

# НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ «ТРИБУНА УЧЕНОГО»

№ 09/2020

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И  
АРХЕОЛОГИЯ

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ

НАУКИ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПОЛИТОЛОГИЯ

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

TRIBUNE OF THE SCIENTIST

# НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ «ТРИБУНА УЧЕНОГО»

07.00.00 Исторические науки и археология,  
08.00.00 Экономические науки,  
09.00.00 Философские науки,  
10.00.00 Филологические науки,  
12.00.00 Юридические науки,  
13.00.00 Педагогические науки,  
14.00.00 Медицинские науки,  
15.00.00 Фармацевтические науки,  
22.00.00 Социологические науки,  
23.00.00 Политология

## Редакционная коллегия:

**Желева О.В.** – главный редактор, кандидат юридических наук.

**Сенникова Д.В.** – заместитель главного редактора, кандидат юридических наук.

**Соколов Т.В.** – кандидат юридических наук, доцент.

**Киндяшова А.С.** – кандидат педагогических наук, доцент.

**Чурсина А.А.** – кандидат исторических наук, доцент.

**Пудикова А.А.** – кандидат философских наук, доцент.

**Назарова О.Ю.** – кандидат педагогических наук, доцент.

**Матвеева Е.С.** – кандидат исторических наук, доцент.

**Зайцева Е.В.** – кандидат технических наук, доцент.

**Ермоленко С.П.** – кандидат медицинских наук.

**Выпуск № 09 (сентябрь, 2020)**

<https://tribune-scientists.ru>

## Оглавление

### ОБЩИЙ РАЗДЕЛ

<b>Plotnikov T.V.</b> The digitalization process in the Russian education system.....	<b>7</b>
<b>Вехов Н.С.</b> Проблемы и перспективы развития налога на профессиональный доход для самозанятых .....	<b>13</b>
<b>Вехов Н.С.</b> Проблемы, возникающие при исчислении и уплате налога на добавленную стоимость и пути их решения .....	<b>18</b>
<b>Ильин И.П.</b> Косвенная оценка эффективности грузовых железнодорожных перевозок .....	<b>22</b>
<b>Ильин И.П.</b> Уроки структурной реформы пригородного пассажирского комплекса МПС России.....	<b>41</b>
<b>Кациева Л.Ш.</b> Культура безопасности жизнедеятельности как составная единица целостной культуры жизни людей.....	<b>53</b>
<b>Малашенкова Е.А.</b> Мозг и язык .....	<b>67</b>
<b>Меньшенин И.С., Труднев С.Ю.</b> Резонансный изолированный инвертор для зарядных станций электротранспорта.....	<b>70</b>
<b>Миронович Д.С., Пашкович К.И.</b> Итоги вступления России в ВТО .....	<b>77</b>
<b>Миронович Д.С., Пашкович К.И.</b> Вопросы создания и функционирования системы маркировки .....	<b>85</b>
<b>Тимофеев Д.А.</b> Лабораторные и практические работы на уроках химии и биологии в общеобразовательной школе .....	<b>93</b>
<b>Хашиев Сейт-Хамзат Магомедович</b> Лексика геймеров.....	<b>97</b>
<b>Хашиев Сейт-Хамзат Магомедович</b> Ошибки в российском дубляже. ....	<b>101</b>
<b>Хашиев Сейт-Хамзат Магомедович</b> Перевод и локализация.....	<b>104</b>
<b>Цивилева А.С.</b> Значение института образования в охране здоровья и формировании поведения молодежи.....	<b>107</b>
<b>Юрьева Ю.Е.</b> Налоговые последствия пандемии COVID – 19 .....	<b>113</b>

### ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

<b>Баданов Г.В.</b> Средства исправления осужденных: общие положения ..	<b>120</b>
<b>Голяшов В.В.</b> История развития института вещных прав в гражданском праве Российской Федерации.....	<b>131</b>

<b>Голяшова Ю.А.</b> Гражданско-правовая характеристика договора аутсорсинга .....	<b>136</b>
<b>Громацкий Б.Н.</b> Правовые проблемы неустойки и залога как способов обеспечения исполнения кредитных обязательств в предпринимательской деятельности .....	<b>140</b>
<b>Дамбуев Р.А.</b> Труд в местах лишения свободы: общие положения .....	<b>147</b>
<b>Дыба М.А.</b> Сделки с заинтересованностью: что должен знать юрист ...	<b>157</b>
<b>Золотухин П.В.</b> Проблемы обеспечения соблюдения действующих норм международного гуманитарного права на примере вооруженного конфликта в Сирийской Арабской республике .....	<b>161</b>
<b>Куркиева Т.А.</b> История конституционно-правового развития Республики Ингушетия как субъекта Российской Федерации .....	<b>166</b>
<b>Ларина Е.О.</b> Некоторые проблемы применения залога как меры уголовно-процессуального принуждения.....	<b>170</b>
<b>Макарова К.В.</b> Нарушения уголовно-процессуального закона органами дознания и предварительного следствия, установленные в ходе судебного разбирательства по уголовным делам.....	<b>175</b>
<b>Нестеренко В.В.</b> Понятие и признаки правонарушения .....	<b>180</b>
<b>Скворцов Н.А., Кравцов Д.А.</b> Виктимология как отрасль криминологического знания .....	<b>184</b>
<b>Старостина Е.В.</b> Наркотизм как глобальная проблема общества постмодерна .....	<b>191</b>
<b>Тилингер Н.А.</b> Правовое регулирование водоотведения в российской федерации.....	<b>196</b>
<b>Цивилева А.С.</b> Актуальные аспекты и перспективы проведения таможенных проверок после выпуска товаров .....	<b>203</b>

## **ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ**

<b>Гладких А.А.</b> Русский дворянин во второй половине XVIII века .....	<b>210</b>
<b>Кокоева А.Б., Кулумбегов Р.П.</b> Роль женщины в религиозной жизни Осетин.....	<b>216</b>

## **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

<b>Абдраухова Н.А.</b> Причины демотивации персонала и способы борьбы с ней .....	<b>224</b>
---	------------

<b>Акуе Мессомо Диана, Орехова С.В.</b> Внутриотраслевая эффективность - причины дифференциации предприятий .....	<b>231</b>
<b>Акуе Мессомо Диана, Орехова С.В.</b> Подходы и методы оценки эффективности деятельности предприятия .....	<b>244</b>
<b>Алдошин В.В., Одинцов И.В.</b> Финансовая политика как одна из важнейших составляющих социально-экономического развития региона .....	<b>253</b>
<b>Бамба Шек Идрис Суахиб</b> Подходы к оценке отраслевого роста.....	<b>258</b>
<b>Буглова П.А.</b> Современный инвестиционный климат россии.....	<b>270</b>
<b>Буглова П.А.</b> Тенденции развития банковского сектора на современном этапе развития экономики .....	<b>277</b>
<b>Галкин В.Д., Донских Д.С.</b> Организация перевода сотрудников на удаленную работу.....	<b>282</b>
<b>Дергачева О.В., Макаров Е.И.</b> Оценка компетенции команды управления инновационными проектами на основе IPMA .....	<b>287</b>
<b>Ельцов С.В.</b> Затратные методы ценообразования.....	<b>293</b>
<b>Карапетян Г.Т., Федорцова Ю.О., Оганесян Г.С.</b> Технологические этапы политических пиар кампаний на современном этапе.....	<b>306</b>
<b>Карапетян Г.Т., Федорцова Ю.О., Оганесян Г.С.</b> Взаимосвязь качества налоговой системы и уровня услуг бюджетных организаций.....	<b>312</b>
<b>Макаров А.Е., Патрицкая К.С.</b> Step –анализ компании АО «РЖДСТРОЙ».....	<b>320</b>
<b>Миронов А.А.</b> Прожиточный минимум 2020. Баланс интересов государства и общества .....	<b>325</b>
<b>Новикова А.Д.</b> Исследование лизинга как метода инвестиционной деятельности .....	<b>336</b>
<b>Соловьева М.А.</b> Этический механизм регулирования в аудите и его реализация.....	<b>345</b>
<b>Шевченко Д.Р.</b> Совершенствование государственного регулирования и поддержки малого предпринимательства (на примере туристического бизнеса) .....	<b>349</b>

## ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

<b>Лукьянов С.А.</b> Бог и наука .....	<b>354</b>
--	------------

**ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

**Иванова Е.А.** «Чужое дитя? Ну и что же такое?» Н.С. Лесков о незаконнорожденных детях (на материале некоторых рассказов и повестей). **368**

**Хашиев Сейт-Хамзат Магомедович** Изучение английского языка с помощью видеоигр..... **378**

**Хашиев Сейт-Хамзат Магомедович** Языковое явление, именуемое “спанглиш” ..... **382**

**ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

**Высоцкая Е.В.** Приемы интегративного подхода в обучении химии в 8-х классах общеобразовательной школы..... **385**

**Оттенбахер А.И.** Исследование мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации..... **390**

**Половова И.К.** Создание детской телестудии в условиях дополнительного образования ..... **397**

**Шакирова Г.Г.** Формирование временных представлений у старших дошкольников ..... **403**

**МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ**

**Гумерова И.А.** Ретроспективный анализ исходов беременности у женщин с миомой матки..... **407**

**Гумерова И.А.** Эпидемиология и факторы риска развития миомы матки ..... **414**

**ПОЛИТОЛОГИЯ**

**Мельшина А.А.** Место и роль Канады в современной системе международных отношений в XXI в. .... **427**

## ОБЩИЙ РАЗДЕЛ

УДК 004

*Plotnikov Timofei Vladimirovich*  
*4th year bachelor's student*  
*Faculty of Foreign Languages*  
*Tomsk State Pedagogical University*  
*Russia, Tomsk*

### THE DIGITALIZATION PROCESS IN THE RUSSIAN EDUCATION SYSTEM

**Abstract:** *This paper highlights the digitalization process in modern Russian education and discusses its problems with possible solutions. At the present stage, the use of various digital technologies becomes necessary in any field of human activity. In education, the use of modern technologies has been proven to increase the learning rate of students. However, one of the problems is the lack of computer skills among teachers that inhibits the development of e-learning in Russia. Therefore, didactic principles regarding the digitalization process in educational institutions need to be reconsidered. A promising task for the successful digitalization process is digital literacy, which should be focused on the use of the digital environment in the educational process.*

**Keywords:** digitalization, modern education, e-learning, education policies, digital literacy.

The modern digital educational environment in the Russian Federation is a priority project in the field of education. Its goal is high-quality and affordable online training for citizens of the country using digital technologies, a set of information systems designed to support the tasks of the educational process in various education systems. The assimilated information by students using information and communication technologies is much faster than using traditional, standard learning process methods. Digitalizing the educational process, the new generation is prepared for life in modern information conditions, for the perception of various information and communication based on non-verbal forms using modern technologies.

The education sector must adapt to serious changes in the demand for qualified workers due to the digitalization of the educational process. The concepts and

methods of teaching and learning need to be improved and adapted to new requirements. Accelerated changes can improve the educational process a lot. Today it is possible to use a wide range of devices (various technical teaching aids) in the educational process, which allow a teacher and students not only to see (on the screen), but to hear and complete the training task, creative and practical work from a perspective that had not existed until recently.

However, there are two main problems of digitalization in the education sector. The first one is the availability of sufficient technical means (and specialists for their maintenance) in educational organizations. The second one is a low level of computer skills among the majority of teachers. Moreover, the first problem is solving quite intensively. Over the last decade, numerous educational organizations received computers, interactive whiteboards, plasma displays and other electronic equipment. Nevertheless, all this «hardware» does not always work effectively. During lessons, teacher is responsible for technical means, but, at the present stage, there is no developed didactics for proper work with these devices. Each teacher independently decides whether to use electronic materials in the educational process or not [4].

In 2016, the federal project «Modern Digital Educational Environment in the Russian Federation» started, approved by the Government of the Russian Federation as part of the state program «Development of Education» for 2013-2020. Within the framework of this project, it is planned to «modernize the education and training system, bring educational programs into line with the needs of the digital economy, widely introduce digital tools for learning activities and integrate them integrally into the information environment, ensure that people can learn about the individual curriculum throughout their lives at any time and in any place» [1]. The education system should provide society with a confident transition to a digital era focused on productivity growth, new types of work, human needs, which is possible by including all segments of the population in the educational process, building individual learning paths, managing their own learning outcomes, virtual and augmented reality [6]. Therefore, the main areas of information technology application in today's education are:

- development of pedagogical software for various purposes;
- development of educational websites;
- development of methodological and didactic materials;
- management of real objects;
- organization and conduct of computer experiments with virtual models [2].

For a successful implementation, digitalization must be subject to changes in didactic principles, curricula, forms of education, educational media and content, educational institution and campus management system; teachers and educators of all levels of education, from primary to higher education, must undergo advanced training. It is also necessary to revise the content of the competences, which should carry integrative, interdisciplinary knowledge. With this in mind, educational standards should be revised and corrections made.

From the methodological point of view, a completely new organization of the educational process need to be implemented. The focus should be on such teaching that will orient students towards achieving results, a creative and at the same time critical attitude to the task they perform. The teacher increasingly plays the role of an adviser in the learning process. The digital environment that is created in an educational institution should provide students with the most individualized conditions for their learning, but at the same time, the heterogeneous background characteristic of a particular institution should remain.

The most notable role of digitalization is in higher and vocational education. Due to their association to the employment system, educational institutions are highly dependent on the technological and economic transformations brought about by the digital revolution. They must respond in a timely manner to new economic challenges, namely: design and construction in 3D, e-commerce, e-health, smart farming; this challenges should be taken into account while developing educational plans. The widespread use of digital technology and equipment inevitably affects the business processes of modern industry and economy. At the same time, the share of labor spent on information processing is increasing. This leads to a decrease in traditional work activities. Human labor is becoming highly creative and free these

days. The digital resources used today in everyday human activities allow us to overcome the barriers of traditional learning: the pace of mastering a program, the choice of a teacher, the forms and methods of teaching. Therefore, lifelong learning is a must for modern education.

An important condition for the digitalization process in education is international cooperation and the exchange of information. Modern processes require more and more cooperation, which also requires the development of intercultural and linguistic competencies. The role of multinational societies is growing. Thus, the last decades, which are characterized by the development of digital technologies, clearly demonstrate that, for example, the European educational system is increasingly focusing on the construction of knowledge through information processing. Due to digital technologies and the Internet, education is being transformed from a «lecture» into a «dialogue» between teacher and student. Education is moving from the consumption of knowledge to its production, from the authoritarian nature of the educational process to cooperation, from the format of lectures to discussions and seminars, strengthening the advisory component in teaching. Thus, we can state the transition from the «reproductive» paradigm of education to the «creative» one, which becomes possible due to the continuous interaction of human, technology and society [3].

On the one hand, digitalization undermines the methodological basis of the school inherited from the past, on the other hand, it generates the availability of information in its various forms, not only in text, but also in sound and visual. Availability of information will require constant search and selection of relevant and interesting content, high processing speeds. Consequently, the digitalization of education leads to its radical, qualitative restructuring. The teacher must learn to use new technological tools and virtually unlimited information resources. Virtual reality technologies make it possible to use digital simulators that are not tied to a single workplace, which expands the range of technologies under study. Mobile learning technologies allow you to study anytime, anywhere.

Today, information and knowledge are the basis of economic progress, to which traditional concepts and models are not applicable. The most important feature of a person adequate to the digital economy is that this person owns digital technologies and applies them in his professional activity.

A modern teacher should actively use technologies in order to maintain an unflagging interest of a new generation's students. Children of different ages quickly adapt to the digital technologies as they are surrounded by them since they are born. Therefore, children acquire new skills much faster than their teachers. Consequently, the digitalization of education directly depends on teachers' knowledge about digital technologies.

A promising task for the successful digitalization process is to improve the skills of teachers of digital literacy, focused not only on the development of courses, but also on the use of the digital environment in the educational process. The digital environment requires teachers of a different mentality, picture of the world, a completely different way and form of work with students. The role of the teacher is to guide students in the digital world.

Digital literacy is the ability to create and apply content through digital technologies, including computer programming skills, search, information sharing, and communication. The concept of digital literacy as the ability to work with a computer as with iron, understanding the characteristics of the device and the dissemination of digital information, the device of the network community and the features of social media [7]. The elements of digital literacy are the cultural context understanding of the Internet environment, the ability to communicate in online communities, create and distribute content, and develop themselves. The content of digital literacy comes down to the understanding that if there is clarity in the structure and content of digital reality, then there will be clarity in control and interaction with digital technologies. Digitalization management is possible with uniform databases, learning effectiveness criteria, in other words, an integrated approach that would define the goals, structures and content of the educational process [5].

The digitalization process in the Russian education system is a significant step towards to e-learning. However, the development in the education sector still might be inhibited. Therefore, education policies regarding the digitalization process need to be reconsidered in order to train qualified workers that could boost the education development.

### Sources:

1. Laptev V.V. Methodology of visualization. Moscow: The World Press, 2011
2. Vartanova E.L., Vyrkovsky A.V., Makseenko M.I., Smirnov S.S. Russian media industry: a digital future. Moscow: The MediaMi Press, 2017.
3. Danilova Z.G. The digitalization of the educational process in colleges. The Professional Education. 2018. The capital № 4. p. 34-36. Access at: [https://kigm.mskobr.ru/files/smi\\_digitalization\\_of\\_teaching.pdf](https://kigm.mskobr.ru/files/smi_digitalization_of_teaching.pdf)
4. Materials of the IV International Conference on New Educational Technologies #EdCrunch-2017 Moscow, September 26-27, 2017. Access at: <http://edurobots.ru/event/edcrunch-2017-26-27-sentyabrya-moskva/>
5. The main trend of Russian education is digitalization. Access at: <http://www.ug.ru/article/1029>
6. The priority project in the field of education «Modern digital educational environment in the Russian Federation». Access at: <http://neorusedu.ru/about>
7. Voronina Y.V. Digital fluency of the teacher: analysis of maintenance of a concept and structure. 2019. Access at: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41658056>

УДК 345.5

*Вехов Никита Сергеевич  
студент 2 курса магистратуры,  
кафедра финансового, банковского и таможенного права  
Саратовская государственная юридическая академия,  
Россия, г. Саратов  
e-mail: vehuny01@gmail.com*

*Научный руководитель: Байкина Екатерина Сергеевна  
кандидат юридических наук,  
доцент, доцент кафедры финансового, банковского и таможенного права  
имени профессора Н.И. Химичевой  
Саратовская государственная юридическая академия,  
Россия, г. Саратов*

## **ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАЛОГА НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ**

*Аннотация:* Данная статья раскрывает понятие самозанятости как вида профессиональной деятельности. Также рассматривается введение нового налога в законодательстве Российской Федерации на профессиональный доход. Анализируются проблемы и перспективы развития данного налогового эксперимента.

**Ключевые слова:** налог, самозанятость, специальный режим, налоговая ставка, налоговая база, налоговый период, налоговый эксперимент.

*Nikita S. Vekhov  
2nd year master student,  
Department of financial, banking and customs law  
Saratov State Law Academy,  
Russia, Saratov*

*Scientific supervisor: Baykina Ekaterina Sergeevna,  
candidate of legal sciences,  
associate professor, associate professor of the department of financial, banking and  
customs law named after Professor N.I. Himicheva  
Saratov State Law Academy,  
Russia, Saratov*

## **PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE PROFESSIONAL INCOME TAX FOR THE SELF-EMPLOYED**

*Abstract:* The article reveals the concept of self-employment as a type of professional activity. Also the introduction of the study of a new tax in the legislation

*of the Russian Federation on professional income. The problems and prospects for the development of this tax experiment are analyzed.*

**Key words:** tax, self-employment, special regime, tax rate, tax base, tax period, tax experiment.

В экономике Российской Федерации последние годы наблюдаются определенные кризисные явления, которые стали причиной обсуждений в научных дискуссиях. Одно из подобных явлений – это проблема теневой экономики, которая оказывает влияние на социально-экономическое развитие страны в целом.

Путем сокрытия финансовых потоков от налоговых органов происходит сжатие налогооблагаемой базы, что приводит к повышению налоговой нагрузки для законопослушных налогоплательщиков [5, с. 40].

В настоящее время ведутся споры среди населения по поводу налогообложения самозанятых граждан. Является абсолютно понятным, что граждане должны платить налог государству, но остается открытым вопрос с какой регулярностью это должно происходить, по какой ставке и налоговой базе.

Т.А. Голикова, в настоящий момент Заместитель Председателя Правительства РФ по вопросам социальной политики, в 2016 году высказала свое мнение о том, что, если уменьшить скрытую занятость населения хотя бы наполовину, можно предоставить государственному бюджету доход, оцениваемый примерно в 40 миллиардов рублей.

Самозанятыми гражданами на территории Российской Федерации признаются физические лица, которые получают доходы от деятельности, при осуществлении которой они не имеют работодателя и не привлекают наемных работников по трудовым договорам [4, с. 32].

В Российской Федерации с 2019 года специальный налоговый режим "Налог на профессиональный доход" начал действовать в Москве, Московской области, Калужской области, а также в Республике Татарстан.

Граждане получили возможность заниматься профессиональной деятельностью, не опасаясь при этом вопросов налоговых органов. Также

предприниматели получили возможность примерить к своему бизнесу более выгодные налоговые ставки. С 1 июля 2020 года данный режим был введен на всей территории Российской Федерации [1].

Основные характеристики данного налогового режима:

1. Ставка зависит от того, с кем непосредственно работает налогоплательщик. В случае если это физическое лицо, налог будет составлять 4% от полученного дохода. Если налогоплательщик работает с юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, то налог будет составлять 6% от полученного дохода.

2. В соответствии с законодательством Российской Федерации, самозанятые освобождаются от уплаты НДФЛ по ставке 13%, а индивидуальные предприниматели освобождаются от уплаты НДС, за исключением случая, когда НДС подлежит уплате за ввоз товара на территорию страны.

3. В соответствии с данным специальным налоговым режимом, налогоплательщик обязан производить уплату налога ежемесячно, но не позднее 25 числа месяца, следующего за прошедшим календарным месяцем.

Так для кого же данный налоговый режим является выгодным? В первую очередь, безусловно, для физических лиц, которые оказывают разнообразные услуги (например, няни или репетиторы) или продают собственную продукцию. Также данный налоговый режим будет выгоден для индивидуальных предпринимателей, которые работают с небольшими оборотами.

В данный момент обнаружить доходы вышеуказанных лиц не составляет труда, так как без особых трудностей можно отследить денежный поток по банковским счетам, а также социальным сетям и специализированным площадкам, где названные лица размещают объявление о б оказании ими определенных услуг [6, с. 18].

Следует рассмотреть плюсы данного специального налогового режима, которые на наш взгляд можно выделить:

1. Простая регистрация. Для того, чтобы гражданин мог пройти регистрацию как самозанятый необходимо скачать и установить приложение «Мой налог». Через данное приложение самозанятый и ИФНС обмениваются всей необходимой информацией.

2. Данной категории граждан предоставляются льготные ставки, если сравнивать их с иными налоговыми режимами.

3. Предоставляется возможность пользоваться налоговым вычетом в размере 10 тысяч рублей. При исчислении налога по ставке 4% сумма вычета определена в размере 1% от дохода, при исчислении налога по ставке 6% сумма вычета составляет 2% от дохода.

4. Отсутствует необходимость в покупке кассового аппарата. Чеки можно формировать в приложении «Мой налог» и передавать покупателю в бумажном или электронном виде.

Также, к сожалению, данный налоговый режим обладает определенными минусами [3, с. 1199]:

1. Отсутствует возможность иметь наемных работников. Данный пункт больше относится к индивидуальным предпринимателям.

2. В связи с тем, что самозанятые граждане освобождены от обязательной уплаты пенсионных взносов, им не начисляется страховой стаж. Отсутствие взносов в дальнейшем скажется на размере пенсии при наступлении пенсионного возраста.

3. Если в случае освобождения от обязательной уплаты пенсионных взносов самозанятые вправе уплачивать их добровольно, то в случае уплаты взносов в ФСС добровольная уплата не предусматривается.

В заключении следует отметить, что становление «самозанятости» как института позволяет решить все больше экономических и социальных проблем, с точки зрения государства. При этом следует отметить, что полного искоренения неуплаты налогов невозможно, но сведение ее к минимуму вполне реально достижимая цель [2, с. 207].

Также на наш взгляд, существует необходимость во введении новых мер ответственности за уклонение от регистрации в качестве самозанятого и уплаты налога на профессиональный доход. Это позволит быстрее распространить рассматриваемый специальный налоговый режим.

### Список литературы:

1. Федеральный закон от 27 ноября 2018 г. № 422-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход»» // Собрание законодательства Российской Федерации от 3 декабря 2018 г. № 49 (часть I). ст. 7494.

2. Бабайцева Е.А. Гражданско-правовая природа самозанятости граждан // Бизнес. Образование. Право. 2017. № 1 (38). С. 206–209.

3. Мешков В.Р. Неустойчивая занятость в контексте социальной ответственности государства и бизнеса // Экономика и предпринимательство. 2017. № 9-1 (86). С. 1197–1202.

4. Ситник А.А. Самозанятые лица как субъекты налоговых правоотношений // Законы России: опыт, анализ, практика. 2018. № 3. С. 31–34.

5. Субачев С.Ю., Медведева Е.С. Нормативно-правовое регулирование и пути вывода из тени самозанятых лиц в России // Фундаментальные и прикладные научные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации: сборник статей XIX Международной научно-практической конференции: в 2 ч. Пенза, 2019. С. 39–41.

6. Трунин И., Калинин А., Чубаров В., Засько В., Гончаренко И., Зыков А., Черных Н., Курочкин Д., Зарипов В. Самозанятые: выйти из тени // Закон. 2018. № 11. С. 15-31.

УДК 345.5

*Вехов Никита Сергеевич  
студент 2 курса магистратуры,  
кафедра финансового, банковского и таможенного права  
Саратовская государственная юридическая академия,  
Россия, г. Саратов  
e-mail: vehuny01@gmail.com*

*Научный руководитель: Байкина Екатерина Сергеевна  
кандидат юридических наук,  
доцент, доцент кафедры финансового, банковского и таможенного права  
имени профессора Н.И. Химичевой  
Саратовская государственная юридическая академия,  
Россия, г. Саратов*

## **ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ИСЧИСЛЕНИИ И УПЛАТЕ НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ**

*Аннотация:* Данная статья раскрывает основные проблемы, которые возникают при исчислении и уплате налога на добавленную стоимость. Также предлагаются пути решения вышеуказанных проблем.

**Ключевые слова:** налог, НДС, налогообложение, система налогов, налоговая декларация.

*Vekhov Nikita Sergeevich  
2nd year master student,  
Department of financial, banking and customs law  
Saratov State Law Academy,  
Russia, Saratov*

*Scientific supervisor: Baykina Ekaterina Sergeevna,  
candidate of legal sciences,  
associate professor, associate professor of the department of financial, banking and  
customs law named after Professor N.I. Himicheva  
Saratov State Law Academy,  
Russia, Saratov*

## **PROBLEMS ENCOUNTERED IN CALCULATING AND PAYING VALUE ADDED TAX AND WAYS TO SOLVE THEM**

*Abstract:* This article reveals the main problems that arise in the calculation and payment of value added tax. Ways of solving the above problems are also suggested.

**Key words:** tax, VAT, taxation, tax system, tax declaration.

В конце XX века в Российской Федерации были заложены основы налоговой системы, которая существует по сегодняшний день. В 1991 году вступил в силу Закон РФ «Об основах налоговой системы в Российской Федерации», а также были приняты законы, касающиеся конкретных видов налогов [3].

В 1958 году во Франции был впервые введен налог на добавленную стоимость. В Российской Федерации налог на добавленную стоимость действует с 1 января 1992 года. С 2001 года указанный налог регулируется Налоговым Кодексом Российской Федерации.

В настоящий момент налог на добавленную стоимость закрепился в налоговых системах более сорока стран мира, к ним относятся: Турция, Латинская Америка и многие другие. Если рассматривать развитые страны, где НДС не получил свое распространение, то на ум сразу приходят такие страны как США и Япония. В данных государствах вместо НДС действует налог с продаж.

Существующую систему налогообложения в Российской Федерации принято считать системой, в которой преобладают косвенные налоги. Большую часть доходов государственного бюджета составляют: налог на прибыль, налог на добавленную стоимость, налог на доходы физических лиц и акцизы.

Налог на добавленную стоимость является федеральным налогом, взимаемым на всей территории Российской Федерации. Он является достаточно стабильным, а также обязательным для уплаты всем участникам рынка. Данный налог установлен двадцать первой главой Налогового Кодекса Российской Федерации [2]. В этой же главе содержится перечень лиц, которые освобождаются от уплаты налога либо имеют льготы по уплате данного налога.

Налог на добавленную стоимость является формой изъятия в бюджет части создаваемой на всех стадиях производства добавленной стоимости, которая определяется как разница между стоимостью реализованных товаров, работ и услуг и стоимостью материальных затрат, отнесенных на издержки

производства и обращения. Размер налога зависит от стоимости реализуемых товаров и услуг [6, с. 243].

Налог на добавленную стоимость получил широкое распространение благодаря большому количеству плюсов в сравнении с иными налогами. Самый главный из них - облагается лишь тот доход, который идет на конечное потребление, а доход идущий на инвестирование и накопление освобождается. Еще одним плюсом является тот факт, что из-за более широкой базы налогообложения происходит увеличение доходов государства.

В каждой стране различны подходы к установлению ставок НДС. Средние показатели находятся в промежутке от 15 до 25 процентов. Основные споры с налоговыми органами по большей части связаны с вопросами исчисления НДС, а также с вопросами оформления первичных документов.

Одна из достаточно важных проблем – возмещение налога на добавленную стоимость. Если обратиться за информацией к Федеральной налоговой службе Российской Федерации, можно узнать, что только 17% платят налоги регулярно и в полном объеме, а 40% налогоплательщиков не платят их вовсе [4].

На наш взгляд, решить данную проблему можно если создать систему специальных банковских счетов для расчетов по НДС, а также особые правила возмещения НДС. Также возможно закрепить возможность возместить НДС законодательным путем лишь при условии реальной уплаты НДС поставщиками организации [5].

Следующей проблемой является сложность, связанная с подачей декларации в электронном виде. С 2014 года все организации должны сдавать декларации в электронном виде. Налоговые органы имеют проблемы с администрированием налога на добавленную стоимость. Некоторые деятели предлагают упростить процедуру взимая налогов, а некоторые настаивают на замене НДС на налог с продаж.

Налог с продаж не будет затрагивать всей цепью производства, а будет касаться лишь стадии конечного потребления. Что касается населения, то граждане не должны сильно ощутить какие-либо изменения при замене налога.

Налог с продаж нельзя назвать экономически нейтральным налогом, так как в сравнении с налогом на добавленную стоимость он создает нарастающий эффект. НДС является одним из показателей высокой фискальной техники государства, исходя из этого можно сделать вывод, что переход к налогу продаж от налога на добавленную стоимость будет шагом назад.

В заключении хочется добавить, что на сегодняшний день присутствует видимая необходимость в целом усовершенствовать систему налогообложения, которая существует в Российской Федерации. Следовательно, вопрос о том, какой способ администрирования НДС будет выбран в России, до сих пор остается открытым.

#### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (с изм. и доп. от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // Российская газета. 25.12.1993. № 237.
2. Налоговый кодекс РФ (часть вторая с изм. и доп. на 29.09.2019 № 325-ФЗ) // СЗ РФ. 1998. №31. Ст.3824; 2017. № 15 (Часть I). Ст. 2133.
3. Закон РФ «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» от 27.12.1991 № 2118-1 // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».
4. Данные по формам статистической налоговой отчетности. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: [https://www.nalog.ru/rn64/related\\_activities/statistics\\_and\\_analytics/forms/](https://www.nalog.ru/rn64/related_activities/statistics_and_analytics/forms/) (дата обращения 20.08.2020 г.).
5. Крохина Ю.А. Финансовое право России: учебник. М.: Норма, 2011. 720 с.
6. Химичева Н.И. Финансовое право. М.: Норма, 2015. 464 с.

УДК 656.223

*Ильин Игорь Петрович*  
*директор Центра финансово-экономического моделирования*  
*Институт развития транспортных систем*  
*Россия, г. Москва*  
*e-mail: iliin@irts.su*

## **КОСВЕННАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ГРУЗОВЫХ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ПЕРЕВОЗОК**

***Аннотация:** В статье анализируются методы оценок эффективности грузовых железнодорожных перевозок. Автором рассматриваются вопросы определения эффекта, управленческого учета, формирования стоимости услуг ОАО «РЖД», эффективности грузовых железнодорожных перевозок, деятельности транспортных организации.*

**Ключевые слова:** эффективность, себестоимость, операторские компании, тарифы, реформа, эффект масштаба, грузовые вагоны.

*Ilyin Igor Petrovich*  
*Director of the Center for Financial and Economic Modeling*  
*Institute for the Development of Transport Systems*  
*Russia, Moscow*

## **INDIRECT EVALUATION OF THE EFFICIENCY OF FREIGHT BY RAILWAY TRANSPORTATION**

***Abstract:** The article analyzes methods for assessing the efficiency of freight rail transportation. The author examines the issues of determining the effect, management accounting, the formation of the cost of services of JSC "Russian Railways", the efficiency of freight rail transportation, the activities of transport organizations.*

**Key words:** efficiency, cost, operator companies, tariffs, reform, economies of scale, freight cars.

Косвенные методы оценок эффективности грузовых железнодорожных перевозок позволяют проводить достаточно объективный анализ результативности монопольного и конкурентного сектора железнодорожного транспорта. Себестоимость вагонной составляющей снижается в меньшей степени по сравнению с интегрированной (инфраструктурной и локомотивной) компонентой совокупной стоимости перевозок. Доля вагонной составляющей в условиях конкуренции превышает дореформенный уровень в среднем на 3-5%.

## Определение эффекта

В общем виде под эффектом понимается достигаемый результат в его материальном, денежном, социальном (социальный эффект) выражении.

Экономическая эффективность является показателем, который определяется отношением экономического эффекта к затратам на данный эффект. Формула экономической эффективности выглядит следующим образом:

$$EE = \frac{\text{Экономический эффект (Результат)}}{\text{Затраты}} \times 100\%$$

Таким образом, эффективность определяет степень выгоды.

В части, касающейся расходной компоненты эффекта, непосредственными показателями операционной эффективности являются, прежде всего, следующие показатели в динамике:

- себестоимость (интегральный показатель);
- производительность труда (эффекты по элементу затрат на оплату труда и отчислениям на социальные нужды);
- энергоэффективность (эффекты по элементам затрат на электроэнергию и топливо);
- экономия материалов и прочих материальных затрат, определяемых эффективностью работы сторонних организаций, в том числе работ по аутсорсингу;
- интенсивность использования основных фондов (эффекты по элементам затрат «амортизация» и «прочие затраты» в части арендных и лизинговых платежей, которые выражаются в виде таких индикаторов, как производительность подвижного состава и интенсивность использования железнодорожной сети);
- изменения налоговой нагрузки и др.

Операционная эффективность управления доходностью напрямую зависит от системы государственного регулирования тарифов, маркетинга и тарифной политики хозяйствующего субъекта.

Сравнительный ретроспективный анализ финансово-хозяйственной деятельности различных компаний, структуры доходов, доходной ставки, расходов и себестоимости позволяет определить косвенные показатели эффективности работы конкретного предприятия.

### **Управленческий учет**

Управленческий учет – объективная основа ценообразования и результат компромисса по вопросам распределения доходов и расходов между видами деятельности, продукции (услуг).

Экономическая теория и практика решения вопроса распределения затрат выработала несколько принципиально отличных друг от друга методов управленческого учета.

Следует отметить, что применение того или иного метода не изменяет общую величину затрат хозяйствующего субъекта, но существенно влияет на размер расходов по каждому конкретному виду деятельности (услуге, продукции). Соответственно выбранному методу формируется расходная база для процесса ценообразования, а в итоге – определения операционной эффективности исходя из соотношения расходов и доходов.

Управленческий учет ОАО «РЖД» определяется и устанавливается государством на основе метода функционально-стоимостного анализа.

Организация и порядок ведения управленческого учета доходов и расходов субъектами естественных монополий в сфере железнодорожных перевозок постоянно совершенствуется. Достаточно отметить следующие приказы Минтранса России по данному вопросу: от 17 августа 2007 г. № 124; от 31 декабря 2010 г. № 311; от 26 декабря 2011 г. № 330; от 12 августа 2014 г. № 225; от 23 октября 2018 г. № 373.

Порядок раздельного учета:

- полностью автоматизирован (минимальное влияние человеческого фактора);
- прозрачен и максимально детализирован (позволяет проследить путь возникновения затрат до уровня первичных документов);

- достоверен (основан на данных бухгалтерского учета, полное совпадение с данными бухгалтерского учета);

- проверяем (данные отдельного учета ежегодно анализируются крупнейшими международными аудиторскими компаниями).

Ведение отдельного учета осуществляется на основании данных бухгалтерского, оперативно-технического и статистического учета.

Отдельный учет ведется по следующим видам деятельности:

- 1) грузовые перевозки;
- 2) предоставление услуг инфраструктуры;
- 3) предоставление услуг локомотивной тяги;
- 4) пассажирские перевозки в дальнем следовании;
- 5) пассажирские перевозки в пригородном сообщении;
- 6) ремонт железнодорожного подвижного состава;
- 7) строительство объектов инфраструктуры;
- 8) научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы;
- 9) предоставление услуг социальной сферы;
- 10) прочие виды деятельности.

Система распределения расходов между видами деятельности является одним из самых сложных элементов управленческого учета и основана на комплексе критериев, правил и алгоритмов распределения с использованием широкого спектра измерителей и большого объема данных статистической отчетности. Так, например, большая часть расходов хозяйства пути распределяется между видами перевозок в соответствии с измерителем «тонно-км брутто», автоматике и телемеханики – «вагоно-км» и «поездо-км».

**Таблица 1**

***Структура расходов на грузовые перевозки ОАО «РЖД» в 2016 г. в разрезе отраслевых хозяйств***

Наименование	Доля в %
--------------	----------

Пассажирское хозяйство	0,0
Хозяйство грузовой и коммерческой работы	2,9
Хозяйство перевозок	6,5
Локомотивное хозяйство	37,6
Вагонное хозяйство	3,6
Хозяйство пути	28,7
Хозяйство гражданских сооружений, водоснабжения и водоотведения	2,2
Хозяйство автоматики и телемеханики	5,0
Хозяйство связи	3,0
Хозяйство корпоративной информатизации	0,9
Хозяйство электрификации и электроснабжения	6,2
Работы и услуги иностранных железных дорог	0,3
Отделения железных дорог	0,0
Управления железных дорог	0,0
Промышленные предприятия	0,0
Хозяйство инфраструктуры прочих владельцев	0,0
Прочие подразделения	1,7
Без детализации по хозяйствам	1,3

Как видно из табл. 1, помимо локомотивного хозяйства наиболее крупными расходами отличаются хозяйства пути, перевозок, электрификации и электроснабжения, автоматики и телемеханики, на долю которых приходится половина совокупных расходов на грузовые перевозки, а вместе с локомотивной тягой – 87,6%.

### **Принципиальные вопросы формирования стоимости услуг ОАО «РЖД»**

Убыточность и банкротство ОАО «РЖД», учитывая его стратегическую значимость для страны, собственник крупнейших железнодорожных активов не

допустит. Исходя из этого императива возникает дилемма: либо нужно исключать из провозных платежей определенную часть расходов с дальнейшим их оформлением в виде сборов и плат, либо включить в тариф максимум затрат на перевозку. В общем виде это называется «финансовой сходимостью» тарифов при проектировании тарифных руководств.

Бесплодность регулярных дискуссий по поводу непрозрачности тарифов, выделения локомотивной составляющей и т.п. обусловлена глубинными различиями между ключевыми принципами тарификации (в том числе выбором единицы измерения – тонна груза или вагон в зависимости от дальности и других условий перевозок) и сложными закономерностями формирования себестоимости конкретных транспортных услуг.

Мечтой отдельных регулирующих органов, экспертов и потребителей является выделение локомотивной составляющей в тарифе. Принципиальная невозможность такого выделения в едином тарифе обусловлена разными долями расходов на начальную-конечные и движущие операции в сфере тяги и остальных хозяйств, а также особенностями формирования стоимости интегральной услуги по перевозке и конкретных услуг тяги, предоставления услуг инфраструктуры, маневровых локомотивов, приема-сдачи груза и др.

В частности, затраты на содержание локомотивных бригад следует распределять между грузами в соответствии с измерителем «тонно-км нетто», расходы на электроэнергию и топливо – пропорционально измерителю «тонно-км брутто», поскольку расход топливно-энергетических затрат зависит от массы поезда, включая вес тары вагонов (в этом случае, при прочих равных условиях, в четырехкратном выигрыше станут угольщики и другие отправители грузов первого тарифного класса), расходы на техобслуживание и ремонт – согласно приведенному «вагоно-км» с учетом наличия разных грузов в одном вагоне (при прочих равных условиях – семикратный выигрыш грузов первого класса). Следовательно, для выделения локомотивной составляющей в едином тарифе потребуется искусная формула, содержащая в каждой из ставок по начально-конечным и движущим операциям как минимум два измерителя.

При этом все это необходимо будет формализовать в расчете на тонну нетто как единицу тарификации в прейскуранте.

Прямое отнесение затрат тяги на перевозку конкретного груза возможно лишь в случае формирования поезда, предназначенного для перевозки одного вида груза и для единственного отправителя. Но и в этом случае для расчета платежей потребуется несколько тарифных ставок (по аналогии с пригородным подвижным составом), причем ряд из них должен быть дифференцированным по типам локомотивов в соответствии с измерителями «бригадо-час», «1 секция в сутки», «км пробега», «тонно-км брутто». Каждая из этих ставок отражает расходы на содержание локомотивных бригад, техническое обслуживание и ремонт подвижного состава, амортизационные отчисления, расходы на топливо.

При этом затраты на электроэнергию на тягу поездов придется вычесть из инфраструктурного тарифа и рассчитывать соответствующую ставку с учетом потерь в электрических сетях хозяйства электрификации и электроснабжения. Это, в свою очередь, приведет к необходимости к введению инфраструктурных тарифов на электрифицированных и не электрифицированных участках, поскольку экономически необоснованно и несправедливо на участках с тепловозной тягой взимать и плату за услуги хозяйства электрификации и электроснабжения, и топливный сбор.

Неизбежная дифференциация тарифов на услуги тяги по конкретным типам локомотивов (в том числе для целей прозрачности расходов и ценообразования) приведет к выигрышу одних грузоотправителей и потерям других. Больше всего повезет тем отправителям, чей груз будет перевозиться самым энергоэффективным локомотивом с наиболее длительными межремонтными пробегами.

Не менее важными факторами являются конкретные условия эксплуатации конкретных локомотивов (вес поезда, участковая скорость, профиль пути и др.). Как и на автомобильном транспорте (например, КАМАЗ и Газель эффективны при определенном виде груза и объеме партии) тяговый

железнодорожный подвижной состав отличается широким спектром технических параметров, что обуславливает определенный диапазон конечной стоимости услуг локомотивной тяги.

По мере осознания несправедливости локомотивных тарифов (прежде всего в силу фактора случайности назначения тех или иных локомотивов с различным уровнем экономичности для конкретных отправок грузов) будут нарастать и подозрения по поводу предвзятости владельца тяги при распределении локомотивных мощностей. Повысив уровень прозрачности расходов и тарифов, регулятор будет вынужден рассмотреть вопрос об усреднении ставок локомотивных тарифов. В результате благие намерения по вопросам транспарентности и потраченные усилия станут никому не нужными.

В целях повышения прозрачности тарифов ОАО «РЖД» в отдельные ставки можно вывести расходы вагонного хозяйства, хозяйства грузовой и коммерческой работы, хозяйства перевозок и др.

В части, касающейся осмотрщиков вагонов, приемосдатчиков и услуг маневровой тяги в семикратном выигрыше окажутся грузы первого тарифного класса, поскольку значительный объем перевозок формируется грузовладельцами самостоятельно, осуществляется прямыми отправительскими маршрутами и при перевозке 70 т угля в одном вагоне обходчик осмотрит один вагон, а при перевозке 70 т грузов третьего тарифного класса в 7 вагонах трудозатраты вагонников возрастут в 7 раз.

Следуя лозунгам пролетарских вождей «если революция – то мировая, если коллективизация – то сплошная, если бороться с врагами народа – то под корень», можно пойти и дальше, декомпозировав, например, расходы путевого хозяйства и ввести отдельные тарифы на текущие и капитальные виды ремонта пути, содержание искусственных сооружений и защитных лесонасаждений и др.

Но нужно ли все это клиентам ОАО «РЖД» с точки зрения прогнозируемости транспортных расходов и среднесрочного планирования своей финансово-хозяйственной деятельности?

Удовлетворить любопытство отдельных интересантов в ущерб многочисленной армии потребителей транспортных услуг можно, однако с практической точки зрения действующий прейскурант более предпочтителен. Расширение перечня тарифных ставок по отдельным видам работ/услуг, повышающих прозрачность тарифов, не упрощает прейскурант на услуги остальных инфраструктурных хозяйств ОАО «РЖД» с присущей ему проблемой дифференциации тарифов.

Квалифицированный специалист в области ценообразования по опыту знает, что чем больше изменяющихся параметров в его арсенале (ставок, показателей, измерителей и др.), тем легче обосновать любое тарифное решение. Множественность тарифов на основе декомпозиции расходов задачу повышения экономической обоснованности тарифов, как одну из главных задач государственного регулирования, не решит.

Главный вывод заключается в том, что никакой многотомный прейскурант, даже аналогичный полному собранию сочинений Карла Маркса, не способен в полной мере тарифицировать всевозможные хозяйственные операции и технологические процессы с учетом номенклатуры перевозимых грузов. Учитывая неизбежную дифференциацию тарифов со скидками до 50% подобное тарифное руководство теряет свою актуальность. В условиях острой конкуренции с автомобильным транспортом для 90% товарных позиций номенклатуры грузов данное тарифное руководство является еще и бесполезным, и в повестке регулятора давно уже должен стоять вопрос о дерегулировании тарифов на перевозку грузов 3 и отчасти 2 класса.

### **Алгоритм косвенной оценки эффективности грузовых железнодорожных перевозок**

Один из косвенных методов оценки эффективности грузовых железнодорожных перевозок основан на сравнительном анализе динамики расходов и выручки железнодорожных компаний и заключается в мониторинге доли вагонной составляющей в доходной ставке и себестоимости грузовых

перевозок, осуществляемых с использованием услуг инфраструктуры, тяги и вагонного парка.

Согласно отчетности ф. 6-жел за 2004 г. расходы вагонного хозяйства ОАО «РЖД» (включая общепроизводственные и общехозяйственные расходы) составили 58,7 млрд руб., совокупные расходы на грузовые перевозки – 426,4 млрд руб., доля вагонной составляющей в расходах – 13,8%.

При этом инфраструктурная составляющая затрат вагонного хозяйства в размере 5,1 млрд руб. представлена статьей 2015 «Техническое обслуживание грузовых вагонов на станциях» Номенклатуры расходов основных видов хозяйственной деятельности железнодорожного транспорта, утвержденной приказом МПС России № 68 от 29.09.2003. Следует отметить, что инфраструктурная составляющая затрат присутствует и в расходах локомотивного хозяйства (работа на маневрах и в хозяйственном движении, техническое обслуживание и ремонт маневровых локомотивов, содержание зданий и др.).

Незначительная часть расходов вагонной составляющей (в основном это амортизация и ремонт контейнеров) отражалась в составе расходов хозяйства грузовой и коммерческой работы, их доля в совокупных расходах на грузовые перевозки не превышала 0,2%. В результате корректировки путем вычитания расходов инфраструктурного характера доля вагонной составляющей в себестоимости грузовых перевозок снизится до 12,6%.

Расходы отделений и управлений железных дорог, а также центрального аппарата ОАО «РЖД» и его прочих функциональных филиалов в ф.6-жел были выделены в виде отдельных хозяйств. При расчетном коэффициенте начислений соответствующих расходов на вагонное хозяйство в размере 1,073 скорректированная доля вагонной составляющей в себестоимости грузовых перевозок составит 13,5%.

Рентабельность продаж в сфере грузовых перевозок ОАО «РЖД» в 2004 г. составила 19,5%. Совокупная доходная ставка по грузовым перевозкам в таком случае будет превышать себестоимость на те же 19,5%. В случае

равномерного распределения прибыли (как источника инвестиций) между инфраструктурной, локомотивной и вагонной составляющей тарифа доля последней в совокупной доходной ставке должна остаться на уровне 13,5%. Следует отметить, что высоким износом основных фондов отличалось не только вагонное, но и другие хозяйства ОАО «РЖД». Дефицит инвестиций во все сферы деятельности МПС России стал одной из главных предпосылок структурной реформы отрасли. Кроме того, существовала проблема перекрестного субсидирования пассажирских перевозок за счет прибыли от грузовых.

Поэтому устоявшееся в обществе мнение о доле вагонной составляющей в тарифе в размере 15% может быть принято с учетом значительного дефицита вагонного парка и потребностей в субсидировании пассажирских перевозок за счет прибыли от грузовых.

Поскольку вопрос о доле вагонной составляющей в нашем случае имеет весьма важное значение, желательно получить иные косвенные подтверждения ее обоснованной величины. Достаточно большой интерес представляют собой укрупненные экспертные оценки вагонной составляющей расходов АО «ФПК». На вагонную составляющую в совокупных расходах на пассажирские перевозки (включая перевозку багажа) в среднем за последние пять лет пришлось 42,3% затрат (без учета платежей за инфраструктуру и тягу).

В структуре собственных расходов пассажирской компании доминируют расходы на оплату труда и отчисления на социальные нужды (более 50%). В сфере обслуживания пассажиров в поездах и продажи билетов в 2019 г. было занято более 40 тыс. чел., или 68,2% персонала компании. Без учета затрат на содержание данных категорий работников, не требующихся при грузовых перевозках, доля вагонной составляющей снижается до уровня 27,6%.

По оценкам Института проблем естественных монополий, фактическая средневзвешенная цена грузового вагона за 9 месяцев 2018 года превысила 2,7 млн рублей без НДС. Цена инновационной фитинговой платформы в 2019 г. приблизилась к уровню 4 млн руб. Согласно средствам массовой информации

(РБК и др.) в марте 2019 г. АО «ФГК» планировала приобрести 30 тыс. полувагонов в 2019–2021 годах на сумму 84 млрд руб., т.е. по средней цене 2,8 млн руб./ваг.

В соответствии с требованиями антимонопольного органа информация о закупках АО «ФПК» является публичной. Согласно данным этой информации компания в 2019 г. закупила в феврале плацкартные вагоны по цене 46,1 млн руб., в декабре – 50,2, купейные вагоны – от 53,9 до 56,4 млн руб.

Доля амортизации в структуре расходов АО «ФПК» составляет 18%, большая часть которой приходится на пассажирские вагоны. Исходя из минимальной цены плацкартного вагона и достаточно высокой цены грузового вагона в размере 5 млн руб. корректировка амортизационных отчислений снижает долю вагонной составляющей в расходах как минимум до 20,8%.

Учитывая более высокую трудоемкость ремонта и техобслуживания пассажирских вагонов по сравнению с грузовыми, а также данные вагоноремонтных компаний и АО «ФПК» о персонале в сфере технического обслуживания и ремонта подвижного состава скорректированная величина вагонной составляющей снижается до уровня 17,4%.

Вычет расходов на осуществление прочих видов деятельности, экипировку пассажирских вагонов и сервисное обслуживание пассажиров снижает долю вагонной составляющей затрат до уровня 14-15%, что примерно соответствует аналогичному показателю в грузовых перевозках.

Косвенная оценка эффективности грузовых железнодорожных перевозок проводится исходя из следующих гипотез:

а) в случае, если в течение 3-х и более лет доля вагонной составляющей затрат в себестоимости грузовых перевозок превышает 14-15%, следует ставить вопрос об экономической неэффективности операторской деятельности. В случае подтверждения эффективного давления конкуренции на издержки операторского бизнеса указанное превышение доли вагонной составляющей в себестоимости следует рассматривать как потерю эффекта масштаба и синергии в результате реструктуризации вагонного комплекса МПС России (в

качестве цены структурной реформы для конечных потребителей транспортных услуг). В противном случае необходимо проводить анализ издержек операторских компаний, в том числе по элементам затрат;

б) в случае, если в течение 3-х и более лет доля вагонной составляющей затрат в себестоимости грузовых перевозок менее 12-13%, следует ставить вопрос об экономической неэффективности ОАО «РЖД».

### **Сравнительный анализ деятельности транспортных организаций**

Анализ бухгалтерской отчетности и годовых отчетов АО «ПГК», АО «ФГК», АО «НПК» и Globaltrans Investment PLC показывает, что на долю оперирования вагонным парком приходится 40-50% совокупных расходов и общей суммы выручки. Остальные расходы и доходы обусловлены платежами за груженный и порожний пробег (провозными платежами), оплатой услуг сторонних организаций (в том числе связанных с транспортно-экспедиционной деятельностью) и прочими видами деятельности, включая аренду подвижного состава.

Наиболее низкой долей затрат на персонал, включающих оплату труда и отчисления на социальные нужды, в размере 8-10% отличаются АО «ФГК» и АО «НПК». В течение последних трех лет доля трудозатрат АО «ПГК» и Globaltrans колебалась в пределах 15-20%.

В структуре вагонного парка преобладает универсальный подвижной состав, на долю которого в 2012-2019 гг. приходилось 68-78% вагонов АО «ПГК», 88-97% вагонного парка АО «ФГК», 87-94% вагонов АО «НПК» и 62-67% вагонного парка Globaltrans.

Численность вагонного парка АО «ПГК» снизилась к уровню 2012 г. на 46,7%, АО «ФГК» - на 20%. В условиях роста объемов перевозок наследство ОАО «РЖД» было не преумножено, а сокращено более чем на 30%. Отчасти это объясняется маниакальным стремлением регулятора повысить уровень конкуренции в целях дерегулирования вагонной составляющей тарифа. Вагонный парк Globaltrans увеличился на 14,2%.

Средняя дальность перевозок грузов в вагонах АО «ПГК» в 2019 г. составила 1656 км и снизилась к уровню 2012 г. на 15,9%, АО «ФГК» - 2158 км (+11,3%); Globaltrans – 1626 км (-1,1%).

Производительность грузового вагона характеризовалась достаточно высокой степенью волатильности и составляла 7-8 тыс. ткм/ваг./сут.

Таблица 2

*Себестоимость грузовых перевозок, коп./10 т-км*

<b>Компания</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>
	<b>г.</b>							
АО "ПГК"	0,7	01,2	02,6	0,2	05,6	20,1	44,0	51,6
АО "ФГК"	5,2	01,5	6,7	7,0	7,3	8,6	05,0	13,3
АО "ПГК" + АО "ФГК"	8,1	01,3	0,7	8,7	6,2	08,1	22,7	30,7
Globaltrans	6,0	04,6	35,6	07,4	6,8	6,5	19,2	21,6
Всего по трем компаниям	9,2	01,9	8,8	2,4	6,3	05,8	22,0	28,8
АО «НПК»	03,7	8,5	6,1	7,2	3,9	05,0	37,1	72,2
ОАО «РЖД»	57,8	67,9	56,0	93,5	95,5	00,1	13,0	19,0
Доля вагонной составляющей, %	4,7	7,9	7,8	5,8	6,3	7,5	9,2	9,9

При росте потребительских цен в 1,588 раза к уровню 2012 г. себестоимость АО «ПГК» увеличилась в 1,878 раза (табл. 2), АО «ФГК» – в 1,507, Globaltrans – в 1,415, ОАО «РЖД» – в 1,134 раза.

Среднегодовой темп роста себестоимости АО «ПГК» опережал инфляцию на 2,4% (формула себестоимости: «инфляция + 2,4%»). Себестоимость АО «ФГК» отставала от инфляции в среднем в год на 0,7% (формула себестоимости: «инфляция – 0,7%»). Себестоимость Globaltrans относительно инфляции снижалась в среднем в год на 1,6% (формула себестоимости: «инфляция – 1,6%»), ОАО «РЖД» - на 4,7% (формула себестоимости: «инфляция – 4,7%»).

Результаты сравнительного анализа наглядно показывают более высокую эффективность деятельности государственной, вертикально-интегрированной в части инфраструктуры и тяги, компании.

Сложившиеся темпы изменения себестоимости операторских компаний и ОАО «РЖД» обусловили рост доли вагонной составляющей с 14,7% в 2012 г. до 19,9% в 2019 г. Следует отметить, что во исполнение постановления Правительства Российской Федерации от 20.12.2011 № 1051 в 2012 г. часть парка полувагонов ОАО «ФГК» была передана по договору привлечения в ОАО «РЖД», что во многом и обусловило самый низкий уровень вагонной составляющей за последние 8 лет.

Поскольку ОАО «РЖД» и операторские компании в одинаковой мере испытывали проблемы с завышением цен на потребляемые материальные ресурсы, включая топливно-энергетические, целесообразно провести сравнительный анализ динамики стоимости трудовых ресурсов и ее влияние на долю вагонной составляющей.

Численность персонала рассматриваемых операторских компаний за период с 2012 по 2019 гг. в целом снизилась на 12%. При инфляции 58,8% среднемесячная начисленная зарплата АО «ПГК» и АО «ФГК» возросла с 88,3 тыс. руб. в 2012 г. до 139,8 в 2019 г. (+58,3%), Globaltrans – со 155,4 до 194,1 тыс. руб. (+24,8%), ОАО «РЖД» (на перевозках) – с 36,1 до 59,5 тыс. руб. (+64,8%). Следует отметить определенную обоснованность более высокого уровня зарплат в операторских компаниях, кадровый состав которых включает преимущественно категорию управленцев и специалистов высокой

квалификации. Большинство работников по техническому обслуживанию и ремонту подвижного состава, например, сосредоточено в специализированных вагоноремонтных компаниях Холдинга РЖД.

При инфраструктурной и локомотивной составляющей себестоимости в 2019 г. в размере 519,0 коп./10 т-км и 128,8 в части вагонной составляющей (табл. 2) полная себестоимость грузовых перевозок составит 647,8 коп./10 т-км. Учитывая долю затрат на персонал (оплату труда и отчисления на социальные нужды) в вагонной составляющей на уровне 15,5%, себестоимость операторских компаний в части трудовых ресурсов составляет 20,0 коп./10 т-км. В 2019 г. среднемесячная зарплата на перевозках ОАО «РЖД» в размере 59,5 тыс. руб. составляла 39% от уровня среднемесячной зарплаты указанных трех операторских компаний 152,6 тыс. руб.

В результате приведения стоимости рабочей силы операторских компаний к уровню ОАО «РЖД» себестоимость операторских компаний в части трудовых ресурсов снизится до уровня 7,7 коп./10 т-км (-61,4%), вагонная составляющая себестоимости – до 116,5 коп./10 т-км (-9,5%), полная себестоимость по всем составляющим – до 635,5 коп./10 т-км (-1,9%), доля вагонной составляющей – с 19,9% до 18,3%.

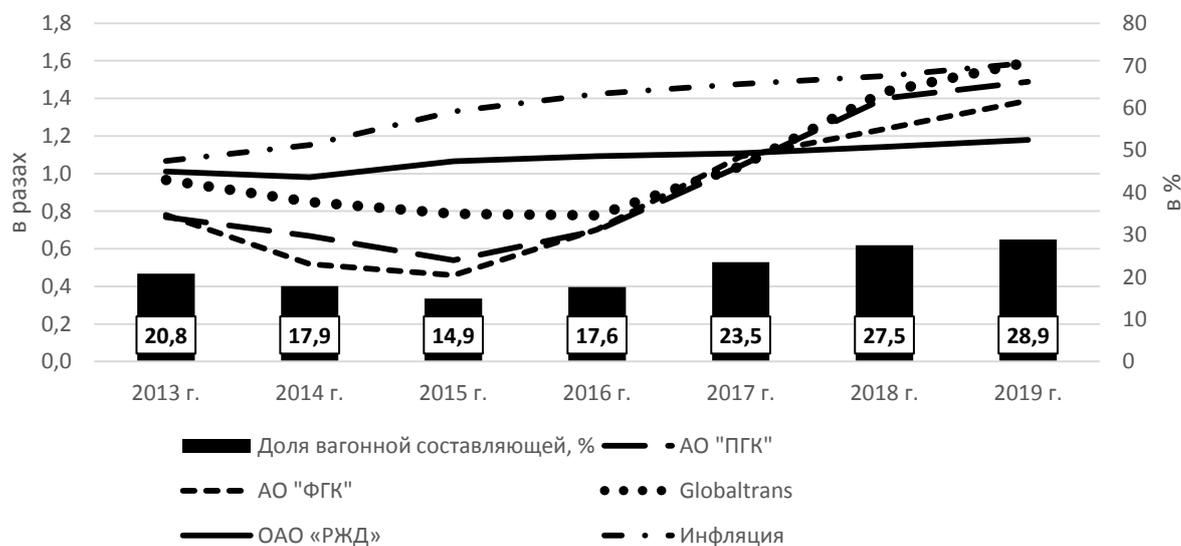
Согласно проведенным расчетам диспропорции в оплате труда транспортных организаций оказывают незначительное влияние на долю вагонной составляющей себестоимости грузовых перевозок, цена вопроса – 1,5%. Поэтому снижающийся эффект масштаба (как по численности вагонного парка, так и по осваиваемому грузообороту) в результате перехода от модели вертикально-интегрированной компании к модели специализации по видам бизнеса представляет собой главный фактор роста доли вагонной составляющей себестоимости.

Влияние возможных структурных сдвигов в значительной мере нивелируется тем, что одни и те же грузы, перевозимые в вагонах операторских компаний, зеркально отражают перемещение этих же грузов по инфраструктуре

ОАО «РЖД». При этом структура вагонного парка исследуемых операторов существенных изменений не претерпела.

Поскольку производительность грузового вагона всех операторских компаний отличалась взлетами и падениями, фактор эффективности использования основных фондов мало повлиял на изменение стоимости услуг вагонного бизнеса.

Особый интерес представляет исследование корреляции между динамикой себестоимости и средней дальности перевозок. АО «ПГК» отличается и высоким темпом снижения дальности (минус 15,9%) и значительным ростом относительного показателя себестоимости (+2,4% к уровню инфляции). При росте дальности перевозок грузов в вагонах АО «ФГК» на 11,3% к уровню 2012 г. темп роста себестоимости отставал от инфляции на 0,7%. Средняя дальность перевозок Globaltrans снизилась на 1,1%, однако темп себестоимости отставал от инфляции на 1,6%.



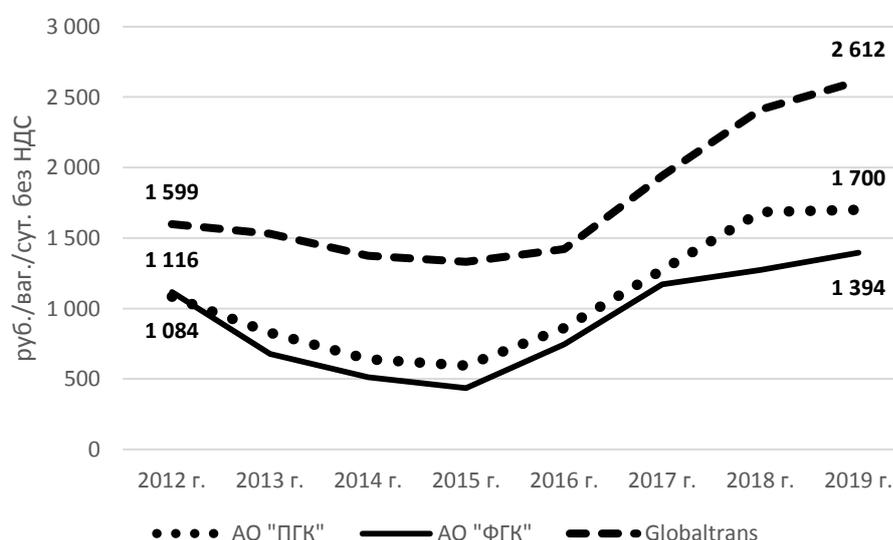
**Рис. 1. Динамика доходной ставки и доли вагонной составляющей в тарифе**

Не менее важным элементом сравнительного анализа является исследование выручки операторских компаний. При индексе инфляции 1,588 доходная ставка АО «ПГК» возросла к уровню 2012 г. в 1,488 раза, АО «ФГК» – в 1,388 раза, Globaltrans – в 1,592 раза, ОАО «РЖД» – в 1,179 раза, доля

вагонной составляющей в тарифе – с 24,2% в 2012 г. до 28,9% в 2019 г. Как видно из рис. 1, темпы роста доходных ставок операторов за последние 3 года значительно сблизилась друг с другом.

Среднегодовой темп роста доходной ставки АО «ПГК» отставал от темпа инфляции на 0,9%, АО «ФГК» – на 1,9%, ОАО «РЖД» – на 4,2%. Рост доходной ставки Globaltrans немного опережал темп роста потребительских цен. И в этом случае государственная монополия, с точки зрения тарифного давления на потребителя, эффективнее частного бизнеса.

Значительный интерес представляет собой и динамика доходной ставки в 2014-2017 гг. (в связи со значительным снижением, доходившим до 50% к уровню 2012 г.) и динамика фактической платы за пользование подвижным составом операторских компаний (рис. 2). Ради справедливости следует отметить, что высокая средняя стоимость подвижного состава Globaltrans обусловлена значительной долей специализированного подвижного состава в вагонном парке компании, превышающей 30%.



**Рис. 2. Средняя стоимость вагона, предоставляемого клиентам, руб./ваг./сут. без НДС**

Согласно учебникам и научным исследованиям, доля переменных затрат услуг инфраструктуры в грузовых перевозках составляет 27-29%, в целом по всем тарифным составляющим – более 45%, в части вагонной составляющей –

свыше 50%. Не имея обязательств по содержанию и готовности инфраструктуры, в том числе для осуществления перевозок для государственных нужд (Минобороны, МВД, Росатом и др.) и социально-значимых пассажирских перевозок (включая пригородное сообщение), операторские компании имеют гораздо большие возможности маневрирования при управлении себестоимостью и доходностью вагонного бизнеса.

Рентабельность продаж в сфере грузовых перевозок ОАО «РЖД» в 2012 г. составила 6,6%, операторских компаний (с учетом очистки выручки и затрат от провозных платежей, расходов на транспортно-экспедиционные услуги и прочие виды деятельности) – от 45,2 до 56,7%. Высокий уровень операционной прибыли в базовом году обеспечил достаточно большую мощность инструментов маневрирования платой за пользование вагонами в среднесрочной перспективе, в том числе в период экономического спада вследствие санкций и прочих внешних факторов снижения деловой активности в стране.

Главный вывод заключается в том, что в условиях конкуренции в вагонном сегменте рынка транспортных услуг тарифная нагрузка на потребителя увеличилась на десятки миллиардов рублей. При этом собственник железнодорожной инфраструктуры ежегодно вносит в уставный капитал компании десятки миллиардов бюджетных средств. Такова цена структурной реформы железнодорожного транспорта для общества в целом. Поэтому не следует излишне возвеличивать, а тем более еще и обожествлять проведенную реформу вагонного хозяйства МПС России. За пользование вагонным парком заплатил потребитель, которому в принципе неважно, отдал он деньги ОАО «РЖД», операторам или в виде налогов государству, которое выделило субсидии ОАО «РЖД». Непреложным является факт значительных финансовых потерь конечного потребителя транспортных услуг в результате структурной реформы железнодорожного транспорта.

УДК 656.223

*Ильин Игорь Петрович*  
*директор Центра финансово-экономического моделирования*  
*Институт развития транспортных систем*  
*Россия, г. Москва*  
*e-mail: iliin@irts.su*

## УРОКИ СТРУКТУРНОЙ РЕФОРМЫ ПРИГОРОДНОГО ПАССАЖИРСКОГО КОМПЛЕКСА МПС РОССИИ

*Аннотация:* В статье представлены результаты ретроспективного анализа пассажирских перевозок железнодорожным транспортом в пригородном сообщении. Автором рассмотрены вопросы транспортной доступности населения и представлены предложения по нивелированию негативных результатов реформы железнодорожного транспорта.

**Ключевые слова:** реформа, тарифы, транспортная доступность, пригородные перевозки, эффект масштаба.

*Ilyin Igor Petrovich*  
*Director of the Center for Financial and Economic Modeling*  
*Institute for the Development of Transport Systems*  
*Russia, Moscow*

## LESSONS FOR STRUCTURAL REFORM IN SUBURBAN PASSENGER TRANSPORT MINISTRY OF RAILWAYS

*Abstract:* The article presents the results of a retrospective analysis of passenger transport by rail in suburban traffic. The author considers the issues of transport accessibility of the population and presents proposals for leveling the negative results of the railway transport reform.

**Key words:** reform, tariffs, transport accessibility, commuter transportation, scale effect.

### Ретроспективный анализ пригородных перевозок

Пассажирские перевозки по инфраструктуре ОАО «РЖД» охватывают 77 регионов Российской Федерации в дальнем следовании, 66 регионов Российской Федерации в пригородном сообщении.

В пригородном сообщении работают 25 пригородных пассажирских компаний (ППК), учрежденных с участием ОАО «РЖД», органов исполнительной власти регионов, частных инвесторов, а также ООО

«Аэроэкспресс». Доля ОАО «РЖД» в уставном капитале 19 пригородных пассажирских компаний составляет более 50%. Указанные ППК были созданы в соответствии с Программой структурной реформы на железнодорожном транспорте, утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации от 18.05.2001 № 384.

Ретроспективный анализ результатов финансово-хозяйственной деятельности пригородного пассажирского комплекса МПС России и ОАО «РЖД» показывает, что в результате структурной реформы себестоимость перевозок существенно возросла.

Расходы на пассажирские перевозки в пригородном сообщении в 2003 году составили 32 184 млн руб., объем вагоно-километровой работы – 1 642 млн ваг-км, себестоимость – 19,6 руб./ваг-км.

В 2018 году расходы возросли до 124 212 млн руб. (в 3,9 раза к уровню 2003 года), объем работы снизился до 1 230 млн ваг-км (-25,1%), себестоимость увеличилась до 101,0 руб./ваг-км (в 5,2 раза).

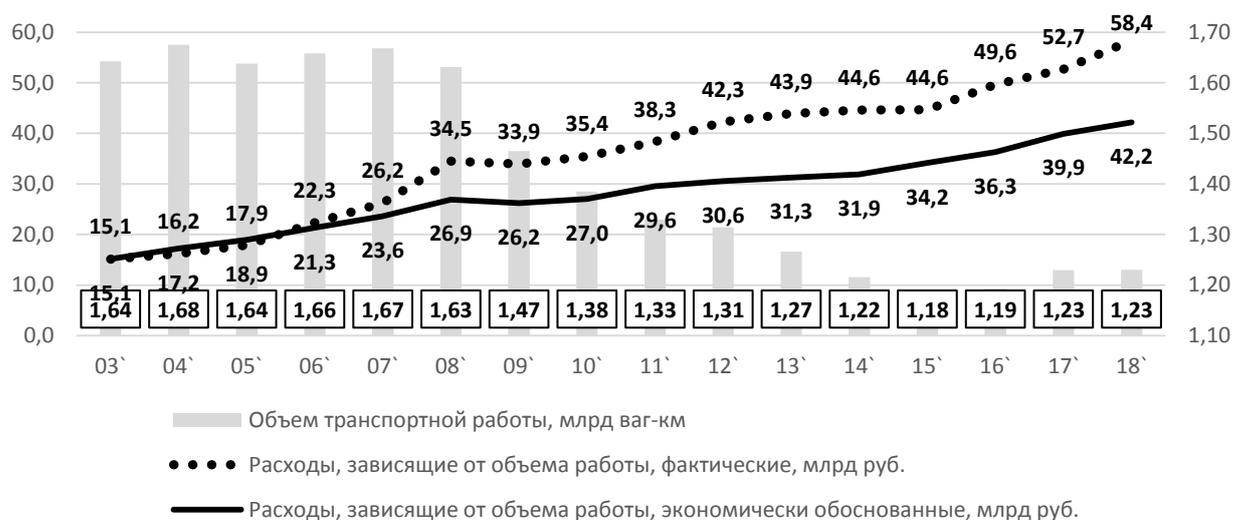
При средневзвешенном индексе цен на потребляемые ресурсы в 2018 году к уровню 2003 года в размере 3,721 расходы на пассажирские перевозки в пригородном сообщении в 2018 году составили 33 383 млн руб. в ценах базового 2003 года, себестоимость – 27,1 руб./ваг-км в ценах 2003 года.

При доле расходов, зависящих от объема работы, на уровне 47%, условно-постоянные расходы на пригородные перевозки в 2003 году составили 17 057,6 млн руб., переменные – 15 126,6 млн руб. (рис.1-4).

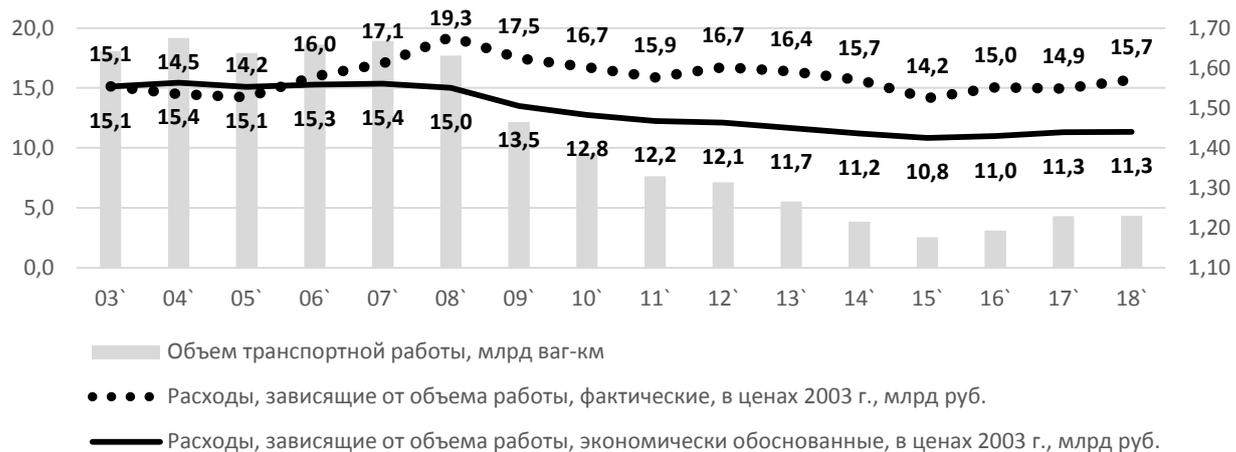
Сокращение объема работы на 25,1% должно обусловить снижение переменных расходов до 11 328,8 млн руб. При неизменных условно-постоянных расходах суммарные расходы на пригородные перевозки должны составить 28 386,4 млн руб. То есть, при снижении ваг-км на 25,1% общая величина расходов должна была снизиться на 11,8% (с 32 184 до 28 386,4 млн руб.). Фактически они выросли до 33 383 млн руб., или на 17,6%.

При снижении ваг-км себестоимость должна была бы вырасти с 19,6 до 23,1 руб./ваг-км, или на 17,8%. Фактически себестоимость возросла на 38,5%

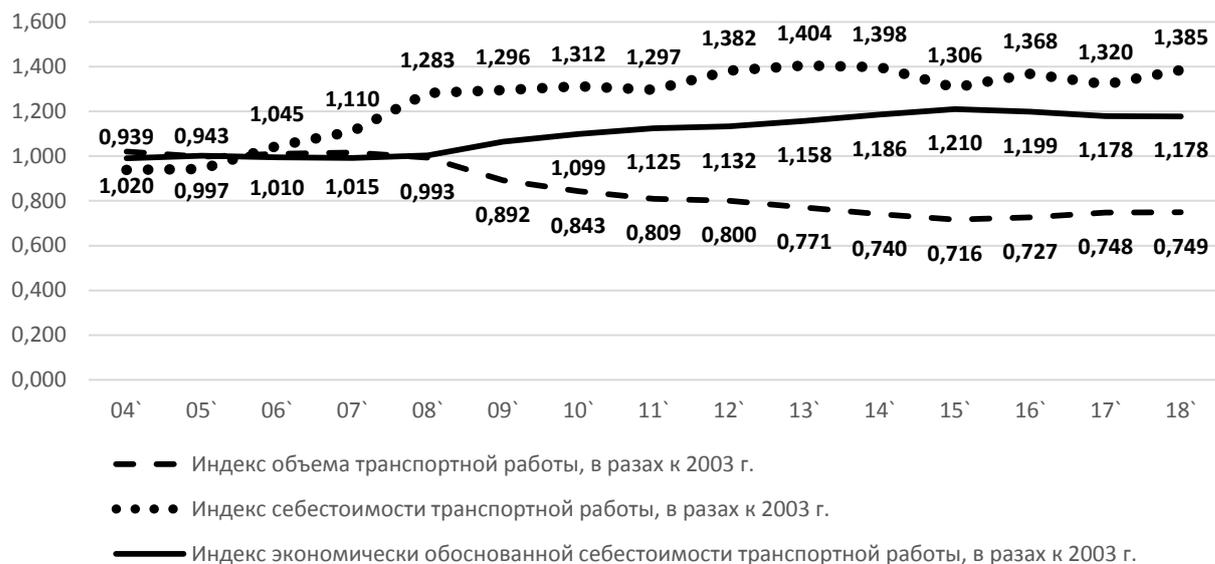
(до уровня 27,1 руб./ваг-км), что более чем на 20% превышает экономически обоснованный уровень.



**Рис. 1. Показатели пригородных перевозок в текущих ценах**



**Рис. 2. Показатели пригородных перевозок в ценах 2003 г.**



**Рис. 3. Динамика производственно-финансовых показателей**



**Рис. 4. Динамика себестоимости в ценах 2003 г.**

Более детальный анализ расходов пригородного комплекса проведен по критичным периодам изменения нормативных (экономически обоснованных) и фактических расходов в разрезе укрупненных групп затрат. В частности, установлено, что в результате жесткого государственного регулирования тарифов на услуги инфраструктуры железнодорожного транспорта общего пользования фактические расходы инфраструктуры в 2018 году были ниже нормативных (экономически обоснованных) на 0,5 млрд руб. в ценах 2003 года и 1,5 млрд руб. в ценах 2018 года. То есть, рост себестоимости произошел не в

естественно-монопольном секторе транспортного бизнеса, а в потенциально конкурентном.

### **Регионализация себестоимости и тарифов**

Изменение организационно-правовой структуры пригородного пассажирского комплекса МПС России обусловило отказ от ранее используемого среднесетевого принципа распределения затрат по регионам.

В субъектах Российской Федерации объемы перевозок отличаются в десятки раз, дифференцированный принцип распределения затрат привел к тому, что себестоимость перевозок по регионам существенно отличается, так как более высокие для отдельных регионов затраты относятся на меньший объем перевозок (транспортной работы).

Общие расходы 24 ППК (без учета ЦППК) в 2018 году превысили 37 млрд рублей, из них расходы на услуги инфраструктуры составили 192,3 млн рублей (0,5%), на аренду, управление и эксплуатацию подвижного состава – более 25 млрд рублей (67,0%), собственные расходы – более 12 млрд рублей (32,5%).

Удельные расходы в разрезе ППК характеризуются высокой степенью дифференциации: от 47,26 руб./ваг-км в АО «Экспресс-пригород» до 189,73 руб./ваг-км в АО «ПК «Сахалин» (разница более, чем в 4 раза).

В группу ППК с наибольшим значением данного показателя входят также АО «Забайкальская ППК» (146,75 руб./ваг-км), АО «Калининградская ППК» (147,22 руб./ваг-км), АО «Северная ППК» (137,22 руб./ваг-км), АО «Волгоградтранспригород» (109,21 руб./ваг-км). В целом по сети удельные показатели более половины ППК превышают среднесетевые значения.

Региональная дифференциация себестоимости привела к существенному разрыву в экономически обоснованном уровне тарифов (ЭОУТ). Так, для Забайкальского края ЭОУТ на 20 зону составляет 2029 рублей при цене проезда автобусом 190 рублей, проезда в сидячем вагоне пассажирского поезда – 374 рубля. ЭОУТ по Московской области на то же расстояние составляет 410 рублей, то есть в 5 раз ниже.

При таких показателях финансирование железнодорожного пригородного сообщения для отдельных регионов становится экономически нецелесообразным, а финансирование закупок нового подвижного состава трудно достижимым (в указанный ЭОУТ по Забайкальскому краю не включены затраты на обновление моторвагонного парка).

Такой подход необратимо привел к неплатежеспособности ряда субъектов РФ, что наряду с пробелами нормативной правовой базы привело к кризису 2014-2015 годов, который потребовал вмешательства Президента и Правительства Российской Федерации.

### **Дифференциация платежеспособного спроса**

Повышение доступности железнодорожного транспорта является одной из главных целей Программы структурной реформы на железнодорожном транспорте, утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации от 18.05.2001 № 384.

Ключевыми факторами финансово-экономической устойчивости бизнеса пригородного комплекса являются:

- платежеспособный спрос населения на перевозку;
- приоритеты государственной политики в области пространственного развития страны, транспортного обслуживания населения, обеспечения экономической связанности территорий (в том числе за счет развития внутри региональной торговли и повышения уровня мобильности трудовых ресурсов).

Платежеспособность населения зависит от соотношения размера доходов и транспортных затрат на перевозку.

Сопряженным понятием выступает потребительская корзина – установленный государством минимальный набор продуктов и непродовольственных товаров и услуг, в который входят лекарства, одежда, обувь, санитарно-гигиенические принадлежности и культурно-бытовые товары.

В соответствии с Федеральным законом от 3 декабря 2012 года № 227-ФЗ «О потребительской корзине в целом по Российской Федерации» стоимость непродовольственных товаров и услуг для РФ в целом «привязана» к цене

продовольственной корзины: 50% от ее цены составляют непродовольственные товары, остальные 50% приходятся на услуги. Таким образом, согласно федеральным нормативам, на долю услуг (включая транспортные расходы) приходится 25% совокупных затрат потребителя.

Анализ результатов ряда научных исследований, в том числе изложенных в диссертациях на соискание научных степеней, показывает единый вектор определения уровня платежеспособного спроса населения на перевозку в зависимости от соотношения размера доходов и транспортных затрат на перевозку.

Уровень фактической ценовой доступности транспортных услуг в пригородном сообщении для категории пассажиров «маятниковая миграция» определяется по формуле:

$$\text{Ц}_д = \frac{\text{ТР}_{\text{мес}}}{\text{СЗП}_{\text{мес}}} = \frac{44 \times \text{Ц}_п}{\text{СЗП}_{\text{мес}}},$$

где  $\text{ТР}_{\text{мес}}$  – среднемесячные транспортные расходы пассажира категории «маятниковая миграция» на оплату проезда в пригородных поездах, руб.;

$\text{СЗП}_{\text{мес}}$  – среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников по полному кругу организаций в целом по экономике по субъектам Российской Федерации, определяемая на основе отчетных данных Росстата, руб.;

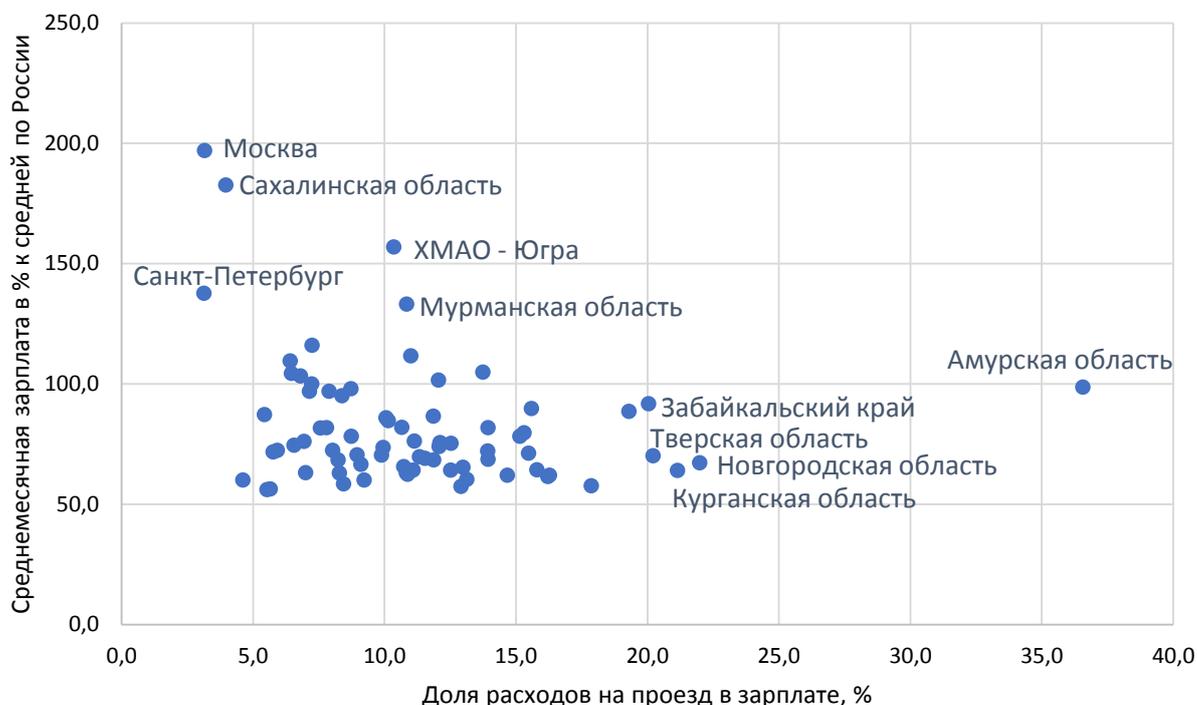
44 – среднее количество поездок «туда-обратно» в месяц с учетом среднего количества рабочих дней;

$\text{Ц}_п$  – средняя стоимость одной поездки, определяемая на основе тарифов, установленных уполномоченным органом исполнительной власти в сфере государственного регулирования тарифов, и средней дальности поездки пассажира, руб.

Распределение субъектов Российской Федерации по уровню зарплат и доле транспортных расходов на проезд в пригородных поездах в месячном заработке (рис. 5) показывает, что доминирующая группа субъектов Российской Федерации характеризуется крайне низким уровнем доходов

(56-70% от среднероссийского уровня) и высокой долей транспортных затрат (8-15%).

Минимальная доля транспортных расходов в месячном заработке составляет 3,2% (г. Москва), максимальная - 36,6% (Амурская обл.), при среднероссийском уровне 7,2%.



**Рис. 5. Распределение субъектов Российской Федерации по уровню зарплат и доле транспортных расходов в месячном заработке**

Рядом исследователей железнодорожного транспорта предлагается установить социальный норматив величины транспортных расходов в бюджетах жителей территории в пределах 5 – 6%.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности зарубежного железнодорожного транспорта (табл. 1) показывает, что доля транспортных затрат в ряде европейских стран достигает 8% от размера заработка. В России указанная доля составляет 6,9%, без учета МЦК и Аэроэкспресса – 7,2%.

В соответствии с поручением Президента Российской Федерации Минтранс России совместно с ВЭБ РФ разработан проект комплексной программы модернизации пассажирского транспорта до 2030 года, охватывающей 104 городские агломерации. Согласно документу, стоимость

проездного на 30 суток не будет превышать 7% от среднемесячного душевого дохода в конкретном регионе (2,46 тыс. руб. в среднем по стране, исходя из данных Росстата за 2019 год). Указанные средние значения могут служить ориентирами для формирования тарифной политики в области пригородных пассажирских перевозок.

При укрупнении существующих 24 пригородных пассажирских компаний и соответствующем расчете тарифов на основе средне полигонной себестоимости перевозок произойдет значительное усреднение стоимости проезда пассажиров, что существенно облегчит бремя транспортных расходов населения во многих регионах Российской Федерации и повысит привлекательность пригородных железнодорожных перевозок.

Таблица 1

**Финансово-экономические показатели пригородных пассажирских перевозок  
железнодорожным транспортом в 2019 г.**

<b>Наименование показателя</b>	<b>Германия</b>	<b>Франция</b>	<b>Италия</b>	<b>Великобритания</b>	<b>Россия</b>	<b>Москва и Московская область</b>
Пассажирооборот, млн пасс-км	41 633	32 996	24 673	30 730	34 281	21 081
Объем перевозок, млн пасс.	1 972	1 130	981	1 201	1 081	772
Средняя дальность поездки пассажира, км	21	29	25	26	32	29
Численность населения, млн чел	81,5	67,5	60,3	66,5	146,7	20,4
Среднее количество поездок на 1 жителя в год	24	17	16	18	7	38
Выручка от продажи билетов, млн € / £ / □	2 222	7 402	2 122	5 129	81 446	49 744
Процент покрытия расходов на перевозку за счет пассажира	18,1%	47,9%	32,1%	78,7%	60,1%	60,1%
Средняя стоимость 1 поездки, € / £ / □	1,13	6,55	2,16	4,27	75,32	64,42
Транспортные расходы в месяц (на 44 поездки), € / £ / □	49,6	288,3	95,2	187,9	3 314,1	2 834,5
Стоимость 1 ч рабочего времени, € / £ / □	26,40	24,20	20,40	13,92	x	x
Фонд рабочего времени в месяц, ч	160	160	160	160	x	x
Месячная брутто-зарплата, € / £ / □	4 224	3 872	3 264	2 227	47 867	79 677
<b>Доля транспортных затрат в величине заработка, %</b>	<b>1,2%</b>	<b>7,4%</b>	<b>2,9%</b>	<b>8,4%</b>	<b>6,9%</b>	<b>3,6%</b>

## Выводы

В результате структурной реформы федерального железнодорожного транспорта создана административно утяжеленная организационная модель обеспечения перевозок путем создания 25 пригородных компаний, что привело к снижению управляемости, прогнозируемому росту затрат вследствие потери эффекта масштаба, а также большим административно-хозяйственным и транзакционным издержкам.

Двадцатипроцентный рост себестоимости пригородных перевозок произошел не за счет естественно-монопольного сегмента, а «благодаря» потенциально конкурентному сектору транспортного бизнеса.

Учитывая особенности рынка пригородных пассажирских перевозок, механизмы саморегулирования здесь не работают или работают крайне неэффективно. Поэтому для такого рода рынков важным является определение оптимальной модели правового регулирования, организационного устройства, регуляторной и тарифной политики.

Принимая во внимание ограничения по фактору платежеспособного спроса, механизмам и объемам субсидиарной поддержки, общей закономерностью для выстраивания оптимальной модели функционирования рынка пригородных пассажирских перевозок (в целом) и модели обновления подвижного состава (в частности) является наличие системных эффектов от вертикальной интеграции, технологической связанности, централизации организационной модели и применения единых методологических принципов регулирования.

С учетом сопоставления возможностей и рисков вертикально-интегрированной модели обновления подвижного состава и оптимизационных эффектов вертикальной интеграции наиболее целесообразным стратегическим трендом организации работы пригородного пассажирского комплекса в целом является поэтапное повышение степени такой вертикальной интеграции. Эволюционный подход и этапность выстраивания вертикально интегрированной системы развития пригородных перевозок позволит не только минимизировать и устранить возможные риски и конфликты интересов стейкхолдеров, но и

последовательно мобилизовать оптимизационные механизмы в организационно-регуляторной, технологической и экономической сферах деятельности ключевых участников.

УДК 378.18

*Кациева Лаура Шихумовна  
студентка,  
Высшая школа управления  
Финансовый Университет при Правительстве РФ,  
Россия, г. Москва  
e-mail: zolotco1976@mail.ru*

*Научный руководитель: Терновсков В.Б.,  
доцент,  
Финансовый Университет при Правительстве РФ,  
Россия, г. Москва*

## **КУЛЬТУРА БЕЗОПАСНОСТИ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК СОСТАВНАЯ ЕДИНИЦА ЦЕЛОСТНОЙ КУЛЬТУРЫ ЖИЗНИ ЛЮДЕЙ**

***Аннотация:** Обеспечение безопасности всегда являлась одной из важных проблем человечества. Современное общество развивается в окружении инноваций и технологий. Постараемся представить геймификацию, как инструмент образовательных технологий при решении прикладных задач. Эта статья посвящена анализу воздействия современных online игр на подростковое поколение. Показаны чрезвычайные ситуации как набор ролевых игр с целью обучения, предупреждения и информирования разных социальных групп населения. Представленная работа направлена на повышение статуса и имиджа государственных служб, обеспечивающих безопасное проживание городского и сельского населения страны на примере создания ролевой многопользовательской онлайн-игры.*

***Ключевые слова:** виртуальные ролевые игры, геймеры, игровые модели, чрезвычайные ситуации, ЧС, культура безопасности жизнедеятельности, защита населения.*

*Katsieva Laura Shikhumovna  
student,  
Graduate School of Management  
Financial University under the Government of the Russian Federation,  
Russia, Moscow*

*Scientific adviser: Ternovskov V.B.,  
assistant professor,  
Financial University under the Government of the Russian Federation,  
Russia, Moscow*

**LIFE SAFETY CULTURE AS A COMPONENT UNIT  
INTEGRATED CULTURE LIFE PEOPLE**

**Abstract:** *Ensuring security has always been one of the most important problems of humanity. Modern society is developing in an environment of innovation and technology. We will try to present gamification as a tool for educational technologies in solving applied problems. This article analyzes the impact of modern online games on the teenage generation. Emergency situations are shown as a set of role-playing games with the aim of teaching, preventing and informing different social groups of the population. The presented work is aimed at improving the status and image of public services that ensure the safe living of the urban and rural population of the country on the example of creating a role-playing multiplayer online game.*

**Key words:** virtual role-playing games, gamers, game models, emergencies, emergencies, life safety culture, population protection.

Культура безопасности жизнедеятельности – неотъемлемая единица целостной культуры жизни людей, которая характеризует уровень общей подготовки населения в области безопасности жизнедеятельности и осознанную необходимость в соблюдении норм и правил безопасного поведения [2].

Средства массовой информации в настоящее время играют важную роль в формировании общей культуры и культуры безопасности, так же как образование, которое является наиболее эффективным методом формирования культуры безопасности жизнедеятельности. Воздействуя на население, они способствуют формированию определенных идеалов и ценностей, особого отношения к окружающему миру, твердых знаний и эмоционального стабильного состояния, влияют на мировоззрение, жизненную позицию и поведение людей в самых разных обстоятельствах [5].

Обучающие сайты, информационные порталы, виртуальные лекции и семинарские занятия, комментирование и обсуждение, электронная переписка(чат) по почте со специалистами – все эти методы являются наиболее эффективными в современном мире для формирования необходимых личностных качеств и черт в сфере безопасности жизнедеятельности. Благодаря использованию перечисленных средств, появляется возможность не только информировать население о возникших, но и предупреждать о прогнозируемых чрезвычайных ситуациях, в том числе и пожаров, с последующим объявлением хода и методов их. Данные ресурсы помогут распространить ответы по вопросам

деятельности МЧС России и заинтересовать о профессиях пожарного и спасателя [3].

Достаточно быстрое и динамичное совершенствование сети интернет способствует постоянному росту в ее развлекательном секторе. Интерактивность и медийная направленность набирают всё большую популярность. Как показывает опыт последних лет, простые текстовые ресурсы теряют свою значимость и используются пользователями гораздо реже сайтов с интерактивным контентом, в частности, с играми. Мировая паутина занимает значительную роль во всех видах человеческих знаний. Интернет сегодня способен удовлетворить практически любые потребности человека, включая обучение, работу и, конечно же, досуг. Развлекательная сфера сети представлена многочисленными и сильно отличающимися по сложности и роду действий онлайн играми (компьютерные игры, имеющие постоянное подключение к Интернету).

К наиболее распространенным и привлекательным жанрам современных виртуальных игр относятся многопользовательские ролевые онлайн игры (Massive multiplayer online role-playing game) (далее – ММО). Нельзя сказать, что существует точное определение понятия ММО на данный момент, поэтому, в рамках статьи используется следующая формулировка:

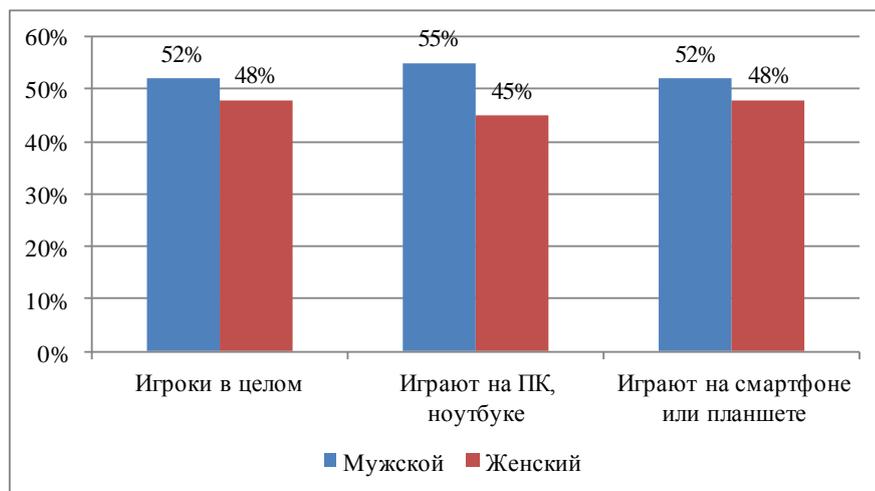
К сожалению, пока нет точного определения концепции ИМО, поэтому, в рамках статьи используется следующая более общая формулировка:

ММО – это особый вид компьютерных игр, использующих постоянное подключение к сети Интернет, пользователи которой взаимодействуют друг с другом в глобальной компьютерной среде в рамках выбранных ими персональных ролей, руководствуясь характером и особенностями внутренней логики среды происходящих действий и выбранной роли, вместе создают новый или следуют уже существующему сюжету.

Эксперты Mail.Ru Group предоставили статистику, свидетельствующую о популярности ММО [4].

Работа показала, что в 2015 году месячная аудитория игроков России составляет более 43 миллионов человек. По итогам исследования выяснилось, что с определенной периодичностью в онлайн-игры играет почти каждый пользователь российского сегмента интернета [6].

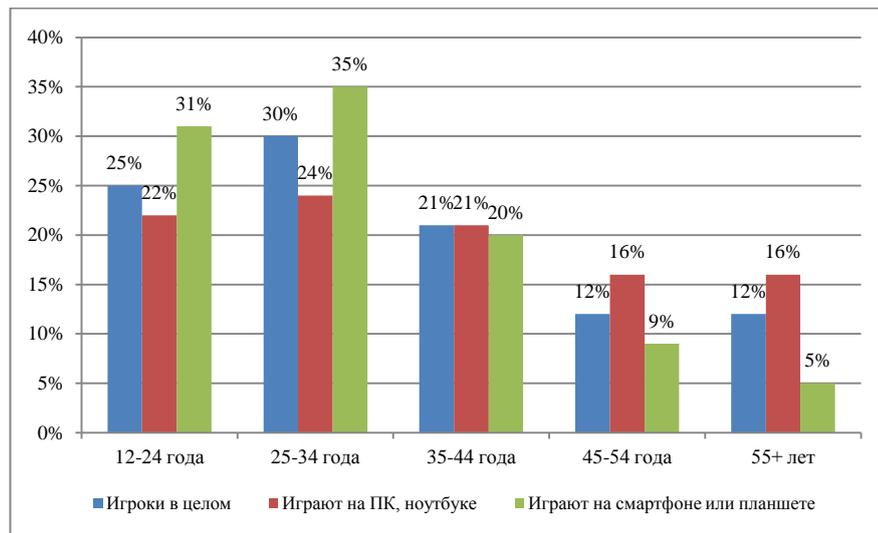
Наиболее используемыми для игры среди российских геймеров являются компьютеры и ноутбуки (61%) и мобильные устройства, в основном планшеты и смартфоны (57%) (рисунок 1). Игровые же приставки не пользуются большим спросом в Рунете и даже теряют свою популярность (12% игроков).



**Рисунок 1 – Распределение месячной аудитории игроков по гендерному признаку (данные исследования mail.ru Group, 2019)**

Российское сообщество игроков представлено достаточно сбалансированным количеством мужчин и женщин (52% и 48% соответственно). Немного больший уклон в интересе к компьютерным играм имеет мужской пол – их в данном поле более половины (55%).

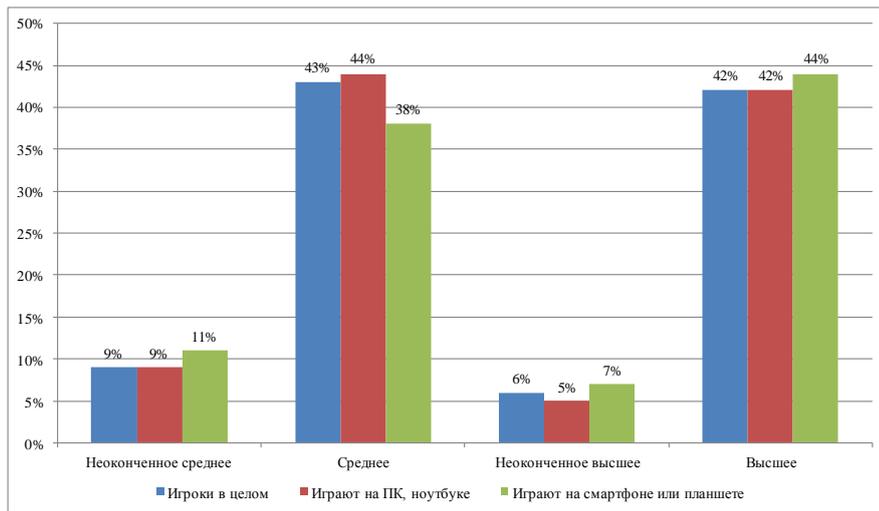
Результаты работы также показали, что онлайн-игры в России нравятся людям всех возрастов, но наибольшую группу составляют пользователи в возрасте от 25 до 34 лет (30%), которые чаще предпочитают смартфоны и планшеты для игр (Рисунок 2). Это, можно предположить, связано с большим интересом молодых людей к новым технологиям и, конечно же, их страстью к мобильности и удобству: вы можете играть, где угодно на своем устройстве, чего не скажешь о настольном компьютере [7].



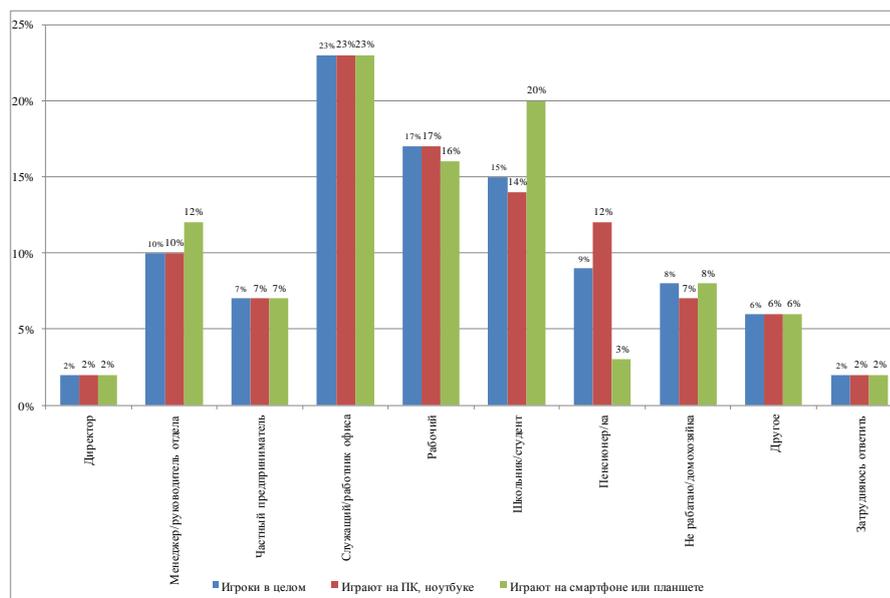
**Рисунок 2 – Возрастное распределение месячной аудитории игроков  
(данные исследования Mail.ru Group, 2019)**

Очень большое количество российских игроков уже с высшим образованием (если быть точнее, то 42%). Важно заметить, что среди десктопных таковых немного, всё-таки меньше, чем среди так называемых геймеров (42% против 44%) (рисунок 3).

Одна четвертая часть всех геймеров России – это обычные офисные работники, около 17% – рабочие, 15% – студенты и ученики, которые ходят в школу. Сразу можно увидеть, что массовая доля студентов (примерно 20%) встречается среди мобильных геймеров. Очень энергично играют руководители и начальники отделов (одна десятая часть если быть точнее), пенсионеры тоже играют (одна одиннадцатая часть от общего числа). В сфере десктопных геймеров, большое количество людей преклонного возраста (число в четыре раза больше, чем среди мобильных геймеров). Из рисунка 4 можно сделать вывод, что безработных людей, которые играют в различные игры, их совсем немного – всего 8%.



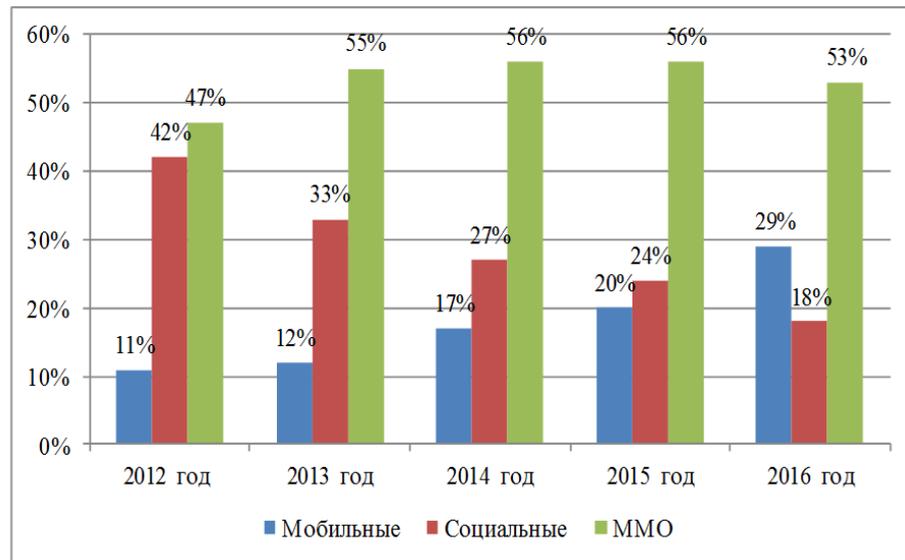
**Рисунок 3 – Распределение месячной аудитории игроков по типу образования (данные исследования Mail.ru Group, 2019)**



**Рисунок 4 – Распределение месячной аудитории игроков по роду деятельности (данные исследования Mail.ru Group, 2019)**

Было проведено небольшое исследование российского игрового рынка (в 2016 году) экспертами Mail.Ru Group (все показано на рисунке 5). Такое исследование представило, что по итогам текущего года объём российского рынка онлайн-игр составил чуть больше 56 млрд рублей (а именно 56,7 млрд рублей). Это на 9% больше 2018 года. Самым крупным сегментом является и остается ММО. Во-первых, их доля составляет 53%, а объём рынка 30,3 млрд руб.

Кстати, объем рынка увеличился на 5% по сравнению с 2018 годом. (все представлено на рисунке 5).



**Рисунок 5 – Динамика изменения структуры роста рынка онлайн-игр (по внутренним данным Mail.ru Group, 2019)**

Исходя из наших исследований можно сделать вывод, что аудитория у ММО разная (играют буквально все) и она быстро увеличивается и растет очень активно [8].

Несколько слов нужно сказать про ММО. ММО – это неоднократно действующая и прогрессирующая среда, в которой одновременно существует и работает множество персонажей, которые хорошо управлялись людьми, а не какими-либо компьютерами. Эти игровые миры с самого начала разрабатываются и сразу же программируются командой разработчиков. Безусловно есть возможность дальнейшего и главное хорошего прогресса и увеличения, и они также физически размещаются на серверах (а именно удаленных) доступ, к которым может быть осуществлен только через интернет-соединение и никак иначе. Давайте поговорим что же предлагает нам ММО:

- Можно как создавать своего персонажа (очевидно, что он уникальный), так и развивать его в будущем;
- Доступно онлайн-общение игроков;

– Можно играть вместе с другими объединяясь в команды (можно собирать самым разным образом: по интересам или по задачам). И после этого уже стараться играть в команде;

– Также есть возможность назначать руководящие должности в любых командах;

– Решение всевозможных сложных головоломок и задач; планирование конкретного дела и обсуждение его в сети с другими людьми;

– Договора, которые можно заключать с другими участниками и командами. Как о сотрудничестве и мире, так и о войне;

– Можно организовать строительство каких-либо зданий, организовать торговлю в городах и накопление и преумножение материальных средств;

– Повышение уровня игровых навыков и увеличение профессионализма персонажей. Также возможно завоевать популярность и власть;

Довольно любопытны возможности применения ММО в различных областях. Например, применение в области безопасности жизнедеятельности. В этой статье хотелось бы затронуть тему перспектив создания ММО по мотивам практики МЧС России и РСЧС в целом.

Основные принципы онлайн-ролевых игр [9]:

- Обязательно игровая среда должна развиваться и прогрессировать;
- Персонажи всегда новые и уникальные;
- Присутствие экономических отношений;
- Как я говорил раньше, должно быть объединение в отряды и группы;
- Выбор новых заданий, выполнений их и получение некоторого опыта, а также его опыта;

Эти принципы очень быстро и хорошо реализуемы (с точки зрения планирования, соответственно) в онлайн игре, которые были созданы по мотивам деятельности МЧС России. Могу привести в пример, исключительность персонажей игровых именно они сочетаются с возможностью прогресса и создания такого уникального персонажа. Например, «спасатель», «руководитель или специалист территориального органа МЧС России», «пожарный» и другие

люди, входящие в состав РСЧС. Задания очень разнообразные и в качестве заданий могут выступать модели игровые разных реальных ЧС природного и техногенного характера, которые произошли в прошлые годы. Также могут быть вымышленными и смоделированными разработчиками, несомненно, это дает опыт героям и некоторый шанс предоставляется для их карьерного роста в этой среде игровой. Можно также увидеть, что в игру внедряется эквивалент (а именно денежной единицы) и также существует понятие «вознаграждение за выполненную работу». Возможна операция покупки и обмена товаров, которая позволит совершать экономические отношения. Обеспечивать выполнение заданий по устранению ЧС и распланировки будущей деятельности позволяет объединение в команды и группы, которые первоначально необходимы для создания аварийно-спасательных формирований [10].

В процессе разработки игры можно реализовать внедрение очень хорошего видеоряда, анимации и анимационных фрагментов, интерактивного мультимедийного контента, но также и достаточно развернутых контекстных справок. Все это вместе воздействует на человека и на его органы чувств и создает некий интерес, также влияет на него самого и на эмоциональный фон и сферу, но кроме этого еще и развивает эмоциональные отношения к окружающему миру (они в свою очередь уже влияют на мотивацию поступков[2]).

Курсы обучения направлены на улучшение персонажей и повышения мастерства при их создании. В рамках этих курсов вероятно доведение такой информации. Защита населения и территорий от ЧС любого характера – для этого и направлены примерные программы подготовки населения и самих людей, которые работают в области гражданской обороны.

Постоянный прогресс, узнаваемость и обычная простота участия, а также сбор и охват людей, которым все это интересно – это совсем небольшая доля характеристик ММО, благодаря которым можно обеспечить большую и высокую эффективность реализации процесса обучения разного населения в области безопасности жизнедеятельности. Также не забываю и об информировании о ЧС

и о пожарах. Расскажу про возможность групповых и совместных действий, а также бесконечная расширяемость игровых сред (а именно виртуальных), которая называется многоплатформенность. Именно такие условия создают некую среду для разностороннего развития персонажей, которые независимы от возрастных показателей и конечно же от территориального распределения.

Помимо всего этого, в таких условиях (в данном случае имеется в виду условия деструктивного воздействия на персонажа или человека), большого потока не очень положительной информации об ужасах современного мира с применением ММО. Это все помогает сформировать способность оценивать уровень и некий характер опасностей и угроз, и несомненно улучшает анализ некоторых последствий их реализации, с помощью которых можно повысить готовность противостояния им [11].

Рассматривая игру, в процессе создания и развития персонажа (в частности речь про навыки и выполнение каких-либо дополнительных задач) они получают возможность в удобной и интуитивно понятной форме пройти обучение и познакомиться с учебниками и материалами по темам, которые очень сильно связаны с программами предмета («Основы безопасности жизнедеятельности»). Не стоит забывать, что связаны с дисциплиной «Безопасность жизнедеятельности» и также с разными группами населения в области обороны и защиты населения:

- Первичные, а также вторичные негативные воздействия в ЧС и не забываем про эти самые фазы развития ЧС. Некоторые причины несчастных случаев и может аварий на объектах экономики;

- Разделение довольно страшных и опасных объектов, большинство опасностей происходит при авариях в этих местах и их последствия на них.

- Классификация пожаров, довольно опасные факторы пожара, порядок тушения пожаров, и огнетушащие вещества;

- Довольно опасные вещества, которые могут иметь взрывчатый характер, их классификация и параметры. Я бы сюда отнес и взрывы разного типа, и их параметры и характеристики;

- Надежное поведение и навыки влияния человека при ЧС техногенного, социального и природного характера;
- Самые главные обязанности пожарного и спасателя, и некоторых других должностных лиц, которые могут участвовать в организации проведения АСДНР;
- АСДНР (аварийно-спасательные и другие неотложные работы) в центре поражения; параметры основных видов работ (в данном случае аварийных) в связи с тем, что произошло повреждение их в результате ЧС;
- Неотложные работы в условиях радиоактивного и химического заражения, а также при взрывах пожарах и тд;
- Организационный порядок взаимодействия межведомственного, а также этот же порядок различных органов государственной власти при ликвидации ЧС различного характера;
- Силы и средства для эвакуационных работ и мероприятий и порядок их выполнения. А также порядок выполнения в условиях ЧС и главное содержание работ организации эвакуации;
- Единая государственная система: ее система, состав, структура, и некоторые задачи, и порядок функционирования; хочется добавить про предупреждения и ликвидацию ЧС МЧС России в частности;
- Взрывчатые вещества, их классификация и параметры, самые разнообразные взрывы и их характеристики;
- Уровень научно-технического развития и состояние нормативной правовой базы; все это в области защиты населения и территорий от ЧС природного и техногенного характера;

Я хочу отметить, что у информирования и оповещения населения хорошие возможности в случае возникновения ЧС или их угрозе. Одним из средств массовой коммуникации мы можем считать ММО. Он обеспечивает взаимодействие десятков, и даже, возможно, сотен тысяч человек. На всех подписчиков ММО может доводиться очень значимая реклама, а также ролики, электронные плакаты, которые и дают подписчикам определенное информирующее воздействие.

Онлайн игра, которую мы сейчас рассматриваем в этой статье будет являться отражением реального мира и важно отметить, что изменения в ней станут откликом тенденции и события реальной жизни [11]. Игроки и персонажи смогут повлиять на процессы и ощущать масштабы происходящего в стране. Хочу добавить здесь же, что они способны узнать много нового об устройстве политическом, экономическом и социальном именно нашей страны и в целом системы РСЧС в частности. Очень интересный факт о том, что ММО по сути своей является стратегической онлайн игрой, в которой важную роль играет способность выжить в любых самых разнообразных ситуациях и развить как организаторские способности, так и умение руководить и работать в команде.

Социальный эффект от внедрения ММО будет обусловлен:

– Ну сразу надо отметить, что повысится уровень образованности людей не только в области безопасности жизнедеятельности, но и в других сферах;

– Также повысится уровень патриотического воспитания будущего подрастающего поколения, и других групп населения;

– Повысится авторитет государства и государственных служб, которые обеспечивают эту самую безопасность жизнедеятельности населения;

От внедрения ММО можно наблюдать экономическую эффективность и оценить ее с использованием подхода (а именно методического) к оценке структурных элементов ОКСИОН [12, 13].

### **Список литературы:**

1. Аюбов Э.Н. Метод технико-экономической оценки системы информирования и оповещения населения: дисс. ... канд. техн. наук. М., 2008. 26 с.

2. ГОСТ 22.3.07-2014. Безопасность в чрезвычайных ситуациях. Культура безопасности жизнедеятельности. Общие положения. Введ. 2014-03-11. Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии; Москва: Стандартинформ, 2014. 5 с.

3. Лукьянович А.В., Пашков А.А. Перспективы внедрения многопользовательских ролевых онлайн-игр по проблемам формирования культуры безопасности жизнедеятельности // Журнал «Технологии техносферной безопасности». 2011. Вып. 4. С. 1- 14.

4. Профиль российского геймера. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://gamestats.mail.ru> (дата обращения: 29.09.2020 г.).

5. Российский игровой рынок в 2016 году: 56,7 млрд рублей [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://gamestats.mail.ru/> (дата обращения: 29.09.2020 г.).

6. Овсяник А.И., Данилина М.В., Яркин В.В., Терновсков В.Б. Мобильные приложения на службе пожарной безопасности // Пожары и чрезвычайные ситуации: предотвращение, ликвидация. 2020. № 1. С. 75-80.

7. Терновсков В.Б., Данилина М.В., Яркин В.В., Литвинов А.Н., Иванова С.П. Основы формирования культуры безопасности жизнедеятельности // Проблемы безопасности и чрезвычайных ситуаций. 2020. № 4. С. 87-90.

8. Терновсков В.Б., Данилина М.В., Щурин Ф.С., Яркин В.В. Культура безопасности жизнедеятельности как условие безопасности личности и общества // Проблемы безопасности и чрезвычайных ситуаций. 2020. № 4. С. 70-77.

9. Терновсков В.Б., Балилый Н.А., Ефимов А.И. Использование современных мобильных приложений для популяризации экологической безопасности среди населения // Ученые записки Крымского инженерно-педагогического университета. 2019. № 1 (63). С. 180-186.

10. Грушицын А.С., Зайченко А.Н., Терновсков В.Б., Данилина М.В. Экономические аспекты чрезвычайных ситуаций // Проблемы безопасности и чрезвычайных ситуаций. 2020. № 3. С. 57-63.

11. Воробьев Ю.Л. Безопасность жизнедеятельности (некоторые аспекты государственной политики). М.: Деловой экспресс, 2005. 376 с.

12. Системотехнический проект ОКСИОН. М.: ОАО НТП «Интеллект Телеком», 2005.

13. Буковшин В.А. Интеллектуальные системы в компьютерных играх. Перспективы развития искусственного интеллекта в игровой индустрии // Современные материалы, техника и технологии. 2017. № 3. С. 21-36.

УДК 812.5

*Малашенкова Елизавета Александровна  
студентка 3 курса бакалавриата,  
романо-германский факультет  
Воронежский государственный университет,  
Россия, г. Воронеж  
e-mail: malashenkova.01@mail.ru*

## МОЗГ И ЯЗЫК

**Аннотация:** В статье рассматриваются несколько проблем. Во-первых, здесь говорится о том, каким образом ребенок усваивает язык. Разделяет ли он слова на смысловые единицы или слышит их сплошным потоком. Во-вторых, насколько важно упорядочивание грамматических знаний. Что такое глагол и существительное. В-третьих, исследования о мозге и его влиянии на язык. В-четвертых, здесь идет речь о генетике и какие же опасные намеки она дает человечеству.

**Ключевые слова:** мозг, язык, глаголы, существительные, развитие речи.

*Malashenkova Elizaveta Alexandrovna  
3rd year bachelor student,  
faculty of Romance and Germanic Philology  
Voronezh State University,  
Russia, Voronezh*

## BRAIN AND LANGUAGE

**Abstract:** This article addresses several issues. First, it talks about how the child learns the language. Whether it divides words into semantic units or hears them in a continuous stream. Second, how important is the ordering of grammatical knowledge. What is a verb and a noun? Third, research on the brain and its impact on language. Fourth, we are talking about genetics and what dangerous hints it gives to humanity.

**Key words:** brain, language, verbs, nouns, speech development.

Уже с самого детства ребёнок должен сам определить, что такое язык и не язык, а затем расшифровать эти неизвестные символы. Он должен вывести эти алгоритмы и записать себе в голову. Каждый здоровый ребёнок в итоге начинает говорить с помощью мозга, несмотря на то, что это одна из самых сложных задач. Чаще всего это происходит согласно теории подражания. Ребенок слышит речь и это дает импульс мозгу, что нужно говорить именно так и никак иначе. Но это не

решает проблемы, связанной с разделением нашей речи на отдельные составляющие. Ведь есть части речи, которые дети не могут различить на раннем этапе развития. Вся речь идет сплошным потоком.

Например, когда плохо написаны учебники по грамматике, не понятно, почему так вышло, ведь в мозгу всё структурировано и чтобы понять, например, что такое глагол и существительное, нужно влезть в голову и выяснить, есть ли они там вообще. Но даже если распилить голову, мы там ничего из перечисленного не найдём. Ученые доказывают это следующим образом. Если есть люди с повреждением мозга и у них отсутствуют либо существительные либо глаголы, то это крупное доказательство на тему того, что существуют по отдельности существительные и глаголы. Это не тотальный ответ, но намек на то, что в этом что-то есть.

К сожалению, если человечество не будет подготовлено гуманитарно, то в скором времени оно может исчезнуть. Сейчас происходит цивилизационный слом. Люди не понимают, кто они такие, как строить образование, насколько опасно заниматься или не заниматься разными вещами, какой ценой это делается. Не знаем, как образование формировать, куда двигаться. Но, например, генетика стала очень сильной. Она даёт нам очень опасные намеки на то, с чем родился с тем родился. Это ставит очень сложные философские, антропологические, цивилизационные и социальные вопросы. Дает материалы о том, что есть наследственная способность, наследственная глупость.

На что влияют наши знания о мозге? Про то, как функционирует мозг, должны знать вообще все. Почему? Потому что это на многое влияет. У нас нет способов узнать о внешнем мире, кроме как через сенсорные системы. Но у людей они разные, поэтому не стоит думать, что мир, который у вас в голове, такой же как и у других.

### **Список литературы:**

1. Овладение ребёнком языка. [Электронный ресурс] // Режим доступа:  
URL: [https://studopedia.ru/8\\_11296\\_ovladenie-rebenkom-yazikom.html](https://studopedia.ru/8_11296_ovladenie-rebenkom-yazikom.html) (дата обращения: 29.09.2020 г.).

2. Language acquisition // Osherson & Lasnik. 1990.

УДК 621.3

*Меньшенин Иван Сергеевич  
студент 4 курса  
мореходный факультет  
Камчатский государственный технический университет  
Россия, г. Петропавловск-Камчатский  
e-mail: i.menshenin@bk.ru*

*Труднев Сергей Юрьевич  
студент 4 курса  
мореходный факультет  
Камчатский государственный технический университет  
Россия, г. Петропавловск-Камчатский*

## **РЕЗОНАНСНЫЙ ИЗОЛИРОВАННЫЙ ИНВЕРТОР ДЛЯ ЗАРЯДНЫХ СТАНЦИЙ ЭЛЕКТРОТРАНСПОРТА**

***Аннотация:** В данной работе представлен проект резонансного изолированного силового инвертора для зарядных станций электротранспорта, особенностью которого являются повышенный КПД, высокая надежность и высокий коэффициент потребляемой мощности, а также оптимальный режим работы силовых ключей. Указанные особенности достигаются за счет внедрения в инверторную технику нескольких новых способов управления силовыми ключами и последовательным контуром, а именно благодаря совмещению модуляции плотности импульсов в полностью резонансной автогенераторной схеме с совместной работой активного корректора коэффициента мощности.*

*Представленный резонансный преобразователь напряжения может функционировать на той же силовой установке, что и у аналогов по мощности, с большей эффективностью, и из-за особенностей конструкции, на короткий промежуток времени работать в импульсном кратковременном режиме для силовых ключей и с большей эффективностью работать на низкоимпедансную нагрузку.*

**Ключевые слова:** зарядные станции, инверторы, модуляция плотности импульсов, резонансный контур, корректор коэффициента мощности.

*Menshenin Ivan Sergeevich  
4th year student  
nautical faculty  
Kamchatka State Technical University  
Russia, Petropavlovsk-Kamchatsky  
e-mail: i.menshenin@bk.ru*

*Trudnev Sergey Yurievich*

*4th year student  
nautical faculty  
Kamchatka State Technical University  
Russia, Petropavlovsk-Kamchatsky*

## **RESONANCE ISOLATED INVERTER FOR ELECTRIC TRANSPORT CHARGING STATIONS**

**Abstract:** *This paper presents a project of a resonant isolated power inverter for charging stations of electric transport, which features increased efficiency, high reliability and a high power consumption factor, as well as the optimal operating mode of power switches. These features are achieved by introducing several new ways to control power switches and a series circuit into inverter technology, namely, by combining pulse density modulation in a fully resonant self-oscillating circuit with the joint operation of an active power factor corrector.*

*The presented resonant voltage converter can operate on the same power plant as its analogs in terms of power, with greater efficiency, and due to the design features, for a short period of time work in a pulsed short-time mode for power switches and work more efficiently at a low-impedance load.*

**Key words:** charging stations, inverters, pulse density modulation, resonant circuit, power factor corrector.

### **ВВЕДЕНИЕ**

На сегодняшний день, из-за активно растущего количества электротранспорта, возникает потребность в быстром и качественном заряде аккумуляторных батарей устройством с максимальным КПД и минимальной ценой [1]. Сейчас зарядные станции создаются на базе множеств топологий инверторов одной из самых многообещающих является топология LLC DC-DC инвертора, которая наиболее близка к рассматриваемому преобразователю. Но и она не полностью решена недостатков сопутствующих не автогенераторным резонансным схемам. Это переключение силовых ключей не в нуле тока и напряжения, дополнительный нагрев из-за потерь при коммутации, выходной сигнал такого преобразователя не является близким к синусоиде, что создает потери на выходном трансформаторе и выпрямительных диодах.

### **ЦЕЛЬ ПРОЕКТА**

Поэтому предлагается создать полностью автогенераторный LLC DC-DC преобразователь, устраняющий все вышеприведенные недостатки путем внедрения нового типа управления силовыми ключами и совместной работы с

активным корректором коэффициента мощности [2]. Используемая резонансная коммутация повышает электромагнитную совместимость преобразователя между питающей сетью и нагрузкой, что особенно важно в зарядных станциях, так как за счет их большой мощности они могут создавать значительные проблемы для остальных устройств на линии энергоснабжения.

Предлагаемое техническое решение позволит использовать данный тип инвертора как преобразователь для работы на высоких мощностях с повышенным КПД, высокой надежностью, а также коэффициентом входной мощности стремящимся к единице, в сравнении со стандартными импульсными блоками питания со значениями лежащими около 0.6-0.7, что создает значительным искажения потребляемого сетевого тока [3].

### СХЕМОТЕХНИКА КОНСТРУКЦИИ

Значительным отличием предложенного резонансного блока питания является использование вдвое меньшего числа силовых ключей для создания полной амплитуды питающего напряжения на входе выходного трансформатора, что существенно снижает потери в силовой части, а также значительно уменьшает как себестоимость инвертора, так и вероятность выхода из строя. Осуществляется это включением в стандартную полумостовую схему резонансного делителя напряжения, вместо полномостового включения транзисторов, то есть конденсаторы в таком делителе являются резонансными, то есть являются частью последовательного контура с первичной обмоткой выходного трансформатора и силового дросселя [4].

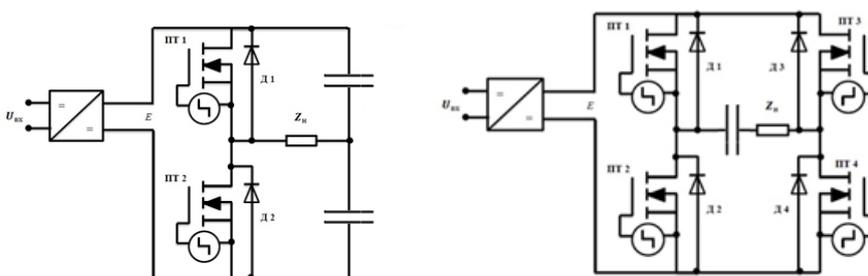


Рис.1. Принципиальная электрическая схема:

*а) полумостового включения; б) полномостового включения*

Главное отличие управления силовыми ключами от стандартных схем LLC типа это заключается в том, что для поддержания необходимых параметров контура будет использоваться коррекция выходного напряжения активного корректора коэффициента мощности, а также пропуск отдельных периодов накачки силового контура [5]. Поэтому данный преобразователь постоянно будет находиться в режиме автогенерации, переключая транзисторы в нуле тока и напряжения с минимальными тепловыми потерями на последних. Помимо прочего, данный резонансный блок питания не боится кратковременных перегрузок на выходе, так как силовые транзисторы в нем могут работать в импульсном кратковременном режиме, позволяющем использовать все возможности силовых транзисторов, в отличие от стандартных схем. Использование обратной связи как по нагрузке так и по параметрам силового контура позволяет свести вероятность выхода из строя близко к нулю. Из этого следует, что данный инвертор также является отличной зарядной станцией для силовых батарей суперконденсаторов, которые имеют начальное сопротивление близкое к нулевому.

### **ЗНАЧИМОСТЬ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

В итоге получится резонансный LLC инвертор, развивающий на вдвое меньшей силовой установке, что и у других преобразователей, идентичную мощность, но с большим КПД как по входу так и по выходу, и с возможностью частых кратковременных перегрузок. С учетом специфики зарядных станций для электротранспорта, мощность которых измеряется десятками киловатт, даже не столь большое повышение как входного, так и выходного КПД значительно уменьшает габариты устройства, увеличивает продолжительность работы, а также качество сетевого тока [7, 8].

Помимо прочего, данную конструкцию возможно применить в таких устройствах, как понижающие или повышающие инверторы для заряда больших

батарей конденсаторов, аварийные системы питания, преобразователи для питания электродвигателей постоянного тока повышенной мощности.

### **РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТА**

После того как основные узлы будущей управляющей электроники прошли проверку на работоспособность в симуляторе и были рассчитаны компоненты, был построен силовой резонансный, автогенераторный преобразователь - как испытательный макет, работающий по принципу-LLC-преобразователя с импульсным кратковременным рабочим режимом. Силовая установка преобразователя была рассчитана на непрерывную работу от однофазной сети и максимальной потребляемой мощности до 7.5кВт [6]. Частота работы инвертора составляла 120кГц, что более чем в два раза превышает стандартные частоты преобразователей. Максимальный поддерживаемый ток в резонансном контуре, на тот момент еще полного моста, составлял 240А. Импульсный кратковременный ток, при наибольшей длительности импульса, доходил до 540А.



***Рис.2. Исследовательский макет полумостовой установки***

Исследовательский макет проходил испытания при длительности управляющего импульса до 175мкс, частота повторений данных импульсов симулирующих кратковременные перегрузки до 2кГц. При испытаниях на

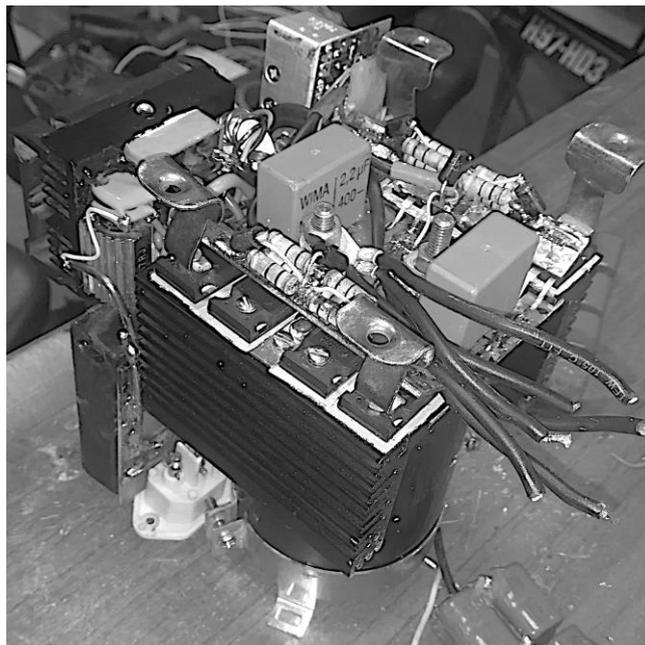
резонансную нагрузку контурный ток достигал 500А, а потребляемая мощность при этом составляла 4кВт. Осциллограммы переключений транзисторов и тока в контуре подтвердили, что их переключение происходит всегда в нуле тока, в независимости от изменений параметров нагрузки.

## РЕЗУЛЬТАТЫ

Испытания силовая часть преобразователя прошла успешно. Была получена высокая выходная импульсная мощность на изменяющуюся резонансную нагрузку в оптимальном для силовых транзисторов режиме, со сравнительно небольшими потерями на нагрев.

Уже сейчас полностью составлена полная схема с точными наименованиями радиодеталей, произведены расчеты силового трансформатора, разработана схема контроля выходного напряжения и тока.

Удалось значительно уменьшить габариты, сравнительно макета, за счет использования специализированных деталей. Также благодаря переходу на четверную полумостовую с двумя резонансными конденсаторами, удалось поднять максимально допустимый импульсный кратковременный ток, теперь он составляет 720А, для четырех транзисторов в каждом плече.



*Рис.3. Вид инвертора на сегодняшний момент*

На данный момент ведется тестирования новой управляющей электроники, изготовленной с целью максимального удешевления и теперь он отвечает всем требованиям, поставленным перед моим проектом инвертора, в отличии от ранее собранной системе на двух ПЛИС, параллельно ведется исследование всех режимов работы на разнообразную нагрузку.

### Список литературы:

1. Володин В.Я. Создаем современные сварочные аппараты. М.: ДМК Пресс, 2011. 352 с.
2. Мэк Р. Импульсные источники питания. Теоритические основы проектирования и руководство по практическому применению. М.: Изд-во «Додэка-XXXI», 2010. 272 с.
3. Кит Сукер Силовая электроника. Руководство разработчика. М.: Изд-во «Додэка-XXXI», 2010. 252 с.
4. Мелешин В.И., Овчинников Д.А. Управление транзисторными преобразователями электроэнергии. М.: Техносфера, 2011. 584 с.
5. Стародубцев Ю.Н. Теория и расчет трансформаторов малой мощности. М.: ИП РадиоСофт, 2005. 320 с.
6. Медведев А.М. Сборка и монтаж электронных устройств. М.: Техносфера, 2007. 256 с.
7. Санджая Маниктала. Импульсные источники питания от А до Z. М.: Изд-во: Корона-Век, МК-Пресс, 2014. 256 с.
8. Пауль Хоровиц. Искусство схемотехники. М.: Изд-во: БИНОМ, 2014. 704 с.

УДК 345.5

*Миронович Д.С.,  
студент 3 курса  
факультет таможенного дела  
Российская таможенная академия, филиал в Санкт-Петербурге  
Россия, г. Санкт-Петербург  
e-mail: karina.pashkovich2000@mail.ru*

*Пашкович К.И.  
студент 3 курса  
факультет таможенного дела  
Российская таможенная академия, филиал в Санкт-Петербурге  
Россия, г. Санкт-Петербург*

*Научный руководитель: Афонин Д.Н.  
профессор кафедры таможенных операций и таможенного контроля,  
доктор медицинских наук, доцент  
Российская таможенная академия, филиал в Санкт-Петербурге  
Россия, г. Санкт-Петербург*

## **ИТОГИ ВСТУПЛЕНИЯ РОССИИ В ВТО**

***Аннотация:** Данная статья посвящена основным итогам, касающимся вступления России в ВТО. В ходе деятельности данной организации был принят пакет документов, на основе которых мировая торговля товарами и услугами будет осуществляться. Общим курсом России в долгосрочной перспективе должна стать ориентация на полноценное вхождение в мировое хозяйство с целью включения в борьбу за лидерство в ряде отраслей мировой экономики. Именно активное участие в рамках ВТО призвано обеспечить необходимый динамизм в развитии российской экономики, что отвечает национальным интересам страны в долгосрочном плане. Проблема членства России в ВТО долгое время обсуждается в различных источниках, и на сегодняшний данный вопрос актуален, что же преобладает положительные или отрицательные последствия вступления России в данную организацию. Помимо положительных аспектов вхождения России в ВТО, рассмотрены недостатки данной системы для России, что позволяет комплексно оценить влияние данной организации на экономику страны.*

***Ключевые слова:** ВТО, итоги, преимущества, оценка, таможенный тариф, внешнеэкономическая деятельность.*

*Mironovich D.S.,  
3rd year student  
Faculty of Customs  
Russian Customs Academy, branch in St. Petersburg*

*Russia, St. Petersburg*

*Pashkovich K.I*

*3rd year student*

*Faculty of Customs*

*Russian Customs Academy, branch in St. Petersburg*

*Russia, St. Petersburg*

*Scientific adviser: Afonin D.N.*

*Professor of the Department of Customs Operations and Customs Control, Doctor of*

*Medical Sciences, Associate Professor*

*Russian Customs Academy, branch in St. Petersburg*

*Russia, St. Petersburg*

## **RESULTS OF RUSSIA'S ACCESSION TO WTO**

***Abstract:** This article is devoted to the main results concerning Russia's accession to the WTO. In the course of the activities of this organization, a package of documents was adopted, on the basis of which the world trade in goods and services will be carried out. The general course of Russia in the long term should be an orientation towards full-fledged entry into the world economy in order to be included in the struggle for leadership in a number of sectors of the world economy. It is the active participation in the WTO that is called upon to ensure the necessary dynamism in the development of the Russian economy, which meets the national interests of the country in the long term. The problem of Russia's membership in the WTO has been discussed for a long time in various sources, and today this issue is relevant, what is the prevailing positive or negative consequences of Russia's accession to this organization. In addition to the positive aspects of Russia's entry into the WTO, the drawbacks of this system for Russia are considered, which makes it possible to comprehensively assess the impact of this organization on the country's economy.*

**Key words:** WTO, results, advantages, assessment, customs tariff, foreign economic activity.

В настоящее время международная торговля, процессы глобализации и интернационализации хозяйственной деятельности предопределяют потребность в постоянных экономических связях между странами, которые характеризуются постоянным движением и изменениями. Присоединение России к ВТО длительное время было одной из приоритетных задач, ведь сегодня ВТО является одной из важнейших международных организаций, которая оказывает воздействие на внешнеэкономическую деятельность.

Вступление России в ВТО является важным и серьезным шагом для страны в целом. На сегодняшний день Российская Федерация – неотъемлемая часть мирового сообщества. И, несмотря на то, что каждая страна развивается по индивидуальному пути экономического и политического развития, она не может быть в стороне от процессов, происходящих вне ее границ. Вступление в ВТО – это не просто присоединение страны к международной организации, но и выбор нового пути развития экономики в долгосрочной перспективе.

Присоединение к ВТО позволит сделать более устойчивым и сбалансированным российское внешнеторговое законодательство, что в конечном итоге должно способствовать развитию внешней торговли. Кроме того, будет приведено в соответствие с федеральным законодательством законодательство субъектов федерации. Вступление в ВТО подразумевает адаптацию нашего законодательства к международным нормам, что является положительным фактор для российского бизнеса, так как иностранные инвесторы не будут бояться вкладывать деньги в российскую экономику. Упрощение тарифного регулирования приведёт к тому, что выигрыш будет не только у потребителей, но и у производителей. Благодаря снижению стоимости оборудования им удастся снизить себестоимость производимой продукции [1].

Для того, чтобы полноценно оценить итоги вступления России в ВТО следует проанализировать изменение некоторых статистических показателей, а также ставок до и после присоединения России к ВТО на примере некоторых товаров (Табл. 1).

**Таблица 1**

**Изменение ставок на некоторые товары, %**

<b>Продукция</b>	<b>До ВТО</b>	<b>После ВТО</b>
Молочная продукция	19,8	14,9
Готовые мясные изделия	25	20
Растительные масла и	9	7,1

животные жиры		
Свинина	15(75)	0(65-25)
Вино	20	12,5
Сахар, \$/т	243	223

В результате изменения ставок на некоторые виды товаров заметно выросли импорт сахара – на 52,3%, свинины – 32,2 %, сахара – 21,9 %.

Снижение ставок отразилось на товарной структуре экспорта и импорта товаров и привело к изменению внешнеэкономических показателей России (Табл.2).

**Таблица 2**

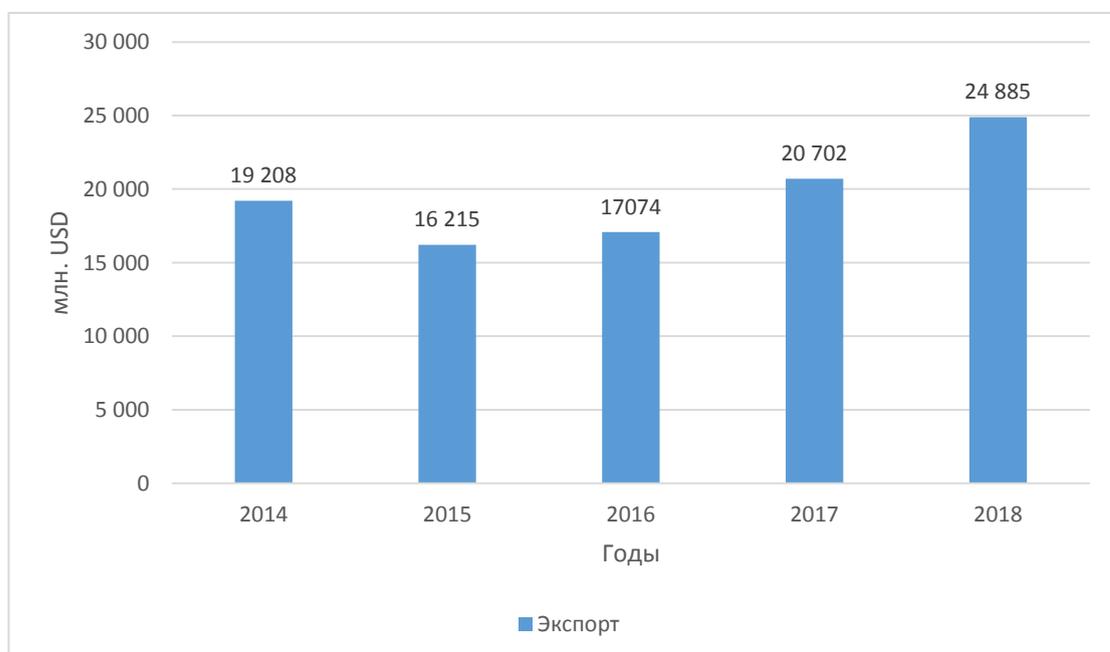
**Общие показатели внешнеэкономической деятельности**

Показатели	В период вступления в ВТО, млрд. долл. США	2018-19 гг., млрд. долл. США	Соотношение, %
1. Внешнеторговый оборот	842,3	693,1	82,2
2. Экспорт	527,3	444,0	84,2
3. Импорт	160,9	249,1	79,0
4. Сальдо торгового баланса	212,3	195	91,8

На основании данной таблицы можно сказать, что изменение ставок таможенных пошлин и снятие ограничений в торговле изменило показатели экспорта и импорта. Экспорт уменьшился в сравнении с периодом вступления в ВТО на 83,3 млрд. долл. США. Сальдо внешнеторгового оборота снизилось, что

связано с повышением конкуренции на внутреннем рынке в связи со снижением импортных пошлин.

Что касается импорта, то в период вхождения России в состав ВТО и в январе-феврале 2019 года он увеличился и разница составляет 88,2 млрд. долл. США. Снижение импортных пошлин позволило иностранным товарам проникнуть на российский рынок. По большей части это коснулось именно продовольственных товаров, которые занимают значительный удельный вес. На момент присоединения России к ВТО не снижались ставки на основные виды продукции, производимой в России. Она включает в себя сельскохозяйственную продукцию, промышленные товары такие как различные виды машин и оборудования, лекарства, реакторы, двигатели внутреннего сгорания др. Однако в течение нескольких лет произошли некоторые изменения, которые вызвали изменения не только в таможенно-тарифной политике, но и в различных секторах экономики. Например, сельское хозяйство, в котором произошли изменения в структуре экспорта в стоимостном выражении (Рис.1) [4].



**Рисунок 1. Стоимостная характеристика экспорта сельхозпродукции в 2014-2018 гг.**

Исходя из анализа данного рисунка можно сказать, что экспорт сельхозсырья и продовольствия из России за рассматриваемый период вырос на 29,5 %. Основной объем в данной структуре принадлежит зерну – 42,0%. После вступления России в ВТО увеличились прямые иностранные инвестиции на 57 %. Россия тем самым улучшила свое положение, уступив США и Китаю. Таким образом, у России появились крупные инвесторы в лице Великобритании, Кипра, Люксембурга, Ирландии, которые направлялись в разнообразные отрасли промышленности, торговую деятельность, финансовый сектор.

Не отрицая преимуществ участия в ВТО для России, следует обратить внимание на ряд важных и серьезных недостатков и некоторых проблемных вопросов. Прежде всего необходимо отметить, что членство России в ВТО может сопровождаться глобальными перестройками в экономике. Как результат, могут произойти сложности с защитой отечественных производителей из-за изменения тарифного регулирования и упрощения доступа иностранных товаров и услуг на российский рынок. После присоединения к ВТО пошлины на ввоз свинины были снижены как по квотам (с 15% до 0%), так и вне квот (с 75% до 65%). Значительное снижение тарифной пошлины вместе с усилением конкуренции на внутреннем рынке поставили в проблемное положение российских сельхозпроизводителей. Россия взяла на себя обязательство о том, что для сокращения чрезмерной поддержки определенных видов сельхозпродукции должно отправляться не более 30 % от общей суммы субсидий. Если на этапе вступления России в ВТО размер субсидий составлял 9 млрд. руб., то на современном этапе он должен снизиться до 4,4 млрд. руб. Отмена субсидий приведет к тому, что у некоторых субъектов могут снизиться доходы, вырасти издержки, в результате чего они не смогут нормально функционировать. Помимо тех, отраслей, которые проиграли от ВТО есть и те, которые получили значительные плюсы. Прежде всего, российские поставщики, так как в условиях ВТО государство не могло повышать пошлины на вывоз сырья. После присоединения к ВТО средневзвешенная ставка таможенного тарифа уменьшилась на 3,85 % к 2019 г. Следовательно, данный показатель значительно

повлиял на поступление сумм от ввозных таможенных пошлин. Снижая ставки тарифа и открывая доступ на отечественный рынок сокращаются и поступления в бюджет [3]. Наименьшая сумма поступлений наблюдалась в 2015 году и составляла 565,2 млрд руб. Данная ситуация может быть связана непосредственно с политической ситуацией в стране и сокращением импорта, из-за чего и уменьшилась сумма ввозных таможенных пошлин. В действительности это намного более объёмный вопрос, включающий также принятие Россией ряда серьёзных обязательств в области внутренней и внешней экономической политики, которые оказывают комплексное воздействие на социально-экономическое развитие страны.

После присоединения к ВТО Россия может потерять некоторую часть самостоятельности в силу обязательств по международным договорам. После присоединения у нее не будет возможности повышать импортные тарифы, применять ограничения, ограничивать транзит, дискриминировать товары и их поставщиков и другое. Да, ВТО дает доступ на мировые рынки, но с другой стороны необходимо идти на уступки, несколько отбрасывая свои интересы. Ведущие страны - участницы ВТО были заинтересованы в принятии России в ее состав, так как это облегчает для них доступ не только на отечественный рынок, но и к природным ресурсам. Всё это несомненно отразится на экономике России. Необходимо признать, что возможности правительства защищать отдельные отрасли после вступления будут действительно ограничены [2].

Таким образом, можно отметить, что как и любая торговая система, организации ВТО имеет преимущества и недостатки, которые имели место быть в России. Безусловно, членство в ВТО сыграло большую роль в развитии внешнеэкономической деятельности России. Однако, главные тенденции развития экономики будут определяться не только факторами, связанными с присоединением или неприсоединением России к ВТО, а общим ходом экономического развития, тем, как Россия будет показывать себя в этой торговой системе и какие методы реализации своих целей будет использовать.

На основании вышеизложенного достаточно трудно сказать, в каком ключе развивалась бы внешняя торговля России, если бы она не была членом ВТО. Безусловно, нельзя отрицать что данное членство намного укрепит положение России в глазах стран-партнеров, добавит веса на международной экономической и политической арене, позволит более эффективно решать проблемы, связанные с антидемпинговыми расследованиями против российских экспортеров. Однако наряду и с этим, Россия получило и различные проблемы для внутреннего производства, а также в области государственных доходов и расходов.

### Список литературы:

1. Белобородов А.П. Вступление России в ВТО: позитивные и негативные последствия // Вестник Таганрогского института имени А.П. Чехова. 2014. № 1. С. 176-180.
2. Замятина А.А. Роль ВТО в регулировании международной торговли // Устойчивое развитие науки и образования. 2017. № 4. С. 112-116.
3. Отчет Министерства экономического развития РФ «Основные направления таможенно-тарифной политики на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов». [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.council.gov.ru/media/files/> (дата обращения 26.09.2019 г.)
4. Россия в ВТО: экономические последствия. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.vestifinance.ru/articles/104273> (дата обращения 26.09.2019 г.).

УДК 345.5

*Миронович Д.С.,  
студент 3 курса  
факультет таможенного дела  
Российская таможенная академия, филиал в Санкт-Петербурге  
Россия, г. Санкт-Петербург  
e-mail: karina.pashkovich2000@mail.ru*

*Пашкович К.И.  
студент 3 курса  
факультет таможенного дела  
Российская таможенная академия, филиал в Санкт-Петербурге  
Россия, г. Санкт-Петербург*

*Научный руководитель: Пяткова Т.В.,  
кандидат экономических наук,  
доцент кафедры товароведения и таможенной экспертизы  
Российская таможенная академия, филиал в Санкт-Петербурге  
Россия, г. Санкт-Петербург*

## **ВОПРОСЫ СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ МАРКИРОВКИ**

***Аннотация:** В статье представлены предпосылки создания системы маркировки и прослеживаемости товаров на территории ЕАЭС. Рассмотрены цели создания и особенности функционирования государственной информационной системы. Выявлены особенности интеграции национальных систем прослеживаемости товаров в рамках ЕАЭС.*

***Ключевые слова:** прослеживаемость товаров, система маркировки, информационные системы, цифровая платформа товаров, идентификационные знаки.*

*Mironovich D.S.,  
3rd year student  
Faculty of Customs  
Russian Customs Academy, branch in St. Petersburg  
Russia, St. Petersburg*

*Pashkovich K.I  
3rd year student  
Faculty of Customs  
Russian Customs Academy, branch in St. Petersburg  
Russia, St. Petersburg*

*Scientific adviser: Pyatkova T.V.,  
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of  
Commodity Science and Customs Expertise  
Russian Customs Academy, branch in St. Petersburg  
Russia, St. Petersburg*

## ISSUES OF CREATION AND FUNCTIONING OF THE MARKING SYSTEM

**Abstract:** *The article presents the prerequisites for creating a system of labeling and traceability of goods on the territory of the EAEU. The goals of creation and features of the functioning of the state information system are considered. The features of the integration of national systems of traceability of goods within the EAEU are revealed.*

**Key words:** product traceability, labeling system, information systems, digital product platform, identification marks.

В настоящее время вопрос системы маркировки и прослеживаемости товаров в России является актуальным. Необходимость в создании системы прослеживаемости товаров связано с тем, чтобы обеспечить получение оперативной и достоверной информации в рамках деятельности организаций. Концепция была утверждена распоряжением Правительства РФ от 28.12.2018 № 2963-р [1].

Система маркировки и прослеживаемости товаров была разработана в соответствии с Основными направлениями реализации цифровой политики ЕАЭС до 2025 года. Впервые данный вопрос был предложен в ходе IV Евразийского экономического конгресса. Создание данной системы способствует взаимному цифровому обмену и взаимодействию в сфере торговли, а также непосредственно в системе государственных организаций. Потребители смогут получать всю информацию о приобретаемом ими товаром, а государства-члены ЕАЭС добьются снижения уровня фальсификации продукции, а также контролировать уплату обязательных налогов. Система прослеживаемости позволит укрепить взаимодоверие между странами, а также поможет разрешить спорные ситуации.

Система цифровой маркировки контролирует переход товара на протяжении всей логистической цепи: от производителя, до потребителя. У каждой единицы продукции есть свой уникальный и специфический код, называемый «Data Matrix», чтобы производитель или импортер смог разместить данный код на упаковке.

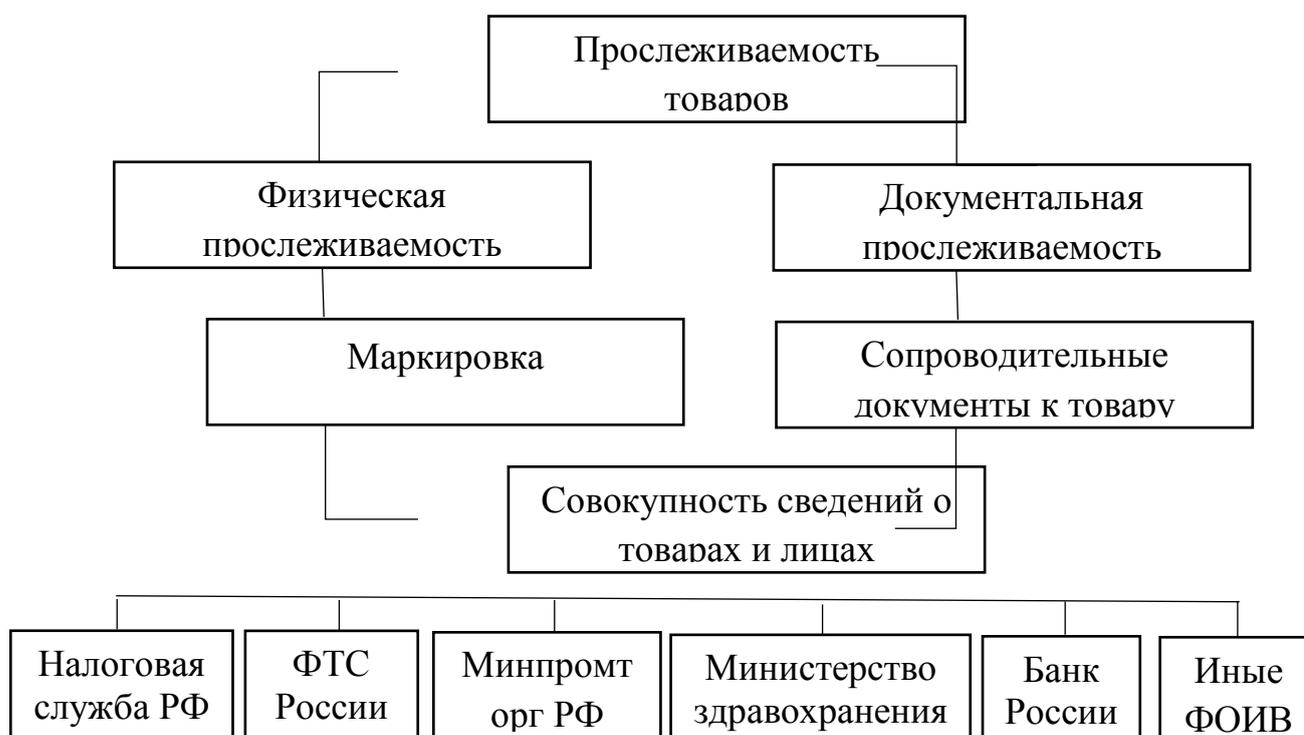
Целью данной работы, которая реализуется в статье, является анализ и оценка перспектив развития системы цифровой маркировки и прослеживаемости товаров.

Государственная информационная система является одним из основных элементов, которая способна обеспечить осуществление прослеживаемости передвижения товаров, а также мониторинга их оборота.

Комплекс мероприятий может быть реализован двумя способами:

1. Прослеживаемость, обеспечиваемая с помощью маркировки товаров: физическая прослеживаемость.

2. Документальная прослеживаемость, обеспечиваемая с благодаря передачи данных через сопроводительные документы: товарных накладных, налоговых и других документов.



**Рисунок 1. Виды прослеживаемости товаров**

Для реализации перспектив установлены чёткие направления и имеется определенный опыт: применение физической прослеживаемости (табл. 1).

Таблица 1

**Товары, подлежащие физической прослеживаемости на территории РФ**

Категории товаров		Дата введения обязательной маркировки	Правовое основание
1	Алкогольная продукция	29.11.1995	Федеральный закон от 22.11.1995 № 171-ФЗ «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта и алкогольной продукции». Постановление правительства РФ от 21.12.2005 № 785 «О маркировке алкогольной продукции федеральными специальными марками», от 31.12.2005 № 866 «О маркировке алкогольной продукции акцизными марками»
2	Предметы одежды, принадлежности к одежде и прочие изделия из натурального меха	12.08.2016	Соглашение о реализации в 2015-2016 годах пилотного проекта по введению маркировки товаров КИЗ по товарной позиции «Предметы одежды, принадлежности к одежде и прочие изделия из натурального меха» от 08.09.2015, Соглашение о маркировке товаров средствами идентификации в ЕАЭС от 02.02.2018 [2]
3	Табачная продукция	01.03.2019	Распоряжение Правительства РФ от 28.04.2018 № 792-р «Об утверждении перечня отдельных товаров, подлежащих обязательной маркировке средствами идентификации» [3].
4	Обувные товары	01.07.2019	
5	Духи и туалетная вода		
6	Новые резиновые шины и покрышки	01.12.2019	

7	Фотокамеры и фотовспышк и		
8	Бельё		
9	Трикотажные блузки и блузоны		
1 0	Лекарственн ые препараты	01.01.2020	Постановление Правительства РФ от 14.12.2018 № 1556 «Об утверждении Положения о системе мониторинга движения лекарственных препаратов для медицинского применения» [4].

Рассчитывается, что система ГИС будет построена на основе использования средств идентификации для обеспечения физической прослеживаемости. Также, можно учитывать тот факт, что система будут интегрирована с инструментами документальной прослеживаемости, чтобы не допустить противоречивых данных о движении товаров.

Реализация пилотного проекта началась с 12 августа 2016 года на территории стран-участниц ЕАЭС. По итогам реализации ФНС и ФТС России удалось выработать единые подходы к совместному контролю. Результатом интеграции проекта стало увеличение объема оборота изделий, а также был увеличен объем декларирования товаров и как следствие увеличились суммы перечисленных в бюджет платежей.

Согласно проекту постановления Правительства РФ «О проведении эксперимента по прослеживаемости отдельных видов товаров, выпущенных на территории Российской Федерации, в соответствии с таможенной процедурой выпуск для внутреннего потребления» [5]. Согласно проекту, данная система прослеживаемости товаров начнёт свою деятельность к концу 2020 года.

В соответствии с поручением Правительства сквозная система маркировки товаров должна быть создана в РФ к 2024 году. Контролирующим ведомством является Министерство промышленности и торговли.

До введения в оборот товаров, которые подлежат маркировке, на них должны быть обязательно нанесены средства идентификации. За реализацию товаров без маркировки установлена уголовная и административная ответственность. Участники внешнеэкономической деятельности, которые реализуют товары, подлежащие маркировке, должны сообщить оператору ГИС сведения о средствах идентификации, нанесенных на товары, информацию об обороте маркированных товаров и их выбытии из оборота.

На сегодняшний день происходят процессы, связанные с регистрацией производителей и розничных магазинов в системе маркировки и прослеживаемости товаров. Одновременно с этим проводятся эксперименты по маркировке обувных товаров кодами Data Matrix, лекарственных препаратов. С 1 июля 2019 года информационная система маркировки меховых изделий перешла в единую систему маркировки и прослеживаемости товаров.

Посредством использования инфраструктуры системы межведомственного электронного взаимодействия, а также с помощью электронного обмена данными между ФТС России и ФНС России будет осуществляться информационное взаимодействие Единой автоматизированной информационной системы (ЕАИС) таможенных органов с национальной системой прослеживаемости.

В настоящее время имеется перечень сведений, предполагаемых к информационному обмену между данными службами. Согласно изменениям и дополнениям к Соглашению о сотрудничестве ФТС и ФНС России, ФНС России необходимо на постоянной, плановой основе передавать данные об операциях с прослеживаемыми товарами, а ФТС России должна на постоянной, плановой основе сообщать сведения о прослеживаемых товарах из заявлений о выпуске товаров до подачи декларации, а также информацию о товарах, конфискованных, обращенных в собственность государства иным способом или задержанных таможенными органами в соответствии с нормами Таможенного кодекса ЕАЭС.

Таким образом, создание механизма, по которому будет обеспечена прослеживаемость товаров является одним из актуальных направлений в

ближайшие несколько лет, данная программа позволит достичь нового уровня администрирования.

Следует отметить ряд недостатков от внедрения системы:

1. Невозможность применения упрощённой системы налогообложения, так как под угрозой закрытия окажутся многие торговые точки.

2. Введение маркировки является достаточно затратным в денежном эквиваленте методом: дорогостоящее оборудование, которые не все производители и торговые точки смогут себе позволить.

3. Усложняется документооборот на предприятиях, а также бизнес-процессы.

4. Торговым точкам необходимо будет интегрировать новые сканеры для считки кода в онлайн-кассы и системы электронного документооборота.

В результате внедрения данной системы может произойти повышение цен на продукцию. Тем не менее, остается надеяться, что внедрение сквозного контроля товаров окажется надёжным оружием в борьбе с контрафактом.

### **Список литературы:**

1. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2018 г. № 2963-р по состоянию на 22.05.2019 «Об утверждении Концепции создания и функционирования в Российской Федерации системы маркировки товаров средствами идентификации и прослеживаемости движения товаров» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

2. Соглашение о маркировке товаров средствами идентификации в Евразийском экономическом союзе // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

3. Распоряжение Правительства РФ от 28.04.2018 № 792-р по состоянию на 22.05.2019 «Об утверждении перечня отдельных товаров, подлежащих обязательной маркировке средствами идентификации» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

4. Постановление Правительства РФ от 14.12.2018 № 1556. «Об утверждении Положения о системе мониторинга движения лекарственных препаратов для медицинского применения» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

5. Проект постановления Правительства РФ «О проведении эксперимента по прослеживаемости отдельных видов товаров, выпущенных на территории Российской Федерации в соответствии с таможенной процедурой выпуск для внутреннего потребления» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

УДК 37.016:57(082)

*Тимофеев Д.А.  
студент магистратуры  
Уральский государственный педагогический университет  
Россия, г. Екатеринбург  
e-mail: dima\_tim\_9393@mail.ru*

## **ЛАБОРАТОРНЫЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ РАБОТЫ НА УРОКАХ ХИМИИ И БИОЛОГИИ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЕ**

***Аннотация:** Лабораторные работы являются неотъемлемой частью изучения химии. Их цель – приобретение новых знаний, изучение нового материала. При выполнении практикумов дети самостоятельно исследуют химические явления и закономерности. Выполняя опыты нужно соблюдать технику безопасности. В ходе изучения биологии учащимся также предлагаются различные по содержанию лабораторные и практические работы. Правильная их организация и проведение позволяет добиться эффективного усвоения учащимися материала.*

**Ключевые слова:** лабораторные работы, практические работы, уроки химии, уроки биологии.

*Timofeev D.A.  
master student  
Ural State Pedagogical University  
Russia, Yekaterinburg*

## **LABORATORY AND PRACTICAL WORKS AT THE LESSONS OF CHEMISTRY AND BIOLOGY IN A SECONDARY EDUCATIONAL SCHOOL**

***Abstract:** Laboratory work is an integral part of the study of chemistry. Their goal is to acquire new knowledge, study new material. When performing workshops, children independently explore chemical phenomena and patterns. When performing experiments, you must observe safety precautions. In the course of studying biology, students are also offered laboratory and practical work of various content. Their correct organization and conduct allows students to achieve effective assimilation of the material.*

**Key words:** laboratory work, practical work, chemistry lessons, biology lessons.

Как научить детей «учиться»? Что может вызвать у них желание узнать больше, чем было сказано на уроке? Каждый педагог находит свои пути решения этих проблем. Моими помощниками стали лабораторные работы и исследования, занимательные опыты и эксперименты.

Что объединяет химию и биологию? Химия объясняет состав тел, реакции происходящие в них и с ними. Биология - наука о жизни. Хотя они и разные по области изучения, объединены тем, что с их помощью можно объяснить, как происходит то или иное явление.

Чтобы это объяснение было наглядным и интересным для школьника, используются лабораторные и практические работы.

Химия развивалась в основном как экспериментальная наука. Поэтому выполнение лабораторных работ является неотъемлемой частью изучения этого предмета. При выполнении практикумов дети самостоятельно исследуют химические явления и закономерности, учатся пользоваться химической посудой, приборами и принадлежностями, осваивают технику обращения с химическими реактивами. В целом, химический эксперимент представляет собой систему, в которой используется принцип постепенного повышения самостоятельности обучающихся: от демонстрации явлений через проведение фронтальных и лабораторных опытов под руководством учителя к самостоятельной работе при выполнении исследовательских проектов. Он помогает ученикам наполнить полученные ими химические понятия определенным содержанием, способствует развитию самостоятельности, повышает интерес к химии, развивает мышление, умственную активность учащихся и т.д.

Чтобы не навредить себе и окружающим, выполняя лабораторные работы нужно соблюдать технику безопасности, так как при проведении опытов могут использоваться едкие, ядовитые и агрессивные вещества.

Цель лабораторных опытов – приобретение новых знаний, изучение нового материала. Особое внимание обращается на технику выполнения работы: процессы растворения веществ, нагревание в пробирке или колбе, проверка среды растворов различными индикаторами, проведение качественных реакций и т.д.

Порядок выполнения лабораторных работ:

1. Перед выполнением лабораторных работ, изучают теоретический материал;

2. Лабораторные работы ученики выполняют индивидуально, кроме тех которые проводятся группами, по указанию педагога;

3. Не следует, брать реактивы в большем количестве, чем требуется для опыта;

4. Запрещается возвращать неиспользованные реактивы в исходную посуду;

5. Не забирать на свои места реактивы, предназначенные для общего пользования;

6. Разрешено использование концентрированных кислот и щелочей только под вытяжкой;

7. Не путать пробки от склянок, а также лопаточки, пипетки для взятия реактивов;

8. Лабораторные работы нужно записывать. Без записи не переходить к следующему заданию.

В ходе изучения биологии учащимся также предлагаются различные по содержанию лабораторные и практические работы. Правильная их организация и проведение позволяет добиться эффективного усвоения учащимися материала непосредственно на уроке, ознакомить школьников с методами познания природных объектов и явлений. Иногда задача учащихся состоит в том, чтобы объяснить результаты исследований, которые были проделаны. Другие работы предполагают участие в исследовательской деятельности, где ребята получают результаты для дальнейшего их разьяснения.

Работы исследовательского уровня при изучении биологических процессов могут быть проведены при выполнении некоторых типов домашних заданий, поскольку продолжительность большей части биологических процессов во времени значительно дольше продолжительности урока. Правильная организация во многом определяет успешность выполнения лабораторно-практических работ.

В биологии лабораторные работы помогают осуществить наблюдения за объектами или явлениями, сравнивать, проводить анализ, обобщать увиденное и делать выводы. Вводная беседа преподавателя, в которой он объясняет ход

работы, раздает задания, имеет важное значение для развития обучающихся выполняющих работу.

Итак, лабораторные исследования и работы, эксперименты помогают увлечь детей, развить их умственные и творческие способности.

### **Список литературы:**

1. Васильев В.В. Зуева Н.И. Лабораторные работы по общей химии. Методические указания для студентов всех специальностей. 2007.

2. Логинова И.Я., Храмеева Н.П. Лабораторные работы по химии. М.: Изд-во Рос. экон. универ., 2011. 44 с.

3. Плакидкин А.А., Стась Н.Ф. 13 основных лабораторных работ по общей химии. Томск, 2006. 60 с.

4. Открытый урок. Первое сентября. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://urok.1sept.ru> (дата обращения: 30.09.2020 г.).

УДК 811.9

*Хашиев Сейт-Хамзат Магомедович  
студент 1 курса бакалавриата,  
филологический факультет  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас  
e-mail: xam.xash@mail.ru*

*Научный руководитель: Мерешкова З. И.,  
кандидат филологических наук, доцент  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас*

### ЛЕКСИКА ГЕЙМЕРОВ

**Аннотация:** В этой статье рассматривается язык присущий довольно молодой субкультуре “геймеров” на примере лексики, используемой англоязычными игроками и разработчиками игр. Автор провёл анализ данной субкультуры и её сленговых выражений, а также привёл примеры этих самых выражений.

**Ключевые слова:** видеоигры, сленг, геймеры, лексика игроков, игровая индустрия.

*Khashiev Seit-Khamzat Magomedovich  
1st year master student,  
Faculty of Philology  
Ingush State University,  
Russia, Magas*

*Scientific adviser: Mershkova Z. I.,  
candidate of philological sciences,  
associate professor  
Ingush State University,  
Russia, Magas*

### GAMER'S VOCABULARY

**Abstract:** This article presents the language of a fairly young "gamers" using the example of the vocabulary used by Russian-speaking gamers and game developers. The author analyzed this subculture and its slang expressions, and also gave examples of these very expressions.

**Key words:** video games, slang, gamers, players' vocabulary, game industry.

Для начала стоит рассмотреть саму видеоигровую индустрию. Её зарождением можно считать появление первой компьютерной игры "Spacewar" в 1962 году. Вскоре появились и крупные студии разработчики и издатели видеоигр, такие как Atari, Nintendo, Sega, к которым позже присоединились Sony и Microsoft. Многие крупнобюджетные игры сегодня приносят своим разработчикам и издателям сотни миллионов долларов, в редких случаях даже несколько миллиардов. Изучением игровой индустрии и её влияния на нынешнюю молодёжь в наше время занимается множество научных изданий, но как сказал Д.В. Галкин, “исследование компьютерных игр в современных социальных и гуманитарных науках – ещё сравнительно новое направление” [1], так что многие аспекты этой индустрии до сих пор не изучены.

Теперь, когда мы поверхностно углубились в мир “виртуальной реальности”, пришло время рассмотреть лексику людей причастных к этой индустрии, на примере англоязычных игроков, или как по-другому их называют “геймеров”. Слово “геймер” образовано от английского слова gamer – игрок, и подразумевает под собой человека, увлечённого видеоиграми. Геймеры, за всё время существования своей субкультуры создали много неологизмов. Теперь рассмотрим словарный запас, используемый в игровой индустрии.

Первым делом разберём главные игровые жанры:

**Shooter** – шутер, или стрелялка, если переводить буквально. Этот жанр подразумевает под собой то, что игрок, управляя своим игровым персонажем, будет иметь возможность стрелять из различного огнестрельного оружия. Этот жанр можно подразделить на 2 основных под-жанра: 1) **FPS** (First Person Shooter) – шутер от 1-го лица, в котором камера расположена на уровне глаз игрового персонажа; 2) **TPS** (Third Person Shooter) – шутер от 3-го лица, в котором игрок видит своего игрового аватара со стороны. **Platformer** (от англ. platform – платформа) - в нём основное внимание уделяется прыжкам, сложностям навигации. **RPG** (Role-playing game, в переводе – ролевая игра) – в играх этого жанра упор идёт на отыгрыше определённой роли в каком-то мире, в большинстве случаев фэнтезийном, развитии

своего персонажа, взаимодействии с NPC (Non-playable characters – неигровые персонажи), и участии в боях [2].

Теперь рассмотрим игровой сленг, который геймеры используют при общении с друг с другом.

**GG** (good game) – в переводе - хорошая игра, эту фразу игроки используют после окончания матча, чтобы сообщить о том, что им он понравился.

**GL HF** (good luck, have fun) – в пер. – желаю удачи и веселья, выражения используемое в начале матча.

**Noob/newb** – игрок, который только начал играть в определённую игру.

**HP** (heal points) – в пер. – очки здоровья, аббревиатура, используемая для обозначения здоровья игрового персонажа.

**Cheater** – читер (мошенник), от англ. cheat – обманывать. “Читерами” называют игроков, использующих сторонние программы для получения преимущества над другими.

Вот мы и рассмотрели основные фразы, входящие в словарный состав геймера. Это было необходимо, так как игровая индустрия постоянно развивается и вскоре минимальные знания сленга субкультуры геймеров понадобятся многим, кто посещает различные интернет ресурсы [3].

### Список литературы:

1. Галкин Д.В. Виртуальная реальность: проблема человека в культуре возможных миров // Психология и ее приложения. Ежегодник РПО. 2002. Т. 9. Вып. 1. С. 103-122.

2. Wikipedia. Классификация компьютерных игр. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Классификация\\_компьютерных\\_игр](https://ru.wikipedia.org/wiki/Классификация_компьютерных_игр) (дата обращения: 16.09.2020 г.).

3. A gamer’s glossary of terms and acronyms. [Электронный ресурс]. // Режим доступа: URL: <https://www.bhphotovideo.com/explora/computers/tips-and-solutions/gaming-week-gamers-glossary> (дата обращения: 16.09.2020 г.).



УДК 81-25

*Хашиев Сейт-Хамзат Магомедович  
студент 1 курса бакалавриата,  
филологический факультет  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас  
e-mail: xam.xash@mail.ru*

*Научный руководитель: Мерешкова З. И.,  
кандидат филологических наук, доцент  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас*

## ОШИБКИ В РОССИЙСКОМ ДУБЛЯЖЕ

***Аннотация:** В этой статье рассматривается дубляж различных фильмов, сериалов и мультфильмов. А также ошибки, которые допускают переводчики и укладчики текста во время процесса дублирования, а также то, как их можно было бы избежать.*

***Ключевые слова:** Фильмы, кинематограф, дубляж, перевод фильмов, озвучка.*

*Khashiev Seit-Khamzat Magomedovich  
1st year master student,  
Faculty of Philology  
Ingush State University,  
Russia, Magas*

*Scientific adviser: Mershkova Z. I.,  
candidate of philological sciences, associate professor  
Ingush State University,  
Russia, Magas*

## ERRORS IN RUSSIAN DUBLING

***Abstract:** This article discusses dubbing of various films, TV series and cartoons. As well as the mistakes that translators and text designers make during the duplication process, as well as how they could be avoided.*

***Keywords:** Films, cinematography, dubbing, film translation, voice acting.*

Для начала разберём сам термин дублирования в кинопроизводстве, представляющий из себя процесс добавления новых диалогов, озвученных актёрами дубляжа, вместо уже существующих диалогов в отснятом фильме, а

также других звуков к звуковой дорожке. При дублировании, перевод оригинального диалога тщательно согласовывается с движениями губ актёров укладчиками текста, из-за чего дубляж часто может изменять смысл различных диалогов. По этой причине дублированные звуковые дорожки различных произведений редко могут сравниться с оригинальными по художественному качеству, а ещё реже превзойти. Поэтому многие зрители предпочитают смотреть фильмы в оригинале с субтитрами, так как такой способ позволяет более точно передать оригинальный смысл диалога, в связи с отсутствием таких ограничений, как в дубляже [1].

Выше было сказано, что дубляж, часто можно изменять диалоги, в угоду своим потребностям, изменяя таким образом их смысл или эмоциональную нагрузку. Но также не редки случаи банальной халатности при переводе, или непонимания смысла фразы, из-за незнания контекста.

Теперь же давайте рассмотрим примеры ошибок дублирования:

1. Фильм “Большой Лебовски”. У главного героя этого фильма, Джеффри Лебовски, в оригинале есть прозвище “Dude”, которое в нашем дубляже адаптировали, как “Дюдя”, вместо того, чтобы использовать слово “Чувак”, являющееся прямым переводом английского слова *dude* и имеющее куда больше смысла.

2. Фильм. Невероятные приключения Билла и Теда. Сцена, где главные герои читают записку в полицейском участке. Текст записки в оригинале звучит следующим образом: “Dear Bill and Ted. Good luck on the report. Sincerely, Bill S. Preston esquire and Ted “Theodore” Logan. P.S. Duck!”. Перевод этой записки в русской озвучке звучит так: “Дорогие Билл и Тед. Удачи с отчётом. Искренне ваши Билл Престон и Тед “Теодор Престон” П.С. Утки!”. В это случае слово *duck* имеет смысл – “присесть”.

3. Мультсериал “Симпсоны”. В одной серии, один из главных героев, Гомер, измазавшись зелёнкой начал крушить всё подряд. Один второстепенных персонажей перепутал его с героем комиксов *Marvel*, невероятным Халком,

похожим на зеленокожего монстра. Но переводчики решили, по какой-то неведомой причине, что будет лучше сравнить его с Кинг-Конгом.

4. Фильм “Нефть”. В конце фильма главный герой, после убийства своего главного врага, говорит следующую фразу: “I finished”, что в контексте фильма правильно перевести, как “Я выдохся” или “Я перегорел”, подводя нас к тому к концовке фильма и сюжетной линии главного героя. В нашем дубляже перевели, как “Я закончил” [2].

Эти ошибки портят сцены различных произведений. И для того, чтобы избегать таких ошибок, наши переводчики должны улучшить свои знания английского, а также глубже вникать в контекст происходящего на экране.

#### **Список литературы:**

1. Дублирование. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Дублирование> (дата обращения: 16.09.2020 г.).
2. Ошибки перевода в фильмах. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.youtube.com/watch?v=a0uSNtKIebA> (дата обращения: 16.09.2020 г.).

УДК 81-25

*Хашиев Сейт-Хамзат Магомедович  
студент 1 курса бакалавриата,  
филологический факультет  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас  
e-mail: xam.xash@mail.ru*

*Научный руководитель: Мерешкова З.И.,  
кандидат филологических наук, доцент  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас*

### ПЕРЕВОД И ЛОКАЛИЗАЦИЯ

***Аннотация:** В статье рассматриваются такие два понятия, как перевод и локализация, в чём они схожи друг с другом и чем отличаются. А также в какой области применяется каждое из вышеуказанных понятий.*

**Ключевые слова:** перевод, локализация, перефразирование текста, культура народов.

*Khashiev Seit-Khamzat Magomedovich  
1st year master student,  
Faculty of Philology  
Ingush State University,  
Russia, Magas*

*Scientific adviser: Mershkova Z.I.,  
candidate of philological sciences,  
associate professor  
Ingush State University,  
Russia, Magas*

### TRANSLATION AND LOCALIZATION

***Abstract:** The article examines two concepts such as translation and localization, how they are similar to each other and how they differ. And also in what area each of the above concepts is applied.*

**Key words:** translation, localization, rephrasing of text, culture of peoples.

Чтобы разобраться в сходствах и различиях этих двух терминов, для начала стоит рассмотреть их определения.

**Перевод** – это процесс дословного перефразирования текста с одного языка на другой.

**Локализация** – это более всеобъемлющий процесс, затрагивающий культурные и нетекстовые компоненты, а также лингвистические проблемы адаптации продукта или услуги для другой страны или региона [1].

Теперь же разберём в каких случаях стоит использовать перевод, а в каких локализацию. Перевод, из-за того, что он представляет из себя буквальное преобразование текста, уместен в тех случаях, когда нужно перевести технические, медицинские, научные или официальные документы, либо довольно простые тексты без сложных или особо эмоциональных выражений. И служит именно для передачи сообщения с языка А на язык В. Локализация, в свою очередь, служит для того, чтобы конечный пользователь, до которого доходит уже преобразованный текст, полностью понял предоставленный ему контент. Локализация, в отличие от перевода, предоставляет более гибкую систему использования языка, но также высокого уровня знаний культуры, специфики региона, для которого и был локализован определённый контент. Т.е. при локализации надо учитывать местные традиции, валюту, числовые стили, тип отображения времени и даты, единицы измерения и художественный стиль, используемый в литературе определённых народов. Также нельзя забывать и про правовые системы различных стран. К примеру, в Германии на законодательном уровне запрещено использование нацистской символики и любые упоминания нацистского движения, в частности Адольфа Гитлера. Случаем неправильной локализации является, к примеру, рекламная компания автомобильного концерна Ford по продвижению своей новой модели купе Ford Pinto в Бразилии [2]. Ведь дело в том, что в бразильском диалекте португальского есть сленговое слово “пинто”, означающее “мужчина с крошечными гениталиями”. Таким образом, из-за непредвиденной ошибки, реклама их нового продукта в этой стране провалилась. Ко всему прочему, отдельным особняком стоят пословицы, поговорки и шутки. К ним невозможно применение буквального перевода, поскольку это влечёт за собой потерю смысловой связности выражения. В

качестве примера можно вспомнить, так называемую “игру слов”, на основе которой существует большое количество шуток, используемых англичанами. Стоит упомянуть фильм 1980 года, “Аэроплан”, который переведён, но до сих пор нормально не локализован, в связи с действительно большим количеством шуток, основанных на игре слов [3].

Из всего выше сказанного можно сделать вывод, что локализация имеет куда больший инструментарий адаптации текстов, нежели перевод, но также требует и высокий уровень знаний. Но требуется она далеко не везде, и в большинстве случаев стандартного дословного перевода хватает для преобразования контента.

### **Список литературы:**

1. Перевод и локализация. В чём отличие? [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://perevod.name/perevod-i-lokalizaciya-v-chem-otlichie/> (дата обращения: 16.09.2020 г.).
2. Что такое локализация и чем она отличается от перевода. [Электронный ресурс]. // Режим доступа: URL: <https://dtf.ru/flood/21327-что-такое-lokalizaciya-i-chem-ona-otlichaetsya-ot-perevoda> (дата обращения: 16.09.2020 г.).
3. Translation vs Localization: Is There a Difference? [Электронный ресурс]. // URL: <https://www.vengaglobal.com/blog/translation-localization-difference/> (дата обращения: 16.09.2020 г.).

**УДК 316.334**

**Цивилева А.С.**  
*студентка,*  
*факультет таможенного дела,*  
*Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской*  
*таможенной академии*  
*Россия, г. Санкт-Петербург*  
*e-mail: tsivileva98@inbox.ru*

*Научный руководитель: Уразалин Н.Б.,*  
*кандидат юридических наук, заведующий кафедрой физической*  
*подготовки,*  
*Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской*  
*таможенной академии,*  
*Россия, г. Санкт-Петербург*

## **ЗНАЧЕНИЕ ИНСТИТУТА ОБРАЗОВАНИЯ В ОХРАНЕ ЗДОРОВЬЯ И ФОРМИРОВАНИИ ПОВЕДЕНИЯ МОЛОДЕЖИ**

*Аннотация: В этой статье будут рассмотрены значение института образования в охране здоровья и формировании поведения молодежи, роли этого института, а также проблемы. Кроме этого, в статье будет описано, в каких сферах взаимосвязь государственных концепций здорового образования проявляется наиболее сильно.*

**Ключевые слова:** физическая культура, охрана здоровья, молодежь, социальный институт образования, здравоохранительное поведение, программы «health education» и «health promotion», образование, самомотивация личности

**Tsivileva A.S.**  
*student,*  
*Faculty of Customs,*  
*St. Petersburg named after V. B. Bobkov branch of the Russian Customs*  
*Academy*  
*Russia, St. Petersburg*

*Scientific adviser: Urazalin N.B.,*  
*Candidate of legal sciences, Head of the Department of Physical Training,*  
*St. Petersburg named after V. B. Bobkov branch of the Russian Customs*  
*Academy,*  
*Russia, St. Petersburg*

## **VALUE OF THE INSTITUTE OF EDUCATION IN HEALTH AND FORMING YOUR BEHAVIOR**

**Abstract:** *This article will examine the importance of the institution of education in protecting health and shaping the behavior of youth, the role of this institution, and also problems. The article will also describe in which areas the interconnection of state concepts of healthy education is manifested most strongly.*

**Key words:** physical culture, health protection, youth, social institution of education, health behavior, programs «health education» and «health promotion», education, self-motivation.

Социальный институт образования всегда занимал особое место в общественном развитии молодых людей, а в современных условиях и вовсе превращается в ведущую силу развития личности. Образование служит как средством передачи культурного опыта и знаний, адаптации и социализации подростков и молодых людей в современную социальную систему, так и механизмом решения актуальных социальных проблем [1].

Под охраной здоровья подразумевается общественная практика, реализуемая преимущественно через совокупность мер (медицинских, социальных, научных и других), направленных на укрепление и сохранение здоровья человека, поддержание его активной долголетней жизни. В это понятие также входит медицинский контроль и предоставление необходимой медицинской помощи.

Особое место в состоянии здоровья человека занимает его физическая активность и отношение к своему здоровью. Поэтому система идеологических мер, социальных институтов является неотъемлемой частью системы формирования, сохранения и укрепления здоровья индивида. Именно она формирует понимание о том, что охрана здоровья человека связана с его личной ответственностью. Под этим подразумевается комплекс мыслей, действий и знаний человека о своем образе жизни и здоровье, в частности, или, иначе, о поведении самого индивида с определенными установками и мотивами [2]. Общемировая практика усиления внимания к здоровью населения и принятием ряда профилактических мер доказала, что схемы поведения, которые зависят от воздействия социальных норм и традиций являются более устойчивыми, чем осознанность и самомотивация личности. Из этого следует логичный вывод, что формирование поведения человека, направленного на сохранение его здоровья,

возможно лишь в условиях развития общественной культуры здоровья и самосохранения. Другими словами - в охране здоровья и формировании поведения молодежи необходима комплексная работа всех уровней социальной организации и участие в этом процессе множества социальных институтов [3].

Например, ролью социального института права заключается в создании нормативно-правовых положений, реализующих право каждого на здоровую жизнь. Ролью института семьи является передача из поколения в поколение традиций и ценностей, направленных на самосохранение, а также образцов поведения, формирующих здоровые привычки. Задача в продвижении здоровья, активного образа жизни и просвещения в этой сфере лежит на средствах массовой информации.

Но в условиях кризиса современных общественных институтов зачастую их описанные выше роли в сфере здравоохранения не выполняются, а зачастую и приводят к обратному эффекту. Так, не всегда нормативно-правовое регулирование гарантирует жителю страны здоровую жизнедеятельность, не во всех современных семьях присутствует культура самосохранения, а средства массовой информации, в свою очередь, транслируют деструктивные привычки, модели поведения, которые являются опасными для здоровья [4].

Взаимосвязь общественного и индивидуального уровня в рамках здравоохранения привела к внедрению и совершенствованию в развитых государствах концепций здорового образования «health education» и продвижения здоровья «health promotion». В образовательной сфере, посвященной здоровью, влияющей на индивидов, а также воздействующей на достижение их благоприятного состояния здоровья, их взаимосвязь проявилась наиболее ярко [5].

Несмотря на все проблемы в обществе, в настоящее время самой важной темой остается здоровое поведение. Под данным понятием понимают осознанные действия людей, которые направлены, в первую очередь, на сохранение и улучшение уровня здоровья населения не только одной страны, но и целого мира.

Говоря о развитии здоровья, стоит обратить внимание на наличие более широкого социального аспекта здорового поведения. Великий социолог Л.У. Грин в своих работах определяет продвижение здоровья как «любую комбинацию здорового образования и связанной с ним организационной, экономической, средовой поддержки индивидов, групп или комьюнити, благоприятствующую здоровью». Сравнивая два понятия «здоровое образование» и «продвижение здоровья», ярых различий выявить нельзя. Это объясняется тем, что важнейшим звеном пропаганды здорового образа жизни являются образовательные программы, которые могут влиять на поведение людей и поощряющие самосохранительное поведение.

Проведенный анализ констатирует такой факт, что связь между здоровьем молодого поколения, а также образованием в этой области определено существует, и эта тема остается весьма актуальной в современном мире. Существующие образовательные программы, относящиеся к здоровью населения, часто называют «социальной вакциной», так как удерживают молодежь от поведения, потенциально опасного для ее здоровья [6].

Но не смотря на все положительные, как казалось, факты, сложившиеся на сегодняшний день, практика программ «health education» и «health promotion» имеет существенные ограничения, представленные на рисунке 1:

Имеющиеся ограничения объясняются теми фактами, что чаще всего эти программы проводятся для подростков и молодежи из, так называемых, «групп риска». А так же тем, что выбор темы, в основном, обусловлен конкретной социальной ситуацией в обществе, но, к сожалению, данные темы не всегда являются актуальными для всех участников данных программ.

Кроме всего, достаточно неоднозначны данные об эффективности проведения подобных программ. Согласно данным, представленным Всемирным банком, данные программы, к сожалению, носят преимущественно не столь практический характер, сколько информативный, что, в свою очередь, не является достаточным для изменения стереотипов поведения человека. Чаще

всего даже владея достаточной информацией о здоровом образе жизни, люди подвергают свое здоровье вреду.

Таким образом, в процессе изучения и анализа роли института образования в охране здоровья и пропаганды активного образа жизни у молодежи, можно сделать вывод, что формирование здорового населения и воспитание активных членов общества, их эффективная интеграция в общество выступает важнейшей миссией образования. Однако, для выполнения существующих возможностей влияния на здоровье рассматриваемого в статье института, требуется выработка принципиально нового подхода, который подразумевает закрепление и формирование функции поведения, направленной на самоохранение.

Для того, чтобы осуществить вышеописанные цели, целесообразно регулярно проводить образовательные лекции среди молодежи, организовывать форумы и конференции, привлекать молодое поколение к участию в спортивных мероприятиях, днях здоровья. Также эффективным направлением может стать демонстрация фото и видеоматериалов, содержащих информацию о вреде нездорового образа жизни [7].

В заключении стоит отметить, что институт образования способен внести решающий вклад в достижение социального и экономического благополучия России и сохранение здоровья населения.

### **Список литературы:**

1. Доклад о мировом развитии — 2017: Развитие и новое поколение. М.: Весь Мир, 2017. С. 56-79.
2. Журавлева И.В. Отношение населения к здоровью. М.: Институт социологии РАН, 2018. С. 14-19.
3. Лисицын Ю.П., Петленко В.П. Детерминационная теория медицины. СПб., 2016. С. 78-84.
4. Green L. W. and Kreuter M. W. Health Promotion Planning: An Educational and Ecological Approach [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: [https://www.researchgate.net/publication/301749054\\_Green\\_LW\\_Kreuter\\_MW\\_Health\\_Promotion\\_Planning](https://www.researchgate.net/publication/301749054_Green_LW_Kreuter_MW_Health_Promotion_Planning)

h\_Program\_Planning\_An\_Educational\_and\_Ecological\_Approach\_4th\_Edition\_New\_York\_McGraw-Hill\_2005 (дата обращения: 25.09.2020 г.).

5. Griffiths W. Health Education Définitions, Problems and Philosophies / Health Education Monographs, 2016. Pp. 1-156.

6. Glanz K., Rimer B. K., Viswanath K. Health Behavior and Health Education: theory, research, and practice. San Francisco, CA: Jossey-Bass, 2018. Pp. 1-214.

7. Murray R.B. Health promotion strategies through the life span. New Jersey, 2018. Pp. 1-178.

УДК 336.22

**Юрьева Юлия Евгеньевна**  
**член Палаты Налоговых Консультантов РФ,**  
**начальник аналитического отдела «ООО Баулогистик»**  
**Россия, г. Москва**  
**e-mail: [almaznaya@bk.ru](mailto:almaznaya@bk.ru)**

## НАЛОГОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ПАНДЕМИИ COVID – 19

**Аннотация:** В данной статье поднимаются проблемы последствий пандемии COVID – 19 для налоговой сферы в экономике.

В силу сложившихся обстоятельств, многие отрасли экономики столкнулись с проблемой нехватки средств для выплаты налогов.

Российская экономика, как и мировая экономика оказались в кризисном положении, пути выхода из которого сложно спрогнозировать и на сегодняшний день. Поиск путей разрешения сложившихся сложностей будет проходить еще длительное время.

Но чтобы хоть как-то сгладить экономический урон, нанесённый пандемией, российские власти в срочном порядке разработали и приняли ряд изменений и мер, связанных с поддержкой малого и среднего бизнеса, микропредприятий, ИП и наиболее пострадавших отраслей бизнеса (спорт, туризм, общественное питание и другие).

**Ключевые слова:** налоги, бизнес, малое и среднее предпринимательство, экономика, кризис, бюджет государства

**Yurieva Julia Evgenievna**  
**Member of the Chamber of Tax Consultants of the Russian Federation,**  
**head of the analytical Department "ООО Bauologistik»**  
**Russia, Moscow**

## TAX IMPLICATIONS OF THE COVID – 19 PANDEMIC

**Abstract:** this article raises the problems of the consequences of the COVID-19 pandemic for the tax sphere in the economy. Due to the current circumstances, many sectors of the economy are faced with the problem of lack of funds to pay taxes. The Russian economy, as well as the world economy, are in a crisis situation, the ways out of which are difficult to predict today. The search for ways to resolve these difficulties will continue for a long time. But in order to somehow smooth out the economic damage caused by the pandemic, the Russian authorities urgently developed and adopted a number of changes and measures related to supporting small and medium-sized businesses, microenterprises, sole proprietors and the most affected business sectors (sports, tourism, public catering and others).

**Keywords:** taxes, business, small and medium-sized businesses, economy, crisis, state budget

Неожиданно планету потрясла глобальная проблема – пандемия COVID – 19.

Она так или иначе затронула жизнь всех жителей планеты, все отрасли жизни, и в первую очередь экономику всех стран. Многие страны сразу же мобилизовались, перешли в режим жёсткого карантина, для снижения уровня заболеваемости. Из магазинов быстрыми темпами стали исчезать продукты первой необходимости, антисептики, защитные маски.

В след за мировой тенденцией и Россия не стала исключением, 25 марта 2020 года Президент Российской Федерации через федеральное телевидение огласил о введении самоизоляции, для снижения скорости распространения вируса на территории Российской Федерации.

Многие предприятия вынуждены были изменить свои планы по развитию или расширению. Постепенно, один за одним стали закрываться разные отрасли бизнеса. Какие-то организации перешли на дистанционную форму работы, другим – пришлось уволить часть сотрудников, третьи кое –как старались держаться на плаву, а некоторые и вовсе разорились. Население столкнулось с проблемой безработицы и отсутствием запасов финансовых средств для длительного существования в условиях самоизоляции.

Для купирования столь масштабных финансовых проблем в социальной сфере и в сфере бизнеса, государство в кратчайшие сроки разработало и внедрило некоторые новые налоговые реформы, о которых мы поговорим более подробно.

Был разработан ряд мер поддержки налогоплательщиков, призванных помочь преодолеть неблагоприятные последствия эпидемии. В фокусе оказались субъекты, которые, по мнению государства, больше всего нуждаются в защите.

Было предложено продлить сроки уплаты налогов пострадавших отраслей для малого и среднего бизнеса. Организациям и ИП, состоящим на 01.03.2020 в Едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства и продолжающих осуществлять свою деятельность, было предложено продлить на 6 месяцев срок уплаты налога на прибыль организаций, налога, уплачиваемого в

связи с применением УСН, ЕСХН, за 2019 год; продление на 6 месяцев сроков уплаты налогов (авансовых платежей по налогу), за исключением НДС, за отчетные периоды, приходящиеся на I квартал 2020 года (на четыре месяца - за отчетные периоды, приходящиеся на полугодие (II квартал) 2020 года); установлены сроки уплаты авансовых платежей по транспортному налогу, налогу на имущество организаций и земельному налогу за первый квартал 2020 года - не позднее 30 октября 2020 года, за второй квартал 2020 года - не позднее 30 декабря 2020 года [1].

К перечню отраслей российской экономики, пострадавших в результате распространения новой коронавирусной инфекции COVID-19, утвержденному Правительством РФ по информации на 30 марта 2020 отнесли: культурно – массовые и досуговые организации; автоперевозки и авиаперевозки; организации, осуществляющие организационно – туристическую деятельность; гостиничный бизнес; организации в сфере общественного питания; организации образования; негосударственные образовательные учреждения; организации, осуществляющие деятельность в организации концертов, фестивалей, выставок, конференций; организации, осуществляющие бытовые услуги населению.

Так же налогоплательщиков ждало ещё одно внедрение – перенос сроков, приходящихся на нерабочие дни. Что представляли собой следующие изменения?

В статью 6 НК РФ внесены поправки, согласно которым к рабочим дням не относятся нерабочие дни, признаваемые таковыми актом Президента Российской Федерации. Соответственно, для налогоплательщиков это означает, что все сроки, в том числе относящиеся к сдаче отчетности, исчисляемые в рабочих днях и приходящиеся на период с 30 марта по 3 апреля 2020 года, переносятся на ближайший рабочий день после этих дат и так далее.

Следующее изменение - перенос сроков уплаты страховых взносов микропредприятиями и ИП.

Меры продления сроков уплаты страховых взносов, исчисленных с выплат и иных вознаграждений в пользу физических лиц, для плательщиков страховых взносов, ведущих деятельность в отраслях российской экономики согласно

Перечню, включенных по состоянию на 01.03.2020 в реестр МСП и признаваемых микропредприятиями.

Следующим шагом стало приостановление проверок.

Проектом Постановления Правительства РФ утверждалось, что до 1 июня 2020 года должны быть приостановлены: вынесение решений о проведении выездных налоговых проверок; проведение назначенных выездных проверок, проверок полноты исчисления и уплаты налогов в связи с совершением сделок между взаимозависимыми лицами, а также течение сроков, предусмотренных НК РФ, в отношении этих проверок; в соответствии с пунктом 3 статьи 76 НК РФ, вынесение налоговыми органами решений о приостановлении операций налогоплательщиков [2].

После переноса сроков подачи налоговых деклараций, появилась возможность переноса уплаты авансовых платежей по налогу на прибыль на три месяца, поскольку они уплачиваются не позднее срока, установленного для подачи налоговых деклараций за соответствующий отчетный период (п. 1 ст. 287 НК РФ).

Более того, налоговые санкции за совершение налоговых правонарушений, которые были совершены в период с 1 марта 2020 года по 1 июня 2020, не применяются, производство по этим нарушениям так же не осуществляется. Что, в свою очередь, послужило несомненным плюсом для налогоплательщиков, которые в связи с переводом работников на удаленную работу и закрытием офисов, физически не смогут вовремя предоставить необходимые документы в любой момент по запросу налогового органа.

Максимальные сроки направления требования об уплате и принятия решения о взыскании так же увеличились на 6 месяцев, что даст налоговым органам дополнительное время для направления требований об уплате и принятии решения о взыскании налогов, страховых взносов штрафов, пени и процентов.

Согласно информации, размещенной на сайте ФНС России [4], применение мер взыскания было приостановлено: для налогоплательщиков, внесённых в

Единый реестр МСП; для налогоплательщиков из отраслей туризма и авиаперевозок; для бизнеса в сферах физической культуры, спорта, искусства, культуры и кинематографии; для других отраслей, наиболее пострадавших в условиях пандемии.

В то же время были разработаны и меры, направленные на пополнение бюджета. Помимо мер поддержки предусматриваются шаги, повышающие налоговую нагрузку.

Правительству РФ до 25 декабря 2020 года было поручено определить перечень международных договоров Российской Федерации для избежания двойного налогообложения. А так же были приняты изменения, предусматривающие налогообложение по ставке 15 процентов доходов в виде дивидендов и процентов, выплачиваемых лицам, не являющимся налоговыми резидентами Российской Федерации, а в случае не достижения договоренностей о внесении соответствующих изменений прекратить действие таких договоров.

1 апреля 2020 года Президент РФ подписал закон, вносящий изменения в НК РФ, предусматривающий, что доходы в виде процентов, полученных по вкладам (остаткам на счетах) в банках, находящихся на территории Российской Федерации, подлежат налогообложению.

Кроме того, необходимо будет заплатить НДФЛ по ставке 13% доходов в виде процента, полученных по обращающимся облигациям российских организаций, номинированным в рублях и эмитированным после 1 января 2017 года, а также по государственным ценным бумагам.

Данные изменения вступают в силу 1 января 2021 года. По итогам налогового периода информация о вкладах будет направляться банками в налоговый орган, и налог будет уплачиваться физическими лицами самостоятельно на основании полученного от налогового органа уведомления до 1 декабря года, следующего за окончанием налогового периода.

Несомненно, налоговые меры государство приняло крайне оперативно и своевременно. Что в свою очередь помогло бизнесу и обычным людям не попасть в долговую яму, из которой было бы слишком тяжело, а кому-то и невозможно

выбраться. На сегодняшний день – 10. 09. 2020г., ФНС сообщает, что за время пандемии российский бизнес получил налоговые льготы почти на 300 млрд. рублей [3]. Речь идёт о рассрочках и отсрочках при уплате налогов, перечисленных выше. Это поспособствовало бизнесу хорошей финансовой «подушкой» для выплаты заработных плат, уплаты аренды и просто для того, чтобы продолжить своё функционирование на рынке.

Но не стоит забывать, что отсрочка означает, что деньги государству всё-таки придётся вернуть. И сроки уплаты долга в скором времени наступят. А как утверждает бизнес, деньги для того, чтобы рассчитаться с государством, они ещё не успели заработать. И тут начинает вытекать уже другая проблема. Деловые объединения просят продлить отсрочку, но государство пока что не даёт комментариев относительно налогового законодательства на этот счёт.

Таким образом, можно сделать вывод, что на сегодняшний день налоговая система Российской Федерации в условиях, ещё не окончившейся пандемии COVID – 19, является нестабильной и тяжело прогнозируемой.

Что обусловлено вполне объективными причинами и экономической ситуацией в стране в целом. Для принятия дальнейших решений относительно налоговых изменений для юридических и физических лиц, необходимо, как и ранее, учитывать эпидемиологическую обстановку в стране, экономическую обстановку и финансовые возможности юридических и физических лиц в частности. Так как COVID – 19 внёс свои значительные изменения в жизни всех стран и людей, ситуация очень отразилась и на финансовом состоянии компаний, и на уровне жизни населения. В целом, усугубилась, за это время, ситуация с налоговыми сборами, увеличился рост по налоговым задолженностям. А так же можно заметить, что в период с 30 марта 2020 года в стране значительно снизилась деловая и потребительская активность из-за введения карантинных мер.

### **Список литературы:**

1. Постановление Правительства РФ от 03.04.2020 № 438 (ред. от 28.07.2020) «Об особенностях осуществления в 2020 году государственного контроля (надзора), муниципального контроля и о внесении изменения в пункт 7 Правил подготовки органами государственного контроля (надзора) и органами муниципального контроля ежегодных планов проведения плановых проверок юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

2. Проект Постановления Правительства Российской Федерации «О мерах по обеспечению устойчивого развития экономики» (подготовлен ФНС России 27.03.2020) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

3. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 18.09.2020 г.).

4. Федеральная налоговая служба РФ. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.nalog.ru/rn23/> (дата обращения: 18.09.2020 г.).

## ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 343.82

*Баданов Григорий Владимирович  
студент 2 курса магистратуры  
Байкальский государственный университет  
Россия, г. Иркутск  
e-mail: shinigamiii.ld@gmail.com*

### СРЕДСТВА ИСПРАВЛЕНИЯ ОСУЖДЕННЫХ: ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

*Аннотация:* Статья посвящена вопросам анализа средств исправления осужденных. Основной задачей уголовно-исполнительной системы Российской Федерации является исправление осужденных, возвращение в социум полезных, созидательных людей, способных без постороннего контроля и чрезмерной опеки вести жизнь, достойную человека. Тема настоящей статьи не теряет своей злободневности на протяжении нескольких веков. Характер исследований подтверждает убеждение автора статьи в особенном подходе к средствам исправления осужденных. По мнению автора, ключевым моментом в исследованном вопросе выступает менталитет российских граждан.

Современная уголовная политика Российской Федерации направлена на усиление борьбы с тяжкими и особо тяжкими преступлениями при одновременном смягчении уголовной ответственности за преступления небольшой и средней тяжести.

Следует признать, что уголовно-исправительная система России имеет самый низкий в мире показатель рецидивной преступности.

**Ключевые слова:** уголовно-исполнительное законодательство, рецидивизм, ресоциализация, социальная адаптация, средства исправления осужденных.

*Badanov Grigory Vladimirovich  
2nd year master's student  
Baikal state University  
Russia, Irkutsk*

### MEANS OF CORRECTION OF CONVICTED PERSONS: GENERAL PROVISIONS

*Abstract:* The Article is devoted to the analysis of means of correction of convicts. The main task of the criminal Executive system of the Russian Federation is the correction of convicts, the return to society of useful, creative people who are able to lead a life worthy of a person without outside control and excessive guardianship. The topic of this article has not lost its relevance for several years. The nature of the

*research confirms the author's belief in a special approach to the means of correction of convicts. According to the author, the key point in the studied question is the mentality of Russian citizens.*

*The current criminal policy of the Russian Federation is aimed at strengthening the fight against serious and particularly serious crimes, while at the same time mitigating criminal liability for crimes of minor and medium gravity.*

*It should be recognized that the Russian penal correction system has the lowest rate of recidivism in the world.*

**Keywords:** penal enforcement legislation, reciprocity, resocialization, social adaptation, means of correction of convicts

Распоряжением Правительства Российской Федерации от 14 октября 2010 г. № 1772-р была утверждена Концепция развития пенитенциарной системы до 2020 г. [6].

Концепция предполагает разработку комплекса мер, направленных на усиление положительных факторов и ослабление факторов, провоцирующих рост рецидивов после заключения. Тем не менее, несмотря на важность положений, озвученных в Концепции, есть еще проблемы, которые не могут быть решены положениями, или эти решения практически неосуществимы.

Чтобы свести к минимуму негативные последствия изоляции, Концепция с поправками от 23 сентября 2015 г., предусматривает развитие новых форм образования заключенных, организацию учебного процесса, нахождение в новых условиях отбывания наказания, улучшение уголовного и уголовно-исполнительной политики, направленной на социализацию осужденных, творчество и создание условий для постепенного сокращения числа осужденных.

Однако на данный момент многие прогрессивные идеи Концепции не реализованы на практике. На наш взгляд кроме положительных установок, в дополнение к положительным аспектам, концепция содержит ряд положений, реализация которых может отрицательно сказаться на личность осужденных. Например, Концепция включает в себя следующее положение: «разработка дисциплинарных мер за мелкие правонарушения» (запрет на занятия спортом и участие в культурных мероприятиях, запрет на

просмотр телевидения и прессы, ограничение в развлекательной литературе и т. д.).

По мнению некоторых авторов, положения, обозначенные в Концепции, при условии строгой изоляции осужденных, может привести к увеличению десоциализации и потери общественно полезных связей для тех осужденных, у которых еще есть такие связи [7, с. 95-97]. В криминологическом отношении, повышение десоциализации осужденных чревато повышением уровня рецидивизма в тюрьмах и, в результате разочарование общества в эффективности мер, принимаемых для снижения и борьбы с преступностью в целом.

Следует отметить, что сам термин «ресоциализация» не закреплен в законодательстве, но при этом отмечен законодателем в других нормативных правовых актах.

Ресоциализация осужденных к лишению свободы невозможна без их социальной адаптации, которая представляет собой комплекс мер и средств, направленных на их готовность к жизни на свободе [10, с. 14].

Социальная адаптация является важным компонентом исправления осужденных. В соответствии с законодательством Российской Федерации, подготовка осужденных к освобождению начинается за 6 месяцев до окончания срока наказания, хотя эта задача должна быть красной нитью на всем протяжении отбывания наказания.

Процесс, направленный на исправление осужденных должен начинаться с первых дней исполнения (отбывания) наказания. Очевидно, уровень рецидива в стране зависит от эффективности принятых мер и, следовательно, от безопасности общества в целом. Для достижения этой цели необходимо решить такую проблему как социальная адаптация.

Социальная адаптация заключенных может заключаться в получении трудовых навыков, получении общего и высшего образования, профессиональной подготовки, а также в поддержании контактов с внешним миром.

Назначение (отбытие) наказания в виде лишения свободы должно быть подчинено основной задаче: подготовка заключенных к жизни на свободе, что довольно сложно сделать в условиях изоляции от общества [8, с. 57].

Исходя из приведенного выше обоснования актуальности вопроса, необходимо выделить аспект законодательного регулирования ресоциализации в России сегодня.

Социальная адаптация осужденных является одной из задач уголовного права. Закрепление этой задачи в УК РФ [2] и УИК РФ [3] показывает, насколько важна и актуальна эта функция пенитенциарной системы.

Законодатель определяет понятие исправления осужденных через его основные средства [9, с. 137]. Исправление осужденных означает формирование уважительного отношения к человеку, обществу, работе, правилам и традициям человеческого общества и законопослушного поведения.

Следует отметить, что закон касается только общего образования. В то же время желание осужденного получить высшее образование необходимо стимулировать, потому что согласно статистике, «рецидив среди людей, которые получили высшее образование в течение отбытия наказания более чем в 5 раз ниже, чем у осужденных, которые не учились в университетах [11, с. 53].

Однако, по мнению некоторых авторов, «исправление человека» другим человеком кажется невозможным. А.Ф. Степанюк и В.М. Трубников обращают внимание на тот факт, что идея возможности исправления осужденных была неотъемлемой частью коммунистической идеологии, разработанной руководителями КПСС и Советского государства [15, с. 20].

Труд давно признан эффективным средством исправления осужденных. В связи с этим, законодатель закрепляет обязанность каждого осужденного трудиться, принимая во внимание его индивидуальные особенности.

Одна из главных задач мастерских в ИТУ заключается в возможности привить заключенным необходимые трудовые навыки и уважение к выполняемой работе, создание условий для морального и материального интереса к результатам своей работы. Работа в исправительном учреждении

преследует не только учебные, но и экономические цели: это помогает государству возместить часть затрат на содержание исправительных учреждений. Однако, это не должно рассматриваться как принудительная мера.

Осужденные мужчины и осужденные женщины, достигшие пенсионного возраста, а также осужденные инвалиды первой или второй группы, привлекаются к работе по их просьбе в соответствии с законодательством Российской Федерации о труде и законодательством Российской Федерации о социальных гарантиях для людей с ограниченными возможностями. Осужденные несовершеннолетние так же требуют повышенного внимания со стороны государственных органов.

Функция хорошо организованного труда заключается в том, что он позволяет исправительному институту нормально функционировать в современных условиях, чтобы обеспечить потребности самих осужденных, дает им возможность помочь своим семьям, а также сэкономить деньги на реабилитацию после отбывания наказания.

Особое место в пенитенциарной системе занимает воспитательная работа. Важное значение имеет знакомство осужденных с культурным наследием мира, формирование их причастности к духовным ценностям. Важную роль играет и физическое воспитание. Помимо физического воспитания, осужденные получают знания. Преимущество в основах физиологии человека, поддержание здорового образа жизни.

Помимо исправительных учреждений общественные объединения и социально-ориентированные некоммерческие организации также вносят вклад в процесс социальной адаптации осужденных.

Большое значение имеет взаимодействие осужденных с религиозными организациями. 22 февраля 2011 года было подписано «Соглашение о сотрудничестве» между русской православной Церковью и Федеральной службой исполнения наказаний России. В настоящее время 487 храмов поддерживают контакты с Федеральной службой исполнения наказаний России, в местах лишения свободы действует 568 молитвенных комнат [14, с. 114].

Средства исправления осужденных применяются с учетом вида наказания, характера и степени общественной опасности совершенного преступления, личности осужденных и их поведения.

Под режимом понимается урегулирование наказаний в виде лишения свободы. В психологическом отношении он представляет собой организацию всей жизни и деятельности осужденных в строгом соответствии с требованиями законов и подзаконных актов. Организация жизни и деятельность оказывают определенное воспитательное воздействие на человека, формируя у него должный стереотип поведения, необходимые привычки и качество личности.

Режим выполняет три взаимосвязанных функции: карательную; воспитывающую; обеспечивающую.

Карательная функция режима состоит в том, что осужденный лишается свободы, изолируется от общества, находится под охраной и постоянным надзором; кроме того, предусмотрены принудительная регламентация его работы, отдыха, учебы, досуга.

Психология режима – это долговременный фактор, который удовлетворяет практически все базисные физиологические и социальные потребности [18, с. 58].

Неудовлетворение этих потребностей неизбежно вызывает как физические, так и нравственные страдания. Ограничение круга потребностей, режим воздействия на эмоции и волю осужденного, требования отрицательного психического состояния.

В случае, если бы все потребности человека были подвергнуты уголовному наказанию, беспристрастно были удовлетворены. Однако вызывающее страдание не должно оказывать пагубного влияния на здоровье и состояние психики человека.

Кара, заключенная в режиме, психологически по-разному воспринимается и переживается осужденными. Одни из них сильнее испытывают потребность в удовлетворении физиологических потребностей, другие социальные

потребности, у третьих с одинаковой остротой воспринимаются и первые и вторые [13, с. 201].

Режим обладает самостоятельной воспитывающей функцией. В действительности, высокая степень организованности жизни и непосредственно накладывает отпечаток на характер, поведение осужденного, дисциплинируют его, вырабатывают такие качества как точность и исполнительность.

Обеспечение того, чтобы в соответствии с установленным порядком лицо отбывало наказание в исправительном учреждении, были предусмотрены благоприятные условия для организации труда, обязательных политических и воспитательных работ, действий коллективных и самообеспеченных организаций осужденных. Это способ создания условий для борьбы с паразитизмом, противостоением, азартными наклонностями и другими негативными явлениями в среде осужденных, что создает условия для постоянного контроля над их поведением с учетом имеющихся психологических санкций (изменение условий содержания в ШИЗО и ПКТ).

Режим в исправительных учреждениях – установленный законом и соответствующими закону нормативными правовыми актами порядок исполнения и отбывания лишения свободы, обеспечивающий охрану и изоляцию осужденных, постоянный надзор за ними, исполнение возложенных на них обязанностей, реализацию их прав и законных интересов, личную безопасность осужденных и персонала, раздельное содержание разных категорий осужденных, различные условия содержания в зависимости от вида исправительного учреждения, назначенного судом, изменение условий отбывания наказания [12, с. 76].

Режим создает условия для применения других средств исправления осужденных.

Режим выражает сущность и содержание наказания, поскольку в нем осуществляется совокупность применяемых к осужденным мер принуждения и правоограничений [16, с. 175].

Все права и обязанности осужденных охраняются и респондируются государственными органами и организациями. Круг уполномоченных субъектов включает в себя: осужденных, исправительные учреждения, общественные организации, трудовые коллективы в которых работают осужденные, участвующие в исправительных учреждениях [17, с. 74].

Важна территориальная сфера действия режимных правил: их действие распространяется на все необходимые условия, на которых устанавливаются действующие требования к администрации, а также права на проведение досмотра лиц, их вещей, транспортных средств, а также из-за наличия необходимых вещей и документов.

Уголовно-исполнительное законодательство Российской Федерации содержит нормы, закрепляющие правовые аспекты социальной адаптации лиц, осужденных к лишению свободы.

Тем не менее, не наблюдается четко определенных определений ресоциализации и социальной адаптации осужденных. Установленные и поставленные задачи, меры и нормы недостаточны для реализации процессов ресоциализации и социальной адаптации заключенных, приговоренных к лишению свободы и не способны, на наш взгляд, предотвратить рецидивную преступность.

Таким образом, рассмотрев обозначенные проблемы образовательной деятельности в условиях исправительных учреждений, мы приходим к выводу о том, что результативно их можно нивелировать только комплексно и системно:

Во-первых, необходимо обеспечить на законодательном уровне правовые возможности для сохранения уровня обучения осужденных, получающих образование в профессиональных училищах в период отбывания наказания.

Во-вторых, предусмотреть повышение роли и ответственности сотрудников ИУ в мотивации осужденных к профессиональному образованию с учетом оптимизации дисциплинарной практики и мер материального стимулирования.

В-третьих, предоставить осужденным гражданам, отбывающим наказание в ИУ, гарантии завершения обучения, не зависящего от условно-досрочного

освобождения и иных факторов, негативно влияющих на осуществление образовательного процесса.

Представляется целесообразным перенять положительный зарубежный опыт в вопросах определения формы организации труда и установить, что в случаях, если осужденные трудоустроены, то: 1) с ними в обязательном порядке должны заключаться трудовые договоры; 2) контроль и регулирование рабочего времени, тарификация нормы труда, установление порядка трудового вознаграждения, осуществляется администрацией исправительного учреждения; 3) оплата труда сдельная, по часовой ставке, установленной в открытом обществе для временно привлекаемых работников, а для тех, кто трудоустроен на целый рабочий день, тарификация осуществляется исходя из минимального размера оплаты труда.

Необходимо законодательное регулирование и нормативное закрепление сроков с последующей разработкой планов по реализации ресоциализации и социальной адаптации заключенных.

### **Список литературы**

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. (ред. от 21.07.2014) // Российская газета. 1993. 25 декабря. № 237.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63 – ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
3. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 № 1-ФЗ (ред. от 27.12.2019 № 494-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1997. № 2. Ст. 198.
4. ФЗ от 19.05.1995 № 82-ФЗ «Об общественных объединениях» (ред. от 02.12.2019 № 394-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1995. № 21. Ст. 1930.
5. ФЗ от 11.08.1995 № 135-ФЗ «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» (ред. от 18.12.2018 № 469-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1995. № 33. Ст. 3340.

6. Концепция развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года: утв. распоряжением Правительства РФ от 14 окт. 2010 г. № 1772-р (в ред. от 23 сент. 2015 г. № 1877-р) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2010. № 43. Ст. 5581.

7. Белик В.Н. К вопросу об эффективности общественного контроля в исправительных учреждениях уголовно-исполнительной системы // Законы России: опыт, анализ, практика. 2017. № 5. С. 95-97.

8. Борсученко С.А. Режим исполнения (отбывания) наказаний и проблемы его законодательной регламентации // Мониторинг правоприменения. 2016. № 1 (18). С. 57-62.

9. Горбань Д.В. Понятие и правовая природа института изменения вида исправительного учреждения в механизме реализации наказания в виде лишения свободы // Актуальные проблемы российского права. 2019. № 11. С. 135 - 143.

10. Горенкова Е.В. Организация труда осужденных: международные стандарты и зарубежный опыт // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2017. № 1. С. 13-16.

11. Денисова А.В. Саморегуляция в российском уголовном праве // Lex russica. 2015. № 12. С. 52-63.

12. Елеонский В.А. Основные средства исправления и перевоспитания осужденных к лишению свободы. М.: Юристъ, 2018. С. 76-81.

13. Комментарий к уголовно-исполнительному кодексу РФ (постатейный). М.: НОРМА-ИНФРА-М, 2007. С. 201-208.

14. Матвеев Д.О. Сотрудничество органов и учреждений УИС с религиозными организациями как средство обеспечения режима в ИУ // Проблемы повышения эффективности исполнения наказаний: сб. тезисов выступлений и докладов участников Всероссийской науч.-практ. конф. 6-8 апреля 2016 г. Пермь: ФКОУ ВО Пермский институт ФСИН России, 2016. С. 112-115.

15. Степанюк А.Ф., Трубников В.М. Исполнение приговоров к лишению свободы и особенности послевоенной адаптации освобожденных: учебник. Киев: УМК ВО, 1992. 95 с.

16. Уголовно-исполнительное право: Учебник / под ред. А.И. Зубкова. М.: НОРМА, 2005. С. 175-182.

17. Чигринец Е.А. Проблемы законодательного регулирования ресоциализации и социальной адаптации осужденных к лишению свободы // Административное право и процесс. 2019. № 12. С. 71-74.

18. Шиханцев Г.Г. Юридическая психология. Москва: ИНФРА-М, 2019. 352 с.

**УДК 347.2.3**

*Голяшов Вадим Витальевич  
студент 3 курса магистратуры,  
Института права, социального управления и безопасности  
Удмуртского государственного университета  
Россия, г. Ижевск  
e-mail: vtoes1900@yandex.ru*

*Научный руководитель: Кузнецова Н.В., кандидат юридических наук, доцент,  
заведующая кафедрой гражданского права  
Института права, социального управления и безопасности  
Удмуртского государственного университета  
Россия, г. Ижевск*

## **ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА ВЕЩНЫХ ПРАВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

***Аннотация:** Статья посвящена истории возникновения и изменения института вещных прав в гражданском праве Российской Федерации. Исторические факторы, повлиявшие на становление института вещных прав в России.*

**Ключевые слова:** Вещное право, История, Сервитут, Гражданский кодекс, Россия, Залоговое право, Право.

*Golyashov Vadim Vitalievich  
3rd year graduate student,  
Institute of Law,  
Social Management and Security  
Udmurt State University  
Russia, Izhevsk*

*Scientific adviser: Kuznetsova N. V.,  
candidate of legal sciences, associate professor,  
Head of the Department of Civil Law  
Institute of Law,  
Social Management and Security  
Udmurt State University  
Russia, Izhevsk*

## **HISTORY OF DEVELOPMENT OF THE INSTITUTE OF REAL RIGHTS IN THE CIVIL LAW OF THE RUSSIAN FEDERATION**

**Abstract:** *The article is devoted to the history of the emergence and change of the institution of property rights in the civil law of the Russian Federation. Historical factors influencing the formation of the institution of property rights in Russia.*

**Key words:** Property law, History, Servitude, Civil Code, Russia, Pledge law, Law.

Становлению системы ограниченных вещных прав как самостоятельной цивилистической конструкции способствовали в основном римское римская юриспруденция и пандектное учение. Поскольку Российская федерация является страной с пандектной системой права, то в ней существует и система ограниченных вещных прав. К сожалению, понятийный аппарат, отдельных вещных прав, сформировался довольно поздно. Например, определение «собственность» и «право собственности» были закреплены в нормативно-правовых актах только в XVIII веке, понятие «собственность» впервые содержалось в Наказе Екатерины II генерал-прокурору в 1767 года, а «право собственности» – было отображено в её же манифесте 1782 года. Однако данная запоздание не означает, что отсутствовал сам институт права собственности и не регулировались отдельные категории ограниченных вещных прав. Например, ряд обязанностей в отношении чужого имущества был закреплен и в Судебнике 1497 года. В Соборном уложении 1649 года впервые был закреплён институт сервитутов как личных (ограничения в пользу определённых лиц), так и вещных (в пользу неопределённого количества лиц).

В XVIII в. система вещных прав включала в себя право владения, право собственности, залоговое право, сервитут, который определялся как «право участия частного». Победоносцев К.П. относительно залога отмечал, что залог балансирует «как бы на границе между областью вотчинных и личных прав, примыкая к первым преимущественно по вотчинному характеру обеспечения, который составляет его содержание» [1, с. 118]. В 1912 году был принят Закон Российской Империи «О праве застройки». Право здания, по которому, являлось аналогом римской надстройки.

Одним из первых решений Советского правительства был Указ от 26.10.1917. «О Земле». В этом документе сказано следующее: «Право частной собственности на землю отменяется навсегда. Земля не может быть продана, куплена, сдана в аренду, заложена или иным образом отчуждена. Вся земля: государственная, удельная, церковная, крестьянская и т. Д. Отчуждается бесплатно, становится государственной собственностью и передается в пользование всем трудящимся на ней.

Ко времени Великой Октябрьской социалистической революции институт реального права достаточно полно регламентировался во второй книге Гражданского кодекса (статьи 383-983), посвященной порядку приобретения и закрепления права собственности в целом. второй раздел содержал положения о сущности и объеме различных прав собственности. В 1919 году ВЦИК издал постановление «О социалистическом землеустройстве и мерах по переходу к социалистическому сельскому хозяйству», согласно которому земля уже не была государственной, а государственной собственностью. Несмотря на события того времени, Гражданский кодекс 1922 г. содержал раздел «Право собственности», в который вошли три главы: право собственности (глава 1); строительное право (гл. 2); залог имущества (глава 3), что, несомненно, свидетельствует о сохранении правовых традиций. В Гражданский кодекс РСФСР 1964 г. раздел был включен. II «Собственность», в которую входят гл. 7-14 (ст. 92-152), в которых закреплены положения только об одном виде имущественных прав - о праве собственности. Гражданский кодекс РСФСР 1964 г. полностью исключил категорию прав собственности, а также категорию частной собственности. Среди форм собственности выделялись социалистическая (государственная, колхозная, собственность общественных организаций) и личная. Личной собственностью граждан могли быть только предметы домашнего обихода, личное потребление, а также жилой дом и трудовые сбережения. Наряду с правом собственности Гражданский кодекс РСФСР 1964 г. (вслед за Основами гражданского законодательства СССР и союзных республик 1961 г.) закрепил структуру права оперативного управления. Субъектами этого права являлись государственные и

совхозные организации, которые владели, пользовались и распоряжались закрепленным за ними имуществом в соответствии с целями своей деятельности и плановыми показателями. Как известно, разработчиком права оперативного управления является академик А.В. Венедиктов [2, с. 329].

Следующим важным этапом в развитии вещных прав в России стало появление Закона РСФСР от 24 декабря 1990 г. «О собственности в РСФСР», который уже предусматривает такие вещные права, как право полного хозяйственного ведения и право собственности. оперативное управление (статья 5). Таким образом, за десятилетия положения о вещных правах в России закрепились в позитивном праве, пройдя долгий и трудный путь от урегулирования отдельных аспектов до провозглашения одного из основных принципов гражданского законодательства. В настоящее время Гражданский кодекс Российской Федерации (ст. 216) содержит лишь приблизительный перечень ограниченных имущественных прав. Прочие вещные права содержатся как в Гражданском кодексе Российской Федерации, так и в других законах, что никоим образом не способствует их систематическому изучению и часто вызывает множество вопросов об их правовой природе. Л.В. Щенникова, отмечает, что «в контексте учения об эффективности права институт застройки в облике, представленном Проектом ГК РФ российскому гражданскому праву, не нужен» [3, с. 194].

Подводя итог, хочется сказать, что выстраивается новая система ограниченных вещных прав. Эффективность применения отдельных ограниченных вещных прав покажет время.

### **Список литературы:**

1. Победоносцев К.П. Курс гражданского права: вотчинные права. СПб.: Синод. тип., 1896. Ч. 1. 767 с.
2. Венедиктов А.В. Государственная социалистическая собственность. М.; Л.: Издательство Академии наук СССР, 1948. 840 с.

3. Щенникова Л.В. Проблемы вещного права: монография. М.: Норма: ИНФРА-М, 1996. 205 с.

УДК 347.441

*Голяшова Юлия Александровна  
студентка 3 курса магистратуры,  
Институт права, социального управления и безопасности  
Удмуртский государственный университет  
Россия, г. Ижевск  
e-mail: mishiklove@mail.ru*

## ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДОГОВОРА АУТСОРСИНГА

***Аннотация:** Статья посвящена раскрытию природы и сущности договора аутсорсинга в гражданском праве. Определение существенных условий договора аутсорсинга.*

**Ключевые слова:** договор, соглашение, аутсорсинг, Гражданский кодекс Российской Федерации, Россия, услуги, право.

*Golyashova Julia Alexandrovna  
3rd year master student,  
Institute of Law, social management and security  
Udmurt State University  
Russia, Izhevsk*

## CIVIL LAW CHARACTERISTICS OF THE OUTSOURCING AGREEMENT

***Abstract:** The article is devoted to the disclosure of the nature and essence of the outsourcing contract in civil law. Defining the essential terms of the outsourcing agreement.*

**Key words:** contract, agreement, outsourcing, Civil code of the Russian Federation, Russia, services, law.

Современное российское гражданское законодательство не знает такого правового института, как «договор аутсорсинга». Но, поскольку одним из основополагающих принципов гражданского права является свобода договора, то есть право заключать договоры, не предусмотренные Гражданским кодексом, это не является препятствием для его использования, а значит, юридические лица вправе использовать договоры аутсорсинга. Отсутствие специального правового регулирования данного института означает, что договор аутсорсинга должен быть детально проработан субъектами гражданско-правового оборота с точки зрения налоговых, административных, гражданских и иных рисков. В противном

случае юридическое лицо может столкнуться с рядом неблагоприятных последствий.

Договор аутсорсинга имеет иностранное происхождение, и под ним понимается двусторонняя сделка, предусматривающая передачу определенных функций подрядной организации сторонним подрядчикам, имеющим самую высокую квалификацию в том или ином вопросе [1, с. 101]. На практике эти договора стали заключаться в России сравнительно недавно.

Высший Арбитражный Суд Российской Федерации в Определении от 04.03.2010 № ВАС-2063 отметил, что договоры о предоставлении персонала, то есть работников, именуются также договорами аутсорсинга персонала. Суд пришел к выводу, что между юридическими лицами существуют гражданско-правовые отношения, имеющие признаки платного оказания услуг, при этом предметом договора является оказание кадровых услуг и данная услуга оплачивается, а не работа конкретных сотрудников. Суды квалифицируют договор аутсорсинга как форму оказания услуг. Кроме того, налоговые органы также приходят к выводу, что предоставление персонала (аутсорсинг) является платным оказанием услуг.

Предметом договора аутсорсинга является предоставление заказчику персонала исполнителя. Аутсорсинговые сотрудники входят в штат предоставляющей организации. С этой организацией работники находятся в трудовых отношениях, то есть заключают трудовые договоры, получают заработную плату, выплаты по больничным листам и компенсации. При этом организация, в которую работники привлекаются по договору аутсорсинга, не оформляет с ними никаких гражданских либо трудовых отношений.

Соответственно, договор аутсорсинга регулируется положениями Гражданского кодекса Российской Федерации, регулирующими возмездное оказание услуг (гл. 39 ГК РФ). В силу пункта 1 статьи 779 Гражданского кодекса Российской Федерации по договору возмездного оказания услуг исполнитель обязуется по заданию заказчика оказать услуги (совершить определенные

действия или осуществить определенную деятельность), а заказчик обязуется оплатить эти услуги [2, с. 237].

Основной особенностью предметного состава договора аутсорсинга, которая определяется целью договора, является то, что его сторонами могут выступать только хозяйствующие субъекты (индивидуальные предприниматели, коммерческие организации, осуществляющие предпринимательскую деятельность некоммерческие организации и участвующие в коммерческом гражданском обороте публично-правовые образования).

Еще одной особенностью договора аутсорсинга является то, что состав его участников не совпадает с составом его сторон. Помимо сторон участниками договора аутсорсинга выступают третьи лица (квалифицированный персонал, предоставляемый заказчику). Следует согласиться с мнением М.И. Брагинского о том, что третье лицо — это тот, кто, не относясь к числу контрагентов, оказывается в юридически значимой связи с одним из них либо с обоими [3, с. 1016].

Под аутсорсингом иногда понимают и лизинг персонала, и так называемый аутстаффинг. Лизинг персонала подразумевает под собой помимо прочего предварительный подбор этих работников, его специальную подготовку, обучение и уже затем – сдачу его «в аренду» заказчику. А аутстаффинг означает предоставление клиенту дополнительных сотрудников в виде обученного персонала для совместной работы с сотрудниками клиента с аналогичной квалификацией. Эти типы договоров очень похожи по своей правовой природе.

Изменение названия договора оказания услуги на любое другое название не влечет никаких юридических последствий. Если содержание этого договора содержит условия договора оказания услуг, к нему применяются правила о договоре оказания услуг. Если стороны договора действительно вносят в свои отношения какие-то новшества с правовой точки зрения, смешивают признаки определенных видов договоров, то использование наименования, не указанного в ГК РФ, может считаться оправданным.

С «01» января 2016 года вступил в действие Федеральный закон № 116-ФЗ от 05.05.2014 года «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Вышеуказанный закон установил запрет на так называемый заемный труд. Понятие «заемный труд» и «предоставление труда работников (персонала)» законодатель разделил. Под заемным трудом понимается работа, выполняемая работниками по поручению работодателя в интересах, под руководством и контролем лица, не являющегося работодателем работника. Ко второй категории относится временное назначение работников с их согласия лицу, не являющемуся работодателем этих работников, для выполнения трудовых функций, определенных их трудовыми договорами, в интересах, под руководством и контролем принимающей стороны.

Таким образом, по своей природе договор аутсорсинга является смешанным гражданско-правовым договором, включающим в себя части гражданских договоров подряда и возмездного оказания услуг, а также некоторых иных договоров, в том числе договоров, характеризующихся иной отраслевой принадлежностью (трудовых договоров).

### **Список литературы:**

1. Ефимова С., Пешкова Т., Коник Н., Рытик С. Аутсорсинг. М.: ООО «Журнал «Управление персоналом», 2006. 160 с.
2. Гражданское право: Учебник. Часть 1 / Под ред. А. П. Сергеева, Ю. К. Толстого. М.: Проспект, 1996. 600 с.
3. Брагинский М.И. Витрянский В.В. Договорное право: Договоры о выполнении работ и оказании услуг. Кн. 3. М.: Статут, 2008. 1056 с.

УДК 347.412

*Громацкий Богдан Николаевич,  
студент магистратуры  
Санкт-Петербургского государственного университета аэрокосмического  
приборостроения  
Россия, г. Санкт-Петербург  
e-mail: bkitt@mail.ru*

## **ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ НЕУСТОЙКИ И ЗАЛОГА КАК СПОСОБОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИСПОЛНЕНИЯ КРЕДИТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*Аннотация:* В статье рассматриваются проблемы использования неустойки и залога в как способов обеспечения обязательств.

**Ключевые слова:** исполнение обязательств, неустойка, залог, кредитор, предпринимательская деятельность.

*Gromatskiy Bogdan Nikolaevich,  
master student  
Saint Petersburg State University of Aerospace Instrumentation  
Russia, Saint Petersburg*

## **LEGAL PROBLEMS OF INSURANCE AND COLLATERAL AS WAYS TO ENSURE THE PERFORMANCE OF LOAN OBLIGATIONS IN BUSINESS ACTIVITIES**

*Abstract:* The article deals with the problems of using forfeit and collateral as a means of securing obligations.

**Keywords:** performance of obligations, forfeit, pledge, creditor, entrepreneurial activity.

Под неустойкой гражданский кодекс понимает штраф или пени, который признается законом в определенной денежной сумме, которую должник обязан уплатить кредитору в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств, например, в случае просрочки исполнения такого обязательства.

Неустойка является санкцией в обязательстве, к тому же она является элементом и самого обеспечиваемого обязательства. Исходя из этого недействительность основного обязательства, влечет недействительность и права неустойки. Которая обеспечивала исполнение обязательства своим наличием.

Однако, как было указано выше, недействительность соглашения о неустойки не влечет за собой недействительность основного соглашения.

Стоит обратить внимание, что отнесение неустойки к способам обеспечения обязательств является довольно спорным моментом. Так как, обязанность должника об оплате неустойки, вряд ли может представлять собой настоящую, реальную гарантию для кредитора. Хотя зачастую в литературе указывается, что неустойка оказывает стимулирующее воздействие на должника. Практика же показывает иное, ведь количество судебных споров о взыскании неустойки весьма существенно. Это указывает на то, что стимулирующего воздействия неустойка не оказывает. Ведь обязательства, так и не были исполнены.

В законодательстве имеется ряд недостатков, не уточнений в законе, связанном с неустойкой. Таких как отсутствие определенных, желательно четких критериев «явной несоразмерности» неустойки [1, с. 139], который множество раз обсуждался в литературе. В данном случае, было принято Постановление Пленума Высшего арбитражного суда Российской Федерации от 22 декабря 2011 года № 81 "О некоторых вопросах применения статьи 333 Гражданского кодекса Российской Федерации". Что в свою очередь явилось своего рода, обновлением позиции высших судебных инстанций по этому вопросу. Исходя из названия данного постановления, можно понять, что суть его является толкование статьи 333 гражданского кодекса России. А именно пояснение следующего правила, данного кодекса, которое гласит «Если подлежащая уплате неустойка явно несоразмерна последствиям нарушения обязательства, суд вправе уменьшить неустойку».

Стоит привести мнения В.В. Витрянского, который указал, на то, что «Несмотря на кажущуюся простоту, применение неустойки за нарушение договорных обязательств сопряжено с немалыми трудностями» [2, с. 111]. Данная фраза, очень четко говорит о законных и договорных неустойках в том числе. Подтверждением чего являются неоднократные разъяснения Высшего Арбитражного Суда России, которые обосновываются на обобщении и анализе

материалов дел арбитражных судов, связанных с неустойкой в типичных сферах предпринимательской деятельности [3].

Исходя из этого, практика сложилась на уровне высших инстанций суда, где она анализировалась, обобщалась и систематизировалась уже более 15 лет. Все это позволяет юристам, которые практикуются в данный момент, считать подходы органов правосудия по данным вопросам определенными и в какой-то мере устоявшимися.

Не стоит думать в данном случае, что, несмотря на то, что залог является одним из наиболее эффективных способов обеспечения обязательств, что с ним не возникает никаких проблем. Данный способ широко используется на практике, порождает ряд проблемных вопросов, рассмотрение и разрешение которых требует значительного места в праве.

Например, при залоге нежилого помещения не требуется передачи в долг земельного участка, на котором и располагается нежилое здание, либо помещение. Равно как и принадлежащее залогодателю право аренды участка, так как к приобретателю этого помещения переходит принадлежащее залогодателю право на долю в общем имуществе здания. К примеру, залог здания и сооружения допускается при условии одновременной ипотеки по тому же договору земельного участка, на котором и находится здание или иное сооружение, равно как и принадлежащее залогодателю право аренды участка [4].

Реализуя данные положения закона, вызывает на практике много вопросов об их применимости, в тех случаях, когда собственник такого здания/сооружения не имеет права собственности или аренды на соответствующий земельный участок. Ранее указывалось, что при решении споров, необходимо иметь в виду, что данное правило подлежит применению в случаях, когда лицо, которое выступает залогодателем здания, сооружения, является собственником или арендатором данного земельного участка. И в случае, когда вышеуказанное лицо передает по договору ипотеки, лишь здание, при том, что земельный участок, на котором располагается данное сооружение, не является предметом залога, сделка считается ничтожной [5].

Содержащиеся в законодательстве ограничения или запрет ипотеки земельного участка, как равно и право аренды на него не влекут собой недействительность договора ипотеки здания, сооружения, которые располагаются на соответствующих участках земли. Однако, это при том, если из закона не следует ограничения или вообще полного запрета ипотеки названных выше зданий и сооружений. К этим зданиям пункт третий статьи 340 Гражданского кодекса России [6] не применяется. Конечно, нельзя назвать указанные разъяснения чем-то новым, однако они были закреплены на уровне Постановления Верховного Арбитражного суда России. Что помогает избегать спорных ситуаций в рассматриваемых вопросах. В том числе вопросов, с официальными органами, которые иногда демонстрируют слишком формальный подход при оценке договора ипотеки.

Тогда остается вопрос, а как можно передать в залог отдельное помещение, или даже несколько помещений, когда у такого здания имеется один собственник, который является арендатором или собственником земельного участка непосредственно под зданием. В случае требования у такого собственника, непременно передать весь земельный участок в залог, совместно с залогом отдельного помещения [7, с. 5]. То в случае обращения взыскания на предмет залога, собственность на оставшиеся в здании помещения не будет находить так сказать, опоры в виде прав на землю. Так как земля отойдет новому собственнику помещения. С другой стороны заложить долю в праве собственности на земельный участок, собственник помещения возможности не имеет, ведь образование одинаковых, идеальных долей в праве на неделимую вещь, возможно при наличии как минимум 2-ух собственников. И если мы допускаем, не принимая во внимания пункт третий статьи 340 Гражданского кодекса России, залог помещения без одновременного залога права на землю, в таком случае принцип единства недвижимости и земли под ней будет нарушен [8, с. 45].

Учитывая вышеизложенное, стоит совершенствовать законодательство, предусмотрев возможность залога помещений в здании без одновременного

залога самого земельного участка. Однако одновременно с тем, чтобы новый собственник в силу закона получал при реализации предмета залога [9] право на определенную долю в праве на участок земли.

Подобный подход можно применить и при случаи залога одного из зданий, которое расположено на одном земельном участке с иными зданиями или сооружениями.

В отечественном законодательстве, имеется различие от определенных иностранных правопорядков, насчет оставления движимого предмета во владении залогодателя. Это приводит к возникновению таких случаев, в которых в противоречие с требованиями закона вступает должник. Который владеет имуществом, отчуждает имущество покупателю, который не может знать объективно, о том, что на отчуждаемый предмет имеются определенные обременения. В таком случае, при обращении взыскания кредитора к данному лицу, новый собственник предмета сошлется, как показывает практика на то, что он находился в добросовестном неведении об отношении залога. Полагая, что тем самым может освободить указанный предмет от залогового обременения [10].

В данный момент Высший Арбитражный суд России применяет аналогию права, дополнив авторитетом ссылок на принципы добросовестности, разумности и справедливости [11]. Указывая при этом, что не может быть обращено взыскание на заложенное движимое имущество, которое возмездно было приобретено у залогодателя лицом, не знавшим и, которое не должно было знать о наличии залога. В то же время добросовестный покупатель согласно этому пункту лишается защиты от взыскания, если заложенное имущество находится во владении залогодержателя, но выбыло из владения последнего помимо его воли.

Между тем отсутствие какого-либо реестра или другого источника информации о залогах хотя бы на некоторые виды движимого имущества (например, автотранспорт) допускает ситуации, когда приобретатель такого имущества узнает о залоге только при обращении взыскания на имущество по иску залогодержателя. Это способно привести к злоупотреблениям со стороны

залогодателей и причинению убытков тем приобретателям, которые действительно не знали и не могли знать о существовании залога

### Список литературы:

1. Зобнина А.А. Снижение неустойки судом: Актуальные вопросы юридической практики // Журнал Наука. Общество. Государство. 2017. Т. 5. № 2 (18). С. 110-115.

2. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Общие положения. Кн. 1. М.: Статут, 2011. 847 с.

3. Обзор практики применения арбитражными судами статьи 333 Гражданского кодекса Российской Федерации (Информационное письмо Президиума ВАС Российской Федерации № 17 от 14 июля 1997 г.) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

4. Федеральный закон «Об ипотеке (залоге недвижимости)» от 16.07.1998 № 102-ФЗ (с изменениями на 13 июля 2020 года) (редакция, действующая с 1 сентября 2020 года) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

5. Сарбаш С.В. Некоторые проблемы обеспечения исполнения обязательств // Вестник ВАС РФ. 2007. № 7. С. 32-43.

6. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

7. Белов В.А. Новые способы обеспечения банковских обязательств// Бизнес и банки. 1997. № 46. С. 5-10.

8. Гасников К.Д. Применение обеспечительных платежей в рамках отдельных гражданско-правовых обязательств: теоретические и практические аспекты // Журнал российского права. 2016. № 10. С. 46-55.

9. Трушков А. Вся правда о залоге // Юридическая газета. 2011. № 13.

1. Цахариас А.С. К вопросу о допустимости удержания недвижимого имущества // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы междунар. заоч. науч. конф. (г. Пермь, март 2012 г.). Пермь: Меркурий, 2012. С. 96-101.

2. Постановление Пленума Высшего арбитражного суда РФ от 17.02.2011 № 10 «О некоторых вопросах применения законодательства о залоге» // Вестник ВАС РФ. 2011. № 4.

УДК 343.823

*Дамбуев Роман Александрович  
студент 2 курса магистратуры  
Байкальский государственный университет  
Россия, г. Иркутск  
e-mail: Shinigamiii.ld@gmail.com*

## **ТРУД В МЕСТАХ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ: ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ**

***Аннотация:** Статья посвящена вопросам появления и развития института трудовых отношений осужденных. Рассматриваются проблемные вопросы привлечения осужденных к труду и их положения. В связи с обострением противоречий в динамике трудовых отношений между работодателями и работниками и реальной девальвацией социальной защиты работников в настоящее время актуальной проблемой является регулирование социально-трудовых отношений.*

**Ключевые слова:** уголовно-исполнительное право; трудовое право; трудовые правоотношения; привлечение осужденных к труду; трудовая книжка; учет рабочего времени.

*Dambaev Roman Aleksandrovich  
2nd year master student  
Baikal state University  
Russia, Irkutsk*

## **LABOUR IN PLACES OF DEPRIVATION OF LIBERTY: GENERAL PROVISIONS**

***Abstract:** The Article is devoted to the emergence and development of the institution of labor relations of convicts. The article deals with problematic issues of attracting convicts to work and their situation. Due to the aggravation of contradictions in the dynamics of labor relations between employers and employees and the real devaluation of social protection of employees, the regulation of social and labor relations is currently an urgent problem.*

**Key words:** criminal and Executive law; labor law; labor relations; attraction of convicts to work; labor book; accounting of working hours.

В Конституции РФ, как основном законе государство закреплено право граждан РФ трудиться [1]. В тоже время ст. 1 Уголовно-исполнительного кодекса РФ [3] (далее УИК РФ) прямо предусматривает, что главной целью уголовно-исполнительного законодательства является исправление осужденных, которое названо одним из средств достижения этой цели (ч. 2 ст. 9 УИК РФ).

На взгляд ученых, которые занимались рассмотрением данного вопроса, именно полезный труд в местах лишения свободы помимо исправления способствует также правопослушному поведению осужденных и их ресоциализации. К тому же в период отбывания наказания создает предпосылки для их успешной адаптации в обществе после освобождения.

В то же время, как справедливо отмечают И.В. Дворянсков и С.А. Злотников [15, с. 71], «если осужденные во время отбывания наказания не будут трудиться, их социализация после освобождения будет затруднена - на свободе они уже не смогут и не захотят трудиться. Соответственно, главный принцип и цель уголовно-исполнительного законодательства - исправление осужденных и предупреждение совершения новых преступлений - не будут достигнуты».

Исходя из вышеуказанного, хотелось бы отметить, что «исправительные учреждения должны создавать все необходимые условия для приобретения (восстановления) осужденными профессиональных трудовых навыков, выработки у них психологической и нравственной потребности трудиться» [12, с. 27].

На основании ст. 103 УИК РФ осужденные могут привлекаться к труду с учетом их особенностей (пола, возраста, наличия или отсутствия трудовых навыков, возможности трудиться, состояния здоровья, при наличии рабочих мест.

Признавая важность участия осужденных в общественно полезной работе, законодатель не в полной мере определил «механизм найма и юридически правильного исполнения передачи осужденным за работу заработка» [13, с. 5]. Указанные обстоятельства создают практические трудности и вызывают судебные разбирательства по поводу оплаты труда и механизма заключения трудовых договоров [9].

Особенностью привлечения осужденных к работе является то, что эти отношения регулируются нормами сразу двух отраслей права: трудовым и уголовно-исполнительным.

Трудовой кодекс Российской Федерации [5] закрепляет свободу труда как основного принципа правового регулирования трудовых отношений.

В соответствии со ст. 15 Трудового кодекса РФ законодатель определяет трудовые отношения как «основанные на соглашении между работником и работодателем о личной эффективности работника для выполнения функции оплачиваемого труда ... в интересах, под надзором и контролем работодателя, подчинение работника правилам внутреннего трудового распорядка, когда работодатель обеспечивает условия труда, предусмотренные трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права, коллективный договор, соглашения, локальные нормативные акты, договор».

С трудом, работой законодатель полностью связывает возникновение трудовых отношений. Как оно из составляющих рассматриваемых трудовых отношений должен наличествовать признак «добровольности» «с добровольным соглашением сторон со свободной волей», что уже само по себе является юридическим фактом [19, с. 57].

На основании положений статьи 55 Конституции Российской Федерации Уголовный кодекс Российской Федерации [2] определяет, что при исполнении приговоров осужденным гарантируются права и свободы граждан Российской Федерации. Но тут не обошлось и без исключений. Законодатель говорит, что трудовые отношения подлежат регулированию на общих основаниях с исключениями и ограничениями в результате какие отношения осужденных с администрацией исправительного учреждения, чтобы заставить их работать, являются конкретными.

Во-первых, возникновение этих правоотношений не связано с заключением трудового договора. Работа для осужденного - не право, а обязанность. Осужденные привлекаются к труду в связи с отбыванием наказания. В связи с этим они лишаются права выбирать работодателя, профессию, род занятий и деятельность, что происходит, когда трудовой договор заключается на основе

принципа свободы труда в том смысле, который отражен в ст. 2 Трудового кодекса Российской Федерации.

Требования, содержащиеся в ст. 103 и 129 УИК РФ, ст. 17 Закона Российской Федерации от 21.07.1993 г. № 5473-1 (ред. от 27.12.2019г.) «Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы» [6] ст. 4, 11, 15, 16 ТК РФ, исключают возможность заключения трудовых договоров с лицами, осужденными к лишению свободы.

В силу ч. 3 ст. 129 УПК РФ, вопросы, связанные с приемом на работу осужденных, их увольнением, переводом на другую работу, не подпадают под правовое регулирование законодательства Российской Федерации о труде. В соответствии с ч. 1 ст. 104 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации [4] трудовое законодательство регулирует только те условия труда осужденных, которые не отличаются по содержанию от условий труда свободных граждан (например, рабочее время, правила охраны труда, меры безопасности и производственная санитария).

Нормы уголовного права призваны регулировать условия труда осужденных, которые имеют свои особенности в зависимости от режима отбывания наказания (например, время начала и окончания работы (смены), продолжительность ежегодного оплачиваемого отпуска, и т.д.) [14, с. 13].

Во-вторых, обязанность работать возникает в связи со вступлением в законную силу решения суда.

Принципиально полезная работа рассматривается уголовным законодательством как один из составных элементов процесса отбывания наказания и является средством исправления осужденных (статья 9 Уголовного кодекса Российской Федерации). В соответствии со ст. 103 УПК РФ каждый, кто осужден к лишению свободы, должен работать в местах и на работах, определенных администрацией исправительных учреждений. Кроме того, невыполнение этого обязательства по закону (часть 6 статьи 103 Уголовного кодекса Российской Федерации) является злонамеренным нарушением установленного порядка отбывания наказания, за которое к дисциплинарной и

материальной ответственности может быть применена дисциплинарная ответственность.

В-третьих, в отношениях по привлечению осужденных к оплачиваемой работе отсутствуют стороны, присущие трудовым отношениям - работник и работодатель. Согласно ст. 20 Трудового кодекса Российской Федерации, работодателем является физическое или юридическое лицо (организация), вступившее в трудовые отношения с работником, а работником является физическое лицо, вступившее в трудовые отношения с работодателем. Приговоренный к лишению свободы не вступает в трудовые отношения с работодателем.

Как уже упоминалось выше, основа «для возникновения трудовых отношений в силу ст. 16 Трудового кодекса Российской Федерации, это трудовой договор, заключенный в соответствии с настоящим Кодексом». Заключение трудового договора с лицом, осужденным к лишению свободы, не предусмотрено. Труд осужденных является отдельной принудительной мерой исправления [10, с. 15]. Осужденным не предлагается работать по собственной инициативе, поэтому они не могут рассматриваться в статусе работников с точки зрения трудового законодательства. Именно такой позиции придерживаются суды при разрешении судебных споров с участием осужденных по вопросу привлечения их к оплачиваемой работе.

В соответствии с уголовным законодательством только лица с ограниченными возможностями и лица, достигшие пенсионного возраста, имеют право на добровольное участие в работе. С этими категориями осужденных вы действительно можете подумать о возможности заключения срочных трудовых договоров, но сегодня такая возможность не предусмотрена законом. В связи с обязательным трудом осужденных (ч. 1 ст. 103 УК РФ) и отсутствием равных сторон в возникающих трудовых отношениях [17, с. 82].

Данные отношения не могут возникнуть, и трудовые договоры не могут быть заключены, даже если некоторые категории осужденных могут работать с их личного согласия (это исключение из общего правила не приводит к

появлению новых правовых институтов, регулирующих вовлечение осужденных в трудовую деятельность).

Анализ законодательства и правоприменительной практики позволяет сделать вывод, что отношения, связанные с трудом лиц, осужденных к лишению свободы, не являются трудовыми отношениями и лишь косвенно регулируются Трудовым кодексом Российской Федерации.

В то же время среди ученых существуют и другие мнения на этот счет [18, с. 16]. Например, Н.П. Шилова считает, что с момента, когда осужденному фактически разрешено работать между ним и исправительным учреждением, возникают именно трудовые отношения [20, с. 79]. Отстаивая свою точку зрения, она ссылается на норму ст. 16 Трудового кодекса Российской Федерации, которая предусматривает в качестве одного из оснований для возникновения трудовых отношений фактическую занятость работника, что, в свою очередь, является основанием для заключения трудового договора в письменной форме (часть 2 ст. 67 ТК РФ).

Однако, по нашему мнению, нормы трудового законодательства о фактическом допуске работника к выполнению трудовой функции в качестве основы для заключения трудового договора не могут применяться к лицу, приговоренному к лишению свободы.

Основанием для привлечения осужденного к отбытию наказания в местах лишения свободы на работу является сложная правовая структура, которая включает в себя два факта: во-первых, приговор суда о виновном и его наказании в виде лишения свободы, а во-вторых, порядок вынесения приговора, руководитель исправительного учреждения по привлечению осужденного к оплачиваемой работе (с указанием размера заработной платы и конкретной должности), с которым осужденный должен ознакомиться с его подписью. В порядке трудоустройства за основу его публикации ст. 103 УИК РФ. Заявление осужденного с просьбой вывести его на работу не требуется. Также осужденный, занятый на оплачиваемой работе, должен быть ознакомлен с правилами

внутреннего трудового распорядка, правилами техники безопасности и производственной санитарии [11, с. 213].

Время для привлечения осужденных к оплачиваемой работе, согласно ст. 104 УК РФ, это учитывается при общем стаже работы. В то же время использование понятия «общая продолжительность службы» в уголовном законодательстве (статья 104 Уголовного кодекса Российской Федерации) противоречит действующему законодательству, в частности Федеральному закону Российской Федерации от 28 декабря 2013 г. № 400-ФЗ «О страховых пенсиях» [8] от 15.12. 2001 № 166-ФЗ «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации». Общий стаж работы, на который ученые обращают внимание, был основной концепцией предоставления пенсии по старости в Законе Российской Федерации № 340-1 «О государственных пенсиях в Российской Федерации» от 20 ноября 1990 года, который потерял свою силу сегодня.

В настоящее время законодатель использует понятие «трудовой стаж», согласно которому в соответствии со ст. 2 Федерального закона Российской Федерации от 15 декабря 2001 г. № 166-ФЗ «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации», общая продолжительность трудовой и иной деятельности учитывается при определении права на определенные виды пенсии по государственному пенсионному страхованию в период страхования для получения пенсии, предусмотренные Федеральным законом от 28 декабря 2013 г. № 400-ФЗ «О страховых пенсиях».

В целях обеспечения единообразия понятийного аппарата УИК Российской Федерации мы считаем необходимым внести изменения в статью 104 УИК РФ, исключив слово «общее» из понятия «общий опыт работы».

Основным документом, подтверждающим трудовую деятельность и трудовой стаж работника, в силу ст. 66 ТК РФ является стандартной формы трудовая книжка.

Документ, подтверждающий работу осужденного в местах лишения свободы, также является трудовой книжкой, а при ее отсутствии - справкой,

выданной администрацией исправительного учреждения (пункт 2.1 Инструкции «О порядке учета времени задержания»).

В соответствии с пунктом 3.3 настоящей инструкции, когда осужденное лицо освобождается из исправительного учреждения, информация в карточке учета об общем времени его работы заносится в трудовую книжку или справку, что, по нашему мнению, противоречит труду. Кодекс Российской Федерации и постановление Правительства Российской Федерации от 16 апреля 2003 г. № 225 «О трудовых книжках» [7].

Согласно ст. 66 Трудового кодекса Российской Федерации и п. 4 указанного постановления рабочая тетрадь должна содержать информацию о работнике, выполняемой им работе, переводе на другую постоянную работу и увольнении работника, а также основания для расторжения трудового договора и информация о наградах за успехи в работе.

«Осужденные, как уже упоминалось выше, не относятся к категории работников, поскольку отношения по привлечению их к работе не являются трудовыми (в связи со статьей 15 Трудового кодекса Российской Федерации)» [16, с. 59].

Форма трудовой книжки не подразумевает прибытия осужденного на работу. Информация об общем времени его работы в трудовой книжке не может быть введена, так как она не соответствует форме этой книги. Подтверждением трудового стажа будет справка из исправительного учреждения о времени, проведенном осужденным во время отбывания наказания в виде лишения свободы, учитываемого как стаж работы, и справка о среднемесячной заработной плате в стандартной форме для расчета пенсии.

В связи с этим регистрация (учреждение) трудовой книжки не требуется.

Кроме того, в целях устранения неоднозначного понимания норм ст. 16, 67 Трудового кодекса Российской Федерации мы считаем необходимым внести изменения в статью 16 Трудового кодекса Российской Федерации, добавив после слов «Трудовые отношения между работником и работодателем также возникать на основе фактического допущения с разрешением или ведома работодателя или его

уполномоченного представителя в случае, если трудовой договор не был выполнен должным образом».

### Список литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. (ред. от 21.07.2014) // Российская газета. 1993. 25 декабря. № 237.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
3. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 № 1-ФЗ (ред. от 26.07.2019) // Собрание законодательства РФ. 1997. № 2. Ст. 198.
4. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.
5. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 16.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 3.
6. Закон РФ от 21.07.1993 № 5473-1 (ред. от 27.12.2019) «Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы» // Ведомости СНД и ВС РФ. 1993. № 33. Ст. 1316.
7. Постановление Правительства РФ от 16.04.2003 № 225 (ред. от 25.03.2013) «О трудовых книжках» // Собрание законодательства РФ. 2003. № 16. Ст. 1539.
8. Федеральный закон от 28.12.2013 № 400-ФЗ (ред. от 01.10.2019) «О страховых пенсиях» // Собрание законодательства РФ. 2013. № 52 (часть I). Ст. 6965.
9. Определение Верховного Суда РФ от 09.01.2020 № 302-ЭС19-24332 по делу № А19-18825/2018 // Справочно-правовая система КонсультантПлюс.
10. Бармашов В.И., Бармашов И.Н. Налоговое стимулирование государственно-частного партнерства в сфере организации труда осужденных // Налоги. 2016. № 4. С. 1417.

11. Бриллиантов А.В., Курганов С.И. Комментарий к Уголовно-исполнительному кодексу Российской Федерации (постатейный) / под ред. А.В. Бриллиантова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2016. С. 213.

12. Волкова В.В., Стребков Н.Н., Рассадина М.Н. и др. Актуальные проблемы привлечения к оплачиваемому труду осужденных к лишению свободы // Казанская наука. 2016. № 12. С. 26-28.

13. Гейхман В.Л. Конституция РФ и право на труд // Трудовое право в России и за рубежом. 2019. № 1. С. 5 - 7.

14. Горенкова Е.В. Организация труда осужденных: международные стандарты и зарубежный опыт // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2017. № 1. С. 13 - 16.

15. Дворянсков И.В., Злотников С.А. Некоторые проблемы совершенствования исполнения наказания в виде лишения свободы в России // Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2017. № 2. С. 69-73.

16. Еремина С.Н. Возможность реализации права на труд осужденными к лишению свободы // Юридический мир. 2013. № 8. С. 58-61.

17. Корякин Е.А. Алгоритм привлечения осужденных к оплачиваемому труду в исправительных учреждениях ФСИН России // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2016. № 2 (36). С. 82.

18. Лосева С.Н., Гарник С.В. Организация труда осужденных в условиях реформирования УИС // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2016. № 3. С. 16-19.

19. Шамсунов С.Х., Разумова И.В. Вопросы обеспечения права на труд осужденных. Анализ состояния и совершенствование законодательства в сфере трудовой занятости // Безопасность бизнеса. 2018. № 6. С. 57-63.

20. Шилова Н.П. Особенности труда лиц, осужденных к лишению свободы // Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2019. № 5. С. 78-84.

УДК 4414

*Дыба Михаил Александрович  
студент 2 курса магистратуры,  
юридический факультет  
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,  
Россия, г. Москва  
e-mail: dyba55@mail.ru*

## СДЕЛКИ С ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТЬЮ: ЧТО ДОЛЖЕН ЗНАТЬ ЮРИСТ

***Аннотация:** Статья посвящена рассмотрению важных и необходимых аспектов, которые касаются сделки с заинтересованностью. Актуальность работы заключена в том, что в нынешнее время бизнес стал неотъемлемой частью нашей жизни. Множество компаний, организаций, обществ ежедневно заключают множество сделок, которые относятся также и к корпоративной сфере. Целью статьи является отразить понятие сделки с заинтересованностью, указать для чего её заключают и лиц, которые имеют полномочия её заключать, какие могут возникнуть злоупотребления правом при совершении сделки с заинтересованностью.*

**Ключевые слова:** корпоративное право, сделки с заинтересованностью, заинтересованные лица, злоупотребление правом, основные положения.

*Dyba Mikhail Alexandrovich  
2nd year master student,  
faculty of law  
Financial university under the Government of the Russian Federation,  
Russia, Moscow*

## INTERESTED PARTY TRANSACTIONS: WHAT CONSTITUTOR SHOULD KNOW ABOUT IT?

***Abstract:** The article is devoted to the consideration of the important and necessary aspects that relate to an interested party transaction. The relevance of the work lies in the fact that nowadays business has become an integral part of our life. Many companies, organizations conclude many transactions every day including corporate transactions. The purpose of the article is to reflect the concept of an interested party transaction, why interested party concludes this type of transaction, who can be an interested party and what kind of abuses can be when party conclude an interested party transaction.*

**Key words:** corporate law, interested party transactions, interested parties, the abuse of the law, basic positions

В пункте 1 статьи 45 Федерального закона от 08.02.1998 № 14-ФЗ (ред. от 31.07.2020) «Об обществах с ограниченной ответственностью» указано, что «Сделкой, в совершении которой имеется заинтересованность, признается сделка, в совершении которой имеется заинтересованность члена совета директоров (наблюдательного совета) общества, единоличного исполнительного органа, члена коллегиального исполнительного органа общества или лица, являющегося контролирующим лицом общества, либо лица, имеющего право давать обществу обязательные для него указания» [1]. Продолжая анализировать закон, можно выявить, что не только вышеуказанные субъекты могут быть заинтересованными лицами. Ими также могут быть их супруги, дети, подконтрольные лица и организации заинтересованного лица. Список является закрытым и исчерпывающим. Следовательно, иные лица не могут иметь статус заинтересованных субъектов и заключать сделку с заинтересованностью. Стоит подчеркнуть, что заинтересованные лица имеют определённые признаки. Они должны:

1. Быть стороной, выгодоприобретателем, посредником или представителем в сделке;

2. Являться контролирующим лицом юридического лица, которое в свою очередь является стороной, выгодоприобретателем, посредником или представителем в сделке;

3. Занимать должности в органах управления юридического лица, являющегося стороной, выгодоприобретателем, посредником или представителем в сделке.

Суммируя, можно сделать вывод, что сделка с заинтересованностью — это сделка, которая совершается контролирующим лицом общества в пользу себя, своих близких, детей и иных подконтрольных ему лиц и организаций. Эта сделка подразумевает под собой пересечение личных интересов участника с общим бизнесом компании.

Основной причиной заключения таких сделок заключается в возможности введения другого бизнеса и освоение новых возможностей для заработка денег.

Примером может служить следующий абстрактный пример. Общество с ограниченной ответственностью «Ромашка» продаёт цветы. В ней два участника. В один день клиент захотел, чтобы ему помимо цветов также подготовили цветочный ландшафт. Однако ООО «Ромашка» данным вопросом не занимается. Один из участников, владеющий 80% уставного капитала в ООО «Клумба», предложил клиенту заказать дизайнерское решение у общества «Клумба». Таким образом, такой участник заработает через оба ООО «Ромашка» и ООО «Клумба». Стоит не упустить из виду тот факт, что учредитель, имеющий долю в ООО «Клумба» должен известить другого участника. Исключением может служить то, что такая сделка заключается обществом постоянно и на схожих условиях.

Как было сказано выше частный интерес бывает и иной. Примером может служить выплата премий, прощение долга, устроить ребёнка директором. Здесь часто встречаются проблемы, связанные с злоупотреблением правом. Примером может служить дело № А55-33896/2017, в котором конфликтовали партнёры. «Один из партнеров выводил деньги: повышал себе зарплату, оформлял мнимые договоры подряда, аренды и проводил бухгалтерские услуги через родственников. Суд пришёл к выводу, что такие сделки навредили общему делу. Часть денег в размере 2 445 000 рублей обязали вернуть» [2, с. 81]. В другом деле № А65-9528/20183 «участник и директор назначала сама себе премии, хотя прибыль бизнеса за год упала в три раза. Суд посчитал премию нецелесообразной, и 1 683 000 Р обязали вернуть обществу» [3, с. 24].

Стоит не упустить из виду порядок согласования сделки с заинтересованностью. По общему правилу сделка, в совершении которой имеется заинтересованность, не требует предварительного согласия на её совершение. Однако извещать о такой сделке заинтересованное лицо должно обществу в течение 15 дней до самой сделки. Другие участники общества при соблюдении соков подачи требования, могут принудить к тому, чтобы сделка с заинтересованностью прошла одобрение высшим органом общества.

Подводя итог статьи, хотелось отметить, что сделка с заинтересованностью относится к специфическим корпоративным сделкам, где заинтересованные лица

выступают как специальные субъекты, имеющие дополнительные обязательные признаки. Такие сделки могут заключаться как с целью дополнительного заработка, что не запрещено законом, при условии, что они не несут ущерб бизнесу, так и для личных, корыстных целей. Однако для этого существует механизм оспаривания сделок.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».
2. Кашанина Т.В. Корпоративное право. М.: Высшая школа, 2016. 189 с.
3. Андреев В.К. Корпоративное право современной России. М.: Проспект, 2015. 240 с.

УДК 341

*Золотухин Павел Владимирович  
студент 2 курса  
Российский государственный университет правосудия  
Россия, г. Москва  
e-mail: zolotuhinpascha@yandex.ru*

**ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОБЛЮДЕНИЯ ДЕЙСТВУЮЩИХ НОРМ  
МЕЖДУНАРОДНОГО ГУМАНИТАРНОГО ПРАВА НА ПРИМЕРЕ  
ВООРУЖЕННОГО КОНФЛИКТА В СИРИЙСКОЙ АРАБСКОЙ  
РЕСПУБЛИКЕ**

***Аннотация:** В статье анализируются проблемы обеспечения соблюдения действующих норм международного гуманитарного права на примере вооруженного конфликта в Сирийской Арабской Республике. Автор также рассматривает статус военнослужащих, оказывающих гуманитарную помощь.*

**Ключевые слова:** международное гуманитарное право, вооруженный конфликт, статус военнослужащих.

*Zolotukhin Pavel Vladimirovich  
2nd year student  
Russian State University of Justice  
Russia, Moscow*

**PROBLEMS OF ENSURING COMPLIANCE WITH THE REGULATIONS OF  
INTERNATIONAL HUMANITARIAN LAW ON THE EXAMPLE OF THE  
ARMED CONFLICT IN THE SYRIAN ARAB REPUBLIC**

***Abstract:** The article analyzes the problems of ensuring compliance with the existing norms of international humanitarian law on the example of the armed conflict in the Syrian Arab Republic. The author also examines the status of military personnel providing humanitarian assistance.*

**Key words:** international humanitarian law, armed conflict, the status of military personnel.

2 марта 2019 года, Начальник Генерального штаба Вооружённых Сил РФ генерал армии Валерий Васильевич Герасимов, выступил с докладом на общем собрании Академии военных наук. В своем выступлении, говоря о вехах развития военной стратегии как составной части военной искусства, Валерий Васильевич отметил, что потенциальный противник начал подготовку принципиально новых комплексов ведения враждебных действий, основываясь на методах ведения

доктрины «гибридных войн», включающих в себя использование информационно-когнитивных технологий, а именно: воздействие на культурную сферу жизни общества, внедрение сепаратистских идей в общественное сознание, направленных на дестабилизацию внутривосточной обстановки в стране [1]. В результате применения данной доктрины, в июне 2012 года в Сирии вспыхнула гражданская война, продолжающаяся до сих пор и ставшая крупнейшей гуманитарной катастрофой 21 века. В своей научной статье, посвященной гуманитарным потерям Сирии в войне, кандидат исторических наук Ниязи А.Ш., ссылаясь на доклад Всемирного Банка, отмечает что в результате ведения боевых действий продолжительностью более 8-лет, примерно половина жителей страны были вынуждены покинуть свое место жительства, что явилось крупнейшим со временем Второй мировой войны кризисом беженцев, с 2011 года, территорию страны покинули более 6,9 миллионов беженцев [2]. С целью ликвидации последствий гуманитарной катастрофы, 23 февраля 2016 года, свою работу начал центр по примирению враждующих сторон и контроля за перемещением беженцев в Сирийской Арабской Республике (до декабря 2018 года — Координационный центр по примирению враждующих сторон). Так впервые была разработана и апробирована на практике новая форма применения формирований Вооруженных Сил – гуманитарная операция. Военнослужащим ЦПВС пришлось столкнуться с целым списком нарушений, совершенных объединенными силами коалиции: США, Франции, Великобритании и др., а также повстанческими силами Сирии: Свободной Сирийской Армией, Армией завоевания, Фронта Ан-Нусры и других группировок, которые не признаются международным сообществом террористическими. Так, 27 мая 2014, в ходе съемки репортажа боев в районе города Кусейр, снайпером была убита журналистка сирийского государственного телеканала «Аль-Ихбария» [3], при этом никакой юридической ответственности, силы оппозиции не понесли. 3 января 2014 года, неизвестными были пленены и похищены пятеро членов международной организации «врачи без границ» (MSF), судьба которых неизвестна до сих пор [4].

Помимо вышеперечисленного, воюющие на стороне оппозиционных формирований радикалы, нанесли непомерный ущерб памятникам культурного наследия, разрушив десятки христианских и мусульманских обителей в Хомсе и Алеппо [5]. В 2015 году была разрушена до основания монументальная арка в Пальмире силами ИГ (запрещенного на территории РФ), при том, что Сирия еще в 1954 году ратифицировала Гаагскую конвенцию о защите культурных ценностей в случае вооружённого конфликта [6]. Вершиной правового нигилизма, стал обстрел российских и сирийских военнослужащих силами ВМС США 14 апреля 2018 года. Используя неподтвержденные данные об использовании Сирийской Армией химического оружия, президент Соединенных Штатов Америки Дональд Трамп инициировал ракетный удар «Томагавками» по позициям правительственных войск Сирии, а также подразделений КСИР дислоцированных на территории Сирии, будучи хорошо осведомленными о том, что на этой же территории находятся военнослужащие ЦПВС ВС РФ. Поддерживаемые США на политической арене, Израиль и Турция позволяют себе регулярно наносить удары по позициям воинских формирований Сирийской Армии на юге Сирии в районе Голанских высот, а также на Севере Сирии в провинции Идлиб, тем самым совершая акт агрессии против суверенного государства, согласно принятой Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН № 3314 от 14 декабря 1974 г. Турция помимо ударов наносимых по формированиям Сирийской Армии, 24 ноября 2015 года позволила себе сбить командира экипажа фронтового бомбардировщика Су-24М ВКС России с бортовым номером 83, совершавшего боевой вылет в Сирии в составе пары с задачей нанесения бомбового удара, фактически объявив Российской Федерации войну. Во всех вышеперечисленных случаях, лица совершившие данные преступления не понесли никакой юридической ответственности, тем самым давая повод государствам-агрессорам совершать новые преступления, ощущая при этом свою полную безнаказанность.

Отдельно стоит отметить проблему, связанную со статусом военнослужащих, проходящих службу в ЦПВС ВС РФ и занимающиеся при этом

проведением различного рода гуманитарными операциями. Военнослужащие, зачастую рискуя своей жизнью доставляли продукты питания, одежды и различных гуманитарных грузов мирному населению Сирии, попадают под обстрелы, становятся участниками боевых действий в очагах напряженности и не признаются сообществом гуманитарными движениями, при том что ЦПВС как структурное подразделение группировки войск РФ в Сирии выполняет задачи не военного, а скорее дипломатического характера. Сотрудники центра ведут переговоры с террористами и оппозиционными группировками, являются координационным центром для ряда международных организаций, в том числе Организацию Объединенных Наций, при этом реализуя механизмы контроля за соблюдением режима по прекращению огня. ЦПВС выпускают информационные бюллетени, в которых оперативно отражаются общие данные о ходе выполнения мероприятий примирения конфликтующих сторон. Выпуск бюллетеней осуществляется на пяти языках. Правовая защита людей исполняющих такие исключительные обязанности, должна стать приоритетной задачей государства на данном этапе.

75 лет прошло с начала самой кровопролитной войны в истории Земли. Человечество заплатило огромную цену за свое мирное существование, создав при этом принципиально новые политико-правовые институты, но видимо человеческая память слишком коротка, не слышно больше стука метронома в квартирах многолюдных домов, не видно сколов от разрыва снарядов на стенах домов, и вот уже отправляя в бездну истории многочисленные документы преступлений того времени, в обществе растут милитаристские настроения, свой отклик находит политический цинизм с которым лидеры мировых держав относятся к человеческой жизни. Проблема коренится не в правовых пробелах гуманитарного права, она живет в сердцах и умах людей, чьи политические амбиции стоят значительно выше чем общепринятые человеческие ценности, механизмы не будут работать должным образом.

### **Список литературы:**

1. Векторы развития военной стратегии. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL <http://redstar.ru/vektory-razvitiya-voennoj-strategii/?attempt=1> (дата обращения: 02.09.2020 г.).

2. Ниязи А.Ш. Сирия: гуманитарные потери войны. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/siriya-gumanitarnye-poteri-voynu/viewer> (дата обращения: 02.09.2020 г.).

3. В Сирии убита журналист государственного телеканала. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: [https://www.bbc.com/russian/rolling\\_news/2013/05/130527\\_rn\\_syria\\_journalist\\_dead.shtml](https://www.bbc.com/russian/rolling_news/2013/05/130527_rn_syria_journalist_dead.shtml) (дата обращения: 02.09.2020 г.).

4. В Сирии похищены 5 сотрудников гуманитарной миссии. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://archive.9tv.co.il/news/2014/01/04/166340.html> (дата обращения: 02.09.2020 г.).

5. Четверка самых значимых памятников сирийской старины. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://expert.ru/2013/08/30/chetverka-samyih-znachimyh-pamyatnikov-sirijskoj-starinyi/> (дата обращения: 02.09.2020 г.).

6. Convention for the Protection of Cultural Property in the Event of Armed Conflict with Regulations for the Execution of the Convention. The Hague, 14 May 1954. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://www.unesco.org/eri/la/convention.asp?KO=13637&language=E&order=alpha> (дата обращения: 02.09.2020 г.).

УДК 342.4

*Куркиева Танзила Ахметовна  
студентка 2 курса бакалавриата,  
юридический факультет  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас  
e-mail: tanzilagwe@gmail.com*

*Научный руководитель: Барахоева Е.А.,  
ст. преподаватель кафедры теории и истории государства и права  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас*

## **ИСТОРИЯ КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ ИНГУШЕТИЯ КАК СУБЪЕКТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Аннотация:* В статье рассматриваются основные этапы становления ингушской государственности посредством анализа ее конституционного развития. В частности, автор описывает особенности процесса принятия Конституции Республики Ингушетия и ее роль в правовом развитии региона.

**Ключевые слова:** конституционное право, федеративное устройство, Республика Ингушетия, субъекты РФ, Конституция субъекта РФ.

*Kurkueva Tanzila Ahmetovna  
2nd year bachelor student,  
faculty of law  
Ingush state University,  
Russia, Magas*

*Scientific adviser: Barakhoeva E.A.,  
senior lecturer  
Department of theory and history of state and law  
Ingush state University,  
Russia, Magas*

## **HISTORY OF CONSTITUTIONAL AND LEGAL DEVELOPMENT OF THE REPUBLIC OF INGUSHETIA AS A SUBJECT OF THE RUSSIAN FEDERATION**

*Abstract:* The article deals with the main stages of the formation of the Ingush state through the analysis of its constitutional development. In particular, the author

*describes the features of the process of adopting the Constitution of the Republic of Ingushetia and its role in the legal development of the region.*

**Keywords:** constitutional law, Federal structure, Republic of Ingushetia, subjects of the Russian Federation, Constitution of the subject of the Russian Federation.

История развития Ингушетии, как самостоятельного субъекта РСФСР, началась 7 июля 1924 г. с упразднением Горской АССР, которая была разделена на две автономные области – Ингушскую и Северо-Осетинскую.

Но в 1934 г. Всероссийским Центральным Исполнительным Комитетом с нарушением норм Конституции РСФСР было принято решение объединить Ингушскую автономную область с Чеченской и образовать единую Чечено-Ингушскую автономную область. В декабре 1936 г. после принятия новой Конституции СССР Чечено-Ингушскую автономную область вывели из состава Северо-Кавказского края и преобразовали в Чечено-Ингушскую АССР. Как итог, Ингушетия на долгий промежуток времени была лишена статуса самостоятельного государственного правового образования [1, с. 209].

Новой вехой в истории развития Республики Ингушетия стало принятие 4 июня 1992 г. Закона РФ № 2927-1 «Об образовании Ингушской Республики в составе Российской Федерации».

Статья 2 данного закона в целях реализации закона РСФСР от 26 апреля 1991 года «О реабилитации репрессированных народов» предписывала образованной Правительством РФ государственной комиссии провести мероприятия по подготовке и осуществлению правовых и организационных мероприятий по государственно-территориальному разграничению. При этом было отмечена необходимость учета интересов казачества и национальных меньшинств при решении вопросов, связанных с образованием Ингушской Республики [2, с. 5].

Тогда же начали обсуждаться ключевые принципы конституционного строя вновь созданной Республики и ее символика. Важным событием стал созыв Конституционного Собрания в 1993 г. в составе съезда народов Ингушетии. Однако процесс подготовки и принятия Конституции был весьма сложным.

Трудности были обусловлены рядом факторов, ключевой из которых это нехватка опыта подготовки такого рода правовых документов, а также отсутствие научно-исследовательских институтов в области права.

Для подготовки проекта Конституции во время съезда народов Ингушетии была сформирована конституционная комиссия под председательством Президента Республики Р. С. Аушева. Непосредственно организацией работы над проектом Конституции руководили М-Г. О. Дзагиев и М. Ю. Келигов.

Первый вариант проекта республиканской Конституции был опубликован в газете «Ингушетия», после чего от населения поступили критические замечания и конструктивные предложения. Прежде всего, они касались вопросов, связанных с собственностью на землю, определением границ, организацией работы органов государственной власти, а также взаимоотношениями религии и государства. В основном, все они были рассмотрены и учтены.

Конституции Республики Ингушетия была принята на всенародном голосовании в феврале 1994 г. Принятие Основного Закона ознаменовало собой начало процесса формирования органов государственной власти: так, Народное Собрание (Парламент) Республики Ингушетия был провозглашен главным законодательным органом власти, Правительство Республики Ингушетия – исполнительным органом, были созданы суды, которые образовали судебные органы власти.

Нормами принятой Конституции были определены основы конституционного строя Республики Ингушетия, строго установлены права и свободы человека и гражданина.

Важной особенностью Конституции Республики Ингушетия является то, что она служит в качестве правовой основы в процессе решения на уровне государства проблем, связанных с сохранением и развитием культурного наследия ингушского народа (языка, культуры, религий, архитектурных памятников и т.д.).

Конституция РИ предусматривает внесение в нее поправок и изменений. Данная норма закреплена в главе 11, которая называется «Конституционные

поправки и пересмотр Конституции». В соответствии с ней предложения о внесении изменений или поправок в Конституцию Республики Ингушетия могут вносить Глава Республики Ингушетия, Народное Собрание Республики Ингушетия, Правительство Республики Ингушетия, Конституционный Суд Республики Ингушетия, а также группа депутатов Народного Собрания Республики Ингушетия численностью не менее одной трети от их общего числа [3, с. 10].

За недолгое время своего существования Конституция РИ претерпела несколько изменений. Так, Конституционным Законом Республики Ингушетия от 4 декабря 2002 г. «О поправках к Конституции Республики Ингушетия» в Конституцию Республики Ингушетия внесены изменения и дополнения, относящиеся к преамбуле и к первой главе [4, с. 112].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что принятие Конституции Ингушетии в 1992 г. стало важным событием в конституционно-правовом развитии Республики.

#### **Список литературы:**

1. Гулиева М.М. Особенности подготовки, принятия и развития Конституции Республики Ингушетия // Вестник университета. 2015. № 1. С. 208-211.
2. Закон РФ № 2927-І «Об образовании Ингушской Республики в составе Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».
3. Конституция Республики Ингушетия [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: [www.parlamentri.ru](http://www.parlamentri.ru) (дата обращения: 03.09.2020 г.).
4. Фарукшин М.Х. Конституционное право республик в составе Российской Федерации. Казань: Центр инновационных технологий, 2008. 225 с.

УДК 343.1

*Ларина Елена Олеговна  
студентка 3 курса магистратуры,  
юридический факультет  
Саратовская государственная юридическая академия,  
Россия, г. Саратов  
e-mail: capitan.larina@gmail.com*

*Научный руководитель: Федюнин А.Е.,  
доктор юридических наук, доцент,  
доцент кафедры уголовного процесса  
Саратовская государственная юридическая академия,  
Россия, г. Саратов*

## **НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАЛОГА КАК МЕРЫ УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ПРИНУЖДЕНИЯ**

***Аннотация:** В статье анализируется проблема установления законодателем минимального размера залоговой суммы, что препятствует широкому распространению и применению залога как меры пресечения. Обосновывается вывод о том, что актуальная редакция ст. 106 УПК РФ недостаточно отражает современные реалии доходов граждан в РФ, в подтверждение чего приводятся статистические данные. Автором предлагается, внести изменения в ч. 3. ст. 106 УПК РФ, а именно исключение указания на фиксированную величину нижнего предела залога.*

***Ключевые слова:** залог, мера пресечения, меры процессуального принуждения.*

*Larina Elena Olegovna  
3rd year master student, Faculty of Law  
Saratov State Law Academy,  
Russia, Saratov*

*Scientific adviser: Fedyunin A.E.,  
doctor of legal sciences, associate professor,  
Associate Professor of the Department of Criminal Procedure  
Saratov State Law Academy,  
Russia, Saratov*

## **SOME PROBLEMS OF APPLICATION OF COLLATERAL AS A MEASURES OF CRIMINAL PROCEDURAL COMPULSION**

***Abstract:** The article analyzes the problem of the legislator establishing the minimum amount of the pledge amount, which prevents the widespread and application*

*of pledge as a preventive measure. The conclusion is substantiated that the current version of Art. 106 of the Code of Criminal Procedure of the Russian Federation does not sufficiently reflect the modern realities of the income of citizens in the Russian Federation, in support of which statistical data are provided. The author proposes to amend Part 3. Art. 106 of the Code of Criminal Procedure of the Russian Federation, namely the exclusion of an indication of a fixed amount of the lower limit of the pledge.*

**Key words:** bail, preventive measure, measures of procedural compulsion.

Размер залога при его назначении определяется судом с учетом характера совершенного преступления, данных о личности подозреваемого либо обвиняемого и имущественного положения залогодателя (ч.3 ст. 106 УПК РФ). Однако законодателем установлен минимальный размер залога в зависимости от категории преступления [1], что, в первую очередь, влияет на частоту применения залога как меры пресечения [2, с. 22].

Стоит отметить, что подобное установление в законе минимального размера залоговой суммы недопустимо, в силу широты спектра обстоятельств, которые необходимо учитывать для принятия верного решения о назначаемом размере денежного обеспечения. Данное положение актуально ввиду того, что подавляющем большинстве уголовному преследованию подвергаются неплатежеспособный контингент.

Представляется, что актуальная редакция ст. 106 УПК РФ недостаточно явно отражает реалии социального расслоения России и материального неравенства, что приводит к неравным возможностям в реализации права на внесение залога: одни подозреваемые, обладая более выгодным материальным положением по сравнению с другими, будут в комфортных условиях в ожидании суда, иные же будут находиться в следственном изоляторе. Подавляющее большинство обвиняемых финансово не устойчивы, не имеют стабильного источника дохода, поэтому не могут внести даже минимальный размер залога [3, с. 78].

Обратимся к статистике среднего дохода населения по стране. В апреле 2019 года средняя зарплата в РФ, по данным Росстата, достигла 47,7 тыс. рублей — вдвое больше модального значения в 23,5 тыс. рублей. В апреле 2017-го

средний заработок составлял 38,9 тыс. рублей, а модальный был на 55% меньше — 17,6 тыс. рублей [4]. При этом, половина работающих на крупных и средних предприятиях граждан России получает заработные платы менее 34,5 тыс. рублей. Это показатель медианной зарплаты в апреле 2019 года. Всё дело в том, что заработные платы 10% наиболее высокооплачиваемых работников в 13 раз превышают заработные платы 10% наименее оплачиваемых [5]. Таким образом, существует сильный разрыв в доходах между слоями населения.

Если обратиться к данным о МРОТ в регионах [6], то получается, что минимальный размер залога (50 000 руб.) в среднем превышает МРОТ населения, проживающего в регионах, в 4 раза, при учете того, что в современных реалиях РФ малоимущие граждане фактически лишены возможности получить кредит в банке, а также должны еще и обеспечивать свое существование.

Многие процессуалисты отмечают, что существование «минимальных» пределов залога оправдано только в тех странах, где преобладает высокий уровень жизни и распространен средний класс без сильных «перекосов», как в российской действительности [7, с. 331]. В случае существования «минимального» предела залога, это приводит просто к формализации применения данной меры пресечения и не несет позитивных результатов [8, с. 56].

Поскольку следователь на первоначальных этапах не обладает достаточной информацией об имущественном положении лица, данная мера пресечения будет более эффективной на последующих этапах расследования, так как даже для проверки о предоставленной информации о предмете залога тоже потребуется время.

Представляется, что созданная законодателем позиция и порядок избрания размера залога являются неправильными, так как залог должен быть посильным для залогодателя. Определение суммы залога в каждом конкретном случае должно производиться судом индивидуально с учетом заданных законодателем критериев без жесткой ее привязки к минимальному размеру.

Полагаю, что ч. 3. ст. 106 УПК РФ после слов «менее пятисот тысяч рублей» следует дополнить новым предложением следующего содержания: «С учетом имущественного положения залогодателя по усмотрению суда указанные минимальные размеры залога могут быть снижены». В связи с этим представляется, что установление минимальной и, соответственно, максимальной суммы залога нецелесообразно. Требуется исходить из имущественного положения подозреваемого или обвиняемого, а сумма залога должна быть максимально приближенной для каждого региона.

Таким образом, необходимо исключить фиксированную величину нижнего предела залога как условия, которое способно оказать позитивное влияние на увеличение практики его применения.

#### Список литературы:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Собрание законодательства РФ. 2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.
2. Маркина Е.А., Юзюк Н.В. Залог как мера пресечения: трудности применения, выявленные практикой // Уголовный процесс. 2014. № 9. С. 22-30.
3. Смирнов А.В. Установление минимального размера залога и соблюдение принципа равенства всех перед законом и судом // Уголовный процесс. 2014. № 6. С. 78-85.
4. Модальные дали: самая распространенная зарплата в РФ – 23,5 тысячи [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://iz.ru/901816/anna-ivushkina/modalnye-dali-samaia-rasprostranennaia-zarplata-v-rf-235-tysiachi> (дата обращения: 16.09.2020 г.).
5. Реальная зарплата граждан России оказалась в два раза меньше официальной [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://regnum.ru/news/society/2670897.html> (дата обращения: 16.09.2020 г.).

6. МРОТ в 2020 году в России: таблица по регионам [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.gazeta-unp.ru/articles/52411-mrot-s-1-yanvarya-2020-goda-v-rossii> (дата обращения: 16.09.2020 г.).

7. Бобракова И.С., Ковтун Н.Н. Детерминанты, снижающие эффективность применения залога в уголовном судопроизводстве России // Вопросы правоведения. 2015. № 2. С. 331-340.

8. Аристархов А.Л. Применение залога в досудебном производстве // Уголовный процесс. 2013. № 11. С. 56-63.

УДК 343.13

*Макарова Кристина Викторовна,  
аспирантка  
Университет прокуратуры Российской Федерации  
Россия, г. Москва  
e-mail: min.pom.proc@yandex.ru*

## **НАРУШЕНИЯ УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ЗАКОНА ОРГАНАМИ ДОЗНАНИЯ И ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО СЛЕДСТВИЯ, УСТАНОВЛЕННЫЕ В ХОДЕ СУДЕБНОГО РАЗБИРАТЕЛЬСТВА ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ**

***Аннотация:** В статье анализируются примеры нарушений уголовно-процессуального закона органами дознания и предварительного следствия, установленные в ходе судебного разбирательства. Автором рассматриваются случаи нарушений при избрании меры пресечения, при обжаловании в порядке статьи 125 УПК РФ, при составлении обвинительного заключения.*

**Ключевые слова:** уголовное судопроизводство, органы дознания, предварительное следствие, нарушения уголовно-процессуального закона.

*Makarova Kristina Viktorovna,  
graduate student  
University of the Prosecutor's Office of the Russian Federation  
Russia, Moscow*

## **VIOLATIONS OF THE CRIMINAL PROCEDURAL LAW BY THE BODIES OF INQUIRY AND PRELIMINARY INVESTIGATION, ESTABLISHED IN THE PROCEEDINGS OF CRIMINAL CASES**

***Abstract:** The article analyzes examples of violations of the criminal procedure law by the bodies of inquiry and preliminary investigation, established during the trial. The author examines cases of violations when choosing a preventive measure, when appealing in accordance with Article 125 of the Code of Criminal Procedure of the Russian Federation, when drawing up an indictment.*

**Key words:** criminal proceedings, bodies of inquiry, preliminary investigation, violations of the criminal procedure law.

### **МЕРЫ ПРЕСЕЧЕНИЯ**

Ходатайства об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу недостаточно мотивированы, допускаются случаи, когда в постановлениях не указываются все основания, по которым необходимо избрать данную меру пресечения, а суд по своей инициативе не вправе ссылаться на них в своем

постановлении. В ходатайствах указываются основания для избрания меры пресечения, вместе с тем не содержится сведений в подтверждение данного основания. Указывается просто «может скрыться от органов следствия и суда» или «угрожать свидетелям и потерпевшему», при том, что подозреваемый полностью признает себя виновным.

Материалы об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу или домашнего ареста не содержат необходимых сведений по личности подозреваемого, например, отсутствуют характеризующие материалы, нет сведений о том, что о судебном заседании был уведомлен потерпевший и он согласен на рассмотрение уголовного дела в его отсутствие. Особенно, когда материалы рассматриваются в выходные дни, в связи с чем следователи заявляют о невозможности выполнить данные требования закона.

По нашему мнению невозможно обращаться с ходатайством об избрании меры пресечения в виде содержания под стражей лицу, в отношении которого такая мера пресечения уже избрана по другому уголовному делу.

При расследовании уголовных дел, органами предварительного следствия не применяются нормы ст. 153 УПК РФ о соединении уголовных дел

#### Ст. 125 УПК

Когда обжалуются процессуальные документы принятые следователями и дознавателями в ходе производства предварительного следствия и дознания в порядке ст. 125 УПК РФ, в судебном заседании устанавливается факт небрежности при их составлении, порой отсутствует мотивировка принятого решения, что является основанием в соответствии со ст. 7 УПК РФ к его отмене, хотя по сути обоснованность принятия такого решения не вызывает сомнений, например, при решении судьбы вещественных доказательств, при решении вопроса об объявлении в розыск подозреваемого, обвиняемого.

В судебном заседании при рассмотрении жалоб в порядке ст. 125 УПК РФ не всегда могут аргументировано представить возражения.

#### ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ

Возникают проблемы явки в суд сотрудников полиции, повестки которым суд направляет по адресу Пятигорская 7, данные сотрудники по телефону заявляют, что о дне слушания дела, по которому они являются потерпевшими или свидетелями они уведомлены не были.

Возникают проблемы явки в суд подсудимых, содержащихся под стражей.

### ОБВИНИТЕЛЬНЫЕ ЗАКЛЮЧЕНИЯ

Необходимо разрешить вопрос о своевременном вручении обвинительных заключений обвиняемому и надлежащей его фиксации, до поступления уголовного дела в суд на рассмотрение.

Нет сведений по обвиняемым, не имеющим гражданство РФ, не разъясняется право на переводчика, с получением от них письменного заявления о том, что он не желает воспользоваться услугами переводчика.

В материалах уголовного дела представляются копии приговоров и постановлений, свидетельствующих о наличии судимости у обвиняемого без отметки о вступления в законную силу постановления либо приговора, в связи с этим отсутствует указание на изменение вышестоящими судами приговоров и постановлений судом.

Часто вводная часть обвинительного заключения не содержит необходимых сведений о прошлых судимостях обвиняемого об отбытии наказания, полностью ли оно отбыто, не указывается не отбытое наказание, как основное, так и дополнительное.

Не сверяется следователями и дознавателями сведения о судимостях, находящиеся в ИЦ, со сведениями о судимостях указанных в постановлениях и приговорах, представленных в уголовном деле, не запрашиваются сведения о судимостях из ИЦ по РФ.

Чаще всего сведения ИЦ не полные и противоречат сведениям о судимостях, указанных в имеющихся в деле приговорах и постановлениях, что влечет за собой затягивание судебного разбирательства и истребование приговоров и постановлений судом для выяснения всех судимостей.

В обвинительном заключении иногда не указываются все необходимые данные, например, точное место проживание лиц, подлежащих вызову в суд, их телефоны. Следователям и дознавателям необходимо доводить до сведения граждан о необходимости их явки в судебное заседание, а не решать за суд возможность рассмотрения уголовного дела в их отсутствие. (Иногда в судебном заседании потерпевшие и свидетели указывают, что следователь им сообщает, что явка в суд им не обязательна.)

В описательной части обвинительного заключения по групповым преступлениям указываются все соучастники, вместе с тем, нет сведений о лицах, которым обвинение не предъявлено, о том, что они объявлены в розыск или дело выделено в отдельное производство в обвинительном заключении не указано.

В материалах уголовного дела иногда не содержится выводов по всем выдвинутым версиям обвинения и защиты.

Органы предварительного следствия допускают случаи необоснованного вменения признаков преступления. Касаясь вопроса предъявления обвинения в причинении значительного ущерба, доказательств в подтверждение данного признака не приводится. Это же касается и такого признака как совершение преступления группой лиц по предварительному сговору, в обоснование наличия предварительного сговора, доказательств никаких не приводится.

Органами дознания и предварительного следствия в ходе производства дознания и предварительного следствия игнорируется такое следственное действие как очная ставка, что порождает проблемы при рассмотрении уголовных дел, исходя из требований ч. 2.1 ст.281 УПК РФ, согласно которой в случаях предусмотренных п. 2-5 ч.2 ст. 281 УПК РФ решение об оглашении показаний потерпевшего или свидетелей возможно при условии предоставления обвиняемому возможности оспорить эти доказательства.

Малолетние и несовершеннолетние свидетели, потерпевшие, в том числе по тяжким сексуальным преступлениям, даже в возрасте до 7 лет допрашиваются следователями без проведения видеосъемки, поскольку, как показывают их законные представители в судебном заседании, они вводятся в заблуждение

следователями о том, что нецелесообразно проводить видеосъемку допроса малолетних и несовершеннолетних, и от них отбирается заявление о ее не проведении. Впоследствии, в судебное заседание законные представители, малолетние и несовершеннолетние потерпевшие свидетели отказываются являться, мотивируя повторный допрос их детей психотравмирующей ситуацией в присутствии посторонних лиц и подсудимого, что создает серьезные трудности в исследовании доказательств в виде их показаний и нарушение права потерпевших на защиту.

В ходе производства предварительного следствия не разъясняются подозреваемому, обвиняемому требования п.1 ч.2 ст. 75 УПК РФ, согласно которым показания подозреваемого, обвиняемого, данные в ходе досудебного производства по уголовному делу в отсутствие защитника, включая случаи отказа от защитника, и не подтвержденные подозреваемым обвиняемым в суде признаются недопустимыми доказательствами.

УДК 340.113

*Нестеренко Виктория Викторовна  
студентка 2 курса бакалавриата,  
юридический институт  
Белгородский государственный национальный исследовательский  
университет,  
Россия, г. Белгород  
e-mail: Ovikusia0@mail.ru*

## ПОНЯТИЕ И ПРИЗНАКИ ПРАВОНАРУШЕНИЯ

*Аннотация:* В данной статье на основании анализа предложенных специалистами в области права определений понятия «правонарушение» приводится наиболее полная дефиниция, включающая в себя все признаки правонарушения.

**Ключевые слова:** правонарушение, признак правонарушения, деяние, юридическая ответственность, деликтоспособное лицо.

*Nesterenko Viktoria Viktorovna  
2nd year bachelor student,  
institute of law  
Belgorod State National Research University,  
Russia, Belgorod*

## CONCEPT AND SIGNS OF OFFENSES

*Abstract:* Based on the analysis of the definitions of the concept of "offense" proposed by experts in the field of law, this article provides the most complete definition, which includes all the signs of an offense.

**Key words:** offense, sign of offense, act, legal responsibility, sensitive person.

В юридической литературе существует несколько подходов к определению понятия правонарушения. Н.И. Матузов и А.В. Малько под правонарушением подразумевают такое поведение (поступки) людей, которое противоречит правовым предписаниям и наносит вред общественным отношениям [3, с. 224]. В.В. Лазарев обозначает правонарушение как виновное противоправное поведение деликтоспособного лица, влекущее юридическую ответственность [2, с. 415].

Однако наиболее распространенной является позиция, сторонником которой выступает В.К. Бабаев. Согласно данной точке зрения, правонарушение

– это общественно опасное, виновное, противоправное деяние, наносящее вред личности, собственности, государству или обществу в целом [1, с. 492].

Каждая из приведенных трактовок дефиниции правонарушения является в некоторой степени верной, поскольку содержит в себе признаки рассматриваемого понятия. Чтобы понять, какое из определений наиболее полно отражает сущность правонарушения, выделим признаки правонарушения.

Первым признаком является противоправность деяния, то есть совершение действий, запрещенных нормами права. Этот признак позволяет отличить правонарушение от правомерных поступков и нарушений других социальных норм, к примеру, нравственных, корпоративных или обычных. Законодательный запрет, придающий деянию статус правонарушения, может выражаться в любой форме – прямого запрета, возложения юридической обязанности совершить позитивное действие, установления наказуемости деяния и других – все эти и иные формы установления противоправности представляют собой отражение в праве общественной опасности деяния, вреда от его совершения для той или иной сферы жизни социума.

Названный признак является продолжением еще одного признака правонарушения – общественной опасности деяния. Правонарушение не наносит вред нормам права в буквальном смысле, оно посягает на конкретные права и охраняемые законом интересы в индивидуальных общественных отношениях, то есть ущемляет субъективные права участников правоотношения.

В качестве третьего признака можно выделить следующее: правонарушение всегда является деянием, совершаемым в форме действия или бездействия. При этом правонарушение представляет собой юридический факт, порождающий охранительное правоотношение [5, с. 5].

Перечисленные признаки нашли свое отражение во всех приведенных ранее определениях правонарушения. Однако, помимо обозначенных признаков в предложенных В.В. Лазаревым и В.К. Бабаевым толкованиях, в понятии правонарушения встречается также такой признак, как виновность деяния, то есть такое психическое отношение субъекта к совершенному им правонарушению и

его последствиям, при котором он внутренне отрицательно относится к интересам других лиц, общества и государства.

Предлагаемая В.В. Лазаревым дефиниция правонарушения содержит также пояснение к перечню объектов правонарушения, в соответствии с которым правонарушение причиняет вред личности, собственности, государству или обществу в целом. Особенность обозначенного В.К. Бабаевым толкования понятия правонарушения заключается в том, что оно содержит еще несколько признаков противоправного деяния.

Так, к подобным признакам относится наказуемость, сущность которой проявляется в том, что за совершение правонарушения закон предусматривает наступление юридической ответственности. Кроме того, данное определение прямо указывает, что правонарушением может считаться только деяние, совершенное деликтоспособным субъектом, то есть лицом (физическим или юридическим), способным самостоятельно нести ответственность за причиненный его противоправным деянием вред. Деликтоспособность является обязательным условием наступления юридической ответственности [4, с. 135].

Каждый из приведенных критериев важен для наиболее полного толкования понятия правонарушения, в связи с чем полагаем, что наиболее верное определение правонарушения как для теории права, так и для практической деятельности правоохранительных органов должно объединять в себе все основополагающие признаки. В результате проведенного в данном параграфе анализа толкований дефиниции правонарушения и его признаков можно сделать вывод, что определение правонарушения должно звучать следующим образом: общественно опасное, виновное, противоправное деяние, влекущее юридическую ответственность, наносящее вред общественным отношениям и совершенное деликтоспособным лицом.

### **Список литературы:**

1. Бабаев В.К. Теория государства и права: учебник для вузов. М.: Издательство Юрайт, 2020. 492 с.

2. Лазарев В.В. Теория государства и права: учебник для вузов. М.: Издательство Юрайт, 2020. 415 с.
3. Матузов Н.И. Теория государства и права: учебник. М.: Дело, 2020. 224 с.
4. Протасов В.Н. Теория государства и права: учебное пособие для вузов. М.: Издательство Юрайт, 2020. 135 с.
5. Трофимова Г.А. Понятие конституционного правонарушения // Конституционное и муниципальное право. М.: Юрист, 2019. № 10. С. 5-8.

УДК 343.9.018

*Скворцов Никита Андреевич  
студент,  
Юридический институт факультета подготовки следователей,  
кафедра уголовного права и криминологии  
Московская академия Следственного комитета Российской  
Федерации  
Россия, г. Москва  
e-mail: sq.nik@yandex.ru*

*Кравцов Дмитрий Александрович,  
кандидат юридических наук,  
Юридический институт факультета подготовки следователей,  
кафедра уголовного права и криминологии  
Московская академия Следственного комитета Российской  
Федерации  
Россия, г. Москва*

## **ВИКТИМОЛОГИЯ КАК ОТРАСЛЬ КРИМИНОЛОГИЧЕСКОГО ЗНАНИЯ**

*Аннотация:* Данная работа посвящена рассмотрению отрасли криминологического знания виктимологии, краткого исторического экскурса виктимологии, проанализированы перспективы развития криминологической виктимологии.

**Ключевые слова:** виктимология, криминология, потерпевший, жертва преступного посягательства, виктимологическая профилактика, виктимность.

*Skvortsov Nikita Andreevich  
student,  
Law Institute of the Faculty of  
Training Investigators,  
Department of Criminal Law and  
Criminology  
Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation  
Russia, Moscow*

*Kravtsov Dmitry Aleksandrovich,  
candidate of legal sciences,  
Law Institute of the Faculty of Training Investigators,  
Department of Criminal Law and Criminology  
Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation  
Russia, Moscow*

## **VICTIMOLOGY AS A BRANCH OF CRIMINOLOGICAL KNOWLEDGE**

**Abstract:** *This work is devoted to the examination of the branch of criminological knowledge of victimology, a brief historical excursion into victimology, the prospects for the development of criminological victimology are analyzed.*

**Key words:** victimology, criminology, victim, victim of crime, victimological prevention, victimization.

Виктимология (от латинского слова «*victima*» – жертва и греческого слова «*logos*» – учение) представляет собой отрасль криминологического знания, которая направлена на изучение проблем потерпевших лиц от преступлений. Иными словами, виктимология – это учение о так называемой жертве преступления, учение о потерпевшем от преступления [1, с. 110].

На мой взгляд, для лучшего понимания данной отрасли криминологической науки необходимо прибегнуть к краткому историческому экскурсу.

Одним из первых подробно стал изучать, исследовать жертв преступлений, основные факторы, способствующие становлению потерпевшим, румынский ученый Бенджемин Мендельсон, ставший, в последствии, одним из создателей виктимологии. Свои основополагающие работы Б. Мендельсон стал опубликовывать с 1947 года. Именно в 1947 году им был обнародован доклад «Новые психосоциальные горизонты: виктимология». Бенджемин Мендельсон считал, что виктимологию следует считать самостоятельной научной дисциплиной, рассматривающей понятие так называемой «жертвы», дающей обоснованную классификацию жертв преступлений.

Также следует упомянуть работы Генри Элленберга, в которых получили развитие идеи Б. Мендельсона. Элленберг детально проанализировал основополагающее понятие «преступник-жертва», подробно описал различные ситуации, при которых то или иное лицо могло стать как преступником, так и жертвой преступного посягательства. Также он подробно описал основные сущностные характеристики прирожденной жертвы, а так же влияние патологических состояний, которые, в свою очередь, выступают предтечами

виктимологической ситуации.

Вклад в развитие виктимологии также внёс представитель отечественной криминологии Л.В. Франк, считающий виктимологию самостоятельной научной дисциплиной. В своей статье «Об изучении личности потерпевшего» Л.В. Франк первым акцентировал внимание на жертве преступления, разработал и установил ряд виктимологических понятий, терминов. Авторство таких монографий как «Виктимология и виктимонность», «Потерпевшие от преступлений, проблемы советской виктимологии» принадлежит именно Л.В. Франку [2, с. 22].

В свою очередь, Л.В. Франк, а также Ю.М. Антонян считают, что виктимология является вспомогательной как для уголовно-процессуального, уголовного права, так и для криминалистики междисциплинарной наукой о жертве преступления, существующей параллельно с криминологией [3, с. 144].

Мнение, оппозиционное утверждениям Франка и Антоняна, представил Д.В. Ривман, полагающий, что виктимология может являться как отраслью криминологии, так и криминологической частной теорией, развивающейся в рамках криминологического знания [4, с. 201].

На мой взгляд, мнение, предложенное Д.В. Ривманом, является наиболее корректным, поскольку именно в рамках криминологии виктимология получила и получает развитие и стала той сферой исследования жертвы преступления, которой она является на данный момент и именуется как «криминологическая виктимология».

Криминологическая виктимология во взаимосвязи с другими правовыми науками, изучающими потерпевшего, достаточно успешно реализует одну из основных своих практических и теоретических задач борьбы с преступностью – объективное и подробное рассмотрение преступления с учетом криминологического аспекта личностных характеристик и поведения конкретного потерпевшего. Также, по моему мнению, данная задача, в сущности, направлена на обеспечение виктимологической профилактики, которая, в свою

очередь, направлена на защиту потенциальной жертвы преступления.

Для характеристики жертвы преступного посягательства особое значение имеет специальное понятие криминологической виктимологии – «виктимность».

Под виктимностью следует понимать повышенную способность человека в силу ряда физических, духовных, а также социальных качеств при определённых объективных обстоятельствах становиться жертвой преступного посягательства [1, с. 110].

В свою очередь, виктимность подразделяется на виновную и невиновную. Виновная виктимность характеризуется противоправным, безнравственным поведением потерпевшего, также может характеризоваться неосмотрительностью, неосторожностью и легкомыслием, повлекших становление жертвой преступного посягательства. Невиновная виктимность характеризуется общефизическими и психическими особенностями лица, например, женщины, пожилые лица, малолетние, несовершеннолетние, дети, инвалиды.

Также необходимо рассмотреть и предмет виктимологии. В предмет исследования виктимологии, в первую очередь, входят следующие элементы:

- 1) морально-психологические характеристики потерпевшего;
- 2) социальные характеристики потерпевшего;
- 3) отношения, складывающиеся между лицом, совершившим преступление и потерпевшим (жертвой преступления);
- 4) ситуации, предшествующие совершению преступления;
- 5) ситуации, складывающиеся в момент совершения преступления;
- 6) ситуации, складывающиеся после совершения преступления.

Некоторые ученые также выделяют в рамках предмета виктимологии массовую уязвимость, уязвимость отдельных как социальных, так и профессиональных и других групп.

С.С. Остроумов определяет предмет виктимологии, как личность и

поведение пострадавших; роль потерпевших в генезисе преступления; криминологически значимые отношения и связи между преступником и потерпевшим; пути и способы возмещения вреда, причиненного преступлением [5, с. 74].

По моему мнению, виктимология достаточно значима для практической деятельности, поскольку позволяет найти ответы на такие основополагающие вопросы как:

- 1) какова роль потерпевшего лица в механизме совершения преступления;
- 2) каково криминологическое значение отношений, складывающихся между преступником и лицом, которому причинен физический, имущественный и моральный вред преступлением;
- 3) индивидуальные свойства личности, способствующие формированию и становлению жертвы совершения преступления (потерпевшим)
- 4) сущностные характеристики уязвимости потенциального потерпевшего и их зависимость от общественной опасности преступника.

В процессе своего развития виктимология создала ряд новых понятий, ранее неизвестных криминологии, тем самым обогатив последнюю.

П.А. Кабанов в своей работе также указывает, что одним из перспективных направлений развития криминологической виктимологии является формирование частных виктимологических теорий, исследующих виктимизацию различных отдельных групп, а также жертв конкретных преступлений [6, с. 9].

Также автор считает, что к частным виктимологическим теориям, которые объективно требуют активной научной разработки в ближайшее время, основанным, в сущности, на классификации жертв преступлений, следует отнести:

- 1) криминальную корпоративную виктимологию, характеризующуюся изучением в качестве жертв преступлений учредителей юридических лиц;

2) криминальную геронтологическую виктимологию, характеризующуюся изучением в качестве жертв преступлений лиц пожилого возраста;

3) криминальную миграционную виктимологию, характеризующуюся изучением виктимности лиц из числа мигрантов;

Дальнейшее развития виктимологии позволит усовершенствовать существующий специфичный понятийный аппарат, который, в свою очередь, находится на стадии формирования. Вместе с тем выработка терминологии является достаточно сложной деятельностью.

Развития виктимологии также позволит разработать новые понятия, направленные на обслуживание научных исследований жертв преступных посягательств.

#### **Список литературы:**

1. Малков В.Д. Криминология: Учебник. М.: Юстицинформ, 2004. 277 с.
2. Франк Л.В. Виктимология и виктимность. Душанбе: Ирфон, 1977. 237 с.
3. Антонян Ю. М. Криминология: учебник для академического бакалавриата. М.: Юрайт. 2019. 388 с.
4. Остроумов С.С. О виктимологии и виктимности // Советское государство и право. М.: Наука, 1976, № 4. С. 74-79.
5. Кабанов П.А. Современная криминологическая виктимология: тенденции и некоторые перспективные направления развития // Виктимология. 2017. № 2 (12). С. 5-15.
6. Ривман Д.В. Криминальная виктимология. Санкт-Петербург: Изд-во Питер, 2002 304 с.

УДК 343.575

*Старостина Екатерина Васильевна  
студентка 2 курса магистратуры,  
юридический факультет  
Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического  
приборостроения,  
Россия, г. Санкт-Петербург  
e-mail: starostina732@yandex.ru*

*Научный руководитель: Баженов А.В.,  
кандидат юридических наук, доцент,  
доцент кафедры уголовного права и таможенных расследований  
Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического  
приборостроения,  
Россия, г. Санкт-Петербург*

## **НАРКОТИЗМ КАК ГЛОБАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА ОБЩЕСТВА ПОСТМОДЕРНА**

*Аннотация:* В статье рассматриваются проблемы незаконного оборота наркотиков, который является международным явлением, имеющим негативные социальные, политические и экономические последствия для всех стран. Глобальная торговля незаконными опиатами стала одной из крупнейших в мире транснациональных угроз наркотиков и преступности с серьезными последствиями для здоровья, управления и безопасности на национальном, региональном и международном уровнях, и, к сожалению, на сегодняшний день проблема не исчерпана, имеет несомненную значимость и актуальность.

**Ключевые слова:** наркотизм, наркомания, наркотические вещества, наркопреступность, международная борьба с наркоугрозой.

*Starostina Ekaterina Vasilyevna  
2nd year master student,  
faculty of law  
Saint Petersburg state University of aerospace instrumentation,  
Russia, Saint Petersburg*

*Scientific adviser: Bazhenov A. V.,  
Candidate of legal sciences, associate professor,*

*associate professor of the department of criminal law and customs investigations  
Saint Petersburg state University of aerospace instrumentation,  
Russia, Saint Petersburg*

## NARCOSIS AS A GLOBAL PROBLEM OF POSTMODERN SOCIETY

**Abstract:** *The report addresses the problems of drug trafficking, which is an international phenomenon with negative social, political and economic consequences for all parties. The global trade in illicit opiates has become one of the world's greatest transnational threats to drugs and crime, with serious consequences for health, governance and security at the national, regional and international levels, and, unfortunately, today there is no end to the problem significance and relevance.*

**Keywords:** drug addiction, addiction, drugs, drug-related crime, international fight against the drug threat.

Международная борьба с наркоугрозой – одна из наиболее злободневных транснациональных проблем. Масштабы незаконного оборота наркотиков в настоящее время столь обширны, а получаемые от такой деятельности финансовые средства столь велики, что создается угроза для экономики и безопасности многих стран, правоохранные органы которых бессильны что-либо сделать [1].

Уровень наркотизации российского общества в течение последних десятилетий остается высоким, и есть все основания говорить о весьма негативных его тенденциях. Эксперты и практики в один голос заявляют о возросших масштабах наркоугрозы и ее губительных для общества социальных последствиях [2].

Вопросы борьбы с преступным оборотом наркотиков в Российской Федерации требуют объективной оценки наркоситуации и анализа основных криминологических показателей, по которым можно судить не только о состоянии и тенденциях развития наркопреступности, но и перспективных направлениях предупреждения и профилактики наркомании и наркотизма. Появление новых видов наркотиков, а также поступление на российский рынок

как традиционных (героин, кокаин, амфетамины), так и иных видов, в том числе не внесенных в перечень веществ, подлежащих контролю в Российской Федерации, несмотря на активизацию деятельности правоохранительных органов по их изъятию, серьезно осложняет ситуацию в этой сфере [3].

В этой связи приобретает особую актуальность проблема массовой наркотизации населения и экспансии наркобизнеса. Этим процессам сопутствует криминальная деятельность организованных групп и сообществ, специализирующихся на крупномасштабных поставках и реализации наркотиков в отдельных регионах, а также их контрабандном перемещении через Россию в другие страны.

Государство, конечно же, настроено вести активную борьбу с наркобизнесом, используя комплекс мер криминологического и уголовно-правового характера. Однако эффективность системы противодействия незаконному обороту наркотиков и наркобизнесу в целом все еще крайне низка, учитывая недостаточное кадровое обеспечение, устаревшие методы борьбы с наркопреступностью, плохую координацию действий правоохранительных органов, наличие коррупционных связей в правоохранительных органах, последствия неудачного реформирования ФСКН и т.д. [4].

Высокий уровень наркотизации населения страны обусловлен целым рядом благоприятных условий, способствующих совершению преступлений в указанной сфере, среди которых следует выделить:

- распространение наркотических средств посредством использования различных социальных сетей и «мессенджеров»;
- сложившуюся систему взаимодействия российских организованных групп, специализирующихся на незаконном обороте наркотиков, и транснациональных преступных организаций, организующих и контролирующих поставки наркотических средств в Российскую Федерацию;
- наличие устойчивых коррупционных связей членов преступных

группировок с сотрудниками практически всех правоохранительных органов;

- низкий уровень воспитательного и пропагандистско-просветительского потенциала;

- недостаточное развитие медицинских методов лечения и т.д.

В этой связи следует выделить ряд направлений, способствующих повышению эффективности противодействия наркобизнесу и снижению объемов бесконтактного наркотрафика:

1. возвести в ранг главного направления общенациональной политики антинаркотическую политику и в полной мере реализовать ее цели;

2. повысить эффективность уголовно-правового воздействия в данной сфере;

3. расширить возможности информационно-просветительской деятельности и антинаркотической пропаганды через СМИ и другие источники информации;

4. обеспечить надлежащий контроль за сотрудниками правоохранительных органов, осуществляющими функции по борьбе с незаконным оборотом наркотиков, путем создания соответствующего подразделения в системе МВД России.

### **Список литературы:**

1. Волоколупов В.Г. Вопросы совершенствования уголовно-правовых средств противодействия преступлениям в сфере незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ // Юрист года. 2018. С. 36-40.

2. Жбанков В.А. Транснациональная организованная наркопреступность и наркоконтрабанда как ее составляющая: современное состояние и основные тренды. М.: РИО Российской таможенной академии, 2017. 180 с.

3. Котельникова О.А. Преступления в сфере незаконного оборота наркотических средств: криминологическая и уголовно-правовая

характеристики: учебное пособи. Саратов: Вузовское образование, 2019. 74 с.

4. Щурова А.С. Незаконный оборот наркотических средств и их аналогов с использованием компьютерных технологий (сети Интернет): уголовно-правовое и криминологическое исследование: автореф. дис. канд. юр. наук. СПб., 2017. 26 с.

УДК 34:621.1+628.2

*Тилингер Нина Александровна,  
студентка 3 курса магистратуры,  
юридический факультет,  
Сибирский институт управления РАНХиГС,  
Россия, г. Новосибирск  
e-mail: ntilinger@mail.ru*

## ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВОДООТВЕДЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Аннотация:* В статье исследуются вопросы правового регулирования водоотведения в Российской Федерации. Проанализированы законодательные нововведений в данной сфере.

**Ключевые слова:** водоотведение, централизованная система водоотведения, водопроводно-коммунальное хозяйство.

*Tilinger Nina Alexandrovna,  
3rd year master student,  
Faculty of Law,  
Siberian Institute of Management RANEPА,  
Russia, Novosibirsk*

## LEGAL REGULATION OF WATER DISCHARGE IN THE RUSSIAN FEDERATION

*Abstract:* The article examines the issues of legal regulation of water disposal in the Russian Federation. Legislative innovations in this area are analyzed.

**Keywords:** Water disposal, centralized water disposal system, water supply and utilities.

Актуальность разработки проблем правового регулирования отношений водоснабжения и водоотведения в современный период определяется рядом факторов социально-экономического, нормативного и теоретического порядка. В период реформирования жилищно-коммунального хозяйства особую актуальность приобретают вопросы правового регулирования этой сферы,

поскольку только с помощью эффективного регулирования соответствующих отношений в ней возможны качественные изменения.

Основополагающее значение для регулирования исследуемых отношений имеют установления Федерального закона от 07.12.2011 № 416-ФЗ «О водоснабжении и водоотведении» [2]. Данный закон определяет предмет правового регулирования - отношения в сфере водоснабжения и водоотведения, цели и принципы государственной политики в сфере водоснабжения и водоотведения (глава 1), полномочия Правительства РФ, федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов России и органов местного самоуправления в сфере водоснабжения и водоотведения (глава 2), порядок осуществления горячего водоснабжения, холодного водоснабжения и водоотведения (глава 3), обеспечение качества питьевой воды, горячей воды (глава 4) и охраны окружающей среды в сфере водоснабжения и водоотведения (глава 5), устанавливает критерии тарифов в сфере водоснабжения и водоотведения (глава 6), закрепляет показатели организации планирования и развития централизованных систем горячего водоснабжения, холодного водоснабжения и водоотведения (глава 7), закрепляет особенности передачи прав владения и (или) пользования централизованными системами горячего водоснабжения, холодного водоснабжения и (или) водоотведения, отдельными объектами таких систем, расторжения договоров аренды централизованных систем горячего водоснабжения, холодного водоснабжения и (или) водоотведения, отдельных объектов таких систем, находящихся в государственной или муниципальной собственности, и ответственность сторон (глава 7.1).

Так, согласно ст. 1 данного закона забор воды из водного объекта и сброс сточных вод в него регулируются водным законодательством, в частности Водным кодексом Российской Федерации от 03.06.2006 № 74-ФЗ [1].

Существуют также специальные федеральные законы, принятые во исполнение общих норм, установленных в указанных выше актах.

Помимо указанных нормативно-правовых актов, к отношениям по водоснабжению и водоотведению применяются нормы указов Президента РФ и постановлений Правительства РФ.

Важно отметить, что 3 июня 2020 г. вступило в силу Постановление Правительства РФ от 22.05.2020 № 728 [4], которым утверждена новая редакция Правил осуществления контроля состава и свойств сточных вод и внесены существенные изменения в Правила холодного водоснабжения и водоотведения [3].

Ранее действовавшие Правила (утвержденные Постановлением Правительства РФ от 21.06.2013 № 525) с принятием нового документа утратили силу.

Среди основных изменений в регулировании процедур контроля за качеством сточных вод абонентов можно выделить следующие:

- вводится новый метод контроля - визуальный контроль, под которым понимается обследование объектов абонента в целях проверки соблюдения требования о запрете сброса в централизованной системе водоотведения (ЦСВ) веществ, материалов, отходов и (или) сточных вод в случае, когда такая проверка возможна без отбора проб сточных вод и последующего анализа отобранных проб;

- регламентируется возможность и особенности использования автоматического оборудования для отбора проб сточных вод и (или) анализа отобранных проб сточных вод;

- изменяется общая норма периодичности планового контроля: не чаще 1 раза в календарный месяц (ранее - 1 раз в квартал);

- более детально прописан порядок определения результатов контроля состава и свойств сточных вод при параллельном отборе проб, уточнены условия отбора и исследования резервной пробы;

- основания проведения внепланового контроля делятся на две категории: те, при наступлении которых проведение внепланового контроля является обязательным (например, авария), и те, которые могут служить причиной проведения внепланового контроля, но такой контроль не является обязательным (обнаружение превышений допустимых показателей загрязняющих веществ в сточных водах, необеспечение абонентом допуска контролирующих лиц к контрольным колодцам);

- предусматриваются особенности контроля сточных вод в случае, если водоотведение осуществляется с участием транзитной организации, а также, если сточные воды сбрасываются с использованием сооружений и устройств, не подключенных (технологически не присоединенных) к ЦСВ, то есть, из емкости (резервуара, цистерны).

Внесение изменений в указанные Правила направлено на обеспечение реализации новой редакции Федерального закона «О водоснабжении и водоотведении, действующей с 1 января 2019 г., и приведение Правил в соответствие с изменившимся законом.

В Правила включена новая глава XIII, регламентирующая порядок установления нормативов состава сточных вод, которые согласно актуальной редакции Федерального закона «О водоснабжении и водоотведении» призваны заменить до сих пор применявшиеся нормативы.

Нормативы состава сточных вод:

- устанавливаются для загрязняющих веществ, в отношении которых объектам соответствующей ЦСВ установлены нормативы допустимых сбросов, а также технологические нормативы;

- рассчитываются организацией водопроводно-коммунального хозяйства (организацией ВКХ), утверждаются органами местного самоуправления (органами исполнительной власти субъектов РФ – в городах федерального значения);

- рассчитываются по формуле, исходя из установленных для организации ВКХ нормативов допустимых сбросов и показателя эффективности удаления загрязняющего вещества очистными сооружениями организации ВКХ (в Правилах установлен порядок определения данного показателя);

- в отношении технологически нормируемых веществ (взвешенные вещества, БПК<sub>5</sub>, ХПК, аммоний-ион, фосфор фосфатов) установлены в приложении № 7 к Правилам, в зависимости от типа ЦСВ (бытовая, ливневая).

В новой главе XV определен порядок исчисления платы за сброс сверх установленных нормативов состава сточных вод, порядок взимания указанной платы. Для расчета платы используются ставки платы за негативное воздействие на окружающую среду с применением ряда специфических коэффициентов.

Кроме того, регламентируется порядок компенсации абонентами расходов организации ВКХ на возмещение вреда водному объекту в случае невыявления абонентов, виновных за причиненный вред.

Согласно Федеральному закону «О водоснабжении и водоотведении» абоненты, допустившие превышение нормативов состава сточных вод по одному и тому же загрязняющему веществу два раза и более в течение 12 месяцев либо однократное превышение в три раза и более, обязаны разработать план снижения сбросов.

В Правилах холодного водоснабжения и водоотведения включена новая глава XIV, посвященная требованиям к содержанию такого плана, порядку и срокам его согласования с организацией ВКХ и уполномоченным органом.

Предусмотрено, что по окончании каждого этапа плана снижения сбросов организация ВКХ проводит проверку реализации его мероприятий.

Также Правила устанавливают порядок и условия уменьшения платы за сброс сверх нормативов по составу сточных вод на величину фактически произведенных абонентом затрат на реализацию плана снижения сбросов.

Среди других нововведений можно выделить:

- уточнение порядка заключения договора по транспортировке воды/сточных вод между организацией ВКХ и транзитной организацией и установление особенностей расчета платы за негативное воздействие на работу ЦСВ для транзитных организаций;

- пересмотр условий запрета на сброс в ЦСВ отдельных веществ (моно-, полициклических и т.д.): теперь отдельные вещества из данных групп приведены в новой таблице с установлением конкретных допустимых показателей их наличия в сточных водах абонентов;

- исключение главы IX о порядке представления организацией ВКХ в территориальные органы Росприроднадзора и уполномоченный орган исполнительной власти субъекта РФ информации об изменении состава и свойств сточных вод абонентов.

Подводя итоги можно отметить, что ведение новых положений в Правила холодного водоснабжения и водоотведения дает старт фактическому применению обновленной редакции Федерального закона «О водоснабжении и водоотведении», которая вступила в силу еще 1 января 2019 г., но в отсутствие необходимых подзаконных актов во многом оставалась неработающей. После установления нормативов состава сточных вод реформу правового регулирования в сфере водоотведения, задуманную еще в 2017 г., наконец, можно будет оценить на практике. Новые правила осуществления контроля состава и свойств сточных вод стали более подробными, в них разрешены некоторые спорные вопросы, однако положение абонента в отношениях с

организациями ВКХ остается уязвимым. Всем компаниям, осуществляющим сброс сточных вод через ЦСВ, следует учитывать изменения при взаимодействии с организациями ВКХ и планировании своей деятельности.

### **Список литературы:**

1. Водный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 03.06.2006 № 74-ФЗ [ред. от 24.04.2020] // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2006. № 23. Ст. 2381.

2. Федеральный закон от 07.12.2011 № 416-ФЗ [ред. от 01.04.2020] «О водоснабжении и водоотведении» // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2011. № 50. Ст. 7358.

3. Постановление Правительства РФ от 29.07.2013 № 644 «Об утверждении Правил холодного водоснабжения и водоотведения и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2013. № 32. Ст. 4306.

4. Постановление Правительства Российской Федерации от 22.05.2020 № 728 «Об утверждении Правил осуществления контроля состава и свойств сточных вод и о внесении изменений и признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

УДК 2964

*Цивилева А.С.  
студентка,  
факультет таможенного дела,  
Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской  
таможенной академии  
Россия, г. Санкт-Петербург  
e-mail: tsivileva98@inbox.ru*

*Научный руководитель: Тумашева Е.С.  
старший преподаватель кафедры таможенных операций и  
таможенного контроля,  
факультет таможенного дела  
Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской  
таможенной академии  
Россия, г. Санкт-Петербург*

## **АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОВЕДЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПРОВЕРОК ПОСЛЕ ВЫПУСКА ТОВАРОВ**

*Аннотация:* В настоящее время в связи с увеличением товарного потока между странами все больше становится актуальной необходимость ускорения прохождения таможенного контроля на границе, что в свою очередь повышает значимость таможенного контроля после выпуска товаров. В данной статье будут ключевые аспекты проведения таможенных проверок, как одной из форм таможенного контроля после выпуска товаров (ТК ПВТ).

**Ключевые слова:** таможенный контроль после выпуска товаров, таможенные органы, Киотская конвенция, система управления рисками, таможенная проверка.

*Tsivileva A.S  
student,  
Faculty of Customs,  
St. Petersburg named after V. B. Bobkov branch of the Russian Customs  
Academy  
Russia, St. Petersburg*

*Scientific adviser: Tumasheva E.S.*

*Senior Lecturer at the Department of Customs Operations and Customs Control,  
Faculty of Customs  
St. Petersburg named after V. B. Bobkov branch of the Russian Customs Academy  
Russia, St. Petersburg*

## **CURRENT PROBLEMS AND PROSPECTS OF CUSTOMS INSPECTIONS AFTER RELEASE OF GOODS**

**Abstract:** *Currently, due to an increase in the flow of goods between countries, the need to accelerate customs control at the border is becoming more and more urgent, which in turn increases the importance of customs control after the release of goods. This article will discuss the aspects of holding customs inspections, as one of the forms of customs control after the release of goods.*

**Keywords:** customs control after the release of goods, customs authorities, Kyoto Convention, risk management system, customs inspection.

В настоящее время достаточно актуальным и перспективным направлением деятельности таможенных органов является таможенный контроль после выпуска товаров.

Таможенный контроль после выпуска товаров представляет собой особый комплекс мер, осуществляемый таможенными органами, с применением форм и мер таможенного контроля, а также с использованием системы управления рисками в целях соблюдения таможенного законодательства на этапе после выпуска товаров [1].

Стоит отметить, что ТК ПВТ способствует сокращению времени осуществления таможенных операций. А это, в свою очередь, обеспечивает формирование благоприятных условий для развития внешней торговли.

В Российской Федерации таможенный контроль после выпуска товаров базируется, в первую очередь, на проведении именно таможенных проверок.

Таможенная проверка представляет собой достаточно серьезный инструмент, который в полной мере обеспечивает должный контроль

соблюдения участниками ВЭД международного и национального таможенного законодательства.

ТК ПВТ в форме таможенной проверки способствует проверке подтверждения факта выпуска товара, а также документов и сведений, предъявляемых при таможенном оформлении.

Необходимо отметить, что источники получения таких документов и сведений весьма разнообразны. На законодательном уровне полный перечень таких сведений не представлен. Необходимую информацию могут предоставлять:

1. банки;
2. лица, связанные с проведением той или иной операцией на товары;
3. перевозчики;
4. владельцы складов временного хранения;
5. правоохранительные органы;
6. и иные государственные органы.

Весьма ошибочно предполагать, что таможенная проверка проводится только у декларанта или перевозчика. Она также проводится у тех лиц, в отношении которых имеется некая информация о возможном нарушении таможенного законодательства, а также о возможном нахождении у таких лиц запрещенных товаров.

Согласно 331 статье ТК ЕАЭС, таможенная проверка может быть камеральная и выездная [2]. Кроме таможенного кодекса, существует и иной нормативный правовой акт, регулирующий проведение таможенной проверки. Данным нормативным правовым актом выступает Федеральный закон «О таможенном регулировании» от 03.08.2018 №289-ФЗ.

Камеральная таможенная проверка проводится путем изучения и анализа данных, представленных в таможенной декларации, коммерческих и транспортных и иных документах. Она осуществляется без выезда к

проверяемому лицу, а также без оформления решения на проведение проверки [3].

Стоит отметить, что любая таможенная проверка хоть и представляет собой уже форму таможенного контроля, это не значит, что при ней не могут применяться иные формы, например, осмотр помещения или территории.

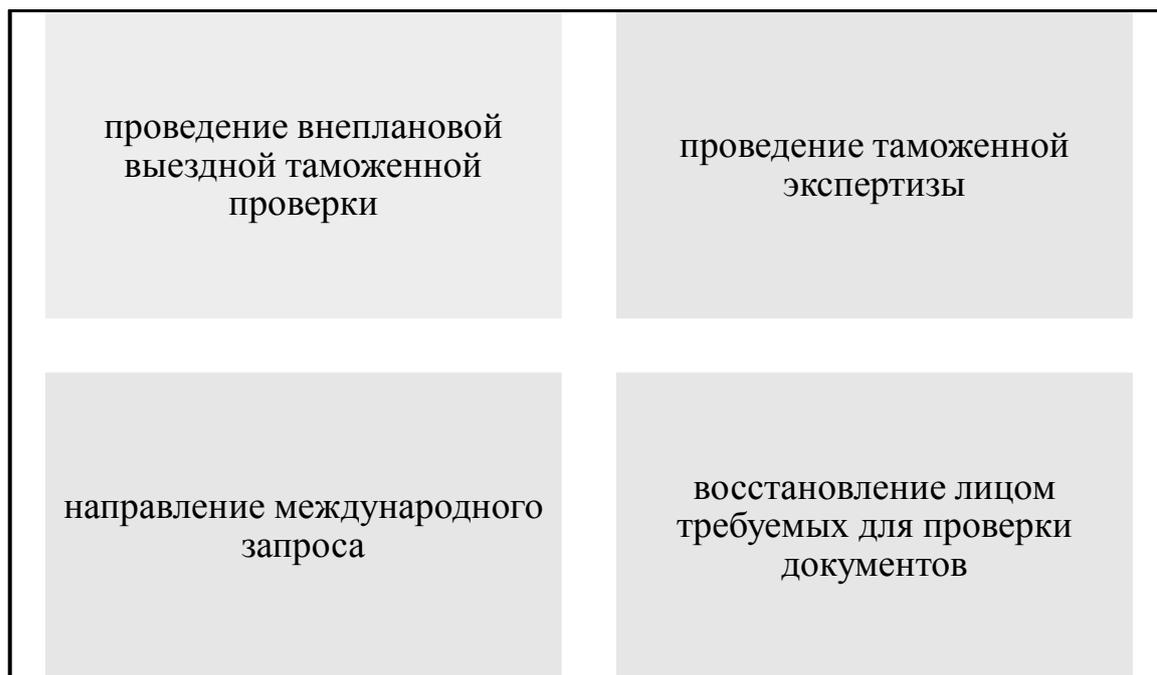
Также стоит обратить внимание на тот факт, что камеральная таможенная проверка проводится без ограничений периодичности осуществления.

Обязательным требованием для проведения камеральной таможенной проверки является уведомление проведения лица о проведении в его адрес проверки. Сам срок таможенной проверки составляет 90 дней со дня направления уведомления, а также срок продления не должен превышать 120 суток. При продлении срока в обязательном порядке указывается срок и причины продления проведения такой проверки.

Как уже отмечалось ранее, кроме камеральной таможенной проверки также существует выездная.

Срок проведения такой проверки отличается от камеральной. Он немного меньше и составляет срок не более 2 месяцев. Но при этом важным уточнением является то, что в этот срок не включается промежуток между отправкой требования о предоставлении документов и непосредственно датой получения запрашиваемых документов.

Такая вид таможенной проверки может быть продлен на 1 месяц, а также может быть приостановлен в случаях, представленных на рисунке 1. Но при этом срок приостановления не должен превышать 9 месяцев.

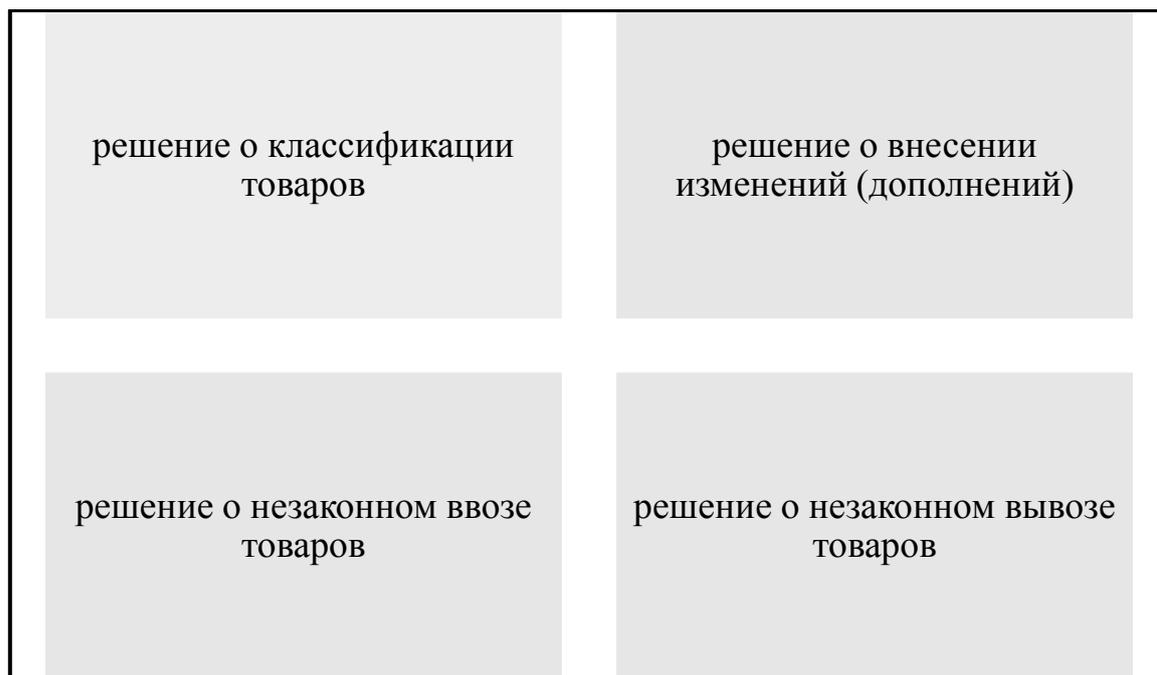


***Рис.1. Возможные причины приостановления проведения выездной таможенной проверки***

***Источник: разработано автором***

Акт завершения проведения таможенной проверки не позднее 5 рабочих дней должен быть вручен проверяемому лицу либо его представителю под роспись.

Таможенным кодексом определены всего 2 вида решений по результатам проведения таможенной проверки. Однако, изучая данный вопрос по 289 ФЗ, можно сделать вывод, что данный перечень решений может быть увеличен. Так, приказом ФТС от 08.02.2019 №226 «Об утверждении формы решения по результатам таможенного контроля, порядка ее заполнения и внесения изменений (дополнений) в указанное решение, формы решения о внесении изменений (дополнений) в решение по результатам таможенного контроля, а также порядка ее заполнения» было установлено еще одно решение. Виды решений представлены на рисунке 2 [4].



**Рис.2. Виды решений в области таможенного дела по результатам таможенной проверки**  
**Источник: разработано автором**

Важным вопросом при проведении таможенных проверок после выпуска товаров является взаимодействие Федеральной таможенной службы и Федеральной налоговой службы. В рамках приказа ФТС и ФНС от 18.04.2016 № 01-11/18157/ММВ-20-2/25 между ними должны проводиться скоординированные контрольные мероприятия, а также информационный обмен.

Суть данных мероприятий состоит в выявлении таможенных правонарушений, которые могут повлиять на обязательства налогоплательщика. Задача таможенных органов заключается в проверке соблюдения требований таможенного законодательства, в то время как налоговая служба анализирует финансовые возможности и результаты деятельности проверяемого лица [5].

Таким образом, рассмотрены основные моменты проведения таможенной проверки, как одной из форм таможенного контроля после выпуска товаров.

Важно отметить, что совершенствование методов ТК ПВТ с целью повышения экономической эффективности должно носить комплексный характер, включающий работу ФТС России, а также иных государственных и правоохранительных органов.

### Список литературы:

1. Белоусова Т. И. Актуальные проблемы и перспективы проведения таможенных проверок в условиях смещения таможенного контроля на этап после выпуска товаров [Электронный ресурс]. // Режим доступа: URL: [http://www.e-rej.ru/Articles/2018/Belousova\\_Belomestnov.pdf](http://www.e-rej.ru/Articles/2018/Belousova_Belomestnov.pdf) (дата обращения: 25.09.2020 г.).

2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

3. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 № 289-ФЗ (последняя редакция) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

4. Таможенная проверка как средство контроля [Электронный ресурс]. // Режим доступа: URL: [https://www.alt.ru/expert\\_opinion/68829/](https://www.alt.ru/expert_opinion/68829/) (дата обращения: 25.09.2020 г.).

5. Приказ ФТС и ФНС от 18 апреля 2016 г. № 01-11/18157/ММВ-20-2/25 «О применении Положения об организации проведения скоординированных контрольных мероприятий и мероприятий таможенного и налогового контроля по информации сторон» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

## ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

УДК 394.012

*Гладких Александра Алексеевна  
студентка 3 курса бакалавриата  
исторический факультет  
Российский государственный гуманитарный университет  
Россия, Москва  
e-mail: alexandra-19082000@mail.ru*

### РУССКИЙ ДВОРЯНИН ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XVIII ВЕКА

*Аннотация:* Статья посвящена комплексному исследованию образа жизни и положению русских дворян на протяжении нескольких веков. Повествование идёт с начала появления сословия и до второй половины 18 века. Дается сравнение уровня образования у городского и провинциального дворянства. Особое внимание уделено периоду, когда дворянство приобрело широкий ряд прав и допускалось до управления государством. В качестве исследовательской задачи автором была определена попытка проследить развитие данного сословия в обществе в определённый период времени. Статья подводит некоторые итоги изучения роли дворянства в русском государстве, их влияние на крестьян и дальнейшую судьбу привилегированного сословия.

**Ключевые слова:** Дворянство, дворянин, сословие, государство, привилегии, служба, закон, правление.

*Gladkikh Alexandra Alekseevna  
3rd year bachelor student,  
faculty of History department  
Russian state University for the Humanities,  
Russia, Moscow*

### RUSSIAN NOBLEMAN IN THE SECOND HALF OF THE XVIII CENTURY

*Abstract:* The article is devoted to a comprehensive study of the lifestyle and position of Russian nobles for several centuries. The story goes from the beginning of the appearance of the estate to the second half of the 18th century. The article compares the level of education of urban and provincial nobility. Special attention is paid to the period when the nobility acquired a wide range of rights and was allowed to rule the state. As a research task, the author determined an attempt to trace the

*development of this class in society in a certain period of time. The article summarizes some results of studying the role of the nobility in the Russian state, their influence on the peasants and the future of the privileged class.*

**Key words:** Nobility, nobleman, estate, state, privileges, service, law, government.

Впервые дворянство, как сословие возникло в XII веке и с тех пор постепенно изменялось [1]. Сначала дворяне представляли собой военнотружущих и дружину. Они входили в число людей, приближенных к князю и боярину, были при дворе знатного вельможи. Двор делился на две группы: старшую (боярскую) и младшую (дворянскую). Однако, дворяне были более тесно связаны с хозяйством князя и им самим.

Уже в XIV веке дворяне могли приобретать земли, а к концу XV им раздавали земли при условии военной службы. Данное решение было закреплено поместной системой, юридические основы которой закреплены в Судебнике 1497 года. Таким образом, дворяне входили не только в военнотружущие сословия, но ещё в новое сословное положение землевладельца (поместного дворянина), которое передавалось по наследству.

При Иване IV Грозном дворяне пытаются быть на равне с боярами [2]. И фактически у них это получается после издания «Уложения об службе», которое почти уравнивает их права. Дворянам разрешено передавать свои звания по наследству, но за некоторые привилегии они платят службой царю.

Образование предоставлялось для дворян городского типа. На протяжении всего своего существования данное сословие было грамотным, но особое внимание их образованию начали уделять в 18 веке. С 15-17 лет после начального образования, детей отдавали в школы закрытого типа, где учили мальчиков военному делу, а девочек хорошему тону, правильному поведению, основам семейной жизни и быта.

По отношению к провинциальному дворянству, дела обстояли хуже. Детей не обучали так, как городских. Однако, все имели книги и даже библиотеки, но никто не читал. Единственное, что они умели это писать, читать свои имена и считать доходы, количество крестьян или душ. Так, всё больше чувствовалась разница между городскими дворянами и дворянами, жившими в деревнях. Первые образованные, участвовавшие в управлении государства, другие же невежественные помещики, которые тратили своё время на сплетни, а деньги на охоту. Тратили они одинаково, хотя по статистике провинциальное сословие дворян зарабатывало значительно меньше городского.

Период служилого дворянства (шляхетства) можно назвать период правления Петра I, когда он издал законопроект «Табель о рангах». Борьба между боярством и дворянством завершилась, так как законопроект прекращал пожалование старых аристократических титулов, что привело к упразднению боярства. Вместе с тем, дворянин не мог получить свой чин без государственной службы. «Мы для того никому никакого ранга не позволяем, – подчёркивал Пётр I, – пока они нам и отечеству никаких услуг не покажут» [3, с. 446]. Таким образом, цель Петра I заключалась в том, чтобы в его государстве постоянно была сформирована военная сила (армия) и чтобы призвания свои завоевывали количеством заслуг перед государством.

Вторая половина XVIII века играла особую роль для сословия дворян. Их род деятельности поменялся, вместе с подписанием Петром III манифеста «О даровании вольности и свободы всему дворянству», первый законодательный акт, который официально закреплял все привилегии дворянства. Теперь каждый из дворянского сословия сам мог выбирать род деятельности себе по душе: от искусства до земледелия, так как он стал независимым от государства. А на военную или статскую службу мог пребывать "сколь долго пожелает", и никто не мог принуждать его "ни к каким земским делам", кроме как за подписанием императорской руки.

После смерти Петра III на престол взошла Екатерина II, которая так же, как и Петр I считала службу своему императору главной обязанностью дворянина и не поддерживала её полную отмену, но и на конфликт с дворянством императрица не была готова пойти (что она сама подтверждала в записках Н.И. Панину). В 1763 году Екатерина II всё же попыталась решить вопрос вольности дворян: 11 февраля императрица подписывает указ «об учреждении Комиссии о вольности дворянства», для рассмотрения указа Петра III «О даровании вольности дворянству». Её цель не была направлена на полное упразднение данного указа, а лишь на добавление таких статей, которые бы поощряли честолюбие к пользе и службе своему монарху и государству. Собирая Комиссию, Екатерина II намерено созвала влиятельных защитников сословий, которые тесно связаны с дворянством, чтобы проявить им своё уважение и сочувствие. Так же показать намерение не только сохранить свободу дворянству, которую они получили от Петра III, но и расширить их права. Но на самом деле императрица делала осторожные попытки противодействия для введения новой нормы. Однако, вопрос о привилегиях долго оставался открытым. Только спустя двадцать три года всё же завершилось Жалованной грамотой дворянству 1785 года. Грамота освобождала от обязательной службы, добавляла ряд новых привилегий и отменяла телесные наказания. Теперь дворянство имело широкий ряд прав для самоуправления.

В самоуправление дворянства входили права на создание своих обществ (Дворянских Собраний) [4]. В состав Собраний входили только те дворяне, которые владели именьями в данной губернии. Человек управлявший Собранием был избран губернатором. В современном мире такие собрания можно было бы назвать партиями. Они имели имущественные права, то есть собственные финансы, помощников (служащих), права на предпринимательскую деятельность и даже освобождались от податей и

повинностей. Что касается политических прав, то они могли предлагать свои идеи и проекты императрице. Таким образом, дворянское общество постепенно выступает в роли руководящего класса в конце второй половины XVIII века.

После смерти Екатерины II престол перешёл её сыну Павлу I. С его приходом поменялась тактика правления сословиями и государством. Если при Екатерине II отдавали приоритет дворянам, то при Павле I правили в интересах крестьян. С этого момента свободная и привилегированная жизнь дворян закончилась. Обусловлено это прежде всего пересмотром, а затем отменой Жалованной грамоты дворянству от 1785 года. Так же, особое влияние на их образ жизни произвели Указы 1798-1799 годов. Права Дворянских Собраний и привилегии для тех, кто не служил значительно ограничились, запретили сословное самоуправление в губерниях и селах, возобновили им телесные наказания и обложили сбором на содержания государственных органов. Перейти с военной службы на гражданскую стало практически невозможно. А если это происходило, то дворянина лишали всяческих льгот, которые полагались ему при уходе или отставке, более того запрещали его возврат на военную службу. Павел I старался вернуть сословие в то состояние, которое было при его дедушке Петре I, то есть закрепить за дворянством их военные обязанности и службу императору.

Суммируя, все вышесказанное стоит отметить, что развитие и роль дворянства в государстве на протяжении всего своего существования постоянно видоизменялось, за счёт модернизации и европеизации Русского государства, каждый правитель вкладывал что-то новое в создание дворянства, как следующего правящего сословия. Что касается второй половины XVIII века, это то время «Золотого века» русского дворянства, когда оно отстаивало свои права, чтобы быть не только военнотружущим классом, но ещё привилегированным сословием и государственным деятелем. Ведь их образование позволяло привносить некий вклад в развитие внутренней

политики государства. Жалованная грамота официально позволяла дворянству стать привилегированным, городские дворяне, действительно начали интересоваться правлением, участвовать в делах общественных и внутри государственных. Екатерина II создала новое правящее сословие. Дворянское самоуправление сужало компетенции губернаторов до того, что губернаторы не имели права на вмешательство и какую-либо деятельность. Однако, чем больше дворяне участвовали в государственных делах, тем сильнее была разница между богатыми бедными, развивалось крепостное право. Таким образом крестьяне практически превращались в рабов в дворянских имениях. Тем не менее их административная деятельность продлилась лишь до начала правления Павла I. Его подход категорически поменял все нововведения, которые произошли при его матери Екатерине II. Сословию дворян вновь вернули их военную деятельность.

### **Список литературы:**

1. Российское законодательство X - XX веков: Законодательство периода образования и укрепления Русского централизованного государства. В 9-ти томах. Т. 2 / Отв. ред.: Горский А.Д.; Под общ. ред.: Чистякова О.И. М.: Юрид. лит., 1985. 520 с.
2. Блосфельдт Г. Сборник законов о российском дворянстве. СПб.: Изд. Д. В. Чичинадзе. 1901. 443 с.
3. Кантемир А.Д. Собрание стихотворений [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://rvb.ru/18vek/kantemir/02comm/02.htm> (дата обращения: 15.09.2020 г.).
4. Яблочков М.Т. История дворянского сословия в России. СПб.: Тип. А.М. Котомина, 1876. 680 с.

УДК 396.8

*Кокоева Аза Багратовна,  
кандидат исторических наук, доцент,  
преподаватель кафедры истории Осетии и Кавказоведения  
Юго-Осетинский государственный университет,  
Южная Осетия, г. Цхинвал  
e-mail: »kulumbegov\_2@mail.ru*

*Кулумбегов Роберт Петрович,  
кандидат исторических наук, доцент  
преподаватель кафедры истории Осетии и Кавказоведения  
Юго-Осетинский государственный университет,  
Южная Осетия, г. Цхинвал*

## **РОЛЬ ЖЕНЩИНЫ В РЕЛИГИОЗНОЙ ЖИЗНИ ОСЕТИН**

*Аннотация:* В статье рассматривается отдельность сакральной сферы жизни осетин в прошлом по гендерному признаку. Несмотря на то, что в традиционном обществе Осетии доминируют мужчины, женщины активно участвовали в религиозной обрядности. В одних обрядах они были главными действующими лицами, в других принимали участие в организации ритуала.

Наиболее ярко участие женщин отмечено в домашних ритуалах, связанных с покровителем жилища. Они же являлись организаторами и исполнителями сакральных практик при засухе. Религиозные действия с участием женщин носили не только магический характер, но и имели эротический оттенок.

**Ключевые слова:** обряд, пиршество, женщины, магия, молитва, ритуальная выпечка.

*Kokoeva Aza Bagratovna  
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor  
Lecturer at the Department of History of Ossetia and Caucasian Studies  
South Ossetian State University,  
Tskhinval*

*Kulumbegov Robert Petrovich  
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor  
Lecturer at the Department of History of Ossetia and Caucasian Studies  
South Ossetian State University,  
Tskhinval*

## THE ROLE OF WOMAN IN OSSETIAN RELIGIOUS LIFE

**Abstract:** *The article considers the gender separation of the sacral sphere of Ossetians. Despite the fact that traditional Ossetian society is dominated by men, women actively participated in religious rituals. In some ceremonies they were the main characters, in others they took part in organization.*

*Most clearly the participation of women is noted in domestic rituals associated with the patron saint of the home. They were also the organizers and players of sacred practices during drought. Religious activities involving women were not only magical, but also had an erotic connotation.*

**Key words:** ritual, feast, women, magic, prayer, ritual baking.

В осетинском обществе присутствовала раздельность по гендерному принципу. Это различие прослеживается и в религиозной жизни народа. Как в каждом традиционном социуме у осетин при совершении религиозных обрядов главенствовал мужчина. Но это не было абсолютным правилом. Сфера ряда сакральных действий была исключительно в компетенции женской половины общества. Необходимо отметить, что этой стороне жизни народа уделялось недостаточное внимание, очевидно по той причине, что в понимании части общества существует представление о том, что религиозность женщины второстепенна по сравнению с мужской, доминирующей, сакральностью [1, с. 4].

Действительно область религиозности не является мужской монополией. Более того порой именно женщины проявляют высокий уровень религиозности и это качество основывается на такой особенности как женская эмоциональность и физиология [2, с. 21].

Факту истории человечества говорят о том, что уже в древности мужчины не доминировали в религиозной сфере. Эпоха первобытного общества отмечена женской религиозностью. И это неспроста. Жизненные реалии первобытной архаики обуславливали в доисторическом обществе высокое положение женщины. Повседневность мужчин была связана преимущественно с охотой и

этой сферой жизнедеятельностью они в основном и ограничивались. Представительницы женской половины племени не только собирали травы и ягоды, запасали и хранили продукты, но и занимались регуляцией внутрисемейных отношений. Благоденствие рода – вот главная зона ответственности женщины первобытной эпохи. Неудивительно, что эта большая ответственность выработала у женщины повышенную чувствительность к окружающему ее миру, ко всем негативным проявлениям действительности. При этом внешние факторы не воспринимались как неизменяемое, женщина старалась воздействовать на природу посредством магических действий, которые со временем оформились в устоявшийся ритуал [3, с. 71]. Такое положение вещей, сохраняющееся на протяжении веков привело к тому, что роль женщины в сакральной области жизни общества была поднята на недостижимую для мужчины древности высоту.

С развитием общественных отношений место женщины в социальной иерархии меняется. Теперь в религиозной обрядности доминируют мужчины, но и женщины не остаются вне ее рамок. Они принимают участие наравне с мужчинами в отправлении культа. Исключением являются культы, к почитанию которых допускаются лишь инициированные представители сильного пола.

При этом отметим важную деталь – теперь женщины в общих с мужчинами ритуалах заняты в подготовке обряда и при его завершении. Но даже роль пассивных наблюдателей, коими в этом случае становятся женщины, одно их присутствие воспринимается как залог успеха магических действий, получение испрашиваемого блага. Поэтому участие женщин в религиозной сфере общины, племени и рода считалось необходимостью, так как именно женщины придавали эмоциональную окраску проводимым ритуалам (возбуждение, ожидание, испуг), создавая должный психологический эффект [4, с. 154].

У осетин в сакральных практиках женщина начинает участвовать в первом году своего замужества. Субъектом обрядового действия молодая невестка становилась в день празднования *Доныскафан*. Это название с осетинского переводится как «взятие, хватание воды». Суть ритуальных действий следующая. Невестка приносит к сельскому водному источнику выпечку в виде фигурных хлебцов. Хлебцы были выполнены в виде животных, орудий труда, детских фигурок. Помимо этого девушка брала с собой семена пшеницы или ячменя. Все эти предметы были частью символической жертвы.

Обряд начинался рано утром. Молодая невестка отправлялась к роднику в сопровождении свиты, куда входили женщины из ее новой семьи. Женщин обычно сопровождали музыканты и певцы из числа сельской молодежи.

Когда импровизированная процессия приходила к водному источнику вперед выходила невестка. Все принесенное с собой она должна была бросить в воду. Считалось что этим она умилоstellила водяных дев, которые считались покровительницами водных стихий. При этом в воду бросалась не вся выпечка.

Следующая часть обряда предполагал, что невестка набирает в кувшин воды и приносит ее в дом своего мужа. В жилище ее уже ждали представители старшего поколения семьи мужа. Происходил обмен пожеланиями. После благословения полученного от старшего в доме, молодая невестка раздавала оставшиеся у нее хлебцы. Этой чести удостаивались младшие члены семьи супруга.

Участие в обряде *Доныскафан* было своего рода инициацией молодой невестки. Теперь молодая женщина становилась полноправным участником сакральной жизни семьи супруга и посредством этого и религиозной жизни всей сельской общины [7, с. 32].

Следующий внутрисемейный религиозный обряд, в котором активное участие принимали женщины – *Бынаты хицау*. Посвящен он был покровителю жилища, На это указывает и перевод названия – «хозяин места». Как и в случае

с русским домовым осетинский Бынаты хицау имеет преимущественно антропоморфный образ.

При отправлении этого праздника мы становимся свидетелями параллельного участия в нем мужчин и женщин. При этом участие мужской части семьи носит открытый демонстративный характер. Но семантика празднования предполагает преобладание женской сакральности. Дело в том, что покровитель жилища более благосклонен к женщинам, как субъектам домашнего быта. Считаешься, что ему более по душе внимание женской половины семьи, особенно старшей по возрасту хозяйки. Понимание этого определяло правило давать право второго тоста на праздничном застолье женщине – ситуация, которая исключалась в любом другом случае.

Если в случае с домовым покровитель жилища представит в образе мужчины, то в осетинской традиции Бынаты хицау наряду с мужским обликом, видится и в образе женщины. Это и то, что покровительством Бынаты хицау жилище, которое является сферой деятельности женщин позволило некоторым исследователям считать его по существу женским божеством [5, с.307]. В пользу этого свидетельствует и тот факт, что в отличие от имен других представителей традиционного религиозного пантеона осетин его имя женщины могли произносить открыто. Тогда как имена других представителей сакральной сферы табуировались.

Еще одна сфера повседневности где была востребованность женская сакральность было земледелие. В летний период при вызревании зерновых возникает опасность засухи, которая может выжечь весь урожай на корню. В этот период участие женщин в ритуалах связанных с взыванием дождя были востребованы особенно. Сакральные действия практиковались в рамках обряда Цоппай.

Этот обряд известен в двух разновидностях. В первом случае Цоппай – это хоровод вокруг человека пораженного молнией, в нем участвуют как

мужчины так и женщины. В этом случае гендерные различия нивелировались, моление происходило единым порывом.

Вторая разновидность Цоппай связана с обрядом вызывания дождя. По внешнему оформлению это представлял собой шествие группы женщин одного селения по нескольким окрестным селам. Идти необходимо было обязательно босиком и в светлых одеждах. В руках женщины несли обрядовые флажки красного или белого цвета. Зайдя в населенный пункт они исполняли обрядовую песню с рефреном «цоппайц, цоппай».

Жители встречали таких пилигримов пожеланиями дождя и обливали их водой. Эти действия в основе которых лежит имитативная магия должны были способствовать ниспосланию небесами влаги. В каждом доме женщинам должны были выделить некоторое количество продуктов и выпивки. Ведь успех моления имел значение для всего общества. Женской процессии необходимо было обойти нечетное количество населенных пунктов – от трех до семи.

После того как намеченные селения были посещены, продукты собраны, женщины отправлялись на заранее определенное место. Это могла быть поляна в лесу, пригорок или же святилище в честь Ильи-пророка (Уацилла). Святилища в его честь по причине привязанности к грому и молнии, логическим образом становилось местом обрядовой кульминации. Здесь женщины устраивали небольшое пиршество с обязательным славословием в адрес небожителя Ильи (Уацилла) с просьбой послать на нивы и луга дождь.

Еще одно обрядовое действия с участием исключительно женщин происходило при веянии зерна. Для того, чтобы очистить зерно от шелухи был необходим ветер. Женщины на току подбрасывали деревянными лопатами вверх зерно стараясь отделить его от мякины. Но для успешной работы был необходим ветер.

В осетинской мифологии ветром и бурями заведовал представитель традиционного религиозного пантеона Галагон. Для того, чтобы его умиловить резали петуха. Но одной материальной пищей не обходились. В процессе веяния исполнялся гимн в его честь, где испрашивался ветер для успешного веяния.

В женской сакральной обрядности мы наблюдаем и определенный эротизм. Как пример, обрядовое действие по вызыванию дождя – Голиати кувд. Справлялся обряд в исторической части Осетии в горной Дигории. В самый разгар лета, в июле, женщины отдельных селений собирались в группы и устраивали моления в честь покровителя небесных сфер Ильи-пророка. Они собирались на поляне возле святилища в честь этого небесного покровителя. Вначале обливали друг друга водой, давая таким образом понять небесным силам чтобы они хотели от них получить [6, с. 79].

После выстраивались в круг, в его центре две старшие по возрасту женщины. Они стояли лицом друг к другу. При этом одна из них, собирала в руках ткань своего передника в цилиндрическую конструкцию. Это должно было символизировать фаллос. После этого она начинала гоняться за другой женщиной, стараясь коснуться ее тканевой имитацией мужского органа. При этом выходить за пределы круга участникам действия запрещалось. Все это действие сопровождалось веселыми выкриками и неприличными комментариями.

Закончив беготню и вволю повеселившись женщины выстраивались в процессию и выдвигались к месту пиршества. Впереди шла женщина, выставив матерчатый фаллос, за ней – остальные участницы процессии. Шествие сопровождалось исполнением гимнов в честь пророка Ильи.

Как видно из изложенного материала женская сакральность была частью гендерной раздельности религиозной сферы осетинского общества. Это является свидетельством архаики религиозной обрядности осетин, истоки

которой отсылают нас к тому периоду древней истории человечества, когда которые восходят к древнейшему периоду истории человечества, когда сакральная обрядность была исключительно в ведении женщины.

### Список литературы:

1. Альбедиль М.Ф. Женская религиозность в древнем мире. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:[http://woman.upelsinka.com / history / albedil\\_3.htm](http://woman.upelsinka.com/history/albedil_3.htm) (дата обращения: 20 сентября 2020 г.).

2. Рязанова С.В. Женская религиозность как исследовательский феномен // Вестник Челябинского государственного университета. 2011. Вып.22. С. 21-26.

3. Боннар А. Греческая цивилизация. От Илиады до Парфенона. М.: Искусство, 1992. 348 с.

4. Бутаева М.А. Социальный статус женщины в домонотеистических религиях // Власть, 2011. Вып.1. С. 152-155.

5. Чибиров Л.А. Традиционная духовная культура осетин. Владикавказ: ИР, 2008. 367 с.

6. Кулумбегов Р.П. Земледельческий быт и сакральные практики горцев Осетии. Цхинвал: Республика, 2017. 129 с.

7. Кулумбегов Р.П. Женские сакральные практики в аграрных верованиях осетин // Известия СОИГСИ. 2019. № 31. С. 29-40.

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 53

*Абдраухова Надежда Александровна  
студентка 2 курса магистратуры,  
факультет управления персоналом  
Забайкальский государственный университет,  
Россия, г. Чита  
e-mail: abdraukhova2019@mail.ru*

### ПРИЧИНЫ ДЕМОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА И СПОСОБЫ БОРЬБЫ С НЕЙ

***Аннотация:** Рассмотрены основные причины демотивации персонала, а также выявление их последствий.*

*Грамотные и эффективные кадры – ключевая составляющая успеха компании. Существенной проблемой для всей организации, включая HR-отдел, является демотивация персонала. Явление носит «заражающий» характер: если даже один сотрудник утрачивает мотивацию, риск передачи такого посыла распространяется на весь коллектив. Негативное последствие такого явления проявляется в потере компанией своих лучших кадров, общем снижении производительности и значительных убытках.*

**Ключевые слова:** демотивация, персонал, мотивация, руководство.

*Abdraukhova Nadezhda Aleksandrovna  
2nd year master student  
Faculty of Human Resources Management  
Transbaikal State University,  
Russia, Chita*

### REASONS FOR DEMOTIVATION OF STAFF AND WAYS TO DEAL WITH IT

***Abstract:** The main reasons for demotivation of staff, as well as identifying their consequences, are considered. Competent and effective personnel is a key component of the company's success. A significant problem for the entire organization, including the HR Department, is the demotivation of personnel. The phenomenon is "contagious": if even one employee loses motivation, the risk of transmitting such a message extends to the entire team. The negative effect of this*

*phenomenon is manifested in the loss of the company's best personnel, a General decrease in productivity, and significant losses.*

**Key words:** demotivation, personnel, motivation, management.

Для процесса снижения мотивации у сотрудников характерно несколько этапов. Несмотря на значительную долю субъективизма в поведенческих проявлениях каждого человека, условно можно выделить общие закономерности [3, с. 41]. Демотивация подразделяется на три этапа. Для первой стадии характерен так называемый легкий стресс сотрудника, который сопровождается растерянностью и стремлением осознать причины дискомфорта, самоанализом, поиском истоков тревожности – в коллективе или относительно всей компании [1, с. 26]. Внешние проявления этой стадии могут быть незаметными или малозаметными. Специалист также может легко вести коммуникацию с руководством и коллегами. В этой связи важно проявить настороженность в отношении любых отклонений стандартного поведения [10, с. 53].

Вторая стадия демотивации выражается в открытом недовольстве, которое сопровождается широким диапазоном признаков. Это может быть проявление демонстративной агрессии, игнорирование приказов и распоряжений руководства, отказ или уклонение от выполнения заданий. Демонстративное поведение сотрудника на этом этапе является результатом ощущения собственного бессилия, порождаемого противоречивыми указаниями руководителя. Сотрудник проявляет такую поведенческую линию с целью продемонстрировать свои лучшие стороны, положительно себя зарекомендовать и одновременно скомпрометировать руководство и обвинить его вину во всех неудачах. Подчиненные проявляют нежелание контактировать с начальством и занимаются активными поисками новой работы. При этом на втором этапе у сотрудника остается надежда на изменение ситуации, и он

проявляет готовность вернуться к обычному ритму работы в компании [2, с. 31].

Третья стадия демотивации характеризуется полным отчуждением сотрудника от коллектива и руководства. Попытки возродить интерес и энтузиазм к работе у сотрудника полностью отсутствуют. Он стремится сохранить самоуважение и отторгает окружающую его обстановку. Заключительный этап сопровождается абсолютным разочарованием в своей работе, руководстве, коллективе. Особенностью поведения сотрудника является постоянное акцентирование внимания на пределах своих обязанностей и сведение их к минимуму. Специалист утрачивает любую инициативу и всячески отмежевывается от компании. Этот этап порождает только два дальнейших вектора развития событий: переход к другому работодателю (чаще всего это относится к высококвалифицированным специалистам и топ-менеджерам, которые достаточно востребованы), или продолжение деятельности на прежнем рабочем месте. Во втором случае речь идет о специалистах, которые не отличаются высокой квалификацией, не смогли найти новое место работы или сотрудники, связанные с компанией долгосрочными обязательствами или историей взаимоотношений [15, с. 17].

Важно отметить, что фактически ни один сотрудник не может «гореть» работой постоянно. В этом контексте существенное значение имеет способность своевременно заметить утрату интереса сотрудников и проявить максимум усилий для качественного мотивирования [12, с. 16].

Любая утрата интереса к работе является следствием и конечным результатом. Важно выявление основных причин, побудивших такие последствия. Процесс снижения мотивации может длиться достаточно продолжительный период по принципу «наполнения чаши терпения до верха», а может произойти моментально. Это зависит от субъективных особенностей личности и значимости негативных факторов для конкретного человека, их

интенсивности и продолжительности воздействия. Независимо от ситуации демотивация всегда является следствием влияния нескольких факторов. Учитывая индивидуальность реакции и восприятия, один и тот же фактор для разных людей может стать демотиватором и мотиватором. В этом контексте немаловажное значение имеет персональная система ценностей и убеждений человека, а также уровень его самооценки. Например, такой фактор, как снижение зарплаты для одной категории людей станет стимулом сменить работу, для другой – повысить собственную производительность труда и достичь желаемого финансового показателя на прежнем месте [4, с. 50].

В той связи для руководителя важно сразу выявить причины демотивации, как только такие признаки станут замечены. Методика выявления обуславливается стадией процесса. Сочетание различных методик актуально, если демотивация наблюдается у целого коллектива. Практика показывает, если демотиватором становится неформальный лидер, коллектив «заражается» такими симптомами достаточно быстро. Первые появления могут наблюдаться уже через 10 дней. Первая задача – определить проблемные зоны и выявить сотрудников, которые максимально близки к отчуждению [5, с. 13].

Основой демотивации часто служат личные проблемы – проблемы в семье, финансовые трудности. Однако существенную роль играют внутриорганизационные причины: нарушение «коннекта» с руководством, безучастность и отсутствие места в жизни компании, отсутствие перспектив профессионального роста, недостаточная оценка достижений специалиста, нереализованность, неиспользование потенциала. При проблемах личного характера важна роль руководителя и всего коллектива, который может выразить поддержку, подбодрить коллегу. Распространенной причиной демотивации является эмоциональная истощенность, которая нейтрализуется отпуском или длинными выходными [9, с. 16].

Выявление причин незамедлительно должно преобразоваться в их

устранение. Перед руководителем возникает два сценария – мотивировать сотрудника или уволить его. На начальном этапе демотивации вероятность раскрыть «второе дыхание» очень высока и зависит от способности компании удовлетворить потребности специалиста. Однако важно оценить целесообразность затраты ресурсов, поскольку на заключительном этапе демотивации отсутствие интереса становится устойчивой привычкой, которая не искореняется или сложно исправляется. В таких случаях увольнение принесет большую пользу. Возвращение сотрудника, который принял твердое решение об уходе, может обернуться негативными последствиями. В этом контексте более целесообразным станет поиск и обучение сотрудника на замену [7, с. 33].

В любом направлении деятельности людям важно осознание собственных достижений и значимости. Даже неквалифицированная работа может приносить удовольствие и быть в основе высоких ценностей всей компании. Если человек негативно относится к своей деятельности, даже самая качественная трудовая мотивация не сможет нейтрализовать это проявление. Подводя итог, можно сказать, что демотивация - это актуальная проблема и с ней нужно грамотно бороться. В основе процесса демотивации лежит потеря интереса к результату рабочего процесса. В качестве антисостояния демотивации рассматривается вовлеченность сотрудника. Для руководителей одно из главных правил -обращать внимание на внутренние мотивы и потребности сотрудника с первых дней его работы, стараться организовывать его деятельность так, чтобы не терялась его заинтересованность к работе. Влияние на внутреннюю мотивацию сотрудников для своей выгоды недопустимо. Когда руководитель внимателен к своим подчиненным, развивает и поощряет их интерес, тогда и сотрудники работают с полной отдачей. Основное, что формирует вовлеченность сотрудника в работу - это способность влиять на работу, понимание и принятие ценности своих целей и задач.

### Список литературы:

1. Алехина О.Е. Стимулирование развития работников организации // Управление персоналом. 2002. № 1. С. 50-52.
2. Аширов Д.А. Управление персоналом: учеб. пособие. М.: Проспект, 2005. 432 с.
3. Базаров Т.Ю. Программа стимулирования труда // Служба кадров. 2016. № 6. С. 19-21.
4. Барбакова С.И. Теоретические аспекты мотивации // Менеджмент: теория и практика. 2002. № 1. С. 23-29.
5. Белкин В., Белкина Н. Мотивы и стимулы труда // Социальная защита. 2017. № 8. С. 43-45.
6. Влияние мотивационной структуры работника на эффективность труда: постановка проблемы // Управление. 2016. № 4. С. 57-58.
7. Герчиков В.И. Мотивация, стимулирование и оплата труда. М.: Проспект, 2004. 154 с.
8. Дроздов А. О материальном стимулировании... и не только // Управление компанией. 2016. № 10. С. 57-61.
9. Елин А. Мотивация в системе управления // Служба кадров. 2016. № 11. С. 9-11.
10. Жадько Н., Чуркина, М. Практика мотивации сотрудников предприятия // ФГ ЭКСПО. 2007. № 2. С. 8-9.
11. Shekshnya S.V. Personnel management of modern organizations. М.: Zoobiznes-school «intel-synthesis», 2017. 384 p.
12. Shkatulla V.I. Reference book for personnel managers. М.: NORMA-INFRA-M, 2014. 398 p.
13. Shapiro S.A. Motivation. М.: Grossmedia: Rosbuh, 2012. 224 p.

14. Shapiro S.A. The foundations of motivation (for bachelors): proc. A manual for students. Universities. M.: knorus, 2016. 256 p.

15. Huselid M. The impact of practices of human resource management on turnover, productivity and financial results of companies // Russian management journal. 2014. № 6 (3). P. 87-128.

УДК 658

*Акуе Мессомо Диана  
студент 2 курса магистратуры,  
Уральский государственный экономический университет  
Россия, г. Екатеринбург  
e-mail: reineakue@gmail.com*

*Орехова С.В.  
доктор экономических наук, доцент  
Уральский государственный экономический университет  
Россия, г. Екатеринбург*

### **ВНУТРИОТРАСЛЕВАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ- ПРИЧИНЫ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ**

***Аннотация:** Эффективность предприятия представляет собой комплексную оценку конечных результатов его деятельности за определенный период времени. Фирмы уделяют огромное внимание различным детерминантам результатов деятельности. Будущее каждого предприятия зависит от их результатов. В этой направлении, наше исследование будет направлен на различные факторы, которые влияют на эффективности фирм. Они влияют положительные или негативные на эффективность. При этом необходимо учитывать, что внутренние факторы относятся к разряду контролируемых, то есть предприятие может ими управлять, а внешние, соответственно, к неконтролируемым факторам.*

***Ключевые слова:** детерминанты, внутриотраслевая эффективность, факторы, промышленность, предприятия.*

*Akue Messomo Diana R.  
2nd year master student  
Ural State university of Economics  
Russia, Yekaterinbourg*

*Orekhova S.V.  
doctor of economic sciences, associate professor,  
Ural State university of Economics  
Russia, Yekaterinbourg*

### **INTRA-INDUSTRY PERFORMANCE- REASONS FOR DIFFERENTIATION OF ENTERPRISES**

**Abstract:** *The effectiveness of an enterprise is a comprehensive assessment of the results of its activities over a certain period. Firms pay great attention to various determinants of performance. The future of each enterprise depends on their results. In this direction, our research will focus on various factors that affect the performance of firms. They have a positive or negative impact on performance. Note that the internal factors are classified as controlled, that is, enterprise management, and external, respectively, to uncontrolled factors.*

**Keywords:** determinants, intra-industry, firm performance, factors, industry, enterprise.

Описывающий источников различий в эффективности деятельности фирм является ключевым теоретическим и эмпирическим вопросом в области стратегического менеджмента. Как правило, существуют две различные точки зрения: структурная точка зрения утверждает, что отраслевые факторы являются основными детерминантами эффективности фирмы, в то время как ресурсная точка зрения утверждает, что конкурентное преимущество является производным от внутренней среды фирмы, в которой ресурсы и потенциал фирмы являются детерминантами эффективности фирмы. Эмпирическое исследование детерминантов эффективности в 1985 году показало, что отраслевые факторы являются основными детерминантами эффективности фирмы, однако исследования, показали, что ресурсы и потенциал фирмы являются главным фактором, определяющим ее эффективность, и влияние ресурсов и потенциала фирмы более значительные, чем влияние отраслевых факторов.

Исследования о факторах эффективности деятельности фирм вращались вокруг отдельных теорий. Наиболее известными из этих теорий являются парадигма структурно-поведенческой эффективности (SCP), гипотеза относительной рыночной эффективности (RMPH), гипотеза эффективной структуры (ESH), гипотеза спокойной жизни, гипотеза х эффективности (XEFF) и гипотеза масштабно-эффективной фирмы (SEFF). Парадигма структурно-

поведенческой эффективности (SCP) и гипотеза эффективной структуры (ESH) возникли из самых ранних теорий промышленной организации в промышленной экономике и представляют собой как структурные, так и неструктурные подходы к изучению корреляции между структурой рынка и эффективностью фирмы [14,с.28].

Парадигма SCP предполагает, что рыночная концентрация способствует сговору между крупными фирмами в отрасли и, следовательно, способствует повышению прибыльности. Таким образом, это означает, что рыночная концентрация имеет тенденцию оказывать благоприятное и непосредственное влияние на эффективность деятельности фирмы [6, с. 45]. Модель SCP отбирается из неоклассической теории.

Мейсон впервые использовал парадигму SCP как метод анализа рынков и фирм. Он объясняет, что рыночная концентрация способствует сговору между крупными фирмами отрасли, что впоследствии приводит к увеличению прибыли [15, с. 35]. SCP также объясняет, что существует положительная взаимосвязь между концентрацией рынка и эффективностью в результате анти конкурентного поведения фирм с большей долей рынка. Эдвард С. и др. обнаружили, что фирмы в более концентрированных отраслях, как правило, получают более высокую прибыль, чем те, кто работает в менее концентрированных отраслях, независимо от их эффективности.

Гипотеза эффективной структуры (ESH) дает альтернативный взгляд на взаимосвязь между структурой рынка и эффективностью. Согласно ESH, агрессивное поведение эффективных фирм на рынке приводит к увеличению их размеров и доли на рынке, тем самым укрепляя их политическую силу на рынке и максимизирует их прибыль и способность контролировать цены и объемы производства на соответствующих рынках [12, с. 109]. Между тем, гипотеза структуры эффективности (ESH) предлагает более четкое представление о возможной взаимосвязи между структурой рынка и эффективностью

деятельности фирмы. ESH утверждает, что, когда эффективные фирмы ведут себя агрессивно на рынке, их рыночная доля и размер улучшаются. Они укрепляют их политическую силу, помогают им контролировать цены и выпуск продукции и в конечном итоге максимизировать прибыль на соответствующем рынке. Также подтверждает положительную связь между концентрацией и прибылью, которая исходит от высокоэффективных производственных процессов и управления и снижают издержки производства.

Бергер А.Н. и Ханнан Т. объяснили, что SPC и ESH делают сходные наблюдения в отношении взаимосвязи между концентрацией, эффективностью и ее последующей прибылью, но различаются в том, как интерпретировать эту взаимосвязь [3, с. 158].

Относительная гипотеза эффективности рынка (RMPH) является следствием парадигмы SPC. Он утверждает, что только фирмы, которые контролируют большую долю рынка и предлагают хорошие дифференцированные продукты, получают рыночную власть, необходимую для увеличения их прибыли за счет принятия неконкурентоспособных стратегий установления цен.

Гипотеза эффективности по масштабам фирмы (SEFF) утверждает, что, когда фирмы работают в оптимальном масштабе производства, они снижают свои издержки по сравнению с другими, получая тем самым более высокую прибыль при сохранении более высокой доли рынка.

Однако гипотеза X-efficiency (XEFF) предполагает, что различия в прибыльности фирмы обусловлены технической эффективностью, а также превосходством в управлении и производстве по сравнению с другими.

Эффективность предприятия складывается под влиянием значительного числа как внешних, так и внутренних факторов (таблица 1).

При этом необходимо учитывать, что внутренние факторы относятся к разряду контролируемых, то есть предприятие может ими управлять, а внешние, соответственно, к неконтролируемым факторам.

К числу внутренних факторов, которые влияют на эффективность, относятся: капиталовложения, производственные здания, оборудование, рост бизнеса, продуманная стратегия, динамичная корпоративная культура, обучение персонала, сильная мотивация членов организации, структура организации, способность организации создавать ценность для своих клиентов, качество управления и продукта для клиентов, имидж предприятия, контроль за окружающей средой, технология и ноу-хау, объём производства, ассортимент, цена продукции, техническое совершенство продукции, система маркетинга и т. д.

К внешним факторам относятся: тип рынка, рыночные механизмы, рыночная концентрация, особенности рынка, государственное вмешательство, доля рынка и рентабельность отрасли, природные факторы, нормативно-правовые факторы, доступ к финансам, социальные и демографические изменения, рабочая сила, спрос и предложение, изменение в структуре капитала, сырьё и т.д.

Несмотря на то, что успех бизнеса заключается в систематическом применении твердой логики, отмечают, что эти различные факторы, которые определяют успех, также могут привести к неудаче, когда они доведены до крайности.

Самые ранние исследования эффективности деятельности фирм 2 29 29 давали обильные доказательства с точки зрения основных детерминант эффективности в развитых экономиках.

Используя данные по отдельным фирмам в США, Бартел А. пришли к выводу, что инвестиции в обучение персонала повышают производительность труда и в конечном итоге положительно влияют на прибыльность фирмы.

Лихтенберг Ф.Р. и Сигел Д., пришли к выводу, что доля рынка и рентабельность отрасли оказывают значительное прямое влияние на эффективность фирмы [10, с. 86]. При исследовании детерминант эффективности, 45 британских электротехнических компаний Гриньер Н.П. и Маккирнан П., выявили, что рост продаж, оборотный капитал, доля рынка, децентрализация и капиталоемкость являются наиболее значимыми факторами, определяющими эффективность фирм [13, с. 46].

Макдональд установил, что концентрация промышленности и запаздывающая прибыльность являются наиболее важными детерминантами прибыли австралийских производственных фирм.

Бергер А.Н. и Уортон Ф. обнаружили, что более высокий уровень кредитного плеча положительно влияет на прибыльность фирм в банковской отрасли США. Годдард и др. изучили влияние размера, доли рынка, ликвидности и запаздывающей прибыльности на показатели деятельности фирм во Франции, Испании, Великобритании, Бельгии и Италии [9, с. 53].

В то время, как теория агентства и теория зависимости от ресурсов предполагают, что размер правления (размер комитета) положительно влияет на эффективность, теория управления отдает предпочтение меньшему размеру правления и утверждает, что больший размер правления отрицательно влияет на эффективность фирмы. Эмпирические исследования показали, что связь между размером правления и эффективностью деятельности фирмы имеет смешанные результаты.

Ранняя литература о размере правления доказывала предпочтение меньшего размера правления Липтоном М., Лоршем Ж.У. и Дженсенем М.С.

Липтон М. и Лорш Ж.У. рекомендовали ограничить число директоров семью или восемью, поскольку при увеличении числа членов совета директоров более чем до 10 человек, директорам становится трудно выражать свое мнение и идеи [11, с. 59]. Дженсен утверждал, что сохранение небольших

советов директоров может повысить эффективность работы фирмы, поскольку, когда размер совета директоров выходит за рамки этого, люди с меньшей вероятностью будут функционировать, и тогда генеральному директору будет трудно контролировать их работу. Гермалин и Вайсбах предположили, что большие советы директоров могут быть менее эффективными, чем маленькие, поскольку они полагали, что, когда совет директоров становится слишком большим, он часто переходит в более символическую роль, а не выполняет свои основные функции в части управления.

Таким образом, эффективность – это многоаспектное и сложное экономическое понятие. Влияние перечисленных факторов формирует показатели эффективности деятельности предприятия.

**Таблица 1 – Внутренние и внешние факторы эффективности предприятия**

<b>Группа факторов</b>	<b>Авторы</b>	<b>Факторы</b>
<b>1)Внутренние</b>	Mc Kinsey 7-s	Структура, стратегия, системы, стиль управления, навыки и персонал
	Leavitt's diamond	Структура, задача, технология и персонал
	Chung K.H [3, с. 50]	Корпоративная стратегия, операционная система, человеческие ресурсы
	MIT 90'S[4, с. 25]	Стратегия, структура, процесс управления
	Girma, Holger, & Strobl,	Рост бизнеса, продуманная стратегия, динамичная

		корпоративная культура, сильная мотивация членов организации,
	Kalika, Kaplan и Nortonx [8, с. 72]	Качество продукции и услуг, мобилизация сотрудников, рабочий климат, производительность, удовлетворенность клиентов
	Combs и Conrod [ <b>Ошибка!</b> <b>Источник ссылки не найдён.</b> , с. 300]	Лояльность клиентов, удовлетворенность сотрудников, внутренние процессы и степень инноваций компании
	Seelanatha [14, с. 30]	Размер правления, техническая эффективность, масштаб фирм
	Lloyd-Williams, Molyneux [12, с. 440]	Поведение фирм на рынке
	Lazar [9, с. 56]	Бизнес-организация
	Bartel [ <b>Ошибка!</b> <b>Источник ссылки не найдён.</b> , с. 70]	Инвестиции в обучение персонала
		Рост продаж, оборотный капитал, и капиталоемкость
	Расширенные факторы	Стратегия, структура, культура

<b>2) внешние</b>	Chung [3, с. 65]	Рыночные механизмы, культурная сила, экономические факторы
	Lazar [9, с. 52]	Среда фирмы, Рыночная концентрация, особенности рынка.
	MIT90'S [13,с.65]	Внешняя социальная среда, внешняя экономическая среда, внешняя технологическая среда
	Lichtenberg и Siege [10, с. 203]	Доля рынка и рентабельность отрасли.
	Grinyer and Mckiernan [6, с. 17]	Доля рынка, децентрализация
	Расширенные факторы	Государственное вмешательство, рынок труда, экологические требования, территориальное управление, рынок товаров и услуг, рынок капитала.

Модель анализа-Анализируя влияние отраслевых факторов и факторов фирмы на производительность фирмы с помощью одностороннего ANOVA. Односторонняя ANOVA - это своего рода эмпирический метод, широко используемый при исследовании влияния факторов на эффективность деятельности фирмы, который анализирует, оказывают ли различные уровни

одной контрольной переменной заметное влияние на наблюдаемую переменную, и в нашей статье он может четко объяснить, оказывают ли различные отрасли заметное влияние на эффективность деятельности фирмы. Тем не менее, некоторые недостатки все еще существуют в одностороннем ANOVA, что он не может определить относительный размер различий в производительности между отраслями и различия в производительности между фирмами в одной от относительный размер различий в производительности между отраслями и различия в производительности между фирмами в одной отрасли с помощью этого метода. Для решения этой задачи введем следующую модель:

$$F = \frac{A}{B}; A = \sum_{i=1}^s n(\bar{x}_i - \bar{x})/(s - 1) \quad B = \sum_{j=1}^{n_i} (x_{ij} - \bar{x}_i)/(n - 1) \quad (1)$$

$s$  - число отраслей, а  $i$   $n$ -число фирм в отрасли  $i$ , где  $i = 1 \dots s$  обозначает любую отрасль как  $i$ .  $\bar{x}$ -среднее значение производительности всех выборочных фирм;  $\bar{x}_i$   $x$ -среднее значение производительности фирм в отрасли  $i$ ;  $x_{ij}$   $x$ -производительность фирмы  $j$  в отрасли  $i$ , где  $j = 1 \dots i_n$  обозначает любую одну фирму как  $j$ .  $i$   $f$ -статистика подвергается распределению  $F$  со степенью свободы  $(s-1, i_n - 1)$ , когда  $F_i > F_{i-1, n-1}$  эффективность между отраслями больше, чем различия в эффективности между фирмами в отрасли  $i$ , что указывает на большее влияние отраслевых факторов на эффективности фирмы. И наоборот.

Мы можем прийти к следующим точкам индикации: во-первых, в рамках нашего текущего экономического развития и рыночной среды отраслевые факторы могут оказывать заметное влияние на показатели деятельности фирм по сравнению с твердыми факторами. Для компаний очень важно выбрать отрасль с более высоким потенциалом окупаемости.

Во-вторых, существуют явные различия между компаниями, зарегистрированными на бирже, то есть различия в показателях деятельности предприятий одной и той же отрасли более отчетливы, чем различия между предприятиями разных отраслей. Например, показатели деятельности компаний различались в большей степени, чем показатели компаний из различных отраслей в области информационного оборудования, розничной торговли и т.д. Это указывает на то, что ресурсы и возможности фирмы более влиятельны, чем отраслевые факторы в промышленности с более высокой степенью маркетинга, также предприятия должны улучшить наращивание своих ресурсов и возможностей.

#### **Список литературы:**

1. Bartel A. Training, Wage Growth and Job Performance: Evidence from a Company Database // Journal of Labor Economics. 2015. № 13 (3). Pp. 401-425.
2. Berger A.N. and Wharton F. Capital Structure and Firm Performance: A New Approach to Testing Agency Theory and an Application to the Banking Industry. 2014. 200 p.
3. Chung K.H.: Management: critical success factors. Boston: Allyn and Bacon, 2008.
4. Edwards S., Allen A.J. & Shaik S. Market Structure Conduct Performance (SCP) Hypothesis Revisited using Stochastic Frontier Efficiency Analysis, Paper presented at the Annual Meetings, Long Beach, California, 2009.
5. Goldberg L.G., and Rai A. The Structure-Performance Relationship for European Banking // Journal of Banking & Finance. 2016. № 20 (4). Pp. 745-771.
6. Grinyer H.P. and McKiernan P. The Determinants of Corporate Profitability in the UK Electrical Engineering Industry // British Journal of Management. 2011. № 2 (1). Pp. 17-32.

7. Jensen M.C. The modern industrial revolution, exit, and the failure of internal control systems // *The Journal of Finance*. 2017. № 48(3). Pp. 831–880.

8. Kaplan R.S., & Norton D.P. The Balanced Scorecard: Measures that Drive Performance // *Harvard Business Review*. 2015. № 70(1). Pp. 71-79.

9. Lazar S. Determinants of Firm Performance: Evidence from Romanian Listed Companies // *Review of Economics and Business Studies*. 2016. № 9 (1). Pp. 53-69.

10. Lichtenberg F.R. and Siegel D. The Impact of R&D Investment on Productivity: New Evidence Using Linked R&D-LRD Data. *Economic Inquiry*. 2014. № 29. Pp. 203-228.

11. Lipton M., & Lorsch J.W. A modest proposal for improved corporate governance // *The Business Lawyer*. 2017. № 48(1). Pp. 59–77.

12. Lloyd-Williams D.M., Molyneux P. and Thornton J. Market Structure and Performance in Spanish Banking. *Journal of Banking & Finance*. 2014. № 18 (3). Pp. 433-443.

13. Porter L., Tanner S. *Assessing Business Excellence*. Oxford: Elsevier Butterworth-Heinemann, 2004.

14. Seelanatha L. Determinants of Firms' Performance: Some Chinese Evidence // *Investment Management and Financial Innovations*. 2011. № 8 (3). Pp. 28-38.

15. Worthington I., Briton C. & Rees A. *Economics for Business: Blending Theory and Practice*. London: Prentice Hall, 2011.

16. Атлас З.В. Эффективность производства и рентабельность предприятий. М.: Мысль, 2015. 197 с.

17. Друкер П. Практика менеджмента. М.: Вильямс, 2007. 400 с

18. Каплан Р., Нортон Д. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию. М.: Олимп-Бизнес, 2008. 320 с

19. Матяш И. В. Проблемы анализа рыночной системной эффективности предприятий // Изв. АГУ. 2010. № 2–1(66). С. 253–262

20. Миротин Л.Б. Системный анализ в логистике: учебник. М.: Изд-во «Экзамен», 2002. 480 с.

21. Рябкова А.В. Сущность результативности и эффективности деятельности предприятия. М., 2015. 296 с.

УДК 658

*Акуе Мессомо Диана  
студент 2 курса магистратуры,  
Уральский государственный экономический университет  
Россия, г. Екатеринбург  
e-mail: reineakue@gmail.com*

*Орехова С.В.  
доктор экономических наук, доцент  
Уральский государственный экономический университет  
Россия, г. Екатеринбург*

## **ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

***Аннотация:** В статье раскрываются различные подходы и методы оценки эффективности. В настоящее время единого подхода к оценке эффективности предприятия не существует. Ввиду того, что на практике размерность оценок достаточно велика, а количественные сравнения параметров объекта зачастую провести невозможно, оценить все аспекты управления не удастся. Поэтому в ряде случаев оценка эффективности ограничивается анализом финансово-экономического состояния фирмы.*

***Ключевые слова:** методы, показатели эффективности оценки рентабельности.*

*Akue Messomo Diana  
2nd year master student,  
Ural State University of Economics  
Russia, Yekaterinburg*

*Orekhova S.V.  
doctor of economic sciences, associate professor,  
Ural State university of Economics  
Russia, Yekaterinbourg*

## **APPROACHES AND METHODS FOR EVALUATING THE EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE**

**Abstract:** *The article reveals various approaches and methods for assessing efficiency. Currently, there is no single approach to assessing the efficiency of an enterprise. Due to the fact that in practice the dimension of the estimates is quite large, and quantitative comparisons of the parameters of the object are often impossible to carry out, it is not possible to evaluate all aspects of control. Therefore, in some cases, the assessment of efficiency is limited to the analysis of the financial and economic condition of the company.*

**Key words:** methods, performance indicators for assessing profitability.

В современной научной литературе представлено множество методов оценки эффективности управления предприятием. Рассмотрим основные существующие подходы, модели и методы оценки эффективности. Разработка, внедрение и применение на практике моделей и методов оценки эффективности деятельностью и развитием является важным условием улучшения финансово-экономического состояния предприятия связи. Проблема оценки эффективности хозяйственной деятельности и ее источников, всегда была одним из основных вопросов экономической науки. По определению К.Р. Макконелла и С.Л. Брю, «экономика исследует проблемы эффективного использования ограниченных производственных ресурсов или управления ими с целью достижения максимального удовлетворения материальных потребностей человека» [10, с. 18]. Рассмотрим существующие общеизвестные модели оценки эффективностью предприятия.

1. BSC-модель Лоренца Мейсела была предложена в 1992 г. Отражает следующие параметры (блоки): взаимоотношения с клиентами, внутреннюю деятельность, финансовое обеспечение, перспектива людских ресурсов. В модели акцент сделан на то, что руководство предприятия должно быть более внимательным к своему персоналу и оценивать эффективность не только процессов и систем, но и его сотрудников [1, с. 30].

2. BSC (Balanced Scorecard System) Нортон-Каплана – сбалансированная система показателей (сбалансированная счетная карта, сбалансированная

система оценочных индикаторов, система сбалансированных показателей эффективности) – это система стратегического управления и оценки ее эффективности, которая отражает цели и задачи предприятия в системе показателей. Опубликована в 2001 г. и изначально предназначалась для банковской сферы. Включает те же блоки что и модель Мейсела, но вместо блока «перспектива людских ресурсов» используются инновации, развитие и обучение [7, с. 28-32].

Данная модель оказалась очень популярной в России после перевода книги Нортон и Каплана «Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию». Р.Каплан и Д.Нортон предложили систему, основанную на причинноследственных связях между стратегическими целями, отражающими их параметрами и факторами получения планируемых результатов. Она складывается из четырех составляющих – финансовой, клиентской, внутренних бизнес-процессов и обучения, и развития персонала, цели и задачи которых отражаются финансовыми и нефинансовыми показателями.

Система сбалансированных показателей является составной частью системы BPM.

3. Стюарт Штерн разработал концепцию под названием «Система управления на основе показателя EVA» (EVA-based management). Система управления на основе этого показателя представляет собой систему финансового управления, которая задает единую основу для принятия решений основным и вспомогательным персоналом и позволяет моделировать, отслеживать, проводить и оценивать принимаемые решения в едином направлении: добавление стоимости к инвестициям акционеров. Стюарт и Штерн в качестве результата внедрения системы управления на основании данного показателя выделяют так называемые 4М: измерение (Measurement),

система управления (Management system), мотивация (Motivation), стиль мышления (Mindset) [1, с. 52].

4. К. Мак Нейр, Р. Ланч и К. Кросс представили модель, которую они назвали пирамида эффективности. Как и в других моделях, основной концепцией является связь клиентоориентированной корпоративной стратегии с финансовыми показателями, дополненными несколькими ключевыми качественными показателями. Традиционная управленческая информация должна исходить только от верхнего уровня.

Пирамида эффективности построена на концепциях глобального управления качеством, промышленного инжиниринга и учета, основанного на «действиях». Под действиями понимается то, что выполняется людьми или машинами для удовлетворения потребителей.

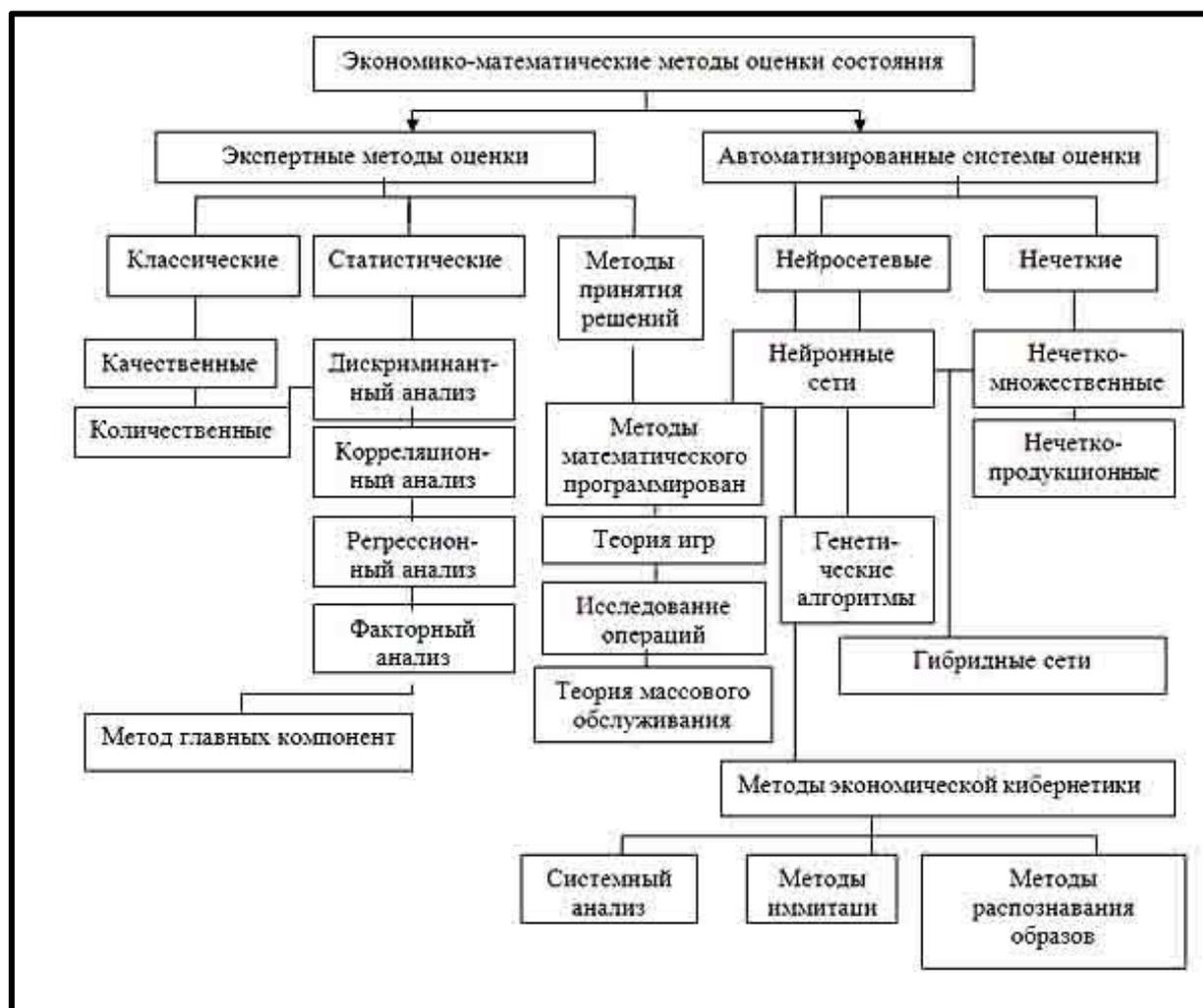
5. Кристофер Адамс и Питер Робертс предложили модель, которую назвали EP2M («You are what you measure» в журнале Manufacturing Europe). EP2M аббревиатура от Effective Progress and Performance Measurement. Согласно Адамсу-Робертсу, важно, прежде всего, то, что компания делает в следующих четырех направлениях: обслуживание клиентов и рынков; совершенствование внутренних процессов (рост эффективности и рентабельности); управление изменениями и стратегией; собственность и свобода действий [6, с. 28-29].

При рассмотрении существующих экономико-математических методов оценки эффективности предприятия в современной научной литературе, можно выделить различные варианты их классификации.

Каждый метод создается для конкретной ситуации и эффективен только при решении определенного круга задач. При этом различные исследователи по-разному определяют содержание комплекса данных методов.

Так, В.В. Федосеев и И.В. Орлова предлагают классификацию экономико-математических методов по типу научных дисциплин, к специфическому инструментарию которых относятся те или иные методы:

1. методы математической статистики – корреляционный, регрессионный анализ, дисперсионный анализ, факторный анализ;
2. методы исследования операций в экономике – сетевые методы, программно-целевые методы, методы ветвей и границ, теория массового обслуживания, теория игр;
3. методы экспериментального изучения экономических явлений а – методы машинной имитации, деловые игры и т.д. [12, с. 12].



**Рисунок 1- классификация типов математических методов оценки  
эффективности предприятия.**

В таблице 1 приведены девять измерений и перечень показателей для измерения эффективности деятельности фирмы. Всего было выявлено 46 показателей, раскрывающих эффективность деятельности фирм, с разных точек зрения

**Таблица 1 – показатели эффективности предприятия**

	Показатели	Измерение показателей
1	Показатели Рентабельности	Рентабельность активов, рентабельность по EBTIDA, рентабельность инвестиций, чистый доход/выручка, рентабельность собственного капитала, экономическая добавленная стоимость (EVA)
2	Показатели Рыночной Стоимости	Прибыль на акцию, изменение цены акций, дивидендная доходность, акции, волатильность цен, рыночная добавленная стоимость (рыночная стоимость / собственный капитал), Tobin ' s Q (рыночная стоимость / восстановительная стоимость активов)
3	показатели роста	Рост Доли Рынка, рост активов, рост чистой выручки, нетто, рост доходов, рост численности работников
4	удовлетворенность сотрудников	Инвестиции в развитие и обучение персонала, политика в области заработной платы и вознаграждений, карьерные планы, организационный климат
5	Customer Satisfaction	Mix of Products and Services, Number of Complaints, Repurchase Rate, New Customer Retention, General Customers' Satisfaction, Number of New Products/Services Launched
6	Environmental Performance	Number of Projects to Improve / Recover the Environment, Level of Energy Intensity, Use of Recyclable Materials, Recycling Level and Reuse of Residuals, Volume of Energy Consumption, Number of Environmental Lawsuits
7	экологический аудит	Представление

		Экологическая политика, отчет по экологическому аудиту и экологической экспертизы
8	корпоративное управление	Представление Размер совета директоров, независимость совета директоров, внешние директора, инсайдерская собственность
9	социальное воздействие	Занятость меньшинств, количество социально-культурных проектов, количество исков, поданных сотрудниками, клиентами и регулирующими органами Агентства

Существуют различные методики оценки эффективности предприятиями. Успешность и точность применения данных методик зависит от особенностей конкретного предприятия. Применение оценки эффективности деятельности предприятием по нескольким направлениям позволяет определить целевые ориентиры развития каждой стороны деятельности предприятия. Систематизация показателей оценки эффективности предприятием позволяет варьировать набор показателей в соответствии с конкретными тактическими задачами и стратегическими целями предприятия и выработать стратегию поведения в каждой конкретной ситуации.

### Список литературы:

1. BSC и EVA – конкуренты или союзники [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: [http://www.iteam.ru/publications/strategy/section\\_27/article\\_1197/](http://www.iteam.ru/publications/strategy/section_27/article_1197/) (дата обращения: 13.09.2020 г.).

2. Болдырева Н.П. Сущность эффективности развития промышленных предприятий в рыночных условиях и ее основные виды [Электронный ресурс] // URL: Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». 2015. № 6. (дата обращения: 13.09.2020 г.).

3. Друкер Питер Фердинанд. Практика менеджмента. М.: «Вильямс», 2013. 400 с.
4. Жемчугов А.М. Эффективность деятельности предприятия // Российское предпринимательство. 2010. Т. 11. № 7. С. 39-42.
5. Жемчугов А.М., Жемчугов М.К. Инновационный подход к сбалансированной системе показателей // Российское предпринимательство. 2010. Т. 11. № 6. С. 86-90.
6. Илларионов А.В. Разработка математических моделей и алгоритмов принятия решения по кредитованию предприятий малого (среднего) бизнеса на основе аппарата теории нечётких множеств: автореф. дис. канд. экон. наук: 08.00.13. Владимир, 2006. 19 с.
7. Каплан Роберт, Нортон Дейвид Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию. М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2012. 320 с.
8. Каплан Р.С. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию: Пер. с англ. М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2003. 214 с.
9. Макаренко М.В. Системы показателей, модели и подходы к оценке деятельности предприятия [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: [http://www.edit.muh.ru/content/mag/trudy/12\\_2008/04.pdf](http://www.edit.muh.ru/content/mag/trudy/12_2008/04.pdf) (дата обращения: 13.09.2020 г.).
10. Макконнелл, К.Р. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. В 2 т. Т.1. М.: Республика, 1992. 400 с.
11. Терещенко Н.Н., Емельянова О.Н. Эффективность деятельности предприятия торговли: Учебное пособие. Красноярск: Краснояр. гос. торг.-экон. ин-т., 2015. 110 с.
12. Федосеев В.В. Экономико-математические методы и прикладные модели: Учеб. пособие для вузов. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2012. 327 с.
13. Фролова Т.А. Экономика предприятия: конспект лекций. Таганрог: ТРТУ, 2010. 325 с.

14. Шибина М.А., Морозко Н.И. Оценка эффективности деятельности предприятия [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» № 2. 2015. (дата обращения: 13.09.2020 г.).

УДК 338

*Алдошин Виктор Викторович  
студент 2 курса магистратуры,  
факультет сферы обслуживания и управления,  
Воронежский филиал Российского экономического университета имени  
Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Воронеж  
e-mail: julie-nikolaeva@yandex.ru*

*Одинцов Иван Вячеславович  
студент 2 курса магистратуры,  
факультет сферы обслуживания и  
управления, Воронежский филиал Российского экономического  
университета имени Г.В.  
Плеханова,  
Россия, г. Воронеж*

### **ФИНАНСОВАЯ ПОЛИТИКА КАК ОДНА ИЗ ВАЖНЕЙШИХ СОСТАВЛЯЮЩИХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА**

*Аннотация:* В статье рассматриваются некоторые составляющие социально-экономического развития региона, имеющие на взгляд авторов важнейшее значение в условиях совершенствования управления экономическими и социальными процессами.

**Ключевые слова:** управление, региональная политика, экономическое и социальное развитие, процессы, развитие, механизм.

*Aldoshin Viktor Viktorovich  
2nd year master student,  
faculty of service and management,  
Voronezh Branch of the Russian Economic  
University named after G.V. Plekhanov,  
Russia, Voronezh*

*Odintsovo Ivan Vyacheslavovich  
2nd year master student,  
faculty of service and management,  
Voronezh Branch of the Russian Economic  
University named after G.V. Plekhanov,*

## ***Russia, Voronezh* FINANCIAL POLICY AS ONE OF THE MOST IMPORTANT COMPONENTS OF THE SOCIO- ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REGION**

**Abstract:** *The article deals with some components of the socio-economic development of the region, which in the author's opinion are of crucial importance in the conditions of improving the management of economic and social processes.*

**Key words:** management, regional policy, economic and social development, processes, development, mechanism.

Позиционирование региона как самостоятельного социально-экономического субъекта устанавливает потребность определения и развитие результативной системы управления на уровне субъектов РФ.

В Российской Федерации накоплен большой теоретический и практический опыт разработки различных документов, регламентирующих тенденции и масштабы финансового и социального формирования как федерации в целом, так и республик, краев и субъектов Российской Федерации. Многочисленные научные организации под руководством комитетов Государственной Думы, правительственных структур, Министерства экономики РФ активно разрабатывают основные положения региональной политики в Российской Федерации, а в ее рамках отдельные методические и практические подходы к разработке некоторых поставленных в них задач, в том числе и подходы к классификации субъектов Российской Федерации по уровню депрессивности экономического развития, что, безусловно, явилось определенным подспорьем для уточнения региональной политики в Российской Федерации. С целью улучшения управления финансовыми и социальными действиями разрабатывался и методический инструмент, появившийся по существу модернизацией функционирующего механизма, создавались практические рекомендации и приводились критические соображения по управлению финансовыми и общественными процессами в регионах Российской Федерации [1, 3].

Однако трудность нынешней современной социально-финансовой ситуации, ее неустойчивость в сочетании с торможением финансовых реформ сильно затруднили и замедлили процесс исследования областной политики и осуществления ее целей и задач, установка которых носит единый, неопределенный вид и не имеет конкретных и адресных региональных ориентиров. Несовершенство только еще складывающегося хозяйственного механизма, отвечающего рыночным методам хозяйствования, в сочетании со слабостью правовой базы существенно замедляло и организацию эффективного управления экономическими и социальными процессами, прогнозирование их возможной динамики и отработку механизма корректировки. Достижение глобальных целей региональной политики намечено осуществлять посредством последовательного решения ключевых задач, стоящих перед Российской Федерацией, так и перед ее полноправными субъектами. Особое значение имеют такие из них, как: укрепление экономических и финансовых основ территориальной целостности, содействие углублению реформ и формированию многоукладной экономики, смягчение различий в уровнях социально-экономического развития регионов, достижение экономически социально оправданного уровня комплексности хозяйства регионов, стимулирование развития регионов и городов, которые могут быть «точками роста» экономики субъектов Федерации, поддержка регионов с особо сложными условиями хозяйствования, сильно напряженной экологической обстановкой и социальной напряженностью.

По своей сущности региональные финансы представляют собой элемент экономических отношений, обеспечивающий связи расположенных в регионе хозяйствующих субъектов. В своем материально-вещественном проявлении это - совокупность денежных средств используемых на экономическое и социальное развитие территорий. Основное направление использования региональных финансов - обеспечение социальной и частично

производственной инфраструктуры региона [1, 2].

В регионе формирование и использование финансовых ресурсов в решающей степени определяется преобладанием на его территории крупных предприятий федерального значения: от результатов их деятельности практически целиком зависит состояние экономики и финансов региона. Но несмотря на это, нельзя забывать и о малом, и о среднем бизнесе, поддержка и как следствие развитие которого способствует укреплению благоприятного социально-экономического климата в регионе.

По мере регионализации хозяйственной жизни к региональным органам власти переходит все больше функций по обеспечению комплексного развития регионов, пропорционального роста производственной и непроизводственной сфер. Это требует расширения и укрепления финансовой базы региональных органов, совершенствования методов формирования и использования финансовых ресурсов регионов.

Главной финансовой базой региональных органов власти выступает бюджет региона. Предоставленные региональным органам власти имущественные и бюджетные права позволяют им распоряжаться находящимися в их ведении предприятиями и получать от них доходы, составлять, рассматривать, утверждать и исполнять свои бюджеты [2, 3].

По своей сущности бюджет региона представляет собой связующий процесс, объединяющий формирование денежных средств и их использование (в том числе, распределение). Главная задача регионального бюджета - распределение государственных средств на содержание и развитие социальной инфраструктуры. Через бюджет формируется основная часть общественных фондов потребления.

#### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным  
256

голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. ст. 4398.

2. Глобенко И.В. Роль местного сообщества в развитии муниципального образования // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. № 5(21). 2018. С. 163-165.

3. Щербакова Е.В. Механизм управления системой социально-экономического развития региона // Вестник ЛНУ имени Тараса Шевченко. 2018. № 3(19). С. 68-74.

**УДК 330.338**

***Бамба Шек Идрис Суахиб**  
студент магистратуры,  
кафедра экономики предприятия,  
Уральский Государственный Экономический Университет,  
Россия, г. Екатеринбург  
e-mail: bcheick017@gmail.com*

***Научный руководитель: Ярошевич Наталья Юрьевна,**  
кандидат экономических наук, доцент  
доцент кафедры экономики предприятия,  
Уральский Государственный Экономический Университет,  
Россия, г. Екатеринбург*

## **ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ОТРАСЛЕВОГО РОСТА**

***Аннотация:** Статья посвящена рассмотрению подходы по вопросам оценки экономического роста отраслей и отдельных фирм. В работе рассматриваются микроэкономический подходы к оценке отраслевого роста и краткое описание недостатки этого подхода к оценке экономического роста отрасли. В статье также проведен анализ основных фактор, «отраслевой рост» и изучение подходящих теории и моделей экономического роста к отраслевому росту.*

**Ключевые слова:** Экономический рост, факторы роста, отраслевой рост, устойчивый рост, структура рынка, оценка экономического роста, оценка отраслевого роста, оценка экономического роста фирмы.

***Bamba Shek Idris Swahib**  
master student,  
Department of Enterprise Economics,  
Ural State Economic University,  
Russia, Yekaterinburg*

***Scientific supervisor: Yaroshevich Natalya Yurievna,**  
candidate of economic sciences, associate professor  
Associate Professor of the Department of Enterprise Economics,  
Ural State Economic University,  
Russia, Yekaterinburg*

## APPROACHES TO THE ASSESSMENT OF SECTORAL GROWTH

**Abstract:** *The article is devoted to the consideration of approaches to assessing the economic growth of industries and individual firms. The paper discusses microeconomic approaches to assessing industry growth and a brief description of the shortcomings of this approach to assessing the economic growth of the industry. The article also analyzes the main factors, "industry growth" and examines the theory and models of economic growth that are suitable for industry growth.*

**Keywords:** Economic growth, growth factors, industry growth, sustainable growth, market structure, economic growth assessment, industry growth assessment, firm economic growth assessment.

### Введение

Согласно определению С. Кузнеса (неоклассическому), под экономическим ростом понимается «долговременное увеличение возможностей удовлетворять все возможные потребности населения в продуктах экономической деятельности» [1, с. 39; 3, с. 62; 19, с. 22]. С одной стороны, это определение может трактовать на макро уровне как – долгосрочное, устойчивое увеличение ВВП страны поскольку данный показатель характеризует уровень развития стран, а с другой стороны, т.е на отраслевом и микро уровне – Это процесс социально-экономической динамики его состояния в единстве количественных, качественных и воспроизводственных изменений объема и содержания создаваемого общественного продукта, согласующихся с нынешними и будущими ценностями потребителей, другими словами - это динамики развития показателей характеризующих деятельности отрасли или/и фирмы. Таким образом, вся суть оценки и измерения экономического роста на любой уровне заключается в анализе и оценке показателей (количественные) деятельности страны, отрасли, фирмы не забывая о том что на точность оценки и измерения роста оказывает давления правительства с помощью нормативных правовых актов – далее НПА (качественные). Поскольку отрасль — совокупность предприятий (возможно, на определенной географической

территории), добывающих, производящих или поставляющих однородную (с близкими свойствами) или специфическую продукцию по однотипным технологиям, то оценка отраслевого роста производится путем анализа оценки динамики развития показателей характеризующих структуры рынка или оценка экономического роста каждого игрока в этой отрасли. Тем не менее, необходимо подчеркнуть, что направление по оценке отраслевого роста не очень развитое в экономической теории. Таким образом целью исследования является выработкой альтернативного подхода к оценке и измерению понятия «отраслевого роста» на основе существующих подходов. Для достижения этой цели автор считает необходимым решать следующих задач:

- Анализ существующих подходов по оценке экономического роста на микро и на отраслевом уровне;
- Анализа параметров и показателей отраслевого роста;
- Анализ влияния НПА на экономический рост;

#### Микроэкономические подходы к оценке экономического роста

Экономический рост на микроуровне характеризуется ростом основных экономических показателей во времени. Несмотря на то что существуют различные определения экономического роста фирмы, в большинстве случаев экономический рост предприятия трактуется как расширение масштабов деятельности то есть, «постоянно увеличение объемов товаров, работ или услуг, произведенных за определённый период времени». Согласно Жан Тироль, под экономическим ростом понимается: «способность наращивать объемы продаж, или по-другому, оборот фирмы». Продолжением этого тезиса является «золотое правило» экономики предприятия [4, с. 110; 5, с. 23; 6, с. 19], отражающее взаимосвязь показателей экономического роста в динамике и выраженное неравенством [13, с. 415; 14, с. 9]:

$$1 < \text{Темп роста (СА)} < \text{Темп роста (ВР)} < \text{Темп роста (П)} \quad (1)$$

где СА - сумма совокупных активов;

ВР - выручка от реализации продукции;

П - прибыль.

Несмотря на то что «Золотое правило» критикуется рядом исследователей [7] за то, что не всегда удается достичь экономии на масштабах производства, оно правило содержит очень важный момент - показатели для оценки экономического роста, должны быть упорядочены в динамике. Таким образом экономический рост и его оценки понимаются как - интегральная характеристика деятельности предприятия, которая должна оцениваться теоретически обоснованной системой взаимосвязанных в динамике показателей». Далее, рассмотрим основные подходы к оценке экономического роста фирмы

#### 1. Классический подход к оценке экономического роста

В классических моделях, экономический рост достигается в основном через максимизацию прибыли и выручка от продаже не смотря на то что( [9, с.142; 10, с.1141; 11, с. 137; 12, с. 13] лежит максимизация прибыли или выручки от продаж.) Оценить рост одновременно по максимизации двух параметров нельзя. Анализируя мысли Шараев Ю. В, Эрроу К. Дж., Мамаева Л.Н [8, с. 162], максимизация прибыли и выручки, как и максимизация других параметров, являются конкурирующими целями, поскольку они входят в сферу интересов различных заинтересованных групп (стейкхолдеров). Например, прибыль гораздо больше интересует акционеров предприятия, чем его менеджеров, тогда как в отношении выручки ситуация обратная - это, прежде всего, интерес менеджеров, а не акционеров. Оценка роста только одного из показателей, не будет являться оценкой роста фирмы для стейкхолдеров, в чьи интересы не входит данный показатель.

#### 2. Модели достижимого роста фирмы

Модели достижимого роста являются продолжением классических моделей, согласно которым существуют функциональные «зависимости между

мерой роста и различными характеристиками финансовой деятельности» [2, с. 11; 7, с. 92], следовательно: прибыль, объем инвестиций и дивидендов, Лeverидж, объем продаж и т.д. Р. С. Хиггинса [14, с. 10] показывал, что достижения желаемого темпа роста зависит от применяемой финансовой политики. Через воздействия на финансовую политику, можно достичь необходимого темпа устойчивого роста. Согласно модели “устойчивого роста” Хиггинса, прирост объемов продаж продукции, не нарушающий финансового равновесия предприятия, зависит от рентабельности продаж, капитализации чистой прибыли, финансового лeverиджа и оборачиваемости активов. По данному моделью, оптимальное значение прироста объема продаж на основе которого лежит устойчивый рост достигается путем обеспечения этим показателями определенное значение а не на оборот. То есть модель Хиггинса позволяет оценить не только темпа роста предприятия но и финансовой деятельность предприятия. Однако, этот подход к оценке игнорирует факт того что внешняя среда вместе с фирмой меняется очень быстро и часто. Поэтому Так Жан Тироль утверждает [15, с. 93; 16, с. 14], что на самом деле, «рост собственного капитала и рост объемов продаж не сбалансированы по времени, рост возможен за счет увеличения эффективности работы (большей прибыли) и более высокому коэффициенту задолженности. При этом чтобы обеспечить повышающийся рост в дальнейшем, необходимо наращивать задолженность». Высокий уровень роста, достижимый в один промежуток времени, не означает, что данный уровень будет держаться и в дальнейшем поскольку среда в которой фирма осуществляет свою деятельность изменяется часто. Следовательно, модель экономического роста фирмы требует согласования темпов роста различных показателей. Изменяя основные переменные, можно обеспечить необходимый баланс между темпами прироста продаж, активов и собственного капитала в рамках сохранения финансовой устойчивости компании. Это значит, что, необходимо установить условный баланс между

темпами прироста показателей. Общим ограничением моделей достижимого роста является то, что все они основаны на прогнозе значений показателей. Таким образом, любые отклонения от прогноза приводит к некорректной работе модели, то есть реальный темп роста продаж будут не совпадать с планируемым.

### 3. Современная концепция оценки экономического роста фирмы

Современные концепции управления финансами в качестве основной показатели роста фирмы рассматривают не объемы продаж, прибыли или активов, а экономическую добавленную стоимость [17, с. 550]

Под экономической добавленной стоимостью (EVA) понимается экономическая прибыль, созданная на первоначальную инвестицию, которая показывает добавочную норму прибыли сверх общей стоимости капитала компании. Рассчитывается по следующей формуле (По данным бухгалтерского учета):

EVA: Чистая прибыль – гОС\*ОС

Где Чистая прибыль берется из отчета о прибылях и убытках (стр. 190)

ОС – Собственный капитал берется из баланса (стр. 490)

гОС – Стоимость собственного капитала, на практике это показатель определяется с помощью формула  $гОС = Гwс * \beta$

где Гwс – средняя ставка мало и безрисковых вложений

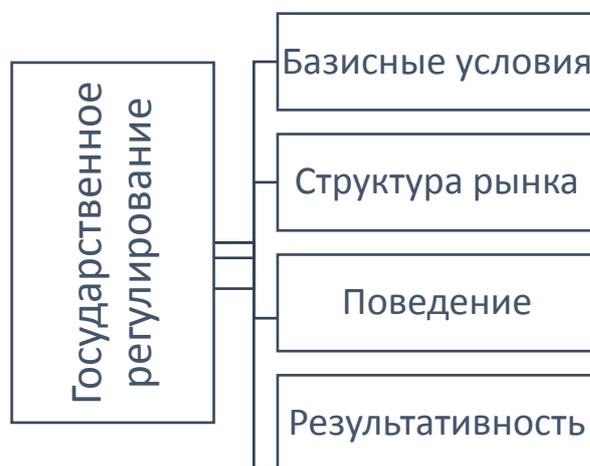
$\beta$  – Дополнительная плата за риск при вложении капитала в конкретное предприятие.

Тем не менее, необходимо отмечать что микроэкономический подход к оценке отраслевого роста, т.е. оценка экономического роста отрасли путем оценки экономического роста каждого игрока классическими и современными подходами не является оптимальным решением при оценке отраслевого роста поскольку это подход не учитывает отраслевую специфику и игнорирует целую

структуру рынка. Однако, неоклассическая школа дает общего направления для оценки экономического роста. Таким образом понимается что для того чтобы оценить экономического роста любого объекта, необходимо оценить динамику показателей деятельности этого объекта. Если на макроуровне, оценим ВВП и на микроуровне оценим выручку и прибыль в основном то на отраслевом уровне речь идет о оценке показателей структуры рынка и влияние государства на направление развития этой отраслей.

#### Авторский подход к оценке отраслевого роста

Объединив подходы чикагской и гарвардской школ, отраслевой рост – Это процесс социально-экономической динамики объема и содержания создаваемого общественного продукта при наличии определенных факторов и условий, обеспечивающих количественные элементы в экономической системе [10, с. 1142]. Вместе с этим гарвардская пирамида точно определяет элементы отрасли.



**Рисунок 1 – Гарвардская парадигма [7, с. 63]**

Следовательно, оценке отраслевого роста проводится путем оценке динамики показателей каждого элемента [2, с. 28; 17, с. 550]. Таким образом показателями для оценки экономического роста любой отрасли являются:

1. Показатель роста

- Рост добавленной стоимости свидетельствует об успехе экономики в создании доходов и, следовательно, о ее способности повысить материальное благосостояние.

- Рост числа занятых или отработанных часов свидетельствует не только об успехе в мобилизации производственных ресурсов, но и о способности предлагать людям работу и участие. Поскольку трудоемкость также является фактором затрат в производстве, его рост не является безусловным [18, с. 331]. Если это должно быть устойчивым, рост добавленной стоимости и производительности должны идти в ногу со временем.

## 2. Структура рынка

- Наличие ограничений (норм вход, выход, оборот фирмы);
- Состояние и тенденция развития рынка (Монополь, Оligopol, и тд.);
- Дистрибуция и фирмы согласно размеру;
- Концентрация промышленности;
- Уровень специализации;
- Уровень концентрации.

## 3. Производительность

- Производительность труда - это отношение объема производства (валовой выпуск или добавленная стоимость) к затратам труда (занятость или отработанные часы). Объединяя изменения во входах и выходах в единую меру, она отражает конкурентоспособность более точно, чем вышеупомянутый рост производства и занятости.

- Многофакторная производительность (МФП) дополнительно устраняет отдачу от всех других ресурсов, т.е. Капитала (и промежуточных звеньев в случае спецификации валового выпуска), и, следовательно, является наиболее всеобъемлющей мерой эффективности операций. Многофакторная производительность рассчитывается как остаточный коэффициент, т.е.

Выигрыш в выходе, который не может быть назначен какому-либо измеримому входу.

- Количество производимых продукции (работа, услуг) и относительная доля каждого играющего

4. Рентабельность (Среднее статистическое значение показателей рентабельностей всех фирмы в отраслей или отборка их этой генеральной совокупности)

- Маржа чистой прибыли - это отношение выручки после налогообложения за вычетом чрезвычайных статей (и связанных налогов) к продажам. Указывая на эффективный перевод продаж в прибыль, маржа чистой прибыли показывает, сколько прибыли получено за каждый доллар полученного дохода.

- Показывая эффективное использование активов для получения прибыли, рентабельность активов (ROA) рассчитывается как отношение прибыли после налогообложения за вычетом чрезвычайных статей к активам. Показатель ROA дает представление о том, насколько эффективно компания конвертирует свои имеющиеся

- Инвестировать средства в чистую прибыль, как за счет долгового, так и за счет долевого финансирования.

5. Международная торговля

- Показатель выявленных сравнительных преимуществ (RCA) измеряет специализацию в области торговли. В этой статье рассматривается как отношение импорт к экспорту. Положительные значения RCA указывают на сравнительные преимущества, а отрицательные значения представляют сравнительные недостатки конкретной отрасли.

- Доля рынка экспорта отражает способность реагировать на внешний спрос или открывать новые рынки в прямом сравнении с международными конкурентами

#### 6. Прямые инвестиции (ПИ) в том числе иностранные (ПИИ) [6, с. 46]

- Инвестиционная политика
- Уровень доходности инвестируемые средства в этой отрасли [6, с. 62]
- Соотношение объема прямых иностранных инвестиций и добавленной

стоимости указывает на вклад ПИИ в формирование капитала, стимулирование создания добавленной стоимости и занятости, а также на приобретение новых технологий и методов управления на принимающем рынке [4, с. 125; 5, с. 22]

Аналогичным образом, отношение вывозимых запасов ПИИ к добавленной стоимости отражает соответствующий отток капитала [3, с. 163; 6, с. 39]

#### 7. Оценка Валового отраслевого продукта (ВОП)

- Оценка динамики изменения отношения ВВП к ВОП

#### 8. Государственное регулирование.

- Наличие нормативных правовых актов регулирующих деятельность в отрасли
- Существование специального государственного органа по надзору и контролю

### **Список литературы:**

1. Акаева С.А, Соколов В.Н. Об отраслевых и технологических структурных сдвигах, необходимых для модернизации российской экономики // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2016. №3. С. 38-48.

2. Анохина М.Е, Формирование теоретической концепции экономического роста отраслевых комплексов (на примере АПК) // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. 2014. № 3. С. 9-33.

3. Котова Г.А, Бойцова Е.Ю, Рой Л.В. Экономика отраслевых рынков: учебное пособие. М.: М-во образования и науки Рос. Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова, 2011. 226 с.

4. Милейковский А.Р., Никитин С.М. Экономический рост в условиях монополистического капитализма: проблемы и противоречия. М., 1975. 312 с.
5. Орлова Т.С., Конюховский Е.П. Экономический рост: обзор классических теорий // Известия Ургэу. 2011. № 3. С. 25-31.
6. Шараев Ю.В. Теория экономического роста. М, 2006. 254 с.
7. Котова Г.А, Бойцова Е.Ю, Рой Л.В. Экономика отраслевых рынков: учебное пособие. М.: М-во образования и науки Рос. Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова, 2011. 226 с.
8. Arrow K. J. The Economic Implications of Learning by Doing // The Review of Economic Studies, 1962. Pp. 155-173.
9. Arthur Lewis Economic Development with Unlimited Supplies of Labour // London: The Manchester School, 1954. Pp. 139-191.
10. De Long J.B. Productivity Growth, Convergence, and Welfare: Comment // The American Economic Review (англ.)русск.1988. Pp. 1138-1154.
11. Domar E.D. Capital Expansion, Rate of Growth and Employment // Econometrica. 1946. Pp. 137-147.
12. Gabriel Colletis. L'urgence industrielle!. Paris.: Le Bord de l'eau, 2012. Pp. 11-19.
13. Gregory Mankiw, David Romer, David Weil. A Contribution to the Empirics of Economic Growth // Quarterly Journal of Economics. 1992. Pp. 407-437.
14. Higgins R.C. How much growth can a firm afford? // Financial Management. 1977. № 6(3). Pp. 7-16.
15. Jean Tyrole. The Theory of Industrial Organization, MIT Press, 1988. 298 p.
16. Meade J.A Neo-classical Theory of Economic Growth. L.: Allen & Unwin, 1961. Pp. 11-18.
17. Ramsey F.P. A mathematical theory of saving // The Economic Journal, 1928. Pp. 543-559.

18. Romer P.M. Human Capital and Growth: Theory and Evidence // NBER Working paper. 1989. Pp. 324-342.

19. Schumpeter J.A. Capitalism, Socialism and Democracy // Virginia: Impact Books, 2014. 431 p.

УДК 330.322

*Буглова Полина Александровна  
студентка 2 курса магистратуры,  
факультет экономики и менеджмента  
Юго-Западный государственный университет,  
Россия, г. Курск  
e-mail: polya-497@yandex.ru*

## СОВРЕМЕННЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ РОССИИ

*Аннотация:* Статья посвящена проблеме улучшения инвестиционного климата России, который является одним из важных показателей развития экономики страны, а также актуальным проблемам экономики, влияющим на инвестиционный климат, в т.ч. кризису, связанному с короновирусной инфекцией, путям их решения и повышения инвестиционной привлекательности страны.

**Ключевые слова:** инвестиционный климат, инвестиции, отрасль промышленности, кризис, экономика.

*Buglova Polina Alexandrovna  
2nd year master student,  
faculty of economics and management  
South-West State University,  
Russia, Kursk*

## MODERN INVESTMENT CLIMATE IN RUSSIA

*Abstract:* The article is devoted to the problem of improving the investment climate in Russia, which is one of the important indicators of the development of the country's economy, as well as to pressing economic problems affecting the investment climate, incl. the crisis associated with the coronavirus infection, ways of solving them and increasing the investment attractiveness of the country.

**Key words:** investment climate, investments, industry, crisis, economy.

В международной практике под инвестиционным климатом территории понимается совокупность некоммерческих рисков прихода инвестора в этот регион или страну для реализации инвестиционного проекта.

Также существует определение инвестиционного климата как создания положительных экономических, политических и социальных условий для привлечения капитала, и, прежде всего, от иностранных инвесторов.

На инвестиционный климат страны оказывает влияние множество факторов, в т.ч. нормативно-правовые, макроэкономические факторы, система налогообложения, качество информационного обеспечения и задолженность страны по внешним обязательствам.

Вопрос инвестиционного климата важен для страны, т.к. инвестиции – это инструмент роста производственного потенциала страны, они способствуют научно-техническому прогрессу и сбалансированному развитию отраслей экономики, влияют на конкурентоспособность отечественной продукции, обеспечивают условия для создания рабочих мест и тд.

Чтобы повысить инвестиционную привлекательность России и обеспечить стабильность финансовой системы был разработан прогноз долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2030 года, а также создан план мероприятий «Создание международного центра и улучшение инвестиционного климата в РФ».

Чтобы поддержать экономический рост необходимо обеспечить значительный приток инвестиционных вложений.

**Таблица 1.**

**Инвестиции в основной капитал**

<b>Год</b>	<b>Инвестиции в основной капитал, млн. руб.</b>	<b>ТР к предыдущему году</b>
2007	6716222	-
2008	8781616	109,5
2009	7976013	86,5
2010	9152096	106,3
2011	11035652	110,8
2012	12586090	106,8

2013	13450238	100,8
2014	13902645	98,5
2015	13897188	89,9
2016	14748847	99,1
2017	16027302	104,8
2018	17595028	104,3

Динамика инвестиционных вложений продемонстрирована в таблице 1.

На протяжении исследуемого периода наблюдается увеличение объема инвестиций в основной капитал, за исключением 2009 и 2015 годов. Во второй половине 2020 года ожидается падение вложений в экономику России, связанное с убытком, которое нанесло ей распространение коронавирусной инфекции, а также произошел отток иностранных инвестиций из отечественной экономики. В перспективе рост инвестиционных вложений будет достигаться за счет инвестиций в техническое переоборудование отраслей промышленности, а также расширением финансирования разработок перспективных технологий во всех сферах экономики.

**Таблица 2.**

**Состав инвестиций по видам экономической деятельности, млрд. руб.**

Год	010	011	012	013	014	015	016	017	018
Добыча полезных ископаемых	264	534	858	004	145	385	830	023	200
Обрабатывающие производства	208	419	689	945	085	173	124	296	585
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	19	016	166	188	186	80	40	48	048
Транспорт и связь	337	108	3301	289	981	500	727	659	983
Операции									

и с недвижимым имуществом	638	670	968	196	701	161	018	628	608
Прочее	887	289	574	829	805	698	001	477	172
Всего	152	1036	2586	3450	3903	3897	4640	6027	7595

Приоритетными отраслями для инвестирования будут обрабатывающая промышленность, отрасли сферы услуг, а также вложения в строительный комплекс, а также инновационные производства и сервисы, деятельность которых не привязана к режиму функционирования экономики [4, с. 83]. Кроме того сельское хозяйство и фармацевтическое производство также считаются привлекательными для инвестирования. На данный же момент в отраслевой структуре инвестиций преобладают инвестиции в сектор добычи ископаемых, транспорт и связь, а также операции с недвижимым имуществом, арендой и предоставлением услуг. Эти направления останутся приоритетными в связи с большим объемом добычи полезных ископаемых (особенно развитием добычи трудно извлекаемых полезных ископаемых), что требует вовлечения инвестиций в нефтегазовый комплекс, а развитие транспортной инфраструктуры является ключевым фактором развития экономики страны.

Следует отметить, что одной из основных проблем инвестиционного климата страны является износ основных производственных фондов, которые часто не отвечают современным экономическим требованиям и снижают эффективность производства [1, с. 142]. Так наибольший износ отмечается в обрабатывающей промышленности, в ней он достигает 56% в 2018 г, наименьший процент износа в операциях с недвижимостью – 30,9%.

**Таблица 3.**

**Износ основных производственных фондов, %**

Год	010	011	012	013	014	015	016	017	018
Все ОПФ	5,7	6,3	6,0	6,5	7,3	8,2	8,8	7,3	6,6
В т.ч.									
Обрабатывающие производства	2,2	2,6	3,4	3,6	4,7	5,9	7,4	9,6	6,0
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	2,0	2,0	9,3	9,2	9,6	0,2	1,7	5,2	5,5
Строительство	2,4	9,9	3,9	6,3	6,4	5,1	7,8	8,4	6,1
Оптовая и розничная торговля	3,7	3,7	1,8	2,2	2,3	3,6	4,2	7,8	9,8
Гостиницы и рестораны	1,9	1,3	1,4	0,6	1,8	8,5	1,2	3,1	4,8
Транспорт и связь	7,0	8,8	0,3	0,8	3,2	4,3	4,9	6,8	5,5
Финансовая деятельность	3,9	2,8	3,2	3,7	7,1	9,0	6,3	0,1	0,9
Операции с недвижимостью	8,9	7,7	6,5	5,6	2,8	4,7	3,7	3,0	0,9
Гос. управление	5,7	6,2	6,1	7,5	2,8	3,8	9,6	4,7	2,8
Образование	8,1	7,2	7,3	7,1	7,3	6,1	7,4	9,1	7,6
Здравоохранение	5,5	6,0	5,4	6,7	7,7	9,9	2,6	3,0	2,5
Предоставление прочих социальных услуг	8,3	6,9	8,0	9,3	9,2	0,0	1,1	1,4	1,0

Для поддержки развития экономики и обновления основных фондов различных отраслей промышленности необходимы большие объемы

долгосрочных инвестиционных вложений. Эти вложения существуют в различных формах, чаще всего это накопления граждан, страховые фонды, ПИФы [5, с. 54].

Так для достижения эффективного функционирования отраслей народного хозяйства необходимо техническое перевооружение и реконструкция предприятий.

Таким образом, инвестиционный климат является одним из главных факторов роста производственного потенциала страны и в настоящее время в связи с кризисом, происходит отток инвестиций. Чтобы решить проблему повышения инвестиционного климата в РФ правительству необходимо найти новые инструменты и направления вложения инвестиций, а также создать и последовательно реализовать методику улучшения инвестиционного климата как в стране в целом, так и в отдельных регионах и отраслях.

### **Список литературы:**

1. Григорян О.А. Инвестиционный климат России на современном этапе // Международный научный журнал «Инновационная наука». 2018. № 4. С. 140-143.
2. Инвестиции в России 2019: Стат. сб./ Росстат. М. 2019. 228 с.
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 10.09.2020 г.).
4. Чернышева Н.И. Некоторые аспекты оценки инвестиционного климата России // Экономика, социология и право. 2017. № 2. С. 45-49.
5. Шаренков С.Б. Особенности инвестиционного климата на современном этапе развития экономики России // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. № 3. С. 52-57.



УДК 336.7

*Буглова Полина Александровна  
студентка 2 курса магистратуры,  
факультет экономики и менеджмента  
Юго-Западный государственный университет,  
Россия, г. Курск  
e-mail: polya-497@yandex.ru*

## **ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ**

***Аннотация:** В данной статье рассматриваются макроэкономические тенденции, влияющие на развитие банковской системы России, связанные с ужесточением стандартов банковской деятельности и цифровизацией экономики, которые вынуждают банки находить новые пути привлечения клиентов, повышения стабильности деятельности, доходности и конкурентоспособности.*

**Ключевые слова:** банк, банковский сектор, цифровая экономика, диверсификация, банковская экосистема.

*Buglova Polina Alexandrovna  
2nd year master student,  
faculty of economics and management  
South-West State University,  
Russia, Kursk*

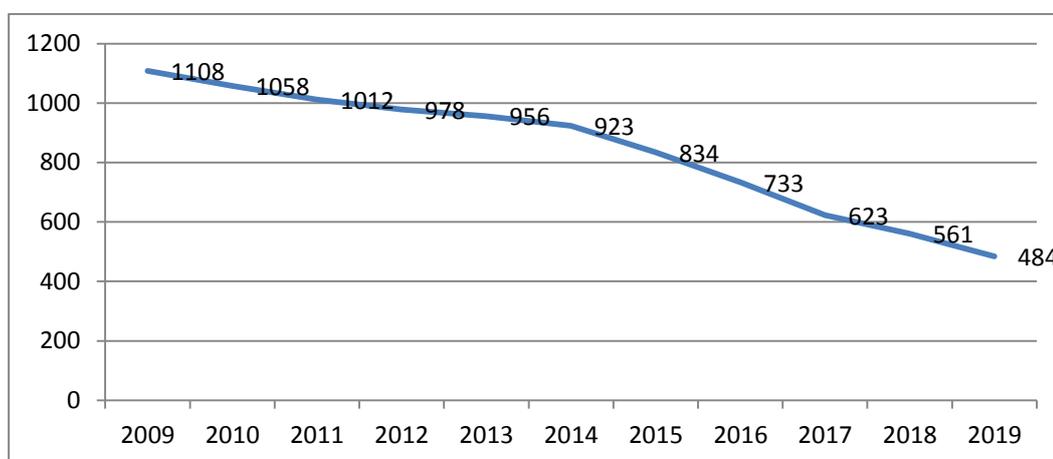
## **BANKING SECTOR DEVELOPMENT TRENDS IN THE MODERN STAGE OF ECONOMIC DEVELOPMENT**

***Abstract:** This article examines the macroeconomic trends affecting the development of the banking system in Russia, related to the tightening of banking standards and the digitalization of the economy, which force banks to find new ways to attract customers, increase the stability of activities, profitability and competitiveness.*

**Key words:** banking sector, digital economy, diversification, international standard, banking ecosystem.

Стабильность и эффективность банковского сектора – основные условия стабильного развития российской экономики. На данный момент устойчивость

банковской системы определяется характеристиками устойчивости отдельных банков. Для стабилизации банковского сектора Банком России, начиная с IV квартала 2013 года, проводится политика оздоровления банковской системы, заключающаяся в выведении с рынка либо применении процедур финансового оздоровления к банкам, не способным обеспечить собственную устойчивость. В связи с этим количество кредитных организаций в динамике сокращается.



**Рисунок 1. Количество кредитных организаций с 2009 по 2019 год**

Отзыв лицензий у банков, которые создают реальную угрозу кредиторам и вкладчикам и в течение одного года неоднократно допускали неисполнение федеральных законов, регулирующих банковскую деятельность, и нормативных актов Банка России, продолжается и в 2020 году.

Главная цель санации – покрыть и устранить текущие убытки и их причины; восстановить ликвидность; сформировать фонды финансовых ресурсов, необходимых для проведения мероприятий производственного и технического характера [4].

Также происходит ужесточение требований международных стандартов, и ожидаются следующие нововведения [1, с. 20]:

1) Переход на новый международный стандарт финансовой отчетности (IFRS9), который требует формирования резервов на основе не понесенных, а

прогнозируемых убытков. Стандарт повлияет на классификацию и оценку финансовых активов, что повлечет изменение волатильности показателей прибыли или убытка за период и собственного капитала, а, следовательно, и ключевых показателей результативности банков.

2) Внедрение регуляторных стандартов в соответствии с новыми рекомендациями Базельского комитета (Базель IV), которые будут включать:

- требование выполнения более высоких максимальных коэффициентов левириджа;
- более простые или стандартизированные модели расчета требований к капиталу банка, единые для всех, а не внутренние банковские модели;
- более подробное раскрытие резервного капитала и другой финансовой статистики.

В России на данный момент вводятся стандарты Базель III, после полного введения которого, должна измениться структура собственного капитала банка (повышение роли капитала первого порядка и снижение роли капитала второго порядка) наращивание высоколиквидных не доходных активов, что способствует снижению банковской доходности и эффективности банковского бизнеса.

По мнению российских экспертов, внедрение в практику банковского регулирования более жестких стандартов ограничит возможности банков по наращиванию кредитования, что в свою очередь вызовет замедление роста или даже сжатие совокупного спроса, в первую очередь потребительского, что в неблагоприятных внешнеэкономических условиях негативно повлияет на экономику в целом [3, с. 44].

3) Появление директивы Европейского союза об оказании платежных услуг (EU Second Payment Services Directive) вводит новые правила рынка финансовых транзакций и закладывает основу для новой финансовой системы.

Помимо указанных выше изменений происходят изменения внутри самой банковской системы, связанные с внедрением цифровой экономики. Так под

влиянием внешних факторов меняется структура банковских услуг. Происходит сокращение доли традиционных банковских услуг в пользу увеличения новых, инновационных, отвечающих изменяющимся требованиям клиентов и условиям функционирования на глобализирующихся рынках.

В соответствии с желанием клиентов получать комплекс продуктов и услуг в одном месте банки создают дополнительные сервисы в различных сферах, таких как дом, здоровье, электронная коммерция и других для повышения качества и глубины взаимоотношений с клиентами. Так с 2018 года ПАО «Сбербанк» запустил комплексные пакеты из услуг разных компаний, входящих в банковскую экосистему. Он объединяет сервисы в следующих направлениях: реклама и маркетинг: Segmento; программа лояльности: Спасибо; телекоммуникации: Сбермобайл; сервисы B2B: Эвотор, Корус консалтинг; облачные сервисы: Sbercloud; аутсорсинг бизнес-процессов: Sberbro; здоровье: DocDoc; финансовые технологии: Яндекс.Деньги [2, с. 73].

Таким образом, основными макроэкономическими тенденциями развития банковского сектора являются ужесточение контроля за банковской системой со стороны Центрального Банка, ужесточение международных стандартов, в том числе внедрение регуляторных стандартов Базельского комитета (Базель IV), а также развитие информационных технологий, которые в совокупности вынуждают банки изменять структуру продуктов и услуг, осваивать новые направления деятельности, искать пути повышения доходности и конкурентоспособности.

### **Список литературы:**

1. 2020. Стратегия развития Сбербанка [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://www.sberbank.com/common/img/uploaded/files/sberbankdevelopmentstrategyfor2018-2020.pdf> (дата обращения: 20.09.2020 г.).

2. Годовой отчет ПАО «Сбербанк» за 2019 год [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.sberbank.com/common/img/uploaded/files/pdf/yrep/sberbank-ar19-rus.pdf> (дата обращения: 20.09.2020 г.).

3. Зенченко С.В. Развитие системы регулирования от Базель II к Базель IV: готовы ли российские банки? // Социально-экономические явления и процессы. 2017. № 2. С. 42-46.

4. Тарасова А.А. Эффективность механизма санации кредитных организаций в банковском секторе // Научное сообщество студентов XXI [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: [https://sibac.info/archive/economy/5\(65\).pdf](https://sibac.info/archive/economy/5(65).pdf) (дата обращения: 20.09.2020 г.).

УДК 331.1

*Галкин Владислав Дмитриевич  
студент 2 курса магистратуры,  
факультет сферы обслуживания и управления,  
Воронежский филиал Российского экономического университета  
имени Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Воронеж  
e-mail: ea\_makarov@mail.ru*

*Донских Дмитрий Сергеевич  
студент 2 курса магистратуры,  
факультет сферы обслуживания и управления,  
Воронежский филиал Российского экономического университета  
имени Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Воронеж*

## **ОРГАНИЗАЦИЯ ПЕРЕВОДА СОТРУДНИКОВ НА УДАЛЕННУЮ РАБОТУ**

***Аннотация:** В статье анализируются основные положения по организации дистанционной работы сотрудников компании в условиях пандемии коронавирусной инфекции. Анализируются положения Трудового кодекса Российской Федерации, предусматривающие особенности организации трудовой деятельности в условиях пандемии коронавирусной инфекции. Определены факторы, не способствующие переводу на удалёнку. Определены управленческие функции при переводе сотрудников на дистанционную работу. Предложен алгоритм перевода сотрудников компании на удаленку.*

**Ключевые слова:** коронавирусная пандемия, дистанционная работа

*Galkin Vladislav Dmitrievich  
1st year master student,  
faculty of Service and Management,  
Voronezh Branch of the Russian Economic University  
named after G.V. Plekhanov,  
Russia, Voronezh*

*Donskikh Dmitry Sergeevich  
1st year master student,  
faculty of Service and Management,  
Voronezh Branch of the Russian Economic University*

*named after G.V. Plekhanov,  
Russia, Voronezh*

## ORGANIZATION OF TRANSFER OF EMPLOYEES TO REMOTE WORK

**Abstract:** *The article analyzes the main provisions for organizing remote work of company employees in the context of a coronavirus pandemic. The article analyzes the provisions of the Labor Code of the Russian Federation, which provide for the peculiarities of the organization of labor activity in a pandemic of coronavirus infection. The factors that do not contribute to the transfer to a remote location have been identified. Determined management functions when transferring employees to remote work. An algorithm for transferring company employees to a remote location is proposed.*

**Keywords:** *coronavirus pandemic, teleworking*

Несмотря на спад интенсивности заболеваний коронавирусной инфекцией Covid 19, общее количество продолжает неуклонно расти и на сегодня в России 1,02 млн. случаев [1]. Поэтому актуальной остается проблема перевода сотрудников предприятия на удаленный формат работы.

Обзор научной и нормативной литературы по проблеме перевода сотрудников предприятия на удаленный формат работы показал, что основные положения по организации работы на «удаленке» можно сформулировать следующим образом [2, 3, 4].

1. Работодатели не обязаны переводить сотрудников на «удаленку», они делают это добровольно.

2. Принудительно перевести сотрудника на «удаленку» нельзя, он должен согласиться. Введение на региональном уровне профилактических мер по борьбе с распространением коронавирусной инфекции не позволяет работодателям переводить сотрудников на дистанционную работу на основании односторонних распоряжений.

3. Чтобы перевести работника на «удаленку», не обязательно расторгать уже существующий трудовой договор и заключать новый договор о

дистанционной работе. Достаточно внести в действующий договор соответствующие изменения или подписать дополнительное соглашение.

4. Режим работы и отдыха дистанционный работник устанавливает по своему усмотрению. Но если в соглашении будет указан конкретный график удаленной работы, сотрудник обязан его придерживаться.

5. На удаленных сотрудников распространяются все права и гарантии соблюдения этих прав, что и на всех прочих работников, согласно ТК РФ.

Именно поэтому никто не может обязать работодателей и их сотрудников менять сложившиеся трудовые отношения и переходить на дистанционную работу.

Трудовые отношения — это отношения, основанные на соглашении между работником и работодателем (ст. 15 ТК РФ) [3], поэтому изменение трудовых договоров и перевод сотрудников на дистанционную работу осуществляются исключительно по добровольному согласию работника и работодателя.

Перевести сотрудника на дистанционную работу, в том числе и временно, на основании только приказа или распоряжения работодателя нельзя. Дело в том, что при переходе на удаленный режим работы у сотрудника меняется место работы, которое в соответствии со ст. 57 ТК РФ является существенным условием трудового договора. В свою очередь изменение определенных сторонами существенных условий трудового договора, в том числе места работы, допускается исключительно по соглашению сторон трудового договора в письменной форме (ст. 72 ТК РФ) [3].

Исходя из вышесказанного нами предложены мероприятия по переводу сотрудников компании на «удаленку».

Для перевода сотрудников на «удаленку», вначале необходимо определиться с важными организационными моментами [4].

Во-первых: возможен ли перевод сотрудников (и каких категорий) на

работу из дома?

Для этого необходимо оценить факторы, определяющие процесс принятия решения. Оценить все «за» и «против».

Можно выделить четыре фактора, которые мешают переводу на удалёнку. Рассмотрим их более подробно.

#### 1. Отсутствие электронного документооборота

Отечественный бизнес до сих пор привык заверять документы своей личной подписью. Документы, заверенные электронной подписью, полностью соответствуют напечатанным на бумаге. Некоторые министерства и службы позволяют получать свои услуги исключительно через портал госуслуг, интернет, без личных визитов. Это ИФНС, например.

2. Нежелание руководства терять контроль над работниками и процессом их труда. Лучше пусть все будет в зоне прямой видимости.

#### 3. Неготовность сотрудников работать из дома.

Для продуктивной работы нужен рабочий настрой, а условия для работы на дому есть далеко не у всех. Основные причины: нет оборудованного рабочего места, нет свободных, тихих помещений, дома маленькие дети.

4. Социальный фактор. Если человек всю жизнь работал только в офисе, ему может быть психологически тяжело без общения с коллегами.

### **Список литературы:**

1. Официальная статистика коронавируса [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.google.com/search?q=%D...UTF-8>. (дата обращения: 06.09.2020 г.).

2. Журнал Энергия Интеллекта - Москва [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.iks-consulting.ru/ratings-245.html>. (дата обращения: 06.09.2020 г.).

3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 31.07.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.08.2020) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

5. Журнал Контур [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://kontur.ru/articles/4570>. (дата обращения: 06.09.2020 г.).

УДК 65.01

*Дергачева Ольга Валерьевна  
студентка 2 курса магистратуры,  
факультет сферы обслуживания и управления,  
Воронежский филиал Российского экономического университета  
имени Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Воронеж  
e-mail: olga.dergacheva2020@gmail.com*

*Макаров Евгений Иванович  
профессор, доктор экономических наук  
Воронежский филиал Российского экономического университета  
имени Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Воронеж  
e-mail: ea\_makarov@mail.ru*

## **ОЦЕНКА КОМПЕТЕНЦИИ КОМАНДЫ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМИ ПРОЕКТАМИ НА ОСНОВЕ IPMA**

*Аннотация:* В статье проведен анализ системы IPMA, по средствам которой производится оценка компетенции участников инновационных проектов. Рассматривается понятие «компетенции» с разных позиций, классификации компетенций.

**Ключевые слова:** проектное управление, команда, компетенции, инновационные проекты, IPMA.

*Dergacheva Olga Valerevna  
2nd year master student  
faculty of Service and Management,  
Voronezh Branch of the Russian Economic University  
named after G.V. Plekhanov,  
Russia, Voronezh*

*Makarov Evgenij Ivanovich  
professor, doctor of economic sciences  
Voronezh Branch of the Russian Economic University  
named after G.V. Plekhanov,  
Russia, Voronezh*

**EVALUATION OF IPMA-BASED INNOVATION PROJECT MANAGEMENT**

## TEAM COMPETENCE

**Abstract:** *There is the analysis of IPMA-based system, which is used to assess the competence of team members participated in innovative projects. The article analyzes the concept of «competence» and classification from different sides.*

**Keywords:** project management, team, competencies, innovative projects, IPMA.

Высокий темп изменения технологий, определяющий конкурентное преимущество предприятия и влияющий на сокращение жизненного цикла продукции, обуславливает острую необходимость развития проектного управления инновационной деятельностью организации. Для того, чтобы поддерживать жизнеспособность, предприятие должно отвечать современным тенденциям, выпускать новинки и предугадывать потребности рынка, так как любое опоздание в сфере высоких технологий влечет за собой большой потенциал развития для конкурентов и потерю части дохода.

Высокотехнологичный подход требует стремительного роста знаний, зачастую на стыке различных сфер научно-технической деятельности, профессионального подхода и компетентности. Рассмотрим исследования Standish Group, по данным которых, довольно небольшой процент проектов укладываются в сроки и бюджет (16%), при этом время реализации превышает ожидаемое на 222%, а закладываемые расходы на 188%. [1] Перечень причин, которые влекут за собой такую статистику довольно велик: начиная с высоких рисков и заканчивая сложностями коммуникации внутри команды, неверно поставленными целями, некомпетентностью как руководства, так исполнителей.

Несомненно, человек – основной фактор, влияющий на реализацию любого проекта. Неполное представление руководящего звена обо всех рисках, размытая постановка задач, неправильное распределение ответственности и нагрузки между членами команды – все это указывает на непонимание

командной работы и оказывает негативное влияние на проект.

Для решения специализированных задач проектное управление инновационной деятельностью предполагает переход от функционального мышления руководства к более креативному, воплощение объединения таких аспектов, как маркетинг, производство, разработка, закупка материалов и логистика в один процесс. Главной целью становится соответствие требованиям потребителя и постоянно меняющимся тенденциям рынка.

Рассмотрим полномочия руководителя проекта, среди которых правильный подбор и формирование участников работоспособной команды, группы инвесторов, подрядчиков и поставщиков, оценка осуществимости и эффективности проекта, определение и постановка задач и целей, правильное распределение нагрузки, контроль за ходом выполнения и сдача проекта.

Одним из ключевых вопросов – подбор команды, перед руководителем стоит важная задача, так как положительный опыт сотрудника в других проектах не гарантирует обязательный успех в текущем. Проектный менеджер может воспользоваться рядом тестов, которые позволят определить критерии профессиональной успешности с выделением наиболее значимых свойств в динамике, умений и навыков в обучении и переориентации, а также индивидуально-психологических характеристик кандидатов (широта связей с миром, их структура, степень иерархичности, способности и характер индивида и пр.).

Понятие компетенции можно рассмотреть с разных позиций. По мнению Ю.Г. Татур компетенция — это интегральное свойство личности, характеризующее его стремление и способность реализовать свой потенциал для успешной деятельности в определенной области. [2] Р. Бояцис характеризует данное понятие как сумму способностей, которыми обладает конкретная личность. [3]

Для оценки компетенции команды управления инновационными

проектами сейчас используются стандарты ISO [4], на основе которых компетенции можно условно разделить на:

технические компетенции – контроль и мониторинг проекта; интеграция в систему и управление содержанием; управление всеми участниками проекта, включая проектную команду; управление коммуникациями; инициация, планирование, закрытие проекта; управление бюджетом, закупками, сроками, изменениями, качеством, рисками;

поведенческие – обеспечение эффективности, осуществление лидерства, умение обучения, управление развитием, переговоры, профессионализм, управление конфликтами, этика;

контекстуальные – связанные с особенностями управления проектами в рамках организации и внешнего окружения.

Для оценки компетенций используется четырехуровневая система сертификации по стандартам IPMA (International Project Management Association [5], Международная ассоциация управления проектами), модель 4-L-C:

Уровень А (Certificated Project Director - CPD): кандидат способен руководить другими людьми на проектах высокой сложности в течение всего жизненного цикла на стратегическом уровне. Это определение также используется для областей управления портфелями и программами. Менеджер должен иметь 5-ти летний опыт управления комплексными проектами и программами, кроме того, 3-х летний опыт руководителя, обладать портфелем стратегических решений, способствующих лучшей реализации проекта.

Уровень В (Certificated Senior Project Manager - CSPM): кандидат способен руководить другими людьми на проектах определённого уровня сложности в течение всего жизненного цикла. Необходимо также наличие опыта руководства сложными проектами, способность контролировать его реализацию на любой стадии.

Уровень С (Certified Project Management - CPM): кандидат способен управлять другими людьми на проектах ограниченной сложности в течение всего жизненного цикла посредством применения знаний/теории по всем соответствующим областям компетентности. Важно иметь минимум 3-х летний опыт управления несложными проектами, группой специалистов.

Уровень D: кандидат обладает знаниями во всех соответствующих областях компетентности, способен выступать в качестве члена команды проекта в любой функциональной области.

При отнесении менеджера к какой-либо из вышеперечисленных категорий не учитывается образование кандидата, то есть в одну категорию могут попасть как студент, закончивший ВУЗ, так и профессор, обладающий фундаментальными знаниями в нескольких областях

Таким образом, в работе была произведена попытка осветить актуальную тему – оценку компетенции команды управления инновационными проектами. Задачей служило изучение различных типов компетенции и стандартов, на основе которых выделяются четыре типа руководителей. Деятельность каждого из специалистов охватывает определенный круг задач и решений в локальном, региональном, национальном или международном масштабах. Основное отличие между требованиями к этим уровням сертификации состоит в опыте кандидатов и сложности проектов, к которым они принимали участие. Наличие сертификата любого уровня у специалиста не только подтверждает компетентность работника, но и дает конкурентное преимущество, основанное на лучших практиках в области проектного менеджмента, что повышает эффективность проектной деятельности компании в целом. Сертифицированные сотрудники компаниям активно развивают методологию проектного менеджмента, повышают зрелость управления.

### **Список литературы:**

1. Туккель И.Л. Сурина А.В., Культин Н.Б. Управление инновационными проектами: учебник. СПб.: БХВ-Петербург, 2011. 397 с.
2. Татур Ю.Г. Компетентность в структуре модели качества подготовки специалиста // Высшее образование сегодня. 2004. № 3. С. 20-26.
3. Боярцис Р. Компетентный менеджер. Модель эффективной работы. "Hippo Publishing Ltd.", 2008. 352 с.
4. Международная сертификация: [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://pmt.kz/sertifikacija/> (дата обращения: 30.04.2020 г.).
5. ISO 21500:2012. Руководство по менеджменту проектирования ТК/ПК: ISO/TC258. Проектный комитет ISO/PC236, 2012. 36 с.

УДК 338.51

*Ельцов Сергей Владимирович  
студент 2 курса магистратуры,  
экономический факультет  
Российский Государственный Социальный Университет,  
Россия, г. Москва  
e-mail: eltsov83@yandex.ru*

### **ЗАТРАТНЫЕ МЕТОДЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ**

**Аннотация:** *Даны характеристики затратных методов ценообразования и условий их применения в отечественной практике ценообразования. Рассмотрены основные методы затратного ценообразования, используемые в отечественной и зарубежной практике, даны сравнительные характеристики различных затратных методов, отмечены их преимущества и недостатки.*

**Ключевые слова:** *цена, ценообразование, издержки, прибыль, полные затраты, прямые затраты, рентабельность инвестиций, безубыточность.*

*Eltsov Sergey Vladimirovich  
2nd year master student,  
faculty of economics  
Russian State Social University,  
Russia, Moscow*

### **COST METHODS OF PRICING**

**Abstract:** *Given the characteristics of cost methods of pricing and conditions of use in domestic practice of pricing. The basic methods of cost-based pricing used in domestic and foreign practice, given the comparative of various cost methods, marked their advantages and disadvantages.*

**Key words:** *price, pricing, costs, profit, full costs, direct costs, return on investments, break-even.*

Методы затратного ценообразования основаны на расчете цены на основании данных о производственных издержках и планируемой прибыли. Сегодня в РФ затратные методы являются самыми распространёнными. Обусловлено это тем, что, во-первых, современная российская экономика

формировалась в те годы, когда преобладало планово-административное регулирование, а во-вторых, тем, что цена, полученная на основании калькулирования издержек производства и сбыта продукции, имеет надежное обоснование [3, с. 288] (Маренков, 2005).

В современной рыночной экономике применение затратных методов считается обоснованной при следующих условиях:

- низкой ценовой эластичности, когда цена не является ключевым фактором, определяющим решение о покупке;
- уникальности товара, т.е. тогда, когда он не имеет аналогов, является редким и/или дефицитным или производится индивидуально, на заказ;
- в случаях, когда конкуренты тоже формируют свои цены с использованием затратных методов;
- при стабильности издержек, или, когда они мало изменчивы во времени [1, с. 332] (Баздникин, 2006).

Методы затратного ценообразования имеют как достоинства, так и недостатки.

Достоинства:

- наличие определенной и достоверной исходной информации, простота ее сбора и расчетов;
- надежность и возможность проверки информации с помощью бухгалтерских документов;
- возможность сократить ценовую конкуренцию, при условии использования затратных методов всеми предприятиями отрасли;
- честность перед потребителями и продавцами, моральная обоснованность цен.

Недостатки:

- возможное несовпадение цены предложения и спроса, отсутствие связи цены с реальными конкурентными условиями рынка;
- игнорирование того, что цена может не зависеть напрямую от издержек производства;
- метод не стимулирует деятельность по сокращению издержек [2, с. 224] (Бутакова, 2006).

В настоящее время бытует мнение о том, что затратные методы, хоть и являются часто практикуемыми, но относятся к устаревшей и неэффективной методике. В современном понимании они применимы только для определения начальной, базовой цены товара или выступать в роли расчетных инструментов для обоснования факта выхода товара на рынок или организации его выпуска, так как для установления окончательной цены на товар необходимо учитывать факторы изменяющейся конъюнктуры рынка.

Среди затратных методов выделяют:

- метод полных издержек;
- метод прямых издержек;
- метод предельных издержек;
- метод рентабельности инвестиций;
- метод безубыточности;
- метод надбавки к цене;
- агрегатный метод;
- метод структурной аналогии.

#### **Метод полных издержек.**

Метод полных издержек в качестве исходных данных использует базовые затраты, определяемые как сумма всех видов постоянных и переменных затрат на производство единицы продукции. В базовые затраты не включаются реализационные и административные издержки, они включаются в цену

продажи как надбавка к базовым затратам. Надбавка при этом должна быть рассчитана с учетом размера ожидаемой прибыли. Цена продажи единицы продукции в методе полных издержек рассчитывается по формуле:

$$Ц = S_{\pi} + P_{\pi} = S_{\pi} * (1 + R) \quad (1)$$

где Ц – цена продажи единицы продукции;

$S_{\pi}$  – сумма всех видов постоянных и переменных затрат на производство единицы продукции;

$P_{\pi}$  – нормативная прибыль в расчете на единицу продукции с учетом реализационных и административных издержек;

R – рентабельность производства продукции.

Преимуществами метода полных издержек являются:

- простота и удобство его использования;
- гарантия обеспечения полного покрытия всех затрат;
- гарантированное получение планируемой прибыли.

Кроме этого, метод определяет предел цены, ниже которого снижать ее можно только в исключительных случаях.

Но метод полных издержек также имеет свои недостатки:

- при определении размера цены не учитываются спрос на товар и сложившуюся конъюнктуру рынка, что может сократить объемы продаж продукции;

- метод искажает подлинный вклад продукта в доход предприятия, т.к. отнесение на себестоимость товара постоянных накладных расходов является условным, что в свою очередь не позволяет выявить резервы снижения затрат;

- допускает возможные ошибки в ценообразовании, т.к. как правило в ценообразовании используются не ожидаемые, а текущие затраты, т.е. те, по которым есть информация на предприятии, а они могут не совпадать с реальными;

- дает ошибку в случае сокращения объема выпуска продукции, т.к. в данном методе есть привязка к необходимому объему выпуска в виде распределения постоянных затрат на каждую произведенную единицу продукции.

Несмотря на перечисленные недостатки, метод полных издержек широко используется в российской практике ценообразования. Как правило применение метода полных издержек оправдано на предприятиях, положение которых близко к монопольному, что гарантирует сбыт всей произведенной продукции. Также, метод применяется при определении цены на товар-новинки, не имеющие аналогов [1, с. 332] (Баздникин, 2006).

#### **Метод прямых издержек.**

При ценообразовании с использованием метода прямых издержек в базовое значение цены не включаются постоянные затраты. Постоянные затраты в этом случае возмещаются за счет прибыли, т.е. включаются в цену в соответствии с нормативом рентабельности, рассчитанным исходя из прямых затрат.

$$Ц = \frac{TC_{\Pi} + PR_{\Pi}}{Q_{\Pi}} \quad (2)$$

где Ц – цена продажи единицы продукции;

$TC_{\Pi}$  – переменные издержки;

$PR_{\Pi}$  – расчетная прибыль;

$Q_{\Pi}$  – объем производства.

Применение метода прямых издержек, позволяет фирме занять более выгодное конкурентное положение и добиться увеличения объемов продаж за счет установления более низкого уровня цены на товар. С помощью метода можно определить минимальный уровень цены, и он будет ниже, чем при применении метода полных издержек. В данном методе возможно определение трех уровней цены:

- целевая (достаточная) цена – это цена равная сумме полных затрат и прибыли на единицу продукции. Такая цена считается нижней границей для благоприятно сложившейся конъюнктуры рынка;

- техническая (долгосрочная) цена – это цена равная полным затратам на производство одного изделия. Продажи по технической цене дают возможность покрыть затраты, но исключают получение прибыли;

- предельная (краткосрочная) цена – это цена равная сумме удельных переменных затрат. Продажи по предельной цене приводят к убыткам предприятия, поэтому она не может применяться на длительных временных интервалах.

Если сравнивать методы полных и прямых издержек, то последний имеет следующие преимущества:

- нет проблемы калькулирования постоянных затрат на единицу продукции, носящей произвольный характер;

- калькулирование переменных затрат в качестве исходных данных использует данные о технологии производства и продаж, которые являются более надежными;

- метод создает механизм обоснования краткосрочного снижения цен [2, с. 224] (Бутакова, 2006).

Также метод прямых затрат дает инструменты для решения задач по выбору оптимальных экономических схем в случаях:

- ценообразования для дополнительного выпуска продукции, например, для нового рынка.

- сравнительного ценообразования при собственном производстве или закупке комплектующих;

- ценообразования при дополнительном выпуске продукции в условиях ограничения производственных возможностей.

При всех своих плюсах метод прямых затрат также имеет и свои ограничения для применения:

- невозможно обосновать цены на всю линейку выпускаемой продукции только на базе переменных затрат, т.к. необходимо учитывать постоянные издержки, которые должны быть компенсированы предприятием;
- всегда стоит учитывать влияние сокращения или полной остановки производства одной группы продукции на общие финансовые результаты предприятия;
- необходимо повышать цены при снижении объемов реализации, посредством увеличения норматива рентабельности к переменным затратам, для компенсации постоянных затрат;

Описанный метод получил широкое распространение в США, Германии и Великобритании [4, с. 154] (Слепов, 2003).

#### **Метод предельных издержек.**

Метод предельных издержек, также, как и метод прямых издержек предполагает расчет на базе анализа себестоимости, но он несколько сложнее, чем рассмотренные выше методы. При использовании метода предельных издержек надбавка делается только к предельно высокой себестоимости производства каждой последующей единицы уже освоенного товара или услуги.

$$Ц = MC_{\Pi} + \frac{MC_{\Pi} * R}{100} \quad (3)$$

где Ц – цена продажи единицы продукции;

$MC_{\Pi}$  – предельные издержки.

Причем:

$$MC_{\Pi} = \frac{\Delta TC}{\Delta Q_{\Pi}} = \frac{TC_{(Q+\Delta Q)} - TC_Q}{\Delta Q_{\Pi}} \quad (4)$$

где  $\Delta TC$  – прирост переменных издержек;

$\Delta Q_{\Pi}$  – прирост объема производства;

$ТС_{(Q+\Delta Q)}$  – переменные издержки в текущем периоде;

$ТС_Q$  – переменные издержки в базовом периоде.

Метод дает возможность при достижении планового уровня объема продаж, при котором компенсированы все расходы, включая накладные, понизить цену на продукцию. В этом случае необходимо только покрыть стоимость продажи одной единицы продукции, причем при любой цене, выше стоимости продажи, предприятие получает дополнительную прибыль.

### **Метод рентабельности инвестиций.**

Метод рентабельности инвестиций, рассчитывающий прибыль как доход на вложенный капитал, является единственным методом, который учитывает платность финансовых ресурсов. Метод используется, когда предприятие вкладывает в производство заемные средства, и рассчитывает минимальную цену, как цену способную обеспечить как выплату процентов за пользование кредитом, так и расчетную прибыль. Минимальная цена рассчитывается, как сумма полной себестоимости и процентов за пользование кредитом, приходящихся на единицу изделия.

$$Ц = S_{\pi} + \frac{K \cdot i}{Q_{\pi}} \quad (5)$$

где  $Ц$  – цена продажи единицы продукции;

$S_{\pi}$  – сумма всех видов постоянных и переменных затрат на производство единицы продукции;

$K$  – сумма кредита;

$i$  – годовая ставка процента за пользование займом;

$Q_{\pi}$  – объем производства.

При использовании метода рентабельности инвестиций появляются данные для принятия обоснованных решений о величине объемов производства при известных рыночных ценах. Из формулы видно, что размер выплат по кредиту, приходящийся на каждое изделие зависит от объема производства.

Метод мало применим в условиях нестабильного инфляционного роста цен, т.к. возникает неопределенность во времени как в прогнозировании процентных ставок, так и в прогнозировании рыночных цен [5, с. 192] (Шуляк, 2004).

#### **Метод безубыточности.**

Ключевым моментом при использовании метода безубыточности является определение цены, которая может обеспечить покрытие всех издержек, определив точку безубыточности, после чего к ней прибавляют необходимый размер прибыли.

$$Ц = S_{\Pi} + P_{\Pi} \quad (6)$$

где  $Ц$  – цена продажи единицы продукции;

$S_{\Pi}$  – сумма всех видов постоянных и переменных затрат на производство единицы продукции;

$P_{\Pi}$  – нормативная прибыль в расчете на единицу продукции с учетом реализационных и административных издержек.

Определив для себя необходимый объем прибыли, предприятию необходимо определить оптимальный объем производства. Предприятию будет нужно рассмотреть различные варианты соотношения цены на продукцию и объемов производства для выбора оптимального варианта.

$$Q_{\Pi} = \frac{FC_{\Pi}}{Ц - TC_{\text{ср}}} \quad (7)$$

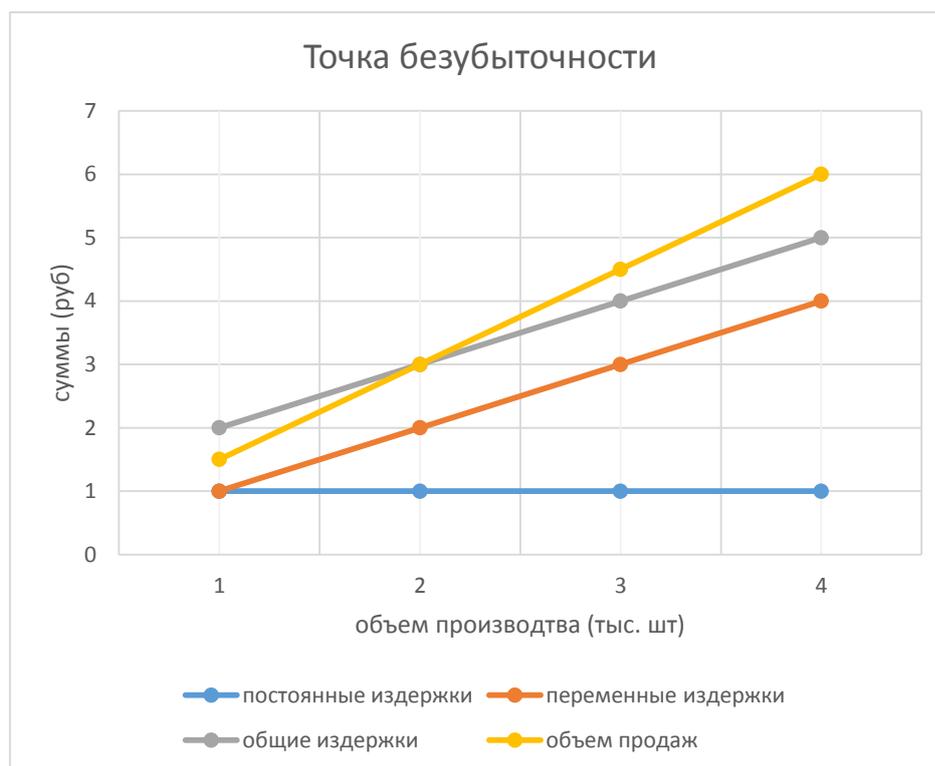
где  $Q_{\Pi}$  – объем производства;

$FC_{\Pi}$  – общие постоянные издержки;

$Ц$  – цена продажи продукции;

$TC_{\text{ср}}$  – средние переменные издержки.

Графически точку безубыточности можно представить, как точку пересечения кривой общей выручки и кривой общих затрат. В точке безубыточности объем прибыли, генерируемый предприятием, равняется нулю.



**Рисунок 1. Точка безубыточности на графике.**

Расположение точки безубыточности зависит от величины общих издержек (суммы переменных и постоянных затрат) и цены продажи единицы продукции, причем более высокая цена за изделие позволяет выйти в точку безубыточности при меньших объемах производства. На рисунке 1 точка безубыточности расположена в точке, в которой цена единицы продукции равна 1,5 руб., а объем производства составляет 2 тыс. шт.

Анализ, при применении метода безубыточности заключен в поиске наиболее выгодных комбинаций между переменными затратами на производство единицы продукции, постоянными издержками, ценой продажи изделия и объемом производства.

К основным недостаткам метода безубыточности относят отсутствие учета взаимосвязи между ценой продажи товара и фактического спроса. Метод,

чаще всего, используют как предварительный, для определения целесообразности выхода на рынок продукции [5, с. 192] (Шуляк, 2004).

### **Метод надбавки к цене.**

При использовании метода надбавки к цене, цену определяют, как сумму полной себестоимости продукции и надбавки к цене, обеспечивающей расчетную прибыль. Часто для этой операции используют повышающий коэффициент.

$$Ц = S_{п} + N_{п} = S_{п} * (1 + m) \quad (8)$$

где Ц – цена продажи единицы продукции;

$S_{п}$  – сумма всех видов постоянных и переменных затрат на производство единицы продукции;

$N_{п}$  – надбавка к цене;

$m$  – повышающий коэффициент (торговая надбавка).

К основным преимуществам использования метода надбавки к цене относят:

- при использовании метода покрываются все затраты и создаются условия для получения нормальной прибыли;
- простота расчета и применения;
- при повсеместном использовании метода в отрасли цены становятся примерно одинаковыми, что сводит ценовую конкуренцию к минимуму;
- метод считается наиболее справедливым как по отношению к производителю, так и к покупателю.

Из недостатков метода стоит отметить:

- отсутствие связи цены продажи и фактического спроса;
- снижение конкурентной борьбы и сокращение стимулов к минимизации затрат.

### **Агрегатный метод.**

Агрегатный метод ценообразования применяют для определения цены на сложное изделие, состоящее из базовой модели и набором каких-либо узлов, блоков, конструктивных деталей. Используя метод, цену составного изделия определяют, как сумму цен базовой модели и цен остальных комплектующих.

$$Ц = Ц_б + \sum Ц_к \quad (9)$$

где  $Ц$  – цена продажи единицы продукции;

$Ц_б$  – цена базовой модели;

$Ц_к$  – цена каждого из комплектующих (блоков, узлов, деталей).

Для определения цен на базовую модель и комплектующих могут быть использованы как закупочные цены, так и производственные цены, определенные по любому из выше приведенных способов.

Метод широко применяется в таких отраслях, как авиастроение, автомобильная промышленность, машиностроение, приборостроение и строительство.

#### **Метод структурной аналогии.**

Метод структурной аналогии как правило применяется в отраслях, производящих широкую номенклатуру однотипных изделий, услуг или работ. С помощью метода структурной аналогии цену на новый вариант изделия определяют с помощью структурной формулы цены на аналогичное изделие, используя фактические или статистические данные о доле основных затрат на производство аналогичного товара.

$$Ц = \frac{S_a}{d} \quad (10)$$

где  $Ц$  – цена продажи единицы продукции;

$S_a$  - сумма всех видов постоянных и переменных затрат на производство аналогичной единицы продукции;

$d$  – доля суммы затрат в цене нового изделия.

### **Список литературы:**

1. Баздникин А.С. Цены и ценообразование: Учебное пособие. М.: Юрайт-Издат, 2006. 332 с.
2. Бутакова М.М. Практикум по ценообразованию: учебное пособие. М.: КНОРУС, 2006. 224 с.
3. Маренков Н.Л. Ценообразование / под редакцией доктора экономических наук, профессора В.Н. Чапека. Серия «Высшее образование». М.: Национальный институт бизнеса. Ростов н/Д: Феникс, 2005. 288 с.
4. Слепов В.А., Николаева Т.Е. Ценообразование: Учебное пособие под ред. проф. В.А. Слепова Рос. экон. акад. им. Г.В. Плеханова. М.: ИД ФБК-ПРЕСС, 2003. 152 с.
5. Шуляк П.Н. Ценообразование: Учебно-практическое пособие. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2004. 192 с.

УДК 324

*Карапетян Грета Тиграновна  
студентка 4 курса бакалавриата, факультет управления  
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,  
Россия, г. Ростов-на-Дону  
e-mail: karapetyan.greta@yandex.ru*

*Федорцова Юлия Олеговна  
студентка 4 курса бакалавриата, факультет управления  
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,  
Россия, г. Ростов-на-Дону*

*Антоненко Ирина Максимовна  
студентка 4 курса бакалавриата, факультет управления  
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,  
Россия, г. Ростов-на-Дону*

*Научный руководитель: Рогов Илья Игоревич,  
кандидат философских наук, доцент  
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,  
Россия, г. Ростов-на-Дону*

## **ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ЭТАПЫ ПОЛИТИЧЕСКИХ ПИАР КАМПАНИЙ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

*Аннотация:* В данной статье рассмотрены основные технологические этапы политических пиар кампаний, и проанализированы по ним важнейшие особенности предвыборной деятельности Владимира Зеленского.

**Ключевые слова:** избирательная кампания, целевая аудитория, выборы, политические технологии.

*Karapetyan Greta Tigranovna  
4th year bachelor student, faculty of management  
South Russian Institute of management - branch of RANEPa,  
Russia, Rostov-on-don*

*Fedortsova Yulia Olegovna  
4th year bachelor student, faculty of management  
South Russian Institute of management - branch of RANEPa,  
Russia, Rostov-on-don*

*Antonenko Irina Maksimovna  
4th year bachelor student, faculty of management  
South Russian Institute of management - branch of RANEPА,  
Russia, Rostov-on-don*

*Scientific supervisor: Rogov Ilya Igorevich,  
candidate of philosophic sciences,  
associate professor of the department of sociology  
South Russian Institute of management - branch of RANEPА,  
Russia, Rostov-on-don*

## **TECHNOLOGICAL STAGES OF POLITICAL PR COMPANIES AT THE PRESENT STAGE**

**Abstract:** *This article examines the main technological stages of political PR campaigns, and analyzes the most important features of Vladimir Zelensky's election activities.*

**Key words:** election campaign, the target audience, elections, political technologies.

Целью исследования является рассмотрение современных технологических этапов избирательных пиар кампаний.

На сегодняшний день, когда большинство стран придерживается демократического режима, одной из основных форм проявления этой демократии является выборы, несомненно, изучение пиар технологий является актуальным. Так как традиционные формы предвыборных процессов — компаний являются устаревшими и неэффективными. Кандидатам приходится обращаться к новым и нестандартным решениям для завоевания голосов избирателей. Политический пиар является одним из ключевых инструментов для достижения победы на выборах в таких условиях.

Новизна нашей работы заключается в том, что мы рассмотрели данную проблематику на примере недавних политических выборов.

Что же такое политический пиар? Политически пиар — это профессиональная деятельность политических субъектов, направленная на распространение удобной для них информации среди населения, с целью формирования необходимого образа [3, с. 21].

В свою очередь, избирательная кампания имеет достаточно сложное понятие, так как данное словосочетание имеет многогранный характер. В самом общем виде избирательная кампания — это система последовательных агитационных мероприятий, которые осуществляются независимыми кандидатами и политическими партиями для максимизирования голосов избирателей и дальнейшей победы на предстоящих выборах [5, с. 4].

Избирательная пиар компания имеет свои технологические этапы: они являются неотъемлемыми, базовыми для успешного продвижения и достижения поставленных целей [4, с. 7].

- Общеизвестность имени или партии является основой для начала выдвижения кандидатуры на выборах. По этой причине следует приступать к подготовке избирательной кампании за год до начала ее объявления. Желательно формировать инфоповоды и пользоваться взаимоотношениями со СМИ, а также использовать концепцию «раскрутки имиджа» на основе деятельности кандидата.

- Выбор целевой аудитории. Перед осуществлением предвыборной кампании необходимо выделить свою целевую аудиторию. Как в маркетинге выбирают сегмент рынка, так в политике определяют ЦА.

- Постоянный мониторинг социального мнения. Использование данных социологических опросов или собственных исследований, при этом следует учитывать актуальность материалов, так как изменение политических настроений довольно непредсказуемое явление и подвержено частым явлениям.

- Создание группы поддержки и единомышленников из числа известных среди населения личностей, потому что избиратели часто задаются вопросом,

поддерживает ли кто-то данного кандидата, пользуется ли он уважением среди лидеров мнений.

- Создание имиджа партии (кандидата). В имидже кандидата или партии обязаны быть презентованы его главные свойства, также определенная деятельность, нацеленная на достижения желаемого образа в глазах электората. Деятельность по созданию имиджа кандидата или партии подразумевает формирование ее многогранного портрет для той целевой аудитории, на чьи голоса они рассчитывают.

- Формирование уникального стиля компании в визуальном выражении. Восприятие людей всегда происходит через картинку, которую они видят, именно поэтому формирование уникального стиля, включающего себя логотип, шрифт и цветовую гамму является важным моментом в процессе продвижения кандидата и партии.

- Выпуск рекламных товаров компании является одним из наиболее распространенных PR – инструментов. Сюда входит создание баннеров, печатной продукции, предвыборных видеороликов, рекламных постеров и так далее.

- Создание системы оперативной корректировки действий, анализа деятельности соперников и своевременного реагирования на провокации.

PR в политической области не всегда проявляет себя как открытая работа с электоратом. Высокий уровень пиар искусства заключается в способности владеть скрытыми инструментами, которые могут оказать влияние на формирование событий, а также способности осуществлять диалог с аудиторией, от выбора которой зависит исход политической игры. Это прерогатива специалистов высокой степени, чья работа остается вне поля зрения [2, с. 16].

В качестве примера, по нашему мнению, можно рассмотреть довольно нестандартный и, к тому же, успешный подход к созданию PR-компании

действующего президента Украины – Владимира Зеленского. Разберем его предвыборную деятельность по некоторым из рассмотренных выше технологических этапов.

Одной из первых проблем, с которыми сталкивается человек, начиная политическую деятельность, - это достижение узнаваемости. Довольно частот узнаваемости зависти успешность предвыборной кампании, и, не располагая подобным ресурсом, кандидат не может реализовать задуманное.

У нынешнего президента Украины подобной трудности не возникало — он медийная личность (ведущий шоу, актер кинофильмов, рекламное лицо крупных фирм), он обладал абсолютной узнаваемостью среди своей целевой аудитории.

Уникальность подхода Владимира Зеленского состоит в выборе новой целевой аудитории. Традиционно украинские политики в качестве своей целевой аудитории не рассматривали молодежь, они считали, что это политически неактивная часть населения, что эти люди непригодны в качестве электората. Эксперты утверждали: молодежь не пойдет на выборы. Кандидаты направляли свою деятельность на людей старшего поколения. Все, кроме В. Зеленского.

Он выбрал себе иную целевую аудиторию, никем незанятую нишу — молодежь. Таким образом, он не боролся за привлечение внимания той аудитории, на которую ставили ставки его конкуренты, а взял за основу ту, на которую никто не претендовал.

Таким образом, мы смогли рассмотреть различные пиар технологии предвыборных кампаний, выявили их специфику и особенности. Как пример нами был выбран Владимир Зеленский и его предвыборная кампания, которая помогла ему выиграть политическую гонку. Он смог завоевать сердца молодежи и использовать данный ресурс на максимум.

### Список литературы:

1. Володенков С.В. Total Data как феномен формирования политической постреальности // Вестник Омского университета. Серия «Исторические науки». 2017. № 3. С. 409-415.
2. Гизингер Ю.О. Современные избирательные технологии: использование математических методов передачи голосов избирателей // Вестник ЧелГУ. 2013. № 13 (304). С. 172-179.
3. Почепцов Г.Г. «Паблик Рилейшенз». М.: Центр, 2014. 640 с.
4. Максимов А.А. «Чистые» и «грязные» технологии. М.: Дело, 1999. 444 с.
5. Социологическое обеспечение избирательных кампаний // Социс. 2018. № 5.
6. Цветнов А. Управление социально-политическими процессами. М.: Палея, 2015. 132 с.
7. BallotReady. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.ballotready.org> (дата обращения 29.08.2020 г.).

УДК 351.713

*Карапетян Грета Тиграновна  
студентка 4 курса бакалавриата,  
факультет управления  
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,  
Россия, г. Ростов-на-Дону  
e-mail: karapetyan.greta@yandex.ru*

*Федорцова Юлия Олеговна  
студентка 4 курса бакалавриата,  
факультет управления  
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,  
Россия, г. Ростов-на-Дону*

*Оганесян Гарик Семенович  
студент 4 курса бакалавриата, факультет управления  
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,  
Россия, г. Ростов-на-Дону*

*Научный руководитель: Щербаков Дмитрий Андреевич,  
старший преподаватель кафедры экономики, финансов и  
природопользования  
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,  
Россия, г. Ростов-на-Дону*

## **ВЗАИМОСВЯЗЬ КАЧЕСТВА НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ И УРОВНЯ УСЛУГ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ**

*Аннотация:* В статье раскрывается тема системы налогообложения и ее влияние на качество оказываемых государством услуг. Рассматриваются факторы оказывающие влияние на уровень государственного обслуживания.

**Ключевые слова:** бюджет, налоги, государство, государственный бюджет, налогообложение, бюджетные организации.

*Karapetyan Greta Tigranovna  
4th year bachelor student,  
Management department  
South-Russian Institute of Management - branch of RANEPA,  
Russia, Rostov-on-Don*

*Fedortsova Yulia Olegovna  
4th year bachelor student,  
Management department  
South-Russian Institute of Management - branch of RANEPA,  
Russia, Rostov-on-Don*

*Hovhannisyan Garik Semenovich  
4th year bachelor student,  
Faculty of Management  
South-Russian Institute of Management - branch of RANEPA,  
Russia, Rostov-on-Don*

*Scientific adviser: Shcherbakov Dmitry Andreevich,  
Senior Lecturer at the Department of Economics, Finance and Environmental  
Management  
South-Russian Institute of Management - branch of RANEPA,  
Russia, Rostov-on-Don*

## **RELATIONSHIP BETWEEN THE QUALITY OF THE TAX SYSTEM AND THE LEVEL OF SERVICES PROVIDED BY BUDGET ORGANIZATIONS**

***Abstract:** The article deals with the topic of the tax system and its impact on the quality of services provided by the state. Factors influencing the level of public services are considered.*

**Key words:** budget, taxes, state, state budget, taxation, budget organizations.

Тема «Взаимосвязь качества налоговой системы и уровня услуг бюджетных организаций» особенно актуальна для рассмотрения сегодня, когда мировое финансовое положение находится в приличном дисбалансе, а у общественных масс возникают вопросы по поводу увеличивающегося налогового бремени, роста цен и других подобных тенденций.

Цель исследования: проанализировать зависимость качества государственных и муниципальных услуг от системы налогообложения

Итак, в Налоговом Кодексе РФ статье 8-ой под налогом понимается обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с

организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований.

Сущность налогов основывается на особом праве государства, которое на безвозмездной основе в прямом смысле, но возмездной в косвенном (через различные общественные блага, социальные выплаты и т.д.) осуществляет обязательные, нормативно закрепленные сборы.

С экономической стороны сущность налогов проявляется, как связующий инструмент взаимодействия между государством и гражданами по созданию, распределению и использованию средств финансовой системы и осуществлению государственного бюджета.

Правительство выполняет свои функции через систему органов государственной власти и ряд бюджетных организаций.

Государственные бюджетные организации выполняют определенный спектр государственных услуг.

Государственные услуги восполняют в обществе те обязательства, которые не выгодны предпринимателям, заботящимся в первую очередь не в социальной ответственности перед населением, а в получении наибольшей прибыли от организовываемой деятельности.

При этом государственные бюджетные организации могут также оказывать платные услуги или осуществлять торговлю (их перечень и цена строго регламентированы законодательством). Они также могут выступать как покупатели через систему государственных закупок, этот процесс в свою очередь регламентируется ФЗ 44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [1].

Как и другие организации, государственные бюджетные организации заинтересованы в повышении уровня цен, за оказываемые услуги. А выступая покупателями, естественно пользуются механизмами занижения стоимости заказа, например, за счет механизма проведения аукциона.

Государственные бюджетные организации не ставят главной задачей получение максимальной прибыли и минимизацию затрат, однако это помогает им в поддержании стабильного функционирования [2].

Хотя государственные бюджетные организации и обязаны уплачивать налоги, их доля в общей бюджетной системе не велика. Основная часть поступлений все-таки приходит не от них.

Поэтому можно сказать, что возможности финансирования государственных бюджетных организаций напрямую зависят от уровня налогообложения.

Проблема заключается в том, что нельзя бесконечно повышать объемы налогового бремени. И необходимо соблюдать хрупкий баланс в системе, который бы позволил при сохранении адекватного налога на прибыль оказывать качественные государственные услуги соответствующие определенным стандартам качества.

Основной их перечень по разным отраслям и главные понятия прописаны в Федеральном законе "Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг" от 27.07.2010 N 210-ФЗ (последняя редакция).

Кроме того определенным компромиссом, регулирующим ситуацию можно считать целевые установки для регулирования налоговой системы.

Стоит обратить внимание что домохозяйства и юридические лица, хотя и не проявляют особого энтузиазма при повышении налогового бремени, но, тем не менее, это в какой-то степени лежит и в области их интересов. Так как они являются потребителями общественных благ.

Несмотря на формулировку о налогах, представляющую их как безвозмездный обязательный платеж, они все же в какой-то мере возвращаются через те же государственные услуги.

Другой вопрос, что оказываемые государством услуги оторваны от непосредственного акта внесения налога во времени и пространстве, а так же от конкретных налогоплательщиков.

Кроме того именно по этому же принципу строится оказание услуг – не устанавливается отдельных тарифов для каждого конкретного субъекта налоговой системы.

Представляется возможным также отметить, что кроме отличия в главной цели, преследуемой коммерческими и бюджетными организациями, существует еще одно очень важное отличие [3].

Государство зачастую выступает в качестве государства продавца монополиста. Так происходит по нескольким причинам: большой объем финансовых ресурсов, аккумулируемый государством, представляет ему возможность стать монополистом в области образования и других подобных областях, а другие сферы, такие как безопасность, по общемировым стандартам являются приоритетами государства и позволяют сохранять некую стабильность в сформированной стране.

В общем виде можно сказать, что налогоплательщики, по сути, не только обеспечивают своими взносами, потребляемые ими же общественные блага и государственные услуги, но платят за ошибки, допускаемые при принятии политических решений.

Но не только государство ответственно за складное функционирование финансовой системы. Честность каждого налогоплательщика в совокупность влияет на действенность и эффективность механизма в целом.

Уклонение от уплаты налогов прямое или косвенное (получение черных зарплат) снижает эффективность налоговой системы.

Конечно государство борется с недобросовестными налогоплательщиками с помощью комплекса различных средств, включающих различные комиссионные и санкционные механизмы. Но помимо этого более прозрачными налоговые операции помогают делать электронные переводы.

В нашей стране реализуется на данный момент программа «Цифровая экономика Российской Федерации» [4]. Она затрагивает три основных направления: рынки и отрасли экономики, платформы и технологии, среду.

Ее реализация подразумевает в частности развитие «электронного правительства», подразумевающей слаженную систему информационного портала и других информационных технологий.

Это решение не только должно способствовать более прозрачной системе налогообложения, но и повышению уровня оказываемых государственных услуг.

На данный момент система находится на стадии совершенствования, но уже сейчас можно заметить, что все большие сети магазинов перешли на электронные кассовые аппараты, что затрудняет проведение неправомерных незафиксированных операций, а при получении некоторых документов теперь нет необходимости стоять в очереди, достаточно зарегистрироваться на сайте государственных услуг <https://www.gosuslugi.ru> и проделать необходимые манипуляции на нем.

Рассмотрим на примере опыта западных коллег. Скандинавские государства стали таковыми, какими мы их видим сейчас вовсе не сразу. Система очень высоких налогов, которая результативно функционирует на пользу жителей страны, формировалась кропотливым трудом, методом проб и ошибок. Граждане скандинавских стран почувствовали на себе все плюсы и минусы модели, которая в меньшей степени отягощала их налогами, но при этом не могла предоставить населению качественное государственное образование и медицину [5].

На сегодняшний день в странах этого региона величина предельной ставки налогообложения - одна из самых высоких в мире (Дания - 55,8%, Норвегия- 46,7%, Швеция -60,5%) [6].

Несмотря на это, граждане согласны делиться с государством. Жители доверяют ему, потому что взамен получают поистине качественную социальную поддержку и обслуживание. Граждане этих стран жертвуют большей частью своего дохода, потому что в достаточной степени уверены, что эти деньги не исчезнут загадочным образом, а достигнут своей цели-возвратятся им же: в виде школ, оборудованных современной техникой, больниц, где своевременно делают сложные операции, и пособий, которые поддержат на плаву в непростых жизненных ситуациях [5].

Так, из вышесказанного можно сделать вывод, что качество государственного обслуживания зависит от комплекса факторов:

- объемов налогов;
- честности налогоплательщиков;
- качества проводимой финансовой политики;
- уровня инновационного развития.

### **Список литературы:**

1. Портал госуслуг [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.gosuslugi.ru> (дата обращения: 14.04.2020 г.).
2. Федорова И.Ю. Финансовый механизм государственных и муниципальных закупок: учебное пособие для вузов. М.: Издательство Юрайт, 2020. 148 с.
3. Скворцов О.В., Скворцова Н.О. Налоги и налогообложение: Учебное пособие для сред. проф. учеб. заведений. М.: Издательский центр «Академия», 2019. 456 с.

4. Правительство Российской Федерации. Распоряжение от 28 июля 2017 г. № 1632-р Москва [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://static.government.ru> (дата обращения: 15.04.2020 г.).

5. РБК [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.rbc.ru/economics/19/04/2013/570407189a7947fcbd44807d> (дата обращения: 11.05.2020 г.).

6. Бюллетень о текущих тенденциях мировой экономики [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://ac.gov.ru/files/publication/a/22845.pdf> (дата обращения: 11.05.2020 г.).

УДК 338

*Макаров Алексей Евгеньевич  
студент 2 курса магистратуры,  
экономического факультет,  
Воронежский филиал Российского экономического университета  
имени Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Воронеж  
e-mail: ea\_makarov@mail.ru*

*Патрицкая Кристина Сергеевна  
студентка 2 курса магистратуры,  
факультет сферы обслуживания и управления,  
Воронежский филиал Российского экономического университета  
имени Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Воронеж*

### **STEP –АНАЛИЗ КОМПАНИИ АО «РЖДСТРОЙ»**

***Аннотация:** В статье приводятся результаты STEP –анализа акционерного общества «РЖДстрой» в период коронавирусной пандемии. Сформированы и исследованы факторы внешней среды, сгруппированные по категориям: социальные, технологические, экономические, политические. Схематически представлены результаты STEP – анализа, что позволяет более адекватно воспринимать информацию для принятия управленческого решения по сохранению достигнутых позиций компанией в условиях продолжающейся пандемии.*

***Ключевые слова:** факторы внешней среды, STEP –анализ, коронавирусная пандемия*

*Makarov Alexey Evgenievich  
2nd year master student,  
faculty of Economics,  
Voronezh Branch of the Russian Economic University  
named after G.V. Plekhanov,  
Russia, Voronezh*

*Patritskaya Kristina Sergeevna  
2nd year master student,  
faculty of Service and Management,  
Voronezh Branch of the Russian Economic University*

*named after G.V. Plekhanov,  
Russia, Voronezh*

## **STEP - ANALYSIS OF THE COMPANY JSC "RZDSTROY"**

**Abstract:** *The article presents the results of the STEP analysis of the RZDstroy Joint Stock Company during the coronavirus pandemic. The factors of the external environment have been formed and investigated, grouped by categories: social, technological, economic, political. The results of STEP analysis are schematically presented, which allows for a more adequate perception of information for making a managerial decision to maintain the achieved positions of the company in the context of the ongoing pandemic.*

**Key words:** environmental factors, STEP analysis, coronavirus pandemic

Важнейшей характеристикой текущей экономической ситуации является мировой экономический кризис, повлекший за собой беспрецедентное падение мирового производства, разрыв межгосударственных и даже внутригосударственных кооперационных связей, падение и обнуление деловой активности. Не обошло стороной это и основного подрядчика АО «РЖД» - АО «РЖДстрой», перед руководством которого встали задачи сохранения производственного потенциала для выполнения важнейших стратегических национальных проектов [1]. Для получения информации, необходимой для принятия стратегических решений, финансовой службой компании был проведен анализ внешней и внутренней среды компании АО «РЖДстрой», важность которого исследована в работах [2, с. 56; 3, с. 182].

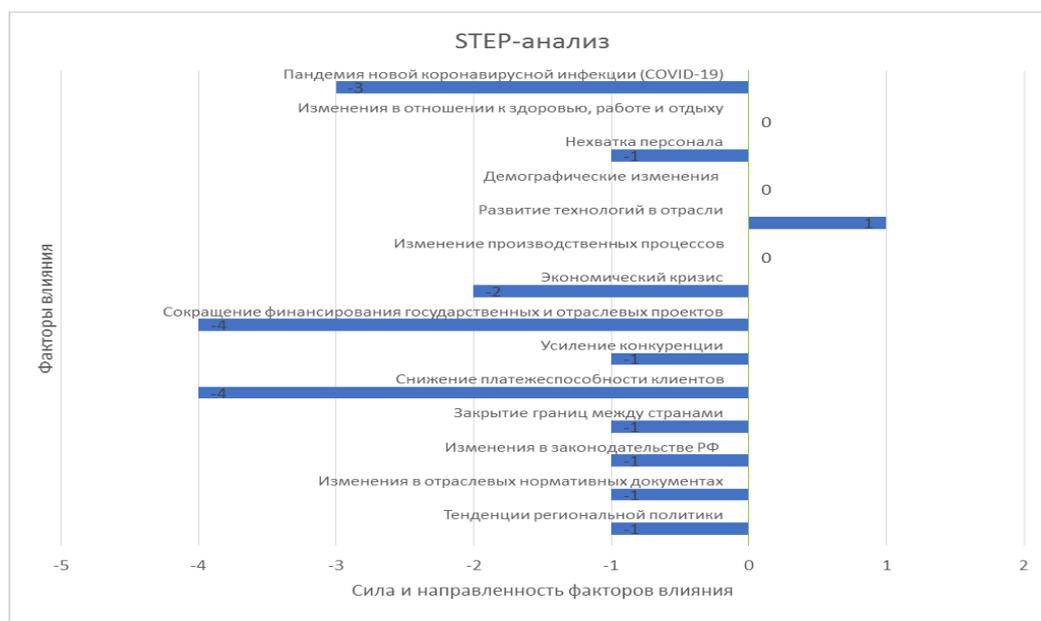
На основании анализа различных источников информации в таблице 1 были сформированы и описаны факторы внешней среды, сгруппированные по следующим категориям: социальные, технологические, экономические, политические.

*Таблица 1.*

### **Факторы внешней среды**

№ п/п	Фактор	Описание фактора
<b>S</b>	<b>Социально-демографические факторы внешней среды</b>	
S1	Пандемия новой коронавирусной инфекции (COVID-19)	Существенный рост заболеваемости и смертности среди населения всего мира.
<b>T</b>	<b>Технологические факторы внешней среды</b>	
T1	Развитие технологий в отрасли	Снижение издержек из-за внедрения технологических продуктов, автоматизации производственных процессов, перехода административного-управленческого персонала на дистанционную работу.
<b>E</b>	<b>Экономические факторы внешней среды</b>	
E1	Сокращение финансирования государственных и отраслевых проектов	Возможное перераспределение приоритетов в государстве от инфраструктурных проектов в сторону здравоохранения, социальной сферы, поддержки малого и среднего бизнеса. Существенное снижение денежного потока крупнейших отраслевых компаний и сокращение их инвестиционных программ.
<b>P</b>	<b>Политические факторы внешней среды</b>	
P1	Изменения в законодательстве РФ и субъектах РФ, связанные с пандемией	Появление новых санитарно-эпидемиологических требований в законодательстве и требований к охране труда и рабочему распорядку.

Указанные выше факторы способны оказать существенное влияние на функционирование общества. Установить тип, направление и динамику влияния каждого фактора на деятельность общества целесообразно эмпирическим путем с помощью экспертных оценок. Схематически результаты STEP – анализа представлены на рисунке 1.



**Рисунок 1. STEP-анализ**

Проведенный STEP-анализ выявил основные факторы, способные оказать негативное влияние на компанию:

- пандемия новой коронавирусной инфекции (COVID19);
- сокращение финансирования государственных и отраслевых проектов;
- снижение платежеспособности клиентов, в том числе банкротство компаний;
- экономический кризис, снижение деловой активности;
- усиление конкуренции.

#### Список литературы:

1. РЖДСтрой [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.rzdstroy.ru/> (дата обращения: 06.09.2020 г.)
2. Уварова С.С., Беляева С.В., Шальнев О.Г. Оптимизация механизма управления дорожным хозяйством в условиях экономических изменений системы управления инвестиционно-строительным комплексом // Научно-

практический и методологический журнал: «ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия». 2016. № 6. С. 55-60.

3. Шубина Е.А. Стратегический анализ и его роль в исследовании факторов внутренней и внешней среды // Актуальные вопросы теории и практики финансово-хозяйственной деятельности сборник материалов Всероссийской (национальной) научно-практической конференции. 2019. С. 181-185.

УДК 338.266.2

*Миронов Анатолий Анатольевич  
студент 2 курса магистратуры,  
Мурманский филиал Российской академия народного хозяйства и  
государственной службы при президенте Российской Федерации,  
Россия, г. Мурманск  
e-mail: mironov.anatoliy@gmail.com*

*Научный руководитель: Немыкин Алексей Викторович,  
кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента,  
Мурманский филиал Российской академия народного хозяйства и  
государственной службы при президенте Российской Федерации,  
Россия, г. Мурманск*

## **ПРОЖИТОЧНЫЙ МИНИМУМ 2020. БАЛАНС ИНТЕРЕСОВ ГОСУДАРСТВА И ОБЩЕСТВА**

***Аннотация:** Статья посвящена анализу текущего уровня прожиточного минимума в России, истории размера прожиточного минимума и его связи с минимальным размером оплаты труда (МРОТ). Кроме этого, в статье приведены сведения о планах Министерства труда и социальной защиты изменить расчет минимального размера оплаты труда (МРОТ) и прожиточного минимума с 2021 года*

***Ключевые слова:** прожиточный минимум, МРОТ, потребительская корзина, уровень жизни.*

*Mironov Anatoli Anatolievich  
2nd master student,  
Murmansk Branch of The Russian Presidential Academy of National Economy  
and Public Administration,  
Russia, Murmansk*

*Scientific adviser: Nemykin Alexey Viktorovich,  
candidate of economic sciences, associate professor of Department of  
Management,  
Murmansk Branch of The Russian Presidential Academy of National Economy  
and Public Administration,  
Russia, Murmansk*

## LIVING WAGE 2020. BALANCE OF INTERESTS OF THE STATE AND SOCIETY

**Abstract:** *The article is devoted to the analysis of the current level of the subsistence minimum in Russia, the history of the size of the subsistence minimum and its connection with the minimum wage. In addition, the article provides information on the plans of the Ministry of Labor and Social Protection to change the calculation of the minimum wage and the living wage from 2021.*

**Key words:** cost of living, minimum wage, consumer basket, standard of living.

В нашей стране при упоминании термина «прожиточный минимум» возникают ассоциации с такими понятиями как потребительская корзина, минимальный размер оплаты труда (далее – «МРОТ»); а также вспоминается существовавшая до 2020 года проблема «разрыва» величин МРОТ и прожиточного минимума, которые и определяют минимально комфортный уровень жизни каждого жителя нашей страны.

С ухудшением экономической ситуации в стране, которая является результатом развивающегося экономического кризиса, все больше россиян оказываются за чертой бедности. Одним из инструментов, которым государство пытается исправить бедственное положение граждан и повысить их доходы, является прожиточный минимум.

Уровень жизни — экономическая категория и социальный стандарт, характеризующий степень удовлетворения физических, духовных и социальных потребностей людей. Основными компонентами стандарта уровня жизни являются: здоровье, питание, доходы и расходы населения, жилище, домашнее имущество, платные услуги, культурный уровень населения, условия труда и отдыха, социальное обеспечение и другое. Эти компоненты характеризуются количественными показателями, индикаторами и индексами и оформляются в систему показателей уровня жизни.

В сентябре 2017 года Президент РФ выступил с инициативой с 1 января 2018 года повысить МРОТ до 85% от прожиточного минимума. А позже довести показатель МРОТ к 100 %. [1], что и было реализовано с 01 января 2020 года.

Впервые Федеральный закон № 134 «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» был принят 24.10.1997 году [2]. Основанием являются размер потребительской корзины и данные федерального органа исполнительной власти по статистике об уровне потребительских цен на продукты питания, непродовольственные товары и услуги, и расходов по обязательным платежам и сборам. С 1 января 2013 года в России принят и действует по настоящее время Федеральный закон от 03.12.2012 года № 227-ФЗ "О потребительской корзине в целом по Российской Федерации" [3].

Рассчитывается несколько показателей прожиточного минимума в зависимости от размеров и предназначения потребительской корзины. Российская потребительская корзина рассчитывается для трех основных демографических групп: детей, трудоспособного населения, пенсионеров.

Потребительская корзина – необходимые для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности минимальный набор продуктов питания, а также непродовольственные товары и услуги, стоимость которых определяется в соотношении со стоимостью минимального набора продуктов питания.

От состава потребительской корзины зависит напрямую и величина прожиточного минимума, который пересматривается каждый год в зависимости от уровня цен (смотри в таблице 1).

***Таблица 1.***

***Величина прожиточного минимума на душу населения  
и по основным социально-демографическим группам населения***

**в целом по Российской Федерации [2]**

Период, за который исчислена величина прожиточного минимума в целом по Российской Федерации	Величина прожиточного минимума в целом по Российской Федерации (в руб.)				Нормативный акт, установивший величину прожиточного минимума
	на душу населения	для трудоспособного населения	для пенсионеров	для детей	
за II квартал 2020 года	11468	12392	9422	11423	Приказ Минтруда России от 28.08.2020 N 542н
за I квартал 2020 года	10843	11731	8944	10721	Приказ Минтруда России от 25.06.2020 N 372н

Состав корзины может меняться на уровне субъекта Федерации, с учетом природно-климатических условий, особенностей потребления и т.д. (смотри в таблице 2).

Согласно установленному законодательству, расчет прожиточного минимума должен производиться ежеквартально в каждом из регионов РФ. Размер прожиточного минимума по Мурманской области в 2020 году с 01 июля 2020 года составил [6]:

в расчете на душу населения он составляет 17 909 руб. (в I квартале 2020 г. - 17 162 руб.), для трудоспособного населения - 18 645 руб. (ранее - 17 849 руб.), для пенсионеров - 14 858 руб. (вместо 14 231 руб.), для детей - 17 933 руб. (прежде - 17 254 руб.).

**Область применения прожиточного минимума**

В социальном законодательстве развитых стран при помощи показателя прожиточного минимума измеряется бедность: население, имеющее доходы

ниже его, имеет право на поддержку со стороны государства. Размер государственной социальной помощи малоимущим семьям и малоимущим одиноко проживающим гражданам, среднедушевой доход которых ниже прожиточного минимума, установленного в соответствующем субъекте РФ, определяется законодательством субъектов РФ в пределах разницы между суммой величин прожиточных минимумов и общим доходом членов малоимущей семьи или малоимущего одиноко проживающего гражданина [7].

Прожиточный минимум в целом по Российской Федерации предназначается для оценки уровня жизни населения Российской Федерации при разработке и реализации социальной политики и федеральных социальных программ; обоснования устанавливаемого на федеральном уровне минимального размера оплаты труда (далее «МРОТ»); формирования федерального бюджета; других установленных федеральным законом целей.

- для определения устанавливаемых на федеральном уровне размеров стипендий, пособий и других социальных выплат (некоторых пособий и доплат социального характера (например, к пенсии — см. ст. 12.1 закона «О государственной социальной помощи» от 17.07.1999 № 178-ФЗ [8]); субсидий на оплату коммунальных услуг (например, п. 1 ст. 159 Жилищного кодекса РФ [9]); алиментов в твердой денежной сумме (например, ст. 117 Семейного кодекса РФ [10], ст. 102 закона «Об исполнительном производстве» от 02.10.2007 № 229-ФЗ [11]) и т. д.

Следует отметить, что МРОТ и прожиточный минимум — это неидентичные понятия. МРОТ служит для определения минимального порога оплаты труда (при полной выработке часов). Прожиточный же минимум используется для оценки качества жизни граждан в целом и по отдельным категориям, расчета сумм социальных пособий и иных выплат.

В соответствии с частью первой статьи 133.1 Трудового кодекса Российской Федерации (далее - ТК РФ) в субъекте Российской Федерации

региональным соглашением о минимальной заработной плате может устанавливаться размер минимальной заработной платы в субъекте Российской Федерации. Размер МРОТ в субъекте РФ не может быть ниже МРОТ, установленного федеральным законом.

Рассмотрим пример Мурманской области.

В связи с тем, что Мурманская область относится к регионам с суровым климатом, значительная часть которого находится за Северным полярным кругом. Это затрудняет работу местных жителей и ухудшает их жилищно-бытовые условия, особенно в удаленных и небольших населенных пунктах. Поэтому здесь установлены региональные коэффициенты в размере:

Для поселка Туманный – 1,7;

Для города Мурманск-140 – 1,8;

Для остальных территорий области – 1,4;

Для работников бюджетных организаций – 1,5.

Таким образом, с учетом регионального коэффициента минимальная зарплата в Мурманской области в 2020 году варьируется в диапазоне от 16982 до 21834 руб. — в зависимости от места жительства и работы человека [12].

Кроме этого, ко всем заработным платам Мурманской области применяется дополнительная надбавка в размере 80% — как компенсация за суровые климатические условия.

При подготовке данной статьи во многих новостных источниках появилась информация, что «В Госдуме предложили ввести в России минимальную почасовую оплату труда и платить работникам 150 рублей в час». Соответствующий законопроект направили в правительство парламентарии от партии ЛДПР.

Авторами законопроекта выступили глава комитета Госдумы по труду и соц. политике Ярослав Нилов, вице-спикер Госдумы Игорь Лебедев, глава

комитета по федеративному устройству Алексей Диденко, депутат Андрей Свинцов и сенатор Сергей Леонов.

«При заключении срочного трудового договора на условиях неполного рабочего времени для исчисления оплаты труда работника применяется минимальный почасовой размер оплаты труда. Установить минимальный почасовой размер оплаты труда с 1 января 2021 года в сумме 150 рублей в час», — говорится в проекте закона.

При этом минимальная зарплата подлежит индексации раз в год исходя из роста потребительских цен за предыдущий год. Также уточняется, что применение минимального почасового размера оплаты труда для других целей не допускается.

Авторы поясняют, что согласно МРОТ, часовая ставка составляет от 89,85 рубля в мае до 65,92 рубля в июле. Согласно тексту документа, намеренное снижение работодателем оплаты труда до предельно низких ставок, «псевдосокращение» рабочего дня, особенно в условиях эпидемии, позволяет получать необоснованно высокую прибыль, а также избежать расходов на уплату НДФЛ и отчислений в соцфонды. При этом основная часть заработной платы «выплачивается в конвертах». Работники соглашаются на такие условия из-за безработицы.

Установление минимальной почасовой оплаты труда в России, по мнению авторов законопроекта, поможет увеличить доходы россиян в условиях пандемии, а также довести уровень оплаты труда работающих граждан до уровня индустриально развитых стран.

Ранее сообщалось, что самая высокая средняя зарплата в России в период с января по март 2020 года зафиксирована в Чукотском автономном округе — 109,1 тысячи рублей» [13] (без учета индекса цен).

Автор настоящей статьи считает, что при рассмотрении предложения о введении минимальной тарифной ставки следует учесть, что ее повышение

может привести к необоснованному росту инфляции (за счет роста расходов бизнеса и роста доходов населения); и следует учесть, что факт установления минимальной тарифной ставки на промышленных, например, предприятиях не является следствием выплаты «в конверте», потому что предприятия с большой численностью работников строго исполняют финансовую и трудовую дисциплину. Это подтверждает отсутствие информации из новостных источников об актах нарушений законодательства между работником и работодателем крупного бизнеса.

Министерство труда и социального развития предложило рассчитывать прожиточный минимум как часть (44,2%) среднедушевого дохода, а МРОТ установить на уровне 42% медианной зарплаты, пишет «Коммерсантъ».

Минтруд предложил новый подход к установлению прожиточного минимума и МРОТ, сообщает «Коммерсантъ». По данным газеты, поправки в профильные федеральные законы были представлены на заседании правительства 23 сентября, и проект уже получил одобрение.

Идея Минтруда заключается в том, чтобы с 2021 года отказаться от расчета прожиточного минимума как статистической стоимости корзины потребления и определить его как часть (44,2%) среднедушевого дохода. Для трудоспособного населения прожиточный минимум должен составить 109% от этого показателя, для детей — 97%, для пенсионеров — 86%. При этом МРОТ, который по закону не должен быть меньше прожиточного минимума для трудоспособного населения, предлагается установить на уровне 42% медианной зарплаты по России.

Как пишет «Коммерсантъ», предполагается, что регионы будут доводить прожиточные минимумы до новой нормы поэтапно до 2025 года. В следующем году, сообщает газета, переход на новый стандарт установления прожиточного минимума обойдется федеральному бюджету в 48,2 млрд руб. дополнительных расходов, региональным — в 23,4 млрд руб., а для внебюджетного сектора — в

60 млрд руб. К 2025 году, по данным издания, от федерального бюджета потребуются дополнительные 241,3 млрд руб.

В свою очередь, «Известия» приводят доклад Высшей школы экономики, авторы которого считают, что МРОТ нужно отвязать от прожиточного минимума и увеличивать его ежегодно на 2–3% выше инфляции. Эксперты считают, что это позволит выполнить июльский указ президента о снижении численности бедных в России вдвое к 2030 году. «Большинство стран отвязали минимальный размер оплаты труда от границы бедности, когда эти индикаторы сравнивались. И если стоит цель повысить доходы самых малообеспеченных, то МРОТ нужно ежегодно увеличивать опережающими инфляцию темпами», — цитирует газета проректора ВШЭ Лилию Овчарову.

В результате изучения вопроса о прожиточном минимуме в Российской Федерации рассмотрен вопрос о прожиточном минимуме, а также о связанных с ним понятиях - потребительская корзина, минимальный уровень оплаты труда. К прожиточному минимуму привязываются многие социальные гарантии: минимальная заработная плата, минимальная пенсия, стипендии учащихся, некоторые пособия.

Проблема «разрыва» величин минимального размера оплаты труда и минимального прожиточного минимума, которая существовала с 2000х годов, нашла свое решение. Так, Правительство РФ в сентябре 2017 года одобрило законопроект о повышении минимального размера оплаты труда (МРОТ) до прожиточного минимума с 1 января 2019 г.

Функциональная несостоятельность минимальной заработной платы в нашей стране очевидна, а также уровень прожиточного минимума тоже вызывает справедливые нарекания, как с точки зрения методики расчета, так и, по количественной оценке, поскольку корзина прожиточного минимума по

своему содержанию не соответствует современным требованиям даже по минимальному набору товаров и услуг.

### Список литературы:

1. Федеральный закон от 27.12.2019 года № 463-ФЗ «О внесении изменений в статью 1 Федерального закона «О минимальном размере оплаты труда»» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

2. Федеральный закон от 24.10.1997 года № 134 «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

3. Федеральный закон от 20.11.1999 года № 201-ФЗ «О потребительской корзине в целом по Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

4. Федеральный закон от 31.03.2006 года № 44-ФЗ «О потребительской корзине в целом по Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

5. Федеральный закон от 03.12.2012 года № 227-ФЗ «О потребительской корзине в целом по Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

6. Постановление Правительства Мурманской области от 7 августа 2020 г. № 565-ПП «Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения по Мурманской области» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

7. Социальная политика: учебник для бакалавров / под ред. Е. И. Холостовой, Г. И. Климантовой. М.: Издательство Юрайт, 2013. Серия: Бакалавр. Базовый курс. 85 с.

8. Федеральный закон от 17.07.1999 года № 178-ФЗ «О государственной социальной помощи» (с изм. от 01.07.2017 № 154-ФЗ) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

9. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

10. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 01.05.2017 г.) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

11. Федеральный закон от 02.10.2007 года № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» (с изм. от 26.07.2017 № 190-ФЗ) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

12. МРОТ в Мурманской области. [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://plusfinance.ru/pokazateli/mrot/murmansk/> (дата обращения: 28.09.2020 г.).

13. В России предложили платить работникам 150 рублей в час [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://lenta.ru/news/2020/06/08/oplata/> (дата обращения: 28.09.2020 г.).

УДК 330

*Новикова Анастасия Дмитриевна  
студентка магистратуры  
Московский финансово-юридический университет  
Россия, г. Москва  
e-mail: nastena.novikova.96@mail.ru*

## ИССЛЕДОВАНИЕ ЛИЗИНГА КАК МЕТОДА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Аннотация.* Данная статья содержит важную проблему, связанную с ролью и значением лизинга. Автор статьи отмечает, что в условиях становления рыночных отношений, когда большинство предприятий утратили свой производственный потенциал, актуальным остается проблема привлечения инвестиций для их обновления и стабилизации производства. Автор делает заключение о том, важным инструментом, обеспечивающим активизацию инвестиционных процессов, является лизинг, который аккумулирует все элементы инвестиционных операций.

**Ключевые слова:** лизинг, инвестиции, процесс, управление рисками, лизинговые операции.

*Novikova Anastasia Dmitrievna  
master student  
Moscow University of Finance and law  
Russia, Moscow*

## RESEARCH OF LEASING AS A METHOD OF INVESTMENT ACTIVITY

*Abstract:* This article contains an important issue related to the role and value of leasing. The author of the article notes that in the conditions of the formation of market relations, when most enterprises have lost their production potential, the problem of attracting investments for their renovation and stabilization of production remains urgent. The author concludes that leasing, which accumulates all the elements of investment operations, is an important tool that ensures the activation of investment processes.

**Key words:** leasing, investment, process, risk management, leasing operations.

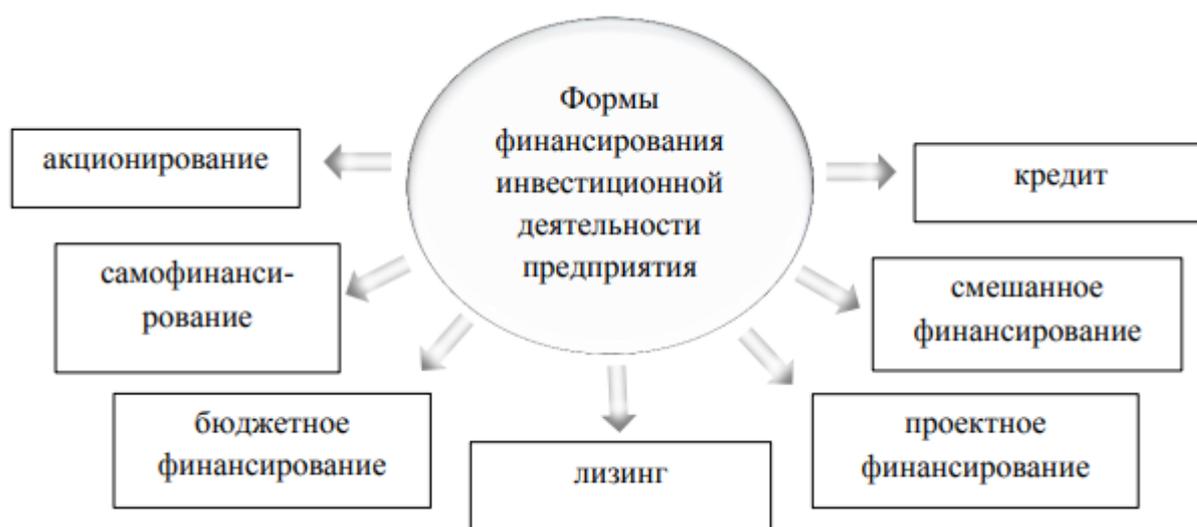
Инвестиции играют важную роль в деятельности предприятий. С их помощью они могут: расширять собственную предпринимательскую

деятельность, накапливая финансовые и материальные ресурсы; модернизировать и обновлять оборудование; вкладывать средства в другие предприятия для получения дохода; осуществлять диверсификацию, осваивая новые виды бизнеса.

Согласно закону № 39-ФЗ, «вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта представляют собой инвестиционную деятельность» [2]. В указанном законе сформулировано понятие «капитальные вложения», позволяющее сопоставить его с понятием «инвестиций».

Под капитальными вложениями понимаются «инвестиции в основной капитал (основные средства), в том числе затраты на новое строительство, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий, приобретение машин, оборудования, инструмента, инвентаря, проектно-изыскательские работы и другие затраты» [3].

Основные формы финансирования инвестиционной деятельности предприятия представим на рисунке 1.



*Рисунок 1 – Формы финансирования инвестиционной деятельности предприятия*

*Примечание:* составлено автором

Все обозначенные в схеме формы финансирования имеют два основных источника финансирования инвестиционной деятельности предприятия: а) внешний; б) внутренний. К внутренним источникам финансирования относятся указанные на схеме формы акционирование, самофинансирование, то есть привлечение собственных средств предприятия. К внешним источникам финансирования относятся такие формы, как бюджетное финансирование, кредит, проектное финансирование, лизинг, представляющие собой заёмные и привлеченные средства. В некоторых случаях используется смешанное финансирование – привлечение внутренних и внешних источников.

Лизинговые операции связаны с рядом рисков, как: кредитоспособность лизингополучателя и лизингодателя; изменения процентных ставок налогов; ненадлежащее использование объекта; передача объекта третьему лицу без согласования с лизингодателем и т. д.

Принимая во внимание степень и характер риска, в контракте указываются риски для лизингодателя и лизингополучателя, определяют меры их ответственности. Договор лизинга может быть расторгнут досрочно в случае невыполнения обязательств по лизинговым платежам.

Лизинг рекомендуется только в том случае, если он одинаково выгоден как для лизингодателя, так и для лизингополучателя. Это обстоятельство требует тщательной проработки условий лизинга в отношении каждого конкретного случая.

Процесс принятия решения о лизинге имеет определенную последовательность. Принятие решения на данном этапе, как арендодателем, так и лизингополучателем производится на предыдущем этапе.

При определении срока действия лизингового договора (контракта) учитывают:

- полезный срок службы зданий, сооружений, машин и оборудования.

Срок лизинга должен соответствовать периоду возможной (нормативной) работы объекта лизинга;

- стоимость объекта и период его амортизации;

- стоимость лизинговых платежей, рассчитанного с учетом ожидаемого размера инфляции;

- конъюнктура рынка лизингового капитала.

И цена договора лизинга определяется с учетом суммы инвестиционных затрат лизингодателя, связанных с выполнением настоящего соглашения.

Важным условием для лизингодателя является гарантия обеспечения лизинговых платежей в установленные сроки и страховой защиты от убытков в случае неисполнения, вызванного временной неплатежеспособностью лизингополучателей, отказа лизингополучателя от выполнения своих обязательств, предусмотренных договором на покупку оборудования по остаточной стоимости.

Вопрос о гарантиях остается неременным условием при заключении любых лизинговых сделок и при заключении договоров лизинга особое внимание уделяется оценке возможностей для выполнения своих обязательств по договору лизинга и снижения рисков.

Не предлагая ликвидную 100% гарантию выполнения своих обязательств перед лизинговой компанией, недавно созданные предприятия или предприятия, которые не имеют надежной кредитной основы, на деле не могут получить оборудование в лизинг даже для высокодоходного проекта, идеального с точки зрения бизнес - планирования.

Если компания может доказать свою стабильность в долгосрочный период и запас финансовой прочности на момент совершения сделки, лизинговые компании, на основе изучения финансово-хозяйственной деятельности предприятия - лизингополучателя и определив степень его надежности,

принимает решение о степени финансовых рисков по сделке и разделе их с ним.

Как правило, один, а иногда и два субъекта, имеющие значительные инвестиционные возможности, выступает сегодня гарантом для лизингового бизнеса. Именно выбор для работы малого числа партнеров, обладающих значительными инвестиционными возможностями, считается сегодня целесообразным. Однако на самом деле очень сложно найти одного инвестора для проекта, обладающего достаточными инвестиционными ресурсами, платежеспособностью.

Инвестиционные проекты, реализуемые за счет средств федерального бюджета, финансируются по четырем категориям [6]:

По категории А рассматриваются проекты, предусматривающие производство продуктов, отличающихся конкурентоспособностью, размер финансирования которой не превышает соответственно 50% заемных средств.

Согласно категории Б предлагаются проекты, связанные с производством товаров несырьевых отраслей, предназначенных на экспорт, которые пользуются повышенным спросом на рынке (40 процентов заемных средств).

В категории В предлагаются проекты, предусматривающие выпуск импортозамещающей продукции с более низким уровнем цен за нее, чем импорт (30 процентов заемных средств).

Категория Г содержит проекты, исследующие производство продуктов, которые пользуются спросом на внутреннем рынке (20 процентов заемных средств).

С учетом категории проекта сумма государственной поддержки колеблется в пределах 60 процентов заемных средств, используемых для его реализации. Улучшение финансирования лизингового проекта может быть связано с существенным расширением интересов сторон. В этой связи желательно, чтобы

большее число участников разделило финансовые риски и тем самым привлекло их к реализации значительного числа лизинговых проектов.

Деятельность многих лизинговых компаний показывает, что они готовы рассмотреть вопрос о риске в размере 5-10 процентов от цены контракта при условии обеспечения лизинговой сделки на 90-95 процентов.

Лизинговая деятельность, как правило, требует наличия гарантии защиты от возможных потерь в результате рисков. Гарант в любом случае за свою долю риска получает определенное вознаграждение.

В качестве гарантов по лизинговым операциям выступают в первую очередь лизингодатель и лизингополучатель. Гарантами выступают также поставщики техники и оборудования, банки, страховые компании и фонды содействия развития лизинга и федеральные и региональные органы управления.

Лизинговые компании рассматривают вопрос о риске в размере 5-10% от цены контракта и, совершая лизинговые сделки, каждый участник имеет возможность принимать риски в указанном размере и, соответственно, риск, приносящий доход.

Разработка гарантийных схем, включающих все условия международных лизинговых операций с полным учетом интересов сторон, должна осуществляться специализированной структурой. Снижение риска инвестиций может быть достигнуто путем разработки механизмов предоставления дополнительных гарантий со стороны третьих сторон.

Для лизинговой компании важно получить данные о реальных возможностях лизингополучателя в проведении своевременной оплаты арендных платежей, построить страховое покрытие от убытков в результате невыполнения обязательств, вызванных временной или полной неплатежеспособностью арендаторов.

В практике хозяйствования большой интерес заслуживает вариант, предусматривающий разделение рисков, который предусматривает достижение общих интересов и активное взаимодействие небольших групп, не конкурирующих поставщиков оборудования, российских и западных банков и страховщиков.

В любом случае весьма важным остается вопрос страхования рисков по лизинговым операциям, осуществляемых государственными агентствами известных компаний и банков зарубежных стран, возможности которых отличаются ограниченностью инвестиционных проектов.

Следует отметить, что эти компании не могут брать на себя обязательства по рискам в одной стране.

Надежные гарантии лизинга заключаются в предоставлении государственных гарантий иностранным кредитным организациям, предоставляющим кредиты для поддержки малого бизнеса. Данный вариант предусматривает выделение денежных средств Федеральному фонду поддержки малого предпринимательства.

Предусматриваются также ассигнования на введение налоговых льгот банкам, лизинговым и страховым компаниям, которые оказывают кредитные и инвестиционные услуги малым предприятиям [4].

В некоторых регионах лизинговые операции выполняются под гарантии администраций, поддержка которых создает возможности для привлечения на акционерной основе финансов, направляемых на увеличение объема страхового фонда содействия развитию лизинга, а также создает условия для решения проблемы покрытия страховых рисков и увеличения периода предоставления средств. Выступая в качестве гаранта, Федеральная власть обеспечивает возмещение некоторой доли возникшего ущерба, обеспечивая тем самым повышение степени защищенности проекта.

В целом страхование приводит в движение все механизмы финансирования при помощи лизинга. В контексте развития рыночных отношений в России и в связи с насущной необходимостью масштабной реконструкции устаревшей материально-технической базы промышленных предприятий лизинг как особая форма предпринимательской деятельности приобретает сегодня особую важность.

Таким образом, лизинг – эффективная форма инвестирования, позволяющая предприятиям на выгодных условиях закупать оборудование, транспортные средства и прочие основные фонды. Имущество приобретает лизинговая компания. Затем оно передается лизингополучателю на правах аренды с правом последующего выкупа.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 29.10.1998 № 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».
2. Федеральный закон от 25.02.1999 № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».
3. Абрамов В.С. Стратегический менеджмент. В 2 ч. Часть 2. Функциональные стратегии: учебник и практикум. М.: Изд-во Юрайт, 2017. 246 с.
4. Ахметзянов И.Р. Построение системы методов управления инвестиционными рисками лизинговой компании // Вопросы экономических наук. 2005. № 5 (15).
5. Ковалев В.В. Лизинг. Финансовые, учетно-аналитические и правовые аспекты: учебно-практическое пособие. М.: Проспект, 2018. 456 с.
6. Мелькумов Я.С. Организация и финансирование инвестиций. Учебное пособие. М.: «ИНФРА-М», 2002. 248 с.



УДК 675

*Соловьёва М.А.  
студентка  
Московский финансово-промышленный  
университет «Синергия»  
Россия, г. Москва  
e-mail: marina.solovva.96@bk.ru*

## **ЭТИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ РЕГУЛИРОВАНИЯ В АУДИТЕ И ЕГО РЕАЛИЗАЦИЯ**

*Аннотация:* В статье представлена информация об этическом механизме, его нормах. Важность этики в аудите.

**Ключевые слова:** этика, аудит, кодекс.

*Solovyova M.A.  
student  
Moscow Financial and Industrial  
University "Synergy"  
Russia, Moscow*

## **THE ETHICAL MECHANISM OF REGULATION OF THE AUDIT AND ITS IMPLEMENTATION**

*Abstract:* The article provides information about the ethical mechanism and its norms. The importance of ethics in audit.

**Keywords:** ethics, audit, code.

Этика представляет собой совокупность различных правил нравственного поведения. Это может относиться как к определенному, отдельному человеку, так и к профессиональной или общественной группе. Аудит - это проверка определенной организации для того чтобы изучить правдивость и точность финансовой отчетности в данном месте [1, с. 45].

Выявление ошибок и поиск путей их устранения, вот главная задача аудита. Данная процедура может проводиться добровольно, не нужно принуждать, чтобы выполнить проверку. Именно с помощью аудита можно

улучшить показатели какой – либо организации. Выделяют несколько видов и направлений аудита. Такие как: внутренний, внешний и инициативный. Частое проведение аудита помогает оценить экономическую и финансовую деятельность определенной организации. Повышается уровень доверия, могут понизиться определенные риски. После аудиторской проверки специалисты разрабатывают рекомендации, в результате которых можно оптимизировать работу определенным процессам.

В октябре 1996 года Президиум Аудиторской палаты России одобрил кодекс профессиональной этики аудиторов, объединяемых палатой. Он утвержден общим собранием Аудиторской палаты России 4 декабря 1996 года.

Кодекс профессиональной этики аудиторов впервые появился в российской истории. Редкая и особенная сама процедура его использования. Аудиторы самостоятельно готовы соблюдать установленные правила профессионального поведения [3, с. 12].

В Кодексе есть перечень этических норм, таких как:

- общепринятые моральные нормы и принципы;
- общественные интересы;
- объективность и внимательность аудитора;
- профессиональная компетентность аудитора;
- конфиденциальная информация клиентов;
- налоговые отношения;
- плата за профессиональные услуги;
- отношения между аудиторами;
- отношения сотрудников с аудиторской фирмой;
- публична информация и реклама;
- несовместимые действия аудитора;
- аудиторские услуги в других государствах.

Важно отметить принцип независимости, который необходим для того чтобы на аудитора не мог повлиять какой-либо фактор, чтобы не получить неправильное суждение. На этические принципы могут повлиять определенные обстоятельства, что приводит к нарушению основных принципов этики.

Выделяют следующие виды угроз:

- 1) Угроза личной заинтересованности;
- 2) Угроза самоконтроля;
- 3) Угроза заступничества;
- 4) Угроза близкого знакомства;
- 5) Угроза шантажа.

Предвидеть возможное появление угроз и узнать все ответные действия нельзя. Из – за этого кодекс и правила определяют подход, который называется концептуальный. Он помогает соблюдать принципы этики [2, с. 76].

Таким образом, соблюдение общественных и профессиональных этических норм важная обязанность и наивысший долг каждого аудитора, руководителя и сотрудника аудиторской организации.

Об этике аудиторов много отзывов, но мало делают для того чтобы воспитать высококвалифицированных специалистов. Этические проблемы и задачи каждый день встречаются в профессии аудитора. Важно решать их положительно, для это необходимо знать нормы профессиональной этики, обязательно придерживаться их.

#### **Список литературы:**

1. Агапова И.И. Экономика и этика: аспекты взаимодействия. М.: Юристъ, 2002. 190 с.
2. Бентам И. Введение в основания нравственности и законодательства. М.: РОССГ1ЭН, 1998. 415 с.

3. Кузьменко Г.Н. Этика: Учебное пособие. М.: ИНФРА, Издательство «Весь Мир», 2002. 144 с.

УДК 334.012.64

*Шевченко Денис Русланович  
студент 1 курса магистратуры,  
факультет сферы обслуживания и управления  
Воронежский филиал Российского экономического университета  
имени Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Воронеж  
e-mail: she93den@gmail.com*

*Научный руководитель: Макаров Евгений Иванович,  
профессор, доктор экономических наук  
Воронежский филиал Российского экономического университета  
имени Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Воронеж  
e-mail: ea\_makarov@mail.ru*

## **СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА (НА ПРИМЕРЕ ТУРИСТИЧЕСКОГО БИЗНЕСА)**

*Аннотация:* В статье рассмотрен механизм государственной поддержки малого предпринимательства в сфере туризма в России, анализируются проблемы его функционирования. Анализируются меры по совершенствованию предпринимательства в сфере туризма. Рассмотрена и проанализирована государственная поддержка со стороны Российской Федерации. Сформулированы предложения по совершенствованию и формированию механизмов государственной поддержки.

**Ключевые слова:** государственная поддержка, государственное регулирование, поддержка малого предпринимательства.

*Shevchenko Denis Ruslanovich  
1st year master student,  
Faculty of Service and Management  
Voronezh Branch of the Russian Economic University  
named after G.V. Plekhanov,  
Russia, Voronezh*

*Scientific adviser: Makarov Evgeniy Ivanovich,  
professor, doctor of economic sciences,  
Voronezh Branch of the Russian Economic University*

*named after G.V. Plekhanov,  
Russia, Voronezh*

## **IMPROVEMENT OF STATE REGULATION AND SUPPORT FOR SMALL BUSINESSES (ON THE EXAMPLE OF TRAVEL BUSINESS)**

**Abstract:** *The article discusses the mechanism of state support for small business in tourism in Russia, analyzes the problems of its functioning. Measures to improve entrepreneurship in the tourism sector are analyzed. State support from the Russian Federation is considered and analyzed. Proposals have been formulated to improve and form state support mechanisms.*

**Key words:** government support, government regulation, small business support.

На сегодняшний день государственная поддержка малого предпринимательства особенно важна и актуальна. Объекты туристической индустрии в России пользуются низким спросом, так как инфраструктура отрасли малоконкурентна, отсутствует профессиональное управленческое звено. Правительство РФ относит поддержку малого предпринимательства к одной из приоритетных задач финансовой и социально-экономической политики.

Правительство использует следующие формы государственной поддержки: финансовое обеспечение, льготное налогообложение, финансирование в рамках Государственных программ, предоставление государственных гарантий под инвестиционные проекты, выделение различных грантов и др [3].

В России малый бизнес регулируется Федеральным законом «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ (далее — Закон №209-ФЗ), в котором определены направления государственной поддержки малого и среднего бизнеса. А именно:

- финансовая поддержка путем выделения средств из бюджетов различных уровней.

- имущественная поддержка через передачу во владение или пользование земельных участков, зданий, сооружений, оборудования транспортных средств.
- информационная поддержка предусматривает разработку специальных информационных систем.
- консультационная поддержка осуществляется специальными консультационными организациями.
- поддержка в области подготовки и повышения квалификации работников.
- поддержка в области инноваций.
- поддержка объектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность [1].

Согласно ст. 7 Закона 209-ФЗ государственная поддержка предусматривает введение специального льготного режима для субъектов малого и среднего предпринимательства, в том числе упрощенных правил налогового учета, упрощенных налоговых деклараций по налогам и сборам для субъектов малого и среднего предпринимательства; специального порядка уплаты налога на приватизированную государственную и муниципальную собственность субъектов малого и среднего предпринимательства [2].

Таким образом, доказано, что в Российской Федерации, где доминирует государственный сектор экономики, государство начинает активно использовать механизмы государственной поддержки малого бизнеса в сфере туризма.

Не смотря на все эти аспекты, существует ряд проблем государственной поддержки:

- устаревшие нормативно-правовые акты, регулирующие туристическую отрасль;
- достаточно слабая информационная программа государственной поддержки;

- не все субъекты туристической отрасли имеют равный доступ к получению поддержки в соответствии с условиями ее предоставления, установленные государственными программами развития малого предпринимательства в туристской отрасли;

- небольшое количество привлеченных субъектов туристического бизнеса в формировании и реализации государственной политики в области развития туризма [5].

Вместе с тем определение основных секторов государственного регулирования сферы туризма позволит более активно внедрять механизмы государственной поддержки.

Исходя из вышесказанного можно сформулировать предложения по совершенствованию и формированию механизмов государственной поддержки, а именно:

- усовершенствовать законодательную базу, регламентирующую основные вопросы развития туристической сферы, включая экономическое стимулирование развития перспективных видов туризма (введение налоговых льгот и особых условий инвестирования), а также правила усовершенствования туристических предприятий;

- разработать антикризисные программы, позволяющих смягчить неблагоприятные последствия развития мировых экономических и политических процессов.

- создать условия, способствующие привлечению заемных средств, частных инвестиций в туристическую сферу как для резидентов Российской Федерации, так и для граждан других стран;

- определить приоритеты и размеры государственной поддержки на развитие туристских регионов и др.

Также предлагается привлекать региональные научные и муниципальные структуры и центры занятости к разработке антикризисных региональных программ.

### **Список литературы**

1. Кабахия Б. Особенности развития предпринимательства в России и за рубежом // Муниципальная власть. 2012. № 6. С. 72-76.

2. Закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» // Российская газета. 31.07.2007. № 164.

3. Чистякова О.В. Современные аспекты государственной поддержки малого и среднего предпринимательства // Известия ИГЭА. 2013. № 4. С. 65-69.

4. Шамхалов Ф.М. О государственной поддержке отечественного производителя в России // Проблемы теории и практики управления. 2012. № 4.

5. Юц А.Ю. Механизм государственной поддержки малого предпринимательства в туризме // Российское предпринимательство. 2010. №11. Вып. 2 (171). С. 118-124.

## ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

УДК 129

*Лукьянов Савелий Андреевич  
студент 3 курса бакалавриата,  
юридический факультет  
Сибирский Федеральный университет,  
Россия, г. Красноярск  
e-mail: aristotel560@gmail.com*

### БОГ И НАУКА

***Аннотация:** Статья посвящена соотношению веры в Бога и науки в современном мире. Из большого количества информации взято самое основное, что позволяет смотреть как на Бога, так и на науку без прикрас, объективно воспринимая происходящее в мире. В статье рассматриваются точки соприкосновения науки и веры с целью дальнейшего развития мира, сочетая технический прогресс и свободу мышления.*

**Ключевые слова:** Бог, наука, реинкарнация, душа, вселенная.

*Lukianov Savelii Andreevich  
3rd year bachelor student,  
faculty of law  
Federal Siberian University,  
Russia, Krasnoyarsk*

### GOD AND SCIENCE

***Abstract:** The article deals with the correlation of faith in God and science in the modern world. From a large amount of information, the most basic is taken, which allows you to look at both, God and science without embellishment, objectively perceiving what is happening in the world. The article examines the points of contact between science and faith in order to further develop the world, combining technological progress and freedom of thought.*

**Key words:** God, science, reincarnation, soul, universe.

В рамках данной работы я хочу рассказать о соотношении Бога и науки в современном мире, ставя целью не выявить победителя, но остановить споры и

найти точки соприкосновения двух вышеуказанных явлений для улучшения нашего мира.

В связи со своей позицией я разделил повествование на три части:

- 1) Бог как явление
- 2) Вера в Бога
- 3) Связь веры и науки

#### 1. Бог как явление

Эта глава посвящена моему пониманию Бога. Для начала, почему я выбрал именно слово Бог, хотя в большинство дискуссий по другую сторону от науки находится религия? Ответ очень прост – вера в Бога, по сути, является делом личным, показывающую взгляд человека на мир, а религия, в свою очередь, скорее набор правил, напрямую не имеющих отношения к данной теме. Но при этом религиозные труды весьма ценны, ведь именно из них можно черпать знания о Боге, которые в случае обособления от другой информации находящейся в религиозных трактатах, по сути своей, составляют терминологическую основу Божественной природы, ведь иными источниками на сегодняшний день мы себя баловать не можем.

Теперь переходим к сути.

Для меня Богом является все пронизывающая сущность, частицы которой находятся во всем мире, от камня до человека (не ограничиваясь солнечной вселенной, а мир в целом), при этом он же способен одновременно управлять всем в мире.

Собственно говоря, моя идея не оригинальна. Если обратиться к наиболее популярным религиям и учениям, то мы увидим, что они предлагают нечто похожее. Так, например, буддисты говорят о том, что весь мир состоит из одного вида энергии, которая подчиняется определенным законам, имеет некий центр управления (но под центром не стоит понимать определенную точку, из которой исходят приказы, просто стоит знать, что вся энергия движется по

единой воле). Но, пожалуй, проще всего уследить схожесть на примере индийских писаний, где напрямую говорится: «один и тот же Атма присутствует всюду и носит множество одежд. Есть только один Атма, и всё тут» [1, с. 14].

Воспринимая Бога так, как указано выше, мы сразу решаем множество проблем. Так, например, мы перестаем ждать чудес из неоткуда, которые «по идее» должен послать добрый дедушка с небес. И к тому же сразу уходит множество споров между учеными и священниками, ведь как верующему служителю, так и прирожденному физику вполне приходится по душе идея о единстве мира и всеобщей взаимосвязи его элементов.

## 2. Вера в Бога

Мне в течение всей жизни не приходилось сомневаться в существовании Бога. При этом многие приходят к Богу уже в преклонном возрасте, кто-то наоборот, отказывается от веры в силу каких-либо обстоятельств. Всё это я к тому, что веру в Бога можно в целом считать делом индивидуальным и закрыть на этом вопрос, ведь даже верующие люди воспринимают Бога по-разному. Но в таком случае в моей работе не будет особого смысла, ведь чтобы хорошо решить вопрос с человеком, нужно уметь говорить на его языке.

Итак, преступаем к научной аргументации существования Бога.

Сразу хочу уточнить, что эмпирически доказать существование Бога на данный момент практически невозможно. Обладай я сейчас возможностью познакомить людей с Богом напрямую, вместо положительной оценки данной статьи ожидал бы от читателя галочку напротив моей фамилии в списке кандидатов на пост президента!

Но, тем не менее, я уверен, мои аргументы подтолкнут многих читателей к определённым выводам. Для некоторых же это будет некий щелчок, который откроет новое видение на происходящее вокруг нас.

### 1) Реинкарнация

В современном мире ни для кого не секрет, что у многих людей есть прошлые жизни. Для тех, кто не верит, приведу несколько документально и научно подтвержденных примеров.

Случай первый:

История Джузеппе Косты, опубликованная в 1940 году Эрнесто Бодзано, повествует нам о жизни Косты, который сумел вспомнить свою прошлую жизнь, да какую, он был властителем замка [2, с. 5]! Но обо всем по порядку. В детстве Коста ощутил себя весьма необычно, когда отец впервые взял его с собой в Венецию. Едва попав туда, он сразу испытал чувство родства с этим городом, словно он уже бывал в нём прежде, давным-давно. Той же ночью он увидел ясный сон, который показал ему невероятные образы, виденные им прежде, при этом это не был хаотичный набор картинок, в голове ребенка сложилось весьма четкое ощущение иной жизни, вот что писал сам Коста:

После долгого путешествия на лодках по рекам и каналам мы прибыли в Венецию. Мы плыли на барках, заполненных вооружёнными солдатами в средневековой одежде. Мне, было, кажется, лет 30, и я обладал какими-то властными полномочиями.

В следующий раз Коста вновь ощутил себя странно, пойдя добровольцем в армию. Он с детства увлекался верховой ездой, фехтованием и гимнастикой, но именно в армии Коста ощутил настоящее наслаждение, но оно было не как у сверстников, полюбивших романтику войны, он словно вернулся к тому, чего ждал всю жизнь.

Последние необычные события в жизни Косты произошли во время поездки по долине Аоста, он посетил несколько её замков. Коста описал свои чувства во время посещения трёх из них: Усселя, Фениса и Верреса. В Усселе он испытал чувство печали и подавленности. Позже он связал их с событиями прошлой жизни. В Фенисе ничего необычного не происходило.

В Верресе он волновался, но это было не чувство человека перед испытанием, а скорее предвкушение. Свои чувства он описал как смесь любви и сожаления. (На этой стадии он не описал никаких повторяющихся образов.) Образ разрушенного замка не выходил из головы, поэтому Джузеппе решил вернуться к нему на закате. В связи с сильной грозой Косте пришлось переночевать в замке. Замок был необитаем, однако Коста нашел кровать, на которой быстро пришел в хорошее состояние и уснул. Посреди ночи его разбудил свет, который будучи бесформенным постепенно преобразовался в четкую фигуру. Это был силуэт женщины, который начал звать Джузеппе. Постепенно страх сменился на очарование; и как только он приблизился к фигуре, его охватило чувство глубочайшей любви. Фигура сказала: «Иблето! Я хотела увидеть тебя ещё раз прежде, чем уготованная нам небом смерть вновь соединит нас.... Прочти недалеко от башни Альбенги запись об одной из твоих прошлых жизней.... Помни обо мне и о том, что я жду тебя, пока не придёт срок».

Во время своего посещения замка Веррес, Коста узнал о том, что то построен в 1380 году человеком по имени Иблето ди Каллант. Также Джузеппе прознал и о том, что Иблето ди Каллант был доверенным советником Амадея VI, графа Савойского.

Впоследствии Коста в своей книге описал события из жизни Иблетто ди Калланта, которые совпали с исторической справкой Бонифация.

Так же при исследованиях замка Костой был найден портрет Иблетто, который по словам очевидцев был «списан» с самого Джузеппе Косты.

Все факты указывают на то, что Каста в прошлой жизни был графом ди Калланта. Да, возможны случайности, но об этом немного позже.

Второй случай:

Джиллиан и Дженнифер Поллок, родились в Англии, в 1958 году. Дети родились через два года после трагической смерти своих сестер. У них были родственницы – Джоанна и Жаклин, которые умерли в автокатастрофе. Одиннадцати и шести летние девочки шли по улице, когда в них на большой скорости врезался автомобиль.

Практически сразу после рождения Джиллиан и Дженнифер их близкие увидели очевидное сходство между младенцами и погибшими сестрами. Сообщалось, например, что первая из них имела точно такие же родинки, расположенные в одних и тех же местах, где были и у одной из умерших. А у Дженнифер было родимое пятно в том же месте, в котором у Жаклин был шрам. В целом ситуация была в рамках обыденной пока дети не начали говорить.

Дети много сказали о деталях из жизни своих сестер, с которыми у них не было возможности встретиться. Они, к тому же, легко узнали дом, где жили Джоанна и Жаклин, хотя никто никогда не говорил о том месте, где росли их сестры.

В момент, когда девочкам было около 4 лет, их родители отвезли их в место рядом с парком, где они выходили со своими погибшими дочерьми.

Близняшки очень настаивали на том, чтобы войти в сад, а потом весьма четко начали описывать его особенности, притом, что родители никогда раньше их сюда не приводили.

Интересно, что молодые Англичанки без труда могут определить игрушки, которыми играли их сестры. Но действительно поражает то, что Джиллиан и Дженнифер могли в деталях описать события, которые предшествовали трагической аварии, в которой погибли их сестры. Тем больше, близняшки в мельчайших деталях показали все нюансы, которые имели место во время драматического в последствии инцидента. Сами собой у близняшек прорезались воспоминания, несмотря на то, что хотя никто никогда

с ними на эту тему не говорил. По словам родителей, никто никогда не затрагивал тему покойной Джоанны и Жаклин.

Данный случай не просто занимательная история, но действительный случай реинкарнации, который к тому же подтвержден десятком ученых и психиатров, подробную информацию легко найти в интернете.

Третий случай:

Речь пойдет о девочке под именем Сванлата Мишра, которая родилась в небольшой деревне в штате Мадхья-Прадеш в 1948 году.

В возрасте трех лет у нее начались воспоминания о девушке по имени Бия Патхак, поначалу это были хаотично всплывающие образы, но со временем девочка отождествила себя с Бией, которая жила в другом селе на расстоянии более ста миль. Она рассказала, что в доме, в котором жила Бия, было четыре комнаты, и он был окрашен в белый цвет. Маленькая девочка, едва научившись говорить, уже пела песни, которые, как она утверждала, она знала раньше, вместе со сложными танцами, движения в которых не были известны в её кругу, но при этом очевидно были целой композицией, а не произвольными движениями ребенка.

В возрасте 10 лет Мишра встретила и узнала друзей из своей прошлой жизни. Девочку активно поддерживал отец, который фиксировал то, что она рассказывала, находя всё больше доказательств перевоплощению.

Постепенно новость о девушке, видевшей прошлую жизнь, разошлась не только по ближайшей округе, но и всем соседним деревням. Один исследователь, посетивший город, в котором жила девочка, установил, что женщина, которая соответствует описанию, данному Сванлатой, умерла девять лет назад. Дальнейшие исследования уже с участием ученых подтвердили, что молодая девушка по имени Бия имела именно тех знакомых, которых узнала девочка, а также Мишра правильно указала улицу и дом, в котором жила Бия. Отец Сванлаты однажды взял дочь в город, чтобы ознакомить ее с членами

семьи Бийи и проверить, действительно ли она была этой перевоплощенной личностью. Для точности эксперимента часть родственником специально была заменена на актеров. Сванлата сразу определила этих людей как незнакомых.

В дальнейшем было проведено немало тестов, девочка разбиралась в своей прошлой жизни настолько подробно, что сомнений в реинкарнации не осталось.

Этот случай особенный тем, что девочка узнала людей окружавших её, что является весомым аргументом в обоснование позиции реинкарнации.

Касаемо достоверности данного случая, скажу, что он подтвержден Йеном Стивенсоном, подлинным экспертом в данной области.

В мире существует еще много примеров реинкарнации, многие из них подтверждены научно, некоторые можно лишь принимать на веру. Для тех, кому интересно, посоветую книгу Кевина Тодеси: «Реинкарнация и семейная карма», «прошлые жизни детей» Кэрола Боумэна и «Двадцать случаев предполагаемых реинкарнаций» Йена Стивенсона.

Спорить с тем, что реинкарнация возможна, очевидно, бессмысленно, ведь даже если предположить, что образы одного человека полностью совпадают с жизнью некогда умершего человека, то с какой вероятностью такие совпадения могут происходить десятками за столетие? Особенно учитывая, что далеко не все подобные случаи фиксируются. Вывод напрашивается сам собой. Реинкарнация существует!

Конечно, реинкарнация сама по себе не доказывает существование Бога, но является камнем на чаше весов. Ведь, по сути, единственным обоснованием реинкарнации служит понятие души, то есть некой нематериальной субстанции, которая может оставаться единой, несмотря на пространство и время. Вопрос о том, существует ли душа, для многих открыт, но при условии отсутствия альтернатив в научном мире, душа является неплохим обоснованием реинкарнации.

Полагаю, что связь души и Бога очевидна даже самым пытливым ученым, значит, принимая утверждения о реинкарнации и душе за правду, мы соглашаемся и с существованием Бога. Для лучшего понимания данной мысли рекомендую прочесть Бхагавад Гиту.

## 2) Безусловный рефлекс

У многих сразу возникнет вопрос: «как это вообще может быть связано с Богом?»

Давайте обо всем по порядку. Безусловный рефлекс – это постоянные врожденные реакции организма на определенные изменения окружающей среды, осуществляемые при участии нервной системы и не требующие специальных условий для своего возникновения [3, с. 2].

Таким образом, у каждого человека как биологического существа есть некие модели поведения, которые заложены в самую глубь, их практически невозможно искоренить, а также нельзя навязать. Да конечно, есть и условные рефлексы, то есть сформированные в течение жизни модели поведения, но они не так сильны, ведь убегая от стаи диких собак вдоль витрины с едой, человек будет сконцентрирован только на спасении жизни, слюноотделения при виде красивой пищи не произойдет.

Возвращаясь к изначальному плану, говорю – молитва тоже безусловный рефлекс. Делая данное заявление, я имею в виду, что перед лицом неминуемой смерти многие люди начинают молиться, при этом как верующие, так и не верующие. Для понимания прочитанного важно осознать один момент: под неминуемой смертью понимается ситуация, когда человек объективно оценивая ситуацию, не видит варианта кроме как своей смерти. Так, например, в подтверждение этому возьмем интервью Майкла Франчезе [4].

Биологи могут начать кидать в меня помидоры, ссылаясь на то, что при безусловном рефлексе не может быть речи об объективной оценке в принципе, и будут во многом правы, но не стоит торопиться.

Стоит просто задуматься над тем, почему человек в момент, когда проявляется его сущность, вмиг уничтожаются стереотипы и установки, начинает молиться, причем, даже не зная слов молитвы, не веря в Бога.

Если это для вас звучит дико, давайте представим следующую картину: ученые решили вырастить человека строго в определенных целях, например для работы учителем, для этого ребенку с детства «вбивают» в голову определенные идеи, навязывают определенные ценности, жестко ограничивают ненужные стремления и поощряют полезные, для тех в чьих интересах происходит дрессировка разумеется, таким образом получается робот, живущий строго по определенному сценарию (напоминает Олдоса Хаксли с его «Дивным новым миром»). Но вот незадача, при первой реальной опасности человек поведет себя так, как ему дано природой, все установки сойдутся.

Вся эта история для того, чтобы объяснить, что ни ежедневные походы в церковь, ни наставления старших, ни даже личные убеждения не заставят человека в решающий момент обратиться к богу через молитву, очевидно, что это заложено глубоко. Но более того, человек говорит не просто о помощи, а часто использует определенный текст, который он никогда не видел и не мог о нем знать, значит, человек не просто обладает молитвой как биологической реакцией на раздражитель, а приходит в наш мир, уже имея этот ресурс. Итак, мы снова вернулись к концепции души, а как мы помним, принимая её – принимаем и веру в Бога.

### 3) Теория эволюции

На сегодняшний день в мире существуют два основных мнения о происхождении человека: Божественная природа и теория эволюции. Касательно существования Бога я сказал достаточно, теперь разоблачим аргументы «соперника».

Итак, согласно теории эволюции человек произошел от обезьяны, вернее и человек и обезьяна имеют общего предка – Ардипитека. Так это или нет,

можно спорить очень долго, поэтому я направлю дискуссию в строго определенное русло, изложение построю в виде диалога между вымышленными интеллигентом и ученым.

И: Теория эволюции имеет очевидный пробел

У: В чем же он состоит?

И: Всё просто друг мой, ни одна обезьяна на наших глазах еще не стала человеком.

У: Ну что же, вы слишком упрощаете теорию эволюции. Обезьяна и человек произошли от общего предка, притом более 10 миллионов лет назад. Понимая это, нельзя и думать о превращении современных обезьян в человека, ведь это параллельные ветви развития, движущиеся по своему собственному направлению в рамках эволюционного процесса.

И: Как же именно человек всех опередил? Едва ли бы «братья» настолько отстали.

У: Человек развивался относительно предка в разных направлениях. Так, например, у большинства людей практически не двигаются уши, маленькие клыки, зубы мудрости вырастают далеко не у каждого. Но во всем вышеперечисленном человек не лидер, ведь у гориллы ушных раковин практически не видно во все, у мадагаскарской руконожки отсутствуют клыки, у южно-американской игрунки нет третьих коренных зубов (зубов мудрости) [5]. Выходит, все на своих местах.

И: **Как бы не так**, товарищ, основной механизм теории эволюции – естественный отбор, в рамках которого популяции приспособляются к новым условиям. Отсюда очевидное расхождение: человек уже давно наносит ощутимый ущерб многим видам обезьян, а в последнее столетие вообще происходит откровенное истребление. Тритоны стали ядовитыми, чтобы спасти вид от истребления его змеями, у голубей в Северной Америке появились белые пятна, помогающие выжить при нападениях сокола. Но ни одна обезьяна,

ни одно живое существо в принципе, не смогло добавить мыслительную деятельность для противостояния человеку, при том, что под угрозой исчезновения находятся практически все земные виды. Довольно странно, не так ли?

У: ...

Занавес опускается.

Теперь, дорогой читатель, теория о Божественной природе выходит на первый план, а значит и осознание существования Бога не за горами.

### 3. Связь веры и науки

В данной главе я расскажу о модели соотношения Бога и науки.

Первое, на что хочется обратить внимание – цель. Наука и вера в Бога служат разным задачам, а значит, никакой войны быть не может, зато легко найти веру и науку в дополнение друг другу.

Думаю, в вопросе счастья многие со мной согласятся, скажи я о том, что оно исходит и изнутри человека и снаружи его. Это важно, ведь открыв для себя Бога, человек может стать более счастливым, перестать чувствовать себя одиноким, понимать важность своей собственной жизни, ведь согласно божественной природе все равны, с радостью подмечать мелкие детали, находя в них благоволение судьбы. Познав науку, человек приобретает важный инструмент, который служит для объективного улучшения жизни.

С помощью такой позиции ученый может решить сложнейшую задачу, ведь он пребывал в радости после молитвы. Так же и священник сможет продлить свою деятельность и помочь большему числу людей, ведь в преклонном возрасте он всё еще может читать строки библии, благодаря очкам, которые придумала наука.

Так же хочется еще раз заострить внимание на вопросе восприятия Бога. Многие люди, как верующие, так и нет, пытаются воспринимать многое из религиозных трудов слишком буквально: прочтешь молитву – отрастет

конечность, будешь добрым – добьешься успеха и тому подобное. Но, пожалуй, из всех учений только скандинавская мифология представляет Бога как гневного и сильного человека, следящего за каждым человеком и наказывающего за малейший проступок. В большинстве же учений сказано о Боге как об отце вселенной, который создал определенные законы, по которым движется мир. Это важно понимать и в вопросе атеистов. Если человек не верит в Бога, это не значит, что он не счастлив, что он плохой. Ведь какой отец будет наказывать сына за незнание? Я искренне убежден, что при следовании жизненным законам человек будет счастлив вне зависимости от веры.

#### Заключение

Мы обсудили много важных вещей, которые необходимо обдумать. Кто-то кардинально изменил взгляд на мир, у кого-то просто накопилась масса вопросов. Но важно здесь не остаться равнодушным, повлиять со своей стороны на сближение веры и науки, достаточно будет и доброго слова. Готов я и к дискуссиям, осознавая, что вышесказанное неистина в последней инстанции. Важно, чтобы сохранялись взаимное доброта и уважение, вне зависимости от личных убеждений. Удачи всем!

#### Список литературы:

1. Венкатараман Г. Диалог Кришны с Арджуной. Гита для молодежи: учебник для молодежи. М.: Амрта-Русь, 2005. 192 с.
2. Стивенсон Я.П. Исследование европейских случаев, указывающих на перевоплощение [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://goo.su/28nK> (дата обращения: 28.09.2020 г.).
3. Кершбаум Х., Чугунова Е.И. Учение И.П. Павлова о высшей нервной деятельности // Российский медико-биологический вестник имени академика И.П. Павлова. 2014. № 1. С. 23-25.

4. Экс-мафиози о жизни в бегах, \$8 000 000 в неделю, борьбе с Джулиани и проекте с Томом Хэнксом (2018). [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://youtu.be/vDjAzzQgUYE> (дата обращения: 28.09.2020 г.).

5. Энциклопедия Брокгауза и Ефрона – обезьяны [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://goo.su/28pO> (дата обращения: 28.09.2020 г.).

## ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 82.091

*Иванова Елизавета Андреевна,  
преподаватель кафедры русского языка  
Военная Академия связи им. Буденного  
Россия, г. Санкт-Петербург  
e-mail: lisbeth.z@yandex.ru*

*Научный руководитель: Мелентьева Ирина Евгеньевна,  
кандидат филологических наук, доцент,  
Военная Академия связи им. Буденного  
Россия, г. Санкт-Петербург*

### **«ЧУЖОЕ ДИТЯ? НУ И ЧТО ЖЕ ТАКОЕ?» Н.С. ЛЕСКОВ О НЕЗАКОННОРОЖДЕННЫХ ДЕТЯХ (НА МАТЕРИАЛЕ НЕКОТОРЫХ РАССКАЗОВ И ПОВЕСТЕЙ)**

*Аннотация:* В статье анализируются образы героев-незаконнорожденных детей, мотивы, порождаемые этими образами. В статье уделено внимание смежным мотивам, таким как женская эмансипация, национальное самосознание, праведничество.

**Ключевые слова:** Лесков, литература, XIX век, незаконнорожденные дети, Житие одной бабы, Леди Макбет Мценского уезда.

*Ivanova Elizaveta Andreevna,  
Lecturer at the Department of Russian Language  
Military Academy of Communications named after Budyonny  
Russia, St. Petersburg*

*Scientific adviser: Melentyeva Irina Evgenievna,  
candidate of philological sciences, associate professor,  
Military Academy of Communications. Budyonny  
Russia, St. Petersburg*

### **“AN ALIEN CHILD? AND WHAT’S WRONG ABOUT IT?” N.S. LESKOV ABOUT ILLEGITIMATE CHILDREN (BASED ON SEVERAL SHORT STORIES AND NOVELS)**

**Abstract:** *The article analyses the images of the illegitimate children and the motives, born by these images. The attention is paid to adjoining motives like emancipation of women, national self-estimation, righteousness.*

**Key words:** Leskov, literature, XIX century, illegitimate children, The Life of a Woman, Lady Macbeth of the Mtsensk District.

«Из всех ненормальных общественных положений, положение незаконнорожденного едва ли не худшее», -- так начинается статистическое исследование И. Янжула о незаконнорожденных детях на 1870 год. Вопросы семейных взаимоотношений, внебрачной любви, положения незаконнорожденных и, вообще, нравственных границ современного общества оказались чрезвычайно актуальны в эпоху последней трети XIX века. Вопрос о том, является ли внебрачная связь однозначным злом, а незаконнорожденный ребенок неизбежным страдающим последствием такого зла решается в творчестве Лескова противоречиво и разносторонне. Как такового героя-бастарда, несущего бремя своего происхождения и раскрывающегося сквозь призму своей незаконнорожденности (как, например, Аркадий Долгорукий Достоевского), в произведениях Лескова нет. Можно говорить лишь о мотиве незаконнорожденности, присутствии так или иначе во всех общественных слоях таких персонажей, их повсеместности, об отношении к ним других героев, раскрытии через это отношение духа эпохи и авторских этических взглядов.

Противоречивость позиции Лескова хорошо прослеживается на примере повестей «Леди Макбет Мценского уезда» и «Житие одной бабы». Эти повести прекрасно иллюстрируют пределы человеческого злонравия. Сюжетно повести похожи, героини оказываются в одинаковых ситуациях, обе несут бремя внебрачных отношений и их последствий. Одну принятое страдание возвышает до «святости» (разумеется, в особом, лесковском духе), другую приводит к совершению ряда гипертрофированно жутких преступлений. Обеих героинь сложившаяся ситуация приводит к рождению внебрачного ребенка.

Лесков «вхождение» сферу зла воспроизводит согласно христианскому миропониманию. По учению церкви зло развивается, как цепная реакция, увеличиваясь и расширяясь [2, с. 8]. Зло, допущенное Катериной Измайловой, начинается с супружеской измены, явления, в литературе давно принятом как культурный феномен, способный стать основой пикантного литературного сюжета. Так, Е. Рыбалка в исследовании внебрачной связи как культурного явления пишет: «Брак и внебрачная связь являются вечными спутниками человечества на всем протяжении его истории. Однако причины их нельзя видеть в естественно-биологических основаниях, которые не могут объяснить ни факт измены, ни факт стремления к другому мужчине или женщине. Эти причины кроются в социально-культурном статусе брака и внебрачных связей, которые предполагают жизненные ориентации личности, находящейся в браке и способы и формы его внебрачной жизни» [3, с. 11]. Для традиционной православной морали отказ от целомудрия становится первой ступенью на пути к дальнейшему нравственному падению. Причем убийство не является финалом падения Катерины Измайловой. Дорофеева справедливо полагает, что Катерина вдохновляется атмосферой преступления, чувствует себя свободно и раскованно [4, с. 209]. Тогда как действия вроде молитвы для нее сродни помехе, хозяйственной нужде. Новый преступный умысел созревает у нее «спит ли, по хозяйству ли выйдет, или богу молиться станет...» [5, с. 123]. Финал нравственного падения Катерины Львовны состоит в отходе окончательно от нормальной человеческой, и, вообще, природной, духовности – абсолютном равнодушии к рожденному ей ребенку. Ребенок по законодательству того времени не мог считаться незаконным, хотя фактически таковым являлся: «Считаясь законным сыном убитого мужа преступницы, младенец оставался единственным наследником всего теперь измайловского состояния. Катерина Львовна была этим очень довольна и отдала дитя весьма равнодушно. Любовь ее к отцу, как любовь многих слишком страстных

женщин, не переходила никакою своею частию на ребенка» [5, с. 187]. Страсть, приведшая к преступлению против ближнего, к убийству, привела ее к преступлению против природы: «о дитяти [она] забыла и думать» [5, с. 192]. Слова ее о новорожденном ребенке: «ну его совсем!» [5, с. 199], равнодушие к боли, к каторге не объясняется отупением от страдания. Катерина по-прежнему видит смысл жизни в обладании Сергеем. Однако, парадокс этой цепи грехопадения заключается в том, что совершив одно хладнокровное убийство, она отталкивает от себя «не только мужа, но и любовника» [2, с. 7]. В итоге, Сергею «стоптанный Сонеткин башмак милее...рожи» Катерины Львовны [5, с. 290]. Таким образом, единожды отойдя от христианской морали, совершив прелюбодеяние, Измайлова вовлекается в череду преступлений по нарастающей: убийство «свидетеля»-свекра, убийство мужа (родственника), убийство невинного ребенка Феди, потеря природного человеческого чувства к собственному ребенку, отказ от него.

Мотив искупления дополняет и полностью исправляет сюжет адюльтера в повести «Житие одной бабы». Название формирует представление читателя о жизни и смерти героини [1]. Зеркальность судьбы лесковской героини и канонизированного святого реализуется в изображении страдания, которое является испытанием на прочность веры, нравственных качеств. С другой стороны, оно становится следствием отступления от христианских нравственных норм. Героиня чувствует свою греховность: «Настя чуяла, что любит она Степана и что ей любить его не следует» [5, с. 347].

Согрешив, она раскаивается и стремится искупить вину служением Богу в монастыре. Настя оказывается в той же ситуации, в которой оказалась Катерина Измайлова. Место нерелигиозного по типу сознания человека занимает в повести ее брат Костик. В силу самобытности характера Настя не может жить в браке с нелюбимым [1]. В то же время, она связывает себя с женатым человеком, осознавая греховность такого союза. Смерть видится ей

единственным выходом. Искупление приносят все герои повести, связанные с Настей: Настя, Степан и их ребенок. Страдание через позор, заключение, смерть близких, безумие возводят Настю на высоту той святости, к которой читателя готовило заглавие повести. Настино страдание достигает апогея, когда в тюрьме погибает ее ребенок: «Он недолго терпел неприветливую встречу, приготовленную ему во Христе братьями на этом свете: попищал, поморщился и умер» [5, с. 365]. Последний порыв сильного чувства в Насте случился, когда она «тигрицей бросилась на железные ворота тюрьмы за уносимым гробиком ее ребенка» [5, с. 366]. Такая характеристика ей вообще несвойственна. Настя называется «бедной», «смирной», «кроткой».

В рассказе «Фигура» мотив незаконнорожденности возникает как дополнение, штрих к портрету «праведника». Фигура был шестидесятилетним куриневским мужиком, имевшим собственную усадьбу и жившим в «сотрудничестве» с крестьянкой Христей «замечательной красоты хохлушкой» и ее дочерью Катрей. За Катрю Христю называли «покрыткой», то есть девушкой с ребенком. Катря соседями считалась дочерью Фигуры. «Фигура на это делал гримасу и, пыхнув губами, отвечал:

-- Так-то оно и есть, що моя! Правда, що як бог мени дав щасте, щоб ее кормить, то тим вона теперечки моя, -- а кто ее на свит бидовать пустив, то я вже того добродия не знаю. Але к кто хоче – нехай так и личе: як моя, то нехай моя, -- мени все едино» [5, с. 363].

Христя же, живя в доме Фигуры, исполняя домашние обязанности, состояла с ним в отношениях, которые «ничего ясно не раскрывали». При этом, обязанности ее Фигура называл «присягой», а все его домочадцы, включая Катрю несли «епитимию», не принимая в пищу ничего, «имеющего сознание жизни», то есть мяса или рыбы. Такая епитимия была положена в память матери Фигуры.

В конце рассказа происхождение Катри раскрывается отчасти: Фигура нашел Подолинском саду Христю с младенцем и отговорил ее отдавать новорожденную чужим людям, взяв обеих в свой дом. Милосердие, кристальная честность и простота обхождения характеризуют Фигуру. В рассказе намеренно противопоставляется честь обывателя, позволяющая проявить милосердие и не требовать удовлетворения своей гордости, и честь светского человека, настаивающая на нем. Для первого простить пощечину от пьяного солдата (за это Фигура был уволен из офицерского звания) и взять в дом незнакомую женщину с младенцем – поступки одного порядка, говорящие о широте души и внутреннем благородстве. Для второго подобные поступки неприемлемы. От себя заметим, что именно от второго типа человеческой чести и страдают незаконнорожденные дети.

Рассказ «Дама и фефела» с неожиданной стороны изображает разрушение семейных отношений руками женщины, жены. На суд читателя выносятся отношения главного героя, писателя, с двумя женщинами: женой (дамой) и сожительницей (фефелой, то есть необразованной простой женщиной). В первой главе в качестве главного выдвигается вопрос о том, ч какой женщиной лучше сходиться литератору: образованной или необразованной. «Иллюстрация», предложенная Лесковым, скорее, ставит иной вопрос: какие отношения более заслуживают звания законных. С одной стороны – «законная половина», брак с которой был заключен «по состраданию» [5, с. 456]. «Поставил он себя дома так неудачно, что жена считала себя очень умною, а его называла «глупым» и никак не хотела верить тому, что он может «сочинить» что-нибудь стоящее внимания. Это его сердило и оскорбляло <...> внимание посторонних дам к ее мужу ее раздражало и довело до такой ярости, что она от оскорблений перешла к обидным действиям...» [5, с. 458].

С другой стороны – «беззаконница», «рабское сердце», услужившая герою, когда он был тяжело болен и оставлен своей законной женой, «освежила

его постель, вытерла его самого водой с уксусом, обласкала утешительными словами» [5, с. 470]. По словам автора, обе названные женщины «различно исполнили свое призвание к его [главного героя] потомству» [5, с. 456].

Законный ребенок героя-литератора оставался с матерью и использовался ею как средство финансовых манипуляций над супругом: «...я надеялся, что она довольно легко согласится разъехаться с своим супругом, но она, однако, требовала, чтоб ей за это дать как можно больше денег.

-- Потому что у меня есть дитя. Вы понимаете?» [5, с. 478].

Ребенок при этом описан как «болезненный, рахитический мальчик с большими, почти бесцветными глазами, в которых выражался постоянный испуг, возбуждавший к нему сожаление» [5].

В целом, описание семьи литератора-героя оставляет впечатление неустроенности, понуждает к жалости по отношению к «рахитичному» ребенку, «смирному» литератору и его жене за ее «несчастный» характер.

Праша-фефела, обеспечивавшая спокойную и счастливую семейную жизнь литератора, после его смерти остается с ребенком без средств к существованию. Все имущество по закону могло быть отписано лишь законному наследнику. Имея в жизни лишь один завет жить «хорошо и честно» [5, с. 486], Праша следует исключительно ему, живет своим умом и трудом, отказывается от идеи «пристроить» ребенка (Лесков явно осуждает эту практику). Незаконный ребенок оказывается здоровее и счастливее сводного брата благодаря усердию и самоотверженности матери:

«Один раз в течение первого года их хозяйства я заходил посмотреть на литераторского наследника и застал его в отличном положении: он ползал по полу настоящим санкюлотом, с заткнутым за пояс подолом, и махал деревянную ложкой, а неподалеку от него катался горшок с пшенной кашей: всяк ли еще имел в детстве такое благополучие!» [5, с. 481].

Таким образом, своей «иллюстрацией» Лесков показывает, что духовное благополучие и материальная устроенность ребенка зависят не от благосостояния родителей. Праша выигрывает эту битву жизни благодаря внутреннему стержню, особому пониманию жизни, выстроенной «вертикально». В продолжение повести она почти буквально возносится от «беззаконницы» через череду мирских неурядиц (не таких тяжких страданий, которые выпали на долю Насти Проскудиной, но все же суровых испытаний) до праведницы, которая «видит другую сторону жизни» и «каждому могла подать сокровища своего благого сердца» [5, с. 491].

Повесть «Колыванский муж» содержит любопытное преломление мотива незаконнорожденности. В жизни героя, русского моряка Ивана Никитича Сипачева, происходит трагедия, которую он ставит выше и страшнее супружеской измены, «хуже этого и большее» [5, с. 391]. Его рассуждения на тему внебрачных детей выдают в нем человека великодушного: ««Чужое дитя!» Ну и что же такое? Ну и покорми чужое дитя. Ведь это не грех, а мы считаем, что мы умнее и справедливее женщин и во всех отношениях их совершеннее. Покорми! И если женщина увлеклась, а потом сожалеет о своем увлечении, прости ее и не обличай» [5].

Но великодушие героя имело обратную сторону – неприятие полумер, невозможность стоять посередине между двумя полюсами. Это и сыграло с героем злую шутку. Трагедия Сипачева заключалась в том, что его род был воплощением всего русского, православного и даже «славянофильского», в то время как семья его жены, немки Лины, была лютеранской. Так случилось, возможно, по хитрости баронессы «Винегреты», матери Лины, что каждый из троих рожденных в счастливом браке детей, появлялся на свет и был крещен в отсутствие отца. Перед наступлением срока Сипачев как бы случайно оказывался в длительных командировках, а по приезде получал известие о том, что его сын уже окрещен пастором. Это шло вразрез с заветом отца героя,

мечтавшего о сыне по имени Никита, и наказывавшего Сипачеву: «Дружба дружбой, служба службой, а за пазухой шиш» [5, с. 400]. Осознание того, что родные сыновья -- «немцы» для героя оказывается тяжелее, чем если бы они были не него сыновьями. «Этому нет сравнения, потому что это уязвляет меня в самый корень. Это поражает меня до недр моего духа; это убивало моего отца и мать, отторгало меня от самых священных уз с моею родней, с моим народом» [5].

Финал повести предсказан главным героем: рассказчик посещает его могилу на лютеранском кладбище.

Таким образом, поведение героя в отношении «чужого» ребенка служит неким маркером положительности, праведности. Что совершенно логично, тяжесть греха в глазах Лескова, а также в глазах читателя, сопереживающего героям, переносится с ни в чем не повинного незаконнорожденного ребенка или с его родителя, бывшего потерпевшей стороной (и это не всегда женщина, как мы видим в случае с Сипачевым), на того, кто вопреки закону любви следует закону страха и идет против гуманности (и речь не только об отдельных преступниках вроде Катерины или «Винегреты», а о патриархальном устройстве в целом). В патриархальном обществе подобное положение дел было весьма непривычно, что говорит об этическом новаторстве Лескова.

### **Список литературы:**

1. Янжул И.И. О незаконнорожденных: статистическо-юридический очерк. М.: Унив.типография, 1870. 80 с.
2. Куркина Т.Н. Церковь в сознании героев и автора в повести Н. С. Лескова «Леди Макбет Мценского уезда» // Вестник ЛГУ им. А.С. Пушкина. 2011. №1. С. 7-13.

3. Рыбалка Е.А. Внебрачная связь как феномен европейской культуры: автореф. ... канд. философ. наук. Ростов-на-Дону, 1999. 21 с.

4. Дорофеева Е.О., Коньшев Е.М. Проблема зла в произведениях Н. С. Лескова и Ф. М. Достоевского // Ученые записки ОГУ. Серия: Гуманитарные и социальные науки. 2014. № 5. С. 208-210.

5. Лесков Н.С. Собр.соч. в 11 т. / под ред. В.Г. Базанова. М.: Государственное издательство художественной литературы, 1956-58.

УДК 81-25

*Хашиев Сейт-Хамзат Магомедович  
студент 1 курса бакалавриата,  
филологический факультет  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас  
e-mail: xam.xash@mail.ru*

*Научный руководитель: Иванов А. П.,  
кандидат филологических наук, доцент  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас*

## ИЗУЧЕНИЕ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА С ПОМОЩЬЮ ВИДЕОИГР

***Аннотация:** В этой статье автор показывает нам то, что видеоигры могут помочь в изучении английского языка, посредством взаимодействия с другими игроками, а также миром игровой вселенной. В этой статье анализируется влияние игр на изучение языков и способ, который может послужить планом обучения.*

***Ключевые слова:** обучение, видеоигры, английский язык, общение, игровая индустрия.*

*Khashiev Seit-Khamzat Magomedovich  
1st year master student,  
Faculty of Philology  
Ingush State University,  
Russia, Magas*

*Scientific adviser: Ivanov A.P.,  
candidate of philological sciences,  
associate professor  
Ingush State University,  
Russia, Magas*

## LEARNING ENGLISH WITH VIDEO GAMES

***Abstract:** In this article, the author shows us that video games can help in learning English, through interaction with other players, as well as the world of the*

*gaming universe. This article analyzes the impact of play on language learning and how it can serve as a learning plan.*

**Key words:** teaching, video games, English, communication, game industry.

Видеоигровая индустрия сегодня, как никогда ранее, имеют довольно большое влияние на общественность. И несмотря на то, что мнения учёных и общественных деятелей по поводу влияния игр на личность могут сильно различаться: от сугубо положительного до абсолютно отрицательного. Но в этой статье будет рассмотрен лишь аспект влияния видеоигр на изучение английского. И да, действительно, игры в этом плане оказывают действительно благоприятное воздействие. Ведь при прохождении какой-либо одиночной сюжетной игры, конечно же на английском, вам придётся столкнуться с большим количеством текста. В начале это будет обучение, рассказывающие об управлении в игре, о её мире и персонажах, затем вам придётся выполнять различные миссии, и без понимания вашей задачи, её выполнение станет очень трудным испытанием. Также нельзя забывать про диалоги между персонажами, в которых также будет рассказываться о сюжете игры, а также различные книги, записки и аудио файлы. Если же речь идёт об многопользовательских играх, то знание английского здесь необходимы для координации движений всех игроков, передачи информации друг другу и просто для общения друг с другом. Такое общение очень хорошо сказывается на запоминании произношения букв, звуков, слов, и увеличивает словарный запас игрока. Но это возможно лишь при общении в голосовом чате, а текстовом. Ведь игроки, когда пишут в текстовом чате записывают слова в виде различных аббревиатур и сокращений, по типу GG, GL HF, LVL, MLG и т. д., которые никак не помогут при живом общении. Но правда следует упомянуть то, что даже общаясь только в голосовом чате, можно лишь поверхностно изучить разговорный английский. К тому же, скорее всего, это будет не британский, а американский вариант.

Теперь, когда мы поняли, что учить английский язык с помощью не такая уж бесполезная идея. Давайте разберём примерный план обучения.

### **1. Аркадные и мобильные игры.**

Начать стоит с довольно простых, аркадных игр, в которых нету множества игровых механик и большого количества текста. В пример можно взять платформеры по типу: Sonic: The Hedgehog, Mario, Limbo; гоночные игры: Need For Speed, FlatOut; а также различные файтинги. Ну, и конечно, идеально подойдут казульные мобильные игры. Из текста здесь по большей степени лишь обучение игровым механикам [1].

### **2. Игры жанра экшен и приключенческий боевик.**

Здесь можно большинство выходящих сегодня игр. Например: серия Assassin's creed, Half Life, Portal, игры студии Naughty Dog. В таких сюжетно ориентированных играх довольно много диалогов, но на разговорном английском. И нету большого количества письменного текста.

### **3. Многопользовательские и кооперативные игры.**

Мы уже рассмотрели влияние многопользовательских игр ранее в этой статье, но стоит поговорить и об кооперативных играх. В них тоже требуется взаимодействие с другими игроками, чаще всего лишь с 1. Ведь без понимания того, что говорить тебе твой союзник, прохождение игры станет просто невозможным. Примеры: CS: GO, Battlefield, PUBG.

### **4. Игры жанра RPG, интерактивное кино.**

И напоследок игры, являющиеся самыми сложными для понимания. В играх этих жанров очень много текста в связи с тем, что в них большой упор делается на сюжет и историю мира. В RPG очень много различных текстов для чтения написанных, как на разговорном английском, так и на литературном и даже научном. (серия The Elder Scrolls, Fable и Dragon Age). А в играх жанра интерактивного кино, в принципе, не много игрового процесса и практически

полностью состоит лишь из чтения текста и выбора реплик в диалогах (игры компании TellTale и игры Дэвида Кэйджа).

Играя в игры можно учить английский, пополнить свой словарный запас и улучшить свою грамматику. Но нельзя забывать, что видеоигры лишь дополнительная мера и они никогда не заменят классических занятий с преподавателем.

### **Список литературы:**

1. Four difficulty levels on how to use video games to learn English. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.kaplaninternational.com/blog/four-difficulty-levels-on-how-to-use-video-games-to-learn-english> (дата обращения: 15.09.2020 г.).
2. 9 видеоигр, которые помогут выучить английский язык. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://mel.fm/blog/sergey-nim/40263-9-videoigr-kotoryye-pomogut-vyuchit-anglysky-yazyk> (дата обращения: 15.09.2020 г.).

УДК 81-25

*Хашиев Сейт-Хамзат Магомедович  
студент 1 курса бакалавриата,  
филологический факультет  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас  
e-mail: xam.xash@mail.ru*

*Научный руководитель: Мерешкова З. И.,  
кандидат филологических наук, доцент  
Ингушский государственный университет,  
Россия, г. Магас*

### **ЯЗЫКОВОЕ ЯВЛЕНИЕ, ИМЕНУЕМОЕ “СПАНГЛИШ”**

***Аннотация:** В этой статье рассматривается такое языковое явление, как “спанглиш”, причины его существования и его особенности. А также территория его распространения.*

***Ключевые слова:** спанглиш, смешение английского и испанского языков, испанские общины, испанизмы.*

*Khashiev Seit-Khamzat Magomedovich  
1st year bachelor student,  
Faculty of Philology  
Ingush State University,  
Russia, Magas*

*Scientific adviser: Mershkova Z. I.,  
candidate of philological sciences, associate professor  
Ingush State University,  
Russia, Magas*

### **A LINGUISTIC PHENOMENON CALLED "SPANGLISH"**

***Abstract:** This article examines such a linguistic phenomenon as "spanglish", the reasons for its existence and its features. And also the territory of its distribution.*

***Key words:** spanglish, mixing of English and Spanish, Spanish communities, Hispanisms.*

Спанглиш представляет собой гибрид испанского и английского языков (Span-ish + En-GLISH = Spanglish), встречающийся в регионах США с большими испаноязычными общинами, в частности на границе США и Мексики. По мимо этого, спанглиш также присутствует в некоторых частях Латинской Америки и Испании, где присутствует культурное смешение носителей испанского и английского языков. Но в этих странах спанглиш используется куда реже, чем в Северной Америке. Но прежде стоит сказать, что существует множество различных видов испанского языка. Существуют северные и южные диалекты, диалекты испанского языка в Америке, Мексике, Африке, а также филиппинский диалект. Также есть производные от него языки: чабакано и папьяменту; а ещё смешанные и контактные: янито, йопаро, лунфардо, портуньо, ладино, валенсийский и, конечно же, спанглиш. Спанглиш – это тот редкий случай, когда части двух языков смешиваются и говорят вместе [1].

Примеры спанглиша:

1. “Oh, she is so loco en la cabeza”. Здесь происходит смешение английской фразы “Oh, she is so” – О, она такая; и испанской “loco en la cabeza” – сумасшедшая в голове.

2. María recientemente tuvo un baby y está bien cute! – Мария родила родила ребёнка, и она такая милая! В этом предложении, к примеру, использовано лишь 2 английских слова: baby – ребёнок, cute – милая [2].

Люди, знающие спанглиш, умеют разговаривать, как на английском, так на испанском языках, но предпочитают разговаривать на них одновременно. Спанглиш использует как носители английского языка, когда в предложениях используют испанские слова или испанизмы, так и носители испанского, употребляя в своей речи английские слова [3]. Сильно это распространено среди детей эмигрантов, которые иногда не могут придумать правильное английское или испанское слово. Люди, говорящие на спанглише, часто употребляют выдуманные слова. К примеру, переводя английские слова с

латиноамериканского с добавлением испанских суффиксов. Также распространена практика ложных родственных слов, которые схожи по своему звучанию, но имеют разные смысловые значения и используются в разных языках. Испанское слово “Embarazada”- означающее беременная, похоже на английское “embarrassed” – смущенный.

Сторонники языковой чистоты против использования таких смешанных языков, как спанглиш. По их мнению, спанглиш вредит как английскому, так и испанскому языкам. Хотя, это скорее стоит рассматривать лишь, как ещё один этап эволюции этих языков, так как они являются живыми языками. Также нельзя забывать, что спанглиш помогает людям преодолеть языковой барьер.

#### **Список литературы:**

1. Испанский язык. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Испанский\\_язык](https://ru.wikipedia.org/wiki/Испанский_язык) (дата обращения: 16.09.2020 г.).
2. What Spanglish Is? [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.inmsol.com/blog/spanglish/> (дата обращения: 16.09.2020 г.).
3. What is Spanglish? [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.wisegeek.com/what-is-spanglish.htm> (дата обращения: 16.09.2020 г.).

## ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 54 (07)

*Высоцкая Елена Витальевна,  
студентка 2 курса магистратуры,  
факультет естествознания, физической культуры и туризма,  
Уральский государственный педагогический университет,  
Россия, г. Екатеринбург  
e-mail: elenka\_vysotskaya@inbox.ru*

*Научный руководитель: Абрамова Надежда Леонидовна,  
кандидат педагогических наук, заведующий кафедры биологии, химии,  
экологии и методики их преподавания  
Уральский государственный педагогический университет,  
Россия, г. Екатеринбург*

### ПРИЕМЫ ИНТЕГРАТИВНОГО ПОДХОДА В ОБУЧЕНИИ ХИМИИ В 8-Х КЛАССАХ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЫ

*Аннотация:* В данной статье раскрывается понятие «интегративный подход», методы (приемы) его реализации в обучении химии. Даются рекомендации по данной теме, опираясь на статьи некоторых социологов, педагогов и личный опыт в данном направлении. Делается вывод, что интеграция, как подход в педагогической деятельности, в частности для обучения детей химии, имеет место быть.

**Ключевые слова:** интегративный подход, обучение химии, приемы, педагог.

*Vysotskaya Elena Vitalievna,  
2nd year master student,  
faculty of natural Sciences, physical culture and tourism  
Ural state pedagogical University  
Russia, Yekaterinburg*

*Scientific supervisor: Abramova Nadezhda Leonidovna,  
candidate of pedagogical sciences,*

*head of the department of biology, chemistry, ecology and methods of teaching them*  
*Ural state pedagogical University,*  
*Russia, Yekaterinburg*

## **METHODS OF AN INTEGRATIVE APPROACH IN TEACHING CHEMISTRY IN THE 8TH GRADES OF SECONDARY SCHOOLS**

**Abstract:** *This article describes the concept of "integrative approach", methods (techniques) of its implementation in teaching chemistry. Recommendations on this topic are given, based on the articles of some sociologists, teachers, and personal experience in this area. It is concluded that integration as an approach to pedagogical activity, in particular for teaching children chemistry, takes place.*

**Key words:** integrative approach, chemistry training, techniques, teacher.

В критериях основательного обновления всех сторон жизни нашего общества весомый смысл содержит общая подготовка учащихся к экзаменам, а также расширение кругозора детей. Решить данную проблему, обеспечив единство учеников общеобразовательной школы, возможно при помощи реализации интегративного подхода к обучению учебным предметам (в частности, химии) как способы самообразования и преемственного изучения.

Опираясь на результаты работ и высказывание: «сущностью интегративного подхода, его внутренней основой и содержанием является целостность образовательного пространства и единстве его направлений: межпредметного, внутрипредметного уровней интеграции» Е.О. Галицких, можно определить цель данной статьи:

Цель работы: изучить теоретическое обоснование и предложить приемы внедрения интегративного подхода в обучение химии в 8-м классе.

Объект исследования: понятие «интегративный подход», ученики 8-х классов.

Предмет исследования: методологические разработки, теория, ИКТ - как необходимый элемент современного урока.

Интеграция - общенаучное понятие теории систем, означающее состояние связанности отдельных частей в целое, а также процесс, ведущий к такому состоянию, к восстановлению какого-либо единства.

В данном подходе присутствуют как плюсы, так и минусы данного метода. Положительные стороны для ученика: формирование и развитие более объективной и всесторонней картины мира, возможности для развития интеллектуального творческого мышления, более активное применение своих знаний на практике, формирование и развитие УУД, снятие перегрузки в учебном процессе [1].

При изучении данного процесса были выявлены и трудности, такие как: отсутствие учебно-методического комплекса, недостаточная подготовленность педагогов по данному направлению работы.

Опираясь на статью Галицких Е.О., доктора педагогических наук, можно выявить одну из некоторых противоречий интеграции: минимальное содержание межпредметных связей в рабочих программах.

Обратим внимание на данную проблему. Рассмотрев и проанализировав рабочую программу по химии для учеников 8-х классов под редакцией Кузнецова Н.Е., Титова М.И., Гора Н.Н., можно согласиться с данным противоречием и предложить пути решения.

Предмет «химия» имеет огромные возможности использования интеграции, возьмем тему урока «Тела и вещества. Физические и химические явления» Рассмотрение данной темы, анализ методических материалов дает нам почву для составления плана данного урока.

Кратко рассмотрим использование некоторых приемов на интегрированном уроке:

1. Использование интерактивных тетрадей, в них можно описать некоторые производства, где связаны между собой два предмета: физика и

химия. При использовании данных тетрадей так же можно и проработать параллельно проблему профориентации детей.

2. Лабораторный опыт по инструкционным карточкам, где будут показываться как химические, так и физические явления.

3. Использование ИКТ-технологий, например, приложение Avogadro, это передовой редактор молекул, который практичен не только для изучения компонентов материи, также является отличным инструментом для изучения химии и физики [2].

При изучении данной темы, можно сделать вывод что интеграция для уроков химии необходима, так как при изучении многих тем используется множество межпредметных связей таких как: химия-биология, химия-география, химия-физика и др.

Проведение интегративного урока, либо использование приема интеграции на некоторых этапах внесут в урок что-то новое и необычное. Некоторые приемы данной статьи были использованы на уроках химии и результаты оправдали ожидания:

-ученики с интересом изучали технические профессии, делая для себя профориентационные выводы;

-ИКТ – технологии так же вызывают массу положительных эмоций у учеников, данные технологии помогают проявлять интерес у предмета.

### **Список литературы:**

1. Библиотека диссертаций [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.dslib.net/prof-obrazovanie/integrativnyj-podhod-kak-teoreticheskaja-osnova-professionalno-lichnostnogo.html>. (дата обращения: 13.09.2020 г.).

2. Malavida [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://www.malavida.com/ru/soft/avogadro/>. (дата обращения: 13.09.2020 г.).



УДК 378.091.398

*Оттенбахер Анна Ивановна,  
магистр психолого-педагогических наук  
Институт Педагогики и психологии  
Сыктывкарский государственный университет имени Питирима Сорокина  
Россия, г. Сыктывкар  
e-mail: anna-ulnyrova@icloud.com*

*Научный руководитель: Майорова Т.Е.,  
кандидат психологических наук, доцент  
Сыктывкарский государственный университет имени Питирима Сорокина  
Россия, г. Сыктывкар*

## **ИССЛЕДОВАНИЕ МОТИВАЦИИ ПЕДАГОГОВ К РАБОТЕ С ПОДРОСТКАМИ С ОТКЛОНЯЮЩИМЯ ПОВЕДЕНИЕМ В УСЛОВИЯХ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

*Аннотация:* В статье исследуется влияние индивидуального подхода в мотивации педагогов на эффективную педагогическую работу с подростками с отклоняющимся поведением.

**Ключевые слова:** подростки с отклоняющимся поведением; уровень девиантности; индивидуальный подход в мотивации сотрудника; учет мотивов профессиональной деятельности; материальные и нематериальные методы мотивации; уровень мотивации.

*Ottenbacher Anna Ivanovna,  
master of psychological and pedagogical sciences  
Institute of Pedagogy and Psychology  
Syktyvkar state university named after Pitirim Sorokin  
Russia, Syktyvkar*

*Scientific adviser: Mayorova T.E.,  
candidate of psychological sciences, associate professor  
Syktyvkar state university named after Pitirim Sorokin  
Russia, Syktyvkar*

**RESEARCH OF THE MOTIVATION OF TEACHERS TO WORK WITH  
ADOLESCENTS WITH DEVIATING BEHAVIOR IN THE CONDITIONS OF  
A GENERAL EDUCATIONAL ORGANIZATION**

**Abstract:** *The article examines the influence of an individual approach in motivating teachers on effective pedagogical work with adolescents with deviant behavior.*

**Key words:** adolescents with deviant behavior; level of deviance; an individual approach to motivate an employee; taking into account the motives of professional activity; material and non-material methods of motivation; level of motivation.

Современное общество все чаще сталкивается с проблемой аморального поведения среди подрастающего поколения. Снижение уровня девиантности подростков возможно при благоприятном воздействии на личность девианта социальных институтов. В силу того, что основной деятельностью в подростковом возрасте является учебная деятельность, то главным институтом социализации будет выступать общеобразовательная организация [1, с. 200].

Преследуя цель снижения уровня девиантности среди учащихся подросткового возраста, руководитель образовательной организации должен поспособствовать тому, чтобы в психолого-педагогической коррекции отклоняющегося поведения принимали активное участие все педагогические кадры. При этом, как правило, работа по психолого-педагогической коррекции отклоняющегося поведения в условиях общеобразовательной организации не систематична и заинтересованность педагогического коллектива вопросом девиантных подростков находится на низком уровне. Причиной данного явления может выступать низкая мотивация педагогов к работе с детьми-девиантами [3, с. 29].

Нами предполагается, что эффективность работы педагогов с подростками с отклоняющимся поведением зависит от уровня мотивации. Высокий уровень мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации, будет, достигнут при следующих условиях:

- индивидуальный подход в выборе метода мотивации педагога к работе с подростками с отклоняющимся поведением;

• учет актуальной потребности и мотива профессиональной деятельности в выборе метода мотивации педагога к работе с подростками с отклоняющимся поведением [2, с. 142].

На начальном этапе исследования была сформирована выборка. В ходе этапа были исследованы применяемые методы мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации. Для решения поставленной задачи была спроектирована анкета «Используемые руководством общеобразовательной организации методы мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением».

**Таблица № 1**

***Результаты исследования используемых руководством общеобразовательной организации методы мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением***

Номер общеобразовательной организации	Метод мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением
№ 1	Материальные методы
№ 2	Процесс мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением отсутствует
№ 3	Процесс мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением отсутствует
№ 4	Процесс мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением отсутствует
№ 5	Процесс мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением отсутствует
№ 6	Нематериальные методы
№ 7	Индивидуальный подход в мотивации сотрудника с учетом его мотивов профессиональной деятельности

Исходя из полученных результатов, было сформировано 3 экспериментальные группы. Критерием деления испытуемых на экспериментальные группы выступили методы мотивации руководством педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением.

Экспериментальная группа I – педагоги, к которым применяются материальные методы мотивации работы с подростками с отклоняющимся поведением (10 испытуемых).

Экспериментальная группа II – педагоги, к которым применяются нематериальные методы мотивации работы с подростками с отклоняющимся поведением (10 испытуемых).

Экспериментальная группа III – педагоги, к которым применяются индивидуальный подход в мотивации сотрудника с учетом его мотивов профессиональной деятельности к работе с подростками с отклоняющимся поведением (10 испытуемых).

В соответствии с целью и задачами исследования, мы изучили уровень мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации в экспериментальных группах. Для изучения уровня мотивации педагогов нами был разработан опросник «Исследование уровня мотивации педагогов в работе с подростками с отклоняющимся поведением».

Исследование уровня мотивации педагогов в работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации в экспериментальной группе I дало следующие результаты: основная часть (60 %), испытуемых педагогов экспериментальной группы I, имеет низкий уровень мотивации к работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации. Остальные испытуемые имеют средний уровень (20 %) и высокий (20 %) мотивации к работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации.

Исследования уровня мотивации педагогов в работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации в экспериментальной группе II дало следующие результаты: основная часть (70 %), испытуемых педагогов экспериментальной группы II, имеет низкий уровень

мотивации к работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации. Остальные испытуемые имеют средний уровень (30 %) мотивации к работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации. Испытуемых с высоким уровнем мотивации в данной экспериментальной группе обнаружено не было.

Исследование уровня мотивации педагогов в работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации в экспериментальной группе III дало следующие результаты: основная часть (50 %), испытуемых педагогов экспериментальной группы II, имеет высокий уровень мотивации к работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации. Остальные испытуемые имеют средний уровень (30 %) и низкий уровень (20 %) мотивации к работе с подростками с отклоняющимся поведением в условиях общеобразовательной организации.

На следующем этапе мы провели сравнительный анализ взаимосвязи между методом мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением и уровнем мотивации педагога в работе с подростками с отклоняющимся поведением.

**Таблица № 2**

***Сравнительный анализ взаимосвязи между методом мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением и уровнем мотивации педагога в работе с подростками с отклоняющимся поведением.***

№ ОО	Методы мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением	Уровень мотивации педагога в работе с подростками с отклоняющимся поведением в ЭГ			
		ЭГ	Высокий	Средний	Низкий

№ 1	Материальные методы	ЭГ I	10 %	20 %	<b>60 %</b>
№ 5	Нематериальные методы	ЭГ II	0 %	30 %	<b>70 %</b>
№ 7	ИП	ЭГ III	50%	30 %	<b>20%</b>

- \*ОО- общеобразовательная организация; ИП- - Индивидуальный подход в мотивации сотрудника с учетом его мотивов профессиональной деятельности; ЭГ – экспериментальные группы;

Исходя из сравнительной таблицы, можно сделать вывод о том, что использование материальных методов мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением не повышает уровень мотивации профессиональной деятельности педагогов, об этом свидетельствуют результаты исследования, 60 % экспериментальной группы I имеют низкий уровень мотивации в работе с подростками с отклоняющимся поведением. В случае экспериментальной группы II, используемые руководством общеобразовательной организации нематериальные методы не влияют на мотивацию педагогов в работе с подростками с отклоняющимся поведением, так как большая часть испытуемых, 70 % имеют низкий уровень мотивации.

Результаты исследования уровня мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением, говорят о том, что при использовании руководством индивидуального подхода в мотивации сотрудника с учетом его мотивов профессиональной деятельности повышают уровень мотивации педагогов в работе с подростками-девиантами, так как 50 % экспериментальной группы III имеют высокий уровень мотивации.

Следовательно, исходя, из анализа результатов исследования взаимосвязи между методом мотивации педагогов к работе с подростками с отклоняющимся поведением и уровнем мотивации педагога в работе с подростками с отклоняющимся поведением можно сделать вывод о том, что более эффективным методом мотивации педагога к работе с подростками с

отклоняющимся поведением будет выступать индивидуальный подход, учитывающий мотивационно-потребностную сферу личности педагога.

### **Список литературы:**

1. Дадова З.И. Роль школы в социализации подростков // Теория и практика общественного развития. 2014. С. 199-201

2. Кузибецкая Г.В. Мотивация персонала образовательного учреждения: факторы и модели // Известия Волгоградского государственного педагогического университета. 2013. С. 140 -143

3. Скударева Н.Г. Профессиональная мотивация педагога: научная теория и инновационная социально - педагогическая практика // Вестник КГУ им. Н.А. Некрасова. Том 20. 2014. С. 28 -31

УДК 374

*Половова Ирина Константиновна,  
студентка 2 курса магистратуры  
филологический факультет  
Московский государственный институт культуры  
Россия, г. Москва  
e-mail: smetana\_0695@mail.ru*

### **СОЗДАНИЕ ДЕТСКОЙ ТЕЛЕСТУДИИ В УСЛОВИЯХ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**

***Аннотация:** Статья посвящена созданию детской телестудии в условиях дополнительного образования. Автор рассматривает роль детской журналистики в России, выявляет значение данного аспекта. Описывает нюансы работы педагога в системе дополнительного образования.*

**Ключевые слова:** детская, журналистика, СМИ, педагогика, телестудия.

*Polovova Irina Konstantinovna,  
2nd year master student  
philological faculty  
Moscow state Institute of culture  
Russia, Moscow*

### **CREATION OF CHILDREN'S TV STUDIO IN CONDITIONS OF ADDITIONAL EDUCATION**

***Abstract:** The article is devoted to the creation of a children's TV Studio in the conditions of additional education. The author examines the role of children's journalism in Russia, reveals the importance of this aspect. Describes the nuances of the teacher in the system of additional education.*

**Keywords:** children's, journalism, media, pedagogy, TV Studio.

Средства массовой информации являются важным фактором социализации и оказывают первостепенное воздействие на формирование мировоззрения современной российской молодежи. Однако некоторые исследователи считают, что нынешние молодёжные СМИ производят обратный эффект, разрушают духовность и навязывают потребительские качества.

Сегодняшние СМИ утратили некогда важнейшие функции воспитания человека. В настоящее время СМИ и всевозможные медиа – это бизнес, главной целью которого является извлечение прибыли. Тем не менее, следует отметить и творческие аспекты профессии, например, такую особенность современных медиа, как поиск новых форм подачи информации, что выражается в экспериментировании с видео-, аудио-, печатным текстом, инфографикой, мобильными рубриками, слайд-шоу, комментариями, блогами.

В настоящее время в нашей стране школьное телевидение активно развивается. Крупнейшие учебные заведения стремятся создать собственные СМИ, среди которых и телестанции. Например, среди самых успешных – в Югорском государственном университете (Ханты-Мансийск), в Кубанском государственном университете (Краснодар), в Московском государственном юридическом университете имени О.Е. Кутафина (МГЮА). Почти в каждом учебном заведении успешно функционирует телевидение.

Школьные газеты имеют вековую историю, а телевидение в школах появилось только в конце прошлого века. Активное развитие данного СМИ можно наблюдать в последнее десятилетие. Объяснить это явление можно тем, что каждое образовательное учреждение желает сформировать и сохранить позитивный имидж, а также способствовать развитию корпоративной культуры, которая оценивается как признак успешного функционирования школы.

Школьная телестудия имеет колоссальное значение и для школьников. В первую очередь это площадка для реализации своих творческих способностей, подспорье в реализации самовыражения и продвижения собственных творческих идей. Во-вторых, это место, где школьник может приобрести базовые знания и получить необходимые навыки для дальнейшего выбора профессии.

Для распространения вещания школьного телевидения, как правило, выбирается сеть Интернет. Именно он сегодня закрепился в жизни практически каждого человека. Поэтому этот способ вещания максимально удобен для нынешнего зрителя.

Телестудия предназначена выполнять, прежде всего, просветительскую и образовательную миссию, приобщая зрителей к современной и классической культуре, формируя у них потребность в дальнейшем погружении в мир культуры и искусства, рассказывая о работе Центра внешкольной работы, воспитывающего учащихся в этой сфере. Телестудия станет образовательной платформой и одной из баз практики для учащихся, которые хотели бы поступить на кафедру журналистики, звукорежиссуры и факультета музыкального искусства. Создание детской телестудии позволит школьникам оттачивать профессиональные навыки в соответствии с требованиями, предъявляемыми к профессионалам в конкретных областях.

Целевая аудитория телестудии – учащиеся, сотрудники центра, преподавательский состав, родители, молодежь, интересующаяся проблемами культуры и искусства.

Цель данного проекта – создание учебной медиаплатформы на базе Центра внешкольной работы Синегория, аккумулирующей лучшие наработки в области изучения и продвижения различных направлений культуры и искусства. Также, необходимо обозначить задачи проекта:

1. Раскрытие творческого потенциала учащихся Синегории (музыкантов, актеров, литераторов);
2. Создание базы практики для учащихся, будущих абитуриентов;
3. Приобщение к культурным ценностям целевой аудитории телестудии;
4. Организация дискуссионной площадки для молодежи, интересующейся проблемами культуры и искусства.

Немаловажным факторам в контенте является обязанность каждого учащегося, для этого нужно знать, что детская телестудия в системе дополнительного образования, не ограничивается созданием лишь телевизионных форматов. Детская телестудия несет в себе образовательную нагрузку в первую очередь, рассмотрим структуру работы.

1. Знакомство с темой (лекция)
2. Практические занятия
3. Работа над контрольным материалом

Так выглядит стандартный план обучения учащихся, но все зависит от выбранной темы. Зачастую, каждая тема для ее понимания нуждается в объяснении сопутствующих тем, тогда этот пункт превращается в большой отдельный пласт, который по времени занимает гораздо больше времени. Практические занятия обычно проходят с большим удовольствием учащихся, в них педагог может сразу заложить элементы контрольного материала, что бы учащиеся погрузились в материал заранее. Третий пункт также не однозначен, как первый, но по другим причинам. В системе дополнительного образования, дети не обязуются посещать каждый урок, в связи с отсутствием оценочной системы, а так же льготных условий. Таким образом, педагог сталкивается с трудностью исполнения контрольного материала, дети, усвоившие его, могут отсутствовать, а посетить занятия может часть группы, которая не была на усвоение темы.

Говоря о таких данных, мы подразумеваем, что системное освещение событий, четкая сетка вещания детской телевизионной студии в условиях дополнительного образования, на данном этапе, не возможна. В силу того, что телестудия только что открылась, в ней отсутствуют поколения, взаимозаменяемых учащихся. Когда на место невыполненного материала, можно поставить выполненную работу, сохраняя при этом сетку вещания. Также стоит помнить о направленности детской телестудии.

Задача педагога, охватить большее количество профессиональных навыков и обучить детей. В данной телестудии были охвачены фотомастерство, литературное творчество, аудиовизуальное искусства и конечно телевизионное. Контент телестудии должен был наполняться каждым форматом. Было принято решение в каждый месяц уделять внимание одному из форматов. Выбранный формат зависел от событий, происходящих в центре. Например, если в этом месяце центр организовывал художественную выставку, учащиеся телестудии проводили фоторепортаж. Если центр проводил городские соревнования, телестудия снимала спортивный репортаж, когда учащимся хотелось обсудить какие-либо важные события, они записывали радио выпуск. Писали учащиеся вне зависимости от формата работы на данный месяц, ведь любая работа журналиста, начинается с записи.

Говоря о формате детской телевизионной студии стоит отметить предпочтения каждого учащегося. В отдельно рабочей детской студии, формат выбранный педагог не обсуждается, но не в системе дополнительного образования, где педагог должен подстраиваться под интересы каждого учащегося, корректируя их по своим учебным планам. Работа, выполненная за год существования телестудии, показала, интересы учащихся разные, но в большинстве случаев формат, который не нравился учащимся в первый раз, мог заинтересовать их и увлечь во второй. Лучшим принятым решением, было чередовать форматы, возвращаться к уже пройденным, но с другим материалом, было гораздо легче и работа над ним имела более углубленный характер. Можно представить, работу нескольких групп одновременно, чередуя форматы по очереди, было бы возможно выдержать единый формат и структуру.

Если мы возьмем детскую телестудии общеобразовательной школы, то многие из выше перечисленных трудностей вычеркиваются. Но самое главное общие интересы учащихся. Мероприятия, приводящиеся в школе, обсуждаемые

новости, все это жизнь самих учащихся в школах. В дополнительном образовании обучающиеся лишены общности. Можно отследить лишь небольшие группировки детей, посещающих одну и ту же секцию. Если мы берем кружок тележурналистики, то здесь собраны учащиеся, с абсолютно разных направлений, таким образом, дети развиваются самостоятельно, уже в общении друг с другом узнают и познают что то новое.

Открытие детской студии журналистики в системе дополнительного образования является связующим фактором, объединением направлений. Кружок тележурналистики зачастую можно назвать лицом учреждения, в котором он находится, так как он объединяет, освещает, и показывает своими глазами цент дополнительного образования.

УДК 373.21

*Шакирова Гульдар Гилимдаровна,  
воспитатель 1 категории  
МКДОУ «Детский сад №21»,  
Россия, п. Красногорский  
e-mail: guldar.shakirova.1981@mail.ru*

## **ФОРМИРОВАНИЕ ВРЕМЕННЫХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ У СТАРШИХ ДОШКОЛЬНИКОВ**

***Аннотация:** Статья посвящена современным подходам ознакомления дошкольников со временем. Рассматривается применение разных методов и приемов в работе при развитии познавательного интереса и формирования творческой активности дошкольников.*

**Ключевые слова:** дети дошкольного возраста, познавательное развитие, игровая деятельность, временные эталоны.

*Shakirova Guldar Gilimdarovna,  
educator of the 1st category  
MKDOU "Kindergarten No. 21",  
Russia, Krasnogorsk*

## **FORMATION OF TIME REPRESENTATIONS IN SENIOR PRESCHOOLERS**

***Abstract:** The article is devoted to modern approaches to familiarizing preschoolers with time. The application of different methods and techniques in work in the development of cognitive interest and the formation of creative activity of preschoolers is considered.*

**Key words:** preschool children, cognitive development, game activity, time standards.

Освоение детьми дошкольного возраста временных понятий, является очень значимым звеном познавательного развития, в силу их особой значимости в приобщении ребенка к активной, целенаправленной, результативной деятельности. В этой связи хотелось бы рассказать о современном подходе к ознакомлению дошкольников со временем.

Многие педагоги занимались изучением формирования представлений о времени у детей дошкольного возраста.

Р.Чуднова рекомендует при обучении ориентировки во времени широко использовать картинки и художественное слово: пословицы, рассказы, стихотворения, загадки. Разработала наглядные модели «Части суток», «Дни недели», «Времена года» — символы года и сезонов. [6]. Т. Д. Рихтерман также выявляет основные специфические стороны восприятия времени детьми, уточняет задачи, предлагает разнообразные приемы работы. Автор предлагает знакомство с частями суток на наглядной основе — используя картинки, отражающие деятельность детей в различные части суток и каждое время суток обозначать различным цветом. Старших дошкольников предлагает знакомить с календарем как системой мер времени [4].

Анализ научной литературы позволил нам выбрать наиболее эффективные методы и приемы при ознакомлении дошкольников со временем.

Используемые мной методы и приёмы, дидактические средства подчинены основной цели – развитию познавательных способностей.

Все компоненты детской деятельности имеют развивающую направленность. Проекты, реализуемые детьми («Времена года», «Как можно увидеть время»), развивают у детей умение самостоятельно ставить цель (или принять предложенную взрослым), включиться в познавательную деятельность, контролировать ход поиска решения сверять и оценивать результаты.

В работе с детьми, также делается акцент на формирования творческой активности детей: поиск оригинального решения, самостоятельного составления загадок (об отрезках времени: час, день, неделя...), самостоятельное решение логических задач («От маленького к большому», «Продолжи ленту времени»), высказывание «смелых» предположений, и т.д.

Принципиальной особенностью, ознакомления детей со временем является выстраивание изучения временных понятий, относительно

собственного опыта ребёнка (день, ночь, утро, вечер, сутки, неделя, дни недели, месяц, год, времена года). Освоения этого содержания предполагает овладение многочисленными практическими и логическими действиями. В силу этого основная задача состоит в овладении средствами (эталонами времени), представлениями их взаимосвязи (образы времени года), и способами познания (сравнение, упорядочивание, измерение и др.) временных отрезков проживаемых ребёнком.

Особой заботой педагога является обеспечение активной деятельности ребёнка любого возраста: использования экспериментирования, решение творческих задач, проектная деятельность, создания мини – музея, дидактические и подвижные игры.

Особо подчеркну роль игры в ознакомлении дошкольников со временем.

Игровая деятельность направлена на систематизацию, уточнение представлений и умений, расширения их области применения. Игры включаются в образовательные ситуации, совместную и самостоятельную деятельность детей, так как это наиболее результативное средство обучения дошкольников. В игровой деятельности ребёнок осваивает разнообразные представления, познаёт некоторые зависимости и закономерности окружающего мира (последовательность частей суток, дней недели, времён года), расширяет свой опыт познания. Предлагаемые ниже игры помогут обогатить опыт дошкольников в понимании временных отношений: «Говорящие часы», «Что сначала, что потом?», «Загадки и отгадки», «Продолжи ленту времени» и т.д.

В повседневных видах детской деятельности педагог активизирует доступные ребёнку связи, закономерности в ходе выполнения режимных процессов.

Таким образом, ознакомление детей со временем строится, как увлекательная проблемно-игровая деятельность позволяющая ребёнку занять субъективную позицию обеспечивая рост его самостоятельности и творчества.

### **Список литературы:**

1. Чуднова Р. Обучение детей ориентировке во времени // Дошкольное воспитание. 1989. № 7. № 1. С. 24–29.
2. Рихтерман Т.Д. Формирование представлений о времени у детей дошкольного возраста. М.: Просвещение, 1982. 48 с.
3. Коменский Я. А. Великая дидактика. Санкт-Петербург: ред. журн. «Семья и школа», 1875-1877. 312 с.
4. Тарабарина Т.И. Детям о времени. Ярославль: Академия развития, 1996. 240 с.

## МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 616-006.363.03

*Гумерова Ирина Артуровна  
аспирант кафедры акушерства и гинекологии с курсом ИДПО  
Башкирский государственный медицинский университет  
Россия, г. Уфа  
e-mail: ively92@yandex.ru*

*Научный руководитель: Яшук Альфия Галимовна,  
доктор медицинских наук,  
профессор, заведующая кафедрой акушерства и гинекологии с курсом ИДПО  
Башкирский государственный медицинский университет  
Россия, г. Уфа*

### РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ ИСХОДОВ БЕРЕМЕННОСТИ У ЖЕНЩИН С МИОМОЙ МАТКИ

*Аннотация:* Миома матки является одной из самых распространенных опухолей малого таза у женщин репродуктивного возраста. Встречается примерно у 3-12% беременных женщин и значительно ухудшает течение и исход беременности у данной группы пациентов, что послужило целью изучения данной проблемы для разработки оптимальной тактики ведения беременности, направленной на снижение материнской и перинатальной заболеваемости. В статье представлены результаты анализа современной литературы по вопросам исхода беременности у женщин с миомой матки.

**Ключевые слова:** миома матки, беременность, роды, кесарево сечение.

*Gumerova Irina Arturovna  
postgraduate student of the Department of Obstetrics and Gynecology,  
Bashkir State Medical University,  
Russia, Ufa*

*Scientific adviser: Yashuk Alfiya Galimovna,  
doctor of medical sciences,  
Head of Department of Obstetrics and Gynecology  
Bashkir State Medical University,  
Russia, Ufa*

## RETROSPECTIVE ANALYSIS OF PREGNANCY OUTCOMES IN WOMEN WITH UTERINE FIBROIDS

**Abstract:** *Uterine fibroids are one of the most common pelvic tumors in women of reproductive age. It occurs in approximately 3-12% of pregnant women and significantly worsens the course and outcome of pregnancy in this group of patients, which served as the purpose of studying this problem to develop optimal pregnancy management tactics aimed at reducing maternal and perinatal morbidity. The article presents the results of the analysis of modern literature on the outcome of pregnancy in women with uterine fibroids.*

**Key words:** uterine fibroids, pregnancy, childbirth, caesarean section.

Миома матки встречается примерно у 3-12% беременных женщин [1, 2], и значительно ухудшает течение и исход беременности у данной группы пациентов. Наличие миоматозных узлов, в частности – тех, которые деформируют полость матки, в случае наступления беременности связаны с высоким риском самопроизвольного выкидыша, преждевременных родов, фетоплацентарной недостаточности, задержки внутриутробного роста плода, неправильного положения плода, предлежания плаценты, отслойки плаценты, кровотечения, нарушения питания и некроза миоматозного узла [3, 4, 5]. В свою очередь, осложненное течение беременности и родов у данной группы пациенток определяет высокую частоту абдоминального оперативного родоразрешения (кесарево сечение) [5].

В 2008 году Klatsky и др. [5] в своих исследованиях сообщили о повышении риска самопроизвольных выкидышей у женщин с миомой матки, нежели у женщин без данной патологии. Pritts и др. [6] пришли к выводу, что любая локализация миоматозных узлов связана с высоким риском прерывания беременности. Особенно, примерно в 2 раза, высокий риск самопроизвольного выкидыша и преждевременных родов у женщин с субмукозно-интрамуральным расположением миоматозных узлов [5, 6]. Считается, что, при наличии миомы матки у беременных женщин, в 13% случаев повышен риск неправильного

положения плода (чаще всего – тазовое предлежание), что в 2,5 раза выше, чем в общей популяции [5], а также в 2 раза выше риск предлежания плаценты [5].

Преждевременные роды и самопроизвольный выкидыш – наиболее часто встречаемый неблагоприятный исход беременности у женщин с миомой матки. Klatsky и др. [5] в своих исследованиях отмечают рост случаев преждевременных родов у женщин с миомой матки (на 16% выше, чем у женщин без данной патологии). В 2009 году Chen и др., используя общенациональную демографическую базу данных за последние 3 года, исследовали риск неблагоприятных исходов беременности, включая преждевременные роды у беременных женщин с миомой матки. Было исследовано всего 5627 матерей с миомой матки и 28 135 беременных женщин без миомы. Женщины, у которых была диагностирована миома матки, имели значительно выше процент преждевременных родов (11% против 7,8%), нежели беременные без данной патологии [7]. Lai и др. [8], Conti и др. [9]. Shavel и др. [10] в своих исследованиях доказали, что, по сравнению с женщинами без миомы матки или с миоматозными узлами небольших размеров ( $\leq 5$  см), у женщин с миомой матки больших размеров ( $> 5$  см) преждевременные роды происходят на более раннем сроке. Ciavattini и др. [11] в своих исследованиях сообщают о высоком риске преждевременных родов среди женщин с множественной миомой матки и/или миомой матки больших размеров, однако, Stout и др. [12] не нашли какой-либо связи между миомой и преждевременными родами. Также замечено, что в 3 раза повышается риск отслойки плаценты при наличии миомы матки у беременных [5].

В обзоре Klatsly и др. [5], 48,8% женщин с миомой матки родоразрешены путем операции кесарево сечение (по сравнению с 13,3% женщин без нее). В своем большом ретроспективном исследовании, проведенном Stout [1], женщины с миомами были более подвержены абдоминальному

родоразрешению (кесарево сечение), даже при отсутствии такой патологии, как: предлежание плаценты и тазовое предлежание.

Относительно послеродового кровотечения Conti и др. [9] провели многоцентровое и ретроспективное исследование, в котором пациентки с миомой матки имели значительно больший процент послеродовых кровотечений, нежели другие родильницы.

Как уже предполагалось ранее, влияние миомы на исход беременности может зависеть от локализации миоматозного узла. Среди практикующих врачей мало кто сомневается в том, что клинически значимые субмукозные миоматозные узлы влияют на беременность через механическое искривление полости матки, нарушение васкуляризации эндометрия и воспаление эндометрия. Однако роль интрамуральной миомы матки в невынашивании беременности была поставлена под сомнение [5,6]. Был проведен мета-анализ, опубликованный в 2011 году, о роли интрамуральной миомы в исходах беременности [13], который показал, что интрамуральное расположение миоматозных узлов не влияет на частоту самопроизвольных выкидышей. Также известно, что субсерозные миомы не являются существенной причиной неблагоприятного исхода беременности. Результаты мета-анализа, проведенного в 2009 году, подтвердили, что женщины с субсерозной миомой матки не имеют различий в исходах беременности по сравнению с женщинами без миом [6].

В 2012 году Deever и др. проанализировали в общей сложности 84 беременных женщин с миомой матки диаметром более 30 мм с диагнозом маточное кровотечение. У 64 пациентов миоматозные узлы локализовались по передней стенке матки, в то время как у 20 – по задней стенке матки. Все пациентки ежемесячно наблюдались в клинике до родоразрешения. Значительной разницы между двумя группами наблюдения в отношении частоты преждевременных родов, кровотечений на ранних сроках

беременности выявлено не было. Единственное, женщины, у которых миоматозные узлы располагались по задней стенке матки, имели значительно выше показатели частоты самопроизвольных выкидышей [14].

Что касается размера миомы, то Lam и др. [15] изучили сочетание количества, расположения и типа миоматозных узлов, и установили, что преждевременные роды чаще всего встречались в группе женщин с множественной миомой по сравнению с одиночной миомой матки (18% против 6%). Также в своих исследованиях они отмечают то, что расположение миомы в области нижнего сегмента матки повышает частоту кесарева сечения, чем при расположении миоматозного узла в теле матки (86% против 40%), а также более высокая частота послеродовых кровотечений (22% против 11%) и больший объем кровопотери во время операции кесарево сечение (830 мл против 573 мл). Ciavattini и др. в 2015 году [11] в своих исследованиях сообщили о том, что только множественные миомы матки были связаны с неблагоприятным исходом беременности, в частности – увеличение частоты кесарева сечения.

На основании вышесказанного можно сделать вывод о том, что субмукозное расположение, а также наличие множественных миоматозных узлов и/или миомы матки больших размеров оказывает негативное влияние на исход беременности. Однако дифференцированный подход к беременным женщинам с миомой матки, ведение беременности в группе высокого риска, способствует уменьшению числа оперативных вмешательств, улучшению показателей материнской и перинатальной заболеваемости.

### **Список литературы:**

1. Stout MJ, Odibo AO, Graseck AS, et al. Leiomyomas at routine second-trimester ultrasound examination and adverse obstetric outcomes. *Obstet Gynecol.* 2010;116:1056-1063.
2. Laughlin SK, Baird DD, Savitz DA, et al. Prevalence of uterine leiomyomas in the first trimester of pregnancy: an ultrasound-screening study. *Obstet Gynecol.* 2009;113:630-635.
3. Адамян Л.В. Миома матки. Диагностика, лечение и реабилитация, М.: Научный центр акушерства, гинекологии и перинатологии имени академика В.И. Кулакова, 2015. 100 с.
4. Савельева Г.М., Бреусенко В.Г. Гинекология. М.: Издательская группа «ГЭОТАР-Медиа», 2012. 264 с.
5. Klatsky PC, Tran ND, Caughey AB, et al. Fibroids and reproductive outcomes: a systematic literature review from conception to delivery. *Am J Obstet Gynecol.* 2008;198:357-366.
6. Pritts EA, Parker WH & Olive DL. Fibroids and infertility: an updated systematic review of the evidence. *Fertil Steril.* 2009;91:1215-1223.
7. Chen YH, Lin HC, Chen SF, et al. Increased risk of preterm births among women with uterine leiomyoma: a nationwide population-based study. *Hum Reprod.* 2009;24:3049-3056.
8. Lai J, Caughey AB, Qidwai GI, et al. Neonatal outcomes in women with sonographically identified uterine leiomyomata. *J Matern Fetal Neonatal Med.* 2012;25:710-713.
9. Conti N, Tosti C, Pinzauti S, et al. Uterine fibroids affect pregnancy outcome in women over 30 years old: role of other risk factors. *J Matern Fetal Neonatal Med.* 2013;26:584-587.
10. Shavell VI, Thakur M, Sawant A, et al. Adverse obstetric outcomes associated with sonographically identified large uterine fibroids. *Fertil Steril.* 2012;97:107-110.

11. Ciavattini A, Clemente N, Delli Carpini G, et al. Number and size of uterine fibroids and obstetric outcomes. *J Matern Fetal Neonatal Med.* 2015;28:484-488.
12. Stout MJ, Odibo AO, Shanks AL, et al. Fibroid tumors are not a risk factor for adverse outcomes in twin pregnancies. *Am J Obstet Gynecol.* 2013;208:68 e61-65.
13. Metwally M, Farquhar CM & Li TC. Is another meta-analysis on the effects of intramural fibroids on reproductive outcomes needed? *Reprod Biomed Online.* 2011;23:2-14.
14. Deveer M, Deveer R, Engin-Ustun Y, et al. Comparison of pregnancy outcomes in different localizations of uterine fibroids. *Clin Exp Obstet Gynecol.* 2012;39:516-518.
15. Lam SJ, Best S & Kumar S. The impact of fibroid characteristics on pregnancy outcome. *Am J Obstet Gynecol.* 2014;211:395 e391-395.

**УДК 616-006.363.03**

*Гумерова Ирина Артуровна  
аспирант кафедры акушерства и гинекологии с курсом ИДПО  
Башкирский государственный медицинский университет  
Россия, г. Уфа  
e-mail: ively92@yandex.ru*

*Научный руководитель: Ящук Альфия Галимовна,  
доктор медицинских наук,  
профессор, заведующая кафедрой акушерства и гинекологии с курсом ИДПО  
Башкирский государственный медицинский университет  
Россия, г. Уфа*

## **ЭПИДЕМИОЛОГИЯ И ФАКТОРЫ РИСКА РАЗВИТИЯ МИОМЫ МАТКИ**

***Аннотация:** Миома матки является одной из самых распространенных опухолей малого таза у женщин. Несмотря на высокую распространенность опухоли, до сих пор до конца не изучены факторы риска, способствующие возникновению миомы матки. Наша работа посвящена ретроспективному анализу современной литературы по вопросам эпидемиологии миомы матки, представлен современный взгляд на факторы риска возникновения данной патологии, такие как: возраст, расовая принадлежность, эндогенные и экзогенные гормональные факторы, ожирение, внутриматочная инфекция и образ жизни.*

**Ключевые слова:** миома матки, факторы риска, эпидемиология, репродуктивный анамнез, генетический фактор, образ жизни.

*Gumerova Irina Arturovna  
postgraduate student of the Department of Obstetrics and Gynecology,  
Bashkir State Medical University,  
Russia, Ufa*

*Scientific adviser: Yashuk Alfiya Galimovna,  
doctor of medical sciences,  
Head of Department of Obstetrics and Gynecology  
Bashkir State Medical University,  
Russia, Ufa*

## EPIDEMIOLOGY AND RISK FACTORS FOR DEVELOPMENT OF UTERINE MYOMA

**Abstract:** *Uterine fibroids are one of the most common pelvic tumors in women. Despite the high prevalence of the tumor, the risk factors that contribute to the occurrence of uterine fibroids have not yet been fully studied. Our work is devoted to a retrospective analysis of the current literature on the epidemiology of uterine fibroids. we present a modern view of the risk factors for this pathology, such as age, race, endogenous and exogenous hormonal factors, obesity, intrauterine infection and lifestyle.*

**Key words:** uterine fibroids, risk factors, epidemiology, reproductive anamnesis, genetic factor, lifestyle.

Миома матки, также известная как лейомиома (в соответствии с гистогенетическим принципом, который лежит в основе классификации ВОЗ), является доброкачественной, моноклональной, хорошо отграниченной капсулированной опухолью женской половой сферы, встречается у 4,5-68,6% женщин репродуктивного возраста различных стран мира [1] и серьезно ухудшает качество жизни у значительной части женского населения. За последние два десятилетия опубликовано множество работ, посвященных изучению возникновения миомы матки, но, тем не менее, до сих пор до конца не изучены все аспекты развития данной патологии.

### Эпидемиологические аспекты

Лейомиома матки является одной из основных причин проведения гистерэктомии во многих странах мира. На долю миомы матки приходится ежегодно 40-60% выполненных гистерэктомий, среди которых – в 30% случаев женщины репродуктивного возраста [2, 3, 4]. На сегодняшний день миома матки рассматривается не только как медицинская проблема со всеми сложностями диагностики и лечения, но и как финансовая проблема, которая является серьезной нагрузкой для бюджета государства и семьи [5]. Более того, пациентки с миомой матки – это еще и социальная проблема, так как

нарушения репродуктивной функции, связанные с миомой матки, значительно снижают качество жизни.

### Факторы риска

Существует множество работ, в которых обсуждаются факторы, предрасполагающие к развитию лейомиомы матки. Но при анализе публикаций возникают определенные сложности в интерпретации результатов исследований. Например, трудно определить ценность такого показателя, как «частота распространенности» лейомиомы матки в разных регионах мира [5]. Данный показатель, к сожалению, не может стать «отправной точкой» для сравнительного анализа, так как страны отличаются друг от друга разной степенью доступности медицинской помощи, в том числе, и гинекологической [5].

Возраст является одним из основных факторов риска развития миомы матки. Традиционно считается, что лейомиома чаще всего возникает в возрастной группе от 40 лет и старше, а также отмечается увеличение частоты встречаемости и количества миом у женщин преклонного возраста [6]. Тем не менее, необходимо отметить «омоложение» возрастной категории, т.к. в последнее время чаще всего миома матки диагностируется у женщин фертильного возраста. Также известно, что миомы не возникают до наступления полового созревания, а их частота возникновения уменьшается с наступлением менопаузы [7]. Некоторыми исследователями было отмечено, что частота встречаемости миомы матки к 35 годам составляет 60% случаев, увеличиваясь до 80% к 50 годам [8].

Расовая принадлежность – как фактор риска. Установлено, что лейомиома матки почти в 3 раза чаще встречается у афроамериканок, чем у белых женщин. Кроме того, у афроамериканок лейомиомы диагностируются в более раннем возрасте, характеризуются большим числом крупных миоматозных узлов, клинически протекают тяжелее по сравнению с другими

группами людей [9]. Афроамериканские женщины в 2,4 раза чаще подвергаются гистерэктомии и в 6,8 раза чаще – консервативной миомэктомии [10]. В настоящее время отсутствует объяснение того, чем обусловлены такие различия. Считается, что расовое неравенство в частоте и биологическом поведении миомы связано с различиями в биосинтезе и/или метаболизме эстрогенов, вероятно, генетически опосредованным образом. Было установлено, что фермент, участвующий в обмене эстрогенов – катехол-О-метилтрансфераза (COMT) встречается у 47% афроамериканок, и только в 19% – у белых. Наличие данного фермента генетически детерминировано и связано с генотипом Val/Val. Именно у женщин с таким генотипом чаще развивается лейомиома матки, и возможно этим определяется преобладание лейомиом матки у афроамериканок [11].

Также некоторыми учеными доказана генетическая предрасположенность к возникновению миомы матки [12]. Наличие у матери лейомиомы матки повышает риск развития данной опухоли у дочери в 2,5 раза по сравнению с общей популяцией. Наиболее важным в этом контексте является наследственный лейомиоматоз. Ген, участвующий в этом процессе, является фумаратгидратазой, который изменяет механизм подавления опухоли для лейомиомы матки. Этот фермент играет важную роль при возникновении бессимптомных лейомиом у белых женщин [13]. Считается, что примерно 40-50% лейомиом имеют цитогенетические аномалии, такие как трисомия 12; перестройки 12q, 6p, 10q и 13q; и делеции 7q, 3q и 1p. Наиболее распространенные транслокации в миоматозном узле (12; 14; q14-q15; q23-q24) находятся выше промотора гена высококомобильной группы HMGA2 (негистоновых белков хроматина из семейства HMGA), что приводит к сверхэкспрессии HMGA2, связанной с образованием опухоли [14]. Кроме того, точечные мутации в ключевых регуляторных генах являются иницирующим фактором в развитии миомы. Медиаторный комплекс субъединицы 12

(MED12), является наиболее часто мутирующим геном при лейомиомах матки с частотой 50-85% [15]. MED12 – это транскрипционный регулятор, который связывает регуляторные последовательности ДНК с иницирующим комплексом РНК-полимеразы II. Инактивация MED12 приводит к усилению регуляции трансформирующего фактора роста  $\beta$  (TGF- $\beta$ ), который оказывает влияние на гены, кодирующие белки, участвующие в образовании коллагена, и на избыточное образование внеклеточного матрикса, характерное для миомы. Наконец, есть данные, которые подтверждают функциональную роль микроРНК let-7, 200a, 200c, 93, 106b и 21, участвующих в клеточной пролиферации, апоптозе, обороте внеклеточного матрикса, ангиогенезе и воспалении, как регуляторов экспрессии генов, влияющих на патобиологию миомы матки [16].

В ряде исследований было зарегистрировано протективное влияние беременности на развитие миомы, причем, чем выше паритет (3 и более родов в анамнезе), тем ниже риск развития миомы (примерно в 5 раз) [17,18]. При обследовании беременных женщин почти 36% миом, диагностированных в первом триместре беременности, не идентифицируются на ультразвуковом исследовании, выполненном через 3-6 месяцев после родов [19], а оставшиеся миомы уменьшались в диаметре в среднем на 0,5 см. В процессе исследования некоторыми авторами установлено, что при давности родов 5 и более лет назад, как у афроамериканок, так и у белых женщин, повышается риск возникновения миомы матки в 2 раза по сравнению с теми, у кого роды произошли совсем недавно [9, 20]. А также было установлено, что грудное вскармливание практически не влияет на развитие миомы матки [20].

Итак, рассмотрим гормональные факторы риска возникновения миомы матки. Установлено, что большинство миом уменьшается после наступления менопаузы [21]. Недавние исследования показывают, что эстроген действует, главным образом, за счет повышения чувствительности клеток к прогестерону

[22, 23]. Также было доказано, что уровень экспрессии PR-B в ткани лейомиомы напрямую связан с количеством опухолей и обратно коррелирует с интенсивностью межменструальных кровотечений и дисменореи, что позволяет предположить, что PR-B способствует росту лейомиомы при ослаблении клинических симптомов [24]. При синдроме поликистозных яичников в 65% случаев отмечается сочетание с миомой матки, что обусловлено, вероятно, гиперэстрогенным статусом. А в перименопаузальном периоде повышение уровня лютеинизирующего гормона (ЛГ) может стимулировать рост миоматозных узлов [25]. До сих пор не изучена связь между приемом оральных контрацептивов и миомой матки, исследования демонстрируют противоречивые данные.

Наиболее актуальна на сегодняшний день проблема ожирения. По данным некоторых ученых более высокий индекс массы тела (ИМТ) связан с увеличением риска развития миомы [26]. Более высокая частота хирургических вмешательств у женщин с миомой матки встречается в группе лиц, которые набрали > 20 кг по сравнению с женщинами, которые набрали < 10 кг, и отмечается низкий риск хирургических вмешательств у женщин, при снижении веса [27]. Ожирение играет роль фактора риска развития миомы матки, действуя либо через гормональные, либо через воспалительные механизмы. Ожирение может способствовать развитию инсулинорезистентности и гиперинсулинемии, что может прямо или косвенно влиять на развитие миомы, способствуя пролиферации гладкомышечных клеток миометрия и увеличивая циркулирующие уровни гормонов яичников [28].

Физическая активность, стресс, диета, курение, употребление алкоголя и кофеина, по-видимому, модулируют сигнальные пути и молекулярные механизмы, участвующие в развитии и росте миомы. Физическая активность может снизить уровень циркулирующих половых гормонов, уровень инсулина и биодоступность циркулирующего эстрогена, повышая уровень глобулина,

связывающего половые гормоны (SHBG). У женщин, регулярно занимающихся физическими упражнениями, риск развития миомы ниже, чем у женщин, не занимающихся физическими упражнениями [26, 29].

Стресс является потенциальным фактором риска развития миомы матки. Стрессовые переживания связаны с высоким ИМТ, ожирением, потреблением алкоголя и повышением артериального давления, т.е. всеми факторами, повышающими риск развития миомы. Кроме того, гормоны стресса могут усиливать регуляцию различных факторов роста, цитокинов и матриксных металлопротеиназ [26]. Стресс также влияет на гипоталамо-гипофизарно-надпочечниковую и гонадную оси, тем самым влияя на биодоступность эстрогенов и увеличивая риск развития миомы [30].

Диета может играть определенную роль в риске развития миомы матки. Пищевые привычки разных стран могут частично объяснить различную распространенность миомы. Например, преобладание жирных кислот животного, а не молочного происхождения в рацион питания афроамериканок может способствовать наибольшей распространенности миомы в этой популяции. В исследовании итальянских ученых отмечается связь большого потребления красного мяса с повышенным риском развития миомы матки, а потребление рыбы наоборот снижает риск возникновения данной патологии [31]. Фрукты и овощи содержат различные питательные вещества, которые могут снижать риск развития миомы матки за счет ингибирования пролиферации, апоптоза или гормонозависимых путей [32]. Некоторые исследования подтверждают обратную связь между развитием миомы матки и большим потреблением фруктов и овощей (в частности – цитрусовые, яблоки, помидоры, брокколи, капуста, пекинская капуста) [33].

Некоторые исследования показывают, что дефицит витамина D является фактором риска развития миомы матки [34, 35]. Афроамериканки имеют более низкий уровень витамина D3 в сыворотке крови, чем белые женщины из-за

генетических факторов, привычек питания и цвета кожи. Витамин D3 является мощным противоопухолевым агентом, который ингибирует пролиферацию клеток лейомиомы *in vitro* и уменьшает размер лейомиомы матки в моделях животных *in vivo*. Миома матки экспрессирует пониженный уровень рецептора витамина D (VDR) по сравнению со здоровым миометрием, таким образом, потеря функций витамина D из-за снижения уровня сывороточного витамина D3 и/или снижения экспрессии VDR может быть ключевым этапом развития миомы матки [36]. Al-Hendy и др. [37] в своих исследованиях отмечают, что витамин D3 может быть мощным антиэстрогенным агентом, снижающим экспрессию рецепторов половых стероидов, предполагая, что добавление витамина D в рацион может иметь положительный эффект в качестве нового терапевтического варианта для лечения миомы матки. Wise и др. [33] обнаружили обратную связь между витамином A и риском развития миомы, но только при потреблении продуктов животного происхождения. Фактически ученые предполагают, что другие компоненты продуктов, из которых получен витамин A (например, молочные продукты), могут объяснить снижение риска возникновения данной патологии. После всасывания витамин A превращается в более активные соединения, такие как ретиноевая кислота, которые показали эффективность в ингибировании роста лейомиомы *in vitro* и на животных моделях.

Эпидемиологические исследования, изучающие связь между курением сигарет и риском развития миомы матки, противоречивы [38]. Например, более ранние исследования предполагали положительный эффект от курения [27], тогда как последующие исследования показали повышение риска развития миомы матки [17]. Курение, по-видимому, снижает уровень циркулирующих эстрогенов, например, ингибируя ароматазу, которая отвечает за превращение андрогенов в эстрон и смещая метаболизм E2 в сторону путей 2-гидроксилирования, тем самым уменьшая биодоступность эстрогена [39].

Несколько исследований показали связь между потреблением алкоголя и более высоким риском развития миомы [40]. Также отмечено повышение риска возникновения миомы матки при употреблении пива (с высоким содержанием фитоэстрогена), нежели других алкогольных напитков [9]. Потребление кофеина повышает уровень эстрадиола и может усиливать выработку половых стероидов, ингибируя фосфодиэстеразу [41], несмотря на эти доказательства, потребление кофеина не является фактором риска развития миомы матки среди женщин всех возрастов [31].

Таким образом, будущие контролируемые проспективные исследования факторов риска, влияющих на развитие миомы матки, позволят до конца изучить эпидемиологию и этиологию возникновения данной патологии.

#### Список литературы:

1. Stewart EA, Cookson CL, Gandolfo RA, Schulze-Rath R. Epidemiology of uterine fibroids: A systematic review. *BJOG*. 2017;124:1501–1512.
2. Буянова С.Н., Мгелиашвили М.В., Петракова С.А. Возможности реконструктивной хирургии матки в коррекции репродуктивной функции у пациенток с миомой матки // Российский вестник акушера-гинеколога. 2011. Т. 11. № 5. С. 89-93.
3. Синдром постгистерэктомии. Диагностика и лечение / под ред. Ю.Э. Доброхотова, И.Ю. Ильина. М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. 208 с.
4. Merrill RM. Hysterectomy surveillance in the United States, 1997 through 2005. *Med Sci Monit* 2008;14(1):CR24-31.
5. Сапаргалиева А.Д., Манасова И.К., Искакова Э.Е., Ефименко И.Г. Миома матки – вопросы эпидемиологии, диагностики и особенности течения // Вестник КазНМУ. 2013. № 3 (2). С. 15-18.
6. DeWaay D, Syrop C, Nygaard I, et al. Natural history of uterine polyps and leiomyomata. *Obstet Gynecol* 2002;100:3-7.

7. Marshall LM, Spiegelman D, Barbieri RL. Variation in the incidence of uterine leiomyoma among premenopausal women by age and race. *Obstet Gynecol* 1997;90(6):967-73.

8. Baird DD, Dunson DB, Hill MC, et al. High cumulative incidence of uterine leiomyoma in black and white women: ultrasound evidence. *Am J Obstet Gynecol* 2003;188:100-7.

9. Wise LA, Palmer JR, Harlow BL, et al. Reproductive factors, hormonal contraception and risk of uterine leiomyomata in African-American women: a prospective study. *Am J Epidemiol* 2004;159(2):113-23.

10. Wechter ME, Stewart EA, Myers ER, et al. Leiomyoma-related hospitalization and surgery: prevalence and predicted growth based on population trends. *Am J Obstet Gynecol* 2011;205(5):492-5.

11. Pavone, D., Clemenza, S., Sorbi, F., Fambrini, M., & Petraglia, F. (2018). Epidemiology and Risk Factors of Uterine Fibroids. *Best Practice & Research Clinical Obstetrics & Gynaecology*, 46, 3–11.

12. Okolo SO, Gentry CC, Perrett CW, et al. Familial prevalence of uterine fibroids is associated with distinct clinical and molecular features. *Hum Reprod* 2005;20:2321.

13. Gross KL, Panhuysen CI, Kleinman MS, et al. Involvement of fumarate hydratase in nonsyndromic uterine leiomyomas: genetic linkage analysis and FISH studies. *Genes Chrom Cancer* 2004;41(3):183-90.

14. Mehine M, Kaasinen E, M€akinen N, et al. Characterization of uterine leiomyomas by whole-genome sequencing. *N Engl J Med* 2013;369:43.

15. Makinen N, Mehine M, Tolvanen J, et al. MED12, the mediator complex subunit 12 gene, is mutated at high frequency in uterine leiomyomas. *Science* 2011;334:252.

16. Karmon AE, Cardozo ER, Rueda BR, Styer AK. MicroRNAs in the development and pathobiology of uterine leiomyomata: does evidence support future strategies for clinical intervention? *Hum Reprod Update* 2014;20(5):670-87.
17. Chen C, Buck G, Courey N, et al. Risk factors for uterine fibroids among women undergoing tubal sterilization. *Am J Epidemiol* 2001;153:20-6.
18. Sato F, Mori M, Nishi M, et al. Familial aggregation of uterine myomas in Japanese women. *J Epidemiol* 2002;12(3):249-53.
19. Laughlin SK, Herring AH, Savitz DA, et al. Pregnancy-related fibroid reduction. *Fertil Steril* 2010;94(6):2421-3.
20. Terry KL, De Vivo I, Hankinson SE, et al. Reproductive characteristics and risk of uterine leiomyomata. *Fertil Steril* 2010;94(7):2703-7.
21. Englund K, Blanck A, Gustavsson I, et al. Sex steroid receptors in human myometrium and fibroids: changes during the menstrual cycle and gonadotropin-releasing hormone treatment. *J Clin Endocrinol Metab* 1998;83:4092-6.
22. Ishikawa H, Ishi K, Serna VA, et al. Progesterone is essential for maintenance and growth of uterine leiomyoma. *Endocrinology* 2010;151:2433-42.
23. Bulun SE. Uterine fibroids. *N Engl J Med* 2013;369:1344-55.
24. Tsigkou A, Reis FM, Lee MH, et al. Increased progesterone receptor expression in uterine leiomyoma: correlation with age, number of leiomyomas, and clinical symptoms. *Fertil Steril* 2015;104:170-5.
25. Baird DD, Kesner JS, Dunson DB. Luteinizing hormone in premenopausal women may stimulate uterine leiomyomata development. *J Soc Gynecol Invest* 2006;13(2):130-5.
26. Wise LA, Laughlin-Tommaso SK. Epidemiology of uterine fibroids: from menarche to menopause. *Clin Obstet Gynecol* 2016;59(1):2-24.
27. Templeman C, Marshall SF, Clarke CA, et al. Risk factors for surgically removed fibroids in a large cohort of teachers. *Fertil Steril* 2009;92(4):1436-46.

28. Tak YJ, Lee SY, Park SK, et al. Association between uterine leiomyoma and metabolic syndrome in parous premenopausal women: a case-control study. *Med Baltim* 2016;95(46):e5325.
29. Baird DD, Dunson DB, Hill MC, et al. Association of physical activity with development of uterine leiomyoma. *Am J Epidemiol* 2007;165(2):157-63.
30. Puder JJ, Freda PU, Goland RS, et al. Stimul Eff stress gonadotropin Secret estrogen-treated women. *J Clin Endocrinol Metab* 2000;85(6):2184-8.
31. Chiaffarino F, Parazzini F, La Vecchia C, et al. Diet and uterine myomas. *Obstet Gynecol* 1999;94(3):395-8.
32. Shen Y, Wu Y, Lu Q, et al. Vegetarian diet and reduced uterine fibroids risk: a case-control study in Nanjing, China. *J Obstet Gynaecol Res Vol* 2016;42:87-94.
33. Wise LA, Radin RG, Palmer JR, et al. Intake of fruit, vegetables and carotenoids in relation to risk of uterine leiomyomata. *Am J Clin Nutr* 2011;94:1620-31.
34. Sabry M, Halder SK, Allah AS, et al. Serum vitamin D3 level inversely correlates with uterine fibroid volume in different ethnic groups: a cross-sectional observational study. *Int J Womens Health* 2013;5:93-100.
35. Paffoni A, Somigliana E, Vigano P, et al. Vitamin D status in women with uterine leiomyomas. *J Clin Endocrinol Metab* 2013;98(8):E1374-8.
36. Brakta S, Diamond JS, Al-Hendy A, et al. Role of vitamin D in uterine fibroid biology. *Fertil Steril* 2015;104(3):698-706.
37. Al-Hendy A, Diamond MP, El-Sohemy A, et al. 1,25-Dihydroxyvitamin D3 regulates expression of sex steroid receptors in human uterine fibroid cells. *J Clin Endocrinol Metab* 2015;100:E572-82.
38. Chiaffarino F, Ricci E, Cipriani S, et al. Cigarette smoking and risk of uterine myoma: systematic review and meta-analysis. *Eur J Obstet Gynecol Reprod Biol* 2016;197:63-71.

39. Biegon A, Alia-Klein N, Fowler JS. Potential contribution of aromatase inhibition to the effects of nicotine and related compounds on the brain. *Front Pharmacol* 2012;3:185.

40. Nagata C, Nakamura K, Oba S, et al. Association of intakes of fat, dietary fibre, soya isoflavones and alcohol with uterine fibroids in Japanese women. *Br J Nutr* 2009;101(10):1427-31.

41. Leonard TK, Watson RR, Mohs ME. The effects of caffeine on various systems: a review. *J Am Diet Assoc* 1987;87:1048-53.

## ПОЛИТОЛОГИЯ

УДК 327.8

*Мельшина Алина Андреевна  
студентка 4 курса бакалавриата,  
факультет международных отношений  
Волгоградский государственный университет,  
Россия, г. Волгоград  
e-mail: alinaaaamelshina@mail.ru*

*Научный руководитель: Соков И.А.,  
доктор исторических наук, доцент,  
доцент кафедры международных отношений, политологии и регионоведения  
Волгоградский государственный университет,  
Россия, г. Волгоград*

### **МЕСТО И РОЛЬ КАНАДЫ В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ В XXI В.**

***Аннотация:** В данной статье рассмотрен внешнеполитический курс, осуществляемый во время правления С. Харпера и Дж. Трюдо и итоги их политики для Канады в системе международных отношений.*

***Ключевые слова:** Канада, внешняя политика, политическая субъектность, международные отношения.*

*Melshina Alina Andreevna  
4th year of bachelor student,  
faculty of international relations  
Volgograd State University,  
Russia, Volgograd*

*Scientific adviser: Sokov I.A.,  
doctor of historical sciences, associate professor,  
associate professor of the Department of international relations, political science  
and regional studies  
Volgograd State University,  
Russia, Volgograd*

## CANADA'S PLACE AND ROLE IN THE MODERN SYSTEM OF INTERNATIONAL RELATIONS IN THE TWENTY-FIRST CENTURY

**Abstract:** *The article deals with the foreign policy course carried out during the reign of S. Harper and J. Trudeau and the results of their policies for Canada in the system of international relations.*

**Keywords:** Canada, foreign policy, political subjectivity, international relations.

Целью исследования заключается в определении внешней политики Канады в XXI в. и ее место на международной арене.

Современная политическая жизнь в мировом сообществе представляет растущую тенденцию и увеличение многообразия проявления активности различных субъектов политики. Главное место в политической системе занимает государство. Государство является институционализированным воплощением власти, выполняет основную регулятивную роль, т.к. обладает монополией на установление обязательных для всех субъектов политических отношений, юридических норм и владеет правом осуществлять контроль за их исполнением.

Для того чтобы государство могло выполнять свою роль в политической системе общества, оно должно располагать комплексом условий и факторов. Если государство отвечает всем условиям: правовым, силовым, социальным, экономическим, информационным и т. д., то обладает в должной степени политической субъектностью. Недостаток в какой-либо из областей снижает политическую субъектность страны.

Политическая субъектность — это способность к удовлетворению собственных потребностей через влияние на другие субъекты мировой политики, путем проявления политической активности на международной арене и проведения политического действия, включая формирование имиджа страны.

Политическую субъектность Канады можно определить по внешней политике, которую проводит государство. Уже после Второй мировой войны Канада в свою политику стала плавно внедрять механизмы «мягкой силы». Они помогли государству закрепить за собой прочное место и статус на международной арене, а также договариваться по поводу дальнейшего сотрудничества с разными по политическим ориентациям странами.

В 2006 году на выборах победил представитель консервативной партии Стивен Харпер. Последовательно претворялись в жизнь основные направления его внешней политики. В годы его правления (2006–2015) внешняя политика Канады претерпела небольшие изменения и корректировки, но ее основные направления остались неизменными.

Характерными чертами внешней политики Канады, в период правительства С. Харпера являются: проведение саммитов «G-8» и «G-20», участие в событиях «арабской весны» и операциях альянса НАТО в Афганистане, борьба с глобальным экономическим кризисом, решение проблем экологии и охраны окружающей среды

На выборах в 2015 году победу одержала либеральная партия под руководством Джастина Трюдо, сына П.-Э. Трюдо. После года, проведенного в должности, анализ внешней политики правительства премьер-министра Джастина Трюдо показывает большее сходство с внешней политикой консервативного правительства премьер-министра С. Харпера. Канадская внешняя политика Дж. Трюдо в первую очередь направлена на укрепление роли Канады на мировой арене.

Характерными чертами внешней политики Канады в период правительства Дж. Трюдо являются: укрепление военного потенциала страны, увеличение роста деятельности Канады в рамках ООН (избрание в качестве непостоянного члена СБ ООН), развитие торговых связей с мировыми лидерами (США, Япония, Индия), проведение дипломатии трех видов (модной,

гендерной, «второй дорожки»), расширение участия страны в миротворческих миссиях, а также укрепление позиций Канады на международной арене.

В ходе исследования было выявлено, что внешнеполитический курс, проводимый двумя премьер-министрами Канады С. Харпером и Дж. Трюдо во многих сферах различен.

Что касается социальной сферы, то С. Харпер выступает за традиционные семейные ценности (определение брака между мужчиной и женщиной), в то время как Дж. Трюдо поддерживает равенство в браке для сообщества ЛГБТ, а также большое внимание уделяет гендерному равенству (создал гендерно-сбалансированное правительство).

В экономическо-торговой сфере при правительстве во главе С. Харпера развитие интеграции Канады, США и Мексики шло в формате инкрементализма. Правительство Харпера рассматривало глубокую интеграцию как часть своей долгосрочной задачи по превращению Канады в консервативное общество, похожее на США. Следует отметить, что С. Харпер скептически относился к Мексике и был против пересмотра НАФТА. Дж. Трюдо, в свою очередь, был с самого начала готов к диалогу по углублению НАФТА, а также занял в отношении Мексики дружественную позицию. При нем было подписано 30 ноября 2018 года новое соглашение о свободной торговле U.S.M.C.A. (United States–Mexico–Canada Agreement) между Мексикой, США и Канадой. Данное соглашение означало продолжение углубленной континентальной интеграции между странами. На период марта 2020 года U.S.M.C.A. ратифицировано тремя странами и ожидает вступления в силу с 1 июля.

Что касается политической сферы, места и роли Канады на международной арене, то здесь следует отметить, что политика продвижения статуса и формирования имиджа Канады на международной арене

либерального правительства во главе с Дж. Трюдо эффективнее, чем политика консервативного правительства во главе со С. Харпером.

Следует учесть и тот факт, что в настоящее время весь мир столкнулся с такой проблемой как пандемия. Эта проблема затронула все сферы жизни государств, и среди них Канада не осталась в стороне. Страна выделяет помощь на нужды обороны от пандемии. Уже в феврале было отправлено 2 млн. кан. долл. Всемирной организации здравоохранения и 36 млн. кан. долл. другим многосторонним организациям таким как: Управление Верховного комиссара ООН по делам беженцев, Красному Кресту и др., однако никто не исключает и того, что в случае ухудшения ситуации понадобится дополнительное финансирование.

По объёму вклада в указанный выше фонд ООН Канада опережает такие страны как: Норвегию, Ирландию, Швецию, Швейцарию, Финляндию, Францию и Австрию. После начала распространения коронавирусной инфекции к Канаде как известному международному донору обратились больше ста государств. На двусторонние проекты канадским правительством было отведено около 30 млн. кан. долл. Наряду с этим, Джастина Трюдо нередко критикуют за нерациональное распределение средств. Консерваторы считают, что в первую очередь в приоритет надо ставить безопасность канадцев, а не помощь зарубежным странам.

Таким образом, политика каждого премьер-министра Канады в разный период времени (С. Харпер, Дж. Трюдо) вносила свой вклад в улучшение и продвижение места и роли Канады на международной арене, благодаря которой в настоящее время страна занимает ведущие позиции в мировом политическом сообществе.

### **Список литературы:**

1. Комкова Е.Г. Либеральное правительство Дж. Трюдо и канадоамериканские отношения // США и Канада: экономика, политика, культура. 2016. № 4. С. 19–32.
2. Комкова Е.Л. Лозунг свободной торговли с США во взглядах и политических действиях канадских премьер-министров С. Харпера и Дж. Трюдо // Канадский ежегодник. 2018. № 22. С. 182–201.
3. Израелян Е.В. Некоторые актуальные проблемы внешней политики Канады на фоне пандемии // Россия и Америка в XXI веке. 2020. № 2. С. 3.
4. Кузьмина Т.Р. Новый министр иностранных дел Канады: новый курс? / Т. Р. Кузьмина // Канадский ежегодник. 2017. № 21. С. 179–199.
5. Минкова К.В. Национальная политика Канады и вызовы XXI века / К. В. Минкова // Канадский ежегодник. 2013. № 17. С. 90–97.
6. Сахаров А.Г. Канада // Вестник международных организаций. 2012. № 4. С. 85–96.