ISSN 2658-3119

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ «ТРИБУНА УЧЕНОГО»

№ 1/2020

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПОЛИТОЛОГИЯ

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

TRIBUNE OF THE SCIENTIST

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

«ТРИБУНА УЧЕНОГО»

07.00.00 **Исторические науки и археология,**
08.00.00 **Экономические науки,**
09.00.00 **Философские науки,**
10.00.00 **Филологические науки,**
12.00.00 **Юридические науки,**
13.00.00 **Педагогические науки,**
14.00.00 **Медицинские науки,**
15.00.00 **Фармацевтические науки,**
22.00.00 **Социологические науки,**
23.00.00 **Политология**

Редакционная коллегия:

Желева О.В. – **главный редактор**, кандидат юридических наук.
Сенникова Д.В. – заместитель главного редактора, кандидат юридических наук.
Соколов Т.В. – кандидат юридических наук, доцент.
Киндяшова А.С. – кандидат педагогических наук, доцент.
Чурсина А.А. – кандидат исторических наук, доцент.
Пудикова А.А. – кандидат философских наук, доцент.
Назарова О.Ю. – кандидат педагогических наук, доцент.
Матвеева Е.С. – кандидат исторических наук, доцент.
Зайцева Е.В. – кандидат технических наук, доцент.
Ермоленко С.П. – кандидат медицинских наук.

Выпуск № 01 (январь, 2020)

https://tribune-scientists.ru

© Электронное периодическое издание «Трибуна ученого», 2020

Содержание

ОБЩИЙ РАЗДЕЛ

Алексеева А.Д. Разработка программы и плана геолого-технических мероприятий **9**

Андриянов Д.О. Риски в проектах нефтегазовой отрасли **13**

Волкова К.В. Использование интернет-ресурсов в социальной работе с многодетной материнской семьей **19**

Головин И.И. Реализация государственной политики по поддержке многодетных семей в Российской Федерации **23**

Желтобрюх А.А. Внедрение экологических инноваций на предприятиях **31**

Зарубей А.А. Правовой статус потребителя при оказании бытовых услуг **36**

Злоцкая С.М. Антикоррозионное защитное покрытие труб нефтяного сортамента **48**

Злоцкая С.М., Андриянов Д.О. Феррозондовый метод неразрушающего контроля швов **52**

Конышева Ю.И. Влияние типа корпоративной культуры на конфликтность в организации **60**

Конышева Ю.И. Корпоративная культура как инструмент профилактики и предупреждения организационных конфликтов **64**

Косякова Е.О. Выбор оптимальных параметров систем газоснабжения населенных пунктов **67**

Кочерыгин Д.С. Автоматические системы управления при теплоснабжении котельных **70**

Митюков А.М. Проблемы повышения качества и эксплуатационной надежности крепи скважин **75**

Митюков А.М. Анализ динамики и причин пескований горизонтальных скважин **79**

Митюков А.М. Совершенствование технологических решений по управлению фильтрационными потоками в прискважинной зоне горизонтальных скважин **83**

Митюков А.М. Проблемы проектирования, строительства и эксплуатации скважин для термических методов добычи **90**

Пажинский Е.С. Обоснование добычного оборудования..... **95**

Паруна М.В. К вопросу об особенностях стимулирования персонала .. **102**

Паруна М.В. К вопросу о подходах к мотивации персонала в организации..... **107**

Судакова Е.С. Необходимость ужесточения мер при проведении государственной экологической экспертизы проектов ракетно-комической деятельности **112**

Хаманова В.А. Оптимизация логистических бизнес-процессов на основе бережливого производства..... **118**

Шварцберг Б.В. Задачи обеспечения качества процессов строительства **125**

Штейникова Л.С. Современные проблемы оплаты труда работников в сфере АПК на примере СХПК «Россия» Кудымкарского района Пермского края **131**

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Базаров Б.Н. Реализация дифференциации в трудовом праве **137**

Балоян А.А. Проблема компенсации морального вреда в россии..... **149**

Балоян А.А. Компенсация морального вреда юридическим лицам..... **154**

Брюхова Е.О. Международное сотрудничество в борьбе с коррупцией**158**

Быкова С.А. Влияние вины на установление размера ответственности**164**

Гизамов Л.М. Полномочия прокурора на стадии предварительного расследования **168**

Григорьев Ю.Г., Печкарева А.О. Особенности расследования экологических преступлений (на примере ст. 256 УК РФ) **176**

Заритовская А.Н., Ячменева В.А. Роль коррупции в организованной преступности..... **184**

Зарубей А.А. Гражданско–правовая ответственность за нарушение прав потребителей при оказании бытовых услуг **192**

Кенс М.С. Судебная власть в системе государственной власти в РФ.... **196**

Кенс М.С. Судебная власть в дореволюционной России **201**

Кенс М.С. Взаимодействие судебной власти с законодательной и исполнительной ветвями власти в РФ **206**

Кинева Е.А., Приемщикова А.А. Причинные факторы, влияющие на развитие коррупционной преступности в современной России **212**

Ляпин А.Г., Мурзина А.Д. К вопросу об экономическом аспекте преступности..... **219**

Михайлова А.В. Уголовно-правовая характеристика экстремизма и преступлений экстремитской направленности **223**

Низамов Д.С. Заключение под стражу как мера пресечения **228**

Низамов Д.С. Домашний арест как мера пресечения **234**

Новокщёнов Р.Р., Волкова А.К. Некоторые проблемы правового регулирования международных морских перевозок **240**

Плеханова Е.А. Система управления охраной труда в организации **247**

Полевая А.И., Лопатина О.С., Миникин В.Ю. Особенности осуществления экологического контроля и государственного экологического надзора в России, разграничение данных понятий..... **252**

Скорынина Н.П. Проблематика прокурорского надзора в сфере труда**258**

Скорынина Н.П. Решение проблемы неформальной занятости населения инспекцией труда **265**

Степанова И.Р. Секундарные права в договоре подряда ……...**271**

Федорова В.П. Уголовно-правовая характеристика состава преступления, предусмотренного ст 110.1 Уголовного кодекса **279**

Шарманова А.И., Калмыкова Э.Р. Вопросы квалификации неуплаты средств на содержание детей и нетрудоспособных родителей, и совершенствования уголовно-правовых средств борьбы с указанными деяниями **283**

Шаушев Э.А., Шиян В.И. Специфика правового регулирования освобождения несовершеннолетних от уголовной ответственности **291**

Эльчепаров Р.А., Базров О.А., Демьянченко Ф.Р. Проблемы реализации правового принципа соблюдения права человека и гражданина на достоверную информацию об окружающей среде в России **296**

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

Волкова К.В. Борьба с отрицанием холокоста в российском интернет-пространстве **303**

Воловский А.С. Организация социальной поддержки учащихся и сотрудников церковно-приходских школ Российской империи (по материалам Тульской и Калужской губерний) **307**

Кузнецов А.И., Штепа А.В. Российское купечество в контексте социокультурной истории региона во второй половине XIX – начале XX веков: историографический аспект **314**

Курчина Н.В. Религиозная праздничная культура брянской деревни в первые послевоенные десятилетия (1945 – нач. 1960-х гг.) **323**

Серегина Е.А. Японо-китайская война 1937-1945 гг.: истоки, причины, позиции великих держав на начальном этапе военных действий **333**

Фролова О.В. К вопросу об истоках Грузино-Абхазского конфликта конца XX – начала XXI века **341**

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Алиева М.Х. Управление образованием **349**

Арисова М.Б., Беленко С.Д., Жердева Ю.И., Мюнц О.И. Анализ политики сдерживания ЦБ РФ **355**

Архипов Н.А. Ресурсосбережение как фактор снижения затрат **365**

Архипов Н.А. Пути снижения себестоимости добычи нефти **373**

Базаров Р.С. Оптимизация экономики при разработке месторождений южной промышленной зоны п-ва Ямал **376**

Бровичева Н.Ю. Управление финансированием и оптимизация структуры капитала **381**

Голощапова Е.В. Статистический обзор мясоперерабатывающего предприятия АО «Касимовмясо» **385**

Денисова А.Ю. Методы управления прибылью предприятия **389**

Жукова Н.В. Факторинг как инструмент развития бизнеса **392**

Зарипова С.Р. Основные теории мотивации персонала **396**

Зарипова С.Р. Факторы мотивации персонала **400**

Кадцина Д.Д. Критерии и показатели оценки уровня экономической безопасности металлургического предприятия **403**

Кашникова В.А. Разработка мероприятий по урегулированию просроченной задолженности по налогам и сборам **409**

Кошкарев П.С. Проблемы учета финансовых результатов в сельскохозяйственных предприятиях **416**

Панькова Е.А. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности предприятия на примере АО «Покровский хлеб» **423**

Перминова П.В., Подаруева А.А. Борьба с легализацией денежных средств: причины возникновения **430**

Полянцева А.В. Использование системного анализа в процессе создания системы бюджетирования **438**

Полянцева А.В. Экономический анализ и перспективы его развития .. **442**

Постевая А.С. Развитие механизма регулирования рынка сельскохозяйственной продукции **446**

Тотьмянина Я.С. Учет финансовых результатов деятельности в сельскохозяйственных предприятиях **453**

Утегенова Д.Р. Геймификация как средство привлечения потребителей **461**

Фараджева С.Д., Гущина О.С. Проблемы документирования, связанные с постановкой на миграционный учет иностранных граждан **468**

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

Мухамбеткалиева А.Г. Диалогическая речь и ее особенности в произведении Г. Гессе «UNTERM RAD» **480**

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Емец Л.С. Словообразовательный анализ как средство развития мышления учащихся **484**

Судалковская Т.В. Использование текста-рассуждения в рамках формирования коммуникативных ууд в основной школе **488**

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Бадер О.А. Родительская компетентность как основа успешности ребенка **493**

Волкова К.В. Формирование положительных жизненных установок как метод профилактики социальных рисков среди подростков..... **502**

Желудева В.А. Взаимосвязь психологогической компетентности и самоактуализации личности педагога **507**

Зыкова Д.Н. Особенности Я - концепции у детей с разными видами нарушений (аутизм, дцп, нарушения слуха, зрения) **518**

Зыкова Д.Н. Особенности формирования Я - концепции у детей с умственной отсталостью **525**

Максимова О.В. Развитие произвольного внимания младших школьников с ОВЗ (ЗПР) **530**

Шаймарданова А.А. Создание условий для успешной социальной адаптации подростков в среде сверстников **537**

Юрченко М.Л., Янулевич Е.А. Игра в дошкольном возрасте-ведущая деятельность детей **542**

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Иващук А.А. Психологическая готовность к управленческой деятельности членов молодежного правительства Белгородской области **545**

Шаймарданова А.А. Одиночество как следствие отсутствия родительского внимания..... **551**

ОБЩИЙ РАЗДЕЛ

УДК 23.006

Алексеева Анастасия Данииловна
студентка 3 курса магистратуры,
Тюменский индустриальный университет,
Россия, г. Тюмень
e-mail: aleks.nastena@mail.ru

Научный руководитель: Зубарев А.А., доктор экономических наук,
Тюменский индустриальный университет,
Россия, г. Тюмень

РАЗРАБОТКА ПРОГРАММЫ И ПЛАНА ГЕОЛОГО-ТЕХНИЧЕСКИХ МЕРОПРИЯТИЙ

Аннотация: *Статья посвящена реализации инвестиционных проектов на предприятии, связанных с инновационным инвестированием в нематериальные активы и инвестированием прироста оборотных активов, не требующих высоких инвестиционных затрат. В статье рассматривается модель по проведению геолого-технических мероприятий.*

Ключевые слова: инновация, инвестиционный проект, предприятие, модель, затраты.

Alekseeva Anastasia Daniilovna
3rd year master student,
Tyumen industrial University,
Russia, Tyumen

Scientific adviser: Zubarev A.A., doctor of economic sciences,
Tyumen industrial University,
Russia, Tyumen

DEVELOPMENT OF THE PROGRAM AND PLAN OF GEOLOGICAL AND TECHNICAL EVENTS

Abstract: *The article is devoted to the implementation of investment projects at the enterprise related to innovative investment in intangible assets and investing in the growth of current assets that do not require high investment costs. The article considers a model for conducting geological and technical measures.*

Key words: innovation, investment project, enterprise, model, costs.

Планирование инвестиций является сердцевиной управления инвестиционной деятельностью предприятия. Все инвестиционные решения по осуществлению реальных инвестиционных проектов и программ, вложению денежных средств в финансовые активы, а также решения по их финансированию объективно взаимосвязаны, а значит, их нельзя принимать порознь и нужно использовать инструменты планирования для связи этих решений [1].

На предприятии подготовка к реализации инвестиционных проектов, связанных с инновационным инвестированием в нематериальные активы и инвестированием прироста оборотных активов, не требующих высоких инвестиционных затрат, как правило, носит форму внутреннего служебного документа (например, докладной записки), в котором содержатся сведения, обосновывающие необходимость осуществления проекта, его объектную направленность, потребный объем инвестиционных ресурсов, а также экономическую эффективность [2].

Проекты по проведению геолого-технических мероприятий должны инвестироваться, как правило, за счет своих средств, если это большая организация, или за счет заемных, если у организации не хватает собственных средств. Тем не менее, в любом из случаев, поскольку все проекты достаточно ресурсоемки, предприятие располагает финансовым регламентом. Тем самым осуществляется четвертый шаг алгоритма формирования плана реализации стратегии (Рисунок 1). В данном случае необходимо при ограниченных финансовых ресурсах получить максимальную прибыль, путем реализации проектов. Очередность реализации проектов устанавливается в соответствии с полученной комплексной оценкой. Таким образом, имея 8000 тысяч денежных единиц необходимо произвести отбор проектов. Общее значение NPV в данном случае будет выступать в качестве инвестиционной базы для реализации последующих проектов (Рисунок 1) [3].

Расчет в данной модели производится таким образом, чтобы суммарное значение NPV не становилось отрицательным, иначе предприятию потребуется

дополнительное финансирование проекта. Поэтому в тот момент, когда общая сумма близка к 0 необходимо отложить реализацию очередного проекта на следующий год. Следует также обратить внимание на то, что денежные средства, которые остались у предприятия от реализации проектов в первый год суммируются со значениями следующего периода, тем самым, увеличивая его. В данной ситуации предприятие преследует цель максимального получения прибыли, поскольку она является главной, среди многих предприятий отрасли, хотя можно достичь определенного уровня прибыли и поддерживать его на протяжении лет.

Для принятия решения по проекту разработки нефтегазового месторождения необходимо подробно изучить технологическую схему месторождения, проектный документ, проект пробной эксплуатации; участникам его реализации целесообразно иметь компактный документ, в котором были бы отражены основные, достаточные для принятия инвестиционного решения данные.

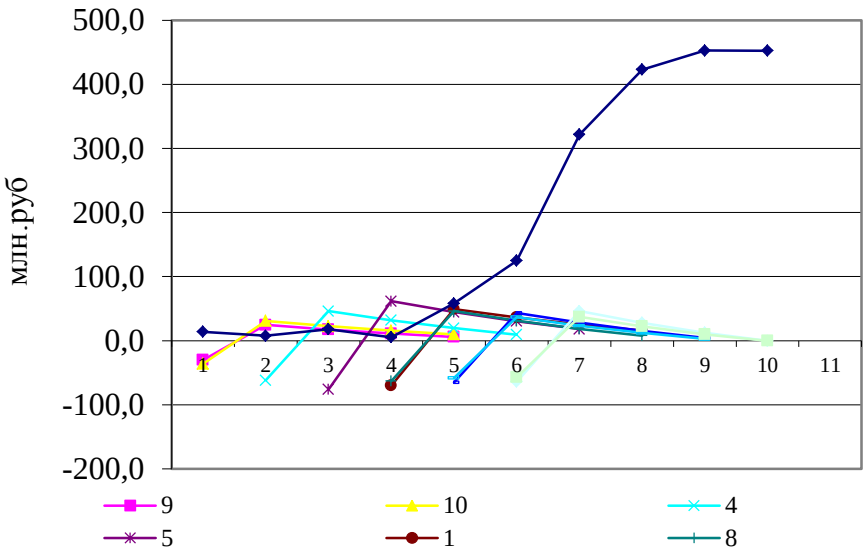

Рисунок 1. Расчет суммарного значения NPV

Таким образом, из графика видно, что максимальная прибыль достигнет 480000 тысяч единиц через 8 лет после начала инвестирования. Однако в данной модели существует один нюанс. При реализации инвестиционных проектов может возникнуть проблема в том, что проект, у которого суммарный

комплексный балл окажется больше, будет заменен проектом с меньшим баллом. Суть замены состоит в том, что затратная часть заменяемого проекта больше, чем сумма прибыли, которая может пойти на его реализацию, поэтому следует рассматривать следующие проекты, имеющие меньшую затратную часть.

Список литературы:

3. Брусов П.Н. Финансовый менеджмент. Финансовое планирование. М.: ИНФРА-М, 2017. 232 с.

4. Бутов Г.Н. Планирование на предприятии. Казань, 2018. 267 с.

5. Макеева А.Д. Применение новых методов увеличения нефтеотдачи // Разработка нефтегазовых месторождений. 2015. № 4. С. 21-24.

УДК 23.006

Андриянов Д.О.,
студент магистратуры
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень
e-mail: andriyanov_den@mail.ru

Научный руководитель: Моложавенко В.Л.,
доктор педагогических наук, профессор
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень

РИСКИ В ПРОЕКТАХ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация: *В статье представлена классификация рисков нефтегазовых компаний, рассматривается основные риски нефтегазовых проектов. Предложены мероприятия по управлению рисками нефтегазовых проекта. Дано определение понятия «риск». Показано, что одним из главных элементов в построении системы менеджмента качества в нефтегазовой отрасли является управление рисками и их нивелирование.*

Ключевые слова: система менеджмента качества, нефтегазовый проект, риск, риск сессия, нивелирование рисков.

Andriyanov D.O.,
master student
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

Scientific adviser: Molohavenko V.L.,
doctor of pedagogical sciences, professor
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

RISKS IN OIL AND GAS PROJECTS

Abstract: *This article presents the classification of risks of oil and gas companies, considers the main risks of oil and gas projects. Measures to manage the risks of oil and gas projects are proposed. The definition of the concept of "risk" is given. It is shown that one of the main elements in building a quality management system in the oil and gas industry is risk management.*

Keywords: quality management system, oil and gas project, risk, risk session, risk leveling.

В России одна из самых важнейших составляющих промышленного комплекса – это нефтегазовая отрасль. В 2003 году для нефтегазовой отрасли, был разработан международный стандарт ISO/TS 29001, основанный на базовом стандарте в области система менеджмента качества (далее – СМК) ISO 9001. Он предназначен для обеспечения высокого уровня построения и функционирования СМК организаций, деятельность, которых, связана с нефтегазовой отраслью, в том числе поставщиков продукции и услуг для предприятий нефтехимической, нефтяной, и газовой промышленности. Данный стандарт является технической спецификацией, при выполнении требований которой, организации могут разработать и внедрить СМК, учитывающую особенность работы нефтегазовой отрасли. Стандарт появился в результате сотрудничества технического комитета 67 ISO (Materials, equipment andoffshore structures forpetroleum, petrochemical andnatural gasindustries – Материалы, оборудование и морские сооружения для нефтяной, нефтехимической и газовой промышленности) и API (American Petroleum Institute – Американского института нефти).

Стандарт совмещен с другими стандартами, такими, как ISO 14001 для системы экологического менеджмента и OHSAS 18001/ISO 45001 для системы менеджмента охраны труда и профессиональной безопасности.

Национальным стандартом в России является стандарт ГОСТ Р ИСО/ТУ 29001-2007 «Менеджмент организации. Требования к системам менеджмента качества организаций, поставляющих продукцию и предоставляющих услуги в нефтяной, нефтехимической и газовой промышленности». Он представляет собой точный перевод первой редакции от 2003 года международного стандарта ISO/TS 29001 [1].

Одним из важнейших элементов при построении СМК является управление рисками.

Деятельность любого нефтегазового предприятия связана с рисками, поэтому качество производимой продукции, успех функционирования и эффективность СМК зависят от возможности управления рисками. Важнейший

этап в управлении рисками – это выявление и отнесение рисков к одному из видов с целью, для дальнейшего применения механизма управления, направленного на снижение вероятности реализации риска. Также, следует отметить, что существует множество подходов к пониманию определения «риск». Согласно международному стандарту ISO 31000:2009 «Менеджмент рисков. Принципы и руководящие указания», который был подготовлен рабочей группой по риск-менеджменту Технического управляющего бюро ИСО (ТМВ). Согласно ТМВ понятие «риск» подразумевается, как влияние неопределенности на цели, поскольку организации всех типов и размеров сталкиваются как с внутренними, так и с внешними факторами и воздействиями, которые порождают неопределенность в отношении того, достигнут ли они своих целей. Влияние такой неопределенности на цели организации и есть «риск» [2].

В отчете аудиторской компании «Эрнст энд Янг» «Преобразование рисков и возможностей в результаты» представлены риски компаний, работающих в нефтегазовой отрасли, которые разделены на четыре сегмента в соответствии с моделью Ernst & Young Risk Universe TM:

1. Риски несоответствия законодательным требованиям. Они связаны с правовыми вопросами, политикой, нормативным регулированием и корпоративным управлением.

2. Финансовые риски. Данные риски возникают в результате нестабильности финансовых рынков и сектора экономики.

3. Стратегические риски. Риски обусловлены характером взаимодействия с клиентами, инвесторами и конкурентами.

4. Операционные риски. Риски, которые оказывают влияние на процессы производства и управления, системы, персонал и цепочку создания стоимости компании в целом [3].

Однако, опираясь конкретно к нефтегазовым проектам, для них как для масштабных долгосрочных проектов, требующих больших финансовых, капитальных и временных затрат, могут быть выделены следующие основные

риски: макроэкономические, финансовые, отраслевые, логистические (транспортные), правовые, геологические, (связанные с лицензированием и недропользованием), экологические, строительные, связанные с промышленной безопасностью и охранной труда, кадровые (нехватка квалифицированного персонала).

В данной работе показан алгоритм управления рисками в нефтегазовой отрасли, в частности, в международном нефтегазовом проекте ООО «Харампурнефтегаз», разработанный с учетом всех требований международных стандартов ISO, которые позволяют минимизировать риски в проекте и обеспечивающий соблюдение сроков выполнения работ.

В ООО «Харампурнефтегаз» интегрированная СМК, сертифицированная на соответствие требованиям стандартов ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 и OHSAS 18001:2007.

ООО «Харампурнефтегаз» принадлежит на 51% - ПАО «НК «Роснефть» и на 49% - BP, Общество создано в феврале 2018 года для целей разработки Харампурского месторождения (добычная база – 199 млрд м3 запасов хорошо изученной сеноманской залежи) с развитой инфраструктурой (ЛЭП, а/д и т.п.) и расположено в Пуровском районе ЯНАО Тюменской области, в 115 км от г. Тарко-Сале и 190 км юго-восточнее г. Губкинский. ООО «Харампурнефтегаз» является одним из важнейших проектов для развития газового бизнеса ПАО «НК «Роснефть» и BP [4].

Для минимизации рисков в обществе проводится разработка мероприятий по нивелированию рисков и их мониторинг. Так, каждые две недели проводится с начальниками служб и начальниками управлений проекта риск сессия, на которой происходит анализ проекта на наличие новых (неучтенных) рисков проекта. На основании результатов риск сессии назначаются ответственные лица за выполнение мероприятий по нивелированию рисков и их сроков выполнения. Сотрудник, отвечающий за управление рисками и консолидацию информации по рискам, отражает разработанные мероприятия в карте (реестре) рисков проекта, а также в течение срока выполнения работ по

проекту, осуществляет мониторинг выполнения разработанных мероприятий (корректирующих действий) по нивелированию рисков. Благодаря данным мероприятиям, в обществе уже минимизирован один из основных рисков, это: дефицит кадровых ресурсов.

Так для минимизации дефицита кадровых ресурсов, в обществе создан привлекательный имидж проекта как для молодых специалистов, так и для высококвалифицированного персонала с многолетним опытом работы. Например, предоставление оплачиваемого жилья иногородним работникам, привлекательная белая заработная плата, полный социальный пакет.

Таким образом, вне зависимости, что большинство проектов в нефтегазовой сфере имеют общие черты, существующий набор вероятных рисков будет различаться для каждого конкретного проекта в соответствии со спецификой проекта, а степень важности различных рисков для каждого проекта будет уникален по-своему.

Список литературы:

1. ISO/TS 29001 «Нефтяная, нефтехимическая и газовая промышленность. Отраслевые системы менеджмента качества. Требования к организациям, поставляющим продукцию и услуги» [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://www.kpms.ru/Standart/ISO_Petroleum.htm (дата обращения: 01.12.2019 г.).

2. Шабанова Д.Н., Александрова А.В. Интегрированное управление рисками как фактор повышения конкурентноспособности предприятий нефтегазовой отрасли // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3: Экономика. Экология. 2016. № 2. С. 60-70.

3. Исследование «Эрнст энд Янг» в области бизнес-рисков «Преобразование рисков и возможностей в результаты. Обзор 10 основных рисков и возможностей для компаний нефтегазовой отрасли». 2011. 48 с.

4. Презентация «Информация о проекте ООО «Харампурнефтегаз». Слайд 1 «История развития проекта» 2019.

УДК 364.04

Волкова Ксения Вадимовна,
студентка 1 курса магистратуры,
Институт педагогики, психологии и физического воспитания,
Вологодский государственный университет
Россия, г. Вологда
e-mail: volkova.xe@yandex.ru

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСОВ В СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЕ С МНОГОДЕТНОЙ МАТЕРИНСКОЙ СЕМЬЕЙ

Аннотация: *В статье рассматривается возможность использования интернет-технологий в работе с многодетной материнской семьей. Проанализированы и сделаны краткие выводы о положительных и негативных сторонах применения данной формы социальной поддержки семей.*

Ключевые слова: многодетная материнская семья, интернет-ресурсы, социальная поддержка.

Volkova Ksenia Vadimovna
1st year master student,
Institute of pedagogy, psychology and physical Education
Vologda State University
Russia, Vologda

USE OF INTERNET RESOURCES IN SOCIAL WORK WITH A LARGE MOTHER'S FAMILY

Abstract: *The article provides the opportunity to use Internet technologies in a large maternal family. The brief conclusions about the positive and negative aspects of the application of this form of social support of the family are analyzed and made.*

Key words: large mother family, Internet resources, social support.

В обществе происходит множество изменений, и не все семьи могут адаптироваться к новым условиям, поэтому появляется такое социальное явление как многодетная материнская семья.

Проанализировав различные исследования, освещающие основные причины появления многодетных материнских семей, можно сделать вывод, что большинство из них образуется из-за развода супругов. Был получен материал, анализ которого позволил определить, чем опасны новые условия жизни после ухода одного из супругов и помог установить, что в большинстве

случаев такой категории необходима социальная поддержка, оказываемая как ребенку (детям), так и родителю, чтобы стабилизировать их социальное положение, нормализовать семейные отношения.

В результате изучения нормативно-правовой и научной литературы, были сделаны выводы, что в настоящее время в Российской Федерации нет понятия «многодетная материнская семья». Это приводит к тому, что данная категория семей является лишь частным случаем и помощь ей оказывается, как неполной и многодетной одновременно, без учета ее особенностей.

Изучение теоретических основ социальной работы с многодетной материнской семьей показало, что в Российской Федерации существует два вида социальной поддержки, такие как: активная и пассивная. Активная поддержка направлена на оказание целенаправленного исправления мнения о трудной жизненной ситуации, поиску выхода из нее. Пассивная помощь является одноразовой, ограниченной по времени, малоэффективной.

Особое место в рассмотрении специфики социальной поддержки многодетной материнской семьи занимает выделение актуальных социальных проблем данной категории: малообеспеченность, недостаток времени для общения с детьми, жилищный вопрос, нарушение психологически благоприятного климата в семье, медицинские проблемы, создание семьи одиноким родителем, воспитание детей одним родителем [1].

Весь изученный по теме исследования материал позволяет заключить, что большую часть времени в жизни многодетной матери-одиночки занимает работа и домашние обязанности, поэтому обратиться в службу помощи у нее нет возможности.

Исходя из этого положения, была изучена возможность применения информационных ресурсов в решении социальных и иных проблем многодетной материнской семьи. При решении этой задачи в работе были использованы следующие методы: сравнение, аналогии, описание. Были приведены конкретные примеры решения всех перечисленных выше проблем с помощью информационных ресурсов.

Использование определенных информационных ресурсов получателем социальных услуг, в частности многодетной материнской семьей позволяет констатировать, что информационные ресурсы обладают определенными возможностями в решении социальных проблем семей, поскольку они позволяют:

1. Получать информацию различного плана о способах решения той или иной проблемы;

2. Обсуждать интересующие темы с друзьями, знакомыми, родственниками и незнакомыми людьми;

3. Получать консультации;

4. Следить за новостями по какому-либо вопросу;

5. Решать некоторые проблемы, не выходя из дома и так далее.

Вышеизложенное подчеркивает необходимость обстоятельного анализа информационных ресурсов для многодетной материнской семьи. Процесс исследования соотносился с возможностями каждого конкретного ресурса как инструмента выявления, осмысления, преодоления проблем данной категории пользователей. Важным было проанализировать заинтересованность пользователей в ресурсе, уникальность его контента, практическую значимость для использования в социальной работе, количество посетителей, уровень доверия, а также его целевое назначение, а также эффективность применения электронного информационного ресурса в социальной работе.

Собственные наблюдения и специальные исследования в этом плане показали, что изученные сообщества предоставляют матерям необходимую им информацию, дает возможность общаться и решать проблемы сообща. Тем самым, можно сделать вывод, такой вид ресурсов может иметь практическую значимость в социальной работе. При постоянном обновлении и поддержании сообщества, число пользователей со временем возрастает, тем самым увеличивается потенциал на оказание самопомощи и взаимопомощи среди подписчиков.

Результаты исследования показывают, что у данного инструмента помощи есть как достоинства, так и недостатки.

Достоинства: скорость решения проблемы, большое количество пользователей, участвующих в решении проблемы, возможность для общения пользователей на веб-сайтах значительно повышает эффективность самопомощи и взаимопомощи, с помощью электронных ресурсов появляется возможность устанавливать полезные связи.

Недостатки: зависимость от социальных сетей, как способа решения проблем, наличие вредоносного контента на веб-ресурсе, кибермошенничество, оказание неквалифицированной помощи пользователю.

Проведенное исследование и полученные из него выводы, доказали необходимость создания универсального информационного пространства, которое было бы посвящено решению проблем многодетной материнской семьи. Перспективами данного исследования также стоит назвать повышение эффективности сайтов организаций социального обслуживания, образовательных учреждений, а также создание новых электронных ресурсов, адаптированных для использования людьми с особыми потребностями как одной из перспективных и достигаемых задач в развитии социальной работы.

Список литературы:

1. Теория социальной работы: учебник / под ред. проф. Е.И. Холостовой, М.: Юристь, 2001. 334 с.

УДК 364.3

Головин Игорь Иванович
студент 1 курса магистратуры,
факультет истории, философии и права,
Омский государственный педагогический университет,
Россия, г. Омск
e-mail: igoreha12@mail.ru

Научный руководитель: Безвиконная Е.В., доктор политических наук, доцент кафедры правоведения, государственного и муниципального управления,
Омский государственный педагогический университет,
Россия, г. Омск

РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ ПО ПОДДЕРЖКЕ МНОГОДЕТНЫХ СЕМЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *В данной статье исследованы проблемы многодетных семей и роль государства в их решении. Рассматривается и анализируется понятие «многодетная семья». Предлагается закрепить на законодательном уровне понятие «многодетная семья» в целях предоставления государственной поддержки, а также специального федерального закона о государственной поддержке многодетных семей. Обосновывается вывод об имеющихся проблемах, с которыми сталкиваются многодетные семьи при получении мер государственно поддержки.*

Ключевые слова: социальная защита, многодетная семья, помощь многодетным, государственная поддержка.

Golovin Igor Ivanovich
1st year master student, Faculty of History, Philosophy and Law,
Omsk State Pedagogical University,
Russia, Omsk

Scientific adviser: Bezvikonnaya E.V., doctor of political sciences, associate professor, Department of Law, State and Municipal Administration,
Omsk State Pedagogical University,
Russia, Omsk

IMPLEMENTATION OF STATE POLICY TO SUPPORT MULTIPLE FAMILIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: *This article explores the problems of large families and the role of the state in solving them. The concept of a "large family" is considered and analyzed. It is proposed to consolidate the concept of a "large family" at the legislative level in*

order to provide state support, as well as a special federal law on state support for large families. The conclusion is substantiated about the existing problems that large families face when receiving government support measures.

Key words: social protection, large family, assistance to large families, state support.

В настоящее время в нашей стране семейная и демографическая политика определяются как важнейшие направления политики социальной. И проблема высокой социальной уязвимости многодетных семей является довольно актуальной. Не секрет, что многодетная семья способствует реализации личностных и общественных потребностей. В многодетных семьях дети растут в тесных взаимоотношениях друг с другом в семейном коллективе, учатся помогать друг другу, выполняют определенные обязанности, тем самым для них создаются благоприятные условия воспитания. Но вместе с тем многодетные семьи нуждаются в поддержке государства. Как материальной, социальной так и психологической.

Безусловно, государством оказываются определенные меры поддержки многодетных семей. Но в связи с тем, что в российском законодательстве в настоящее время нет точного определения многодетной семьи, имеется проблема по определению статуса многодетной семьи в субъектах Российской Федерации.

Так единственным федеральным нормативным правовым актом по вопросу социального обеспечения многодетных семей, является Указ Президента РФ от 5 мая 1992 года № 431 «О мерах по социальной поддержке многодетных семей» [1], в котором отмечено, что к одной из компетенций субъектов Российской Федерации относится определение категории семей, которых необходимо считать многодетными.

Учитывая опыт проводимой работы регионами в данном направлении можно отметить, что определение статуса многодетной семьи в субъектах РФ во многом зависит от финансовых возможностей регионов, поскольку если семья признана многодетной соответственно ей присваивается льготный статус и определенные меры государственной поддержки.

Таким образом, многодетные семьи получают соответствующее удостоверение на территории своего субъекта РФ и действует этот статус многодетной семьи только в этом регионе.

Это негативным образом отражается на многодетных семьях, которые по каким-либо причинам переезжают в другие регионы страны. И эти семьи из-за наличия иных законодательных актов субъектов федерации, а также возрастного ценза могут получать ограниченный ряд льгот или вообще потерять право на поддержку.

16 сентября 2019 года народный хурал Республики Калмыкия внес в Госдуму проект базового закона о мерах государственной поддержки многодетных семей в Российской Федерации.

Законопроектом впервые на уровне федеральных законов закрепляется понятие "многодетная семья", а также унифицируются меры поддержки многодетных семей, поскольку в настоящий момент они могут существенно отличаться в зависимости от субъекта Российской Федерации.

Согласно тексту законопроекта, многодетная семья - это "семья, имеющая в своем составе трех и более несовершеннолетних детей, в том числе усыновленных и принятых под опеку (попечительство)". При этом указано, что при отнесении семей к этой категории не учитываются дети, находящиеся на полном государственном обеспечении, переданные под опеку, чьи родители были лишены родительских прав, достигшие 18 лет или проживающие с другим родителем, либо усыновителем [2].

Я поддерживаю данную инициативу народного хурала Республики Калмыкия о необходимости разработки и принятии специального федерального закона о государственной поддержке многодетных семей, закрепляющего гарантируемые государством меры материальной, социальной и иной поддержки многодетных семей и законодательное закрепление понятия «многодетная семья».

На мой взгляд, благодаря принятию данного законопроекта будет обеспечен единый федеральный стандарт социальной защиты многодетной семьи на всей территории РФ.

Российское законодательство включает в себя обширную нормативно-правовую базу, регламентирующую социальную поддержку всех категорий населения, в том числе многодетных семей.

Несмотря на оказываемые меры государственной поддержки многодетных семей, имеется ряд проблем, с которыми сталкиваются многодетные семьи.

Так в 2018 году комиссией общественной палаты Российской Федерации по поддержке семьи, материнства и детства проведен интернет опрос трех тысяч многодетных семей из 53 регионов России. Основная цель исследования была направлена на то, чтобы понять, какие меры государственной поддержки многодетные семьи реально получают, есть ли трудности с получением льгот и есть ли такие виды социальной поддержки, о которых многодетные семьи не слышали [3].

По результатам интернет опроса многодетные семьи, имеющие детей дошкольного и школьного возраста, в наибольшей степени удовлетворены мерой государственной поддержки на первоочередной прием детей в дошкольные учреждения (60% опрошенных), на бесплатное питание для учащихся детей (55% опрошенных), в форме скидки на оплату услуг ЖКХ (48% опрошенных). 39% респондентов удовлетворены мерой государственной поддержки в форме бесплатного пользования городским транспортом учащимися. Многодетные семьи, имеющие детей дошкольного и школьного возраста, в наибольшей степени не удовлетворены качеством и доступностью следующих мер государственной поддержки:

- право на бесплатную выдачу лекарств для детей в возрасте до 6 лет (51,3%);

- право на бесплатное обеспечение школьной формой (49%);

- предоставляемые скидки на оплату услуг ЖКХ (49%).

Среди наиболее острых проблем, выявленных опросом:

- 49 % респондентов не имеют никакой скидки на оплату услуг ЖКХ;

- лишь 14,6 % опрошенных семей, где есть дети в возрасте до шести лет, пользуются правом на бесплатные лекарства;

- 18 % семей с детьми дошкольного возраста до трех лет сталкиваются с проблемами при получении права первоочередного приема детей в детские сады;

- 25 % многодетных семей не знают о наличии такой льготы, как бесплатное питание в школе;

- 83 % многодетных семей не пользуются своим правом на бесплатное посещение один раз в месяц музеев, парков культуры и отдыха, а также выставок. Многие просто не знают о такой льготе.

Респонденты также рассказали о том, какие меры государственной поддержки, которые в настоящий момент не предоставляются, им бы хотелось получать:

1. Льготный проезд до места отдыха и оздоровления детей, либо предоставление компенсации расходов на отдых и оздоровление детей, либо предоставление возможности покупки льготных путевок в санатории и пансионаты, дома отдыха для детей.

2. Льготное налогообложение имущества (транспортный, земельный, имущественный налоги).

3. Предоставление ежегодной денежной компенсации расходов на подготовку детей к школе (единовременная выплата к учебному году).

4. Своевременное предоставление земельных участков многодетным семьям в срок до 6 месяцев в соответствии с федеральным законодательством.

5. Обеспечение образованием в муниципальных организациях, осуществляющих образовательную деятельность, необходимой инфраструктурой на территориях близ земельных участков, предоставляемых многодетным семьям.

6. Использование регионального материнского капитала, в том числе на ремонт и мебелирование приобретаемого многодетной семьей жилья.

7. Внеочередное предоставление жилья по социальному найму для многодетных семей.

8. Повышение размера социального пособия для детей в возрасте от 3 до 23 лет.

9. Предоставление отпуска в удобное для обоих родителей время.

10. Произведение компенсационных выплат за коммунальные услуги в размере 50%, вне зависимости от наличия/отсутствия задолженности по оплате (в разумных пределах).

11. Снижение НДФЛ с 13% до 7%.

12. Компенсация расходов на приобретение авиабилетов на всех членов многодетной семьи к месту отдыха и обратно на территории Российской Федерации (раз в год).

13. Сокращение пенсионного возраста для многодетных родителей на 3 года.

14. Выплата пособия по уходу за ребенком до достижения им трехлетнего возраста.

Таким образом, в направлении государственной поддержки многодетных семей необходимо учесть мнение многодетных семей, собственно для которых и разрабатываются соответствующие законодательные акты. Объединить усилия общества и государства, с учетом новых вызовов и продолжить дальнейшую эффективную работу по поддержке многодетных семей.

В каждом субъекте Российской Федерации необходима продуманная и взвешенная социальная политика с целью поддержки многодетных семей. В настоящее время наблюдается отсутствие скоординированности действий местных органов власти в части государственной поддержки многодетных семей. В основном решение вопросов по поддержке многодетных семей в регионах сводится к выплате пособий. Но кроме этого многодетные семьи нуждаются также в психолого-педагогических, социальных услугах. Исходя из

этого с целью улучшения качества государственной поддержки многодетных семьей необходимо обратить внимание на совершенствование и развитие психологической и социальной поддержки многодетных семей.

Что касается механизмов предоставления услуг, то они требуют усиления проблемно-целевого ориентирования, приоритетности и адресности. При разработке государственных и региональных программ по работе с многодетными семьями, необходимо учитывать местные особенности регионов.

В заключении хочется отметить, что проведение дальнейшей работы по государственной поддержке многодетных семей, принятие специального федерального закона о государственной поддержке многодетных семей, совершенствование и развитие психологической и социальной поддержки многодетных семей будет способствовать укреплению института семьи с детьми по всем сферам жизнедеятельности. Что в свою очередь окажет положительное влияние на повышение рождаемости в стране и в решении одной из главных проблем современной России – демографического кризиса.

Список литературы:

1. Указ Президента Российской Федерации от 05 мая 1992 г. № 431 «О мерах по социальной поддержке многодетных семей» (в ред. от 25 февраля 2003 г.) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 12.01.2020 г.).

2. Законопроект №794229-7 «О мерах государственной поддержки в Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://asozd2.duma.gov.ru (дата обращения: 12.01.2020 г.).

3. Музыкина Ю.А. Меры социальной поддержки многодетным семьям в Ямало-Ненецком автономном округе // Молодой ученый. 2015. № 18. С. 305-309.

4. Информационные материалы Общественной палаты Российской Федерации «Результаты опроса многодетных семей о реализации в субъектах

Российской Федерации мер социальной поддержки многодетных семей» [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.oprf.ru (дата обращения: 12.01.2020 г.).

УДК 001

Желтобрюх Анна Александровна
студентка 2 курса магистратуры,
экономический факультет
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,
Россия, г. Белгород
e-mail: anko199670@mail.ru

Научный руководитель: Калугин В.А., доктор экономических наук,
профессор кафедры прикладной экономики
и экономической безопасности
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,
Россия, г. Белгород

ВНЕДРЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: *В данной статье рассмотрена тема экологических инноваций на предприятиях. В современных условиях развития производства в России до сих пор мало акцентировано внимание на важности сохранения окружающей среды и минимизации экологического загрязнения с учётом сохранения стабильных экономических показателей для будущих поколений.*

Ключевые слова: экология, экологическое производство, экоинновации, направления экоинноваций, экологические инновации.

Zheltobryukh Anna Alexandrovna
2nd year master student,
Faculty of Economics
Belgorod State National Research University,
Russia, Belgorod

Scientific adviser: Kalugin V.A., doctor of economic sciences,
Professor, Department of Applied Economics
and economic security
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod

ENVIRONMENTAL ENVIRONMENTAL INNOVATION AT THE ENTERPRISES

Abstract*: This article discusses the topic of environmental innovation in enterprises. In modern conditions of production development in Russia, little attention has been paid to the importance of preserving the environment and*

minimizing environmental pollution, taking into account the maintenance of stable economic indicators for future generations.

Key words: ecology, environmental production, eco-innovation, areas of eco-innovation, environmental innovation.

Экология и забота об окружающем мире - одна из острых проблем на сегодняшний день, которая носит мировой характер. Экологическое производство, безотходное производство, жизнь в стиле zero waste, переработка – все чаще можно услышать данные «слоганы» на улицах и прочитать на разных сайтах в интернете. Как долго человечество планирует осознавать действительную важность данной проблемы остается загадкой. Таяние ледников, «мусорные» острова, загрязнение океанов, вырубка лесов и все большее выкачивание полезных ископаемых. Анализируя ситуацию в мире, складывается ощущение отсутствия внимания к проблеме, которая ведет к экологической катастрофе.

Экологическое производство – это способ производства, при котором на предприятии более экономно и рационально используются сырье и энергия, по принципу: «продукт» - «отходы» - «продукт».

Важно отметить, что в нашей стране необходимо внедрение экологических инноваций на предприятиях с использованием обязательного расчета экономических показателей или как минимум, чтобы они находились в стабильном состоянии и предприятие функционировало в обычном режиме.

Исходя из этого, мы можем проследить связь между экологически безопасным и экономически выгодным развитием для предприятий и общей выгоды для всех.

Вопрос развития экологического производства затрагивался на презентационной сессии «Инновации в экологии: технологическое развитие с ответственностью и заботой о будущем планеты», которая прошла 13 ноября 2019 года в Санкт-Петербурге.

Важным пунктом было отмечено внедрение наилучших доступных технологий, как основополагающего пункта для реализации Нацпроекта по

экологии. Были затронуты такие разработки как микроэлектроника, а именно создание контроллеров освещения, разработка специальных умных мусорных контейнеров, не осталась и без внимания марикультура и ее повсеместное загрязнение и как решение, автоматизация процессов измерения показателей воды при ее загрязнении. На данной сессии было затронуто много актуальных проблем и способы их решения были смело выдвинуты с надеждой на дальнейшую реализацию. Насколько скоро это воплотиться в реальность? Сказать сложно. Некоторые инновации уже начали тестироваться. Так пилотные тесты запустил Tele2 с автоматизированными процессами измерения показателей воды. Тесты прошли в некоторых марикультурных хозяйствах в акватории Приморского края.

Все вышеперечисленные инновации изобретаются, исследуются и тестируются с целью поиска более новых, легких в обращении и действенных моделей для сбалансированного развития производства на предприятиях нашей страны. Все это в целом, даст возможность снять нагрузку на окружающую среду и соответственно улучшит показатели предприятий при правильном внедрении экологичных инноваций, так и даст новый эволюционный толчок для развития общества по всему миру.

Впервые, понятие «экоинновации» появилось в 1996 году в книге «DrivingEco – Innovation» Клода Фаслера и Питера Джеймса. В своей книге авторы понимали под экоинновациями новые процессы, продукты или услуги, которые, в-первую очередь, синхронизируются с бизнес-процессами предприятия, учитывая экономические показатели вышесказанных и также благотворительно влияют на окружающую среду, минимизируя нанесенный ущерб [2].

Из русских ученых широкое и самое известное теоретическое исследование данного термина предоставляет Н.М. Андреева. В ее работе можно проследить основополагающие категории теорий инноваций, в частности соотношение категорий «инновация» - «новация» - «нововведение».

В ее работе экоинновации – это постепенное производственное освоение инновационного продукта.

Если верить статистике то, затраты на поддержание «экологического» порядка в мире сокращались с 2003 года, а начиная с 2013 года были в неизменном состоянии вплоть до 2017 года, здесь цифра стала постепенно увеличиваться. Но на рост бюджета повлиял год экологии в России, что и стало неким магнитом для увеличения бюджета для дальнейшего привлечения внимания [1, с. 6].

Рассматривая наиболее перспективные направления в развитии экологичных внедрений можно выделить несколько направлений это:

- Биотопливо из водорослей
- Цинково-воздушный аккумулятор
- Морская энергетика
- «Умное» освещение
- Автоматизация процессов производства.

Внедрение данных экономических инноваций поможет уменьшить «негативный» вклад в окружающую природу. Некоторые из вышеперечисленных инноваций помогут облегчить проблему с исчерпаемостью природных ресурсов и удешевить производство, что важно, как мы отмечали выше для экономики производства. Учитывая скорость ухудшения окружающей атмосферы, необходимо быстрее задуматься о восстановлении и реинкарнации того, что мы уничтожили для наших будущих поколений. Предприятия особенно крупные гиганты – монополисты несут огромную экологическую ответственность бизнеса.

Для внедрения экологических инноваций на предприятиях необходим системный и поэтапный подход, для сохранения все структуры и «жизни» предприятия.

Таким образом, мы понимаем, что на отечественном рынке внедрение экоинноваций начинает медленно, но постепенно развиваться. Важно ставить данное направление приоритетной задачей, не забывая про комплексное

развитие с экономической частью – создавая систему, которая будет в дальнейшем поощрять экологические нововведения и обеспечивая формирование спроса на экоинновации и вливания крупных инвестиций в данную сферу.

Список литературы:

1. Румянцева С. Инновации в экологии: технологическое развитие с ответственностью и заботой о будущем планеты // Эковестник. № 4. 2019. С. 4-9.

2. Экологически чистые производства [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://studopedia.ru/11_63492_ekologicheski-chistie-proizvodstva.html (дата обращения: 23.01.2020 г.).

УДК 34.03

Зарубей Алена Алексеевна
студентка 3 курса магистратуры,
Юридический факультет,
Российский новый университет
Россия, г. Москва
e-mail: avyalysheva@mail.ru

Научный руководитель: Ситдикова Любовь Борисовна,
доктор юридических наук, профессор,
Российский новый университет
Россия, г. Москва

ПРАВОВОЙ СТАТУС ПОТРЕБИТЕЛЯ ПРИ ОКАЗАНИИ БЫТОВЫХ УСЛУГ

Аннотация: *Статья посвящена проблемам определения специального правового статуса потребителя. Цель работы рассмотреть теоретические проблемы определения специального правового статуса потребителя, актуальные проблемы правоприменительной практики защиты прав потребителей, а также совершенствование законодательства РФ о защите прав потребителей.*

Ключевые слова: правовой статус, бытовые услуги, права потребителей, потребительские правоотношения, субабоненты.

Zarubey Alena Alekseevna
3rd year master student,
Russian New University
Russia, Moscow

Scientific adviser: Sitdikova Lyubov Borisovna,
doctor of legal sciences, professor,
Russian New University
Russia, Moscow

LEGAL STATUS OF THE CONSUMER WHEN PROVIDING HOUSEHOLD SERVICES

Abstract: *The article is devoted to the problems of determining the special legal status of a consumer. The purpose of the work is to consider the theoretical problems of determining the special legal status of consumers, actual problems of law enforcement practice in protecting consumers' rights, as well as improving the legislation of the Russian Federation on consumer protection.*

Key words: legal status, consumer services, consumer rights, consumer relations, sub-subscribers.

Из смысла Закона «О защите прав потребителей» ясно, что потребителем является исключительно гражданин, т. е. физическое лицо. В потребительских отношениях потребитель обладает специальной правоспособностью, которую следует отличать от отраслевой, в том числе гражданской, правоспособности гражданина. Специфика правоспособности потребителя состоит в наличии всего комплекса специфичных прав, предусмотренных законодательством о защите прав потребителей, и может определяться как межотраслевая, комплексная правоспособность [1, с. 62-64].

Правовой статус потребителя характеризуется такими чертами, как «дополнительность» по отношению к общему правовому статусу и комплексный характер, обусловленный тем, что особенности правового положения потребителя не ограничиваются рамками одной отрасли и субъект частного права наделяется специфическими публично–правовыми возможностями [2, с. 348].

Понятие «потребитель» имеет двоякое значение: бытовое и юридическое (нормативное). При этом понятие «потребитель» обозначает участвующих в обороте субъектов, которые пользуются повышенной защитой. В то же время в литературе предлагалось и иное определение потребителя: лицо, осуществляющее потребление продукции, произведенной пользователем.

Легальное определение понятия «потребитель» имеет иное звучание. Как следует из законодательной формулировки понятия «потребитель», предлагаемой Законом РФ от 07.02.1992 № 2300–1 «О защите прав потребителей», данным субъектом является гражданин, имеющий намерение заказать или приобрести либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности [3, с. 80-85].

Потребителем признается гражданин, не только уже заключивший договор купли–продажи товара, но и лишь выражающий намерение приобрести товар или заказать работу, услугу. Закон обязывает продавца (исполнителя)

предоставлять покупателю (заказчику) всю необходимую информацию о потребительских свойствах товара (работы, услуги) и условиях его приобретения еще до заключения договора (ст. ст. 495, 732 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ). Не является потребителем гражданин, который, приобретая товары (работы, услуги), использует их в деятельности, которую он осуществляет самостоятельно на свой риск с целью систематического извлечения прибыли.

В понятие сферы бытовых услуг попадает весьма широкий спектр услуг, работ, которые предоставляются населению:

1. пошив и ремонт одежды, обуви;
2. изготовление и ремонт мебели;
3. изготовление и установка изделий из ПВХ;
4. ремонт бытовой техники;
5. химчистка одежды;
6. ремонт квартир и домов;
7. услуги бань, саун и т.п.;
8. другие бытовые услуги.

В то же время физические лица, даже не имеющие статус индивидуального предпринимателя, не во всех случаях могут пользоваться правами потребителей. С точки зрения определения статуса потребителя и применения соответствующего законодательства важно, чтобы плоды и доходы, полученные гражданином в результате его производительного труда, не могли рассматриваться как постоянно извлекаемая прибыль. Иначе говоря, необходимо определить, не является ли гражданин предпринимателем.

Весьма актуальной является проблема разработки понятия «конечный потребитель», концепция которого в свое время была изложена в отечественной юридической науке. В частности, А.Е. Шерстобитов отмечал, что «потребитель как правовая категория имеет ценность в паре с категорией «коммерсант», а значит, речь должна идти именно о личном (конечном) потребителе, имеющем целью выведение товара из сферы экономики в сферу личного потребления».

Следует учесть, что в действующем законодательстве имеются различные подходы к определению потребителя. Гражданское законодательство, учитывая особенности гражданского оборота, понятие «потребитель» в рамках ст. 426 ГК РФ использует в более широком смысле, чем это сделано в законодательстве о защите прав потребителей. Если законодательство о защите прав потребителей под потребителем понимает физических лиц, то в соответствии с ГК РФ им может выступать и юридическое лицо, если речь идет о публичном договоре. Подтверждением этого служит конструкция нормы п. 1 ст. 426 ГК РФ, закрепляющая положение о том, что соответствующая деятельность субъекта публичного договора должна осуществляться в отношении «каждого, кто к нему обратиться». При этом точку в определении понятия «каждый» в свое время поставил Конституционный Суд РФ, понимая под ним не только физическое, но и юридическое лицо (Постановление КС РФ от 03.02.1998 № 5–П).

Таким образом, в широком смысле под потребителем следует понимать юридическое или физическое лицо, приобретающее товар не только для целей осуществления предпринимательской деятельности, но и для собственных бытовых нужд.

Полагаем, что следует рассмотреть особенности статуса потребителей в рамках отдельных видов обязательств, показывающих необходимость использования более широкого подхода в определении круга потенциальных потребителей соответствующих товаров (работ, услуг).

В первую очередь, речь идет о договорах различных видов энергоснабжения. Так, в качестве потребителя как стороны по договору снабжения товарами через присоединенную сеть бытового потребителя могут выступать как физические лица, в том числе индивидуальные предприниматели, так и юридические лица, имеющие в собственности принимающие устройства, присоединенные непосредственно к сетям снабжающей организации, либо не имеющие таковых. Единственным условием получения статуса потребителя для юридических лиц является снабжение их

товарами в целях, прямо не связанных с извлечением прибыли и иного дохода [4, с. 49].

В отдельных случаях законодательство предъявляет к фигуре потребителя ряд требований, касающихся необходимости соблюсти условия, способствующие оказанию конкретных услуг. Так, например, потребителем газа в соответствии со ст. 2 Федерального закона от 31.03.1999 № 69–ФЗ «О газоснабжении в Российской Федерации» является лицо, приобретающее газ для собственных бытовых нужд, а также собственных производственных или иных хозяйственных нужд. В то же время потребителем газа может быть только лицо, обладающее соответствующим требованиям газопотребляющим оборудованием на каком–либо праве и способное безопасно эксплуатировать это оборудование. В этой ситуации наблюдается исключение из общего порядка заключения публичного договора, поскольку коммерческая организация обязана его заключить лишь в случае выполнения потребителем встречной обязанности (т.е. обеспечить наличие соответствующего оборудования).

Однако главным отличительным признаком потребителей газа от иных покупателей газа является использование газа для собственных производственных, бытовых или иных хозяйственных нужд. То есть организации, осуществляющие перепродажу газа, не могут признаваться потребителями газа.

В рамках отношений по теплоснабжению также имеются свои особенности в определении лиц, являющихся потребителями тепловой энергии. Законодательство о теплоснабжении (Федеральный закон от 27.07.2010 № 190–ФЗ «О теплоснабжении») оперирует понятиями «потребитель» и «абонент», которые, по мнению отдельных авторов, не являются тождественными. В качестве аргументов в пользу такой позиции отмечается, что абонент всегда потребитель, то есть лицо, которое потребляет тепловую энергию для бытовых или производственных нужд, но не каждый потребитель – абонент, поскольку потребителями могут быть субабоненты.

Широкий подход в определении круга потребителей можно встретить и в рекламных отношениях. Как известно, «потребители рекламы» (потребители рекламы – это лица, на привлечение внимания которых к объекту рекламирования направлена реклама (п. 8 ст. 3 Федерального закона от 13.03.2006 N 38–ФЗ «О рекламе»). Как видно, такие цели, как формирование или поддержание интереса к объекту рекламирования или его продвижение на рынке, не являются значимыми. Однако лица, до которых данные сведения доведены, но которые не могут ими пользоваться, потребителями рекламы не являются. В то же время, по мнению Н.Н. Кузиной и Э.Л. Страунинга, законодательство о рекламе не связывает потребителя рекламы лишь с категорией физического лица, что дает основание для включения в состав потребителей рекламы и иных лиц, включая юридических и даже публично–правовые образования.

Отдельного внимания заслуживает вопрос о правовом статусе заемщика в рамках отношений по потребительскому кредитованию, который также имеет свои особенности. Дело в том, что заемщик по договору потребительского кредита (займа) не рассматривается в качестве потребителя в общепринятом значении субъекта потребительских отношений. Характерное для потребителя положение «слабой стороны» в отношении заемщика не получает должного проявления. Связано это с тем, что заемщик по договору потребительского кредита имеет возможности самостоятельной защиты своих прав, включая права на самозащиту, а также юрисдикционную защиту в рамках инициирования правоохранительной деятельности.

Особенностями в определении потребителя обладает договор на предоставление лечебно–профилактической помощи в рамках программы обязательного медицинского страхования (ОМС). Специфика договорных связей здесь заключается в том, что понятия заказчика услуги и ее потребителя не совпадают. В рамках данного обязательства страховая медицинская организация выполняет функцию посредника между производителем медицинской услуги и ее потребителем и заключает договор на оказание

медицинской помощи в интересах потребителя. По сути, речь идет о договоре в пользу третьего лица, получающего конкретную медицинскую помощь [5, с. 5-8].

Интерес также вызывают особенности правового статуса потребителя медицинских услуг, которые проявляются прежде всего через нематериальное благо – «здоровье». При этом термины «потребитель медицинских услуг» и «пациент» имеют синонимичный характер. Разница заключается лишь в том, что потребителем может быть пациент (лицо, обратившееся за медицинской помощью) только при добровольном оказании медицинских услуг. В остальных случаях, например, при оказании экстренной помощи, пациент не получает статус потребителя. Медицинские услуги в такой ситуации оказывают не по воле (без согласия) конкретного лица, а в силу исполнения медицинскими работниками публичной обязанности, гарантированной правом каждого на здравоохранение (см. ст. 41 Конституции РФ). В то же время следует признать, что по правовым последствиям оказания некачественной медицинской помощи статусы потребителя медицинских услуг по возмездному договору и пациента, получающего медицинскую помощь за счет бюджетных ассигнований, совпадают. И в том, и в другом случае лицо имеет право на возмещение ущерба и морального вреда.

Как известно, моральный вред – категория оценочная. Однако размер компенсации морального вреда должен учитывать имущественное положение причинителя вреда и потерпевшего. Полагаем, что справедливым будет также предлагаемый выбор формы компенсации морального вреда, включая натуральную форму возмещения с согласия потерпевшего. Данная новация будет способствовать оптимальному удовлетворению интересов потребителя, реализации принципа свободы в гражданских правоотношениях. Причем, как представляется, натуральная форма возмещения не может быть ограничена каким–то одним видом благ и должна включать товары, работы или услуги, которые могут быть представлены потребителю.

Стоит отметить, что механизм защиты нарушенных прав потребителя в случае причинения ему вреда от некачественных товаров, работ, услуг в ряде стран имеет некоторое различие. Так, в Англии потребителю предоставляется право выбора ответчика в случае, когда в действиях как продавца, так и производителя имеется небрежность. Однако здесь не идет речь о солидарной ответственности, которая имеет место только лишь при совместном причинении вреда потребителю производителем и продавцом товаров, работ или услуг.

Концепция развития потребительского законодательства развитых стран строится с учетом наличия высокого уровня потребительского патернализма либо незначительного его влияния на потребительские отношения. Однако и в том, и в другом случае существует проблема поиска необходимого баланса между интересами общества и бизнеса. Если избыточный потребительский патернализм не представляет из себя серьезную угрозу для развития экономики, то недостаточный патернализм предполагает расширение понятия «потребитель» за счет включения в него при определенных условиях и коммерсантов, не являющихся профессионалами в соответствующей области.

В то же время европейские страны используют различные подходы в определении понятия «потребитель». Так, французское потребительское законодательство оперирует понятием «потребитель» и понятием «непрофессионал». В свою очередь, Английский UCTA закрепляет широкое определение понятия «потребитель». Согласно UCTA в качестве потребителя может выступать не только физическое лицо, приобретающее товар исключительно для удовлетворения собственных бытовых нужд, но и предприниматель, если он в отличие от своего контрагента заключает данный договор не в ходе осуществления своей предпринимательской деятельности (in the course of a business). В свою очередь, немецкий Закон о регулировании общих условий сделок 1977 г. имеет целью защитить интерес «слабой» стороны (в частности, например, покупателя, клиента, заказчика) в договоре и в рамках потребительских отношений распространяет защиту и на коммерсантов.

Необходимо отметить, что на сегодняшний день в праве Европейского союза в целом разработана концепция понятия «потребитель» и даже определены характерные общие его признаки. Согласно сформированному подходу: 1) потребителем признается только физическое лицо; 2) потребитель приобретает товары или услуги на основании договора с предпринимателем; 3) потребитель приобретает товары или услуги без цели осуществления предпринимательской или профессиональной деятельности [6, с. 7-15].

Таким образом, несмотря на различное понимание категории «потребитель» в странах Евросоюза, на уровне принятых в рамках имеющихся полномочий надправительственных органов специальных директив потребителем признается только физическое лицо.

В свою очередь, при определении понятия «потребитель» необходимо обратить внимание и на европейскую судебную практику. Так, Суд ЕС под термином «потребитель» понимает посредников (дилеров), покупающих товары у производителей (а не только у конечных потребителей). Кроме того, данный судебный орган в своей практике оперирует понятием «справедливая доля выгод», под которой понимается получение потребителем более дешевых товаров и услуг более высокого качества.

Кроме того, на западе сформирован свой подход к определению понятия потребителя, опирающийся на практику выделения судами категории «средний потребитель». Выработка критериев к определению среднего потребителя позволяет унифицировать подходы к решению вопросов, возникающих при рассмотрении конкретных дел, связанных с защитой прав потребителей.

Стоит сказать, что «средний потребитель» (average consumer) – категория оценочная и в основном необходимая для пресечения практики недобросовестной конкуренции, а также недобросовестного поведения самих потребителей. По сути, этот термин характеризует определенную группу потребителей, на которую ориентирована осуществляемая коммерческая практика. Суд ЕС, характеризуя «среднего потребителя», отметил, что это

потребитель, который «достаточно хорошо осведомлен, достаточно наблюдателен и осмотрителен» [7, с. 97-104].

Магистральная линия в этом вопросе опирается на степень информированности и рациональности потребителя. Причем информационный аспект имеет первостепенное значение, поскольку наличие у потребителя необходимой информации о товаре (работе, услуге) определяет степень рациональности его потребительского поведения [8, с. 1208].

С учетом отечественного и зарубежного опыта регулирования потребительских отношений в правовой доктрине признается возможность распространять правовой статус потребителя на юридических лиц, учитывая их возможность занимать в хозяйственном обороте такое же положение, что и граждане. Имеются в виду случаи, когда юридическое лицо приобретает какие–либо товары не для использования в предпринимательской деятельности, для собственных нужд. Впрочем, иногда даже законодатель прямо называет их потребителями (например, ст. ст. 426 и 539 ГК РФ), однако при этом не распространяет на них действие Закона о защите прав потребителей.

Экономический процесс потребления также, безусловно, присущ и коллективным субъектам – юридическим лицам. В зарубежной литературе признают влияние одинаковых факторов на деятельность и физических, и юридических лиц, что в отношениях по защите их прав и интересов в известной степени должно уравнивать их правовой статус.

Как известно, потребность в усиленной защите потребительских прав связывается с отсутствием у потребителя необходимого объема специальных знаний, информации о сути заключаемого договора. Предприниматель же в силу своего профессионального статуса в гражданско–правовых сделках всегда несет повышенные риски, поскольку должен обладать необходимыми знаниями и умениями по ведению бизнеса. С этим связывается и повышенная гражданско–правовая ответственность предпринимателя (ст. 401 ГК РФ), в том числе наступающая независимо от вины, и ограниченный перечень обстоятельств, исключающий невозможность исполнения принятых на себя

обязательств (ч. 3 ст. 401 ГК РФ). В то же время, когда юридическое лицо или индивидуальный предприниматель приобретает товары или услуги, не связанные с предпринимательской деятельностью, знания такого рода у них могут отсутствовать, по крайней мере это может (должно) презюмироваться.

Однако полностью согласиться с таким подходом представляется мало разумным и обоснованным. Как минимум, на практике будет не всегда просто определить, какие товары (работы, услуг) для конкретной организации связаны с предпринимательской деятельностью, а какие нет. По нашему мнению, в решении проблемы защиты прав юридических лиц в потребительских отношениях может быть использована выработка специальных критериев, указывающих на особый статус соответствующей организации, т.е. на ее слабое положение на рынке. Не последнюю роль в этом вопросе должен сыграть статус участников юридического лица, а также направления (цели) его деятельности.

Как известно, юридическое лицо представляет собой фикцию, за которой стоят реальные люди, коллективы граждан. Вполне понятно, что нарушение контрагентами своих обязательств перед организацией может повлечь умаление прав ее членов, работников. В случае, когда такие действия неисправных партнеров ведут к ущемлению прав физических лиц, юридическое лицо должно наделяться статусом коллективного потребителя.

В то же время потребность придания юридическим лицам статуса потребителя связывается с необходимостью защиты прав их трудовых коллективов. Это необходимо как минимум в случаях, когда организация совершает сделки для удовлетворения нужд своих сотрудников.

Ранее в правовых исследованиях предлагалось расширить понятие «потребитель» за счет включения в число таковых особой категории юридических лиц – «коллективные потребители», включая потребительские кооперативы, товарищества собственников жилья и т.п. Такие предложения в дальнейшем были поддержаны в доктрине путем выделения специальной

группы юридических лиц – некоммерческих объединений граждан, именуемых розничными клиентами, и с предоставлением им средств повышенной защиты.

Список литературы:

1. Маркова О.А., Кошелев М.С. Особенности применения института медиации в сфере защиты прав потребителей в России и Китае // Государственная власть и местное самоуправление. 2018. № 11. С. 62–64.

2. Миронова Т.К. Правовое регулирование бесплатного оказания медицинской помощи: Учеб. пособ. М.: Юстицинформ, 2018. 348 с.

3. Суховская М.Г. «Потребительские» выводы Верховного суда, полезные для всех // Главная книга. 2018. № 23. С. 80-85.

4. Дозорцев В.А. Комментарий к схеме «система исключительных прав» // Интеллектуальные права. Понятие. Система. Задачи кодификации: Сб. статей. М.: Статут, 2003. 49 с.

5. Халатов С.А. Совершенствование несудебной защиты прав потребителей розничных финансовых пенсионных услуг // Арбитражный и гражданский процесс. 2018. № 9. С. 5-8.

6. Белов В.А. Потребительские правоотношения: место потребительского обязательства в системе права // Нотариус. 2017. № 7. С. 7-15.

7. Нестерова Т.И., Кочнев А.С. Особенности взыскания неустойки и штрафа по Закону о защите прав потребителей // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2018. № 2. С. 97-104.

8. Российское гражданское право: Учебник: В 2 т. / В.В. Витрянский, В.С. Ем, Н.В. Козлова и др.; отв. ред. Е.А. Суханов. 2–е изд., стереотип. М.: Статут, 2011. Т. 2: Обязательственное право. 1208 с.

УДК 620.193

Злоцкая Софья Михайловна,
студентка,
Тюменский индустриальный университет,
Россия г. Тюмень
e-mail: sonyastrk@gmail.com

АНТИКОРРОЗИОННОЕ ЗАЩИТНОЕ ПОКРЫТИЕ ТРУБ НЕФТЯНОГО СОРТАМЕНТА

Аннотация: *В статье рассматривается проблема коррозии внутрискважинного оборудования. Автор рассматривает способы разрешения данной проблемы, анализируя различные виды антикоррозионного защитного покрытия труб нефтяного сортамента.*

Ключевые слова: коррозия, антикоррозионное покрытие, защитное покрытие, внутрискважинное оборудование.

Zlotskaya Sofya Mikhailovna,
student
Tyumen Industrial University,
Russia Tyumen

ANTI-CORROSION PROTECTIVE COATING OF OIL SORTMENT PIPES

Abstract: *The article discusses the problem of corrosion of downhole equipment. The author considers ways to solve this problem by analyzing various types of anticorrosive protective coating of oil assortment pipes.*

Key words: corrosion, anticorrosive coating, protective coating, downhole equipment.

Коррозия внутрискважинного оборудования — одна из основных проблем при эксплуатации нефтяных скважин. Она актуальна для всех активов, но особенно остро проявляется на месторождениях с высокой обводненностью добываемой продукции. Коррозия не только наносит ущерб металлическому оборудованию скважин (в первую очередь — насосно-компрессорным трубам (НКТ)) — в результате обменных реакций, протекающих при коррозии, образуются различные вещества, которые при проникновении в призабойную зону пласта ухудшают ее фильтрационные свойства. Все это значительно

повышает затраты на эксплуатацию скважины и может сыграть решающую роль при определении ее рентабельности, особенно на зрелых активах.

Защита насосно-компрессорных труб (НКТ) от коррозии и вредных отложений асфальтенов, смол и парафинов (АСПО) резко увеличивает срок их службы. Лучше всего это достигается применением труб с покрытиями, однако многие нефтедобытчики предпочитают «старый добрый» металл, игнорируя успехи российских новаторов.

Hilong Group специализируется на производстве высокотехнологичного нефтегазового оборудования и оказании комплекса нефтесервисных услуг предприятиям нефтегазового сектора.

Основное направление деятельности Hilong Russia – это нанесение защитных покрытий серии ТС на внутреннюю поверхность труб нефтяного сортамента.

Применение трубной продукции с покрытиями серии ТС приводит к многократному росту наработки, что гарантированно ведет к снижению затрат на добычу нефти.

Трубы с внутренними защитными покрытиями используются во всем мире уже более 60 лет. Применение полимерных покрытий на внутренней поверхности труб позволяет защитить их:

- От общей коррозии, CO2 и H2S коррозии
- Сульфатвосстанавливающих бактерий
- Снизить скорость отложения АСПО и солей
- Снизить скорость истирания внутренней поверхности труб штангами и их центраторами
- Улучшить гидравлические характеристики потока

Рис.1

Каждое из покрытий обладает комплексом защитных свойств для различных условий эксплуатации.

Описание технологического процесса:

Перед нанесением защитного покрытия проводится входной контроль материалов и труб НКТ.

На всех этапах производства работ по нанесению покрытия производится как визуальный, так и инструментальный контроль качества.

1. Очистка и термическое обезжиривание
2. Пескоструйная очистка
3. Нанесение первого слоя (праймер)
4. Сушка праймера в печи
5. Нанесения основного слоя защитного покрытия
6. Сушка слоя защитного покрытия
7. Нанесения консервационного покрытия – для защиты при транспортировке и хранении
8. Маркировка труб
9. Упаковка труб
10. Труба готова к отгрузке

Для нанесения антикоррозионного покрытие используются соответствующие требования:

- ТУ 1390-001-52 5 3 4 3 0 8 -2 0 0 8 (2 0 1 3) - на соединительные детали трубопроводов;
- ТУ 1 3 9 0-002-52534308-2008(2013) - на насосно-компрессорные трубы;
- ТУ 1390-003-52534308-2008(2013) - на нефтегазопроводныетрубы.
- ТУ 1390-005-52534308-2013 - на бурильные трубы.

Трубы с покрытием ТС успешно эксплуатируются в самых разных регионах России и СНГ. Во всех случаях внедрение представленного покрытия позволяет увеличить наработку на отказ (СНО) труб в несколько раз

Экономический эффект для осложненных скважин при применении защитных покрытий серии ТС достигается за счет увеличения наработки НКТ на отказ, отсутствия затрат на закуп новых НКТ, сокращение количества ремонтов скважин и потерь нефти из-за простоев, что в конечном итоге приводит к снижению стоимости добычи нефти. Так же снижаются затраты на ремонтные работы НКТ и увеличатся МРП

В России существуют нефтегазодобывающие компании, в которых наработка превышает 3000 суток, ни одной аварии не зафиксировано по вине покрытия.

УДК 62-1/-9

Злоцкая Софья Михайловна
Институт Сервиса и отраслевого управления
Тюменский Индустриальный Университет
Россия, г. Тюмень
e-mail: sonyastrk@gmail.com

Андриянов Денис Олегович
Институт Сервиса и отраслевого управления
Тюменский Индустриальный Университет
Россия, г. Тюмень

ФЕРРОЗОНДОВЫЙ МЕТОД НЕРАЗРУШАЮЩЕГО КОНТРОЛЯ ШВОВ

Аннотация: *В данной статье рассмотрена технологии проведения феррозондового контроля сварных швов. Проанализированы наружные и внутренние дефекты сварных швов и с методы выявления. Приведён пример расчёта контроля качества сварного шва.*

Ключевые слова: шов, феррозондовый метод, контроль, дефекты

Zlotskaya Sofya Mikhailovna
Institute of Service and Industrial Management
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

Andriyanov Denis Olegovich
Institute of Service and Industrial Management
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

FERROSONDE METHOD OF NON-DESTRUCTIVE CONTROL OF SEAMS

Abstract: *This article discusses the technology of conducting flux-gate inspection of welds. The external and internal defects are analyzed. An example of calculating the quality of a weld is given.*

Keywords: seam, fluxgate method, control, defects

По современным представлениям магнитные явления (независимо от того, где и как они проявляются) всегда связаны с движением электрических зарядов (закон Био-Савара-Лапласа).

Используя понятие фиктивной магнитной массы, можно объяснить некоторые характеристики магнитного поля по аналогии с характеристиками электростат.ического поля. Основанием для этой аналогии служат следующие известные экспериментальные факты:

- Определенные материалы, находясь в подвешенном состоянии, ориентируются в направлении север – юг, такие материалы называются магнитами. Конец магнита, обращенный на север, называется северным, или положительным, полюсом магнита, а противоположный – южным, или отрицательным;
- Некоторые тела, не проявляющие в исходном состоянии магнитных свойств, могут приобрести их при поднесении этих тел достаточно близко к полюсам магнита. При этом на конце тела, обращенного к полюсу магнита, индуцируется магнетизм противоположного знака, а на удаленном конце – магнетизм того же знака, что и у полюса магнита;
- Если тонкий магнит поднести к железным опилкам, то опилки притягиваются с наибольшей густотой вблизи концов магнита и не притягиваются к средней части магнита. Отсюда следует, что магнетизм как бы сосредоточен в области концов магнита. Если толщина магнита значительно меньше по сравнению с его длиной, то его называют магнитным диполем.

Если взять два диполя, то их взаимодействие сведется к взаимодействию обращенных друг к другу «точечных» полюсов, которое подчиняется тому же закону Кулона, что и взаимодействие точечных электрических зарядов с силой.

$$\bar{F} = \frac{q_{m1} q_{m2}}{4\pi\mu r^3} \bar{r}, \quad (1)$$

где qm1 и qm2 – точечные магнитные массы;

μ – магнитная проницаемость (коэффициент, учитывающий роль среды, для вакуума μ0 = 4π·10–7 Гн/м – магнитная постоянная);

r – кратчайшее расстояние между qm1 и qm2, м.

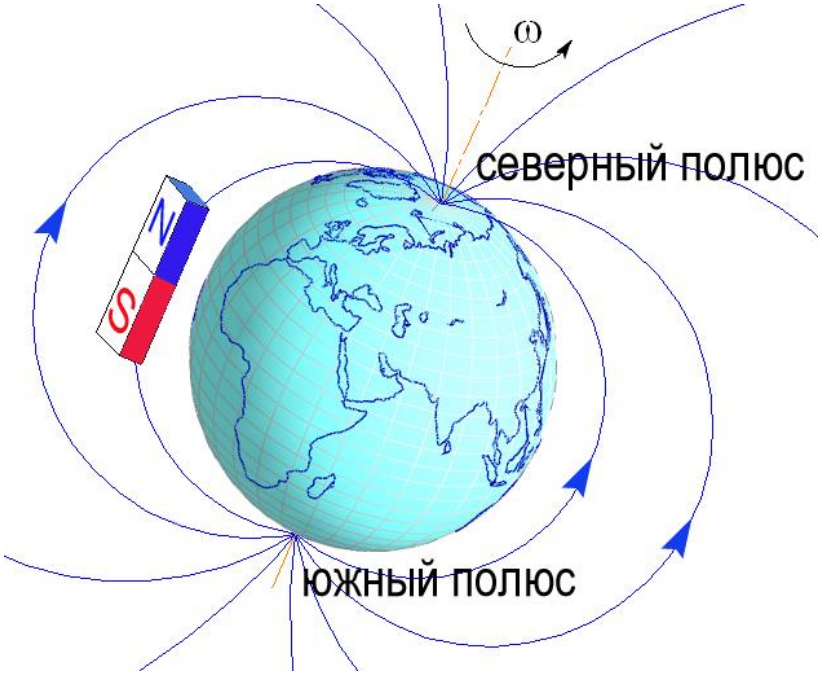

Рис.1. Ориентация свободно подвешенного магнита в поле Земли

При проведении аналогии между явлениями магнитостатики и электростатики следует помнить об отсутствии раздельного существования положительного и отрицательного магнетизма.

Для того чтобы перейти к характеристикам магнитного поля, создаваемого магнитным зарядом, например, зарядом 1 (с вышеизложенным пониманием выражения «магнитный заряд»), необходимо, представив другой заряд пробным, сократить выражение (1) на единицу пробной магнитной массы (в данном случае – на qm2). Результатом преобразования будет характеристика магнитного поля, именуемая напряженностью:

$$\overline{H} = \frac{\overline{F}}{q_m}.$$

(2)

В выражении (2) и далее не ставится цифровой индекс пробной магнитной массы, так как потенциально ее выбор не принципиален. Таким образом, напряженность поля точечной магнитной массы.

$$\overline{H} = \frac{q_m}{4\pi\mu r^3}\bar{r}.$$

(3)

Наряду с напряженностью магнитного поля вводится понятие магнитной индукции:

$$\overline{B} = \mu\overline{H}.$$

(4)

При отсутствии сильных внешних источников магнитного поля напряженность магнитного поля Земли на некотором уровне относительно ее поверхности должна быть достаточно стабильной.

Интерес представляет измерение значения и определение направления вектора напряженности магнитного поля в пространстве, имеющем в своем объеме возмущающие источники магнитного поля в виде объектов железнодорожного транспорта, подвергаемых феррозондовому контролю. Детали намагничиваются стационарными магнитами, и контроль проводится в режиме остаточной намагниченности, при котором напряженность на поверхности детали достигает 1000 А/м. Результат этого взаимодействия и является предметом исследования, так как по технологии проведения феррозондового контроля вышеперечисленные объекты размагничиванию не подлежат (ни в лаборатории магнитного контроля или на участке контроля, ни в эксплуатации).

Феррозондовый метод неразрушающего контроля является одним из немногих технологичных методов для объектов контроля, который обеспечивает требуемый уровень достоверности. Феррозондовый метод «хорошо работает» при контроле сварных швов.

Различают допустимые и не допустимые значения дефектов сварных швов от степени снижения технических параметров изделия по прочности. При допустимых нарушениях исправление дефектов сварки не производится

При недопустимых их устранение необходимо.

ГОСТ 30242-97. Определяет соответствие шва нормам и пригодность изделия к эксплуатации.

Чувствительность сварного соединения на образование холодных трещин оценивают эквивалентным содержанием углерода свариваемого металла. Эквивалент углерода $C_{экв}$, %, определяют по эмпирическим формулам, одна из которых имеет следующий вид:

$$C_{экв} = C + \frac{Mn}{6} + \frac{Cr+V+Mo}{5} + \frac{Ni+Cu}{15} + P/2 \quad (1)$$

Стали, у которых $C_{экв} \leq 0{,}45$ %, считаются не склонными к образованию холодных трещин при сварке. При $C_{экв} > 0{,}45$ %, стали становятся склонными к трещинам.

Показателем, указывающим на охрупчивание стали из-за структурных превращений, является твердость зоны термического влияния. Для обычных нелегированных и низколегированных сталей твердость зоны термического влияния должна быть не выше HV350. Возможную максимальную величину твердости определяют расчетным путем на основе химического состава стали:

$$HV_{max} = 90 + 1050 \cdot C + 47 \cdot Si + 75 \cdot Mn + 30 \cdot Ni + 31 \cdot Cr \text{ , } (2)$$

Если предварительная оценка свариваемости указывает не склонность стали к образованию холодных трещин, чаще всего применяют предварительный подогрев свариваемого изделия. Температуру, Т, ℃, предварительного подогрева рассчитывают по формуле:

$$T = 350\sqrt{C_{об}} \cdot 0{,}25 \quad (3)$$

где $C_{об}$ - общий эквивалент углерода, который является суммой эквивалентов углерода $C_{экв}$ и C_s, последний зависит от толщины свариваемой конструкции, мм:

$$C_{об} = C_{экв} + C_s\,, \quad (4)$$

где, C_s – определяется по формуле (5):

$$C_s = 0{,}005 \cdot S \cdot C_{экв} \quad (5)$$

Таким образом,

$$C_{об} = C_{экв} \cdot (1 + 0{,}005 \cdot S) \quad (6)$$

Чувствительность сварного соединении HCS к образованию горячих трещин можно определить по формуле:

$$HCS = \frac{C(S+P+{}^{Si}/_{25}+{}^{Ni}/_{100})\cdot 10^3}{3\cdot Mn+Cr+Mo+V} \quad (7)$$

Если HCS < 4, то горячие трещины в сварном соединении не образуются. Для высокопрочных сталей большой толщины необходимо, чтобы HCS < 1,6-2.

2 Пример решения

ГОСТ	08Х16Н11М3
C	0,08
Si	0,8
Mn	1,0-1,7
Cr	15-17
Ni	10-12
Mo	1,9-2,6
S	0,025
P	0,025

Cu	-
V	-
Ti	-
Ni	-
Al	-

DIN	X5CrNiMo17122
C	0,07
Si	1
Mn	2
Cr	16,5-18,5
Ni	10,5-13,5
Mo	2,0-2,5
S	0,030
P	0,045
Cu	-
V	-
Ti	-
Ni	-
Al	-

3 Расчетная часть

ГОСТ

$C_{экв}$ = 0,08+0,225+3,65+0,7+0,0125 = 4,67%

HV_{max} = 90+1050·0,08+47·0,8+75·1,35+30·11+31·23,5 = 1371,35

$C_{об}$ = 4,67·(1+0,005·0,025) = 4,7 %

T = 350$\sqrt{4,7 \cdot 0,25}$ = 189 °C

HCS = 0,08(0,025+0,025+0,032+0,11)·10^3⁄22,3 = 15,36⁄22,3 = 0,688 кг/мм

DIN

$C_{экв}$ = 0,07+0,33+3,95+0,8+0,0225 = 5,17%

HV_{max} = 90+1050·0,07+47·1+75·2+30·12+31·17,5 = 1263

$C_{об}$ = 5,17·(1+0,005·0,03) = 5,2 %

T = 350√5,2·0,25 = 200 °С

HCS = 0,07(0,03+0,045+0,04+0,12)·10^3/25,75 = 16,45/25,75 = 0,638 кг/мм

Вывод:

- сталь 08Х16Н11М3 при $C_{экв}$ > 0,45% ($C_{экв}$ =4,67%), склонна к образованию холодных трещин. HV_{max}= 1371,35, следовательно, твердость зоны термического влияния очень велика. Чувствительность сварного соединения HCS < 1,6-2 (HCS= 0,688 кг/мм) – горячие трещины в сварном соединении не образуются.
- сталь X5CrNiMo17122 при $C_{экв}$ > 0,45% ($C_{экв}$ =5,17%), склонна к образованию холодных трещин. HV_{max}= 1263, следовательно, твердость зоны термического влияния очень велика. Чувствительность сварного соединения HCS < 1,6-2 (HCS= 0,638 кг/мм) – горячие трещины в сварном соединении не образуются.

При исследовании стыковых соединений образцов самыми частыми дефектами были наплывы, чешуйчатость и подрезы.

При исследовании тавровых соединений образцов самыми частыми дефектами были наплывы, поры, неравномерность по ширине, нарушена геометрия шва и катет. Такой дефект как прожог не был выявлен не в одном из представленных исследований.

УДК 331.104.2

Конышева Юлия Игоревна
студентка 4 курса бакалавриата,
Факультет истории, философии и права
Омский государственный педагогический университет,
Россия, г. Омск
e-mail: konysheva_yliy@mail.ru

ВЛИЯНИЕ ТИПА КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ НА КОНФЛИКТНОСТЬ В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *В статье рассматривается взаимосвязь типов корпоративной культуры и возникновения конфликтности в организации, а также особенности возникновения организационных конфликтов исходя из характеристик различных типов корпоративных культур.*

Ключевые слова: конфликтность, корпоративная культура, организация, организационный конфликт, взаимосвязь.

Konysheva Yulia Igorevna
4rd year bachelor student,
Faculty of History, Philosophy and Law
Omsk State Pedagogical University,
Russia, Omsk

IMPACT OF CORPORATE CULTURE ON CONFLICT IN THE ORGANIZATION

Abstract: *The article discusses the relationship between types of corporate culture and the emergence of conflict in the organization, as well as the peculiarities of the emergence of organizational conflicts based on the characteristics of different types of corporate cultures.*

Keywords: conflict, corporate culture, organization, organizational conflict, interrelationship.

Одним из значительных факторов, который сопутствует успеху компании, является корпоративная культура. Она основывается на принципах и отношениях такого рода, реализация которых призвана нейтрализовать и не допустить возникающие конфликты в организации. На сегодняшний день существует большое количество типологий корпоративной культуры. Это разнообразие объясняется тем, что корпоративная культура обуславливается множеством взаимосвязанных элементов и характеристик. Исследование

взаимосвязи типов корпоративной культуры и организационных конфликтов открывает новые перспективы выявления социальных регуляторов поведения и мотивации персонала, а также повышения эффективности управления [1, с. 124].

В ходе изучения теоретического аспекта классификаций корпоративных культур, нами были проведен теоретический анализ влияния типов корпоративной культуры на возникновение организационных конфликтов. Нами было выбрано 5 типологий корпоративной культуры, которые наиболее чаще используется исследователями в области изучения корпоративного управления: типология К. Камерона и Р. Куинна; Дж. Зонненфельда; Ч. Хэнди; Ф. Тромпенаарса и Ч. Хэмпден-Тернера; Д. Коула.

Исходя из характеристик типов корпоративной культуры, данных авторами классификаций, все типы можно условно разделить на 5 групп по определенным основаниям:

1. «Семейные отношения» – её основу составляет иерархическая система, где присутствует низкая степень формализации. Иерархия существует в результате поддержки «семьи». Руководитель организации относится к подчинённым, как к «детям». Организационный конфликт может в том случае, когда коллектив начинает игнорировать свои должностные обязанности, а также при инновационных процессах, когда руководитель наталкивается на сопротивление нововведениям сотрудников. В целом, данная группа типов корпоративной культуры относятся к конфликту, как к деструктивному явлению. К данной группе можно отнести следующие типы корпоративных культур: клановая корпоративная культура; органическая корпоративная культура; культура личности; «семья».

2. «Конкуренция как один из методов работы» (рыночная корпоративная культура; предпринимательская корпоративная культура; культура власти; «крепость») – в основу данной группы положена конкуренция, как одна из основных составляющих перечисленных выше типов корпоративной культуры, а также тот факт, что работники интересуются только своими личными целями

[2, с. 103]. Они равнодушны к специфическим задачам организации, помимо такой универсальной цели, как достижение максимальной прибыли. Наиболее эффективный способ мотивации работников – вызов, вследствие которого возникает конкуренция, которая открывает хорошую возможность для самореализации сотрудников. Организационные конфликты являются продуктивным выражением индивидуальных особенностей и различий.

3. «Бюрократическая система управления» – к данной группе можно отнести следующие типы: иерархическая корпоративная культура; бюрократическая корпоративная культура; культура роли; «эйфелева башня»; клубная корпоративная культура. Все перечисленные типы корпоративной культуры характеризуются следующими особенностями: руководство и коллектив основывается на распределении и регламентации функций, полномочий и должностных обязанностей. Властные компетенции и зоны ответственности не пересекаются. В основании всего находится жёсткая иерархическая структура. Организационные конфликты для данной группы типов являются угрозой для стабильности и мешают эффективному рабочему процессу. В случае возникновения конфликтов, они «подавляются» вышестоящим руководством.

4. «Новаторы» – люди, работающие в таких организациях, готовы идти на риск. В долгосрочной перспективе организация делает акцент на росте и обретении новых ресурсов. Организация поощряет личную инициативу и свободу. Сотрудники таких организаций являются инициативными, обладающие креативным мышлением и готовые брать на себя ответственность. Организационные конфликты признаются возможными в данных компаниях, поскольку считаются необходимыми для эффективного решения проблем. К данной группе относятся: адхократическая корпоративная культура; «управляемая ракета»; «бейсбольная» корпоративная культура»; культура задачи.

5. «Командный тип работы» (партисипативная корпоративная культура; «академическая» корпоративная культура; «инкубатор») – основные принципы

взаимодействия, которыми руководствуются представители данных типов корпоративной культуры: активное участие всех членов команды в анализе проблем и перспектив и планировании совместных действий, оценке и самооценке полученных результатов. Также как и в предыдущей группе типов корпоративных культур, конфликты являются возможными, в случае возникновения трудных ситуаций, которые весьма быстро разрешаются, поскольку коллектив является настоящей командой.

Таким образом, подводя итог вышеизложенному материалу, можно сделать вывод о том, перечисленные нами классификации корпоративной культуры являются важным аспектом анализа в рамках организационной конфликтологии, поскольку имеет различный потенциал для поддержки состояния и успеха компании, что в свою очередь, может привести к возникновению конфликтных ситуаций среди персонала, или наоборот, способствовать предупреждению конфликтов.

Список литературы:

1. Дзецина Е.А. Влияние корпоративной культуры на управление конфликтами в организации // Направления модернизации современного инновационного общества: экономика, социология, философия, политика, право материалы, 2015. С. 123-125.

2. Колесников А.В. Корпоративная культура в системе управления // Интерактивная наука. 2016. № 8. С. 103-106.

УДК 331.104.2

Конышева Юлия Игоревна
студентка 4 курса бакалавриата,
Факультет истории, философии и права
Омский государственный педагогический университет,
Россия, г. Омск
e-mail: konysheva_yliy@mail.ru

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА КАК ИНСТРУМЕНТ ПРОФИЛАКТИКИ И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ КОНФЛИКТОВ

Аннотация: *Основная цель данной статьи состоит в рассмотрении корпоративной культуры в качестве инструмента профилактики и предупреждения организационных конфликтов. В работе рассмотрены основные методы профилактики и предупреждения организационных конфликтов посредством корпоративной культуры, а также приводятся конкретные примеры данных методов.*

Ключевые слова: корпоративная культура, организационный конфликт, управление конфликтами, организация, управление.

Konysheva Yulia Igorevna
4rd year student bachelor,
Faculty of history, philosophy and law
Omsk State Pedagogical University,
Russia, Omsk

CORPORATE CULTURE AS A TOOL FOR PREVENTION AND PREVENTING ORGANIZATIONAL CONFLICTS

Abstract: *The main purpose of this article is to consider corporate culture as a tool for preventing and preventing organizational conflicts. The paper discusses the main methods of preventing and preventing organizational conflicts through corporate culture, as well as specific examples of these methods.*

Keywords: corporate culture, organizational conflict, management of the conflicts, organization, management.

Организация представляет собой сложный организм, важной составляющей которого является корпоративная культура. Для организационной конфликтологии изучение различных аспектов корпоративной культуры является актуальным, ведь, как сложное,

многостороннее явление она, с одной стороны, может помогать в управлении конфликтами, так и, наоборот, способствовать их возникновению.

Профилактика и предупреждение организационных конфликтов являются значимыми компонентами при управлении конфликтом. Для профилактики конфликтов необходимым требованием является создание благоприятных условий для осуществления рабочей деятельности и конструктивного взаимодействия персонала организации [1, с. 50].

Корпоративная культура в обеспечении профилактики организационных конфликтов занимает существенное место. Так, например, в корпоративной культуре российской нефтяной компании «Роснефть» ключевыми принципами являются следующие особенности, которые не допускают возникновение организационных конфликтов [2, с. 1401]:

1. Проведение социологических исследований, которые, в свою очередь, помогают решать локальные задачи (например, определение эффективности проведения корпоративных программ).

2. Для развития высокоразвитой корпоративной культуры в компании проводятся исследования для отслеживания процессов организационных изменений; создаются эффективные корпоративные программы (например, проводятся социально-психологические тренинги); для формирования эффективной системы коммуникации в компании ключевую роль уделяют установлению обратной связи внутри коллектива (так например, при проведении в организации социологических исследований, результаты, как правило, доводятся до всех работников компании и принимаются соответствующие меры по решению проблем в сложившейся ситуации).

Предупреждением организационных конфликтов может являться наличие в компании традиций, обычаев, ценностей, которыми руководствуются коллектив организации. Традиции являются одним из важных элементов корпоративной культуры, но различие лишь в том, то, что они могут быть, как неотъемлемые (посредством регулярного повторения определенных действий, к примеру, совместный досуг, и в частности, данные посещения происходят

среди неформальных групп), так и формализованным путём (в результате официального решения, например, празднование торжеств) [3, с. 207].

Помимо предупреждения организационных конфликтов посредством традиций, ценностей, обычаев и т.д., существует предупреждение конфликтов посредством корпоративного кодекса организации. Именно на нем основывается понимание того, чем является организация, как им стоит себя вести в тех или иных случаях и к чему компании следует стремиться. Корпоративный кодекс выступает инструментом корпоративной культуры и помогает руководству своевременно предупреждать возникающие конфликтные ситуации.

Таким образом, необходимо отметить, для управления конфликта важно определить причины конфликта, поскольку, зная причины возникновения того или иного явления, легче предпринять конкретные шаги по профилактике и предупреждению конфликтной ситуации, предотвращая тем самым вызываемый ими негативный эффект.

Список литературы:

1. Сидорова А.С. Профилактика конфликтов в организационной культуре // Studium. 2016. № 41. С. 47-55.

2. Шевченко И.Л. Корпоративная культура в практике корпоративного управления российских компаний // Российское предпринимательство. 2016. № 12. С. 1395-1406.

3. Шелякина А.В. Корпоративная культура организации // Молодой ученый. 2018. № 14. С. 206-209.

УДК 69.967

Косякова Елена Олеговна
студентка
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Россия, г. Владимир
e-mail: elena-gosnadzor@yandex.ru

ВЫБОР ОПТИМАЛЬНЫХ ПАРАМЕТРОВ СИСТЕМ ГАЗОСНАБЖЕНИЯ НАСЕЛЕННЫХ ПУНКТОВ

Аннотация: *В статье представлены возможные вариации газоснабжения населенного пункта в зависимости от типа застройки населенного пункта, плотности населения и технических характеристик.*

Ключевые слова: газоснабжение, плотность населения, технические характеристики.

Kosyakova Elena Olegovna
student
Vladimir state University named after Alexander Grigoryevich and Nikolai Grigoryevich Stoletov
Russia, Vladimir

SELECTION OF OPTIMAL PARAMETERS OF GAS SUPPLY SYSTEMS IN LOCALITIES

Abstract: *The article presents possible variations of gas supply to a locality depending on the type of development of the locality, population density, and technical characteristics.*

Keywords: gas supply, population density, technical characteristics.

Анализ находящихся в общем доступе статистических материалов и литературных источников показывает то, что в структуре затрат в систему газоснабжения свыше 70 % занимают затраты в системы газоснабжения городов, населенных пунктов, в том числе сельской местности.

Важным направлением развития жилищно-коммунального хозяйства страны является создание высоких социально-бытовых условий жизни населения, оснащение квартир и населенных пунктов современными системами инженерного обеспечения. Среди них к числу важнейших относятся системы топливо-, энергоснабжения, на долю которых приходится наибольшие

капиталовложения и расходы энергоресурсов. Как показывает сравнительный анализ, основным энергоносителем для систем энергоснабжения городских и сельских населенных пунктов в регионах России, располагающих разветвленной сетью магистральных газопроводов, является природный газ.

Одной из важных научно-технических задач, решаемых при проектировании распределительных систем газоснабжения, является обоснование рациональной области применения одно- и двухступенчатых систем газоснабжения. Вопросами технико-экономического обоснования применения одноступенчатых систем газоснабжения занимались Берхман Е.И., Ионин А.А., Куприянов М.С., Ляуконис Л.Ю., Торчинский Я.М. и другие исследователи.

Как показывают результаты технико-экономических расчетов, применение одноступенчатых схем обеспечивает значительное снижение материало- и капиталоемкости газораспределительных систем и является перспективным направлением развития сельских систем газоснабжения. В частности, одноступенчатые системы с домовыми регуляторами давления рекомендуются как основной вариант распределительных систем газоснабжения при газификации сельских поселков с усадебной (коттеджной) застройкой [1, с. 10].

Одноступенчатые системы газоснабжения целесообразно использовать в поселках с ленточной (одно- и двухрядной) застройкой при площади приусадебных участков 4-6 и более соток. Во всех остальных случаях целесообразно использовать двухступенчатые системы газоснабжения в условиях их оптимальной централизации [2, с. 27].

Список литературы:

1. Курицын Б.Н., Иванов А.А. Моделирование и оптимизация систем газоснабжения сельских поселков с использованием индивидуальных шкафных газорегуляторных установок // Научный вестник Воронеж. гос. арх.-строит. ун-та. Строительство и архитектура. 2010. Вып. № 4 (20). С. 9-13.

2. Курицын Б.Н., Медведева О.Н. К вопросу оптимизации расчетных перепадов давления между участками газовой сети// Газ. 2006. № 2. Саратов: Газ-медиа. С. 26-28.

УКД 62-821

Кочерыгин Дмитрий Сергеевич
студент магистратуры,
Институт заочного обучения,
Тамбовский государственный технический университет
Россия, г. Тамбов
e-mail: slip.alena@mail.ru

АВТОМАТИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРИ ТЕПЛОСНАБЖЕНИИ КОТЕЛЬНЫХ

Аннотация: *Важнейшими задачами теплоснабжения являются обеспечение улучшения технико-экономических показателей работы энергетического оборудования и повышение безопасности работы оборудования.*

Ключевые слова: автоматизация, котельная, тепловой пункт, система управления, теплоснабжение.

Kocherigin Dmitry Sergeevich
master student
Institute of Distance Learning
Tambov State Technical University
Russia, Tambov

SYSTEMIC ANALYSIS OF STEAM BOILER START-UP AND ADJUSTMENT WORKS

Abstract: *The most important tasks of heat supply are to ensure the improvement of technical and economic performance indicators of power equipment and increase the safety of equipment operation.*

Key words: automation, boiler room, heat point, control system, heat supply.

Актуальность: автоматизация системы управления технологическим процессом на базе надежной и удобной в эксплуатации аппаратуры является лучшим средством для решения данных задач. Автоматизация современных водогрейных котлов – одно из основных направлений повышения КПД, снижения расхода топлива и обеспечения безаварийности работы установок.

Цель: произвести анализ автоматических систем управления при теплоснабжении на котельном оборудовании.

Объект исследования: автоматическая система управления котельных установок.

Задачи: выполнить анализ автоматическая система управления котельных установок; показать, как автоматизация влияет на повышения КПД при теплоснабжении.

Автоматизация – это деятельность по внедрению в предприятие специального оборудования и программного обеспечения направленная на оптимизацию технологических процессов без непосредственного участия человека, но под постоянным его контролем.

При автоматизации увеличивается КПД котельных установок, снижается расход топлива и электроэнергии за счет применения более точной микропроцессорной техники.

При использовании средств автоматизации происходит улучшение надежности и качества технологического процесса, а также снижение затрат на обслуживание и ремонт оборудования, уменьшение численности рабочего персонала. Все перечисленное выше делает процесс экономически более выгодным, приносящим большую прибыль при таком же объеме выпуска продукции.

Все операции на теплоэнергетических установках механизированы, характеризуются непрерывностью протекающих в них процессах. Выработка тепловой энергии всегда должна соответствовать потреблению. Самый распространённый в мире теплоноситель — это водяной пар и вода. Горячая вода используется для отопления промышленных, жилых зданий и сооружений – путем нагревания химически очищенной воды через цепь змеевиков.

Назначение теплового пункта (котельной) – централизованное теплоснабжение систем отопления, вентиляций, пароснабжение технологических потребителей и установки горячего водоснабжения [1, с. 59].

Автоматические системы регулирования топлива (технологического процесса котельной) предназначены для обеспечения потребителя требуемым количеством горячей воды. Процесс производства горячей воды является

непрерывным и все операции поддаются автоматизации, поэтому применяется централизованное дистанционное управление. Это позволяет наиболее полно оценивать ход технологического процесса и осуществлять его корректировку обслуживающим персоналом [2].

Современная система управления базируется на цифровой технике, например, на контроллере siemens s7-400H. Достоинства данной системы автоматизации следующие [5, с. 43]:

- данная АСУ обладает большей гибкостью и может использоваться с другими, более новыми средствами автоматизации, находящимися на заводе.

- возможность автоматизации всего процесса. С выходом в АСУТП предприятия возможно комплексное регулирование (воздействие на процесс), осуществление взаимосвязи разных контуров (температуры, давления).

- повышенная надёжность.

- данный контроллер применяется для малого количества контуров.

- данный контроллер является дешевым.

Siemens S7-400H. — это компактный блочный многофункциональный микропроцессорный контроллер, предназначенный для автоматического регулирования и логического управления технологическими процессами. Он предназначен для применения в электротехнической, энергетической, химической и других отраслях промышленности [4].

Siemens S7-400H. имеет две модели - регулирующую и логическую. Регулирующая модель предназначена для решения задач регулирования, логическая - для реализации логических программ шагового управления.

Логическая модель Siemens S7-400II формирует логическую программу шагового управления с анализом условий выполнения каждого шага, заданием контрольного времени на каждом шаге и условным или безусловным переходом программы к заданному шагу. В сочетании с обработкой дискретных сигналов эта модель позволяет выполнять также разнообразные функциональные преобразования аналоговых сигналов и вырабатывать не только дискретные, но и аналоговые управляющие сигналы [4].

Стандартные аналоговые и дискретные датчики и исполнительные устройства подключаются к Siemens S7-400H с помощью индивидуальных кабельных связей. Внутри контроллера все сигналы обрабатываются в цифровом виде [3, с. 19].

В состав Siemens S7-400H входил центральный микропроцессорный блок контроллера CPU 417-4H и ряд дополнительных блоков. Дополнительные блоки используют для предварительного усиления сигналов термопар и термометров сопротивления, формирования дискретных выходных сигналов на напряжение 220В, организации внешних переключений и блокировок и т.п. [3, с. 26].

Средства связи с объектом организуют предварительное усиление сигналов термопар и термометров сопротивления, формирование дискретных выходных сигналов и импульсных цепей для управления различного рода исполнительными устройствами.

Вывод: При разработке схемы автоматизации определяется уровень автоматизации теплового пункта (котельной), размещение приборов и пунктов контроля и управления, осуществляется выбор аппаратуры автоматизации. Схема автоматизации является основным технически документом, определяющим структуру и характер автоматизации технологических процессов, и оснащение их средствами АСУ, в состав которой должны входить такие основные блоки как [2]:

– Устройства контроля;
– Контрольно-измерительные приборы;
– Устройства регулирования;
– Устройства блокировки.

Для осуществления оперативного управления возникает необходимость контроля наиболее важных выходных параметров процесса, для этого служит сигнализация АСУ технологического процесса на котельной.

Список литературы:

1. Гусев Л.Ю. Основы проектирования котельных установок. (Учебное пособие). М.: Стройиздат, 2013. 248 с.

2. Ляшков В.И. Теоретические основы теплотехники: Учеб. пособие для вузов М.: Высш. шк, 2008. 318 с.

3. Теплофикация и тепловые сети: Учебник для вузов. М.: Издательство МЭИ. 2011. 472 с.:

4. Клименко А.В., Зорин В.М. Теплоэнергетика и теплотехника. Общие вопросы: Кн. 1: Справочник. М.: Изд-во МЭИ, 2007. 528 с.

5. Теплоэнергетические установки: Сборник нормативных документов. Офиц. тексты по сост. на 01.03.2006. М.: НЦ ЭНАС, 2008. 384 с.

УДК 550.832

Митюков Андрей Михайлович
студент
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень
e-mail: mityukov2000@yandex.ru

Научный руководитель: Забоева Марина Ивановна,
кандидат технических наук, доцент,
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень

ПРОБЛЕМЫ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА И ЭКСПЛУАТАЦИОННОЙ НАДЕЖНОСТИ КРЕПИ СКВАЖИН

Аннотация: *В статье рассматриваются проблемы долговечности крепи скважин с позиций экологической безопасности и охраны окружающей среды. Автор анализирует проблемы повышения качества и эксплуатационной надежности крепи скважин и приходит к выводу об эффективности одного из параметров.*

Ключевые слова: скважина, экологическая безопасность, охрана окружающей среды, надежность крепи.

Mityukov Andrei Mikhailovich
student
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

Scientific adviser: Zaboeva Marina Ivanovna,
candidate of technical sciences, associate professor,
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

PROBLEMS OF IMPROVING QUALITY AND OPERATIONAL RELIABILITY OF WELL-MOUNTED WELLS

Abstract: *The article discusses the problems of durability of well support from the standpoint of environmental safety and environmental protection. The author analyzes the problems of improving the quality and operational reliability of well support and comes to the conclusion about the effectiveness of one of the parameters.*

Key words: well, environmental safety, environmental protection, lining reliability.

Рассматривая проблемы долговечности крепи скважин с позиций экологической безопасности и охраны окружающей среды, естественным является желание создать однородный непроницаемый цементный камень высокой прочности и долговечности, не менее срока разработки месторождения.

В этой связи вопросы прогнозирования долговечности и «времени жизни» цементного камня весьма актуальны и проблематичны.

Многочисленные экспериментальные исследования показывают, что свойства тампонажного раствора и камня в локальных точках отбора проб из общей массы твердеющего цемента различны, а законы распределения показателей свойств близки к нормальному. Это обстоятельство невозможно объяснить на базе современных экспериментальных исследований, которые практически себя исчерпали. Назрела необходимость развития аналитических методов исследования, способных выявить более тонкие физико-структурные свойства раствора и камня и установить те физические характеристики, которые остаются для них постоянными при твердении и при разрушении. В этой связи нами рассмотрены кинетическая концепция прочности твердых тел и вероятностные модели описания свойств гетерогенных систем.

Сравнение экспериментальных данных Булатова А.И. и др. по набору прочности цементного камня при твердении с результатами исследований по разрушению камня при коррозии позволили выдвинуть гипотезу о взаимной симметрии процессов твердения и статического разрушения. При этом в качестве постоянной характеристики цемента нами принята средняя энергия тепловых флуктуации Uo, которая при наборе прочности остается постоянной для данного типа цемента, а для потери прочности при температурной коррозии она равна - 2Uo, т.е. максимальной энергии флуктуации. Такой подход позволил нам использовать модель СМ. Журкова для прогнозирования прочности и долговечности цементного камня

$$\sigma = a + b \ln \frac{\tau}{\tau_0}, \qquad (1)$$

$$\tau = \tau_0 \exp\left(\frac{\sigma - a}{b}\right), \qquad (2)$$

где a и b - коэффициенты, равные: $a = U_0 / \gamma$, $b = KT / \gamma$;

τ - время работы камня, с;

τ_0 - постоянная величина, связанная с периодом собственных колебаний атомов, $\tau_0 \approx 10^{-13}$с;

U_0 - начальная средняя энергия активации (тепловой флуктуации), ккал/моль, ккал/моль;

γ - структурно-чувствительный коэффициент, $\frac{ккал \cdot мм^2}{моль \cdot кг}$;

σ - среднее напряжение от внешней нагрузки, кг/мм^2;

K - постоянная Больцмана, равная $1{,}98 \cdot 10^{-3} \frac{ккал}{моль \cdot К^0}$;

Т - абсолютная температура, К^0.

Для определения a и b были использованы многочисленные экспериментальные данные, полученные в работах Булатова А.И., Новохатского Д.Ф., Гольдштейна В.В., Гамзатова СМ. и др. по набору прочности цементов при твердении и разрушению в результате воздействия температурной коррозии.

Расчеты для различных условий твердения и разрушения показали, что средние значения энергии активации для портландцемента при изгибе и сжатии соответственно равны $U_и = 24{,}3 \frac{ккал}{моль}$ и $U_с = \frac{ккал}{моль}$, а среднеквадратичные отклонения составляют $S_и = 1{,}16$ и $S_с = 1{,}29$. Эти средние статистически не различимы по критерию Стьюдента ($t_р$ = 0,91; $t_{табл}$ = 2,31).

Следовательно, можно принять, что они равны ($U_и = U_с = U_0 = 24{,}8 \frac{ккал}{моль}$ и не зависят от условии эксперимента (давление и

температура). При температурной коррозии среднее значение $U = 2U_0 = 48{,}5\frac{ккал}{моль}$.

Высокая степень корреляции полученных моделей исходным данным указывает, что формулы (1) и (2) можно использовать для прогнозирования набора прочности и долговечности цементного камня при заданном значении действующих напряжений.

Сказанное выше приобретает особо важное значение для цементного камня, который образуется в реальных условиях скважины, где по стволу воздействуют различные нагрузки, температура и агрессивные среды. Причем, эти воздействия начинаются с момента закачивания раствора в скважину и продолжаются в процессе твердения и далее. Поэтому цементный камень, имеющий предел прочности σ, может быть разрушен через промежуток времени τ под статическим напряжением, значительно меньшим предела прочности.

Таким образом, при исследованиях набора прочности цементного камня во времени можно определять единственный параметр U_0, который позволяет прогнозировать и прочность, и долговечность цементного камня.

УДК 631.634

Митюков Андрей Михайлович
студент
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень
e-mail: mityukov2000@yandex.ru

Научный руководитель: Забоева Марина Ивановна,
кандидат технических наук, доцент,
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И ПРИЧИН ПЕСКОВАНИЙ ГОРИЗОНТАЛЬНЫХ СКВАЖИН

Аннотация: *В статье приведен анализ динамики и причины пескований горизонтальных скважин. В качестве примера автором рассмотрен пласт $АС_{4-8}$ Федоровского месторождения.*

Ключевые слова: скважина, месторождение, пескование.

Mityukov Andrei Mikhailovich
student
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

Scientific adviser: Zaboeva Marina Ivanovna,
candidate of technical sciences, associate professor,
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

ANALYSIS OF THE DYNAMICS AND REASONS OF SANDING OF HORIZONTAL WELLS

Abstract: *The article provides an analysis of the dynamics and causes of sanding of horizontal wells. As an example, the author considered the AC4-8 layer of the Fedorovskoye field.*

Key words: well, field, sanding.

Как обобщенный пример рассмотрен пласт $АС_{4-8}$ Федоровского месторождения, характеризующийся четырьмя типами нефтенасыщенных толщин, выделенных по признаку контактности нефти с газом и водой (НГ, НВ, НГВ).

Недостаточная сцементированность пород коллектора повсеместно проявляется выносом песка с различной интенсивностью практически по всему фонду ГС, оснащенных стационарными проволочными противопесочными фильтрами.

Выбор основных параметров щелевых проволочных фильтров - размера щели и скважности, основывался на базовой гранулометрии нефтенасыщенных пород коллектора и составили соответственно, 0,3 мм и 8-9 %. Такие параметры фильтроэлементов должны обеспечить задержание части песка с размером зерен больше 10-15 мкр, что составляет 0,95-0,97 массовой доли частиц породы нефтенасыщенного коллектора.

Между тем, многочисленные замеры количества взвешенных частиц (КВЧ) в выносимой жидкости, выполненные НГДУ «Федоровскнефть», показали существенное превышение указанных величин, достигающих в залповых единичных замерах 2000 мг/л и более, что в сотни раз превышает наличие тонких пилитовых фракций.

Для определения влияния зоны расположения скважин на их дебит и обводненность продукции проведена группировка данных по зонам и определены средние значения и среднеквадратичные отклонения параметров по группам (таблица 1).

По вычисленным характеристикам (X- среднее значение и σ_x- среднеквадратичное отклонение) проведено сравнение средних значений по критерию Стьюдента, позволяющего определить при заданной вероятности 0,95 различие между средними значениями параметров по зонам. Анализ результатов расчетов позволяет утверждать, что различие между дебитами по зонам не наблюдается, т.к. вычисленные значения t_p меньше табличного 1,96. Аналогичный результат получен и для КВЧ в сравниваемых зонах, что объясняется небольшой дисперсией значений средних дебитов жидкости в этих зонах.

Таблица 1 - Эксплуатационные показатели скважин по зонам расположения на месторождениях

№№ п/п	Зона расположения скважин	Кол-во скважин	Среднее значение, X		Среднеквадратичное отклонение, σ_x	
1	Н	58	119,4	61	96,5	120,5
2	НГВ	123	136,5	65	103,3	135,2
3	НВ	102	134,5	64	109,5	128,3
4	НГ	50	112,8	53	88,6	116,0
	Итого	333	127,8	61	101,6	-

Дальнейшие исследования по определению причин пескования скважин с различными сроками эксплуатации, включая начальный ее этап и период освоения после бурения, выявили наличие крупных фракций песка в два-три раза превышающих величины межвитковых зазоров. Такое непродолжительное время воздействия пескосодержащих флюидов с линейными скоростями потоков, не превышающих 2-3 см/с, исключает возможность их разрушения в результате эрозионного или коррозионного износа.

Массовый характер осложнения позволил предположить с высокой степенью вероятности, что первичной причиной поступления песка в ГС, является нарушение целостности фильтроэлементов, в основном, на стадии строительства скважин.

Для оценки напряжений на поверхности эксплуатационных колонн, оснащенных противопесочными фильтрами при спуске в ГС типовой конструкции нами поставлена и решена задача устойчивости низа колонны труб при спуске в зонах набора кривизны и получены расчетные формулы.

По расчетам суммарное сопротивление при оснащении горизонтального ствола фильтрами составляет 20 кН, а с учетом применявшихся в компоновках расстояний между центраторами равными 8 м суммарный прогиб достигает приблизительно 40 мм, что больше зазора в межтрубном пространстве. Расчет

показали, что уменьшение расстояния между центраторами до 4-4,5 м позволит уменьшить прогиб до 5 мм и, тем самым избежать прижимных усилий о стенку скважин.

Указанные результаты легли в основу изменения конструкций противопесочных фильтров с размещением центраторов на расстоянии 4,5 м друг от друга. Эксплуатация новых скважин, оснащенных этими фильтрами, показала существенное уменьшение КВЧ и отсутствие в их продукции частиц с размерами более 0,15 мм.

Новая конструкция фильтров совместно с Ванифатьевым В.И., Щавелевым Н.Л. и др. освоена производством на заводе Рязаньтяжмаш в 2003 году.

УДК 631.634

Митюков Андрей Михайлович
студент
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень
e-mail: mityukov2000@yandex.ru

Научный руководитель: Забоева Марина Ивановна,
кандидат технических наук, доцент,
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ ПО УПРАВЛЕНИЮ ФИЛЬТРАЦИОННЫМИ ПОТОКАМИ В ПРИСКВАЖИННОЙ ЗОНЕ ГОРИЗОНТАЛЬНЫХ СКВАЖИН

Аннотация: *В статье рассматриваются способы совершенствования технологических решений по управлению фильтрационными потоками в прискважинной зоне горизонтальных скважин. Автор изучена проблема выбора длины горизонтального участка, геометрии и взаиморасположения перфорационных отверстий. Делается вывод о большей погрешности модели зависимости дебита от длины ГС.*

Ключевые слова: технологии, фильтрационные потоки, прискважинная зона, горизонтальные скважины.

Mityukov Andrei Mikhailovich
student
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

Scientific adviser: Zaboeva Marina Ivanovna,
candidate of technical sciences, associate professor,
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

IMPROVEMENT OF TECHNOLOGICAL DECISIONS ON MANAGEMENT OF FILTRATION FLOWS IN THE BORROWN ZONE OF HORIZONTAL WELLS

Abstract: *The article discusses ways to improve technological solutions for managing filtration flows in the near-wellbore zone of horizontal wells. The author has studied the problem of choosing the length of the horizontal section, the geometry and the relative position of the perforations. The conclusion is drawn about a greater error in the model of the dependence of the flow rate on the length of the HS.*

Key words: technologies, filtration flows, borehole zone, horizontal wells.

В настоящее время все нефтегазовые компании имеют современную технику, технологии, оборудование, специалистов и принципиально могут бурить ГС, РГС и БС различной конфигурации и достаточной протяженностью горизонтального участка. Однако проблема выбора длины горизонтального участка, геометрии и взаиморасположения перфорационных отверстий и т.д. пока не имеет единого теоретического обоснования.

Существует ряд формул для определения дебита ГС в зависимости от длины горизонтального участка (Чарный И.А., Маскет М., Борисов Ю.П., Джоши С, Ренард К., Пилатовский В.П., Меркулов В.П., Ибрагимов А.И. и др.).

Вместе с тем, анализ статистических данных по более чем 400 ГС на Кущевском, Оренбургском и Федоровском месторождениях показывает, что корреляция между дебитом ГС и длиной горизонтального участка составляет всего $K_{QL} \approx 0{,}2\text{-}0{,}3$. Более половины скважин дали дебит, равный дебиту вертикальных скважин или оказались не эффективными.

Следовательно, моделирование гидродинамической системы «горизонтальная скважина - пласт», включающей цилиндрический канал с пористьми или перфорированными стенками, как «линии равных стоков», приводит к большим погрешностям в установлении зависимости дебита ГС от геолого-физических параметров пласта и геометрии горизонтального участка. Об этом в отечественной литературе впервые указано Черныхом В.А., Ибрагимовым А.И. и Некрасовым А. А.

Анализ опубликованных работ и последние исследования, выполненные нами в ОАО «РосНИПИтермнефть» совместно с Арутюняном А. С., показали, что одним из существенных недостатков в области гидродинамики ГС является недоучет потерь напора по длине горизонтального участка и дополнительных сопротивлений, возникающих при притоке «боковых» струй в основной поток. Поэтому основное внимание было сосредоточено на двух направлениях:

- теоретико-экспериментальные исследования движения жидкости и газа в перфорированных (или пористых) трубах под действием переменного по длине давления;

- управление фильтрационными потоками в прискважинной зоне горизонтальных добывающих и нагнетательных скважин.

Была разработана специальная экспериментальная установка, которая содержала длинную стеклянную горизонтальную трубу; по периметру в трех сечениях на равных расстояниях вводились разноцветные жидкости. Скоростная и цветная видео съемка позволила наблюдать картину смешивания основного потока в горизонтальной трубе с боковыми притоками через отверстия. На фотографиях хорошо видны процессы смешивания входящих струй, картины образования «завес», обратных течений и застойных зон.

Выполненные нами исследования по визуализации процессов взаимодействия струй с основным потоком позволили нам сформулировать ряд допущений, положенных в основу постановки и решения задачи о неравномерном установившемся движении несжимаемой жидкости в горизонтальной скважине. При этом нами совместно с Вартумяном Г.Т., Арутюняном А. С. и др. рассмотрены два подхода:

1 - основанный на уравнении движения жидкости с переменным расходом вдоль горизонтального участка;

2 - основанный на приближенных уравнениях Навье-Стокса в рамках теории пограничного слоя и методов осреднения, предложенных Слезкиным Н.А. и Таргом СМ.

Для длинных горизонтальных труб, имеющих отношение длины к диаметру более 200 калибров, первая задача сводится к движению жидкости в плоской щели между двумя пористыми стенками, расположенными перпендикулярно кровле пласта на расстоянии 2Ь = О (где В - диаметр скважины).

Расчетная схема и расположение координат приведены на рисунке 1.

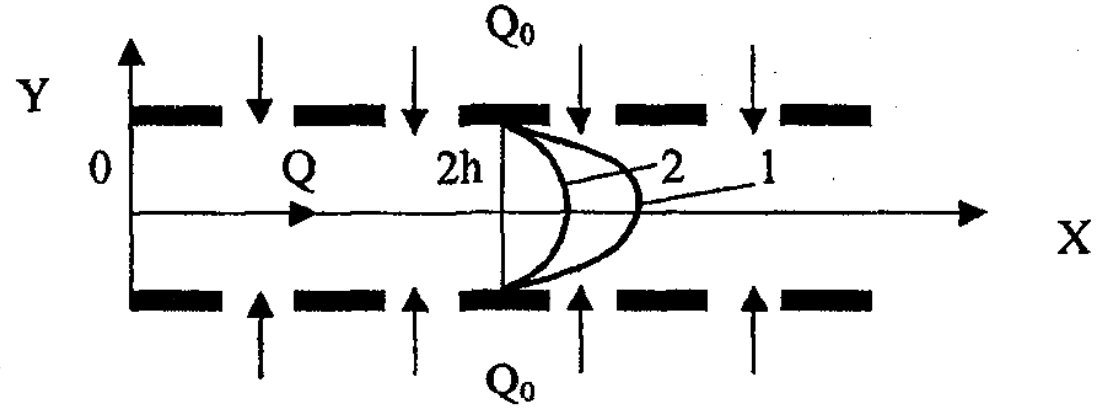

Рисунок 1 - Расчетная схема гидродинамики ГС:

1 - профиль скорости для непроницаемых стенок;

2 - то же для проницаемых стенок

Второй подход для малых скоростей притока и условий их постоянства привел к линейному неоднородному дифференциальному уравнению вида

$$V''+RV'=-K \qquad (10)$$

с граничными условиями

$$V'=0 \text{ при } \eta=0 \; u \; V(+1)=V(-1)=0 \text{ при } \eta=1, \qquad (11)$$

где V' и V'' - первая и вторая производные скорости по радиальной безразмерной координате $\eta = y/h$;

К- постоянная величина, равная $K=\Delta p h^2/\mu L$;

Δp - перепад давления на участке L;

h - полуширина щели;

μ - динамическая вязкость жидкости;

R - параметр Рейнольдса для вдува через перфорационные отверстия, равный $R=2V_0 h/\nu$;

ν - кинематическая вязкость жидкости;

$V_0 = Q_0/2\pi hL$ - равномерно распределенная скорость вдува в основной поток.

Приближенные решения задач позволили оценить предельную длину горизонтального участка L_{max} и изменение гидравлических сопротивлений в перфорированной трубе при различных параметрах R.

В таблице 1 приведены расчеты гидравлических сопротивлений при притоке и оттоке жидкости через перфорированные стенки (λ_0 - коэффициент гидравлических сопротивлений в непроницаемом канале), а на рисунке 8 приведены профили скорости потока.

Таблица 1 - Расчет гидравлических сопротивлений в плоском проницаемом канале при оттоке и притоке

Значения критерия Рейнольдса	Параметр f(Re)		Коэффициент гидравлических сопротивлений	
	Отток	Приток	$\lambda_{от}$	$\lambda_{пр}$
1	1,52	0,705	0,67 λ_0	1,41 λ_0
2	2,41	0,527	0,42 λ_0	1,90 λ_0
3	4,53	0,413	0,22 λ_0	2,44 λ_0
4	9,90	0,333	0,10 λ_0	3,10 λ_0

Из рисунка 1 видно, что для непроницаемых стенок (R = 0) получаем параболический профиль скорости жидкости в щели (кривая 1). При притоке Re $\neq 0$ имеем профиль скорости (кривая 2).

При закачке воды в нагнетательные скважины (ГС) образуется неравномерный фронт движения жидкости в пласте. Это связано с тем, что на начальном участке ствола скважины расход жидкости Q и давление нагнетания выше, чем на конечном участке. Чем длиннее горизонтальный участок, тем выше неравномерность движения фронта вытеснения. Обратная картина наблюдается для добывающих ГС, т.е. на конце участка напор выше, чем в зоне перехода к вертикальному участку. Чтобы обеспечить равномерную подачу жидкости в пласт (нагнетательные ГС) или равномерный отбор нефти (добывающие ГС) из пласта по всей длине горизонтального участка

необходимо проектировать горизонтальный участок с неравномерной по длине плотностью перфорационных отверстий и щелей.

Если давление в начале горизонтального участка P_0, а расход равен Q_0, то при равномерном распределении «уноса» жидкости по длине трубы на отрезке dx в пласт нагнетается $\frac{Q_0}{l}dx$ жидкости в единицу времени. Обозначая через f сумму площадей всех отверстий (подобных друг другу) на единице длины, а перепад давления в трубе над пластовым через h, мы получаем условие

$$f = \frac{Q_0}{l\mu_0\sqrt{2qh}}, \qquad (1)$$

где μ_0 - коэффициент истечения жидкости через отверстия перфорации;

q - ускорение свободного падения, м/с^2;

$Q_0, h\,u\ f$ −расход, напор и сумма площадей на единицу длины.

С учетом гидравлических сопротивлений для случая квадратичного закона движения жидкости окончательно находим изменение площадей отверстий по длине горизонтального участка

$$f = \frac{Q_0}{\mu\sqrt{2qh}\cdot l\cdot\sqrt{h - AQ_0^2X\left(1-\frac{X}{l}+\frac{X^2}{3l^2}\right)}}, \qquad (2)$$

где А - обобщенный коэффициент гидравлических сопротивлений;

Х- переменная координата по длине трубы.

Таким образом, выражение (2) дает распределение площадей отверстий или щелей по длине ГС. В этом случае фронт движения вытесняющей жидкости, закачиваемой в пласт, будет равномерным.

Очевидно, что в случае добывающей скважины на забое ГС площадь перфорационных отверстий должна быть больше, чем в начале трубы, в той же пропорции. Это позволит создать в прискважинной зоне горизонтального участка равномерную выработку пласта. Исследования, выполненные в данном разделе, позволили установить, что:

- рассмотрение горизонтального участка ГС как линии «равномерного стока» не имеют теоретического и экспериментального обоснования, а модели зависимости дебита от длины ГС, построенные на этой основе, дают большие погрешности;

- входящие по периферии струи в ГС приводят к увеличению потерь энергии основного потока на их разворачивание и разгон, снижают проходное сечение основного канала и увеличивают местные и общие гидравлические сопротивления движению основного потока;

- для выравнивания профиля притока (оттока) жидкости необходимо распределение площадей перфорации делать неравномерным, что обеспечивает равномерную выработку пласта для добывающих скважин и выравнивает фронт вытеснения для нагнетательных скважин.

УДК 622.276

Митюков Андрей Михайлович
студент
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень
e-mail: mityukov2000@yandex.ru

Научный руководитель: Забоева Марина Ивановна,
кандидат технических наук, доцент,
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень

ПРОБЛЕМЫ ПРОЕКТИРОВАНИЯ, СТРОИТЕЛЬСТВА И ЭКСПЛУАТАЦИИ СКВАЖИН ДЛЯ ТЕРМИЧЕСКИХ МЕТОДОВ ДОБЫЧИ

Аннотация: *В статье рассматриваются проблемы проектирования, строительства и эксплуатации скважин для термических методов добычи. Автором проанализированы термические методы добычи нефти, перспективы эксплуатации месторождений и разработана методика расчета и выбора обсадных труб, на основе которых был создан регламент проектирования и строительства паронагнетательных скважин на Северо-Комсомольском месторождении.*

Ключевые слова: термические методы, нефть, добыча нефти, скважина.

Mityukov Andrei Mikhailovich
student
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

Scientific adviser: Zaboeva Marina Ivanovna,
candidate of technical sciences, associate professor,
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

PROBLEMS OF DESIGNING, CONSTRUCTION AND OPERATION OF WELLS FOR THERMAL PRODUCTION METHODS

Abstract: *The article discusses the problems of designing, constructing and operating wells for thermal production methods. The author analyzed the thermal methods of oil production, the prospects for the exploitation of fields and developed a methodology for calculating and selecting casing pipes, on the basis of which a regulation was created for the design and construction of steam injection wells in the Severo-Komsomolskoye field.*

Key words: thermal methods, oil, oil production, well.

Учитывая перспективы добычи высоковязких нефтей термическими методами основное внимание исследователей и проектировщиков направлено на выявление и учет особенностей проектирования качества строительства скважин, разработки и эксплуатации месторождений (Антониади Д.Г., Бекух И.И., Гарушев А.Р., Джалалов К.Э., Жданов С.А., Малофеев Г.Е., Хисметов Т.В., Федоров К.Н. и др.).

Особенности эксплуатации месторождений термическими методами накладывают наиболее жесткие требования к конструкциям скважин и их техническому состоянию, так как от этого во многом зависит эффективность разработки месторождений в целом.

При нагнетании высокотемпературных теплоносителей в пласт в элементах скважинной крепи возникают температурные напряжения, превосходящие силовые напряжения. Эти напряжения могут вызвать нарушения герметичности резьбовых соединений колонны обсадных труб и целостности колонны, а термоциклические воздействия способствуют ползучести и термической усталости.

К настоящему времени термическими методами добычи нефти освоены глубины до 1500-1600 м. В скважинах такой глубины естественные нагрузки, действующие на обсадную колонну (силы собственного веса, изгибающие моменты сил, внутренние и наружные избыточные давления), и вызываемые ими напряжения незначительны по сравнению с термическими напряжениями, возникающими при закачке пара в продуктивный пласт.

Обычно температура нагрева крепи скважины не превышает 350 ^{0}С. При такой температуре относительная температурная деформация стали составляет всего 0,42 %, тогда как относительное удлинение трубных сталей, при котором происходит их разрыв, достигает 12-20 %. Тем не менее, на практике (Усинское, Гремихинское месторождения, Каражанбас и др.) были достаточно частыми случаи нарушения герметичности и целостности обсадных колонн при

закачке в скважины пара. Следовательно, в паронагнетательных скважинах действуют некоторые дополнительные причины снижения прочности труб, связанные с взаимодействиями внутри сложной системы ее крепи. Причем эти причины связаны с доминирующим влиянием температурного напряжения.

Основные общепринятые и подтверждаемые практикой допущения при расчете крепи состоят в следующем:

1. Общая деформация крепи от силового и прессового воздействия остается упругой.

2. Термическая усталость материалов всех элементов крепи не учитывается ввиду малого числа циклов нагружения.

3. Обсадная колонна имеет контакт с цементом, а цемент с породой, что обеспечивает их совместную деформацию.

Проведенные совместно с Бекухом И.И., Лукьяновым В.Т., Кошелевым А.Т. и др. исследования позволили учесть в расчетах еще один возможный фактор. Суть его заключена в том, что, казалось бы, разумная перестраховка в утолщении стенки колонны приводит к росту термических деформаций. Трубы с толщиной стенки 10,59 мм при термическом расширении развивают усилие в радиальном направлении на 15 %, а в осевом - на 20 % выше, чем трубы с толщиной стенки 8,94 мм.

Теоретические исследования, анализ промысловых материалов по месторождениям Усинское, Гремихинское, Каражанбас, Северо-Комсомольское легли в основу впервые созданной в России «Инструкции по расчету обсадных колонн скважин для термических методов добычи нефти» в ОАО «НК «Роснефть», которая вошла в «Регламент проектирования и строительства скважин для термических методов добычи нефти».

Опытно-промышленная эксплуатация залежи тяжелой, высоковязкой нефти в верхней части покурской свиты сеноманского яруса Северо-Комсомольского месторождения решением НТС ОАО «НК «Роснефть» производится с использованием термического метода воздействия на пласт.

Первые три куста скважин опытно-промышленного участка расположены на южном блоке месторождения, где толщина водоплавающей, с газовой шапкой нефтяной залежи составляет всего (6-12 м).

Непроницаемых перемычек в зонах ГНК и ВНК или нет совсем, или они весьма малой (1-2 м) толщины. Таким образом, при бурении на первых кустах имеет место практически весь возможный набор природных факторов, ухудшающих качество строительства и эксплуатации скважин.

Принимая во внимание эти обстоятельства и то, что температура закачиваемого пара должна составлять до 350 °С при давлении на устье до 16 МПа, на стадии проектирования возникла необходимость решения следующих основных проблем. Первая - обеспечение надежности скважин как инженерного сооружения путем снижения уровня напряженности в трубах обсадных колонн, применение стойкого к высокой температуре тампонажного материала и создания высокопрочной крепи скважин в зоне многолетнемерзлых пород (ММП).

Вторая - получение полного заполнения кольцевого пространства и подъема цементного раствора высокой плотности (до 1,90 г/см^3) до устья за всеми обсадными колоннами.

Третья - надежное разобщение газовой, нефтяной и водяной частей продуктивного пласта.

Четвертая - ограничение выноса песка из пласта в скважину.

Исходя их этого, в ОАО «РосНИПИтермнефть» с участием автора была разработана и успешно реализована на практике методика расчета и выбора обсадных труб, создания в них предварительного натяжения для обеспечения допустимого уровня напряженности в крепи скважин при термических методах добычи нефти. Из-за сложности протекания деформационных процессов при создании математической модели были приняты вышеприведенные допущения.

На основе методики был разработан «Регламент проектирования и строительства паронагнетательных скважин на Северо-Комсомольском

месторождении», на базе которого составлен рабочий проект на строительство скважин.

И в заключении отметим, что построенные в соответствии с проектом паронагнетательные скважины показали высокую эксплуатационную надежность при нагнетании теплоносителя в пласт. Проведенные после нагнетания исследования подтвердили целостность эксплуатационных колонн и цементного камня.

УДК 622.2

Пажинский Евгений Сергеевич
студент,
Сибирский Федеральный Университет,
Россия, г. Красноярск
e-mail: pazhinskiy@inbox.ru

ОБОСНОВАНИЕ ДОБЫЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Аннотация: *В статье анализируются вариант работы фронтального погрузчика как основное выемочно-погрузочное оборудование, рассмотрены его плюсы и вариант работы в измененных горно-технических условиях.*

Ключевые слова: добыча, погрузчик, метод, «Ишмурат».

Pazhinsky Evgeny Sergeevich
student,
Siberian Federal University,
Russia, Krasnoyarsk

JUSTIFICATION OF MINING EQUIPMENT

Abstract: *The article analyzes the option of the front-end loader as the main mining and loading equipment, its advantages and the option of working in the changed mining and technical conditions are considered.*

Key words: mining, loader, method, «Ishmurat».

1. Объект исследований

Объектом исследований является карьер «Ишмурат», расположенный в Северо-Енисейском районе Красноярского края, в Заангарской части Енисейского кряжа. Месторождение относится к нагорному типу Вскрытие выполнено короткими внешними полутраншеями, шириной 22 м и уклоном 80‰. Пройденные горные выработки будут являться вскрывающими для центральной части основного карьера [1]. Дальнейшее развитее карьера происходит путем углубления и расширения созданных выемок.

В качестве основного горного оборудования для разработки месторождения используются:

- для буровых работ станки по типу ROC L6, SANDVIK D25KS;

- для выемочно-погрузочных работ экскаваторы по типу CAT 349D, Hitachi EX1200

- для транспортирования горной массы используются автосамосвалы по типу БелАЗ 7555В (г/п 55т) и Scania P380;

- для укладки пород в отвал используются бульдозеры CAT D9 и T11.

2. Актуальность.

В настоящее время в мире широко используют карьерные фронтальные погрузчики, они успешно конкурируют с карьерными экскаваторами с ковшами вместимостью до 12м^3. Это также обусловлена следующими основными преимуществами колесных погрузчиков [2]:

- Сравнительно небольшие капитальные затраты на их приобретение (1,5-2 раза меньше, чем для экскаваторов с сопоставимой вместительностью ковша) и значительно меньшие эксплуатационные расходы (на 30 – 70%);
- Малые габариты и большая маневренность;
- Высокая мощность;
- Универсальность применения в связи с возможностью качественной зачистки подошвы забоя, уборки негабаритов, а также с использованием комплектов сменного рабочего оборудования [4].

На рисунке 1.1 представлена зависимость дополнительно вводимого оборудования.

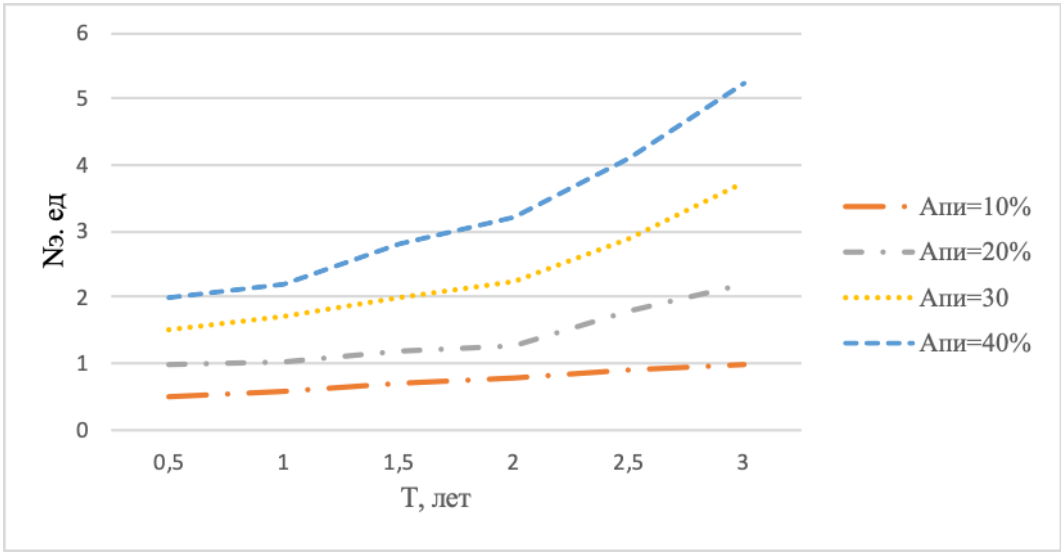

Рисунок 2.1 – Зависимость количества дополнительного вводимого оборудования (Nэ) от срока его ввода (Т) и от величины производственной мощности карьера (Апи) [5].

3. Выемочно-погрузочное оборудование.

На карьере «Ишмурат» используется комплекс оборудования Caterpillar 349D вместимостью ковша 2.2 м^3 и автосамосвал Scania P380, для сравнения мы принимаем фронтальный погрузчик с аналогичной вместимостью ковша 2.2 м^3 Caterpillar 930G.

На рисунке 3.1 представлена схема забоя фронтального погрузчика CAT 930G.

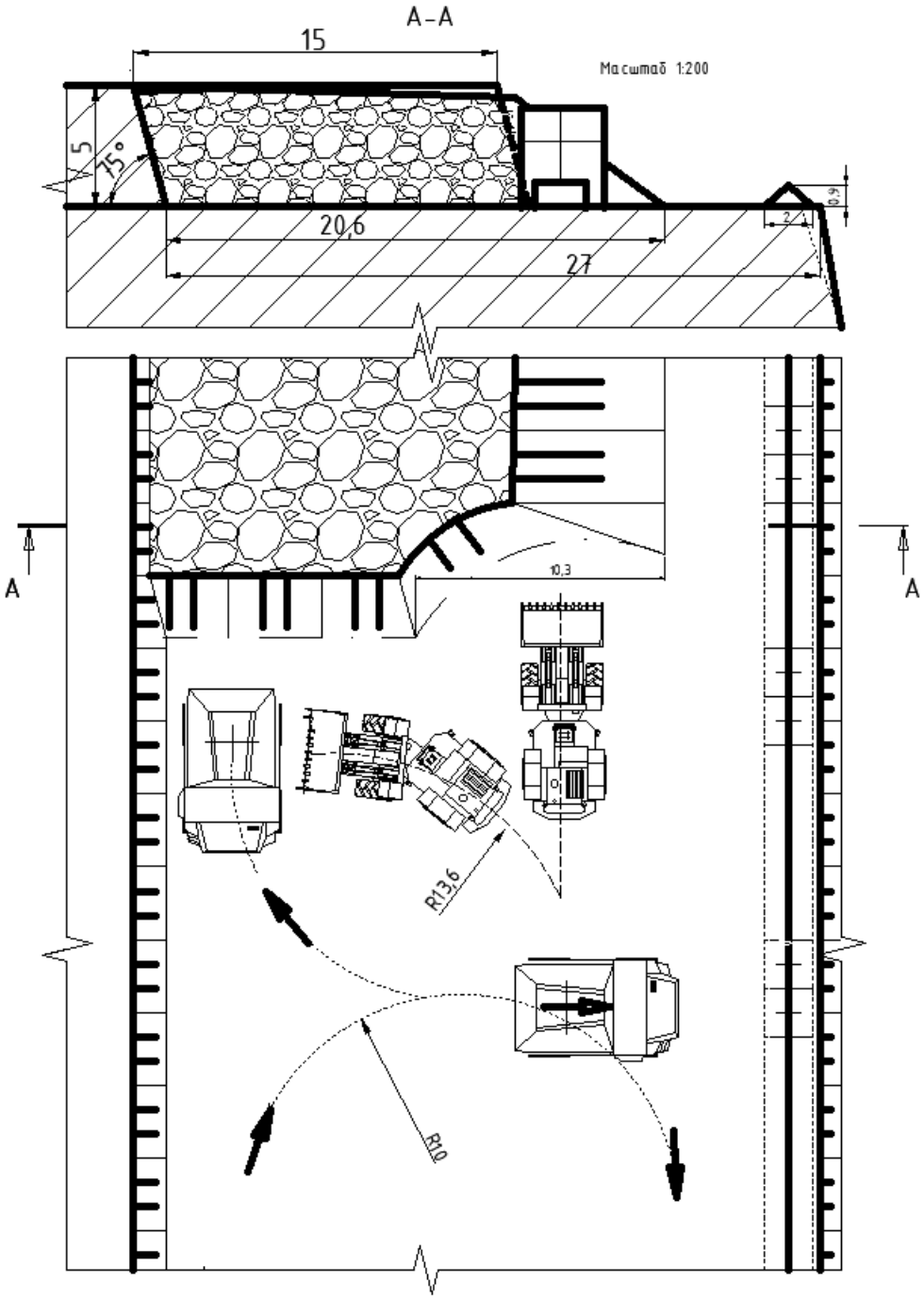

Рисунок 3.1 – Схема разработки забоя фронтальным погрузчиком CAT 930G.

На рисунке 3.2 представлена схема погрузки транспортного средства при изменении его высоты.

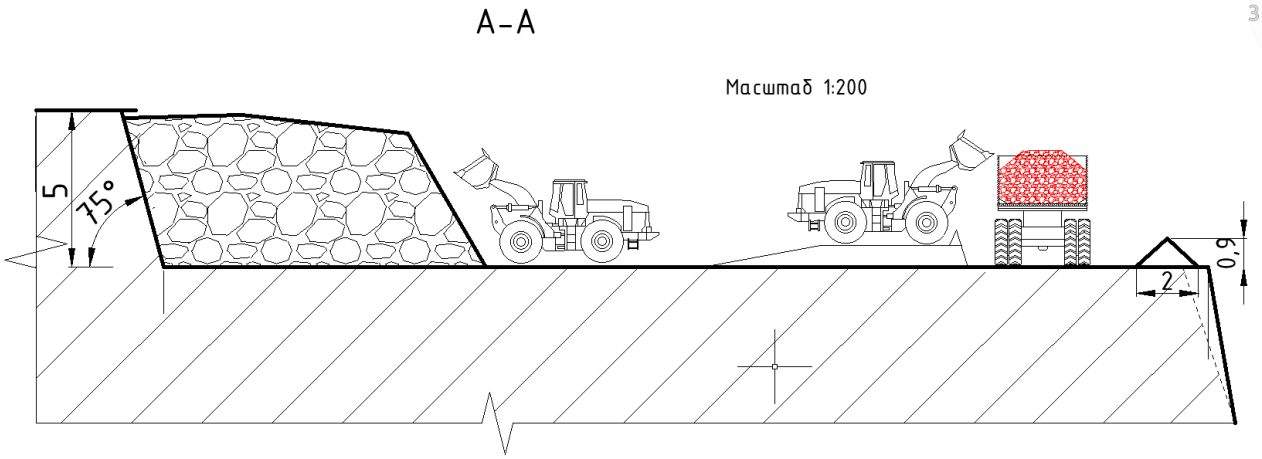

Рисунок 3.2 – Схема погрузки транспортного средства при изменении его высоты.

Ниже на рисунках 3.3 – 3.5 представлены графики зависимостей.

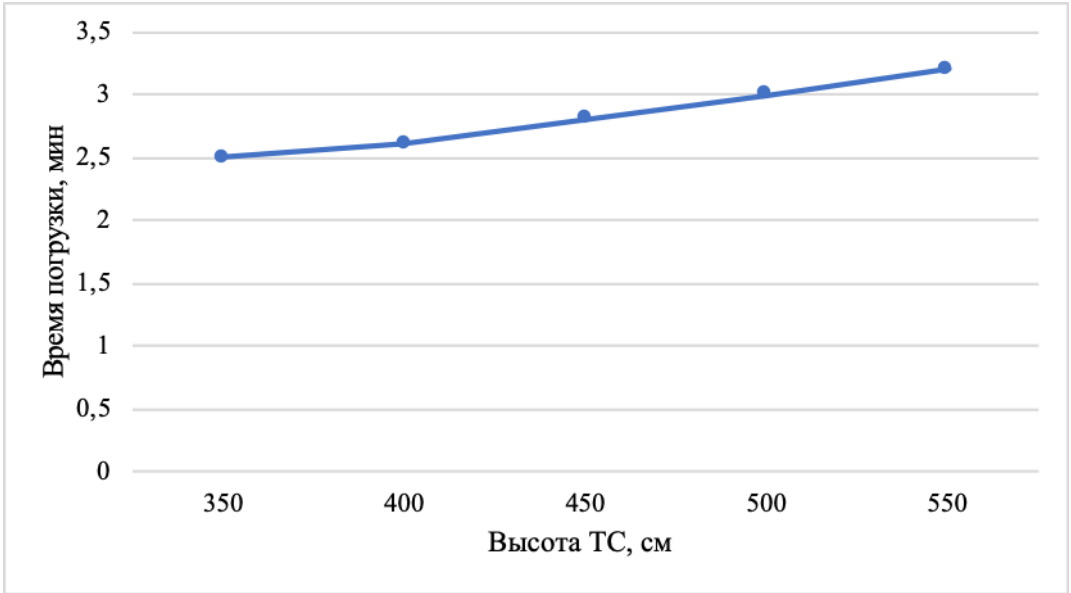

Рисунок 3.3 – График зависимости времени погрузки от высоты транспортного средства.

Исходя из этой зависимости, можем заметить следующее, как влияет высота транспортного средства на производительность.

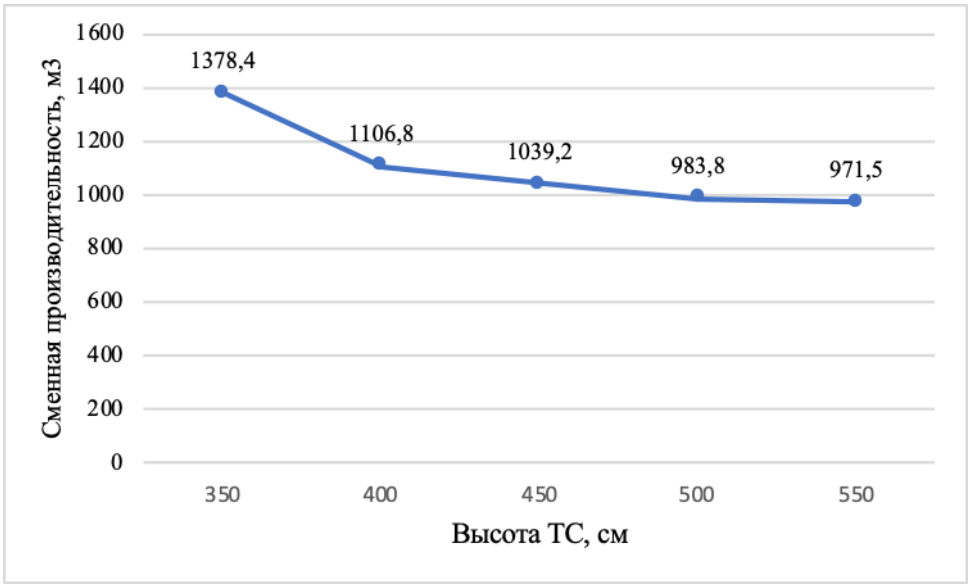

Рисунок 3.4 – График зависимости производительности от высоты автосамосвала.

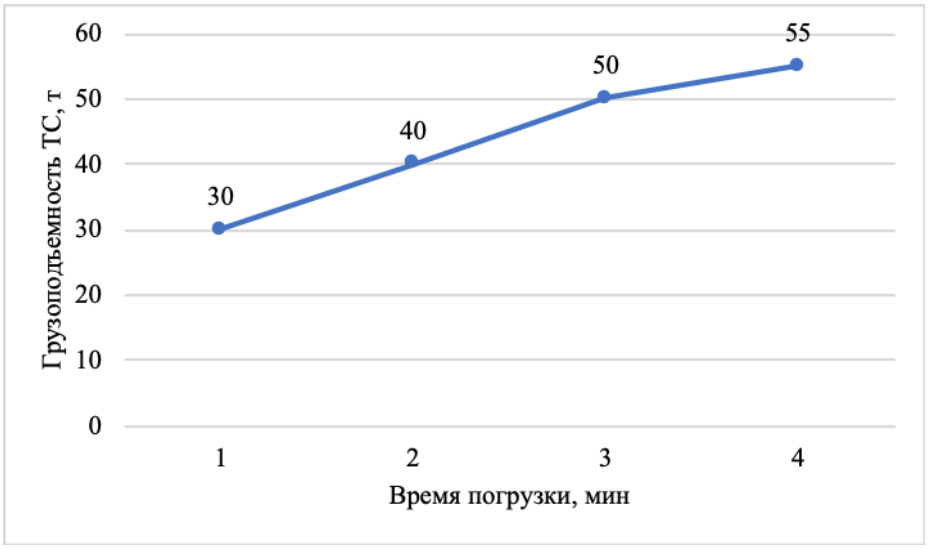

Рисунок 3.5 – График зависимости времени погрузки от грузоподъемности ТС.

4. Заключение

Вариант использования фронтального погрузчика, как основное выемочно-погрузочное оборудование, хорошо используется в определенных горнотехнических условиях [4]. В ходе выполнения работы было явно замечено, что при изменении ТС, изменялось время погрузки и сменная производительность. Вывод, для бесперебойной работы комплекса, нужно грамотно подобрать автосамосвал к погрузчику.

Список литературы:

1. Мельников Н.В. Краткий справочник по открытым горным работам. М.: Недра, 1982. 414 с.

2. Ржевский В.В. «Открытые горные работы» часть 1. Учебник для ВУЗов. М.: Недра.1978. 547 с.

3. Ржевский В.В. «Открытые горные работы» часть 2. Учебник для ВУЗов. М.: Недра. 1985. 509 с.

4. Трубецкой К.Н., Потапов М.Г., Винницкий К.Е., Мельников Н.Н. Справочник открытые горные работы. Горное бюро. 1994. 590 с.

5. Пташник А.И. Обоснование технологии разработки крутопадающих залежей, адаптированной к заданной динамике производственной мощности карьера: автореф. дис. канд.тех.наук. Красноярск. 2011. 34 с.

УДК 17-2

Паруна Мария Васильевна
студентка 3 курса магистратуры,
Тюменский индустриальный универститет,
Россия, г. Тюмень
e-mail: maria.paruna@yandex.ru

Научный руководитель: Янин К.Е., кандидат экономических наук, доцент
Тюменский индустриальный универститет,
Россия, г. Тюмень

К ВОПРОСУ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: *Статья посвящена вопросу стимулирования персонала. Рассмотрены подходы к мотивации персонала в организации, цели системы компенсации.*

Ключевые слова: стимулирование, мотивация, персонал, особенности, материальное, нематериальное.

Paruna Maria Vasilyevna
3rd year master student,
Tyumen industrial University,
Russia, Tyumen

Scientific supervisor: Yanin K. E., candidate of economic sciences, associate professor
Tyumen industrial University,
Russia, Tyumen

TO THE QUESTION ABOUT THE FEATURES OF STAFF INCENTIVES

Abstract: *The article deals with the issue of staff incentives. Approaches to staff motivation in the organization, the purpose of the compensation system are considered.*

Keywords: stimulation, motivation, personnel, features, material, non-material.

Система мотивации и стимулирования персонала — это одна из политик стратегии персонала в организации. Она замыкает на себе многие другие составляющие этой стратегии. Например, эффективно построенная система кадрового мониторинга, так же как и обучения и развития персонала,

способствует решению задачи его мотивации.

Особое положение политики мотивации и стимулирования персонала в рамках стратегии персонала обусловлено тем, что самые эффективные разработки в области стратегии продукта организации и его продвижения, привлечение самых современных технологий, выбор оптимальной структуры и создание уникальных систем передачи и обработки информации могут быть сведены на нет, если сотрудники организации не будут работать должным образом, не будут *стремиться* своим трудом способствовать достижению организационных целей и выполнению ею своей миссии. Готовность и желание человека выполнять свою работу относятся к ключевым факторам успеха функционирования организации [3, с. 20].

Создавая систему мотивации и стимулирования, необходимо помнить, что она существует для того, чтобы у работника появились желание и готовность работать *эффективно именно в этой организации.* Мотивация основывается на вознаграждениях, удовлетворяющих потребности. Вознаграждения — все то, что человек считает для себя ценным.

Вознаграждения могут быть внутренними и внешними. Внутренние вознаграждения дает сама работа, прежде всего ее содержание. Например, чувство достижения результата, содержательности, значимости выполняемой работы, самоуважения. Дружба и общение, возникающие в процессе работы, также могут быть отнесены к группе внутренних вознаграждений [4].

Для обеспечения внутреннего вознаграждения необходимо создавать соответствующие условия работы и точно ставить задачи.

Внешнее вознаграждение дается организацией. К внешним вознаграждениям относятся зарплата, продвижение по службе, символы служебного статуса и престижа, похвалы и признание, дополнительные выплаты.

Чтобы определить, *как* и *в каких пропорциях* нужно применять в целях мотивации внутренние и внешние вознаграждения, администрация должна установить, каковы потребности ее работников. При наличии очень

разнообразных подходов к мотивации персонала в организациях все-таки можно выделить три основные ориентации, предполагающие использование трех мотивационных подсистем для повышения эффективности деятельности персонала. Эти ориентации базируются:

* на заработной плате и материальном вознаграждения;

* человеческих взаимоотношениях;

* повышении статусных характеристик и меры ответственности.

При этом одним из центральных принципов эффективной реализации системы мотивации является ее *немонотонность.* Другими словами, необходимо варьировать разные варианты реализации системы мотивации, использовать ее элементы в разном сочетании, привлекать фактор времени для воплощения идеи немонотонности [6, с. 51].

Система стимулирования включает два вида стимулирования: материальное и нематериальное. На границе этих двух видов находятся так называемые **статусные отличия** — те стимулы, которые получает сотрудник, занимающий определенное положение в организации. К такого рода вознаграждениям относятся отдельный кабинет, персональный автомобиль, мобильный телефон и т. п.

Материальное стимулирование включает денежную компенсацию и систему льгот, которые предоставляет организация своим сотрудникам. При описании системы материального стимулирования часто используют понятие *компенсационного пакета.*

Компенсационный пакет документально представляет собой ряд положений об оплате труда и премировании (материальном стимулировании), а также перечень льгот для сотрудников компании, разрабатываемый организацией самостоятельно на основе ее социально-экономического положения [2].

Основное значение системы компенсаций заключается в том, чтобы стимулировать эффективное производственное поведение сотрудников, направив его на достижение стоящих перед ней стратегических задач, иными

словами, соединить материальные интересы работника со стратегическими целями организации. Это определяет цели системы компенсации.

1. *Привлечение персонала в организацию* — система компенсаций должна быть конкурентоспособной применительно к той категории работников, которые требуются организации.

2. *Сохранение (стабилизация) сотрудников в организации* — в случае, когда вознаграждение в организации не соответствует тому, что предлагает рынок труда, сотрудники могут начать покидать ее.

3. *Стимулирование производительного поведения* — вознаграждение должно ориентировать работников на те действия, которые необходимы организации.

4. *Контроль за издержками на работников* — продуманная система компенсации позволяет организации контролировать и эффективно управлять затратами на оплату труда сотрудников, обеспечивая при этом их стабильность.

5. *Административная эффективность и простота* — система компенсации должна быть, с одной стороны, хорошо понятна каждому сотруднику организации, с другой стороны, не требовать значительных материальных и трудовых ресурсов для ее нормального функционирования.

6. *Соответствие требованиям законодательства.*

В основе принятия решения о размере компенсационного пакета лежит своеобразный треугольник, одна сторона которого — интересы работодателя, другая — интересы наемного работника, третья — интересы покупателя данной продукции или услуг. Необходимо *сбалансировать* эти три составляющих, поскольку перекос в ту или иную сторону немедленно приводит к ухудшению работы организации [1, с. 43].

До середины XX столетия руководители организаций сами создавали системы компенсаций, основываясь преимущественно на собственном опыте и здравом смысле. В Советском Союзе существовала единая тарифная сетка, в соответствии с которой работник, имеющий ту или иную квалификацию и стаж, получал заработную плату [5]. Во всем мире по мере развития

управленческой науки и появления консультационных компаний, специализирующихся в области организации труда и заработной платы, процесс создания систем вознаграждений стал более систематизированным и единообразным. К началу 1970-х гг. во всех индустриально развитых и во многих развивающихся странах сложилась модель, которую часто называют «традиционной системой компенсаций».

Список литературы:

1 Алтухов С.И. Организация и мотивация как функции управления. Учебное пособие. Новосибирск: СГГА, 2012. 62 с.

2 Андрианова Е.В., Давыденко В.А. Особенности динамики трудовой мотивации в российских регионах // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». 2011. № 2. С. 96-106.

3 Апенько С.Н. Оценка персонала: Эволюция подходов и технологии их использования. М.: Информ-Знание, 2004. 300 с.

4 Аршолоева О.Х. Основы кадровой политики и кадрового планирования. Улан-Удэ: Бурятский государственный университет, 2015. 164 с.

5 Бажанова Е.С., Боярова Н.Н., Фрезе Т.Ю. Мотивация персонала предприятия к эффективной деятельности (на примере ОАО «Транснефть») // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. 2013. № 4 (26). С. 41-44.

6 Барышева А., Киктева Е. Мотивация. СПб.: Питер, 2014. 208 с.

УДК 17-2

Паруна Мария Васильевна
студентка 3 курса магистратуры
Тюменский индустриальный универститет,
Россия, г. Тюмень
e-mail: maria.paruna@yandex.ru

Научный руководитель: Янин К.Е.,
кандидат экономических наук, доцент
Тюменский индустриальный универститет,
Россия, г. Тюмень

К ВОПРОСУ О ПОДХОДАХ К МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена подходам к мотивации персонала. Рассмотрены материальное стимулирование персонала в организации, цели системы компенсации.*

Ключевые слова: стимулирование, мотивация, персонал, особенности, материальное, нематериальное.

Paruna Maria Vasilyevna
3rd year master student,
Tyumen industrial University,
Russia, Tyumen

Scientific supervisor: Yanin K. E.,
candidate of economic sciences, associate professor
Tyumen industrial University,
Russia, Tyumen

TO THE QUESTION OF APPROACHES TO PERSONNEL MOTIVATION IN THE ORGANIZATION

Abstract: *The article is devoted to approaches to staff motivation. The material stimulation of personnel in the organization, the goals of the compensation system are considered.*

Keywords: stimulation, motivation, personnel, features, material, non-material.

Создавая систему мотивации и стимулирования, необходимо помнить, что она существует для того, чтобы у работника появились желание и

готовность работать *эффективно именно в этой организации [1]*. Мотивация основывается на вознаграждениях, удовлетворяющих потребности. Вознаграждения — все то, что человек считает для себя ценным [2].

Вознаграждения могут быть внутренними и внешними. Внутренние вознаграждения дает сама работа, прежде всего ее содержание [3]. Например, чувство достижения результата, содержательности, значимости выполняемой работы, самоуважения. Дружба и общение, возникающие в процессе работы, также могут быть отнесены к группе внутренних вознаграждений.

Для обеспечения внутреннего вознаграждения необходимо создавать соответствующие условия работы и точно ставить задачи.

Внешнее вознаграждение дается организацией. К внешним вознаграждениям относятся зарплата, продвижение по службе, символы служебного статуса и престижа, похвалы и признание, дополнительные выплаты [4].

Чтобы определить, *как* и *в каких пропорциях* нужно применять в целях мотивации внутренние и внешние вознаграждения, администрация должна установить, каковы потребности ее работников. При наличии очень разнообразных подходов к мотивации персонала в организациях все-таки можно выделить три основные ориентации, предполагающие использование трех мотивационных подсистем для повышения эффективности деятельности персонала. Эти ориентации базируются [5]:

* на заработной плате и материальном вознаграждения;

* человеческих взаимоотношениях;

* повышении статусных характеристик и меры ответственности.

При этом одним из центральных принципов эффективной реализации системы мотивации является ее *немонотонность [6]*. Другими словами, необходимо варьировать разные варианты реализации системы мотивации, использовать ее элементы в разном сочетании, привлекать фактор времени для воплощения идеи немонотонности.

Система стимулирования включает два вида стимулирования:

материальное и нематериальное. На границе этих двух видов находятся так называемые **статусные отличия** — те стимулы, которые получает сотрудник, занимающий определенное положение в организации. К такого рода вознаграждениям относятся отдельный кабинет, персональный автомобиль, мобильный телефон и т. п.

Материальное стимулирование включает денежную компенсацию и систему льгот, которые предоставляет организация своим сотрудникам. При описании системы материального стимулирования часто используют понятие *компенсационного пакета [7]*.

Компенсационный пакет документально представляет собой ряд положений об оплате труда и премировании (материальном стимулировании), а также перечень льгот для сотрудников компании, разрабатываемый организацией самостоятельно на основе ее социально-экономического положения.

Основное значение системы компенсаций заключается в том, чтобы стимулировать эффективное производственное поведение сотрудников, направив его на достижение стоящих перед ней стратегических задач, иными словами, соединить материальные интересы работника со стратегическими целями организации. Это определяет цели системы компенсации [8].

1. *Привлечение персонала в организацию* — система компенсаций должна быть конкурентоспособной применительно к той категории работников, которые требуются организации.

2. *Сохранение (стабилизация) сотрудников в организации* — в случае, когда вознаграждение в организации не соответствует тому, что предлагает рынок труда, сотрудники могут начать покидать ее.

3. *Стимулирование производительного поведения* — вознаграждение должно ориентировать работников на те действия, которые необходимы организации.

4. *Контроль за издержками на работников* — продуманная система компенсации позволяет организации контролировать и эффективно управлять

затратами на оплату труда сотрудников, обеспечивая при этом их стабильность.

5. *Административная эффективность и простота* — система компенсации должна быть, с одной стороны, хорошо понятна каждому сотруднику организации, с другой стороны, не требовать значительных материальных и трудовых ресурсов для ее нормального функционирования.

6. *Соответствие требованиям законодательства.*

В основе принятия решения о размере компенсационного пакета лежит своеобразный треугольник, одна сторона которого — интересы работодателя, другая — интересы наемного работника, третья — интересы покупателя данной продукции или услуг [9]. Необходимо *сбалансировать* эти три составляющих, поскольку перекос в ту или иную сторону немедленно приводит к ухудшению работы организации.

До середины XX столетия руководители организаций сами создавали системы компенсаций, основываясь преимущественно на собственном опыте и здравом смысле [10]. В Советском Союзе существовала единая тарифная сетка, в соответствии с которой работник, имеющий ту или иную квалификацию и стаж, получал заработную плату [11]. Во всем мире по мере развития управленческой науки и появления консультационных компаний, специализирующихся в области организации труда и заработной платы, процесс создания систем вознаграждений стал более систематизированным и единообразным. К началу 1970-х гг. во всех индустриально развитых и во многих развивающихся странах сложилась модель, которую часто называют «традиционной системой компенсаций».

Список литературы:

1 Алтухов С.И. Организация и мотивация как функции управления. Учебное пособие. Новосибирск: СГГА, 2012. 62 с.

2 Андрианова Е.В., Давыденко В.А. Особенности динамики трудовой мотивации в российских регионах // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». 2011. № 2. С. 96-106.

3 Апенько С.Н. Оценка персонала: Эволюция подходов и технологии их использования. М.: Информ-Знание, 2004. 300 с.

4 Аршолоева О.Х. Основы кадровой политики и кадрового планирования. Улан-Удэ: Бурятский государственный университет, 2015. 164 с.

5 Бажанова Е.С., Боярова Н.Н., Фрезе Т.Ю. Мотивация персонала предприятия к эффективной деятельности (на примере ОАО «Транснефть») // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. 2013. № 4 (26). С. 41-44.

6 Барышева А., Киктева Е. Мотивация. СПб.: Питер, 2014. 208 с.

7 Бикеева М.В. Анализ практики реализации концепции корпоративной социальной ответственности в России // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. 2011. № 3. С. 139-150.

8 Борисова Е.А. Оценка и аттестация персонала. СПб.: Питер, 2002. 256 с.

9 Валиуллина Л.А. От управления качеством к качеству управления персоналом на предприятиях // Актуальные вопросы экономических наук. 2012. № 24-2. С. 7-10.

10 Васильева О.Н. Модели и методы материального стимулирования. Теория и практика. М.: Ленанд, 2007. 288 с.

11 Воробьева Л.Е., Воробьева О.В. Система непрерывного опережающего развития персонала: проблемы и перспективы формирования // Известия Волгоградского государственного педагогического университета. 2012. Том 67. № 3. С. 119-125.

УДК 574

Судакова Екатерина Сергеевна
студентка магистратуры
Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации
Россия, г. Москва
e-mail: rinrin25@yandex.ru

НЕОБХОДИМОСТЬ УЖЕСТОЧЕНИЯ МЕР ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРОЕКТОВ РАКЕТНО-КОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: *Природоохранное законодательство Российской Федерации не в полной мере обеспечивает регулирование воздействия на окружающую среду (далее – ОС) при создании и эксплуатации ракетно-космической техники (далее – РКТ). Воздействие пусков ракет-носителей (далее – РН) на ОС в настоящее время недостаточно нормируется: не осуществляется плата за негативное воздействие на ОС, не регламентированы нормативы воздействия. Законодательством Российской Федерации не предусмотрен экологический мониторинг космодромов и районов падения ступеней РН.*

В статье рассмотрены вопросы важности и необходимости повышения мер контроля при проведении государственной экологической экспертизы проектов РКД.

Ключевые слова: экологический контроль (далее – ЭК), экологическая деятельность (далее – ЭД), экологическая экспертиза (далее – ЭЭ), ракетно-космическая деятельность, экологическая безопасность (далее – ЭБ).

Sudakova Ekaterina Sergeevna
master student
The Russian Presidential Academy of
National Economy and Public Administration
Russia, Moscow

NEED FOR STRENGTHENING MEASURES DURING STATE ENVIRONMENTAL EXAMINATION OF PROJECTS OF MISSILE AND COMIC ACTIVITY

Abstract: *The environmental legislation of the Russian Federation does not fully provide for the regulation of environmental impact during the creation and operation of space rocket technology. The environmental impact of launch vehicle launches is currently not standardized: no payment is made for negative environmental impacts, and there are no impact standards. The legislation of the Russian Federation does not provide for environmental monitoring of cosmodromes and areas of incidence of launch vehicle stages.*

The article will discuss the importance and necessity of increasing control measures during the state environmental review of space rocket projects.

Key words: environmental control, environmental activity, environmental impact assessment, space activity, rocket activity, environmental safety.

Актуальность темы исследования связана с необходимостью научного обоснования и экологического сопровождения, включая меры государственного экологического контроля и мониторинг в сфере РКД, связанной с воздействием на ОС. В Экологической доктрине Российской Федерации (принята 31 августа 2002 г., далее – ЭД) [3] говорится, в частности, о необходимости разработки и реализации мер по снижению и предотвращению экологического ущерба от деятельности Вооруженных сил Российской Федерации, в том числе при пусках ракет космического назначения, о разработке мер по реабилитации территорий и акваторий, загрязненных в процессе функционирования РКД. Также, в ЭД указывается, что сохранение и восстановление природных систем должно быть одним из приоритетных направлений деятельности государства и общества.

Таким образом, актуальность и практическая значимость темы исследования связана с необходимостью развития методов оценки воздействия РКД на ОС в системе экономики природопользования и с разработкой компенсационных механизмов негативного влияния данного вида деятельности на состояние ОС.

Имеющаяся на сегодняшний день ситуация демонстрирует, что меры контроля за проведением государственной экологической экспертизы на сегодняшний день не являются достаточными, поэтому остро ставится вопрос об ужесточении мер ЭБ.

Осуществление РКД связано с некоторыми специфическими особенностями в области воздействия на ОС. Они заключаются в том, что:

- при пуске ракет-носителей воздействие оказывается на все слои атмосферы и околоземное космическое пространство;

- для приземления отделяющихся частей ракет-носителей отводятся значительные территории на поверхности земли или водных объектов;

- в качестве ракетного топлива используются высокотоксичные вещества, в частности несимметричный диметилгидразин, полностью исключить попадание которых в окружающую среду невозможно [4, с. 342].

Стоит отметить, что природоохранное законодательство Российской Федерации постоянно совершенствуется в сторону ужесточения требований, но особенности РКД чаще всего при этом не учитываются.

Регулирование государственными органами власти Российской Федерации (далее – РФ) процессов природопользования осуществляется посредством: лицензирования отдельных видов деятельности в области охраны окружающей среды; экологической сертификации хозяйственной и иной деятельности; экологической экспертизы и экологического мониторинга (согласно ст. 30, 31, 33, 63 ФЗ «Об охране окружающей среды») [1].

Воздействие на окружающую среду РН в РФ практически никак не регламентируется. Экологической экспертизе в соответствии с Федеральным законом «Об экологической экспертизе» [2] подлежат проекты технической документации на новую технику или технологию, проектная документация опасных и технически сложных уникальных объектов. Понятия «новая технология» или «новая техника» не имеют четкого определения. К примеру, РН «Союз-2» с точки зрения воздействия на ОС не отличается от предыдущих моделей этого семейства ракетоносителей, но она прошла процедуру обязательной ЭЭ. В то же время открытие новых трасс выведения для уже используемых РН с районами падения отделяющихся частей, расположенных на новых территориях, не подпадает под требование обязательной ЭЭ проектных материалов.

Согласно статям 16, 19, 21-27, 28 ФЗ «Об охране окружающей среды», регулирование природопользования осуществляется с помощью таких механизмов как определение и установление следующих нормативов [1]:

- качества окружающей среды и нормативов допустимого воздействия на окружающую среду при осуществлении хозяйственной деятельности;

-допустимых выбросов и сбросов веществ и микроорганизмов;

- образования отходов производства и потребления и лимитов на их размещение;

- допустимого физического воздействия на окружающую среду;

- допустимого изъятия компонентов природной среды;

- допустимой антропогенной нагрузки на окружающую среду;

- платы за негативное воздействие на окружающую среду;

- по применению принципа «наилучших доступных технологий».

Стоит отметить, что влияние запуска РН на ОС в законодательстве РФ недостаточно полно нормировано, а это влечет за собой такие негативные последствия как: отсутствие платы за негативное воздействие на окружающую среду, и общих нормативов воздействия.

То есть, до сих пор не указан перечень возможных негативных влияний на окружающую среду. Мониторинг ОС должен обеспечивать своевременный и достоверный контроль состояния ОС с целью предупреждения вредного влияния на людей и природу, адекватного реагирования на опасные экологические ситуации.

В действующей Федеральной космической программе (2016-2025 годы) [5] отсутствуют предписания о прохождении обязательной государственной экологической экспертизы, что грубо нарушает законодательство, а именно статьи 11, 12, 18, 30 ФЗ РФ "Об экологической экспертизе" от 23.11.1995.

Также стоит отметить, что проблема воздействий РКД на природную среду неоднократно рассматривалась на специальных слушаниях в Государственной Думе РФ. Создавались различные комиссии по данному вопросу. Основными выводами вышеперечисленных исследований и результатов работы комиссий являются следующие:

- проблема воздействия космической техники на ОС действительно существует и требует к себе постоянного пристального внимания, чтобы

негативные последствия не вышли за разумные рамки и не приобрели недопустимого и необратимого характера;

- некоторые из наблюдаемых последствий РКД уже сейчас вызывают серьезное беспокойство на региональном и даже глобальном уровнях (механическое и химическое загрязнение районов падения отделяющихся частей, эффекты взрывов космической техники, загрязнение космодромов, механическое загрязнение околоземного космического пространства — «космический мусор»). Поэтому можно с уверенностью можно сделать вывод, что данные проблемы экологического влияния РКД отмечаются на самом высоком уровне. Это вызывает надежды на то, что со временем эти вопросы станут не только обговариваться, но и решаться на государственном уровне.

Несмотря на общий значительный вклад РКД в ухудшение экологической ситуации на планете, все действующие нормативно-правовые акты в данной области требуют проведения всего комплекса работ по обеспечению ЭБ РКТ, в том числе по экологическому сопровождению.

В заключение хотелось бы отметить, что наиболее актуальными вопросами гармонизации РКД и природоохранного законодательства РФ являются такие как определение:

- правовой основы использования территорий в качестве районов падения отделяющихся частей ракет-носителей и ответственности природопользователя;

- порядка установления нормативов природопользования для районов падения отделяющихся частей РН;

- зон приземной атмосферы, выбросы в которой должны нормироваться при пусках РН.

Кроме того, по нашему мнению, целесообразно выделить экологическую экспертизу РКД в отдельную подсистему (специальный вид) государственной системы экологической экспертизы. Все вышеперечисленные проблемы актуальны для всех существующих и действующих на территории РФ космодромов.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 10 января 2002 г. №7-ФЗ «Об охране окружающей среды» // Собрание законодательства Российской Федерации. 14 января 2002 г. №2. Ст. 133.

2. Федеральный закон от 23.11.1995 № 174‑ФЗ «Об экологической экспертизе» // СЗ РФ. 1995. № 48. Ст. 4556.

3. Экологическая доктрина Российской Федерации [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.mid.ru/foreign_policy/official_documents/-/asset_publisher/CptICkB6BZ29/content/id/548754 (дата обращения 25.01.2020 г.)

4. Адушкин В.В., Козлов С.И., Петров А.В. Экологические проблемы и риски воздействий ракетно-космической техники на окружающую природную среду: Справочное пособие. М.: Анкил, 2000. 640 с.

5. Основные положения Федеральной космической программы 2016-2025 [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.roscosmos.ru/22347/ (дата обращения 25.01.2020 г.).

УДК 164.03

Хаманова Виктория Александровна
студентка 3 курса магистратуры,
Южно-Уральский государственный университет,
Россия, г. Челябинск
e-mail: rogova-vika@rambler.ru

ОПТИМИЗАЦИЯ ЛОГИСТИЧЕСКИХ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ НА ОСНОВЕ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА

Аннотация: *Статья посвящена оптимизации логистических бизнес-процессов на основе бережливого производства. Рассмотрены основные потери в бережливой логистике, и оптимизация на основе инструментария бережливого производства.*

Ключевые слова: бережливое производство, оптимизация процессов, канбан, кайдзен, быстрая переналадка, вытягивающее производство, точно в срок.

Khamanova Victoria Aleksandrovna
3rd year master student
South-Ural State University,
Russia, Chelyabinsk

OPTIMIZATION OF LOGISTIC BUSINESS PROCESSES IN TERMS OF LEAN PRODUCTION

Abstract: *The article is devoted to optimization of logistic processes in terms of lean production. The paper considers main loses in the lean logistics and optimization in terms of lean production tools.*

Key words: lean production, kanban, kaizen process optimization, quick readjusting, pull production, accurate deadline.

Бережливое производство (от англ. lean production) – это система управления предприятием, основанная на опыте японских компаний, ставших мировыми технологическими лидерами.

В современном мире создание системы работы компании на основании принципов экономии и рационального распределения ресурсов выступает как ключевой фактор экономической конкурентоспособности. Актуальность изучения транспортных компаний с позиции lean – технологий, поэтому, определяется целым рядом факторов:

во–первых, транспортная система крайне важна для экономики РФ. Не обладая достаточным пониманием мотивов компаний данной отрасли, невозможно адекватно оценить возможные пути реализации стратегических интересов в транспортной сфере;

во–вторых, исследование современного состояния транспортировки грузов, через анализ его важнейших характеристик, позволяет определить проблемные зоны в логистической системе РФ;

в–третьих, развитие принципов «Бережливого производства» для транспортных компаний крайне актуально для повышения интенсивности экономических и внешнеторговых процессов [1, с.154].

Эффективность функционирования бизнеса – наверное, главная проблема, которая волнует собственника. Хотя сначала может показаться, что его в первую очередь заботит наличие покупателей на продукт бизнеса. Однако по некотором размышлении покупатели, их количество и ценность оказываются всего лишь производным от качества работы процессов внутри системы.

Для России повышение эффективности процессов – один из основных источников развития, когда будет исчерпаны возможности снижения стоимости ресурсов. Отечественным организациям разного уровня и сфер – от государственных учреждений до многих коммерческих компаний – досталась в наследство от советских времен неэффективная система менеджмента. В последние 20 лет эта система усугубилась или «забронзовела» из-за коррупционной составляющей нашей экономики, нефтяных денег прошлых лет, социально-ориентированной правовой системы в отношении кадровой политики и т.п. Много предприятий просто сгинули за эти годы из-за своей неэффективности. Но сейчас ситуация меняется из-за необходимости выживать, экономить ресурсы и наращивать конкурентоспособность.

Неспроста растет спрос на консалтинг в сфере оптимизации и у всех на слуху такие концепции, как бережливое производство, 6 сигм, теории ограничений, Кайдзен, DMAIC, реинжиниринг бизнес-процессов.

Система бережливого производства – один из универсальных, хорошо зарекомендовавших себя и широко применяемых подходов. В его основе успешный опыт японских компаний, таких как Тойота. Японская автомобильная корпорация внедрила методы бережливого производства в 50-х годах, «преломив» управленческую науку западных стран через призму культуры и ментальности японского общества. Полученный подход к совершенствованию процессов позволил не только Тойоте, но и другим японским компаниям добиться технологического лидерства в мире, а кроме того создать бренды, которые надолго стали ассоциировать в мире с понятием качества. Японское качество – это до сих пор бренд [2, с. 132].

Основные принципы концепции бережливого производства:

1. Ценность продукта на первом месте.
2. Оптимизация процессов возможна всегда.
3. Непрерывное повышение скорости и эффективности процессов.
4. Снижение потерь – основная задача оптимизации.

Этот список охватывает принципов большую часть сути, вкладываемой в понятие бережливое или lean производство.

Ценность продукта. Краеугольный камень концепции – понятие ценности, определяемое как набор свойств продукта или услуги, ради которых покупатель и приобретает товар. Все действия и процессы, за которые покупатель не готов платить, согласно бережливому подходу, не добавляют ценности и подлежат оптимизации.

Бережливое производство предполагает, что в настоящее время большинство процессов как в промышленности, так и в сфере услуг не оптимальны и их эффективность составляет менее 10%.

Оптимизация процессов. Бережливое производство предполагает, что в настоящее время большинство процессов как в промышленности, так и в сфере услуг не оптимальны и их эффективность составляет менее 10%. Эффективность в этом случае оценивается как доля времени, расходуемая на создание ценности, в общей длительности процесса. То есть большинство

процессов тратят на создание ценности для клиента / покупателя меньше 10% времени, все остальное время тратится на что-то, что конечному пользователю не нужно [3, с. 105].

Эмпирическим путем установлено, что создающие ценность процессы редко нуждаются в оптимизации, зато остальные всегда можно улучшить. При этом хорошо работает правило Паретто: «малое число процессов оказывают существенное влияние на общее время реализации».

Непрерывное повышение скорости и эффективности процессов.

Внедрение инструментария бережливого производства оказывает прямое влияние на скорость (за счет сокращения времени выполнения) и эффективность (меньше времени-ниже затраты, меньше инвестиций) любого процесса. Этот факт иллюстрирует закон Литтла, который выводит зависимость времени выполнения работы или заказа от числа заказов в системе и скорости их выполнения:

$$T= W / S, \quad (1)$$

где T — среднее время выполнения работы, или иначе время нахождения в системе;

W — среднее число работ (клиентов, заказов) в системе;

S — средняя скорость выполнения работы, пропускная способность.

Согласно этой формуле, время выполнения работы зависит от числа работ в системе и от скорости. Внедряя инструментарий lean-production, на скорость выполнения работ можно повлиять дополнительными инвестициями в оборудование, обучение, консалтинг или наем новых сотрудников. Число работ в системе может быть оптимизировано без затрат, по крайней мере денежных, ограничением на входе – методом вытягивания.

Потери в бережливом производстве.

Под потерями в рамках рассматриваемой концепции понимаются не только потери от брака, дефектов и простоев, но также и:

– излишние перемещения в процессе производства и логистика, а именно потери времени и материальные потери;

– создание запасов, так как они не формируют ценности для клиентов, и, кроме того, при хранении может происходить порча сырья, полуфабрикатов и готовой продукции;

– лишние этапы обработки. Часто то, что делается в процессе оказания услуги или производства конечному потребителю, ценности не создает. Например, красивая полиграфия консалтинговых материалов на промежуточных сессиях или личный приезд дорогостоящего сотрудника, когда он может присутствовать на совещании удаленно;

– перепроизводство. Адепты lean-production считают его основным, приводящим ко всем остальным потерям [4, с. 63].

Перечисленные выше потери относятся в терминологии компании Тойота к муда (muda) – действиям, не приводящим к созданию ценности. Вот к снижению этих муда в непрерывном режиме и сводятся все методики в рамках концепции бережливого производства.

Несмотря на происхождение «из цехов автомобильных концернов», концепция бережливого производства применима и для услуг, в том числе государственных и муниципальных.

Предположим, компания заказывает подготовку стратегии. Процесс с позиции ценности для компании выглядит следующим образом:

Как видим, есть что оптимизировать, используя инструментарий бережливого производства. Далее рассмотрим, как.

Инструментарий бережливого производства

Концепция lean-production существует довольно давно, и за это время обросла широким инструментарием, некоторые из элементов уже используются как отдельная методология.

Канбан – технология, применяемая для процесса «вытягивания работ». Используется знаменитая Канбан-доска, на которой в виде карточек вывешивается информация по движению задачи по производственной цепочке.

В программировании на доске отмечаются процессы, находящиеся на этапе обсуждения – backlog, приняты в работу – to do, в процессе – in process (in progress), тестируются – testing, подтверждаются – approval, выполнены – done.

Кайдзен – практика постоянных улучшений и совершенствования для наиболее полного удовлетворения покупателя, повышения ценности продукта или услуги и, соответственно, снижения потерь в понимании lean-production. Лучшей иллюстрацией применения кайдзен в офисе дает бухгалтерия, нигде нет такой тонкой настройки рабочего места, архивов, процессов и даже ритуалов как в этом подразделении. Рано или поздно к каждому полученному документу необходимо будет вернуться: потребуется справка для руководства, подтверждение для банка, ФНС или клиента, поэтому документы организованы так, чтобы было легко и быстро их найти: каждая папка соответствует периоду времени, виду документов, организации, внутри папки документы сгруппированы по логике (у каждого главного бухгалтера своя) и каждая группа отделена разделителем, разложены в хронологическом порядке, и на обложке или первым листом – пополняемое содержание папки. Использование всех этих ярлыков, подписей, папок, разделителей – пример применения концепции кайдзен. И в соответствии с кайдзен бухгалтеры не останавливаются и продолжают совершенствовать свои процессы, постоянно применяя все новые возможности современных технологий [5, с. 236].

«5S» – технология визуального контроля за рабочим местом. Название связано с пятью принципами организации рабочего места, названия которых начинаются в японском с буквы «С»:

1. Сеири: отделить ненужные инструменты от нужных и убрать первые с рабочего места;
2. Сейтон: расположить инструменты и маркировать их так, чтобы было удобно использовать;
3. Сейсо: поддерживать чистоту рабочего места;
4. Сейкецу: регулярно выполнять первые три «S»
5. Сицукэ: сделать выполнение первых четырех «S» привычкой и

стандартом.

Быстрая переналадка – набор методов и технологий, благодаря которым освоение или переключение на новый продукт не будет требовать длительного времени настройки процессов и оборудования, не вызовет простоев. Например, в текстильной промышленности, чтобы выполнить следующий заказ с другим рисунком, потребуется длительная переналадка.

Just In Time – переводится дословно – точно, в срок, но «в срок» подразумевает вовремя, не допуская простоев производства и накопления складских остатков. Логистическая система, построенная на принципе Just in time организует движение материальных потоков – сырья, материалов и готовой продукции, таким образом, что все необходимое поступает на каждый этап переработки в нужное время и в необходимом объеме.

Вытягивающее производство – еще один инструмент бережливого производства. Он не предусматривает работу «на склад» – складские запасы должны быть минимальны, продукция не производится до тех пор, пока не получено заказа на нее со стороны покупателя, если речь идет о готовой продукции, или со стороны следующего этапа переработки, если речь идет о сырье и полуфабрикатах. Внедрение данного принципа в производственный менеджмент ведет к ритмичной и сбалансированной работе компании, снижению или полному отсутствию складских остатков готовой продукции и сырья – все покупается и производится только под имеющийся заказ, оптимальными партиями.

Список литературы:

1. Гаджинский А.М. Логистика. М.: Дашков и К, 2013. 484 с.

2. Канке А.А. Логистика. М.: КноРус, 2018. 320 с.

3. Ламберт Д. Стратегическое управление логистикой. М.: Инфра-М, 2016. 797 с.

4. Модели и методы теории логистики: Классификация; Прогнозирование; Анализ: Учебное пособие для вузов / под ред. Лукинского В.С. СПб: Питер, 2017. 186 с.

5. Неруш Ю.М. Логистика. М.:Юнити, 2016. 495 с.

УДК 69.059.7

Шварцберг Борис Вадимович
студент
Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет
Россия, г. Санкт-Петербург
e-mail: Almog09@mail.ru

Научный руководитель: Волкова Людмила Васильевна,
кандидат экономических наук,
Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ЗАДАЧИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА ПРОЦЕССОВ СТРОИТЕЛЬСТВА

Аннотация: *В статье рассматривается проблема обеспечения качества в строительной отрасли. Основная из них - это потребность строить, с одной стороны, без промедления и недорого, а с другой стороны, безопасно и высокого качества. Сделан вывод, что действующая система контроля качества не гарантирует качества процесса строительства.*

Ключевые слова: государственный строительный надзор, строительный контроль, нормативные документы, строительная продукция, застройщик, инвестор.

Shvartsberg Boris Vadimovich
student
St. Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering
Russia, St. Petersburg

Scientific adviser: Volkova Lyudmila Vasilievna,
candidate of economic sciences,
St. Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering
Russia, St. Petersburg

QUALITY MANAGEMENT IN CONSTRUCTION BUSINESS

Abstract: *The article views the problem of quality management in the construction industry. The main one is the need to build, on the one hand, without delay and inexpensively, and on the other hand, it is safe and of high quality. It is concluded that the current system of quality control does not ensure the quality of the construction process.*

Key words: State building inspection; building control; regulatory documents; construction products; developer; investor.

Качество процессов строительства считают комплексной проблемой, которая включает в себя не только выполнение требований строительных норм и правил, но и государственных стандартов, причем соблюдение этих норм должно осуществляться всеми участниками строительного процесса. Такой подход позволяет обеспечивать долговечность и эксплуатационную надежность зданий и сооружений.

Сплошная или выборочная проверка позволяет гарантировать качество, применяемых строительных материалов, изделий, деталей, конструкций и выполненных работ. Данная работа проводится с целью сопоставления возводимого здания с требованиями проекта и нормативных документов.

С целью выяснения и обеспечения соответствия выполняемых работ и применяемых материалов, а также изделий и конструкций требованиям проекта, СП и других действующих нормативных документов производится специальный контроль качества строительно-монтажных работ (СМР).

Для проверки соответствия выполняемых работ проектной документации, требованиям технических регламентов, результатам инженерных изысканий, а также требованиям градостроительного плана земельного участка необходимо осуществлять строительный контроль в процессе строительства или реконструкции объектов капитального ремонта, согласно статье 53 Градостроительного кодекса Российской Федерации. Данный контроль должно проводить лицо, осуществляющее строительство [3]. Если же строительство или реконструкция проводится на основании договора, то контроль осуществляется также застройщиком, техническим заказчиком либо физическим или юридическим лицом, привлеченным на основании договора. Для проверки соответствия выполняемых работ проектной документации

застройщиком или техническим заказчиком может привлекаться лицо, которое осуществляло всю подготовку проектной документации.

Проверка соблюдения сроков, состава технологических операции по ведению и осуществлению строительства объектов капитального строительства, а также точности результатов должна осуществляться строительным контролем, ведь государственный строительный надзор не в силах заменить собой его функции. При этом сам заказчик имеет весомые способы участия и воздействия на ожидаемый уровень качества строительно-монтажных работ.

Заказчик имеет право:

- отказать в подписании актов освидетельствования скрытных работ и не оплачивать такие работы;
- убирать с выполнения те работы, что выполнены не в соответствии/не полностью в соответствии с нормативными требованиями СП, ГОСТ и иным нормативными правовыми актами и проектной документацией.

Таким образом, качество работы в большей степени зависит и от самого заказчика. Контроль с его стороны должен осуществляться на постоянной основе. Непосредственно в процессе самого строительства или реконструкции объектов капитального строительства должны соблюдаться требования всех технических регламентов во время подготовки проектной документации и выполнения инженерных взысканий. Саморегулируемые организации (СРО) на этом этапе работы обязаны контролировать деятельность своих членов. При заключении договора, СРО, входящие в национальное объединение, обязаны соблюдать все требования стандартов, которые устанавливают в соответствии с законодательством о техническом регулировании правила выполнения работ, требования к результатам таких работ, системе контроля за выполнением таких работ.

От самого заказчика или строителя важна заинтересованность в выявлении и устранении дефектов во время работы. Он может и должен, по своему желанию вызывать орган Госстройнадзора для проверки работы на

различных этапах, которые важны для будущей безопасности объекта. В свою очередь, застройщики должны отследить и выполнить все работы по строительству зданий, строений, сооружений в соответствии с требованиями энергетической эффективности и оснащенности их приборами учета, используемых энергетических ресурсов. Это должно быть зафиксировано и подтверждено составлением энергетического паспорта.

Вся строительная продукция, от которой может завесить надежность и безопасность зданий, обязана быть подтверждена сертификатами соответствия – это закреплено в действующем российском законодательстве. К таким товарам, естественно, относятся теплоизоляционные материалы. Для этих материалов необходимы следующие документы: сертификат пожарной безопасности и санитарно-эпидемиологическое заключение. Если же отсутствует хотя бы один из документов, бесспорно, материал не может быть безопасным и качественным. Причем, использование таких материалов, без сертификатов, влечет собой серьезную ответственность и не является законным.

Но, к сожалению, на практике встречаются случаи использования некачественной продукции, по банальной причине ее дешевизны. Причем низкая цена таких материалов достаточно понятна: производители, продающие некачественные материалы, не тратят денежные средства на осуществление контроля и модернизацию производственного оборудования на своём предприятии. Вполне очевидно, что отечественные застройщики и инвесторы, которые пользуются некачественными материалами без сертификатов, например, для фасада или кровли постоянно сталкиваются с недолговечностью таких зданий, которые в будущем требуют больших затрат на их доделки, а то и переделки ранее выполненных работ.

По всем вышеперечисленным причинам, можно утверждать, что проблемы качественной застройки многогранны. Чтобы решить все эти проблемы необходимо последовательно выполнять следующее:

- усиление роли и качества технического надзора;

- осуществление регулярно строительного контроля в процессе строительства, реконструкции объектов капитального строительства в строгом соответствии со ст. 53 Градостроительного кодекса РФ [2] и Постановлением Правительства РФ от 21 июня 2010 г. № 468 «О порядке проведения строительного контроля при осуществлении строительства, реконструкции и капитального ремонта объектов капитального строительства» [1], а также с привлечением контролирующих органов саморегулируемых организаций (СРО), членами которых являются подрядные организации;
- проведение дней качества на объектах капитального строительства;
- своевременное внесение изменений в проектную документацию в соответствии с требованиями раздела 7 ГОСТ Р 21.1101-2009 «Система проектной документации для строительства. Основные требования к проектной и рабочей документации»;
- применение строительных материалов, изделий и конструкций при наличии сертификатов (паспортов) и другой технической документации, подтверждающей соответствие стандартам, техническим условиям и проектным решениям;
- создание службы управления качеством и перестройка службы технического контроля качества продукции на предприятиях;
- обеспечение и выполнение строительно-монтажных работ (СМР), полностью отвечающих нормативным требованиям СП, техническим регламентам, ГОСТ, ТУ, иным нормативным правовым актам и проектной документации с использованием современных требований по надзору и мониторингу;
- повышение качества подготовки специалистов по вопросам управления качеством строительной продукции.

Градостроительный кодекс РФ устанавливает требования по соблюдению лицами, осуществляющими строительство, заказчиками, застройщиками разных правил и утверждений, например, таких как: ведение строительного контроля; консервация объектов капитального строительства; ведение

исполнительной документации, общих и специальных журналов работ и др. Все перечисленные требования обязаны соблюдаться несмотря на то, что подобные нормативные акты не относятся к техническим регламентам.

Список литературы:

1. Постановление Правительства Российской Федерации от 21 июня 2010 г. № 468 «О порядке проведения строительного контроля при осуществлении строительства, реконструкции и капитального ремонта объектов капитального строительства» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

2. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 190-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

3. Федеральный закон от 27.12.2002 № 184-ФЗ «О техническом регулировании» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

УДК: 33.331

Штейникова Любовь Сергеевна,
студентка,
Пермский государственный аграрно-технологический университет
им. академика Д.Н. Прянишникова,
Россия, г. Пермь
e-mail: lyubochkashteinikova@gmail.com

Научный руководитель: Яркова Т.М., доктор экономических наук,
профессор кафедры организации аграрного производства
Пермский государственный аграрно-технологический университет
им. академика Д.Н. Прянишникова,
Россия, г. Пермь

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА РАБОТНИКОВ В СФЕРЕ АПК НА ПРИМЕРЕ СХПК «РОССИЯ» КУДЫМкарСКОГО РАЙОНА ПЕРМСКОГО КРАЯ

Аннотация: *В данной статье проведен анализ роли оплаты труда на рынке труда в АПК, исследованы важные элементы оплаты труда, приведена характеристика современного рынка труда в АПК, рассмотрена динамика заработной платы в сельскохозяйственных организациях. Также в данной статье приведена характеристика форм и систем оплаты труда, найдены пути совершенствования системы оплаты труда на примере конкретной сельскохозяйственной организации.*

Ключевые слова: рынок труда, кадровое обеспечение, заработная плата, производительность труда, государственное регулирование.

Steinikova Lyubov Sergeevna,
Student,
Perm State Agrarian and Technological University
after named academician D.N. Pryanishnikova
Russia, Perm

Scientific adviser: Yarkova T.M., doctor of Economics,
professor, Department of Organization of Agricultural Production
Perm State Agrarian and Technological University
after named academician D.N. Pryanishnikova
Russia, Perm

MODERN PROBLEMS OF PAYMENT OF WORKERS OF WORKERS IN THE AGRICULTURAL SECTOR ON THE EXAMPLE OF SKHPK “RUSSIA” OF THE KUDYMKAR DISTRICT OF THE PERM REGION

Abstract: *This article deals with the role of wages in the labor market in the agricultural sector, explores the important elements of wages, describes the modern labor market in the agricultural sector, considers the dynamics of wages in agricultural organizations. The article characterises of the forms and systems of remuneration is given, ways to improve the remuneration system using the example of a specific agricultural organization are found.*

Key words: labor market, staffing, wages, labor productivity, state regulation.

В условиях современной системы рыночного хозяйствования в соответствии с изменениями в экономическом и социальном развитии нашей страны существенно меняется и политика в области оплаты труда, социальной поддержки и защиты работников [2, с. 11].

Сельское хозяйство отличается своими особенностями от других отраслей экономики. Как известно, острая зависимость от природно-климатических условий, нехватка высококвалифицированных работников, отсутствие необходимого количества современной техники и сезонность определяют особое место для АПК в структуре экономики [3, с. 156].

Рынок труда в АПК формируется под воздействием этих факторов, что делает его достаточно неконкурентоспособным, по сравнению с финансовой сферой, промышленностью, строительством и т.д. В связи с этим, работники сельского хозяйства получают низкую заработную плату, которая, причем, напрямую не зависит от условий труда, которые, в свою очередь, являются достаточно тяжелыми. При этом, стоимость продукции значительно ниже, чем стоимость продукции других отраслей хозяйства. Все это, естественно, сказывается на уровне заработной платы (рис. 1) [1, с. 52].

В 2018 году средний уровень заработной платы составлял примерно 37-39 тыс. руб., при этом заработная плата в АПК составляла 23-25 тыс. руб., что практически соответствовало уровню заработной платы в отрасли гостиничного сервиса и предприятий общественного питания. В сфере образования средний заработок составлял 28 тыс. руб., здравоохранения – 29,5 тыс. руб., в области культуры и спорта – 34,5 тыс. руб.

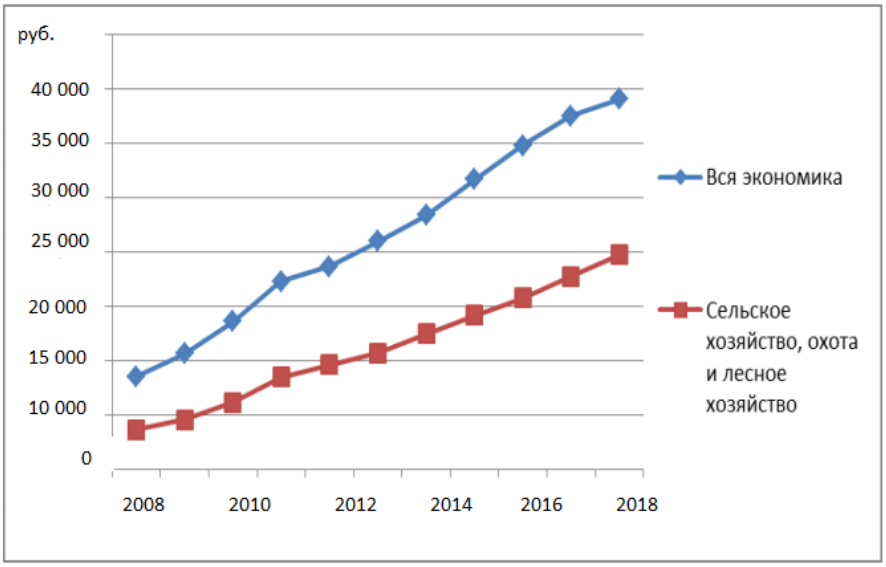

Рисунок 1 – Динамика среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций за период 2008 – 2018 гг.

В сельском хозяйстве России производительность труда тоже является низкой по сравнению с другими странами на мировом рынке. Следовательно, по мере повышения заработной платы необходимо и повышать уровень производительности для того, чтобы отрасль была конкурентоспособной по сравнению с другими.

Повышению конкурентоспособности продукции АПК значительно способствует обеспечение высококвалифицированными кадрами. Эта проблемы усугубляется наличием низкого уровня социальной инфраструктуры на селе. Молодые специалисты не готовы ехать на работу туда, где нет хороших дорог, культурных центров, поликлиник, больниц, школ и т.д., хотя в настоящее время государством и выдаются дотации. В первую очередь, это связано с предоставлением жилья. Причем, Программа «Молодой специалист на селе» пока распространяется на школьных учителей, врачей и других специалистов социального профиля. Однако, должны выполняться и определенные условия со стороны специалистов для того, чтобы рассчитывать на помощь государства [3, с. 157].

Объектом исследования является СХПК «Россия», основным видом деятельности которой является «Разведение молочного крупного рогатого скота, производство сырого молока».

Оплата труда всех категорий работников СХПК «Россия» производятся по Единой тарифной сетке (табл. 1).

Таблица 1 - Тарифные коэффициенты для оплаты труда работников сельскохозяйственного предприятия

	Разряды и коэффициенты					
	I	II	III	IV	V	VI
Механизатор, мастер-наладчик	1.00	1.128	1.267	1.424	1.597	1.805
Сварщик, токарь, слесарь, электрик, плотник	1.00	1.090	1.180	1.310	1.470	1.710
Оператор машинного доения, скотник, телятница, ветсанитар	1.00	1.070	1.146	1.245	1.379	1.578

Труд рабочих в молочном скотоводстве в основном оплачивают по шестиразрядной тарифной сетке (табл. 2) [4, с. 95].

Таблица 2 - Шестиразрядная тарифная сетка для оплаты труда рабочих в молочном скотоводстве

	Разряд					
	I	II	III	IV	V	VI
Примерные дневные тарифные ставки, руб.						
Для сдельщиков	295	315	337	367	406	465
Для повременщиков	276	295	315	343	380	434

Для начисления заработной платы рабочим в основном применяют часовые и дневные ставки, а специалистам и руководителям - месячные должностные оклады. В некоторых случаях рабочим также могут устанавливаться месячные оклады.

Фонд оплаты труда в СХПК «Россия» формируется в соответствии с Положением по оплате труда и штатным расписанием.

Проведем анализ фонда заработной платы, исходные данные приведены в таблице 3.

Таблица 3 – Данные для анализа эффективности использования фонда заработной платы

Факторы	2016 г.	2017 г.	Темп роста за 2017 / 2016 гг., %	2018 г.	Темп роста за 2018 / 2017 гг., %

Валовой объем производства продукции в текущих ценах отчетного года, тыс. руб.	185347	197056	106,3	205451	104,3
Среднегодовая численность работников, чел.	308	315	102,3	321	101,9
Годовая выработка (производительность труда), тыс. руб. / чел.	601,77	625,57	103,9	640,03	102,3
Среднегодовая зарплата одного работника, тыс. руб. / чел.	248,52	267,45	107,6	276,98	103,6

Изменение среднего заработка работающих за тот или иной отрезок времени характеризуется его индексом (Iзп), который определяется отношением средней зарплаты за отчетный период ($ЗП_1$) к средней зарплате в базисном периоде ($ЗП_0$):

$$Iзп = ЗП_1 / ЗП_0 \quad (1)$$

Аналогичным образом рассчитывается индекс производительности труда:

$$Iгв = ГВ_1 / ГВ_0 \quad (2)$$

Коэффициент опережения:

$$Коп = Iгв / Iзп \quad (3)$$

Для определения суммы экономии (–Э) или перерасхода (+Э) фонда зарплаты можно использовать следующую формулу:

$$Эфзп = ФЗПф \bullet (Iзп - Iгв) \quad (4)$$

Рассчитаем за 2018 год:

Iзп = 276,98 / 267,45 = 1,036

Iгв = 640,03 / 625,57 = 1,023

Коп = 1,023 / 1,036 = 0,988

Эфзп = 88912 * (1,036 – 1,023) = +1114,253 тыс. руб.

Таким образом, низкие темпы роста производительности труда по сравнению с темпами роста заработной платы привели к перерасходу фонда зарплаты в размере 1114,253 тыс. руб. В связи с этим, нужно разработать такую систему оплаты труда, которая бы учитывала факторы изменения производительности труда работников СХПК «Россия».

Для СХПК «Россия» можно применить так называемый, плавающий оклад – это фиксированная заработная плата, привязанная к ежемесячному

производственному плану. Снижение или увеличение заработной платы зависит от выполнения этого плана в процентах и начинается в следующем месяце с расчетной заработной платы (полученной на руки).

В рамках платежной системы «плавающий оклад» ежемесячно формируется новая заработная плата для сотрудников, которая увеличивается или уменьшается на величину выбранного тарифа в зависимости от определенного показателя. Изменяющимися показателями могут быть любые основные показатели предприятия: рост прибыли, рентабельность, объем производства (сопоставимые цены), производительность труда, снижение затрат и др. В платежной системе «плавающий оклад» предусмотрена процедура снижения заработной платы до определенного уровня: нижним пределом будет размер должностного оклада по кадровому плану; повышение заработной платы не ограничено.

Список литературы:

1. Векленко В.И. Тенденции и перспективы развития рынка труда АПК // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2017. № 7. С. 51-54.

2. Яркова Т.М. Экономика и организация труда (учебное пособие). М.: Изд-во ПГСХА ИПЦ «Прокростъ», 2012. 243 с.

3. Кириллова О.В. Влияние ситуации на рынке труда в АПК на обеспечение импортозамещения России // В сборнике: Приоритетные векторы развития промышленности и сельского хозяйства: Материалы I Международной научно – практической конференции. 2018. С. 156-159.

4. Сайранов Р.Н. Методические вопросы тарификации рабочих растениеводства и животноводства // Вестник Брянского государственного университета. 2018. № 4. С. 93-98.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 341.96:349.2

Базаров Баир Николаевич
студент 3 курса магистратуры,
Юридический факультет
Бурятский государственный университет,
Россия, г. Улан-Удэ
e-mail: apfel53@mail.ru

РЕАЛИЗАЦИЯ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ В ТРУДОВОМ ПРАВЕ

Аннотация*: Статья посвящена реализации дифференциации в трудовом праве. Автор описывает общую характеристику оснований в особых условиях труда в нынешних условиях функционирования трудовых отношений.*

Дифференциация является весьма широким и актуальным к рассмотрению явлением в трудовом праве Российской Федерации. Дифференциацией являются различия в правовом регулировании трудовых отношений работников зависимо от определенных устойчивых критериев, которые неизбежно имеют место быть в процессе осуществления общественной организации труда, и закреплены на законодательном уровне. Дифференциация правового регулирования трудовых отношений в последнее время стала весьма широким и значимым явлением в трудовом праве России, что оказывает влияние на правовое положение субъектов.

Дифференциация выражается через специальные правовые нормы, которые помогают работникам функционировать в соответствии со своими личностными и трудовыми правами и обязанностями, независимо от каких-либо специфических условий труда на конкретном предприятии. В условиях дифференциации трудовых отношений процесс организации и реализации рабочего процесса совершенствуется и повышается его эффективность.

В статье проведены теоретические исследования процесса дифференциации в трудовом праве, его особенностей, а также рассмотрены основные области применения дифференциации в трудовом праве.

В современных условиях развития общества процесс реализации дифференциации в трудовом праве происходит на постоянной основе и с более углубленным пониманием важности данного процесса. Применение не только универсальных, но и некоторых особенных условий в реализации трудового права относительно определенных категорий работников приведет трудовые отношения государства и работников на новый уровень доверия. В таких отношениях имеют место не только формальные трудовые обязательства субъектов друг перед другом, но и забота государства о благоприятных условиях работников и их комфортного функционирования зависимо от конкретных условий труда.

Ключевые слова: дифференциация; правовое регулирование; трудовые отношения; нормы трудового права; трудовое право.

Bazarov Bair Nikolaevich
3rd year master student,
faculty of law
Buryat State University,
Russia, Ulan-Ude

THE DIFFERENTIATION IMPLEMENTATION IN THE LABOR LAW

Abstract: *The article is devoted to the implementation of differentiation in labor law. The author describes the general characteristics of the grounds in special working conditions in the current conditions of the functioning of labor relations.*

Differentiation is a very broad and relevant to the consideration of the phenomenon in the labor law of the Russian Federation. Differentiation is the difference in the legal regulation of labor relations of workers, depending on certain stable criteria, which inevitably take place in the process of implementing the social organization of labor, and are fixed at the legislative level. The differentiation of the legal regulation of labor relations has recently become a very broad and significant phenomenon in the labor law of Russia, which affects the legal status of subjects.

Differentiation is expressed through special legal norms that help employees to function in accordance with their personal and labor rights and obligations, regardless of any specific working conditions in a particular enterprise. Under the conditions of differentiation of labor relations, the process of organizing and implementing the work process is being improved and its effectiveness is being increased.

The article conducted theoretical studies of the process of differentiation in labor law, its features, and also examined the main areas of application of differentiation in labor law.

In modern conditions of development of society, the process of differentiation in labor law is ongoing and with a deeper understanding of the importance of this process. The application of not only universal, but also some special conditions in the implementation of labor law regarding certain categories of workers will bring labor relations between the state and workers to a new level of trust. In such relations, there are not only formal labor obligations of the entities to each other, but also the state's concern for the favorable conditions of workers and their comfortable functioning, depending on the specific working conditions.

Key words: differentiation; legal regulation; labor relations; labor law; norms of labor law.

Право является динамичной системой, которая постоянно развивается. Направления права существуют по-разному: они функционируют одновременно или сменяют друг друга, одни выступают на первый план,

другие же просто стираются и остаются в истории. За последние годы дифференциацию в праве исследуют ученые сфер общей теории права, гражданско-процессуального, уголовно-процессуального, трудового права, где эта тема достаточно разработана, однако сам термин «дифференциация» до сих пор не является правовым.

В науке трудового права нет единства мнений по поводу определения дифференциации, под ней обычно понимаются особенности правового регулирования трудовых правоотношений отдельных категорий работников, обусловленные субъективными и объективными признаками. Таким образом, дифференциация в трудовом праве связывается с правовым регулированием труда [1].

Трудовые права, их предоставление, осуществление и защита являются основополагающими ценностями правового регулирования сферы труда [2, с. 89].

Целью статьи является определение сути и роли реализации дифференциации в трудовом праве, а также рассмотрение основных категорий рабочих мест, к которым необходима реализация особенных условий трудовой деятельности.

На сегодняшний момент законодатель, а также работодатели используют единство в принципах правового регулирования трудовых отношений, однако это не исключает и дифференциации, в процессе которой создаются особые правовые нормы для регулирования некоторых категорий сотрудников.

Исходя из единства и равенства прав и свобод граждан, трудовое законодательство обеспечивает равные условия труда к тем людям, которые работают условно в одинаковых условиях труда [3, с. 34].

Некоторые ученые рассматривают дифференциацию как специфическую особенность трудового права как отрасли права в целом, его глубинное свойство[4, с. 17; 5, с. 102], другие ученые называют единство и дифференциацию правового регулирования одним из свойств метода трудового права [6, с. 38; 7, с. 192; 8, с. 256].

Ряд современных авторов посвятили научные исследования проблемам дифференциации правового регулирования труда в отдельных отраслях. Так, например, Н.Д. Потапова, рассматривая вопросы дифференциации в правовом регулировании труда работников железнодорожного транспорта, отмечает, что необходимость изучения особенностей правового регулирования труда отдельных категорий работников характеризуется существенными различиями при осуществлении определенных видов трудовой деятельности. И данные различия нужно обязательно принимать во внимание в целях обеспечения безопасности условий труда, что соответствует государственным нормативным требованиям охраны труда и обеспечению работникам равной оплаты за труд равной ценности. Данные права, нашедшие закрепления в Конституции РФ, могут быть реализованы в специальных нормах, где предусматриваются правила, которые ограничивают применение общих норм, или же дополнительные правила, относящиеся к отдельным категориям работников [9, с. 19].

За последние 10 лет возрастает тенденция к усилению дифференциации правового регулирования трудовых отношений. Дифференциация предполагает максимальное законодательное ориентирование на все специфические условия труда, ориентируясь как на категории работников, так и на их место работы. С помощью дифференциации происходит уравнивание сложностей в осуществлении охранительных функций права с помощью использования специальных норм, которые дополняют общие нормы труда [10, с. 57].

Дифференциация норм права является объективно необходимой мерой в трудовом праве, так как сфера применения труда является непостоянной и зависит от многих факторов. Очевидным является то, что труд во вредных условиях должен оплачиваться выше, а также сотрудникам должны предоставляться определенные льготы, так как такая работа приносит пагубное влияние на здоровье работников. Это же относится к работам под землей, в

опасных для жизни условиях, в тяжелых климатических условиях, высоком стрессовом процессе труда и так далее.

Дифференциация в данных случаях выступает как гарантия повышения уровня трудовых прав и гарантий сотрудников.

В первоочередном порядке на дифференциацию в трудовом праве должны рассчитывать работники, относящиеся к следующим категориям: в зависимости от условий труда (нормальные, вредные опасные); зависимо от климатических условий (к примеру, районы Крайнего Севера, а так же районы без воды); в зависимости от физиологических особенностей работников (инвалиды, беременные, несовершеннолетние и так далее); зависимо от социального положения (студенты, родители с несовершеннолетними детьми); зависимо от характера работы (государственная служба, руководство компанией, творческая деятельность и так далее).

Так же можно рассматривать и отраслевую дифференциацию условий труда, то есть определение норм права, ориентированных на особенности зависимо от сферы применения труда.

В Трудовом кодексе выделен раздел XII «Особенности регулирования труда отдельных категорий работников», который является специальной частью трудового права. Нормы этого раздела содержат в себе проявления дифференциации правового регулирования труда. В данном разделе, наряду с общими нормами трудового права, законодательно закреплены некоторые специальные нормы, которые распространяются на отдельные категории лиц [11, с. 241].

Условно, факторы дифференциации можно разделить на объективные и субъективные.

Объективные факторы дифференциации проявляются независимо от того, кем выполняется тот или иной вид трудовой деятельности. К объективным факторам можно отнести следующие факторы, которые проявляются при правовом регулировании труда:

1. Условия труда в организации. Законодательство предусматриваются дополнительные льготы для работников, которые выполняют трудовую функцию с вредными и опасными условиями труда.

2. Климатические условия, в которых протекает трудовая деятельность. К примеру, районы с критическими температурами или местности, на которых отсутствуют источники света и воды могут претендовать на законодательное установление льгот для сотрудников данных районов.

3. Значение отрасли экономики и выпускаемой продукции. Этот фактор регулируется нормами, которые устанавливают надбавки за стаж работы в отдельных отраслях экономики и при выпуске определенной продукции.

4. Форма собственности организации, которая использует труд работников. Бюджетные организации, получающие финансирование от государства, не имеют возможности самостоятельно принимать решения об улучшении условий трудовой деятельности работников. Это возможно только при условии, если у организации есть возможность самостоятельно заработать финансовые средства. А предприятия частной собственности должны выполнять лишь установленный государством минимум трудовых прав, поэтому у них есть возможность улучшать положения работников за счет собственных средств предприятия.

5. Техническая оснащенность места работы или выполняемой трудовой функции. При отсутствии определенного оборудования или нужных условий труда для выполнения сотрудником своих непосредственных обязанностей и невозможностью его обеспечения таким оборудованием или условиями имеет место объективное основание для дифференцированной регламентации труда [12, с. 22].

Субъективными факторами дифференцированного регулирования трудовых отношений выступают факторы, связанные с личностными характеристиками работников. Исходя из этого критерия, можно выделить следующие субъективные факторы дифференциации при регламентации труда:

1. Выполнение работы лицами, не достигшими 18-летнего возраста. Данная регламентация нацелена, в первую очередь, на отграничение данных лиц от влияния вредных и опасных производственных факторов. Целью такой регламентации является сбережение трудоспособности молодого поколения работников.

2. Выполнение работы женщинами. Реализация этой регламентации рассчитана на сохранение и защиту здоровья женщин детородного возраста от вредных и опасных условий труда, а также реализация совместительства в женщине работы с материнством.

3. Выполнение трудовой функции лицами с семейными обязанностями. Данный фактор рассчитан на совмещение трудовых обязанностей и выполнения функции семейного человека [13, с. 43].

Данное описание объективных и субъективных факторов дифференциации в трудовом праве не является окончательным. Законодательство оставляет за собой право их изменения и дополнения, но при этом стоит понимать, что возникновение новых норм, ни коем образом не должно ограничивать права и свободы человека и гражданина в сфере труда.

Анализ действующих специальных правовых норм демонстрирует, что большинство из них имеет охранительный характер, а остальные такого свойства не имеют, не смотря на то, что основным назначением и целью дифференциации является избежание неоправданно объективно существующих различий, которые нет возможности исключить [14, с. 2783].

Что касается признаков, основанных на месте работы, то анализируя Трудовой кодекс, их условно можно разделить на две группы: те, которые созданы с целью охраны здоровья и трудоспособности работников, обоснованные критериями оценки условий труда. Они имеют объективные устойчивые признаки места выполнения работы: вредные, опасные, экстремальные природно-климатические и загрязненные техногенными катастрофами условия труда; другие основания для дифференциации правовых норм [15, с. 9].

Государственное определение и установление специальных норм права является необходимым и безусловным законным основанием, вытекающим из требований нормативных правовых актов [16, с. 179].

Измерение законности и необходимости установления дифференциации в трудовом праве происходит в результате измерения правовых последствий, которые наступают или могут наступить в результате воздействия неустранимых объективных негативных свойств. К таким относятся не только производственные, природные или техногенные факторы на здоровье и трудоспособность работников, но также сами условия места выполнения трудовой функции и проживания – на жизнь и здоровье работников [17, с. 242].

Соотношение наступающих правовых последствий и мер их предупреждения позволяет установить правовые гарантии и компенсации. При этом в рамках правового понятия «особенности правового регулирования трудовых и непосредственно связанных с ними отношений», как мы показали, выделяются различные родовые признаки для включения в такое особое регулирование, особенности которых требуют специальной юридической регламентации. Поэтому необходимо формирование родового понятия «особенности правового регулирования», поскольку наличие однородных признаков служит основанием для определенной унификации правового регулирования [18, с. 105].

Исходя из того, что существуют принципиальные различия, обусловленные характером регулирования и целью дифференциации, требуется четкая классификация объективных оснований для особенного правового регулирования (выделение тех или иных видов) [19, с. 43].

На сегодняшний момент уровень развития дифференциации основан на создании множества разнообразных специальных норм, которые регулируют труд работников разных сфер занятости, в том числе и надомников, спортсменов, совместителей, деятелей культуры и так далее. Углубленная дифференциация способствует установлению соответствующих условий труда в многочисленных отраслях общественного производства [20, с. 255].

Таким образом, необходимость дифференциации правового регулирования в процессе трудовых отношений является неотъемлемой частью правового регулирования в сегодняшних рыночных условиях. С помощью создания особых условий труда повышается эффективность тех видов работ, к которым данная дифференциация относится, происходит охват разнородных отношений и проникновение в их сущность.

Объективными могут быть признаны только такие критерии дифференциации правового регулирования трудовых отношений, которые обусловливают необходимость установления особого правового статуса той или иной категории работников. То есть, они существенно отличают конкретные условия использования труда от стандартных условий, превращая возникшее трудовое отношение в «нетипичное» [21, с. 70].

К объективным факторам, проявляющимися в правовом регулировании труда, можно отнести следующие: условия труда в организации; климатические условия, в которых протекает трудовая деятельность; значение отрасли экономики и выпускаемой продукции; форма собственности организации, которая использует труд работников; техническая оснащенность места работы или выполняемой трудовой функции.

Субъективные факторы дифференцированного регулирования трудовых отношений связаны с личностью работников – это выполнение работы лицами, не достигшими 18-летнего возраста; выполнение работы женщинами; выполнение трудовой функции лицами с семейными обязанностями.

Целью реализации дифференциации в трудовом праве должен стать более полный учет особенностей правового регулирования трудовых отношений для отдельных категорий работников, помощь в эффективной реализации действующих норм трудового права, а так же будет выполнять функцию реализации единых принципов регулирования, их конкретизации в разнообразных условиях.

Список литературы:

1. Гашкин А.А. Проявление дифференциации в предмете трудового права [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://center-bereg.ru/n2530.html (дата обращения: 29.01.2020 г.)

2. Крылов К.Д., Зыкина Т.А. К развитию теоретического исследования реализации прав работника // Актуальные проблемы российского права. 2016. № 5. С.89-96.

3. Морозов П.Е. Право на труд // Юридический мир. 2015. № 4. С. 32-36.

4. Скачкова Г.С. Роль современного трудового права в реализации социально-трудовых прав граждан // Трудовое право в России и за рубежом. 2014. № 1. С. 16-18.

5. Скачкова Г.С., Крылов К.Д. К развитию новых исследований дифференциации регулирования трудовых отношений на Крайнем Севере // Право и государство: теория и практика. 2016. № 3. С. 101-104.

6. Миронов В.И. Дистанционная работа как явление на российском рынке труда: дифференциация и дискриминация (часть 1) (в соавторстве с Новиковой М.В.) // Трудовое право в России и за рубежом. 2019. № 1. С. 36-40.

7. Бондаренко Э.Н. Динамика трудового правоотношения: Монография. М.: Юр.Норма. НИЦ ИНФРА-М. 2015. 192 с.

8. Гармонизация современного трудового права. Материалы секции трудового права и права социального обеспечения VI Международной научно-практической конференции «Кутафинские чтения» «Гармонизация российской правовой системы в условиях международной интеграции» / отв. ред. Э. Г. Тучкова, К. Д. Крылов. М.: Проспект. 2014. 296 с.

9. Потапова Н.Д. Дифференциация в правовом регулировании труда работников железнодорожного транспорта: автореф. дис. … канд. юрид. наук. М., 2007. 32 с.

10. Скачкова Г.С. Расширение сферы действия трудового права и дифференциации его норм: автореф. дис. докт. юрид. наук. М., 2003. 57 с.

11. Аристова С.В. Особенности регулирования труда творческих работников электронных средств массовой информации // Четвертый Трудовой

кодекс России: Сборник научных статей. Омск: Омск. гос. ун-т. 2017. С. 230-251.

12. Снигирева И. О. Понятие особенностей и дифференциации. Единство в особенном при регулировании трудовых отношений // Проблемы дифференциации в правовом регулировании отношений в сфере труда и социального обеспечения: Материалы пятой международной научно-практической конференции / Под ред. К. Н. Гусова. М.: Проспект, 2009. 22 с.

13. Шеломов Б. А. Единство и дифференциация правового регулирования труда // Материалы всероссийской научно-практической конференции в области трудового права и права социального обеспечения / Отв. ред. К. Н. Гусов. М.: ТК Велби, 2016. 43 с.

14. Захаров М. Л., Крылов К. Д. К совершенствованию законодательства, регламентирующего трудовые отношения, гарантии и компенсации на Крайнем Севере // Актуальные проблемы российского права. 2014. № 12 (49). С. 2788-2791.

15. Куренной А.М. Дифференциация или дискриминация? В: Проблемы дифференциации в правовом регулиро-вании отношений сфере труда и социального обеспечения: Материалы Пятой Международной научно-практической конференции / под ред. К. Н. Гусова. М., 2009. С. 8-11.

16. Алексеева Л.В. Дискриминация на рынке труда в Российской Федерации // Наука и современность: сборник материалов III Международной научно-практической конференции. В 3-х частях. Ч. 3. Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2010. С. 177-181.

17. Бочарникова М.А., Коршунова Т.Ю. Дифференциация правового регулирования трудовых отношений: теоретические аспекты // Российский ежегодник трудового права. 2016. СПб.: Изд. Дом С.-Петерб. гос. ун-та, 2017. № 2. С. 237-251.

18. Гурина Д.Е. Сферы единства и дифференциации правового регулирования труда // Норма. Закон. Законодательство. Право. Тезисы

докладов межвузовской научно-практической конференции (Пермь, апрель 2005 г.). Пермь: Изд-во Перм. ун-та, 2016. Ч. 1. С. 104-106.

19. Рогалева И.Ю. К вопросу о соотношении единства и дифференциации норм трудового права, регулирующих условия труда работников // Российское правосудие. М.: Юстицинформ. 2017. № 10 (42). С. 42-48.

20. Современные особенности трансформации форм занятости в регионе и перспективы их развития О.П. Дякив // Социально-трудовые отношения: теория и практика. 2014. №1. С.252-259.

21. Нуртдинова А.Ф., Чиканова Л.А. Дифференциация регулирования трудовых отношений как закономерность развития трудового права // Журнал российского права. 2015. № 6. С. 68–82.

УДК 34.09

Балоян Ася Артуровна
студентка 3 курса магистратуры,
Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)
Россия, г. Челябинск
e-mail: baloyan.asya@yandex.ru

Научный руководитель: Шафикова Галия Хананова,
кандидат юридических наук, доцент,
Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)
Россия, г. Челябинск
e-mail: kafedra_tpip@mail.ru

ПРОБЛЕМА КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА В РОССИИ

Аннотация: *Статья посвящена проблемам возмещения морального вреда в Российском законодательстве. Целью работы является изучение источников права, после чего очевидно, что данный вопрос в праве не раскрыт и требует более детального изучения. Российское законодательство не выдвигает четких критериев оценки морального вреда и оставляет много места для субъективных оценок.*

Ключевые слова: нормы права, моральный вред, возмещение, потерпевший.

Baloyan Asya Arturovna
3rd year master student,
South Ural State University (National Research University)
Russia, Chelyabinsk

Scientific adviser: Shafikova Galiya Hananovna,
candidate of legal sciences, associate professor,
South Ural State University (National Research University)
Russia, Chelyabinsk

THE PROBLEM OF COMPENSATION OF MORAL HARM IN RUSSIA

Abstract: *The article deals with to the problems of compensation for moral damage in Russian law. The aim of the work is to study the sources of law, after which it is obvious that this issue is not disclosed in law and requires a more detailed study. Russian law does not set clear criteria for assessing moral harm and leaves a lot of room for subjective assessments.*

Key words: norms of law, non-pecuniary damage, redress, injured.

В современном мире каждый человек хоть раз в жизни испытывал чувство досады и обиды. Этому могут послужить различные причины, например: незаконное увольнение, потеря близких и любимых людей, оскорбления со стороны начальства, невыплата пенсии и другое. Как же огородить себя и своих близких от подобного вреда? Законодательство Российской Федерации решило «вмешаться» в урегулирование данного вопроса и ввело в Гражданский кодекс Российской Федерации такое понятие, как «моральный вред».

Моральный вред, согласно Гражданскому Кодексу Российской Федерации, это физические или нравственные страдания, испытываемые гражданином при нарушении его личных неимущественных или иных нематериальных благ. Под «физическими и нравственными страданиями» понимаются любые негативные изменения в организме человека, полученные в результате причинения морального вреда и мешающие благополучному биологическому функционированию. Физические страдания так же оцениваются при определении компенсации морального вреда. Они вызывают нравственные муки, затяжную депрессию и многое другое, что может в дальнейшем причинить моральный вред.

Наиболее важный вопрос, требующий особого внимания, это меры наказание за причинение морального вреда, а также определение размера компенсации. В данный момент в Гражданском кодексе Российской Федерации закреплены лишь два критерия, которые используются судом при вынесении решения. Согласно ст. 151 ГК РФ суд учитывает характер причинения потерпевшему физических и нравственных страданий и степень вины причинителя вреда. В статье фигурирует фраза и о том, что судье необходимо учитывать и иные заслуживающие во внимание обстоятельства, но какие конкретно не обозначены. Таким образом, при использовании лишь двух критериев суд лишается индивидуального подхода при рассмотрении дела, а также отсутствию детального разбирательства в конкретной ситуации, что

приводит к занижению размера компенсации за причинённым моральный вред [1, с. 114].

Определение «моральный вред» так же можно встретить в постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 20 декабря 1994 г. №10. В нём перечислены случаи со ссылками на статьи, которые можно отнести к моральному вреду, необходимые факторы для компенсации морального вреда и способы их подтверждения. Например, для того чтобы подтвердить физические страдания необходимо предоставить выписку из амбулаторной карты, выписку об истории болезни, заключению судебно-медицинской экспертизы и другое. Но для того, чтобы физические страдания были расценены как нравственные, потребуются свидетели, которые наблюдали душевные страдания (свидетелей должно быть минимум двое). Для определения размера компенсации морального вреда Постановление Пленума Верховного Суда РФ предлагает предоставлять в суд чеки, квитанции и т.д., подтверждающие расходы на лечение и оказание медицинских услуг, а также договор о предоставлении медицинских услуг [4, с. 65].

В п. 2 ст. 1101 ГК РФ указано, что размер компенсации морального вреда определяется судом в зависимости от характера причиненных потерпевшему физических и нравственных страданий, а также степени вины причинителя вреда в случаях, когда вина является основанием возмещения вреда. При определении размера компенсации вреда должны учитываться требования разумности и справедливости. Характер физических и нравственных страданий оценивается судом с учетом фактических обстоятельств, при которых был причинен моральный вред, и индивидуальных особенностей потерпевшего [2, с. 298].

В п. 45 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 28.06.2012 № 17 «О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей» разъясняется, что при решении судом вопроса о компенсации потребителю морального вреда достаточным условием для удовлетворения иска является установленный факт нарушения прав потребителя. Размер

компенсации морального вреда определяется судом независимо от размера возмещения имущественного вреда, в связи с чем размер денежной компенсации, взыскиваемой в возмещение морального вреда, не может быть поставлен в зависимость от стоимости товара (работы, услуги) или суммы подлежащей взысканию неустойки. Размер присуждаемой потребителю компенсации морального вреда в каждом конкретном случае должен определяться судом с учетом характера причиненных потребителю нравственных и физических страданий исходя из принципа разумности и справедливости.

В ФЗ № 15 «О защите прав потребителей» так же отведено место для урегулирования вопросов, связанных с компенсацией морального вреда. В нём говорится, что размер компенсации морального вреда определяется судом и не зависит от размера возмещения имущественного вреда. Компенсация морального вреда осуществляется независимо от возмещения имущественного вреда и понесенных потребителем убытков.

Проанализировал законодательство Российской Федерации становится очевидным, что вопрос об определении размера компенсации морального вреда раскрыт неполностью и даёт большую возможность для субъективных оценок различных ситуаций.

Для решения данной проблемы в российское законодательство стоило бы ввести больше частных критериев, способных дать возможность проанализировать и определить размер компенсации за причинение морального вреда в конкретном частном случае.

Одним из критериев, способных решить данную проблему, можно определить необходимость учёта размера дохода причинителя вреда. Для того, чтобы решение суда было объективным, необходимо на законодательном уровне закрепить минимальный размер компенсации морального вреда за конкретный случай. Если уровень заработной платы причинителя вреда приближён к прожиточному минимуму, то размер компенсации будет равен минимальной сумме. Если же уровень заработной платы причинителя гораздо

выше прожиточного минимума, установленного в конкретном регионе, то суд будет вправе увеличить размер компенсации. Данный критерий, совместно с основными, даст возможность вынести объективное и справедливое решение для конкретного случая [3, с. 97].

Учитывая всевозможные последствия причинённого морального вреда, к причинителю необходимо применять не только материальное наказание, но и привлекать его к дисциплинарной, а в особо тяжелых случаях и к уголовной ответственности.

Невозможность детально проанализировать конкретную ситуацию, дать объективную оценку и вынести справедливое решение служит поводом развития института компенсации морального вреда в Российской Федерации. Закрепление в законодательство РФ помимо общих критериев определения размера компенсации морального вреда и частные критерии даст возможность более детального изучения дела и вынесения справедливого решения. Данная мера приведёт к защите нарушения права граждан, а также уменьшит случаи причинения морального вреда.

Список литературы:

1. Абдулина О.П. Компенсация морального вреда в вопросах и ответах. Москва: РГГУ, 2016. 224 с.

2. Воробьев А.В. Институт компенсации морального вреда в российском гражданском праве. М.: Юридический центр Пресс, 2017. 380 с.

3. Кузнецова О.В. Возмещение морального вреда. М.: Юстицинформ, 2016. 152 с.

4. Тихомирова Л.В. Компенсация морального вреда. М.: Издание Тихомирова М. Ю., 2014. 112 с.

УДК 34.09

Балоян Ася Артуровна
студентка 3 курса магистратуры,
Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)
Россия, г. Челябинск
e-mail: baloyan.asya@yandex.ru

Научный руководитель: Шафикова Галия Хананова,
кандидат юридических наук, доцент,
Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)
Россия, г. Челябинск
e-mail: kafedra_tpip@mail.ru

КОМПЕНСАЦИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА ЮРИДИЧЕСКИМ ЛИЦАМ

Аннотация: *В статье рассмотрено положение дел касаемо вопроса о возможности компенсации морального вреда юридическим лицам. Освещены проблемы и некоторая судебная практика.*

Ключевые слова: моральный вред, источник права, гражданский кодекс, репутационный ущерб.

Baloyan Asya Arturovna
3rd year master student,
South Ural State University (National Research University)
Russia, Chelyabinsk

Scientific adviser: Shafikova Galiya Hananovna,
candidate of legal sciences, associate professor,
South Ural State University (National Research University)
Russia, Chelyabinsk

COMPENSATION FOR MORAL HARM TO LEGAL ENTITIES

Abstract: *The article discusses the provision on the moral harm of legal entities. The problems and some judicial practice are highlighted.*

Key words: moral damage, source of law, civil code, reputational damage.

В настоящий момент вопрос о компенсации морального вреда юридическим лицам является спорным. До внесения изменений в законодательство Российской Федерации была возможность взыскать

компенсацию за моральный вред в пользу юридического лица. Но в 2013 году в ст.152 ГК РФ были внесены изменения, где сказано, что моральный вред – это физические или нравственные страдания и он может быть причинен только гражданину, но не юридическому лицу.

Для защиты деловой репутации юридического лица необходимо опровержение распространенных сведений и возмещение понесенных убытков, но никак не компенсация морального вреда. Об этом говорится в ст. 152 ГК РФ.

Предполагается, что исключение из данной статьи нормы о возможности получения компенсации за причиненный моральный вред в адрес юридического не должно было оставить шансов на жизнь для исков, содержащих такие требования. Но позиция Конституционного суда РФ, в которой отсутствие в законодательстве прямой защиты нематериальных благ юридического лица, не исключает возможности для субъектов права выдвижение требований о возмещении нематериального вреда, порождает определенные сомнения в безнадежности таких исковых требований. Опираясь на данную точку зрения, суд вправе удовлетворить иск с требованием о возмещении компенсации за моральный вред, причиненный юридическому лицу [3, с. 164].

Рассматривая различные источники права стоит признать, что в настоящий момент в законодательстве имеются противоречия, которые не позволяют в полной мере ответить на вопрос о возможности компенсации морального вреда в пользу юридического лица. В судебной практике есть ни один случай, когда суды игнорировали положения ст. 152 ГК РФ и удовлетворяли иск с требованием возмещения морального вреда [3, с. 13].

Взыскание морального вреда является мерой юридической ответственности. Учитывая, что на данный момент в законодательстве отсутствует позитивная норма о компенсации морального ущерба для юридических лиц, данные исковые требования не должны быть удовлетворены. Если рассмотреть ст. 12 ГК РФ, то становится очевидным, что гражданские права отстаиваются лишь теми путями, которые описаны в законе. То есть

субъекты права не вправе выводить новые способы гражданских прав, а сами судьи не имеют права удовлетворять иски, основанные на придуманных способах защиты. Так как законодательство внесло правки в действующий источник права и лишило юридическое лицо права на получение компенсации за моральный вред, то и юридические лица не вправе требовать и предъявлять подобные иски.

Однако в действующем законодательстве сохранен механизм, который позволяет юридическому лицу компенсацию за причинение вреда деловой репутации.

Дело в том, что долгое время одним из ключевых преимуществ, которые таила в себе правая позиция о возможности компенсации морального вреда юридическому лицу заключалось в том, что, руководствуясь положениями параграфом 4 главы 59 ГК РФ, пострадавшее юридическое лицо не было обязано доказывать точный размер вреда. В этом и заключалось фундаментальное практическое отличие иска о компенсации морального (репутационного) вреда от иска о взыскании убытков. Другими словами, суд, с учетом обстоятельств дела, мог «на глаз» определить разумный размер морального (репутационного) вреда, что нельзя было сделать применительно к убыткам [1, с. 136].

Но российская юриспруденция развивается. ГК РФ вслед за практикой ВАС РФ закрепил норму, запрещающую суду отказывать во взыскании убытков лишь на том основании, что невозможно точно установить размер причиненного вреда (п. 2 ст. 307.1, п. 5 ст. 393 ГК РФ). Тем самым, и сегодня юридическое лицо не лишено возможности требовать взыскания репутационного вреда, опираясь уже не на нормы, регулирующие компенсацию морального вреда, а на нормы о причинении убытков. Ведь каждому здравомыслящему юристу понятно, что причинение вреда деловой репутации, неизбежно влечет негативные имущественные последствия (убытки), которые должны быть возмещены их виновником. Скорее всего, по этому пути и должна пойти правоприменительная практика [1, с. 316].

Таким образом, с точки зрения функционального подхода, положения п. 2 ст. 307.1, п. 5 ст. 393 ГК РФ во многом нивелировали практические неудобства, доставленные внесением изменений в ст. 152 ГК РФ.

Рассмотрев действующее законодательство становится понятным, что на данный момент, ввиду внесенных изменений в источники права, юридические лица не имеют законно права на выдвижение исков о возмещении морального вреда. Законодательство говорит о том, что юридическое лицо вправе требовать опровержение информации, которая вредит его репутации и о возмещении убытков, связанных с распространением данной информации. Но исходя из судебной практики понятно, что присутствие субъективной оценки неизбежно. Судьи трактуют законодательство и находят опровержения, из-за неоднозначных формулировок и недосказанности в законе.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. № 5.

2. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 февраля 2005 г. № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

УДК 343.3

Брюхова Екатерина Олеговна
студентка 3 курса специалитета, факультет экономики и менеджмента
Уральский Институт Управления – филиал РАНХиГС,
Россия, г. Екатеринбург
e-mail: katya.bryuhova99@mail.ru

Научный руководитель: Сошникова И.В., кандидат социологических наук,
доцент кафедры уголовного права и процесса
Уральский Институт Управления – филиал РАНХиГС,
Россия, г. Екатеринбург

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В БОРЬБЕ С КОРРУПЦИЕЙ

Аннотация: *Вопрос международного сотрудничества в сфере борьбы с преступностью стоит остро на сегодняшний день. Этим объясняется его актуальность. Особенно в сфере антикоррупционной деятельности. Когда развитие коррупции связывают с пособничеством терроризму, и его процветанию, работа международных правоохранительных органов является первостепенной задачей.*

Ключевые слова: коррупция, международное сотрудничество, правонарушение, преступность, противодействие коррупции.

Bryukhova Ekaterina Olegovna
3rd year student of specialty, faculty of economics and management
Ural Institute of Management - branch of RANEPA
Russia, Ekaterinburg

Scientific adviser: Soshnikova I.V., candidate of social Sciences, associate
Professor of the Department of criminal law and procedure
Ural Institute of Management - branch of RANEPA
Russia, Ekaterinburg

INTERNATIONAL COOPERATION IN THE FIGHT AGAINST CORRUPTION

Abstract*: The issue of international cooperation in the fight against crime is acute today. This explains its relevance. Especially in the field of anti-corruption activities. When the development of corruption is associated with aiding terrorism and its prosperity, the work of international law enforcement agencies is a priority.*

Key words: corruption, international cooperation, offense, crime, anti-corruption.

В современной ситуации на мировой арене, тема международного сотрудничества актуальна в различных сферах, таких как, терроризм, экология и коррупция. Многие приравнивают коррупцию к пособнику терроризма, так как на деньги от коррупционных проектов спонсируются террористические компании. Были проанализированы такие международные документы как Конвенция ООН, а также документы, принятые в рамках Совета Европы и европейского Союза.

Одним из важнейших этапов для эффективной работы международного сотрудничества по борьбе с коррупцией – это создание правоохранительных органов. Данные органы должны работать в коллаборации с криминалистическими и следственными комитетами.

Сотрудничество с зарубежными правоохранительными органами в сфере противодействия коррупции, является основной задачей международного сотрудничества Прокуратуры Российской Федерации.

Сотрудничество в сфере противодействия коррупция за границей и на территории России является важным явлением в данной сфере. Объясняется это в первую очередь тем, что сфера противостояния коррупции не имеет государственных границ. Хотя в то же время именно средства и методы борьбы с коррупцией имеют сугубо личный государственный характер.

На основании содержания Устава ООН все государства должны способствовать сотрудничеству в рамках борьбы с коррупцией. Эти основы поддерживают другие нормативно-правовые документы стран.

На сегодняшний день острым стоит вопрос сотрудничества и обменом опыта со странами СНГ, так как у них есть только внутренние специфические документы в антикоррупционной деятельности, что является странным. Ведь в странах СНГ очень остро стоит вопрос с коррупцией на всех уровнях власти [1, с. 91–96].

За прошедшие десять лет принято множество нормативных документов в данной сфере. Что является большим прогрессом в борьбе с преступностью.

В рамках Совета Европы были выдвинуты следующие задачи в борьбе с коррупцией:

- скорейшая ратификация Конвенции Совета Европы об уголовной ответственности за коррупцию;

- участие в деятельности Группы государств против коррупции (GRECO);

- дальнейшая интенсификация сотрудничества в этой сфере в рамках Совета Европы. А также ужесточение контроля за выполнением антикоррупционных норм государствами.

Осуществление международного сотрудничества без внедрения международного, межнационального законодательства, является заведомо неэффективным и не организованным.

Так же есть и объективные трудности, затрудняющий данный процесс. У государств разные правовые системы, поэтому необходимо отказаться от традиционных для того или иного государства правовых концепций и внедрить новые, которые не знакомы правовой доктрине. Еще одна проблема заключается в том, что многие государства бояться утратить определенные экономические преимущества в случае ужесточения правил и контроля на международных рынках, которые исключают коррупционные проявления. Кроме того, в ряде случаев опасения вызывает возможность «двойных стандартов» и ущемление суверенитета государств при осуществлении антикоррупционных мер. Данные обстоятельства являются проявлением инстинкта самосохранения коррумпированных элит, которые не имеют отношения к интересам государства. Следует отметить, что суверенитет принадлежит государству, а не коррупционерам и он не должен выступать коррупционным щитом от международно-правовой ответственности [1, с. 91–96].

Унификация законодательства на национальном уровне и преобразование международно-правовых антикоррупционных инициатив должны проходить не только в сфере уголовное права. Необходимо привести в соответствие административное, банковское и налоговое законодательство, чтобы оно

отвечало международным требованиям. Перспективным направлением является разработка комплексных законов, которые будут способствовать противодействию и профилактике коррупции и отражать общую тенденцию государства в борьбе с преступностью.

Сотрудничество в рамках неправительственных организаций осуществляется на следующих условиях:

Для цивилизационного развития государств в условиях демократии общепризнанным является значение гражданского общества. В современных условиях именно на гражданское общество ложится нагрузка при противодействии коррупции. Значительная роль в этой сфере в развитии международного сотрудничества принадлежит неправительственным организациям.

К сожалению, на сегодняшний день данных условий не наблюдается. Главной проблемой является неразвитость гражданского общества, отсутствие политической воли и этических стандартов, все это препятствует эффективной профилактике коррупции. Но объективные трудности не должны снимать данный вопрос с повестки дня. Важная задача стран на длительную перспективу – это развитие гражданских механизмов противодействия коррупции [2, с. 216].

Условием успешного международного сотрудничества в борьбе с коррупцией является его научная обоснованность. Ведущей организацией, которая координирует научную деятельность на международном уровне по вопросам борьбы с коррупцией, является Исследовательский Институт ООН по преступности и правосудию (ЮНИКИ). А также значительную роль в сфере международного сотрудничества играют неправительственные организации в частности уже упомянутая Transparency International [3, с. 132–136].

Примером перспективного международного сотрудничества ученых в борьбе с коррупцией является деятельность сети исследовательских центров по изучению проблем транснациональной преступности и коррупции (TRACCC), которая была создана при Американском Университете (г. Вашингтон, США).

В 1996 г. был создан первый центр на базе юридического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова. На данный момент центры функционируют по всей России [4. с. 3–10].

В деятельности центров приоритетным направлением является поддержка ученых, которые исследуют проблемы, касающиеся организованной преступности и коррупции. Реализуются гранты и целевые программы для поддержки молодых специалистов и ученых в данной сфере. Организовываются летние школы молодых ученых, которые проводятся в Санкт-Петербургском государственном университете, а с 2003 г. и в Саратовской академии права, при поддержке TRACCC [5, с. 92–95].

Несмотря на имеющиеся проблемы, международное сотрудничество имеет свои результаты. В 2018 году было направлено 77 запросов о правовой помощи по уголовным делам о коррупционных преступлениях в компетентные органы иностранных государств, из которых 64 были исполнены. Были подписаны соглашения, протоколы и меморандумы компетентными органами Италии, Израиля, Турции, Ирана и Молдавии, касающиеся совершенствованию договорно-правовой базы. Все более эффективнее становится участие Генеральной прокуратуры РФ в деятельности Группы государств против коррупции. Министерство иностранных дел РФ принимает активное участие в обеспечении транспарентности АТЭС, «Группы двадцати» и БРИКС и в деятельности рабочих групп по борьбе с коррупцией. А также стоит отметить, что индекс борьбы с коррупцией в Российской Федерации за последних два года, по данным ВЦИОМ, вышел из негативной зоны и поднялся на 29 пунктов [7].

На данный момент Генеральная прокуратура РФ взаимодействует с зарубежными коллегами почти 80 стран. Так же она является единственным компетентным органом, который направляет запросы о выдаче лиц для привлечения их к уголовной ответственности или исполнения приговоров и принимает решения о выдаче лиц из Российской Федерации [8, с. 32–34].

Таковы основные направления международного сотрудничества в борьбе с коррупцией. Международное сотрудничество в данной области находится в стадии становления, несмотря на то, что на сегодняшний день сделаны значительные шаги в объединении государств в антикоррупционный фронт. Одним из главных вопросов остается разработка международной антикоррупционной политики, которая включает в себя международно-правовые механизмы и меры, направленные на предупреждение коррупционных действий.

Список литературы:

1. Адоевская О. О проблеме унификации международных, зарубежных и национальных норм о борьбе с коррупцией // Уголовное право. 2013. № 3. С. 91–96.

2. Капитонова Е.А. Современный терроризм. М.: Юрлитинформ, 2015 216 с.

3. Коновалов В.А. Имплементация норм международного права в сфере противодействия коррупции в законодательную базу Российской Федерации // Современное право. 2015. № 6. С. 132–136.

4. Романовский Г.Б. Контроль над расходами чиновников // Гражданин и право. 2015. № 4. С. 3–10.

5. Романовский Г.Б. Рецензия на научную монографию: И.В. Левакина и Ж.А. Шишовой «Противодействие коррупции: развитие законодательства и правоприменительной практики в Российской Федерации» // Гражданин и право. 2017. № 11. С. 92–95.

6. ВЦИОМ – коррупция в России: мониторинг. [Электронный ресурс] // URL: http://www.wciom.ru (дата обращения: 27.11.2019 г.).

7. Сухаренко А.Н. Международное сотрудничество России в сфере противодействия коррупции // Международное публичное и частное право. 2018. № 2. С. 32–34.

УДК 347.41

Быкова Светлана Андреевна
студентка 3 курса магистратуры,
Сибирский юридический университет,
Россия, г. Омск
e-mail: sveta-26-05@mail.ru

Научный руководитель: Караманукян Д. Т.,
доцент кафедры гражданского права,
кандидат юридических наук, доцент.
Сибирский юридический университет,
Россия, г. Омск

ВЛИЯНИЕ ВИНЫ НА УСТАНОВЛЕНИЕ РАЗМЕРА ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация: *Статья посвящена определению размера ответственности, влиянию вины и должника и кредитора. Существенную роль оказывает вид вины ответчика, умысел или неосторожность. Если вред причинен умышленно, значит лицо причинившее вред понимало и желало наступление противоправных последствий. При условии наступления вреда по неосторожности, лицо не предвидело, а должно было осознавать наступление нежелательных последствий. Суд устанавливает размер ответственности согласно причиненным убыткам.*

Ключевые слова*:* вина, ответственность, убытки, обязательства, обстоятельства.

Bykova Svetlana Andreevna
3rd year master student
Siberian law University,
Russia, Omsk

Scientific adviser: Karamanukyan D. T.,
Associate Professor, Department of Civil Law,
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor.
Siberian Law University,
Russia, Omsk

THE EFFECT OF GUILT ON ESTABLISHING LIABILITY

Abstract: ***T****he article is devoted to determining the amount of liability, the impact on the debtor and creditor. Intention or negligence. If the harm was done intentionally, then the person understands and wishes the onset of unlawful consequences. Given the onset of harm by negligence, the person did not foresee that*

he should have been aware of the onset of undesirable consequences. Judicial amount of liability according to the losses incurred.

Key words: fault, liability, losses, obligations, circumstances.

В гражданском законодательстве существуют примеры обстоятельств, которые оказывают существенное влияние на ответственность должника по обязательству сторон против ее уменьшения. К такому примеру можно отнести вину кредитора (ст. 404 ГК [1, 2, 3]).

Размер ответственности должника устанавливает суд. Он может быть уменьшен за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства. Также если нарушение обязательств имело место по вине обеих сторон.

Умышленные либо неосторожные действия кредитора, способствующие увеличению размера убытков, причиненных нарушением обязательств могут быть основаниями к уменьшению размера ответственности должника. Также может послужить непринятие кредитором разумных мер по уменьшению ожидаемых убытков. Уменьшение убытков, разумные меры, которые надлежит предпринять кредитору в случае неисполнения либо ненадлежащего исполнения должником обязательств, могут вытекать как из закона, иного правового акта, так и из обычаев делового оборота либо определяться обычно предъявляемыми требованиями.

Вина кредитора должна учитываться судом и в тех случаях, когда должник отвечает за нарушение своих обязательств независимо от своей вины. Владелец источника повышенной опасности отвечает за причинённый им вред независимо от его вины. Однако он может быть освобождён от возмещения вреда полностью или частично, если докажет, что вред причинён вследствие умысла потерпевшего (ст. 1079 ГК).

Существенным обстоятельством, для снижения ответственности должника за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства вплоть до полного освобождения должника от ответственности может служить просрочка кредитора (ст. 406 ГК).

Должник не считается просрочившим, пока обязательство не может быть исполнено вследствие просрочки кредитора (п. 3 ст. 405 ГК).

При наличии вины, лицо, которое несет ответственность, ни при каких обстоятельствах не может быть привечен к ответственности так как в силу случайных обстоятельств, которые не зависят от должника, невозможно исполнить данное обязательство.

Гражданский кодекс раскрывает число специальных правил о распределении риска случайной невозможности исполнения обязательства: «залогодатель несет риск случайной гибели или случайного повреждения заложенного имущества, если иное не предусмотрено договором о залоге (п. 1 ст. 344); если должник не был письменно уведомлен о состоявшемся переходе прав кредитора к другому лицу, новый кредитор несёт риск вызванных этим для него неблагоприятных последствий (п. 3 ст. 382); если иное не предусмотрено договором купли-продажи, риск случайной гибели или случайного повреждения товара переходит на покупателя с момента, когда в соответствии с законом или договором продавец считается исполнившим свою обязанность по передаче товара покупателю (п. 1 ст. 459); по договору постоянной ренты риск случайной гибели или случайного повреждения имущества, переданного бесплатно под выплату постоянной ренты, несет плательщик ренты (п. 1 ст. 595); если иное не предусмотрено законом или договором подряда, риск случайной гибели или случайного повреждения материалов, оборудования, переданной для переработки (обработки) вещи или иного используемого для исполнения договора имущества несет предоставившая их сторона, а риск случайной гибели или случайного повреждения результата работы до ее приёмки заказчиком несёт подрядчик (п. 1 ст. 705), и некоторые другие».

В гражданском кодексе отсутствуют нормы, регулирующие последствия невозможности исполнения обязанностей в двусторонних договорах и об урегулировании отношений между сторонами в указанных случаях. Соответственно, затрудняется решение вопроса о том, на ком лежит в двустороннем договоре неответственность по обязательству, а риск того

ущерба, за который ни одна из сторон в этом обязательстве не отвечает. При заключении соответствующих договоров сторонами, этот недостаток в правовом регулировании двусторонних договоров может быть компенсирован.

Обстоятельства, не связанные ни с отсутствием вины, ни с непреодолимой силой, при наличии которых должник вовсе освобождается от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства, ужесточают, либо уменьшают ответственность должника за нарушение обязательств. В соответствии с п. 2 ст. 754 ГК «подрядчик не несет ответственности за допущенные им без согласия заказчика легкие отступления от технической документации, если докажет, что они не повлияли на качество объекта строительства; страховщик освобождается от возмещения убытков, возникших вследствие того, что страхователь умышленно не принял разумных и доступных ему мер, чтобы уменьшить возможные убытки» (п. 3 ст. 962).

Только суд вправе оценивать действия как должника, так и кредитора по обеспечению исполнения обязательства и все обстоятельства, влияющие на ответственность. Суд оценивает поведение сторон, именно поведение кредитора, может послужить решающим фактором в определении размера ответственности должника за допущенное им нарушение обязательства.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

УДК 343.163

Гизамов Ленар Маратович
студент магистратуры
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
e-mail: lenargizamov@rambler.ru

Научный руководитель: Корнелюк О.В.,
кандидат юридических наук, доцент
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПОЛНОМОЧИЯ ПРОКУРОРА НА СТАДИИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению пределов прокурорского надзора и соответствующих полномочий прокурора. Рассматриваемая тема является актуальной в связи с тем, что прокурор оказывает большое влияние на следователя и соответственно на ход расследования. На основе проведенного анализа теоретического и эмпирического материала следует, что повышение роли прокурорского надзора в обеспечении законности расследования преступлений невозможно без использования полноты представленных прокурору законодательством полномочий. Многие вопросы, рассмотренные в данной статье, остаются дискуссионными в юридической науке.*

Ключевые слова: прокурор, предварительное расследование, предварительное следствие, дознание, прокурорский надзор, уголовное судопроизводство.

Gizamov Lenar Maratovich
master student
Bashkir State University
Russia, Ufa

Scientific adviser: Kornelyuk O.V.,
candidate of legal sciences, associate professor
Bashkir State University
Russia, Ufa

POWERS OF THE PROSECUTOR AT THE PRELIMINARY INVESTIGATION STAGE

Abstract: *The article is devoted to the consideration of the limits of prosecutorial supervision and the corresponding powers of the prosecutor. The topic*

under consideration is relevant due to the fact that the prosecutor has a great influence on the investigator and, accordingly, on the course of the investigation. Based on the analysis of theoretical and empirical material, it follows that increasing the role of prosecutorial supervision in ensuring the lawfulness of crime investigations is impossible without using the completeness of the powers presented to the prosecutor by law. Many of the issues discussed in this article remain controversial in legal science.

Keywords: prosecutor, preliminary investigation, preliminary investigation, inquiry, prosecutor's supervision, criminal proceedings.

Изменения, которые вступили в законную силу, внесенные в некоторые законодательные акты РФ в связи с усовершенствованием работы органов предварительного расследования, требуют соответствующих правовых механизмов реализации прокурором полномочий за ходом надзора их процессуальной деятельностью. К сожалению, этот вопрос регламентирован не совсем ясно, что приводит к спорам, как к научным, так и в сложности правоприменительного характера. В связи с этим можно еще раз обратиться к вопросу о полномочиях прокурора на стадии предварительного расследования.

Так, с принятием Федерального закона от 28 декабря 2010 г. № 404-ФЗ у прокурора появилась возможность эффективнее осуществлять свою деятельность в досудебном производстве, отменяя незаконно прекращенное либо приостановленное уголовное преследование.

На сегодняшний день роль и значение прокурорского надзора приобретает большую роль. Надзор за законностью деятельности органов предварительного расследования осуществляется независимо от их ведомственной принадлежности. Прокурорский надзор имеет процессуальную форму и выражается в контроле за точным и единообразным исполнением законов органами дознания и предварительного следствия.

«На стадии предварительного расследования прокурор, согласно ст. 37 УПК РФ, в ходе досудебного производства управомочен:

а) давать письменного указания дознавателю о направлении расследования, производстве процессуальных действий;

б) давать согласия дознавателю на возбуждение перед судом ходатайства об избрании, отмене или изменении меры пресечения либо о производстве иного процессуального действия, которое допускается на основании судебного решения;

в) истребовать и проверять законность и обоснованность решений следователя или руководителя следственного органа об отказе в возбуждении, приостановлении или прекращении уголовного дела и принимать по ним решение;

г) рассматривать ходатайства о заключении досудебного соглашения, о сотрудничестве и постановление следователя, о возбуждении перед прокурором ходатайства, о заключении с подозреваемым или обвиняемым досудебного соглашения, о сотрудничестве, выносить постановление об удовлетворении такого ходатайства либо об отказе в его удовлетворении, заключать досудебное соглашение, о сотрудничестве, выносить постановление об изменении или о прекращении действия такого соглашения, а также выносить представление об особом порядке проведения судебного заседания и вынесения судебного решения по уголовному делу в отношении обвиняемого, с которым заключено досудебное соглашение о сотрудничестве;

д) отменять незаконные и необоснованные постановления дознавателя, нижестоящего прокурора, а также незаконные или необоснованные постановления органа дознания, начальника органа дознания, начальника подразделения дознания и дознавателя;

е) рассматривать представленную руководителем следственного органа информацию следователя о несогласии с требованиями прокурора и принимать по ней решение;

ж) участвовать в судебных заседаниях при рассмотрении в ходе досудебного производства вопросов об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу, о продлении срока содержания под стражей либо об отмене или изменении данной меры пресечения, а также при рассмотрении ходатайств о производстве иных процессуальных действий, которые

допускаются на основании судебного решения, и при рассмотрении жалоб в порядке, установленном статьей 125 УПК РФ;

з) при наличии оснований возбуждать перед судом ходатайство о продлении срока запрета определенных действий, срока домашнего ареста или срока содержания под стражей по уголовному делу, поступившему или направляемому в суд с обвинительным заключением или постановлением о направлении уголовного дела в суд для применения принудительной меры медицинского характера, а также ходатайство о разрешении отмены постановления о прекращении уголовного дела или уголовного преследования в случае, предусмотренном частью первой.1 статьи 214 УПК РФ;

и) разрешать отводы, заявленные дознавателю, а также его самоотводы

к) отстранять дознавателя от производства предварительного расследования, если им допущены существенные нарушения закона;

л) изымать любое уголовное дело у органа дознания и передавать его следователю с обязательным указанием оснований такой передачи;

м) передавать уголовное дело или материалы проверки сообщения о преступлении от одного органа предварительного расследования другому (за исключением передачи уголовного дела или материалов проверки сообщения о преступлении в системе одного органа предварительного расследования) в соответствии с правилами, установленными статьей 151 УПК РФ, изымать любое уголовное дело или любые материалы проверки сообщения о преступлении у органа предварительного расследования федерального органа исполнительной власти (при федеральном органе исполнительной власти) и передавать его (их) следователю Следственного комитета Российской Федерации с обязательным указанием оснований такой передачи;

н) утверждения постановления дознавателя о прекращении производства по уголовному делу, обвинительного заключения, обвинительного акта или обвинительного постановления по уголовному делу;

о) возвращать уголовные дела дознавателю, следователю со своими письменными указаниями о производстве дополнительного расследования, об

изменении объема обвинения, квалификации действий обвиняемых, пересоставлении обвинительного заключения или обвинительного акта или обвинительного постановления и устранения выявленных недостатков»;

В литературе по этому поводу отмечается, что «передача некоторых полномочий прокурора руководителям следственных органов привела к дисбалансу между ведомственным и судебным контролем, прокурорским надзором» [1, с. 111]. «Несмотря на то, что, начиная с 2010 года, прокурору последовательно возвращается ряд процессуальных прав в связи с очевидным негативным влиянием их отсутствия на эффективность уголовного преследования, значительным числом ученых-юристов изменения признаются недостаточными» [2, с. 16]. «Одновременно отмечается, что положение прокурора в к надзору за деятельностью органов предварительного следствия и органов дознания неодинаков» [1, с. 112]. «Различный объем полномочий прокурора в отношении следствия и дознания не способствует поддержанию единства уголовно-процессуальной формы, не содействует равной степени защищенности прав и законных интересов участников досудебного производства по делам, расследуемым в форме предварительного следствия или дознания, не обеспечивает общего режима правоприменения и целостности надзорной прокурорской практики как юридического феномена» [3, с. 5].

Следует отметить о наличии иной позиции, преобладающей преимущественно у представителей следственных органов. В частности, А.М. Багмет говорит о том, что «полномочие по направлению уголовного дела в суд должно принадлежать исключительно руководителю следственного органа» [4, с. 48]. Другие ученые предлагают сократить объем контрольно-надзорных полномочий по ряду процессуальных вопросов руководителя следственного органа в отношении следователя [5, с. 139-141].

Согласно мнению К.И. Амирбекова, «на основании п. 9 ч. 1 ст. 37 и п. 5 ч. 1 ст. 37 УПК РФ субъекты органа дознания находятся по отношению к субъектам следствия в неравном процессуальном положении. Так, прокурор вправе изымать любое дело у органа дознания, передавать его следователю.

При этом прокурор дает согласие дознавателю на возбуждение перед судом ходатайства об избрании, отмене или изменении меры пресечения либо о производстве иного процессуального действия, которое допускается на основании судебного решения, тогда как эти же полномочия существуют у руководителя следственного органа в отношении следователя» [6, с. 31].

Видится более правильным то, что объем полномочий прокурора не должен ставится в зависимость от форм предварительного расследования. К примеру, право разрешения отвода, заявленного следователю, право отстранения следователя от ведения дела должно быть представлено прокурору, а не руководителю следственного органа, как это предусмотрено действующим законодательством. Цель данных полномочий – обеспечение функционирования системы сдержек и противовесов в рамках уголовного судопроизводства, способствовании объективного хода предварительного расследования, а также усилении возможностей прокурора в направлении обеспечения защиты прав лиц, которые участвуют в данном процессе.

На современном этапе одним из главных направлений в работе прокуратуры Российской Федерации можно обозначить как увеличение качественных показателей предварительного следствия. Актуальность указанной проблемы подтверждается постановлением Правительства Российской Федерации «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Обеспечение общественного порядка и противодействие преступности» от 15 апреля 2014 г. № 345, программа, содержащаяся в указанном постановлении рассчитана на 2014 – 2030 годы. В данном документе в числе ожидаемых результатов ее осуществления ставится следующее: «сокращение количества наиболее общественно опасных (тяжких и особо тяжких) преступлений, оставшихся нераскрытыми; снижение числа не разысканных подозреваемых, обвиняемых, подсудимых и осужденных; увеличение удельного веса возмещенного ущерба от фактически причиненного ущерба по оконченным уголовным делам за счет повышения эффективности

работы следователей и дознавателей органов внутренних дел Российской Федерации».

Кроме того, вышеуказанная программа включает в себя предпрогамму № 1 «Предварительное следствие», целью которой является улучшение деятельности следователей и предварительного следствия в целом [7, с. 1088-1090]. Большую роль в совершенствовании занимает прокурор, а так же руководитель следственного органа, так как именно они оказывают большое влияние на следователя и соответственно на ход расследования.

Изучив, данную программу можно сделать вывод о том, что данная программа содержит результаты борьбы с преступностью к 2030 году, но не описывает какими конкретно действиями, в том числе и прокурора, можно прийти к данному итогу, что несколько затрудняет ее выполнение, и итоговые результаты могут значительно отличаться от поставленных [8, с. 13-19].

Таким образом, в случае если изучить прошлое и современное законодательство Российской Федерации, возможно выделить, что имеется значительная потребность во внесении определенных функций прокурора на стадии предварительного расследования. Так как его полномочия тесно связаны с полномочиями руководителя следственного органа, то, что свидетельствует о несовершенстве уголовно-процессуального законодательства, а значит – существует возможность повторной трактовки таких норм. Это ослабляет роль прокурора на стадии предварительного расследования. С начала действия уголовно-процессуального законодательства Российской Федерации и до настоящего момента проводилось множество реформ предварительного расследования. В процессе таких корректировок полномочия прокурора каждый раз изменялись, тем самым расширяя их, что приводило к усилению его роли на стадии предварительного расследования. Это служит своеобразным «поворотом в прошлое», то есть происходит возвращение каких-либо прав прокурору, но до сих пор не в полной мере.

Список литературы:

1. Корнакова С.В., Чубыкин А.В. О полномочиях прокурора в стадии возбуждения уголовного дела в российском уголовном процессе // Библиотека криминалиста. Научный журнал. 2014. № 1(12). С. 110-114.

2. Шадрин В.С. Современные особенности реализации прокурором функции уголовного преследования в досудебном производстве // Криминалистъ. 2015. № 1. С. 20-25.

3. Климова Я.А. Трансформация полномочий прокурора на завершающих этапах досудебного производства: автореф. дис. … канд. юрид. наук. Волгоград, 2017. 25 с.

4. Багмет А.М. Об устранении двоевластия в уголовном преследовании // Российская юстиция. 2013 № 4. С. 57-60.

5. Магомедов А.Ш. Согласие руководителя следственного органа на возбуждение следователем ходатайства перед судом: необходимость или препятствие // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики: в 2 ч. 2013. № 7. С. 139-141.

6. Амирбеков К.И. Следственный судья, следователь, дознаватель, прокурор в досудебном производстве современного уголовного процесса: статус и полномочия // Вестник Генеральной прокуратуры РФ. 2016. № 4 (48).

7. Мкртчян, В. Г. Совершенствование полномочий прокурора на стадии предварительного следствия // Молодой ученый. 2015. № 11. С. 1088-1090.

8. Дорошков В.В. Общие и специальные полномочия прокурора в уголовном процессе // Мировой судья. 2015. № 11. С. 13-19.

УДК 343.5

Григорьев Юрий Геннадьевич
студент 3 курса,
факультет подготовки специалистов,
Московская академия Следственного комитета России,
Россия, г. Москва
e-mail: ura2065@mail.ru

Печкарева Ангелина Олеговна
студентка 3 курса,
факультет подготовки специалистов,
Московская академия Следственного комитета России,
Россия, г. Москва

Научный руководитель: Голоскоков Л.В., доктор юридических наук,
доцент, заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин
Московская академия Следственного комитета России,
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ (НА ПРИМЕРЕ СТ. 256 УК РФ)

Аннотация: *В настоящей статье рассматриваются проблемы методики расследования преступлений в области экологии, а также предлагаются методические рекомендации по расследованию экологических преступлений. Особое внимание автор уделяет проблемам расследования преступлений, предусмотренных ст. 256 УК РФ.*

Ключевые слова: экологические преступления, окружающая среда, антропогенное воздействие, расследование, методические рекомендации по расследованию, незаконные добыча водных биологических ресурсов

Grigoriev Yurii Gennad'evich
3rd year student,
faculty of training specialists
Moscow Academy of the Investigative Committee of Russia,
Russia, Moscow

Puchkareva Angelina Olegovna
3rd year student,
faculty of training specialists
Moscow Academy of the Investigative Committee of Russia,
Russia, Moscow

Supervisor: Goloskokov L. V., doctor of law,

associate professor, head of the Department of civil law disciplines
Moscow Academy of the Investigative Committee of Russia,
Russia, Moscow

FEATURES OF INVESTIGATION OF ENVIRONMENTAL CRIMES (FOR EXAMPLE, ARTICLE 256 OF THE CRIMINAL CODE OF THE RUSSIAN FEDERATION)

Abstract: *This article deals with the problems of methods of investigation of crimes in the field of ecology, and also offers methodological recommendations for the investigation of environmental crimes. The author pays special attention to the problems of investigating crimes under article 256 of the criminal code of the Russian Federation.*

Keywords: environmental crimes, environment, anthropogenic impact, investigation, methodological recommendations for investigation, illegal extraction of aquatic biological resources

В XXI веке антропогенное воздействие на окружающую среду резко возросло по сравнению с показателями прошлого столетия. Это связано с тем, что уровень новых технологий позволяет реализовывать более крупномасштабные проекты, чем это представлялось возможным в XX веке. Регулированию общественных отношений, возникающих при взаимодействии человека с окружающей средой, посвящен ряд международно-правовых актов. Среди наиболее важных из них: Декларация Рио-де-Жанейро по окружающей среде и развитию (1992), Конвенция о запрещении военного или любого иного враждебного использования средств воздействия на природную среду (1978), Конвенция о трансграничном загрязнении воздуха на большие расстояния (1979), а также иные нормативно-правовые акты в данной сфере. Законодательство Российской Федерации в области охраны окружающей среды представлено прежде всего Конституцией Российской Федерации (ст. ст. 36,42,58), Федеральным Законом «Об охране окружающей среды» от 10 января 2002 № 7-ФЗ, Экологической доктриной Российской Федерации, принятой Правительством Российской Федерации 31 августа 2002 года, а также различными подзаконными нормативно-правовыми актами. Нормы, касающиеся ответственности за совершение экологических преступлений, предусмотрены главой 26 Уголовного Кодекса Российской Федерации.

Экологические преступления имеют свои отличительные признаки, определяющиеся спецификой родового (общественные отношения, обеспечивающие экологическую безопасность человеческого обитания, а также сохранность и рациональное использование природных ресурсов), видового (отношения по охране природной среды, рациональному использованию ее ресурсов и обеспечению экологической безопасности), непосредственного (конкретные отношения по охране, использованию отдельных видов природных ресурсов и по обеспечению экологической безопасности) объектов посягательства, а также предмета (в некоторых составах выступают компоненты окружающей природной среды (животные, растения и т.д.), в некоторых – продукты человеческой деятельности, оказывающие вредное воздействие на состояние окружающей природной среды и ее элементов (отходы, экологически вредные вещества и материалы, биологические агенты и токсины и т. д.) и объективной стороны преступления (нарушение общеобязательных правил природопользования и охраны окружающей среды, последствия в виде вреда природе и здоровью человека) [1, с. 24]. Криминалистические характеристики экологических преступлений зачастую сходны по типологическим чертам субъектов преступления, особенностям их преступного поведения, мотивам и целям совершения противоправных деяний.

Для анализа проблемы расследования экологических преступлений обратимся к статистическим данным. Так, в соответствии с данными правового портала статистики Генеральной Прокуратуры Российской Федерации за промежуток с января по август 2019 года зарегистрировано 14993 экологических преступления, что на 4% меньше, чем в предыдущем отчетном периоде. Стоит отметить, что экологических преступлений, предварительно расследованных субъектами учета, практически в два раза меньше, чем зарегистрированных, и их число составляет 7439 преступлений. Из которых 198 преступлений расследовано органами Следственного комитета Российской Федерации, 7030 - органами внутренних дел, 188 - органами Федеральной Службы безопасности, 23 экологических преступления – органами

Государственного пожарного надзора [2]. Так, из вышеизложенного можно сделать вывод, что в отношении половины зарегистрированных нарушений в области охраны окружающей среды принимается решение об отказе в возбуждении уголовного дела. На практике это означает, что по ним проводится процессуальная проверка, а не полноценное предварительное расследование. Это может быть связано как с отказом в возбуждении уголовного дела, истечением сроков давности, так и с иными причинами.

Еще одной проблемой, которая выделяется в криминалистической методике расследования экологический преступлений, является низкий процент раскрываемости преступлений данной категории в связи с несвоевременным поступлением материалом или вообще их не поступлением. Наиболее распространенными источниками поступления сообщений о совершении экологических преступлений являются: сведения, полученные из органов государственного экологического контроля, администраций предприятия, должностных лиц и отдельных граждан, а также информация, полученная из средств массовой информации. Так, материалы, связанные с противоправной вырубкой лесов, поступают в органы предварительного расследования через довольно длительный промежуток времени из лесничеств. Данную информацию лесничества получают посредством космического мониторинга, что значительно замедляет процесс получения информации правоохранительными органами.

Ещё одну трудность представляет отсутствие специальной техники, предназначенной для осуществления оперативно-розыскных действий и выявления совершения преступлений. Например, для раскрытия преступления, связанного с уничтожением лесных массивов, следователь обязан качественно и своевременно обследовать место происшествия. Осмотр проводится на стадии проверки сообщения о преступлении, так как обязательным признаком объективной стороны преступления, указанной категории является наступление причинения существенного ущерба. Осмотр места происшествия экологического преступления является трудоемким процессом, успех

проведения которого зависит как от кропотливой подготовки к проведению данного следственного действия, так и от хорошей организации работы на месте происшествия. Например, вследствие неустановления очага возгорания, отсутствия предметов, имеющих значение для уголовного дела часть зарегистрированных преступлений, не доводится до стадии предварительного расследования.

Помимо отсутствия специальной техники еще одной проблемой представляется отсутствие специальных знаний и навыков у следователей и дознавателей, касаемо механизма раскрытия экологических преступлений. Так, в связи с этим Мурманская межрайонная природоохранная прокуратура дает методические рекомендации по проверке уголовных дел о преступлениях, предусмотренных ст. 256 УК РФ, поступивших с обвинительным актом [3]. Под ст. 256 УК РФ понимается незаконная добыча (вылов) водных биологических ресурсов (далее – ВБР), если рассматривать применение данной статьи на территории Мурманской области, то наиболее частым объектом незаконной добычи становятся камчатский краб и лосось атлантический (семга). Так, пунктами 14.2, 14.4.8, 16.1, п.18 «б», п. 76 «Правил рыболовства для Северного рыбохозяйственного бассейна», утвержденных приказом Министерства сельского хозяйства Российской Федерации от 30.10.2014 № 414, установлен запрет на добычу (вылов) краба камчатского без разрешающих промысел документов, а также в запретный период времени, в период размножения и линьки краба камчатского с 01 января по 31 июля, устанавливают запрет на добычу (вылов) краба камчатского в течение года в территориальном море Российской Федерации и внутренних морских водах Российской Федерации при осуществлении промышленного и прибрежного рыболовства. Таким образом, в обвинительном акте (заключении) должны содержаться ссылки на отраслевое законодательство, содержащее запрет на добычу конкретных ВБР ресурсов, на добычу ВБР с использованием запрещенных орудий лова.

Необходимым условием является наличие в уголовном деле ихтиологической судебной экспертизы, либо ихтиологического исследования,

выводы которых должны содержать данные о том, какие конкретно водно-биологические ресурсы представлены на экспертизу, о размере причиненного ущерба, в некоторых случаях о том, являются ли определенные орудия лова запрещенными, является ли способ добычи ВБР - иным способом массового истребления водных животных, является ли место незаконной добычи ВБР местом нереста и (или) миграционными путями к местам нереста для конкретных биоресурсов.

Кроме того, рекомендации по расследованию экологических преступлений содержатся в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 18 октября 2012 г. № 21 «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования». Так, приводятся разъяснения, что понимается под способами массового уничтожения птиц и зверей. Это действия, связанные с применением таких незаконных орудий или способов добычи, которые повлекли либо могли повлечь массовую гибель животных (например, выжигание растительности в местах обитания животных). Разрешая вопрос о том, совершено ли преступление способом массового уничтожения птиц и зверей, судам следует учитывать не только запрещенные вид орудия или способ добычи, но и устанавливать, может ли их применение повлечь указанные последствия. В необходимых случаях к исследованию свойств таких орудий или применены способов добычи целесообразно привлекать соответствующих специалистов либо экспертов [4].

Например, приговором Советского районного суда г. Новосибирска от 24 июля 2018 года «С» был осужден по ч.3 ст. 256 УК РФ к 2 годам лишения свободы. Так, из обстоятельств дела следует, что «С» с начала мая 2016 года до 04 ноября 2016 года совместно с другими участники организованной группы, реализуя совместный преступный умысел, направленный на незаконную добычу (вылов) ВБР - артемии на стадии цист, действуя умышленно, в составе организованной группы, предвидя неизбежность наступления общественно опасных последствий в виде нарушения экологической безопасности

Российской Федерации и причинения особо крупного ущерба растительному и животному миру, и желая их наступления, из корыстных побуждений, осуществляли незаконную добычу ВБР в озерах Островное и Горькое, расположенных на территории Краснозерского района Новосибирской области. Не имея при себе специального разрешения, незаконно добыли (выловили) около 16 тонн артемии на стадии цист, причинив, согласно особо крупный ущерб Российской Федерации в размере не менее 42, 6 миллионов рублей [5].

Так, можно сделать вывод о том практика по расследованию экологических преступлений в настоящее время остается недостаточно эффективной, данная тенденция связана с недостаточным знанием методики расследования экологических преступлений, отсутствием в экспертных учреждениях сотрудников, специализирующихся на проведении судебно-экологических экспертиз, а также отсутствием специальной техники, предназначенной для осуществления оперативно-розыскных мероприятий в процессе расследования экологических преступлений. Но стоит отметить, что одним из путей решения данных проблем, благодаря которому получится избежать множества ошибок при расследовании экологических преступлений, является использование сотрудниками рекомендаций высших судебных инстанций, методических рекомендаций органов прокуратуры, криминалистические рекомендации, а также изучение научной литературы и иных нормативно-правовых актов в данной сфере. При этом эффективность расследования экологических преступлений реализуется лишь при условии комплексного подхода, который связан не только с производством следственных действий, но и с использованием знаний экспертов и специалистов (например, для установления видовой принадлежности растений и организмов либо определения участков загрязнения окружающей среды продуктами техногенной деятельности человека) и проведением оперативно-розыскных мероприятий.

Таким образом, перечисленные выше проблемы, в значительной мере усложняют порядок осуществления правоохранительными органами своих

функций в процессе расследования экологических преступлений, что в конечном итоге приводит не только к вредоносным последствиям для экологии, но и вызывает отрицательное отношения у общества, как к уголовному законодательству Российской Федерации, так и к правоохранительным органам.

Список литературы:

1. Савиченко И.А. Проблемы расследования экологических преступлений // Сибирский юридический вестник. 2016. № 1. С. 23-26.

2. Статистический сборник Генеральной прокуратуры РФ «Состояние преступности в России за август 2019 г.» [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://www.genproc.gov.ru (Дата обращения: 26.09.2019 г.).

3. Методические рекомендации Мурманской межрайонной природоохранной прокуратуры Мурманской области по проверке уголовных дел о преступлениях, предусмотренных ст. 256 УК РФ, поступивших с обвинительным актом, 2018.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18.10.2012 № 21 (в ред. от 30.11.2017) «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» // БВС РФ. 2012. № 12.

5. Приговор Советского районного суда г. Новосибирска № 1-186/2018 от 24 июля 2018 г. по уголовному делу 1-186/2018.

УДК 0532

Заритовская Анастасия Николаевна,
студентка 3 курса, факультет экономики и менеджмента,
Уральский институт управления,
филиал Российской Академии Народного Хозяйства и
государственной службы при Президенте Российской Федерации
Россия, г. Екатеринбург
e-mail: azaritovskaya@list.ru

Ячменева Валерия Андреевна,
студентка 3 курса, факультет экономики и менеджмента,
Уральский институт управления,
филиал Российской Академии Народного Хозяйства и
государственной службы при Президенте Российской Федерации
Россия, г. Екатеринбург

Научный руководитель: Сошникова И.В., кандидат социологических наук,
доцент кафедры уголовного права и процесса
Уральский институт управления,
филиал Российской Академии Народного Хозяйства и
государственной службы при Президенте Российской Федерации
Россия, г. Екатеринбург

РОЛЬ КОРРУПЦИИ В ОРГАНИЗОВАННОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

Аннотация: *В представленной статье раскрывается в целом подход, к пониманию сущности организованной преступности. Также прослеживается связь между коррупцией и организованной преступностью, ее роль в ней.*

Ключевые слова: организованная преступность, коррупция, уголовная ответственность, уголовное право, уголовный процесс.

Zaritovskaya Anastasia Nikolaevna,
3rd year student, Faculty of Economics and Management,
Ural Institute of Management,
Branch of the Russian Academy of National Economy and Public
Administration under the President of the Russian Federation
Russia, Ekaterinburg

Yachmeneva Valeria Andreevna,
3rd year student, Faculty of Economics and Management,
Ural Institute of Management,
Branch of the Russian Academy of National Economy and Public
Administration under the President of the Russian Federation

Russia, Ekaterinburg

Scientific adviser: Soshnikova I.V., candidate of sociological sciences, associate professor, Department of Criminal Law and Procedure Ural Institute of Management, Branch of the Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation Russia, Ekaterinburg

THE ROLE OF CORRUPTION IN ORGANIZED CRIME

Abstract: *The article presents a General approach to understanding the essence of organized crime. There is also a link between corruption and organized crime and its role in it.*

Keywords: organized crime, corruption, criminal responsibility, criminal law, criminal process.

Направленные меры государства в лице правоохранительных органов на борьбу с коррупцией в большинстве случаев являются малоэффективными. На наш взгляд, не меняются «нерабочие» представления о тех самых причинах, которые порождают коррупцию.

Можно сделать такой вывод: правоохранительная система Российской Федерации не справляется с задачей по борьбе с коррупционными преступлениями.

Актуальность данной темы заключается в следующем: коррупция- это один из признаков, а также одна из форм организованной преступности. Она приобретает огромные, массовые масштабы. Это наблюдается на основе социологических опросов, которые приведены на одном из сайтов в Интернете. 62 % граждан Российской Федерации говорят о росте коррупции за последние три года. И наоборот, о снижении коррупции говорят лишь 7 %. Более 50% респондентов уверены, что коррупция имеет огромное влияние на политику и экономику в целом.

Данные опроса, к которому мы обратились, свидетельствуют о том, что одна из причин роста коррупции - это психологическая причина. Она проявляется во внутренней готовности людей давать взятки, и еще большей части принимать их для достижения личных целей.

С социальной и психологической точки зрения преступность – это социальное явление, которое возникает из-за некой деформации социальных отношений и личности, а также или же в нарушении деятельности социальных институтов. Институты могут начать исполнять вместо конструктивных функций противоположные- криминальные: сбор налогов заменять на их сокрытие; контроль качества на скрытие подделок. И все это с помощью взяток. Такие действия ведут к увеличению теневой экономики.

Коррупция в современное время - это один из способов достижения высокого социального положения, иногда характеризующаяся противоправностью. Это касается поведения людей, отношения которых связанны с властью, а также с собственностью.

Мы выделили несколько групп причин, из-за которых возникает и растет коррупция в России на данный момент.

К социальным и политическим причинам возникновения коррупции принято относить: структурный кризис общества и государства, а также «слабость» государства. Президент РФ В.В. Путин в декабре 2016 года, обращаясь с ежегодным посланием к Федеральному Собранию Российской Федерации отметил следующее: «В последние годы было немало громких дел в отношении чиновников муниципального, регионального, федерального уровня. При этом, подчеркну, абсолютное большинство государственных служащих – честные, порядочные люди, работающие на благо страны. Но ни должность, ни высокие связи, ни былые заслуги не могут быть прикрытием для нечистых на руку представителей власти» [1].

Структурный кризис общества и государства - это такой этап развития, при котором наблюдается незаконченность формирования основных общественных и государственных институтов. Ряд западных политологов относят коррупцию к нормальным явлениям, которые сопровождают общество и государство всегда. Для них её появление, взрывной рост, выход из-под социального контроля свидетельствуют об обострении внутренних

противоречий общества, его структурном кризисе, а также необходимости регулирования глубинных общественным механизмов [2].

Такое утверждение имеет свое обоснование, так как момент возникновения таких кризисов совпадает с пребыванием общества и государства в переходном положении. В настоящий период социальный и государственный контроль слаб, так как нет грамотно работающего механизма управления. Это происходит при условиях, когда старые механизмы управления уже не способны эффективно работать. Они разрушены и коррумпированы. На их место встают возникающие неформальные механизмы социального управления, которые широко используются управленцами, находящимися у власти. Ему свойственны следующие черты: замкнутость круга управляющей элиты, высокая концентрация в её руках политической и экономической власти.

При характеристике организованной преступности нужно указывать на ее связь с криминальной экономикой. Массовые ограбления, открытое насилие на улицах, захват заложников - это входит в данный вид преступности. Организованная преступность развивается. Наблюдается расширение и усложнение криминальной деятельности, которая связана с коррупцией. Основой криминала в экономике являются существующие в стране неблагоприятные (даже криминальные) социальные условия [4].

На сегодняшний день наблюдается новый тренд организованной преступности в экономике — это стремление преступных сообществ овладеть национальным достоянием. И здесь особое место занимает коррупция. Масштабные проявления такого явления связаны с организованной преступностью. Коррупция используется как способ поставить экономику под контроль криминальной среды, где нужна та самая организованная преступность. Цель — коррумпировать экономику, вывести ее на уровень подконтрольности мафии. Организованная преступность вышла на качественно новый уровень. Она проникла во множество сфер жизни общества и государства, но прежде всего в экономическую сферу.

Потеря обществом контроля над протекающими социальными процессами, в период нестабильности, связана с превращением элиты в паразитический общественный слой. Она начинает руководствоваться личными интересами, держит дистанцию от остального общества. Следствие этого: прекращение доступа в элитарные слои представителей других социальных групп. Это говорит об антидемократическом характере процессов, которые связаны с отстранением от участия в социальном управлении других-остальных членов общества.

К экономическим причинам возникновения коррупции следует относить: бесконтрольное перераспределение денежных средств, неправильное проведение экономических реформ, неправомерная приватизация.

Коррупция сегодня - это сложное, многогранное явление. Этим обусловлено множество вариантов её толкования: начиная социально-философским и заканчивая бытовым. Оперирование этими терминами можно применить ко многим социально-негативным процессам. Следует учесть, что понимание коррупции не сводится к отражению только преступных проявлений коррупции. Включают и другие проявления коррупции, которые не относятся к преступным, но являются неправомерными по своей природе.

На современном периоде тема борьбы с коррупцией стоит в центре внимания научного сообщества России не просто так: коррумпированность государственного аппарата управления имеет глобальный, системный характер. В связи с этим можно сделать такой вывод: коррумпированность аппарата государственного управления - это системные недостатки организации, обуславливающие злоупотребление служебным положением. Система порождает коррупционеров. В свою очередь облик системы формируется продажными чиновниками.

Анализ юридической литературы показал следующее: коррупция в первую очередь является социальным явлением. Ее корни исходят из несовершенства организации государственного аппарата, а также системы государственной службы РФ. Это обуславливает и диктует необходимость

принятия множества средств административно-правового, организационного характера, так как борьба с коррупцией только при помощи уголовно-правовых средств на данный момент малоэффективна. Она может стать опасной для общества и государств, потому что полностью не исключит коррумпированность государственного аппарата, а повысит ставки за такие действия со стороны должностных лиц, которые имеют в своих руках некую власть [3].

Коррупция, или продажность власти, существовала, существует и будет всегда существовать там, где есть государственные институты и органы власти, только в различных видах, объемах, сферах деятельности и уголовно наказуемых формах.

В настоящее время коррупция, как никогда прежде, разрушает государственный механизм, а также создает благоприятные условия для организованной преступности. Она порождает неверие людей в желание и способность правителей к действительному искоренению коррупции. Одним «противовесом» борьбе с коррупцией (ее проблемой) являются депутатские и прочие иммунитеты. Приведение иммунитетов от уголовного преследования, на основе здравого смысла, позволило бы повысить эффективность борьбы с коррупцией [4].

Множество государственных должностей рассматриваются гражданами и самими чиновниками, как «кормушки» в соответствии с предоставляемыми им правами и возможностями. В связи с этим является правильным предложение о лишении права в случае злоупотреблений быть избранным или назначенным на государственную должность на определенный срок или пожизненно.

По нашему мнению, более эффективной мерой борьбы с коррупцией является конфискация части или всего имущества, которое было нажито преступным путем. Законодатель поступил опрометчиво, когда исключил этот вид наказания из списка наказаний в Уголовном Кодексе Российской Федерации. Все это говорит о том, что в борьбе с коррупцией не используются в полной мере имеющиеся возможности.

Перечень возможных направлений и новых средств, которые обеспечивают настоящую борьбу с коррупцией и более эффективное использование уже существующих средств можно продолжать дальше. Но при этом следует учитывать, что главные выводы из анализа следующие:

1) необходимость наличия действительной воли и желания правителей вести борьбу с коррупцией;

2) направлять силы в первую очередь на те участки, в которых отдача может быть больше. В противном случае все будет продолжаться на уровне лозунгов.

Следующей проблемой в борьбе с коррупцией мы считаем отсутствие федерального закона, который давал бы четкое определение коррупции, перечислял бы все виды коррупционных преступлений, предусматривал меры по борьбе и профилактике. Создание такого закона считаем просто необходимым в условиях роста коррупции.

Только путем комплексного решения этой проблемы, объединения всего общества против организованной преступности и коррупции есть возможность постепенно снизить ее угрожающие последствия.

В ходе проделанной работы мы пришли к выводу, что коррупция для общества - это социальное зло, мешающее нашей стране успешно модернизироваться и развиваться.

В сегодняшней России коррупция проявляется в весьма разнообразных формах. Со временем это многообразие может расширяться, появятся новые формы, которые еще не имеют точного описания.

Влияние коррупции так велико, что она понижает эффективность рыночной экономики, разрушает существующие демократические институты, подрывает доверие граждан к правительству, а также усугубляет политическое и экономическое неравенство и ставит под угрозу национальную безопасность государства. Масштабы коррупции в России настолько велики, что власти грозит полная потеря контроля над жизнью общества и государства.

Коррупцию можно уменьшить путем принятия комплексных мер борьбы. Её нельзя устранить по щелчку пальцев. Но все равно должны воплощаться в реальность некоторые действия в этом направлении. Нельзя говорить, что в России борьба с коррупцией идет полным ходом, но эта проблема выносится на обсуждение, разрабатываются разные стратегии, что является очень важным. Первый шаг - осознание пагубного влияния коррупции - уже сделан.

Список литературы:

1. Путин В.В. Послание Президента Федеральному Собранию. 01.12.2016 г. [Электронный ресурс] // URL: Режим доступа: http://kremlin.ru/events/president/news/53379 (дата обращения: 20.12.2019 г.).

2. Купцова А.А., Рютов Д.Ю. Зарубежный опыт противодействия коррупции // Интерактивная наука. 2017. С. 100-102.

3. Ягодин Р.С., Волков П.А. Противодействие коррупции // Ленинградский юридический журнал. 2017. С. 259-264.

4. Панченко А.М., Скворцова А.Ф., Канина И.А. Право: возможно ли победить коррупцию в России? // Вестник университета. 2019. С. 23-30.

5. Диагностика Российской коррупции: социологический анализ. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://www.anti-corr.ru/awbreport/index.htm (дата обращения: 20.12.2019 г.)

УДК 34.03

Зарубей Алена Алексеевна
студентка 3 курса магистратуры,
Юридический факультет,
Российский новый университет
Россия, г. Москва
e-mail: avyalysheva@mail.ru

Научный руководитель: Ситдикова Любовь Борисовна,
доктор юридических наук, профессор,
Российский новый университет
Россия, г. Москва

ГРАЖДАНСКО–ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ПРИ ОКАЗАНИИ БЫТОВЫХ УСЛУГ

Аннотация: *Статья посвящена гражданско-правовой ответственности за неисполнение обязательств в сфере защиты прав потребителей при оказании бытовых услуг, функцией которой, является восстановление нарушенной имущественной сферы потребителя за счет имущества правонарушителя. Цель работы рассмотреть особенности оказания бытовых услуг потребителям.*

Ключевые слова: гражданско-правовая ответственность, судебный порядок, неустойка, досудебный порядок, возмещение убытков.

Zarubey Alena Alekseevna
3rd year master student,
Russian New University
Russia, Moscow

Scientific adviser: Sitdikova Lyubov Borisovna,
doctor of legal sciences, professor,
Russian New University
Russia, Moscow

CIVIL AND LEGAL RESPONSIBILITY FOR VIOLATION OF CONSUMERS 'RIGHTS WHEN PROVIDING HOUSEHOLD SERVICES

Abstract: *The article is devoted to civil liability for non-fulfillment of obligations in the field of consumer protection in the provision of domestic services, the function of which is to restore the violated property sphere of the consumer at the expense of the offender's property. The purpose of the work is to consider the features of providing household services to consumers.*

Key words: civil liability, judicial procedure, penalty, pre-trial procedure, damages.

За неисполнение обязательств в данной сфере, предусматривается, в том числе и гражданско-правовая ответственность, функцией которой, является восстановление нарушенной имущественной сферы потребителя за счет имущества правонарушителя.

Ответственность за нарушение обязательств регламентирована положениями главы 25 ГК РФ. Так, к самым распространенным формам гражданско-правовой ответственности за нарушение обязательств в сфере защиты прав потребителей относятся:

— возмещение убытков. В силу ст. 15 ГК РФ лицо, право которого нарушено, может требовать полного возмещения причиненных ему убытков, если законом или договором не предусмотрено возмещение убытков в меньшем размере. Под убытками понимаются расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утрата или повреждение его имущества (реальный ущерб), а также неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода)

— взыскание неустойки. Неустойкой (штрафом, пеней) признается определенная законом или договором денежная сумма, которую должник обязан уплатить кредитору в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, в частности в случае просрочки исполнения. По требованию об уплате неустойки кредитор не обязан доказывать причинение ему убытков. — компенсация морального вреда. Моральный вред, причиненный потребителю вследствие нарушения изготовителем (исполнителем, продавцом, уполномоченной организацией или уполномоченным индивидуальным предпринимателем, импортером) прав потребителя, предусмотренных законами и правовыми актами Российской Федерации, регулирующими отношения в области защиты прав потребителей,

подлежит компенсации причинителем вреда при наличии его вины. Размер компенсации морального вреда определяется судом и не зависит от размера возмещения имущественного вреда. Компенсация морального вреда осуществляется независимо от возмещения имущественного вреда и понесенных потребителем убытков. В соответствии с п. 2 ст. 13 Закона о защите прав потребителей убытки, причиненные потребителю, подлежат возмещению в полной сумме сверх неустойки (пени), установленной указанным Законом или договором.

Под убытками в гражданском законодательстве согласно ст. 15 ГК РФ понимаются расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело для восстановления нарушенного права, утрата или повреждение его имущества (реальный ущерб), а также неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода) [1, с. 438].

Упущенная выгода может рассматриваться как, например, неполучение ожидаемого урожая на приусадебном участке в результате покупки недоброкачественной техники или удобрений.

Другой формой гражданско–правовой ответственности в соответствии с ч. 1 ст. 330 ГК РФ является неустойка. Неустойка – это определенная законом или договором денежная сумма, которую должник обязан уплатить кредитору в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, в частности в случае просрочки исполнения. Обязательство неустойки возникает одновременно с основным. Оно сводится к обязанности должника заплатить определенную денежную сумму, если обязанности будут исполнены ненадлежащим образом либо вообще не будут исполнены. Соглашение о неустойке должно быть совершено в письменной форме независимо от формы основного обязательства. Несоблюдение формы соглашения о неустойке влечет недействительность соглашения о неустойке. Неустойка является самым востребованным видом средств обеспечения обязательств.

Различают следующие виды неустойки:

1) по основанию возникновения: законная неустойка, предусмотренная законом; договорная, установленная соглашением сторон;

2) относительно убытков различают: зачетную неустойку, когда убытки возмещаются в части, не покрытой неустойкой; штрафную неустойку, когда убытки могут быть взысканы в полной сумме сверх неустойки; исключительную неустойку, когда допускается взыскание только неустойки, но не убытков; альтернативную неустойку, когда по выбору кредитора могут быть взысканы либо неустойка, либо убытки [1, с. 438].

Анализ действующего законодательства показывает, что понятие «защита» законодатель, как правило, связывает с нарушением права. В частности, потребители получают реальную защиту прав и законных интересов при их нарушении. В качестве средства защиты гражданских прав и охраняемых законом интересов выступают по общему правилу:

– досудебный порядок урегулирования споров, предусматривающий самостоятельный для сторон, добровольный порядок урегулирования разногласия, который позволяет в короткие сроки восстановить нарушенное право;

– судебный порядок урегулирования споров, подразумевающий обращение истца к суду с требованием об отправлении правосудия, и с требованием материально–правового характера к ответчику о выполнении им договорных или внедоговорных обязательств.

Первый вариант защиты нарушенных прав – досудебная защита, именуемая иначе претензионным производством, второй – судебная или исковая.

Список литературы:

1. Гафарова Г.Р. Защита прав потребителей: учебное пособие. М.: Юстицинформ, 2018. 438 с.

УДК 342.56

Кенс Матвей Сергеевич
студент магистратуры
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (Липецкий филиал)
Россия, г. Липецк
e-mail: kens2010@yandex.ru

СУДЕБНАЯ ВЛАСТЬ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ В РФ

Аннотация: *Судебная власть – одна из трех ветвей государственной власти, в основе которой лежит принцип разделения властей на законодательную, исполнительную и судебную (ст. 10 Конституции РФ). Будучи ветвью государственной власти, судебная власть обладает всеми атрибутами государственной власти: гласность, принуждение, универсально обязательные решения. В то же время, будучи специфической формой государственной власти, она имеет особенности, которые отличают ее от других ветвей государственной власти: законодательной и исполнительной.*

Ключевые слова: судебная власть, разделение властей, государственная власть, Конституция РФ, принцип, система, исполнительная власть, законодательная власть.

Kens Matvey Sergeevich
master student
Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration (RANEPA) (The Lipetsk branch)
Russia, Lipetsk

JUDICIAL POWER IN THE SYSTEM OF STATE POWER IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: *The judiciary is one of the three branches of state power, which is based on the principle of separation of powers into legislative, executive and judicial (Article 10 of the Constitution of the Russian Federation). As a branch of state power, the judiciary has all the attributes of state power: publicity, coercion, universally binding decisions. At the same time, being a specific form of state power, it has features that distinguish it from other branches of state power: legislative and executive.*

Keywords: judicial power, separation of powers, state power, Constitution of the Russian Federation, principle, system, executive branch, legislative branch.

Властью как обязательным элементом любой социальной организации индивидов выполняется функция регулирования и упорядочения совместной деятельности. Власть, как таковая выступает - механизмом, посредством которого могут решаться задачи получения от объектов управления (фактически, обычных людей, нас с вами) желаемого поведения, реализации социальных предписаний, регулирующих требования, предъявляемые к поведению субъектов в данном конкретном обществе, что обеспечивает стабильность и порядок в нем.

В соответствии с действующей в нашем государстве организацией государственной власти, таковая воплощается в классической триаде - законодательной, исполнительной и судебной ветвей власти, что всё вместе составляет конституционное регулирование принципа разделения властей в российском государстве.

Судебная власть – особый вид государственной власти, связанный с отправлением правосудия.

Однако для понимания её правовой природы, нам следует понимать, что судебная власть основана на определенных принципах:

1. Принцип конституционности и законности. Суть данного принципа, как мы её понимаем, - точное и неукоснительное соблюдение Конституции при организации судебной власти и работы судов.

Основные положения этого принципа изложены в ч.3 ст.118 Конституции РФ [1], где говорится о том, что судебная система РФ устанавливается Конституцией и Федеральным конституционным законом. А статья 120 гласит о том, что суд принимает решение в соответствии с законом, если обнаружено несоответствие государственного акта закону [2, с. 6].

2. Принцип самостоятельности и независимости. Судебная власть автономна внешне и внутренне. У нее существуют свои функции и полномочия. Органы судебной власти стабильны в работе. Статус судьи обладает своими особенностями, судья является носителем судебной власти. Судебная власть

осуществляется судами самостоятельно и независимо, подчиняясь только конституционным нормам и закону [3, с. 115].

Но здесь необходимо отметить, что в реализации этого принципа существуют определенные проблемы, поскольку судьи назначаются непосредственно Президентом Российской Федерации.

Таким образом, власть судебная, по нашему мнению, попадает в непосредственную зависимость от власти исполнительной. С другой стороны, данная система назначения судей позволяет избежать возникновения коррупционной составляющей, которая, вероятно, возникла бы в нашей стране в случае выборности судей (как, например, в некоторых штатах США).

3. Принцип государственного (бюджетного) финансирования. Среди принципов организации и деятельности судебной власти особо выделяется принцип государственного финансирования, он закреплен в Конституции в ст. 124. Финансирование судов производится только из одного источника, федерального бюджета. Федеральное бюджетное финансирование обеспечивает полное, свободное, независимое осуществление правосудия [4, с. 21].

4. Принципы федерализма и единства. Принцип федерализма связан с особенностями устройства государства. Составные части РФ могут участвовать в решении вопросов, касающихся организации судебной власти. Существуют два уровня судебной власти: федеральный и субъектный. В совместном ведении находятся вопросы кадровой политики и установление общих принципов организации системы органов государственной власти, включая судебную.

Суть принципа единства в том, что в РФ работает единая судебная система, основанная на соблюдении единых правил судопроизводства, которые применяются всеми судами в РФ [5, с. 424].

Организация судов основывается на Конституции, ФКЗ, ФЗ, принципах и нормах международного права, которые являются общепризнанными, международных договорах РФ, законодательстве субъектов. Исполнение законов обязательно на всей территории РФ.

Существуют специальные принципы судебной власти: принципы судоустройства, статуса судьи, судопроизводства [6, с. 90].

Сказанное позволяет сделать вывод о том, что принципы судебной власти как феномена являются наиболее общими по отношению к закрепленным в законодательстве принципам организации и деятельности судебной системы, поскольку носят общетеоретический характер, отличаются фундаментальностью и стабильностью, выступая всеобщей основой для принципов построения судебной системы и осуществления правосудия.

Для современной юридической науки очень важно изучать судебную систему, с одной стороны, как независимую, действующую отдельно от законодательной и исполнительной власти, но, с другой стороны, имеющую определенные отношения с ними, действующую на них и выраженную в особом виде отношений [7, с. 15].

Независимость суда не является достаточным условием для стабильной, и хорошо оснащенной судебной системы в правовом государстве. Судебная власть может служить обществу только в том случае, если она наделена необходимой юрисдикцией: она имеет право разрешать любые споры, в которых нарушаются права и свободы граждан и юридических лиц. Гражданское общество должно поручить судебной системе защиту от посягательств на верховенство закона, установленного в государстве, и установление социальной справедливости.

Есть много противоречивых и нерешенных вопросов в области конституционного контроля, административного правосудия и непосредственной организации судебной власти.

Поэтому изучение судебной системы в системе государственной власти Российской Федерации является важной теоретической и правовой задачей, призванной создать наряду с судебной реформой в стране судебную систему, независимую и независимую от законодательной, которая отвечает требования правового государства, способного эффективно защищать права граждан.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398.

2. Борисенков А.А. Представления об общественной власти (по Конституции Российской Федерации) // Вопросы политологии. 2015. № 3 (19). С. 5-21.

3. Комаров А.А. Основные пути развития российской судебной системы и Верховного Суда РФ: проблемы и перспективы реформирования // Ростовский научный журнал. 2017. № 4. С. 114-124.

4. Газетдинов Н.И. Правосудие как основная форма реализации судебной власти // Российский судья. 2014. № 6. С. 20- 23.

5. Трофимова Г.А. Система федеральных государственных органов в России // Административное и муниципальное право. 2016. № 5. С. 423-432.

6. Малахов В. П. Общая теория права и государства. Курс лекций: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки «Юриспруденция». М.: ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2018. 271 с.

7. Попондопуло В.Ф., Слепченко Е.В. Судебная система: состояние и проблемы совершенствования // Арбитражные споры. 2014. № 1. С. 12-19.

УДК 342.56

Кенс Матвей Сергеевич
студент магистратуры
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (Липецкий филиал)
Россия, г. Липецк
e-mail: kens2010@yandex.ru

СУДЕБНАЯ ВЛАСТЬ В ДОРЕВОЛЮЦИОННОЙ РОССИИ

Аннотация: *Многие годы в Российском государстве судебная власть существовала в единстве с административной и исполнительной системой. Однако, в результате судебной реформы 1864 года, которая была проведена Александром II, произошел процесс выделения в независимую ветвь власти. В данной статье рассмотрены основополагающие начала становления и дальнейшего развития судебной власти в дореволюционной России.*

Ключевые слова: судебные органы, судебные реформы, Александр I, Сенат, судебные функции.

Kens Matvey Sergeevich
master student
Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration (RANEPA) (The Lipetsk branch)
Russia, Lipetsk

JUDICIAL POWER IN PRE-REVOLUTIONARY RUSSIA

Abstract: *For Many years in the Russian state, the judicial power existed in unity with the administrative and Executive system. However, as a result of the judicial reform of 1864, which was carried out by Alexander II, there was a process of allocation to an independent branch of government. This article discusses the fundamental principles Formation and further development of the judicial power in pre-revolutionary Russia. Keywords: judicial bodies, judicial reforms, Alexander I, Senate, judicial functions.*

Keywords: judicial bodies, judicial reforms, Alexander I, Senate, judicial functions.

Суды, несомненно, являются самыми первыми учреждениями, а функционирование судебной системы осуществлялось с древних времен. Судебная власть в Российском государстве приобрела статус самостоятельной, независимой системы лишь в XIX веке.

Тем не менее, процесс ее становления уводит в далекое прошлое. В Киевской Руси не существовало разделения судебной и исполнительно-административной системы. Функции суда реализовывались, князем, который был наделен всей полнотой законодательных государственных полномочий, а также, сферы управления и судебной системы.

Боярская дума была предназначена для реализации административных и судебных функций и задач.

Вече, то есть, народное собрание обладало особым значением в таких городах, как Псков и Новгород. Так, народное собрание осуществляло рассмотрение значимых и спорных общественных дел [1, с. 175]. Функции суда на местах реализовывали княжеские наместники, к тому же, существовали суды посадника.

Необходимо отметить, что в Киевской Руси не существовало конкретного разделения функций между различными ветвями власти.

Начало XVII века ознаменовалось процессом становления органов государственного управления. Так, были созданы административно-судебные учреждения, получившие наименование приказы. Между приказами существовало четкое разделение компетенции, в частности, военные, оружейные, казачьи, обладающие судебными и надзорными функциями по соответствующим вопросам.

Так, суд определял приказ, как государственное учреждение, а его члены обладали статусом судей [2, с. 202].

Правление Петра I ознаменовалось становлением судов, как органов государства, отправляющих правосудие. При Петре I на смену системы приказов были учреждены коллегии, которые являлись центральными органы управления, наделенными полномочиями в области соответствующей отрасли судебной системы. В качестве верховного суда выступал Сенат, а также, Юстиц-коллегия.

Следующее изменение судебной системы было проведено Екатериной II.

В процессе ее правления быстрыми темпами развивается политическая и правовая мысль. Так, 1769 г. характеризуется введением законопроекта «О судебных местах», содержанием которого было установлено, что каждый судебный орган включался в состав единой системы в порядке подчиненности: уезд − провинция − губерния [6, с. 234].

Полицейские, уголовные и гражданские судебные органы, были созданы по принципу территориального деления, то есть, земскими и городскими, обладающими признаком выборности. Процесс судебного разбирательства обладал принципом гласности. Данный проект не получил закрепления на законодательном уровне, тем не менее, большинство его норм было внесено в судебную реформу 1775 г, которая была проведена Екатериной II [3, с. 196].

В процессе реформирования Сенат был лишен законодательных полномочий, но обладал контрольными функциями. Также, необходимо отметить, Указ «Учреждение для управления губерний российской империи», посредствам которого, в 1775 г. были введены Новые суды. Так, например, в каждом уезде для дворян был создан уездный суд, судьи в котором избирались сроком на три года. В качестве Апелляционной инстанции для них выступал верхний земский суд [4, с. 34].

Следующие преобразования были введены Александром I, подписавшим Указ «О правах и обязанностях Сената», в соответствии с которым Сенат был объявлен верховным органом в империи, вобравшим в себя всю полноту государственной власти. Большое значение в деятельности Александра I было отведено государственному деятелю Михаилу Сперанскому, который создал важнейший труд «Введение к уложению государственных законов», в котором сказано: «Три силы движут и управляют государством: сила законодательная, исполнительная и судная» [6, с. 88].

В процессе правления Николая I не существовало единой судебной системы, был актуален сословный принцип сословности, а функции суда выполняла также, местная администрация [5, с. 246].

Основополагающее значение в изучении судебной власти в дореволюционной России играет судебная реформа1864 г., которая была проведена Александром II. В процесс создания реформы было вовлечено все юридическое сообщество [3, с. 357].

Посредством данной реформы были введены такие принципы судопроизводства, как гласность, всесословность, публичность и состязательность процесса. Суды делились на мировые, рассматривающие не сложные гражданские и уголовные дела, и общие, которые состояли из трех инстанций – окружные суды, судебные палаты и Сенат.

Таким образом, реформа 1864 года отделила судебные органы от органов законодательных и административных, создав независимую судебную ветвь власти [2, с. 78]. Тем не менее, 19 октября 1865 г. введено «Положение о введении в действие судебных уставов», в соответствии с которым процесс реформирования были окончен лишь 1 июля 1899 г.

Свой вклад в развитие отечественной мысли о месте и роли суда, судебной ветви власти внес российский криминалист, профессор Иван Фойницкий в «Курсе уголовного судопроизводства» он писал: «В ряду обязанностей, на государственной власти лежащих, одно из самых крупных мест занимает обязанность доставить правосудие населению. Эта функция призывает к жизни судебную власть, как ветвь власти государственной.» [1, с. 188]. Несмотря на существование прогрессивных предложений, судебная система до 1917 г. не претерпевает значительных изменений.

Таким образом, долгое время в Российском государстве судебная власть не была отделена от административно-исполнительной. Только во второй половине XIX веке, в результате проведенной императором Александром II судебной реформы 1864 г., выделилась самостоятельная независимая судебная ветвь власти.

Список литературы:

1. Альбов А.П. История отечественного государства и права в 2-х частях. Часть 2. XX - начало XIX века. Учебник для СПО. М.: Юрайт, 2018. 324 с.

2. Мартышин О.В. Вольный Новгород. Общественно-политический строй и право феодальной республики. М. Российское право, 2002, 175 с.

3. Омельченко Н.А. История государственного управления в России. М.: Проспект, 2016. 464 с.

4. Сперанский М.М. Введение к уложению государственных законов (План всеобщего государственного образования) 1809 г. Проекты и записки. М. Русская мысль, 1961. 359 с.

5. Чистяков О.И. История отечественного государства и права в 2 ч. часть 2 5-е изд., пер. и доп. учебник для бакалавров. М.: Юрайт, 2016. 510 с.

6. Щепетев В. И. История государственного управления в России. М.: Юридический центр, 2016. 752 с.

УДК 321.015

Кенс Матвей Сергеевич
студент магистратуры
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (Липецкий филиал)
Россия, г. Липецк
e-mail: kens2010@yandex.ru

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ СУДЕБНОЙ ВЛАСТИ С ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ И ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЕТВЯМИ ВЛАСТИ В РФ

Аннотация: *В рамках настоящей статьи рассматривается взаимодействие судебной власти с законодательной и исполнительной ветвями власти в России. Определена роль судебной ветви власти, выполняемой во взаимоотношениях с исполнительной властью, которая направлена не только на установление законности и обеспечения правопорядка, соблюдение прав и свобод человека, а также на укрепление единства государственной власти. Кроме того, рассмотрены основные проблемы взаимодействия представительных и судебных органов в системе разделения властей. В результате изучения озвученных в работе вопросов, делается вывод о том, что важность и значимость роли и места судебной ветви власти в механизме разделения властей, кроется именно в обеспечении верховенства закона.*

Ключевые слова: судебная власть, судебная система, ветви государственной власти, представительная власть, взаимодействие.

Kens Matvey Sergeevich
master student
The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration (RANEPA) (The Lipetsk branch)
Russia, Lipetsk

INTERACTION OF JUDICIAL AUTHORITY WITH LEGISLATIVE AND EXECUTIVE BRANCHES OF AUTHORITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: *Within the limits of present clause of judicial authority with legislative and executive branches of authority in Russia. The role of a judicial branch of the authority which is carried out in mutual relations with executive authority which is directed not only on an establishment of legality and maintenance of the law and order, observance of the rights and freedom of the person, and also on strengthening of unity of the government is certain. Besides the basic problems of interaction of representative and judicial bodies in system of division of authorities are considered. As a result of studying the questions sounded in work, the conclusion*

that importance and the importance of a role and a place of a judicial branch of authority in the mechanism of division of authorities, is covered in maintenance of leadership of the law is done.

Keywords: judicial authority, judicial system, branches of the government, representative authority, interaction.

Судебная власть, если рассматривать ее в качестве категории, носит межотраслевой характер. Теоретические и научно-практические проблемы, которые связаны с судебной властью, включены в предмет исследования ряда судопроизводств. В рамках юридической литературе судебная власть рассматривается в качестве одной из ветвей власти и занимает одно из важных мест. Судебная власть является проявлением государственной власти, ее частным случаем. Кроме того, можно сказать, что судебная власть является средством связи для населения и вообще существует только во взаимосвязи с народом, поскольку отдельно от граждан судебную власть рассматривать нельзя, так как она не может существовать сама по себе. Довольно часто можно встретить понимание судебной власти в качестве системы органов, подчиненных государству и осуществляющих правосудие. Реже указанную власть понимали как деятельность, осуществляемую в рамках рассмотрения дел (споров), властные полномочия или возможность судов воздействовать на поведение граждан. Более того, судебная власть, по мнению некоторых ученых, может рассматриваться в качестве обеспечения исполнение приговоров и других судебных актов и т. д. [5, с. 80].

Мы же считаем, что судебная власть представляет собой особые полномочия, которыми может быть наделен государственный орган. Поскольку полномочия особые, то и иметь их может особый орган – суд, и никакие другие государственные органы не могут осуществлять судебную власть посредством правосудия в рамках судопроизводства.

Независимость судебной власти органически присуща гражданскому обществу и правовому государству. В то же время единство системы государственной власти и разделение властей установлены конституциями

демократических государств как основные принципы устройства общества и государства, поэтому ни судебные, ни какие-либо иные органы не могут действовать вне системы сдержек и противовесов, обеспечивающих взаимный контроль всех ветвей власти. На основании принципа независимости судебной власти можно говорить о том, что судебная власть, хотя и не подчиняется другим ветвям власти, но взаимодействует в рамках функционирования судебной системы. Это взаимодействие заключается в следующем. В первую очередь, система судебной власти, правовой статус должностных лиц – судей, процессуальный порядок осуществления правосудия определяются органами законодательной власти. Кроме того, исполнительной властью осуществляется подготовка кадров, обеспечивается материальная база судов. Данное положение реализуется при формировании системы мировой юстиции. Также судьи Конституционного Суда РФ и Верховного Суда РФ могут быть назначены только Советом Федерации Российской Федерации (органом законодательной власти) по представлению Президента Российской Федерации. Другие судьи назначаются Президентом РФ [3, с. 363].

Между тем, ни законодательная, ни исполнительная власть не имеют права вмешиваться в деятельность судебных органов, обладающих судебной властью. Кроме того, органы судебной власти наделены полномочиями в установленном законом порядке осуществлять проверку нормативных и иных актов, которые издаются органами исполнительной власти, рассматривать жалобы граждан, разрешать конфликты между государственными органами. Ряд ученых полагает, что ведущая роль законодательной власти в государственном механизме «обусловлена, во-первых, тем, что осуществляющий ее орган – парламент – получает легитимацию путем прямого волеизъявления населения страны (всеобщие выборы) и выступает, таким образом, как орган народного представительства; во-вторых, тем, что эта ветвь власти наделена исключительным правом законодательствовать и именно она создает ту правовую основу, в рамках которой только и могут действовать другие ветви государственной власти. Парламент в силу своего способа

формирования и конституционных полномочий как представительного и законодательного органа власти должен вступать высшей легитимной властью в государстве, занимающей доминирующее положение в системе власти народа. Однако это возможно при наличии высокого духовно-государственного авторитета этого органа, признаваемого народом [2, с. 59].

Признавая неизбежную в условиях глобализации конвергенцию правовых систем и проникновение в российскую систему элементов судебно-прецедентного права, все же вряд ли стоит соглашаться с отказом от идеи верховенства представительных органов в правотворческой деятельности. Органы судебной власти, характерной чертой которых является наивысшая степень независимости в системе разделения властей, ограниченность применения к ним характерных для данной системы «сдержек и противовесов», наиболее высокий профессионализм имеют иное предназначение. Наименее демократичный порядок формирования, непредставительный характер, почти полное отсутствие «обратной связи» с массами – все это обусловливает некую оторванность, элитарность данной ветви власти, меньше всего зависящей от мнения народа. Указанные характеристики в значительной степени обеспечивают высокий уровень профессионализма и независимости при выполнении своего основного предназначения – решения социальных конфликтов в строгом соответствии с Конституцией и законом, невзирая на политическую целесообразность и сложившуюся конъюнктуру. Но признанием допустимости судебного правотворчества, а тем более – ее правового закрепления – искажается сама идея разделения властей как важнейшего элемента идеи демократии и идеи правового государства как высших конституционных ценностей.

Важным направлением взаимодействия органов народного представительства и судебной власти можно считать участие представительных органов в формировании органов судебной власти в установленном Конституцией и законодательством РФ порядке. Статья 102 (п. «ж») Конституции РФ [1] к ведению Совета Федерации относит назначение на

должность судей Конституционного Суда РФ и Верховного Суда РФ. Это обеспечивает парламентский контроль за составом судейского корпуса высших судов РФ. Но и в формировании иных судов присутствует определенная роль представительных органов. Так, в соответствии со ст. 6 Федерального закона «О мировых судьях в Российской Федерации» мировые судьи назначаются (избираются) на должность законодательным (представительным) органом государственной власти субъекта РФ либо избираются на должность населением соответствующего судебного участка в порядке, установленном региональным законом.

Конституция РФ предусматривает не только формы воздействия органов народного представительства на судебную власть, но и влияние органов судебной власти на представительные органы. Прежде всего, оно обеспечивается путем реализации компетенции Конституционного Суда РФ по разрешению дел о соответствии Конституции РФ федеральных законов, нормативных актов палат Федерального Собрания РФ, указанных в п. «б» ч. 2 ст. 125 Конституции РФ нормативных актов субъектов РФ; по толкованию Конституции РФ [4, с. 118].

Таким образом, взаимодействие органов народного представительства и органов судебной власти определяется: влиянием органов народного представительства на выбор концепции организации и деятельности судебной власти; принятие представительными органами законов и иных нормативных правовых актов, определяющих организацию и деятельность судебной системы в стране, устанавливающих принципы судопроизводства; формирование или участие в формировании органами народного представительства органов судебной власти в установленном Конституцией и законодательством РФ порядке; инициирование представительными органами (группами народных представителей) конституционного судопроизводства; конституционный (уставной) контроль органов судебной власти по отношению к законам и иным нормативным правовым актам представительных органов; толкование норм Конституции, определяющих состав, компетенцию и порядок деятельности

палат Федерального Собрания РФ; законодательная инициатива органов судебной власти.

В целом, можно сказать, что судебная власть есть основа реализации прав и свобод человека и гражданина, во взаимодействии органа судебной власти с органами других ветвей государственной власти. Несмотря на то, что понятие, юридическая природа и другие аспекты судебной власти уже получили освещение в ряде работ, полностью вопрос сущности судебной власти не исследован. В частности, следует поднять вопрос о том, что судебная власть – это не орган, а полномочия, которыми могут наделяться специальные органы (суды) и должностные лица (судьи), и в связи с этим разработать проблему первичности и вторичности принципов, а также обеспечить правильное законодательное закрепление принципов судебной системы.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 (в ред. от 21.07.2014 г.) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

2. Азизматзода Х. Некоторые вопросы взаимодействия судебной власти и парламента // Государствоведение и права человека. 2017. № 2 (06). С. 59-61.

3. Карпеченко А.В. О взаимодействии органов исполнительной власти и органов судебной власти в Российской Федерации // Молодой ученый. 2018. № 21 (207). С. 363-365.

4. Садовникова Г.Д. Взаимодействие представительных и судебных органов в системе разделения властей // Право и государство: теория и практика. 2017. № 2 (146). С. 118-122.

5. Чимитов Э.О. Российская судебная система // Аспирант. 2019. № 1 (43). С. 80-82.

УДК 343.3

Кинева Елизавета Александровна,
студентка 3 курса специалитета,
факультет экономики и менеджмента,
Уральский институт управления РАНХиГС,
Россия, г. Екатеринбург
e-mail: priyomshchikova.a.a@mail.ru

Приемщикова Анна Александровна,
студентка 3 курса специалитета,
факультет экономики и менеджмента,
Уральский институт управления РАНХиГС,
Россия, г. Екатеринбург

Научный руководитель: Сошникова И.В.
кандидат социологических наук,
доцент кафедры уголовного права и процесса
Уральский институт управления РАНХиГС
Россия, г. Екатеринбург

ПРИЧИННЫЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РАЗВИТИЕ КОРРУПЦИОННОЙ ПРЕСТУПНОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация. *В статье раскрываются причинные факторы, которые влияют на развитие коррупционной преступности в современной России. Рассматриваются различные причины возникновения коррупции, методы борьбы с коррупционной преступностью и фактор, которые влияют на нее.*

Ключевые слова: Коррупционная преступность, коррупция, факторы влияющие на коррупцию, коррупция в современной России, сфера деятельности.

Kineva Elizaveta Aleksandrovna,
3rd year student of the specialty,
faculty of Economics and management
Ural Institute of management RANEPA,
Russia, Yekaterinburg

Priyomshchikova Anna Aleksandrovna,
3rd year student of the specialty,
faculty of Economics and management
Ural Institute of management RANEPA,
Russia, Yekaterinburg

Scientific adviser: Soshnikova I. V.

candidate of social sciences,
associate professor of criminal law and procedure
Ural Institute of management RANEPA,
Russia, Yekaterinburg

CAUSAL FACTORS AFFECTING THE DEVELOPMENT OF CORRUPTION CRIME IN MODERN RASSIA

Abstract: *The article deals with the causal factors that influence the development of corruption crime in modern Russia. Various causes of corruption, methods of fighting corruption crime and factors that affect it are considered.*

Keywords: Corruption crime, corruption, factors affecting corruption, corruption in modern Russia, sphere of activity.

В современной России одной из главных проблем общества является коррупционная преступность. Коррупцию в современной России можно рассмотреть, как неправомерное двухстороннее взаимодействие социальных субъектов, которые имеют нужду в получении услуг или благ, а также институтов государства, которые имеют определенную возможность для предоставления гражданам тех или иных благ. Борьба с коррупционной преступностью для государственной политики РФ служит одной из приоритетной направленности. Для эффективного противодействия коррупции нужно целенаправленное, хорошо налаженное участие институтов гражданского общества и систематическая государственная политика по противодействию коррупции. Причины и факторы коррупции можно разделить по формам проявления, по природе возникновения, по направленности воздействия [1].

Государственная, то есть политическая коррупционная преступность в современной России проявляется в виде лицензионной торговли, решений администрации и судей, а также подкупом избирательских голосов на государственных, региональных и городских выборах [3].

Коррупция – это использование должностного лица своих властных полномочий и доверенных ему прав, чаще всего в коррупционной деятельности должностное лицо замешивает в свое преступление посредников.

Причины возникновения коррупционной преступности в современной России очень многообразны и берутся из древних времен. Можно рассмотреть три наиболее ключевые причины возникновения:

1. В древнем обществе был такой обычай, как дарить дорогие подарки для скорейшего выполнения какой-либо просьбы, далее этому обычаю присвоили название взяточничество, так как подарок должен быть безвозмездный, то есть без дальнейшей просьбы.

2. Правительство государства никогда не боролось в полной мере с коррупционной преступностью, оно лишь пресекало ярко выраженные преступления, связанные с коррупцией, убеждая других в том, как плохо не подчиняться законам корыстным путем.

3. Строгость законов и жесткая централизация лишь подтолкнули чиновников на риски для граждан, тем самым помочь уйти от строгого надзора и контроля, а не устранение коррупционной преступности в целом [5].

Коррупционная преступность в современной России имеет различные виды, например такие, как: государственная (коррупцию осуществляют государственные чиновники), коммерческая (злоупотребляют менеджеры различных фирм), верхушечная и низовая (политики и чиновники, принимающие решения и взаимодействие граждан и чиновников), вертикальная (находится между верхушечной и низовой, в сфере хозяйственных отношений), внутренняя коррупция (происходит в одной организации, межу ее членами), внешняя коррупция (происходит между человеком со стороны и членом какой либо организации), политическая коррупция (производится политическими деятелями)[2].

Изучив публикации в СМИ по коррупционной преступности в различных областях, можно сделать вывод, что наиболее коррумпированной является Челябинская область, а также второй и третье место по коррупционной преступности, соответственно, заняли Республика Татарстан и Волгоградская область. Свердловская область занимает пятое место из двадцати регионов [7].

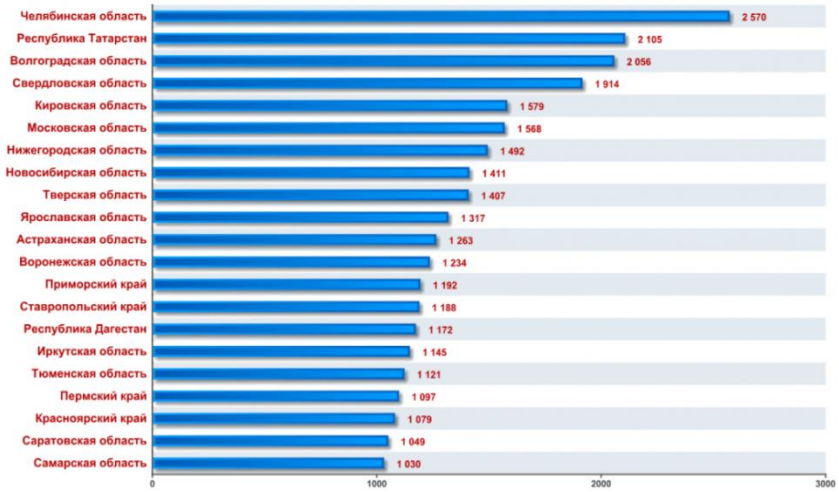

Рисунок 2. Рейтинг “антикоррупционной” открытости, млн. человек.

В современной России коррупционная преступность можно встретить в любой сфере общественной жизни человека, она имеет различные тенденции развития и предпосылки возникновения. Разобравшись в таких сферах общественной жизни как социальная, политическая, духовная и экономическая можно рассмотреть их по всем показателям:

1. Социальная сфера общественной жизни человека. Например, в РФ только 9-11% многодетных семей получили земельные участки, по данным за 2010-2019 года.

2. Политическая сфера общественной жизни человека. Одна из распространенных сфер для коррупционной преступности в которой достаточно огромное количество примеров, таких как жены больших чиновников, которые “зарабатывают” в год более 500 миллионов рублей.

3. Духовная сфера общественной жизни человека. В петровскую эпоху было множество коррупционных преступностей, которые нарушали духовные ценности человека.

4. Экономическая сфера общественной жизни человека. Главная сфера по коррупционной преступности, так как люди заполучают государственную и общественную собственность с помощью взяток.

Рассматривая статистику о том, кого в России считают наиболее коррумпированными, можно сделать вывод, что чиновники и госслужащие, по

мнению россиян, являются самыми уязвимыми в коррупционной преступности, так же довольно большое количество граждан по коррупционной преступности считают наиболее уязвимыми полицию, судебную систему и законодательную власть [4].

Рисунок 3. Рейтинг коррумпированности россиян

Рассмотрев все стратегии по противодействию коррупционной преступности, мы можем выявить наиболее эффективные:

1. Доработать законопроект по защите заявителей о коррупции, который призван обезопасить осведомителей по данному делу.

2. Созданы и функционируют институты по изучению организованной преступности и коррупции, которые занимаются исследованиями проблем борьбы в данном направлении.

3. Осуществление работы в направлении установления прозрачности системы государственных закупок для государственных и муниципальных нужд.

4. Формирование единообразно судебной практики, отвечающей стандартам международной антикоррупционной практики.

5. Предотвращение попыток хищения средств, предназначенных для проведения капитального ремонта общего в многоквартирных домах.

6. Выявление и раскрытие преступлений коррупционной направленности, совершенных в крупном или особо крупном размере либо организованными группами, а также другие меры [8].

Подводя итог, акцентируем заинтересованность на мерах противодействия коррупции и механизмах устранения появления новых факторов ее проявления в государственных органах. Для исполнения антикоррупционной политики очень важна открытость и отчетливость работы органов государственной власти, и представителей политической элиты. Так же для исполнение антикоррупционной политики важна быстрая реакция на обращения граждан и организаций по коррупционной преступности [6].

Мы можем сделать вывод, что в современной России уровень коррупционной преступности невероятно высок, причин возникновения безмерно, все это порождают различные факторы, например, такие как: низкий уровень развития экономики, нестабильность в политической сфере, нехватка конкуренции в политики, степень структурной перестройки капиталистической системы хозяйствования государства, слабая наказуемость чиновников высших уровней, большая разница в доходах населения.

Список литературы:

1. Зиборева Т.С. Факторы, влияющие на формирование и развитие коррупционной преступности в России // Молодой ученый. 2019. №19. С. 207-208. [Электронный ресурс] // URL: https://moluch.ru/archive/257/58928/ (дата обращения: 09.12.2019 г.).

2. Воронцов С.А., Понеделков А.В. Противодействие коррупции на государственной и муниципальной службе. Ростов-на-Дону: Изд-во ЮРИУ РАНХиГС, 2015. 272 с.

3. Герасимов А.В. Политическая коррупция в современной России // Проблемы местного самоуправления. 2015. № 50.

4. «Барометр мировой коррупции»: каждый четвертый землянин дает взятки // Трансперенси Интернешнл-Россия [Электронный ресурс] // URL:

https://transparency.org.ru/research/barometr-mirovoy-korruptsii/ (дата обращения: 09.12.2019 г.).

5. Репинецкого С.А., Аржанова А.П. Гражданское общество в борьбе с коррупцией: история и современность. Материалы Открытого регионального форума. Самара: Новая техника, 2007. 191 с.

6. Красиков В.И. Почему существует коррупция и как с ней бороться // Научные труды кафедры философии и социально-экономических дисциплин. М.: РПА Минюста России, 2014. С. 5-12.

7. Известия: Россияне поверили в успех в борьбе с коррупцией // Всероссийский центр общественного мнения [Электронный ресурс] // URL: https://wciom.ru/ (дата обращения: 09.12.2019 г.).

8. Иванова Д.Ю., Огер Е.Ю., Фальковская А.А. Методы противодействия коррупции в Российской Федерации // Научное сообщество студентов XXI столетия. ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XLVII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 10(46). [Электронный ресурс] // URL: https://sibac.info/archive/social/10(46).pdf (дата обращения: 08.01.2020 г.).

УДК 343.9.01

Ляпин Александр Геннадьевич
студент 4 курса,
юридическая школа,
Дальневосточный федеральный университет
Россия, г. Владивосток
e-mail: raxeon1986@gmail.com

Мурзина Анна Дмитриевна
студентка 4 курса,
юридическая школа,
Дальневосточный федеральный университет
Россия, г. Владивосток

Научный руководитель: Квасникова Т.В.,
кандидат юридических наук
доцент кафедры уголовного права и криминологии
Дальневосточный федеральный университет
Россия, г. Владивосток

К ВОПРОСУ ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОМ АСПЕКТЕ ПРЕСТУПНОСТИ

Аннотация: *Данная статья посвящена анализу экономического аспекту ущерба, понесенного в результате преступной деятельности. Большое внимание уделено освещению категории «цена преступности». Была проанализирована структура этой категории, её основные компоненты в виде издержек, которые проявляются в результате превентивных мер, в результате совершения правонарушения и в результате устранения последствий правонарушения. Представлены примеры таких издержек, а также, описано их влияние на государство и общество в целом.*

Ключевые слова: преступность, ущерб, цена преступности, издержки.

Lyapin Alexander Gennadievich
4th year student,
law school,
Far Eastern Federal University
Russia, Vladivostok

Murzina Anna Dmitrievna
4th year student,
law school,
Far Eastern Federal University
Russia, Vladivostok

Scientific adviser: Kvasnikova T.V.,
candidate of legal sciences,
associate professor of department of criminal law and criminology
Far Eastern Federal University
Russia, Vladivostok

TO THE ECONOMIC ASPECT OF CRIMINALITY

Abstract: *This article is devoted to the analysis of the economic aspect of the damage suffered as a result of criminal activity. Much attention is paid to the coverage of the "price of crime" category. The structure of this category was analyzed, its main components in the form of costs that are manifested as a result of preventive measures, as a result of committing an offense and as a result of eliminating the consequences of the offense. Examples of such costs are presented, as well as their impact on the state and society as a whole.*

Key words: crime, the damage, the cost of crime, costs.

Преступность является основным объектом изучения криминологии, ведь данное социальное явление приводит к неоспоримо негативным последствиям. И речь идет даже не о последствиях, претерпеваемых жертвами преступлений - усматривается, что противоправные деяния затрагивают практически все сферы жизни общества, в том числе и экономическую. Такие последствия рассматриваются в литературе в качестве показателя преступности, под которым понимают суммарный вред, причиняемый преступностью общественным отношениям.

В зависимости от характера последствий преступности в литературе выделяют физические, моральные, экономические, политические, информационные, экологические и т.д. Особый интерес составляет экономический аспект преступности, в основе которого лежит исследование осуществляемых государством затрат и уровень эффективности таких мер. Парадоксально, но ряд зарубежных исследований показал, что допущение преступности оказывается для государства выгоднее в экономическом плане, нежели меры по предупреждению и наказанию за преступные деяния. Конечно же, такой взгляд на категорию цена преступности нарушает морально-этические устои общества [1, с. 62].

Таким образом, совокупные расходы, вызванные преступностью и борьбой с ней, выраженные в денежном эквиваленте, составляют цену преступности. Действительно, государство несет издержки, как на превентивные меры по отношению к преступности, так и на устранение негативных последствий. И значение цены преступности велико для экономики и развития государства – в соответствии со статистическими данными только с января по октябрь 2019 года ущерб от преступлений на территории РФ составил 491.7 млрд рублей, не считая иных расходов на функционирование специальных органов.

Цена преступности включает в себя ряд компонентов. Их можно характеризовать как:

- Издержки, связанные с превентивными мерами. Данный элемент может состоять, например, из затрат на функционирование органов полиции, МВД, ФСБ. Также, сюда следует включить расходы на правовую пропаганду среди населения, расходы, направленные на обеспечение безопасности в местах проведения массовых мероприятий и т.д.

- Издержки, понесенные обществом и государством в результате совершения правонарушения, проявляются в ущербе, который был причинен таким правонарушением. Это может быть, к примеру, уничтожение имущества граждан, государства

- Издержки, понесенные государством в результате ответной реакции на преступление. Наиболее объемный компонент издержек, который выражается в деятельности, направленной на привлечение виновного лица к уголовной ответственности. Государство несёт большие затраты на процесс расследования преступлений, на функционирование правоохранительных и судебных органов. Сюда также следует включить расходы на защиту и восстановление положения потерпевших, участие иных участников уголовного процесса, различные процессуальные издержки. Так же стоит отметить, что заключенные содержатся за счет государства годами, вплоть до пожизненного заключения. По состоянию на 1 декабря 2019 г. в учреждениях уголовно-исполнительной

системы содержится 527 216 человек, финансирование каждого обходится в среднем в 60 тыс. в год, в зависимости от субъекта РФ.

Исходя из вышесказанного, некоторые издержки, с определенной долей условности, представляется возможным исчислить исходя из статистических данных и финансовых документов, однако, большую долю понесенных в связи с преступностью затрат подсчитать все же не удастся – многим последствиям преступного деяния затруднительно дать денежную оценку, но и не учитывать их, говоря о цене преступности – значит не отразить реальную картину происходящего. Для решения данной проблемы предлагается разработать действенную методику расчета цены преступности [2, с. 29].

Таким образом, анализ такого показателя преступности, как цена, представляется необходимым и заслуживающим внимания как исследователей в области криминологии, так и правоохранительных, законодательных органов в целях формирования эффективной уголовной политики для борьбы с преступностью.

Список литературы:

1. Сабитов Р.А. Криминологические проблемы исследования последствий преступности // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2014. №4. С. 46-71.

2. Долотов Р.О. Проблемы оценки издержек, связанных с реакцией общества на преступность // Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. 2014. № 3. С. 26-32.

УДК 343.2

Михайлова Алина Валентиновна
студентка 3 курса бакалавриата,
Юридический факультет
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова,
Россия, г. Якутск,
e-mail: enchin.ga9@gmail.com

Научный руководитель: Ефимова М.П.
старший преподаватель кафедры уголовного права
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова,
Россия, г. Якутск

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЭКСТРЕМИЗМА И ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

Аннотация: *Статья посвящена уголовно правой характеристике экстремизма и преступлений экстремисткой направленности.*

Ключевые слова: экстремизм, экстремистская деятельность, экстремистское сообщество, уголовная ответственность

Mikhailova Alina Valentinovna
3rd year bachelor student,
Faculty of Law
Northeast Federal University. M.K. Ammosov,
Russia, Yakutsk,

Scientific adviser: Efimova M.P.
Senior Lecturer, Department of Criminal Law
Northeast Federal University. M.K. Ammosov,
Russia, Yakutsk

CRIMINAL LEGAL CHARACTERISTICS OF EXTREMISM AND CRIMES OF EXTREMIT DIRECTION

Abstract: *The article is devoted to the criminally-legal characteristics of extremism and extremist crimes.*

Key words: extremism, extremist activity, extremist community, criminal liability

Экстремизм – это приверженность к крайним взглядам и действиям, радикально отрицающим существующие в обществе нормы и правила. Базовой

основой экстремизма является агрессивность, наполненная каким-либо идейным содержанием (смыслом) [2, с. 167].

Экстремизм могут осуществлять люди, которые имеют самое разное социальное или имущественное положение, национальную и религиозную принадлежность, профессиональный и образовательный уровень, возрастную и половую группы и так далее.

Формы экстремистской деятельности точно определены в законодательстве, их перечень является исчерпывающим и не подлежит расширительному толкованию.

Одной из форм проявления экстремизма является распространение фашистской и неонацистской символики [3, с. 265]:

• специфическая символика (свастика, символы фашистской Германии, изображение фашистского приветствия (приветствие римских легионеров) и т.п.;

• специфические унизительные или ругательные наименования и определения представителей какой-либо национальности;

• специфический сленг или лексикон, распространенный в среде экстремистских формирований;

• специфические имена и клички известных и авторитетных лиц в конкретных радикальных движениях;

• использование специфических «ников» при написании интернет-материалов;

• именные наименования существующих экстремистских группировок.

За осуществление экстремистской деятельности граждане Российской Федерации, иностранные граждане и лица без гражданства несут: уголовную, и административную ответственность в установленном законодательством РФ порядке.

В соответствии с законодательством на территории Российской Федерации запрещаются распространение экстремистских материалов, а также их производство или хранение в целях распространения.

Уголовный кодекс РФ [1] выделяет 4 вида экстремисткой направленности. ст. 280 Публичные призывы к осуществлению экстремисткой деятельностью, ст. 282.1 Организация экстремистского сообщества, ст. 282.2 Организация деятельности экстремистского сообщества и ст. 282.3 Финансирование экстремистской деятельности.

За публичные призывы к осуществлению экстремистской деятельности в соответствии со ст.280 ч.1 УК РФ предусмотрена уголовная ответственность в виде штрафа в размере до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет, либо принудительными работами на срок до трех лет, либо арестом на срок от четырех до шести месяцев, либо лишением свободы на срок до трех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на тот же срок.

За публичные призывы к осуществлению экстремисткой деятельности с использованием средств массовой информации, наказываются принудительными работами на срок до пяти лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового либо лишением свободы на срок до пяти лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет (ст.280, ч.2 УК РФ).

Создание экстремистского сообщества, наказывается штрафом в размере от четырехсот тысяч до восьмисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от двух до четырех лет либо лишением свободы на срок от шести до десяти лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до десяти лет и с ограничением свободы на срок от одного года до двух лет.

Склонение, вербовка или иное вовлечение лица в деятельность экстремистского сообщества, наказываются штрафом в размере от трехсот тысяч до семисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от двух до четырех лет, либо принудительными

работами на срок от двух до пяти лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок от одного года до двух лет, либо лишением свободы на срок от четырех до восьми лет с ограничением свободы на срок от одного года до двух лет.

Участие в экстремистском сообществе, наказывается штрафом в размере от трехсот тысяч до шестисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от двух до трех лет, либо принудительными работами на срок от одного года до четырех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового и с ограничением свободы на срок до одного года, либо лишением свободы на срок от двух до шести лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до одного года.

Предоставление или сбор средств либо оказание финансовых услуг, заведомо предназначенных для финансирование организации, подготовки и совершения хотя бы одного из преступлений экстремистской направленности либо для обеспечения деятельности экстремистского сообщества или экстремистской организации, наказываются штрафом в размере от трехсот тысяч до семисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от двух до четырех лет, либо принудительными работами на срок от одного года до четырех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового и с ограничением свободы на срок до одного года, либо лишением свободы на срок от трех до восьми лет.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс»

2. Дьяков С.В. Преступления против основ конституционного строя и безопасности государства: уголовно-правовое и криминологическое исследование. СПб.: Изд-во Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2009. 265 с.

3. Уголовное право Российской Федерации. Особенная часть: учебник / под ред. Л.В. Иногамовой-Хегай, А.И. Рарога, А.И. Чучаева. М.: ИНФРА-М : КОНТРАКТ, 2009. 800 с.

УДК 343.126

Низамов Дмитрий Сергеевич
студент магистратуры
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
e-mail: nizamovds@mail.ru

Научный руководитель: Корнелюк О.В.,
кандидат юридических наук, доцент
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ПОД СТРАЖУ КАК МЕРА ПРЕСЕЧЕНИЯ

Аннотация*: Заключение под стражу - самая строгая и распространенная мера пресечения, при этом является самой эффективной в применении. Она представляет собой меру пресечения, состоящую в отделении лица от общества и перемещении его в место содержания под стражей. Заключение под стражу представляет собой именно ту меру пресечения, которая состоит в максимальном ограничении прав и свобод гражданина. В целях обеспечения гарантий законности, заключение под стражу происходит в рамках возбужденного уголовного дела и применяется в общем порядке к обвиняемому и лишь в исключительных случаях по отношению к подозреваемому.*

Ключевые слова: мера пресечения, заключение под стражу, судья, решение суда.

Nizamov Dmitry Sergeevich
master student
Bashkir State University
Russia, Ufa

Scientific adviser: O.V. Kornelyuk,
candidate of legal sciences, associate professor
Bashkir State University
Russia, Ufa

DETENTION AS A PREVENTIVE MEASURE

Abstract*: Detention is the most severe and widespread preventive measure, and at the same time it is the most effective in application. It is a preventive measure consisting in separating a person from society and moving him to a place of detention. Detention is precisely that preventive measure, which consists in the maximum restriction of the rights and freedoms of a citizen. In order to ensure*

guarantees of legality, detention takes place within the framework of a criminal case and is applied in general to the accused and only in exceptional cases with respect to the suspect.

Key words: preventive measure, detention, judge, court decision.

До сегодняшнего дня проблема применения меры пресечения в виде заключения под стражу не утратила ни научного, ни практического значения. На современном этапе при реализации норм, регламентирующих порядок ее избрания и применения, органы предварительного расследования, прокуратура и суд испытывают определенные затруднения, а это означает, что правовое регулирование указанного института является несовершенным. Зачастую суды подходят формально к вопросам рассмотрения ходатайств о применении меры пресечения в виде заключения под стражу, ее продлении несмотря на то, что в данном случае речь идет об ограничении конституционного права человека на свободу [1, стр. 275].

Заключение под стражу часто именуется арестом, что неверно, поскольку арестом является один из видов уголовного наказания, а не мера пресечения. То есть арестованный уже осужден, а заключенный под стражу только ожидает решения суда по своему делу. Тем не менее, в не юридической среде термин арест используется для обозначения меры пресечения гораздо чаще, чем заключение под стражу. В международном пакте о гражданских и политических правах установлено (ст. 9) [2], что никто не может быть подвергнут произвольному аресту или содержанию под стражей. Никто не должен быть лишён свободы иначе как на указанных в законе основаниях и в соответствии с той процедурой, которая установлена законом. Основания и условия ограничения права на свободу и личную неприкосновенность закреплены и в ст. 5 Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод [3].

Согласно ст. 22 Конституции РФ заключение под стражу допускается только по судебному решению. Это конституционное положение развивается в ст. 10 и 108 УПК, определивших, что данная мера пресечения применяется по

судебному решению в отношении подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления, за которые уголовным законом предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок свыше двух лет.

В качестве оснований для избрания меры пресечения в виде заключения под стражу могут быть признаны обстоятельства, свидетельствующие о реальной возможности совершения обвиняемым, подозреваемым действий, указанных в статье 97 УПК РФ, и невозможности беспрепятственного осуществления уголовного судопроизводства посредством применения в отношении лица иной меры пресечения. В частности, о том, что лицо может скрыться от дознания, предварительного следствия или суда, на первоначальных этапах производства по уголовному делу могут свидетельствовать: тяжесть предъявленного обвинения и возможность назначения наказания в виде лишения свободы на длительный срок; нарушение лицом ранее избранной в отношении него меры пресечения, не связанной с лишением свободы; подтвержденные факты продажи принадлежащего обвиняемого на праве собственности имущества на территории Российской Федерации; наличие за рубежом источника дохода, финансовых (имущественных) ресурсов; наличие гражданства (подданства) иностранного государства; отсутствие у такого лица в Российской Федерации постоянного места жительства, работы, семьи.

Вывод суда о том, что обвиняемый может продолжать заниматься преступной деятельностью, может быть сделан с учетом наличия у него судимости за ранее совершенное умышленное преступление, судимость за которое не снята и не погашена.

О том, что обвиняемый / подозреваемый может угрожать свидетелю, иным участникам уголовного судопроизводства, уничтожить доказательства либо иным путем воспрепятствовать производству по уголовному делу, могут свидетельствовать: наличие угроз со стороны обвиняемого, подозреваемого, его родственников, иных лиц; предложение указанным лицам, свидетелям, потерпевшим, специалистам, экспертам, иным участникам уголовного

судопроизводства выгод материального и нематериального характера с целью фальсификации доказательств по делу; предъявление лицу обвинения в совершении преступления в составе организованной группы или преступного сообщества.

Кроме того, при рассмотрении ходатайства об избрании в качестве меры пресечения заключения под стражу сторона защиты (адвокат) должна апеллировать к обстоятельствам, характеризующимся личность обвиняемого лица, таким как: возраст, состояние здоровья, семейное положение, род занятий, наличие устойчивых социальных связей, поведение лица после совершения преступления (в частности, явка с повинной), активное способствование раскрытию и расследованию преступления, заглаживание причиненного в результате преступления вреда, характер совершенного преступления.

Срок содержания под стражей начинает свое течение с момента объявления лицу постановления о заключении под стражу. Стоит учесть, что в данный срок включаются следующие периоды времени, когда лицо:

а) задерживалось по подозрению в совершении преступления;

б) находилось под стражей в статусе подозреваемого;

в) находится под домашним арестом;

г) на основании решения суда было принудительно помещено в медицинский стационар;

д) содержалось под стражей на территории иностранного государства, готовясь выдаче РФ.

Стоит отметить, что ещё имеется возможность продления срока содержания под стражей в отношении лиц, обвиняемых в совершении особо тяжких преступлений. Для этого необходимо наличие ходатайства следователя, внесенного с согласия руководителя следственного органа. Продление срока возможно вплоть до 18 месяцев.

В судебном порядке срок содержания под стражей может быть также продлен до 12 месяцев судьей районного суда. УПК РФ вносит дополнение, что

если срок превышает 12 месяцев, то тогда право на продление принадлежит судье областного суда.

Итак, являясь самой суровой мерой пресечения, заключение под стражу значительно ограничивает права и свободы лица, в отношении которого оно применено. Однако в УПК РФ, отсутствует понятие этой меры пресечения и не раскрываются основания, обуславливающие ее избрание. Как следствие, законодатель часто вместо термина «заключение под стражу», использует термин «содержание под стражей», не различая в отдельных случаях задержание и заключение под стражу и дезориентируя тем самым правоприменителя.

Список литературы:

1. Русаленко Н.В., Сухова Л.Е. Актуальные проблемы применения меры пресечения заключения под стражу. Воронежский институт МВД России // Территория науки. 2013. № 2. С. 275.

2. Международный пакт о гражданских и политических правах (Принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

3. Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Заключена в г. Риме 04.11.1950) (с изм. от 13.05.2004) (вместе с «Протоколом [№ 1]» (Подписан в г. Париже 20.03.1952), «Протоколом № 4 об обеспечении некоторых прав и свобод помимо тех, которые уже включены в Конвенцию и первый Протокол к ней» (Подписан в г. Страсбурге 16.09.1963), «Протоколом № 7» (Подписан в г. Страсбурге 22.11.1984)) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

4. Уголовно-процессуальный кодекс РФ от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ (ред. от 27 декабря 2019 г.) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

5. Конституция РФ. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

УДК 343.1

Низамов Дмитрий Сергеевич
студент магистратуры
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
e-mail: nizamovds@mail.ru

Научный руководитель: Корнелюк О.В.,
кандидат юридических наук, доцент
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ДОМАШНИЙ АРЕСТ КАК МЕРА ПРЕСЕЧЕНИЯ

Аннотация: *Домашний арест как мера пресечения по степени тяжести для обвиняемого и виду используемых обременений стоит в одной группе с заключением под стражу. Она была известна российскому уголовно-процессуальному законодательству с XIX века.*

Домашний арест в качестве меры пресечения избирается по судебному решению в отношении подозреваемого или обвиняемого при невозможности применения иной, более мягкой, меры пресечения и заключается в нахождении подозреваемого или обвиняемого в полной либо частичной изоляции от общества в жилом помещении, в котором он проживает в качестве собственника, нанимателя либо на иных законных основаниях, с возложением ограничений и (или) запретов и осуществлением за ним контроля. С учетом состояния здоровья подозреваемого или обвиняемого местом его содержания под домашним арестом может быть определено лечебное учреждение.

Ключевые слова: мера пресечения, домашний арест, судья, решение суда.

Nizamov Dmitry Sergeevich
master student
Bashkir State University
Russia, Ufa

Scientific adviser: Kornelyuk O.V., candidate of legal sciences,
associate professor
Bashkir State University
Russia, Ufa

HOME ARREST AS A MEASURE OF PREVENTION

Abstract: *House arrest as a preventive measure in terms of severity for the accused and the type of encumbrance used is in the same group as detention. She was known to the Russian criminal procedure legislation since the 19th century.*

House arrest as a measure of restraint is selected by a court decision in respect of a suspect or accused if it is impossible to apply a different, milder, measure of restraint and consists in finding the suspect or accused in complete or partial isolation from the society in the residential building in which he lives as an owner , the tenant or on other legal grounds, with the imposition of restrictions and (or) prohibitions and the exercise of control over him. Given the state of health of the suspect or the accused, the place of his detention under house arrest can be determined by a medical institution.

Key words: preventive measure, house arrest, judge, court decision.

В ч. 1 ст. 107 УПК дается дефиниция этой меры пресечения и оценка ее принудительности в сравнении с другими мерами пресечения. Иными более мягкими из них являются меры пресечения, предусмотренные п. п. 1 - 5 ч. 1 ст. 98, ст. ст. 102 - 106 УПК РФ; более строгой мерой является заключение под стражу. Пребывание под домашним арестом, по прямому указанию п. 42 ст. 5 УПК РФ, не является содержанием под стражей.

Суть данной меры пресечения заключается в непосредственном ограничении находящегося под защитой ст. 22 Конституции РФ права на свободу и личную неприкосновенность. Законодатель допускает применение подобной меры в отношении подозреваемых и обвиняемых в совершении лишь тех преступлений, за которые уголовным законом предусмотрено наказание в виде лишения свободы (как правило, на срок свыше двух лет), и при невозможности применения иной, более мягкой меры пресечения

Домашний арест избирается на срок до двух месяцев. Срок домашнего ареста исчисляется с момента вынесения судом решения об избрании данной меры пресечения в отношении подозреваемого или обвиняемого. В случае невозможности закончить предварительное следствие в срок до двух месяцев и при отсутствии оснований для изменения или отмены меры пресечения этот срок может быть продлен по решению суда в порядке, установленном статьей 109 УПК РФ, с учетом особенностей, определенных статьей 107 УПК РФ.

В срок домашнего ареста засчитывается время содержания под стражей. Совокупный срок домашнего ареста и содержания под стражей независимо от того, в какой последовательности данные меры пресечения применялись, не должен превышать предельный срок содержания под стражей, установленный статьей 109 УПК РФ.

Рассмотрев ходатайство об избрании меры пресечения в виде домашнего ареста, судья выносит одно из следующих постановлений:

1) об избрании в отношении подозреваемого или обвиняемого меры пресечения в виде домашнего ареста;

2) об отказе в удовлетворении ходатайства.

При отказе в удовлетворении ходатайства об избрании в отношении подозреваемого или обвиняемого меры пресечения в виде домашнего ареста судья по собственной инициативе при наличии оснований, предусмотренных ст. 97 УПК РФ, и с учетом обстоятельств, указанных в ст. 99 УПК РФ, вправе избрать в отношении подозреваемого или обвиняемого меру пресечения в виде залога.

Постановление судьи направляется лицу, возбудившему ходатайство, прокурору, контролирующему органу по месту отбывания домашнего ареста, подозреваемому или обвиняемому и подлежит немедленному исполнению.

Суд с учетом данных о личности подозреваемого или обвиняемого и фактических обстоятельств при избрании домашнего ареста в качестве меры пресечения может ему запретить и (или) ограничить:

1) выход за пределы жилого помещения, в котором он проживает;

2) общение с определенными лицами;

3) отправку и получение почтово-телеграфных отправлений;

4) использование средств связи и информационно-телекоммуникационной сети «Интернет».

В решении суда об избрании меры пресечения в виде домашнего ареста указываются условия исполнения этой меры пресечения (место, в котором будет находиться подозреваемый или обвиняемый, срок домашнего ареста,

время, в течение которого подозреваемому или обвиняемому разрешено находиться вне места исполнения меры пресечения в виде домашнего ареста, запреты и (или) ограничения, установленные в отношении подозреваемого или обвиняемого, места, которые ему разрешено посещать [1]. Причем более чем в половине случаев домашний арест избирается без установления полного запрета покидать жилище [2, с. 30]. Следует учитывать, что изоляция при домашнем аресте составляет сущность рассматриваемой меры пресечения. Если обвиняемому разрешено покидать дом, ходить на работу, посещать магазины и т.д., то утрачивается смысл данной меры [3, с. 250]. Таким образом, в уголовном процессе России объективно сложились две самостоятельные меры пресечения: домашний арест (с полной изоляцией преследуемого лица от общества) и мера, состоящая в ограничении свободы передвижения и общения подозреваемого, обвиняемого. Вместе с тем различающиеся фактически, рассматриваемые меры пресечения нормативно не разграничиваются. Они регламентируются одной статьей, предполагают одинаковые условия и порядок применения. Кроме того, они имеют единые уголовно-правовые последствия (исчисление срока по правилам содержания под стражей (ч. 2.1. ст. 107 УПК РФ) и его зачет в сроки наказания (в том числе лишения свободы) из расчета один день за один день (ч. 3 ст. 72 УК РФ)). Такой подход нельзя признать справедливым.

В качестве решения проблемы Д.А. Воронов предлагает введение новой меры принуждения – «запрет или ограничение определенных действий», не связанной с запретом покидать жилище, исполнение которой могло бы обеспечиваться аналогично современному домашнему аресту, в том числе с использованием средств электронного контроля [4, с. 30]. Сам же домашний арест, по мнению автора, должен заключаться в нахождении подозреваемого или обвиняемого в изоляции от общества в жилом помещении, в котором он проживает, без права выхода за его пределы.

В качестве основных ограничений предлагаем закрепить:

а) ограничение выезда из государства без разрешения органа, ведущего производство;

б) ограничение свободы передвижения из населенного пункта по месту регистрации, жительства или нахождения (для военнослужащих - по месту несения службы) без разрешения органа, ведущего производство;

в) ограничение физической свободы с нахождением в жилом помещении по месту проживания, т.е. домашний арест;

г) лишение свободы с содержанием под стражей в местах предварительного заключения (в том числе и кратковременное лишение свободы при задержании).

Встречи подозреваемого или обвиняемого, находящихся под домашним арестом в условиях полной изоляции от общества, с защитником, законным представителем, а также с нотариусом в целях удостоверения доверенности на право представления интересов подозреваемого или обвиняемого в сфере предпринимательской деятельности проходят в месте исполнения этой меры пресечения.

В случае нарушения подозреваемым или обвиняемым, в отношении которого в качестве меры пресечения избран домашний арест, условий исполнения этой меры пресечения следователь, дознаватель вправе подать ходатайство об изменении меры пресечения. Если нарушение условий исполнения меры пресечения в виде домашнего ареста было допущено после назначения судебного разбирательства, эта мера пресечения может быть изменена по представлению контролирующего органа.

Итак, в настоящее время домашний арест составляет достойную конкуренцию залогу, являясь еще одной альтернативой заключению под стражу несмотря на то, что цели и основания его применения не нашли четкого закрепления в законодательстве. Как правило, домашний арест применяется, когда полная изоляция лица не вызывается необходимостью или нецелесообразна с учетом возраста, состояния здоровья, семейного положения или других обстоятельств.

Список литературы:

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19 декабря 2013 г. № 41 (в ред. Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24 мая 2016 г. № 23 «О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста и залога» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

2. Воронов Д.А. Домашний арест: современное состояние и перспективы // Научный вестник Омской академии МВД России. 2013. № 4. С. 29-32.

3. Цоколова О.И. Меры уголовно-процессуального принуждения, состоящие в изоляции подозреваемого, обвиняемого. М., 2008. С. 250-251.

4. Воронов Д.А. Домашний арест: современное состояние и перспективы // Научный вестник Омской академии МВД России. 2013. № 4. С. 29-32.

УДК 341.9

Новокщёнов Руслан Раисович
студент 4 курса, институт прокуратуры
Саратовская государственная юридическая академия,
Россия, г. Саратов
e-mail: misakaqwe@yandex.ru

Волкова Алина Константиновна
студентка 4 курса, институт прокуратуры
Саратовская государственная юридическая академия,
Россия, г. Саратов

Научный руководитель: Ермолаева Тамара Александровна
кандидат юридических наук, доцент кафедры международного права
Саратовская государственная юридическая академия,
Россия, г. Саратов

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ МОРСКИХ ПЕРЕВОЗОК

Аннотация: *В статье рассматриваются проблемы правового регулирования международных перевозок. Проанализированы основные, актуальные проблемы международных морских перевозок связанные с определением ответственности грузоперевозчика. В заключение перечислены пути решения данной проблемы.*

Ключевые слова: морская перевозка, грузоперевозчик, спор, коносамент, ответственность, убытки.

Novokshenov Ruslan Raisovich
4th year student of the Institute of public Prosecutor's office
Saratov state law Academy,
Russia, Saratov

Volkova Alina Konstantinovna
4th year student of the Institute of public Prosecutor's office
Saratov state law Academy,
Russia, Saratov

Scientific adviser: Ermolaeva Tamara Aleksandrovna
candidate of legal sciences, associate professor of international law
Saratov state law Academy,
Russia, Saratov

SOME PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF INTERNATIONAL SEA TRANSPORT

Abstract: *The article deals with the problems of legal regulation of international transport. The main, actual problems of international sea transportations connected with determination of responsibility of the cargo carrier are analyzed. In conclusion, the ways to solve this problem are listed.*

Key words: sea transportation, cargo carrier, dispute, bill of lading, liability, losses.

Проблема правового регулирования международных морских перевозок была и остается острой даже в условиях современного мира.

Несмотря на достаточно большое количество международных актов, регулирующих морские перевозки, на практике реализовать данный механизм до конца не удается. Потому как правовое регулирование такого старинного и стремительно развивающегося института характеризуется сложностью, наличием многочисленных коллизий как национальных, так и международных правовых норм.

Международные морские перевозки получили своё закрепление в национальном законодательстве, международных договорах и международных обычаях: Кодекс торгового мореплавания РФ, Брюссельская конвенция 1924 г. об унификации некоторых правил о коносаменте (изм. протоколами 1968 и 1979 гг.), Конвенция ООН о морской перевозке грузов "Гамбургские правила" 1978 года, и др., являющихся основными нормативно правовыми актами, регулирующими вопрос о морских перевозках и составляющими универсальный международный механизм, подлежащий обязательному применению.

Говоря о международных морских перевозках, следует прежде всего выделить одну из наиболее актуальных проблем для всех участников морских перевозок – это ответственность перевозчика.

Конкретные примеры в рассматриваемом контексте дает нам практика различных международных арбитражных судов, охватывающих ст. 5 Гаагских правил, касающуюся предела ответственности перевозчика. Как видно из

содержания п. 5 ст. 4 Гаагских правил, ни грузоперевозчик, ни судно не несет ответственности за убытки, которые превышают 100 фунтов стерлингов за единицу груза.

В большинстве стран главной проблемой применения Гаагских правил заключается в определении единицы груза, когда он подлежал перевозке в контейнере, поддоне или другом приспособлении для транспортировки грузов. Так, например, в деле The Mormaclaynx по коносаменту груз был определен как один контейнер, содержащий 99 тюков кожи, при этом каждый тюк представлял собой отдельно упакованный товар. В деле Royal Typewriter Co., Div. of Litton B. S. v. M/V Kulmerland партия арифмометров перевозились в контейнере в отдельно запечатанных коробках из картона, считающихся индивидуально упакованными [1].

Единственным способом для грузоотправителя увеличить ответственность грузоперевозчика, является указание в коносаменте природы, характера и стоимости груза. Если дополнение в коносаменте о стоимости груза отсутствует, то перевозчик в любом случае обязан возместить только 100 фунтов стерлингов или аналогичную сумму в другой валюте. В то же время, дабы избежать путаницы в отношении обозначенной стоимости валюты и разницы курсов, ст. 9 устанавливает правило перевода фунтов стерлингов в национальную валюту.

Как отмечает П. Майбург, государства, которые перевели предел ответственности за единицу груза в 100 фунтов стерлингов в свои национальные валюты, почти все не смогли обновлять пределы для учета инфляции и изменений курсов валют [2].

Также своё мнение по этому вопросу высказал А.Л. Маковский: «в Брюссельской конвенции определен обязательный «минимум» ответственности грузоперевозчика за потери и убытки, возникающие при перевозке грузов по коносаменту, основанный на принципе вины. В этой части Конвенция в большую сторону направлена на защиту интересов держателей коносаментов» [3, с. 62].

В рамках международного права, в ряде ситуацией перевозчиком может быть осуществлена отгрузка не в том порту, указанном в контракте, а в ближайшем свободном к нему порту. В то же время договор предписывает осуществлять отгрузку исключительно в порту, оговоренном первоначально в договоре. В итоге, возникает проблема, из-за которой вся ответственность в подобных ситуациях, в т.ч. изрядные финансовые издержки, грузоотправителю приходится брать на себя, т.к. перевозчик руководствуется нормами международного правом и не принимает никакие претензии в подобной ситуации.

В соответствии с этим следует сказать, что Гаагские правила и Правила Гааго-Висби определяют период действия договора морской перевозки грузов путем введения понятие такой перевозки – период с момента погрузки груза на судно до момента их выгрузки в порту. Однако Гамбургские правила специального понятия не вводят, вместе с тем в определении договора морской перевозки определен период его действия – от одного порта до другого. Отсюда можно сделать вывод, что перевозчик ответственен за груз, который находится в его ведении, в порту погрузки, во время перевозки и в порту выгрузки.

Тем не менее, в соответствии с Гамбургскими правилами, перевозчик несет ответственность за груз «от двери до двери». Правилами предполагается, что перевозчик взял на себя ответственность за груз с момента, когда он принял его от грузоотправителя.

Таким образом, по нашему мнению, Гамбургские правила устранили трудности с определением лица, ответственного за убытки, полученные при погрузке или выгрузке товара.

Однако возникли новые сложности связанные с мультимодальными перевозками, так как становится затруднительно определить какой из перевозчиков будет нести ответственность перед грузоотправителем и какое законодательство подлежит применению при возникновении спора.

Согласно Гаагским правилам, грузовладелец и грузоотправитель вправе предъявить иск к грузоперевозчику в любой стране, связанной с перевозкой,

при этом ею может быть и страна, которая не участвует в Гамбургской конвенции 1978 г. В отличие от Гаагских правил, пределы ответственности перевозчика, в которых довольно низки, Гамбургские правила в большей мере отвечают интересам грузоотправителей в вопросах, касающихся ответственности по договору морской перевозки груза.

На практике, арбитражный суд обязан применять Гамбургские правила (п. 4 ст. 22). Оба упомянутых пункта ст. 22 считаются составной частью любого арбитражного соглашения. Несовместимость арбитражного соглашения с этими положениями, выраженная в наличии условий, противоречащих нормам п. 3 и п. 4 ст. 22 Гамбургских правил, превращает эти условия в ничтожные (п. 5 ст. 22).

Как видим, Гамбургские правила закрепили отказ от сложившейся практики решения вопроса о подсудности споров на основе пророгационного соглашения сторон.

Что, по нашему мнению, в итоге может привести к тому, что суд государства, не являющегося членом Конвенции, признав себя компетентным, не будет связан указанным правилом и в дальнейшем не будет применять нормы Гамбургских правил.

Также стоит упомянуть так называемый «каталог исключений» ответственности грузоперевозчика предусмотренный еще Гаагско-Висбийскими правилами, однако, который не вошел в своей полной форме в Гамбургские правила. Что привело к проблеме выбора норм права при возникновении спора, т.к. одни участники применяют Гаагско-Висбийские правила, по причине их удобства и широкого перечня исключений ответственности перевозчика, отказавшись от Гамбургских правил из-за их сильной аналогичности в содержании с Гаагско-Висбийскими правилами, другие в свою очередь применяют Гамбургские правила, т.к. они в большей степени отвечают интересам грузоотправителей в вопросах, которые касаются ответственности по договору морской перевозки груза.

Это позволило Г.Г. Иванову в 1980 г. сделать вывод о том, что Гамбургские правила в будущем не будут носить универсального характера [4, с. 280].

В настоящее время в международных перевозках грузов сложилась альтернативность договоров морской перевозки. Большинство государств применяют Правила Гаага-Висби. Однако многие государства используют Конвенцию 1924 г. в ее исходном варианте. Небольшое количество государств приняли Гамбургские правила. Некоторые государства опираются на национальное законодательство, например, в Англии используют «Carriage of goods by sea Act» 1971 года, в России применяются правила Кодекса торгового мореплавания РФ, основанные на Правилах Гаага-Висби с важными изменениями.

Вместе с тем, как отмечает Г.Г. Иванов, «нельзя сказать, что в настоящее время применяются только три правовых режима международных морских перевозок. Многие государства, будучи участниками Гаагско-Висбийских правил, внедрили в свое национальное законодательство некоторые положения Гамбургских правил, рассматривающийся как совместимые с Гаагско-Висбийскими правилами» [5].

Анализируя проблемы, касающиеся международных морских перевозок в международном частном праве, можно сделать вывод об отсутствии единообразия в правовом режиме, регулирующем морскую международную перевозку грузов, по нашему мнению, это обусловлено тем, что в настоящее время действуют три конвенции – Гаагские правила, Правила Гаага-Висби и Гамбургские правила.

Рассмотрев прогресс других унификационных документов, разработанных Комиссией ОНН по праву международной торговли, можно сказать, что сегодняшний правовой режим, который регулирует морскую международную перевозку грузов, не унифицированный и не учитывает должным образом современную практику грузоперевозок, а также использования электронных транспортных документов. Для решения данных

проблем, по нашему мнению, необходимо принятие единообразных правил для регулирования морских перевозок, способствующих правовой определенности и повышению эффективности международной перевозки грузов, а также будет содействовать торговле и экономическому развитию как на национальном, так и на международном уровнях.

Список литературы:

1. Решение окружного суда США по Южному округу Нью-Йорка по делу Royal Typewriter Co., Div. Of Litton B. S. v. M/V Kulmerland, 346 F. Supp. 1019 (S.D.N.Y. 1972) July 28, 1972.

2. Paul Myburgh. All That Glisters': The Gold Clause, the Hague Rules and Carriage of Goods by Sea. New Zealand Business Law Quarterly, 2002.

3. Маковский А.Л. Международное частное морское право: учебник. Л.: Судостроение, 1974. 62 с.

4. Иванов Г.Г., Маковский А.Л. Международное частное морское право: учебник. Л.: Судостроение, 1984. 280 с.

5. Иванов Г.Г. О целесообразности создания очередного правового режима международной перевозки груза морем // Транспортное право. 2003. № 2. С. 2-6.

УДК 334.45

Плеханова Евгения Андреевна
студентка 3курса магистратуры,
факультет безотрывных форм обучения
Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет,
Россия, г. Санкт-Петербург
e-mail: frau931@yandex.ru

Научный руководитель: Приходько А.Н.,
кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры менеджмента в строительстве
Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет,
Россия, г. Санкт-Петербург

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ОХРАНОЙ ТРУДА В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена проведению аудита системы управления охраны труда. Аудит должен осуществляться комиссиями, образованными предприятием, включая уполномоченных по охране труда и работников организации. Определены основные функциями успешной реализации управления организацией по охране труда являются: планирование, внедрение, контроль и совершенствование мероприятий по охране труда, направленных на обеспечение безопасных условий труда работников и сохранение их жизни и здоровья.*

Ключевые слова: охрана труда, управление охраной труда, планирование, внедрение, контроль, совершенствование.

Plehanova Evgenia Andreevna
3rd year master student, the faculty of attached forms of learning
Saint Petersburg state University of architecture and civil engineering,
Russia, Saint-Petersburg

Scientific adviser: Prikhodko A.N.,
candidate of economic sciences, associate Professor,
associate professor of the Department of management in construction
Saint Petersburg state University of architecture and civil engineering,
Russia, Saint-Petersburg

ON THE NECESSATY OF LOWERING OF CRIMINAL RESPONSIBILITY AGE

Abstract: *The article is devoted to the audit of the labor protection management system. The audit should be carried out by commissions established by the company, including labor protection commissioners and employees of the organization. The main functions of successful implementation of the organization's management of labor protection are defined: planning, implementation, control and improvement of labor protection measures aimed at ensuring safe working conditions for employees and preserving their life and health.*

Key words: labor protection, labor protection management, planning, implementation, control, improvement.

Система управления охраной труда (СУОТ) представляет собой совокупность мероприятий, которая направлена на обеспечение стабильного трудового процесса сотрудников предприятия, что позволит им сохранить жизнь и здоровье во время всей трудовой деятельности. Понятие системы управления охраной труда подразумевает, что организация безопасной трудовой деятельности неразрывна с производственным процессом и должна осуществляться на всех стадиях работы.

Наличие на предприятии СУОТ является обязательным требованием к исполнению трудовой деятельности, начиная с 01.01.2014г. [1]. Также, ст. 212 ТК РФ гласит, что работодатель должен обеспечить беспрерывное функционирование данной системы [2].

Для создания и обеспечения нормального функционирования СУОТ приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 19 августа 2016 г. № 438н утверждено «Типовое положение о системе управления охраной труда в организации». В нем отражена типовая структура СУОТ и ее основные положения [3].

Данное положение включает в себя следующие разделы:

- политика в области охраны труда;

- распределение обязанностей в сфере охраны труда между должностными лицами для обеспечения функционирования СОУТ;

- мероприятия по охране труда, направленные на достижение поставленных целей.

Согласно цикла управления, сформированного американскими экономистами Эдвардсом Демингом и Уолтером Шухартом, для обеспечения успешной реализации управления определены основные функции СУОТ:

1. Планирование
2. Внедрение
3. Контроль
4. Совершенствование

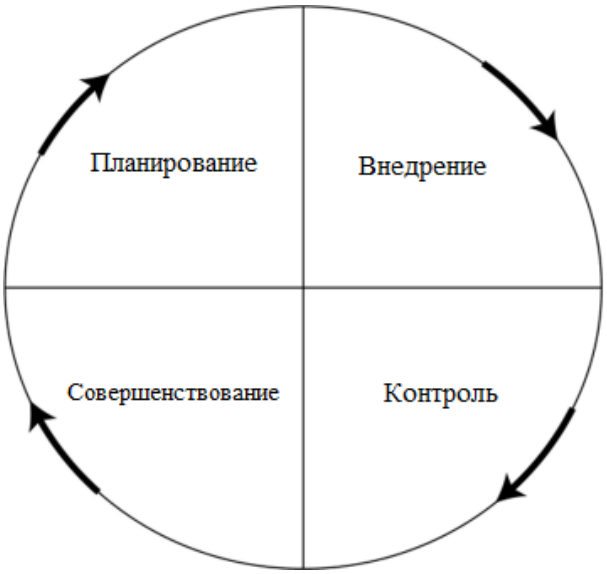

Рисунок 1. Цикл Шухарта-Деминга

Исключение хотя бы одной из перечисленных функций приведет к полному разрушению системы, либо приведет к недостаточной ее реализации. Исходя из этого, функция контроля выполнения комплекса мероприятий по охране труда является же одной из самых значимых факторов, влияющих на функционирование СУОТ. Для оценки соответствия требованиям нормативных документов действует ГОСТ 2.0.230.2-2015, принятый приказом Росстандарта от 09.06.2016г. № 603-ст [1].

Оценка соответствия СУОТ проводится на основании мероприятий, проведенных организацией, для поддержания элементов СУОТ. В том числе:

1. политику в области охраны труда;

2.участие работников организации в управлении охраной труда; распределение обязанностей должностных лиц работодателя по охране труда;

3. оценку компетентности и подготовки персонала;

4. наличие документации по СУОТ;

5.оценку передачи и обмена информацией и исходного анализа; планирование разработки и применения СУОТ;

6. оценку процедур установления и достижения целей по охране труда;

7. оценку деятельности по предупреждению опасностей;

8. процедуру мониторинга и оценку результативности; расследование травматизма и профзаболеваемости;

9. проведение проверок эффективности СУОТ, предупреждающих и корректирующих действий, а также непрерывного совершенствования.

При проведении аудита СУОТ рекомендуется применять проверочные листы, форма и содержание которых утверждены приказом федеральной службы по труду и занятости (Роструд) от 10.11.2017 г. № 655 «Об утверждении проверочных листов (списков контрольных вопросов) для осуществления федерального государственного надзора за соблюдением трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права» [4]. Данные листы также могут быть использованы для проведения внутренних проверок соблюдения требований охраны труда организации и при проведении производственного контроля.

Проведение аудита системы управления охраны труда должно осуществляться комиссиями, образованными предприятием, включая уполномоченных по охране труда и работников организации. Приказом определяются руководители структурных подразделений, для которых обязательны проверки рабочих мест, а также объекты контроля (рабочие места). При большом количестве объектов, участков, бригад, смен или при значительной их разбросанности объекты контроля распределяются между заместителями и специалистами для обеспечения регулярности проверок.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 28 декабря 2013 г. № 421-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с

принятием Федерального закона «О специальной оценке условий труда» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 16.12.2019 г.) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

3. Приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 19.08.2016 №438н «Типовое положение о системе управления охраной труда в организации» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

4. Приказ федеральной службы по труду и занятости (Роструд) от 10.11.2017 № 655 «Об утверждении проверочных листов (списков контрольных вопросов) для осуществления федерального государственного надзора за соблюдением трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

УДК 349.6

Полевая Алина Игоревна
студентка 3 курса, Юридический институт,
Московская академия Следственного комитета Российской Федерации,
Россия, г. Москва
e-mail: toxicuslm@yandex.ru

Лопатина Ольга Сергеевна
студентка 3 курса, Юридический институт,
Московская академия Следственного комитета Российской Федерации,
Россия, г. Москва

Миникин Владислав Юрьевич
студент 3 курса, Юридический институт,
Московская академия Следственного комитета Российской Федерации,
Россия, г. Москва

Научный руководитель: Голоскоков Л.В.,
доктор юридических наук, доцент, капитан юстиции,
заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин,
Московская академия Следственного комитета Российской Федерации,
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ И ГОСУДАРСТВЕННОГО ЭКОЛОГИЧЕСКОГО НАДЗОРА В РОССИИ, РАЗГРАНИЧЕНИЕ ДАННЫХ ПОНЯТИЙ

Аннотация: *В данной статье авторами проводится исследование институтов экологического контроля и государственного экологического надзора, предлагаются критерии разграничения данных понятий, определяются формы осуществления экологического контроля различными субъектами, исследуется законодательство в области государственного экологического надзора и особенности его применения в России, делается вывод относительно значимости для общества института экологического контроля, определяются пути взаимодействия субъектов экологического контроля в ходе его осуществления.*

Ключевые слова: экологический контроль, государственный экологический надзор, институт права, общественный институт, конституционные права человека и гражданина, общественные объединения, государственные органы.

Polevaya Alina Igorevna
3rd year student, Institute of law,

Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation,
Russia, Moscow

Lopatina Olga Sergeevna
3rd year student, Institut of law,
Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation,
Russia, Moscow

Minikin Vladislav Yurievich
3rd year student, Institute of law,
Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation,
Russia, Moscow

Scientific adviser: Goloskokov L.V., doctor of law,
associate professor, captain of justice,
Head of the Department of Civil Law Disciplines,
Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation,
Russia, Moscow

FEATURES OF ENVIRONMENTAL CONTROL AND STATE ENVIRONMENTAL SUPERVISION IN RUSSIA, THE DISCLOSURE OF THESE CONCEPTS

Abstract: *The authors conducted a study of institutions of ecological control and state ecological supervision, suggests criteria to distinguish these concepts, defined form of environmental control different actors, explores the law of the state ecological Inspectorate and the peculiarities of its application in Russia, the conclusion on the significance to society of the Institute of environmental monitoring, determines the ways of interaction of subjects of environmental monitoring during its implementation.*

Keywords: environmental control, state environmental supervision, Institute of law, public Institute, constitutional rights of a person and a citizen, public associations, state bodies.

Одним из правовых институтов, способствующих сохранению окружающей среды и поддержанию её удовлетворительного состояния, выступает экологический контроль. Экологический контроль являет собой одну из правовых мер обеспечения рационального природопользования и охраны окружающей среды от вредоносного воздействия антропогенного характера, функцию государственного управления и институт экологического права. Именно с помощью экологического контроля обеспечивается принуждение

соответствующих субъектов экологического права к исполнению требований экологического законодательства [1, с. 102]. Зачастую в результате осуществления экологического контроля на субъектов-нарушителей накладывается юридическая ответственность, которая в зависимости от обстоятельств совершения правонарушения может быть уголовной, административной, гражданско-правовой и трудовой. Основной Целью осуществления государственного экологического контроля является обеспечение конституционного права человека и гражданина на благоприятную окружающую среду, обозначенного в ст. 42 Конституции Российской Федерации [2] путем проверки исполнения требований законодательства относительно рационального природопользования и охране окружающей среды от деструктивного воздействия.

Законодательство Российской Федерации не содержит легального определения экологического контроля. В ст. 65 Федерального закона от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» содержится понятие государственного экологического надзора, под которым понимается деятельность уполномоченных федеральных органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, направленная на предупреждение, выявление и пресечение нарушений органами государственной власти, органами местного самоуправления, а также юридическими лицами, их руководителями и иными должностными лицами, индивидуальными предпринимателями, их уполномоченными представителями и гражданами требований, установленных законодательством Российской Федерации, посредством организации и проведения проверок указанных лиц, принятия законных мер по пресечению и (или) устранению последствий выявленных правонарушений, и деятельность уполномоченных органов государственной власти по систематическому наблюдению за исполнением обязательных требований, анализу и прогнозированию состояния соблюдения обязательных требований при осуществлении органами государственной власти, органами местного самоуправления, юридическими лицами,

индивидуальными предпринимателями и гражданами своей деятельности [3]. В данной связи следует определить критерии разграничения понятий экологического контроля, выделенного наукой экологического права и государственного экологического надзора, закрепленного законодательством Российской Федерации.

Государственный экологический надзор осуществляется уполномоченными государственными органами в строгом соответствии с законодательством РФ и установленными положениями и инструкции в то время как экологический контроль может осуществляться гражданами, общественными объединениями и организациями всеми не запрещенными законом способами. Гражданами путём обращения в правоохранительные органы и органы государственного экологического надзора с сообщениями об обнаруженных правонарушениях и предложениях по устранению обстоятельств, способствующих совершению правонарушений. Общественными объединениями путем проведения независимых экспертиз состояния того или иного объекта охраны окружающей среды, мониторинга экологически значимой информации в целях выявления угрозы вредоносного воздействия на природный объект и проведения публичных мероприятий, направленных на информирование общественности относительно состояния окружающей среды. Организациями путем осуществления внутрихозяйственного контроля за выбросами в окружающую среду отходов производства и потребления, определения платежной базы для исчисления платы за негативное воздействие на окружающую среду и её своевременной уплаты, а также совершенствования технологий фильтрации вредоносных выбросов и переработки длительно разлагаемых отходов в процессе производства.

При осуществлении государственного экологического надзора его органами применяются установленные законом меры принуждения, направленные на обеспечение соблюдения экологического законодательства Российской Федерации всеми субъектами природопользования. Применение

императивных мер в процессе экологического контроля является исключительной прерогативой государственных органов. Так, Федеральная служба по надзору в сфере природопользования (Росприроднадзор) вправе приостанавливать использование лесов субъектами лесопользования в случаях, предусмотренных федеральным законодательством [4].

Также критерием разграничения понятий экологического контроля и государственного экологического надзора выступает их соотношение. Экологический контроль является понятием более широким по отношению к государственному экологическому надзору и включает его в себя. Понятие экологического контроля включает в себя также и деятельность международных органов, деятельность которых направлена на защиту окружающей среды (Всемирный фонд природы, Greenpeace и др.), деятельность внутригосударственных общественных объединений экологической направленности (Всероссийское общество охраны природы, Движение Дружин охраны природы), общественная деятельность отдельных граждан (Председатель политической партии «Зелёные» Панфилов А.А.).

Таким образом, экологический контроль является важнейшим общественным и правовым институтом экологической правовой отрасли, обеспечивающий конституционные права человека и гражданина, включающий в себя понятие государственного экологического надзора, осуществляющегося уполномоченными государственными органами в строгом соответствии с законом.

Список литературы:

1. Бринчук М.М. Экологическое право: учеб. пособие. М.: Эксмо, 2010. 102 с.

2. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

3. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «Об охране окружающей среды» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

4. Росприроднадзор. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://rpn.gov.ru/o-sluzhbe/polozhenie-o-rosprirodnadzore/ (дата обращения: 12.20.2019 г.).

УДК 343.163

Скорынина Наталья Петровна
студентка магистратуры,
Уральский институт управления
филиал Федерального государственного образовательного учреждения высшего образования Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации,
Россия, г. Екатеринбург
e-mail: skorynina.natalya@mail.ru

ПРОБЛЕМАТИКА ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА В СФЕРЕ ТРУДА

Аннотация: *В статье рассматриваются основные проблемы надзора органов прокуратуры за соблюдением трудового законодательства. При реализации своих полномочий органы прокуратуры участвуют в заседаниях органов государственной власти и органов местного самоуправления, проводят проверки, рассматривают заявления, жалобы и иные обращения, вправе принимать решения в виде протеста, представления, постановления, но не вправе предъявлять гражданские иски для защиты прав отдельного гражданина.*

Ключевые слова: надзор, трудовые права, нарушения, прокуратура, проверки.

Skorynina Natalia Petrovna
master student,
Ural Institute of management-branch of the Federal state educational institution of higher education Russian Academy of national economy and public administration under the President of the Russian Federation,
Russia, Yekaterinburg

PROBLEMS OF PROSECUTOR'S SUPERVISION IN THE SPHERE OF LABOR

Abstract: *The article deals with the main problems of supervision of the Prosecutor's office for compliance with labor legislation. In the exercise of their powers, the Prosecutor's offices participate in meetings of state authorities and local self-government bodies, conduct inspections, consider applications, complaints and other appeals, have the right to make decisions in the form of a protest, submission, resolution, but do not have the right to bring civil claims to protect the rights of an individual citizen.*

Keywords: supervision, labor rights, violations, Prosecutor's office, checks.

Прокуратура является государственным органом, на который возлагается

обязанность надзирать за соблюдением Конституции Российской Федерации, а также за исполнением законов, которые действуют на территории нашего государства (статья 1 Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации» [4]). Право на труд, на безопасные условия труда, а также на своевременное и в полном объеме получение заработной платы, размер которой не может быть ниже минимального размера оплаты труда, — это конституционные права каждого человека и гражданина, закрепленные в статье 37 Конституции Российской Федерации [1].

Надзор за соблюдением трудовых прав граждан в законе не выделен как самостоятельное направление деятельности органов прокуратуры. Вместе с тем, в условиях, когда работодатели все чаще допускают нарушения, а у работников отсутствуют самостоятельные эффективные способы отстаивания собственных интересов, защиту трудовых прав граждан следует рассматривать как наиболее важную и актуальную сферу деятельности. Для иллюстрации важности участия органов прокуратуры в осуществлении надзора за нарушением трудовых прав граждан представляется необходимым привести статистические данные о деятельности данного государственного органа. Согласно официальным отчетам Генеральной прокуратуры РФ в 2016 году было рассмотрено 203 749 жалоб о нарушении трудовых прав, в 2017 году — 182 301 жалоб либо обращений, в 2018 году — 164 901 [6; 7]. Детализация характера обращений в отчете Генеральной прокуратуры РФ отсутствует, однако, с учетом норм уголовного и административного законодательства, можно утверждать, что участие органов прокуратуры чаще осуществляется в тех случаях, когда явно присутствуют признаки административного правонарушения либо уголовно наказуемого деяния. В целом же, согласно отчетам, размещенным на сайте Генеральной прокуратуры РФ, деятельность ее органов за период 2016–2018 года выглядит следующим образом (таблица 1).

Таблица 1.

Деятельность органов прокуратуры в сфере защиты трудовых права граждан по данным Генеральной прокуратуры Российской Федерации за

период 2016–2018 годов

Наименование показателя	2016	2017	2018
Выявлено нарушений закона	708 145	519 452	441 416
Направлено исков, заявлений в суд	333 624	284 621	234 647
Удовлетворено исков и прекращено дел ввиду добровольного удовлетворения требований прокурора	310 750	264 882	217 393
Внесено представлений	36 006	33 409	32 485
К дисциплинарной ответственности привлечено лиц	26 394	24 367	23 062
По постановлению прокурора привлечено лиц к административной ответственности	28 705	24 951	24 411
Направлено материалов для решения вопроса об уголовном преследовании в порядке п. 2 ч. 2 ст. 37 УПК РФ	1 091	1 224	1 131
Возбуждено уголовных дел	925	1 050	1 000

Приведенные в таблице 1 данные свидетельствуют о том, что деятельность прокуратуры в сфере защиты интересов работников можно рассматривать как относительно эффективную, если принять во внимание, что сведения приведены в целом по России, а не по отдельным регионам. Если учесть, что в динамике показатели снижаются, а ситуация в стране далека от той нормы, при которой права граждан не нарушаются, то можно утверждать, что прокурорский надзор в части защиты прав граждан нуждается в совершенствовании, что позволит сделать его более эффективным.

Определение прокуратуры как надзорного, а не контролирующего органа обусловлено тем, что вмешательство с ее стороны осуществляется не

произвольно и не в рамках осуществления систематического контроля, а исключительно в рамках проверки сообщений, заявлений и жалоб о фактах нарушения трудовых прав граждан.

Более того, в Трудовом Кодексе Российской Федерации прокуратура не обозначена как государственный орган, уполномоченный на надзор за соблюдением трудовых прав граждан. Упоминание присутствует в статье 365 Трудового кодекса Российской Федерации, где определено, что Федеральная инспекция труда осуществляет свою деятельность во взаимодействии с иными государственными органами, в том числе с прокуратурой [3]. Подобное определение функций прокуратуры обусловлено наличием иных государственных органов, в задачи которых и входит систематический контроль. Можно согласиться с мнением О. В. Воронина, что в настоящее время прокуратура является государственным органом, который не достигает, а обеспечивает соблюдение прав и свобод человека [5, с. 183–189]. Обеспечение соблюдения прав трудящихся является не всеобщим, а точечным, проявляющимся лишь в случае наличия жалоб. В некоторой мере данный подход следует рассматривать как проблему, поскольку многие факты нарушений остаются без внимания и надлежащей реакции со стороны государства.

В настоящее время прокуратура во множестве случаев вынуждена передавать решение вопросов, связанных с нарушением трудовых прав граждан, иным государственным органам. В результате временные затраты снижают эффективность защиты. Порой чрезмерная длительность рассмотрения вопроса о нарушении прав работников приводит к тому, что нормы права о защите интересов граждан государством становятся декларативными.

Представляется, что решение этой проблемы может быть осуществлено за счет более активного вовлечения прокуратуры в участие в осуществление проверок по факту нарушения трудовых прав. Как иной способ можно рассматривать изменение законодательства за счет введения обязательности

мониторинга выявленных нарушений, что позволит принимать меры по отношению к нарушителям.

Следующая проблема, которая явно нуждается в решении — это отсутствие законодательно закрепленной функции органов прокуратуры в осуществлении систематического мониторинга судебной практики взыскания заработной платы. Данное направление является важным и меры прокуратурой предпринимаются, однако участие прокуратуры не является обязательным, а в случае, когда закон позволяет решить вопрос о вынесении судебного приказа при отсутствии судебного разбирательства как такового участие прокуратуры невозможно. Аналитика в сфере задержки выплаты заработной платы важна и необходима, а систематизация сведений о недобросовестных работодателях может позволить принимать по отношению к ним меры до того, как ситуация приобретет массовый и явно угрожающий общественному благополучию характер. При этом следует учитывать то обстоятельство, что в настоящее время активно поддерживается и развивается малое предпринимательство, в том числе за счет деятельности индивидуальных предпринимателей, численность сотрудников у которых невелика. Как следствие, требований по отношению к отдельным работодателям может быть не так много, а в целом картина в части соблюдения трудового законодательства может предстать совершенно иным образом.

Часть проблем может быть разрешена в настоящее время за счет предоставления органам прокуратуры полномочий на предъявление исковых заявлений в интересах работников. В настоящее время толкование положений статьи 45 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации позволяет утверждать, что прокурор, даже выявив несколько случаев нарушения права на своевременное получение заработной платы в полном объеме, не может обратиться в суд. Консультативная функция у прокуратуры отсутствует, вследствие чего гражданин не может получить соответствующие разъяснения и рекомендации. Безусловно, существуют адвокаты, а также лица, которые могут оказать юридическую помощь бесплатно, однако вмешательство

прокуратуры путем непосредственного обращения в суд с иском для защиты прав отдельного гражданина было бы более эффективным.

Еще одно направление, которое представляется важным и нуждающимся в совершенствовании — это надзор в части формулировок трудовых договоров, которые фактически никем не проверяются. Нормы трудового законодательства позволяют включать в условия трудового договора положения, которые прямо не противоречат законодательству. Нередко такие положения включаются в договоры, но они не всегда могут быть сразу адекватно оценены работником, что впоследствии ухудшает положение работника и позволяет нарушать их права со ссылкой на достижение договоренности сторонами трудового договора. На фоне невысокой правовой грамотности населения контроль и надзор в данной сфере необходим. Возможно, данный вопрос для осуществления контроля следует отдать иным государственным органам, однако прокуратура должна усилить надзор в данной сфере.

Резюмируя изложенное, можно выделить следующие направления совершенствования прокурорского надзора за соблюдением трудовых прав граждан. Во-первых, деятельность прокуратуры должна носить систематический, а не периодический характер. Для этого нужно активнее вовлекать прокуратуру в участие в проведении проверок, а также в анализе разрешения сложных и спорных ситуаций. Здесь будет более важным надзор за деятельностью иных государственных органов, которые непосредственно рассматривают и разрешают спорные ситуации, выявляя факты нарушений.

Во-вторых, представляется рациональным изменение действующего законодательства за счет предоставления органам прокуратуры права на предъявление гражданских исков в интересах лиц, которые и сами с точки зрения закона могут подать иск, то есть они не лишены дееспособности, не ограничены в ней и у них нет иных препятствий.

Предоставление подобного права будет способствовать более эффективной защите трудовых прав граждан в условиях отсутствия правовой грамотности населения.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года (ред. От 21.07.2014) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.

3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 01.04.2019) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 3.

4. Федеральный закон от 17.01.1992 № 2202–1 «О прокуратуре Российской Федерации» (ред. от 27.12.2018) // Собрание законодательства РФ. 1995. № 47. Ст. 4472.

5. Воронин О.В. О сущности современного прокурорского надзора // Уголовная юстиция. 2018. № 11. С. 183–189.

6. Статистические данные об основных показателях деятельности органов прокуратуры Российской Федерации за январь-декабрь 2017 г. / Официальный сайт Генеральной прокуратуры Российской Федерации [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://genproc.gov.ru/stat/data/ 1336134/ (дата обращения 03.08.2019 г.).

7. Статистические данные об основных показателях деятельности органов прокуратуры Российской Федерации за январь-декабрь 2018 г. / Официальный сайт Генеральной прокуратуры Российской Федерации [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://genproc.gov.ru/stat/data/ 1336134/ (дата обращения 03.08.2019 г.).

УДК 34

Скорынина Наталья Петровна
студентка магистратуры,
Уральский институт управления
филиал Федерального государственного образовательного учреждения высшего образования Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации,
Россия, г. Екатеринбург
e-mail: skorynina.natalya@mail.ru

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ НЕФОРМАЛЬНОЙ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ИНСПЕКЦИЕЙ ТРУДА

Аннотация: *В статье рассматриваются факты борьбы с неформальной занятостью населения. Информационную основу исследования составляют данные официальной государственной статистики. Определены ключевые факторы, необходимые для сокращения неформальной занятости, предложены решения, которые должны существенно сократить масштабы неформальной занятости населения.*

Ключевые слова: труд, нарушения, инспекция труда, трудовой договор, заработная плата.

Skorynina Natalia Petrovna
master student,
Ural Institute of management-branch of the Federal state educational institution of higher education Russian Academy of national economy and public administration under the President of the Russian Federation,
Russia, Yekaterinburg

SOLVING THE PROBLEM OF INFORMAL EMPLOYMENT BY THE LABOUR INSPECTORATE

Abstract: *The article deals with the facts of the fight against informal employment. The information basis of the study is based on official state statistics. The key factors necessary for reducing informal employment are identified, and solutions are proposed that should significantly reduce the scale of informal employment.*

Keywords: labor, violations, labor inspection, labor contract, wages.

С каждым годом неформальный сектор становится активнее и многограннее. Функция неформальной занятости в России на рынке труда многозначна. Основными задачами в сфере социально-трудовых отношений являются легализация теневой занятости, скрытых форм оплаты труда и

повышение уровня заработной платы.

В настоящее время неформальная занятость, то есть трудовая деятельность без заключения трудового договора между работником и работодателем, не облагаемая налогами, является нерешенной проблемой. Работники, чья трудовая деятельность не закреплена условиями трудового договора, практически лишены возможности социальной и правовой защиты, получая неофициальную, так называемую «серую зарплату в конвертах».

Существенными особенностями неформальной занятости являются:

• отсутствие оформленных трудовых отношений с работником по типовой письменной форме;

• наличие неофициальных схем и расчетов в наличной форме при оплате труда;

• избежание уплаты страховых взносов;

• подмена трудовых отношений договорами гражданско-правового характера.

Отказываясь полностью платить налоги, недобросовестные работодатели предпочитают основную сумму оплаты за труд выдавать нелегально, а скрытые налоги присваивать себе.

Такие схемы позволяют организациям уйти от уплаты страховых взносов во внебюджетные фонды (в том числе на обязательное пенсионное страхование) и налога на доходы физических лиц. Данные организации ухудшают социальное обеспечение своих сотрудников при уклонении от уплаты обязательных налогов и взносов. Ведь от размера официальной заработной платы зависит размер будущей пенсии работающих граждан, оплата больничных листов, в том числе по беременности и родам, сумма налоговых вычетов при приобретении жилья или затратах на обучение детей и другое.

Неформальная занятость ведет в масштабах страны к недополучению страховых выплат, налогов, ограничивая возможность развития государственной социальной политики.

С 1 января 2015 года Кодексом Российской Федерации об

административных правонарушениях ужесточена ответственность за не заключение трудового договора. Часть 4 статьи 5.27 КоАП [1] в новой редакции предусматривает штрафные санкции для должностных лиц - до 20 000 руб., для юридических лиц – до 100 000 руб.

При договоренности на выполнение работ в интересах каких-либо организаций, индивидуальных предпринимателей, физических лиц без официального оформления трудовых отношений возникает риск не получить денежное вознаграждение за свой труд вообще или получить его в размере значительно меньшем обещанного.

В случае получения травмы при выполнении работ без оформления трудовых отношений или гибели работника, работник или лица, находящиеся на иждивении погибшего (в том числе его дети), не получат гарантированных страховых выплат [4].

С целью работодателя сократить свои расходы за счет применения схемы полуофициального заработка «серая заработная плата» приводит к рискам таких нарушений требований закона, за которые предусмотрены разного рода виды ответственности, начиная от материальной (ст. 234 ТК РФ [2]), административной (ч.ч. 4, 6 ст. 5.27 КоАП РФ) и заканчивая уголовной ответственностью (ст. 199 УК РФ [3]). Повторное совершение аналогичного правонарушения должностными лицами в силу ч. 5 ст. 5.27 КоАП РФ [1] влечет их дисквалификацию на срок от одного года до трех лет, а предпринимателям и юридическим лицам могут быть назначены административные штрафы в размере до 40 и 200 тыс. руб. соответственно [5].

На основании ежегодных поручений Правительства Российской Федерации, а также основываясь на Стратегии национальной безопасности Российской Федерации, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 31.12.2015 № 683 [6], предусматривающей стратегические задачи по реализации органами государственной власти и органами местного самоуправления во взаимодействии с институтами гражданского общества государственной социально-экономической политики по сокращению

неформальной занятости и легализации трудовых отношений, с 2014 года во всех субъектах Российской Федерации проведена масштабная организационная работа по выстраиванию административных механизмов, налажена система оперативного взаимодействия органов исполнительной власти и органов местного самоуправления субъектов Российской Федерации, достигнуты существенные результаты в реализации мер, направленных на снижение неформальной занятости и легализацию трудовых отношений.

По состоянию на 31 декабря 2017 года по информации, поступившей от межведомственных комиссий субъектов Российской Федерации, государственными инспекторами труда было проведено 3 932 надзорно-контрольных мероприятия, выявлены 10 534 человека, находящихся в неформальных трудовых отношениях, из них все легализованы.

Следует отметить, что проведение государственными инспекциями труда внеплановых проверок в региональных хозяйствующих субъектах, позволило повысить эффективность информационных и административных мероприятий, направленных на снижение неформальной занятости.

В целях реализации поручений Правительства Российской Федерации в субъектах Российской Федерации осуществляется комплекс мер, направленных на снижение численности экономически активных лиц, находящихся в трудоспособном возрасте, не осуществляющих трудовую деятельность.

Основными целями поручений Правительства Российской Федерации являются снижение уровня неформальной занятости трудоспособного населения в субъектах Российской Федерации, а также увеличение поступлений страховых взносов в Пенсионный фонд Российской Федерации.

В целях межведомственного взаимодействия, осуществления мониторинга и координации деятельности субъектов Российской Федерации по снижению неформальной занятости между Рострудом и высшими исполнительными органами государственной власти субъектов Российской Федерации ежегодно заключаются соглашения о реализации мер, направленных на снижение неформальной занятости, с установленными Министерством труда и социальной

защиты Российской Федерации показателями.

По данным мониторинга Роструда по итогам реализации мер, направленных на снижение неформальной занятости в субъектах Российской Федерации, в 2017 году легализовано более 2 048 тыс. лиц трудоспособного возраста, за которых не поступают взносы во внебюджетные фонды. Сумма страховых взносов, дополнительно поступившая в бюджет в Пенсионный фонд Российской Федерации в ходе реализации комплекса мер по снижению неформальной занятости в субъектах Российской Федерации, составила более чем 35 млрд. рублей [7].

На самом деле решить проблему неформальной занятости без участия самих работников, получающих заработную плату по «серым» схемам, на деле нереально. С неофициальной заработной платой можно и необходимо бороться, но успех данной борьбы зависит от действий самих работников, органов исполнительной власти в области трудовых отношений и надзорных органов.

С целью сокращения неформальной занятости также следует информировать общество о необходимости обращения в государственные контрольно-надзорные органы, осуществляющие правопорядок в сфере трудовых отношений, самих работников, получающих заработную плату по «серым» схемам. Для этого, работники должны быть ознакомлены с последствиями неформальной занятости, о своей возможности обратиться за помощью в соответствующие органы – получать информацию из средств массовой информации либо из печатных изданий, электронных носителей правовых систем и др.

А также в рамках действий по сокращению неформальной занятости и с целью развития государственной социальной политики в каждом субъекте Российской Федерации следует действовать согласно разработанному плану мероприятий (с учетом взаимодействия контрольно-надзорных органов, органов местного самоуправления, ОНФ, СМИ, заинтересованных лиц и т.д.) по снижению неформальной занятости, утвержденному Высшим должностным лицом субъекта Российской Федерации.

Список литературы:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (в ред. от 01.05.2019) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 1 (часть I). Ст. 1.

2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 01.04.2019) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 3.

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (в ред. от 08.01.2020) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 25. Ст. 2954.

4. Официальный сайт Роструда [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://git10.rostrud.ru/news/840168.html (дата обращения 10.01.2020 г.).

5. Официальный сайт Роструда [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://git52.rostrud.ru/news/859978.html (дата обращения 10.01.2020 г.).

6. Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2016. № 1 (часть II). Ст. 212.

7. Программа комплексной профилактики рисков причинения вреда охраняемым законом ценностям в области трудовых отношений на 2018 год и плановый период до 2020 года, утвержденная приказом Федеральной службы по труду и занятости от 19.07.2018 г. № 407.

УДК 342.724

Степанова Инга Романовна,
студентка
Санкт-Петербургский государственный университет
аэрокосмического приборостроения
Россия, г. Санкт-Петербург
e-mail: dollinga@mail.ru

СЕКУНДАРНЫЕ ПРАВА В ДОГОВОРЕ ПОДРЯДА

Аннотация*: Научная статья посвящена рассмотрению видов секундарных прав в договоре подряда.*

Ключевые слова: договор подряда, выполнение работ, результат работы, существенное условие договора подряда, секундарные права, Гражданский кодекс РФ, выполнение работы, строительный подряд, заказчик, подрядчик.

Stepanova Inga Romanovna,
student
St. Petersburg state university of space instrument making
Russia, St. Petersburg

SECONDARY RIGHTS IN A CONTRACT AGREEMENT

Abstract*: The scientific article is devoted to the consideration of the types of second rights in the contract.*

Keywords: work contract, performance of work, work result, essential terms of the contract, second rights, Civil Code of the Russian Federation, performance of work, construction contract, customer, contractor.

Секундарные права, как это следует из их общего определения, относятся к категории частных субъективных прав, данное обстоятельство было подчеркнуто еще германскими правоведами 19 в., в частности, исследователем Э. Зеккелем. Определение этого вида прав оформилось в результате длительного изучения содержания частного субъективного права.

Как следует из проведенных исследований, секундарное право – это закрепленная в законодательстве возможность субъекта юридический правоотношений в одностороннем порядке вносить изменения либо вообще прекращать определенные правоотношения. Эта же возможность может быть

реализована и в случае внесения изменений в договорные отношения между субъектами права.

Примером может служить ситуация, в которой лицо желает провести процедуру приватизации своего жилого помещения. Субъект может инициировать данный процесс при подаче соответствующего заявления в орган муниципальной или государственной власти, при чем важно отметить, что данный процесс будет продолжен даже в случае, если он по тем или иным причинам, например, в случае смерти, не дождется окончания процесса приватизации, например, в случае смерти. При этом варианте приватизированное жилье войдет в состав его наследства.

Таким образом, само по себе секундарное право не несет в себе какой-либо отдельной имущественной ценности не имеет и не относится к каким-либо самостоятельным гражданско-правовым сделкам.

Что касается секундарных прав в договоре подряда, то в данной сфере они имеют ряд особенностей, обусловленных природой подрядных правоотношений, в частности, связанных с тем, что выполнение каких-либо работ или оказание услуг представляет собой более сложный процесс, в отличие от простой передачи имущества в собственность.

Например, в области секундарных прав в подрядных отношениях следует отнести ряд правозащитных меры, которые так же именуют мерами оперативного воздействия [6, с. 95: 8, с. 25]. Это предусмотрено в ч. 2 ст. 715 ГК РФ, где указано, что в случае, если подрядчик своевременно не приступил к выполнению условий по договору подряда, либо же выполняет работу столь медленно, что ее окончание в установленный договором срок становиться очевидно невозможным, то заказчик вправе в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и потребовать возмещения убытков.

При разборе данного положения можно выявить не только специфику условия реализации секундарного права, но и усмотреть одну из сущностей подрядных правоотношений, которая заключается в значении не только результата выполняемых работ, но и в процессе их выполнения. Право на

реализацию данного секундарного права основывается на личном предположении заказчика о медленном выполнении работ и о невозможности их окончания в срок. То есть, установленного факта нарушения условий договора подрядчиком еще нет, однако имеется лишь своего рода презумпция потенциального нарушения, что обуславливает роль применения заказчиком секундарного права [1, с. 106].

На практике реализация заказчиком данного положения в значительной мере ограничивается судами, поскольку в большинстве случаев они требует явной доказанности факта невозможности выполнения работ подрядчиком в установленный договором срок, и не основываются лишь на субъективной убежденности заказчика. В противном случае заказчик утрачивает возможность выражения одностороннего отказа заказчиком от исполнения условий договора.

На мой взгляд, подобный подход со стороны судебной практики сомнителен, поскольку фактически критерий явности подменяется критерием формальной доказанности, таким образом, у подрядчика, который как правило, является профессионалом в выполнении того или иного вида работ, остается больше возможностей для доказывания обоснованного замедления выполнения работ.

Похожее секундарное право закреплено в ч. 3 ст. 715 ГК РФ, где предусмотрено, что в случае, если в ходе выполнения работ станет очевидным, что она не будет выполнена надлежащим образом, заказчик вправе назначить подрядчику разумный срок для устранения недостатков и при неисполнении подрядчиком в назначенный срок этого требования отказаться от договора подряда либо поручить исправление работ другому лицу за счет подрядчика, а также потребовать возмещения убытков [2, с. 43]. Таким образом, в данной норме рассматриваются коллизии, связанные не со сроками выполнения работ, а с их соответствием требованиям качества.

В этой норме секундарное право выступает как корректирующее правоотношение и по своему содержанию является охранительным. В данном случае секундарное право нацелено на восстановление нарушенного

подрядчиком правоотношения, поскольку заказчику дается возможность назначения разумного срока подрядчику для устранения недостатков. Также, помимо этого, рассматриваемая норма подразумевает волеизъявление заказчика устранения подрядчиком допущенных недостатков. Безусловно, полноценный возврат в рамки ненарушенных подрядных обязательств уже невозможен, однако эта норма дает возможность избежать материальных потерь от некачественной работы подрядчика.

Любопытным является то, что если волеизъявление устранения недостатков исходит от заказчика, тои он сам, в свою очередь, находиться под действием установленного срока исполнения, и не имеет возможности отказаться от договора до истечения разумного срока [3, с. 37].

Из этого можно сделать вывод, что данное право имеет преобразовательный характер, так как оно является основанием возникновения восстановительных правоотношений, поскольку подрядчик обязан выполнить работу качественно в силу договорных обязанностей, а данная норма лишь регулирует правоотношения, корректируя деятельность недобросовестного подрядчика.

То есть, в рассматриваемом случае, секундарное право заключается в том, чтобы повторно заставить подрядчика выполнить договорные обязательства, в чем и заключается его суть как восстановительного правоотношения.

Конструктивно схожее секундарное право предусмотрено в ст. 171 ГК РФ, в которой закреплено право заказчика на отказ от договора подряда. Именно наличие возможности для отказа является той чертой, которая отграничивает данную норму от ч. 3 ст. 715 ГК РФ. При наличии подобной причины, то есть недобросовестного исполнения подрядчиком своих обязанностей, применяется ч. 3 ст. 715 ГК РФ, при отсутствии подобной причины ст. 717 ГК РФ.

Само собой, со стороны заказчика экономически обоснованным является наличие отказа, в основе которого были бы нарушения со стороны подрядчика,

так как в таком случае возникали бы основания для требований о возмещении убытков. А в случае применения ст. 717 ГК РФ заказчик обязуется возместить убытки подрядчику, но в сумме, не превышающей разницу между стоимостью всей работы и стоимостью фактически выполненной работы [4, с. 43].

Как мне кажется, данная норма, имеющая законодательное закрепление в ГК РФ, несколько нарушает логичный баланс правоотношений, и делает деятельность подрядчика более рискованной. Вполне может сложиться та, что возмещенные при реализации данной нормы убытки не смогут полностью покрыть фактически понесенные подрядчиком убытки. Определенную корректировку в использование данной нормы вносит судебная практика, поскольку уже имеют место прецеденты, когда суды исключали правомерность применения ст. 717 ГК РФ в случаях, если в договоре предусматривались основания для отказа от договора подряда заказчиком в связи с недобросовестными действиями подрядчика.

Также в контексте исследуемого вопроса полагаю необходимым рассмотреть секундарные права, имеющиеся у подрядчика. Как показывает анализ норм ГК РФ, у подрядчика данных норм имеется значительно меньше, нежели чем у заказчика.

Так, в ст. 716 ГК РФ закреплено секундарное право подрядчика на приостановление выполнения работ и уведомление заказчика о наличии обстоятельств, ухудшающих качество работ. Только в случае полного бездействия заказчика, когда он не принимает мер к устранению препятствия для надлежащего выполнения подрядчиком работ, подрядчик имеет право на односторонний отказ от договора. При этом важно отметить, что факт надлежащего уведомления заказчика является юридически значимым, поскольку невыполнение подрядчиком данного условия обязательно влечет невозможность ссылки на то, что работы были выполненный некачественно по причинам, связанным с нарушениями, допущенными сот стороны заказчика, указанными в ч. 1 ст. 716 ГК РФ.

Также, секундарное право подрядчика предусмотрено в ст. 719 ГК РФ, согласно которой подрядчик вправе приостановить работы в случае невыполнения либо ненадлежащего выполнения заказчиком обязанности по предоставлению материалов, оборудования, технической документации. В целом, ст. 719 ГК РФ следует рассматривать как дополнение ст. 328 ГК РФ, в контексте дополнения к нормам, регламентирующим договор подряда, ведь именно он является классическим примером взаимосвязи встречных обязательств. В таком случае, при применении ст. 719 ГК РФ подрядчик наделяется реанимирующим правом по отношению к заказчику.

Однако, данное изложение указанной нормы, на мой взгляд, устанавливает несколько привилегированное положение заказчика, поскольку ввиду его недобросовестных действий подрядчик вынужден допускать простой, в результате чего экономические издержки несет не только виновник данной ситуации – заказчик, но и подрядчик.

В заключение стоит выделить особое секундарное право, предусмотренное ч. 6 ст. 720 ГК РФ, где указано, что если иное не предусмотрено договором подряда, при уклонении заказчика от принятия выполненной работы подрядчик вправе по истечении месяца со дня, когда согласно договору результат работы должен был быть передан заказчику, и при условии последующего двукратного предупреждения заказчика продать результат работы, а вырученную сумму, за вычетом всех причитающихся подрядчику платежей, внести на имя заказчика в депозит в порядке, предусмотренном ст. 327 ГК РФ [5, с. 12-18].

Право подрядчика на продажу результатов своей работы так же носит преобразовательный характер, и может показаться, что данная норма предоставляет широкие возможности для подрядчика, но на практике это совсем не так, и внесудебная реализация данной нормы крайне затруднена.

Данная норма является строго регламентированным, так как необходимо не менее, чем двукратное уведомление заказчика о необходимости приемки работ. Также, подрядчик обязан в течение не менее месяца удерживать

результат выполненных работ, и лишь затем предупредить заказчика о предстоящей продаже [9, с. 5]. При этом исполнение этих норм является обязательным и обуславливает саму природу данного секундарного права. Иными словами, на практике зачастую заказчик снова оказывается в более выигрышном положении по отношению к подрядчику [7, с. 117].

В заключение могу отметить, что секундарные права являются закрепленной законом возможностью для сторон договора на одностороннее изменение правоотношения, при чем данное право не является самостоятельным предметом сделки и рождается лишь в рамках заключенных договоров. В сфере подрядных правоотношений секундарные права имеют большое значение, поскольку позволяют радикальным образом изменять взаимоотношения между заказчиком и подрядчиком, вплоть до прекращения исполнения договора, что обуславливает высокую актуальность как сферы для исследования.

Список литературы:

1. Карапетов А.Г., Бевзенко Р.С. Комментарий к нормам ГК об отдельных видах договоров в контексте Постановления Пленума ВАС РФ «О свободе договора и ее пределах» [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.m-logos.ru/img/file/52512831_karapetov,_bevzenko,_svoboda_dogovora.pdf (дата обращения: 30.01.2020 г.)

2. Егорова М.А. Односторонний отказ от исполнения гражданско-правового договора. М.: Статут, 2013. 528 с.

3. Евстигнеев Э.А. Правовая природа юридически значимых сообщений // Вестник гражданского права. 2012. № 5. С. 37-65.

4. Романова В.В. Право заказчика на отказ от исполнения договора на строительство энергетического объекта и обеспечение интересов подрядчика // Гражданское право. 2017. № 4. С. 38-43.

5. Южанин Н.В. Односторонние правозащитно-обеспечительные меры // Юрист. 2015. № 22. С. 12–18.

6. Кравченко А.А. Соотношение мер защиты и мер ответственности как способов защиты субъективных гражданских прав // Российский юридический журнал. 2015. № 2. С. 94–104.

7. Кратенко М.В. Защита прав потребителей услуг: справочник. М.: Проспект, 2016. 224 с.

8. Карапетов А.Г. Модели защиты гражданских прав: экономический взгляд // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. 2014. № 11. С. 24–80; № 12. С. 24–73.

9. Родионова О.М. К вопросу о гражданско-правовой природе юридически значимых сообщений // Юрист. 2015. № 14. С. 4–8.

УДК 4414

Федорова Вера Петровна
студентка 3 курса бакалавриата,
Юридический факультет
Северо-Восточный федеральный университет им М.К. Аммосова,
Россия, г. Якутск
e-mail: vera.fyodorova.99@mail.ru

Научный руководитель: Ефимова М.П.,
старший преподаватель кафедры уголовного права
Северо-Восточный федеральный университет им М.К. Аммосова,
Россия, г. Якутск

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ 110.1 УГОЛОВНОГО КОДЕКСА

Аннотация: *Статья посвящена уголовно-правовой характеристики состава преступления склонение к совершению самоубийства или содействие совершению самоубийства.*

Ключевые слова: преступление, склонение к совершению самоубийства, доведение до самоубийства, содействие совершению самоубийства, уголовная ответственность.

Fedorova Vera Petrovna
3rd year bachelor student,
faculty of law,
North-Eastern Federal University named after M. K. Ammosov
Russia, Yakutsk

Scientific advisor: Efimova M. P.,
senior lecturer of the Department of criminal law
North-Eastern Federal University named After M. K. Ammosov,
Russia, Yakutsk

CRIMINAL-LEGAL CHARACTERISTICS OF THE COMPOSITION CRIMES UNDER ARTICLE 110.1 OF THE CRIMINAL CODE

Abstract: *The article is devoted to the criminal law characteristics of the offense are prone to suicide.*

Keywords: crime, inducement to commit suicide, bringing to suicide, assistance in committing suicide, criminal liability.

По состоянию на 2016 год Россия занимает 3 место среди самоубийств, что составляет 26,5 случаев на 100 тысяч населения [1]. Однако не все случаи произошли по воли жертвы. В России отмечаются факты самоубийств, которые произошли под воздействием других лиц, а также сети Интернет. В целях интересов граждан было внесено изменение в Уголовный кодекс РФ. В Федеральном законе от 7 июня 2017 г. № 120-ФЗ "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в части установления дополнительных механизмов противодействия деятельности, направленной на побуждение детей к суицидальному поведению" говорится о том, что усилена уголовная ответственность за доведение до самоубийства и установлена уголовная ответственность за склонение к совершению самоубийства или содействие в его совершении [2]. Федеральным законом от 29.07.2017 года № 248-ФЗ санкции значительно усилены в ч 4 ст. 110.1 УК РФ – от средней тяжести до тяжкой, в части 5 ст. 110.1 от тяжкой до особо тяжкой [3].

Состав преступления статьи 110.1 является формальным. Преступление признаётся оконченным с момента совершения действий, направленных на склонение к самоубийству (ч. 1 ст. 110.1 УК РФ), либо действий, образующих содействие совершению самоубийства (ч. 2 ст. 110.1 УК РФ).

В особо квалифицированных составах (ч. 4-6 ст. 110.1 УК РФ) – материальный. Преступление признаётся оконченным с момента самоубийства или покушения на самоубийство потерпевшим.

Непосредственный объект*:* жизнь человека.

Объективная сторона:

1) склонение к совершению самоубийства путём уговоров, предложений, подкупа, обмана или иным способом при отсутствии признаков доведения до самоубийства;

2) содействие совершению самоубийства советами, указаниями, предоставлением информации, средств или орудий совершения самоубийства

либо устранением препятствий к его совершению или обещанием скрыть средства или орудия совершения самоубийства;

Субъект физическое вменяемое лицо, достигшее 16-летнего возраста.

Субъективная сторона*:* прямой или косвенный умысел.

Квалифицированный состав образуют деяния, предусмотренные ч. 1 и ч. 2 ст. 110.1 УК РФ, совершённые:

а) в отношении несовершеннолетнего или лица, заведомо для виновного находящегося в беспомощном состоянии либо в материальной или иной зависимости от виновного;

б) в отношении женщины, заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности;

в) в отношении двух или более лиц;

г) группой лиц по предварительному сговору или организованной группой;

д) в публичном выступлении, публично демонстрирующемся произведении, средствах массовой информации или информационно-телекоммуникационных сетях (включая сеть «Интернет»).

Особо квалифицированный состав образуют деяния, предусмотренные ч. 1 и ч. 2 ст. 110.1 УК РФ, повлёкшие самоубийство или покушение на самоубийство (ч. 4 ст. 110.1 УК РФ), повлёкшие самоубийство или покушение на самоубийство несовершеннолетнего, либо лица, заведомо для виновного находящегося в беспомощном состоянии либо в материальной или иной зависимости от виновного, либо женщины, заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности (ч. 5 ст. 110.1 УК РФ), повлёкшие самоубийство двух или более лиц (ч. 6 ст. 110.1 УК РФ) [4].

Список литературы:

1. Воронин Н. Россия – в тройке лидеров по числу самоубийств [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://www.bbc.com/russian/news-49636376 (дата обращения: 17.01.2020 г.).

2. Федеральный закон от 7 июня 2017 г. № 120-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в части установления дополнительных механизмов противодействия деятельности, направленной на побуждение детей к суицидальному поведению» // Российская газета. 2017.9 июня.

3. Федеральный закон «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации» от 29.07.2017 № 248-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 64-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

УДК 343.4:347.6

Шарманова Анастасия Игоревна
студентка 4 курса,
Дальневосточный Федеральный университет,
Россия, г. Владивосток
e-mail: ekalmicova@bk.ru

Калмыкова Эльвира Романовна
студентка 4 курса,
Дальневосточный Федеральный университет,
Россия, г. Владивосток

Научный руководитель: Квасникова Татьяна Владимировна, кандидат юридических наук, доцент кафедры уголовного права и криминологии,
Дальневосточный Федеральный университет,
Россия, г. Владивосток

ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ НЕУПЛАТЫ СРЕДСТВ НА СОДЕРЖАНИЕ ДЕТЕЙ И НЕТРУДОСПОСОБНЫХ РОДИТЕЛЕЙ, И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ СРЕДСТВ БОРЬБЫ С УКАЗАННЫМИ ДЕЯНИЯМИ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию вопросов, связанных с теоретическими проблемами квалификации и ответственностью за неуплату средств на содержание детей и нетрудоспособных родителей. Рассмотрены способы совершенствования уголовно-правовых средств борьбы с неуплатой средств на содержание детей и нетрудоспособных родителей. В статье выявлены и обоснованы выводы о том, что именно является основанием для квалификации деяния по ст. 157 УК РФ. В заключение дана необходимость закрепления понятия злостного уклонения с включением в него необходимых указаний, которые будут положены в основу квалификации деяния как преступного.*

Ключевые слова: алименты, неуплата, уклонение, преступление, период неуплаты алиментов.

Sharmanova Anastasia Igorevna
4th-year student
Far Eastern Federal University,
Russia, Vladivostok

Kalmykova Elvira Romanovna
4th-year student
Far Eastern Federal University,
Russia, Vladivostok

Scientific adviser: Tatiana Vladimirovna Kvasnikova,
candidate of legal sciences, associate professor,
Department of criminal law and criminology,
Far Eastern Federal University,
Russia, Vladivostok

QUESTIONS OF QUALIFICATION OF NON-PAYMENT OF FUNDS FOR THE MAINTENANCE OF CHILDREN AND DISABLED PARENTS AND IMPROVEMENT OF CRIMINAL LEGAL MEANS OF COMBATING THESE ACTS

Abstract: *The article is devoted to the study of issues related to the theoretical problems of qualification and responsibility for non-payment of funds for the maintenance of children and disabled parents. The ways of improving criminal legal means of combating non-payment of funds for the maintenance of children and disabled parents are considered. The article reveals and substantiates the conclusions about what exactly is the basis for the qualification of an act under article 157 of the criminal code of the Russian Federation. In conclusion, it is necessary to consolidate the concept of malicious evasion with the inclusion of the necessary instructions that will form the basis for the qualification of the act as criminal.*

Key words: child support, failure to pay, evasion, crime, period of nonpayment of child support**.**

Согласно статическим данным, меры уголовно-правового принуждения в своем основном большинстве применяются за злостное уклонение от уплаты алиментов на содержание детей, нежели взрослых. Так, анализ статических данных, представленных на сайте судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации, показал, что количество осужденных лиц за уклонение от уплаты алиментов на содержание родителей в соотношении с уклонением от уплаты алиментов на содержание детей составляет лишь малую часть. Так, в 2018 году за совершение преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 157 УК РФ осуждено 45 751 человек, в то время как за совершение преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 157 УК РФ – всего 36 человек [6].

Анализируя данные статистических отчетов формы 10-а «Отчет о числе осужденных по всем составам преступлений Уголовного Кодекса Российской Федерации», представленным на вышеуказанном сайте, отметим следующую

динамику совершения преступлений, предусмотренных ст. 157 УК РФ (см. рис. 1).

В 2014 году по ч. 1 ст. 157 УК РФ осуждено 62703 человека, а по ч. 2 ст. 157 УК РФ – 65; в 2015 году – по ч. 1 ст. 157 УК РФ осуждено 64927 человек, а по ч. 2 ст. 157 УК РФ – 42 человека; в 2016 году – по ч. 1 ст. 157 УК РФ осуждено 34088 человек, а по ч. 2 ст. 157 УК РФ - 25 человек; в 2017 году - по ч. 1 ст. 157 УК РФ осуждено 40273, а по ч. 2 ст. 157 УК РФ – 20 человек; в 2018 году – по ч. 1 ст. 157 УК РФ – осуждено 45751 человек, а по ч. 2 ст. 157 УК РФ – 36 человек.

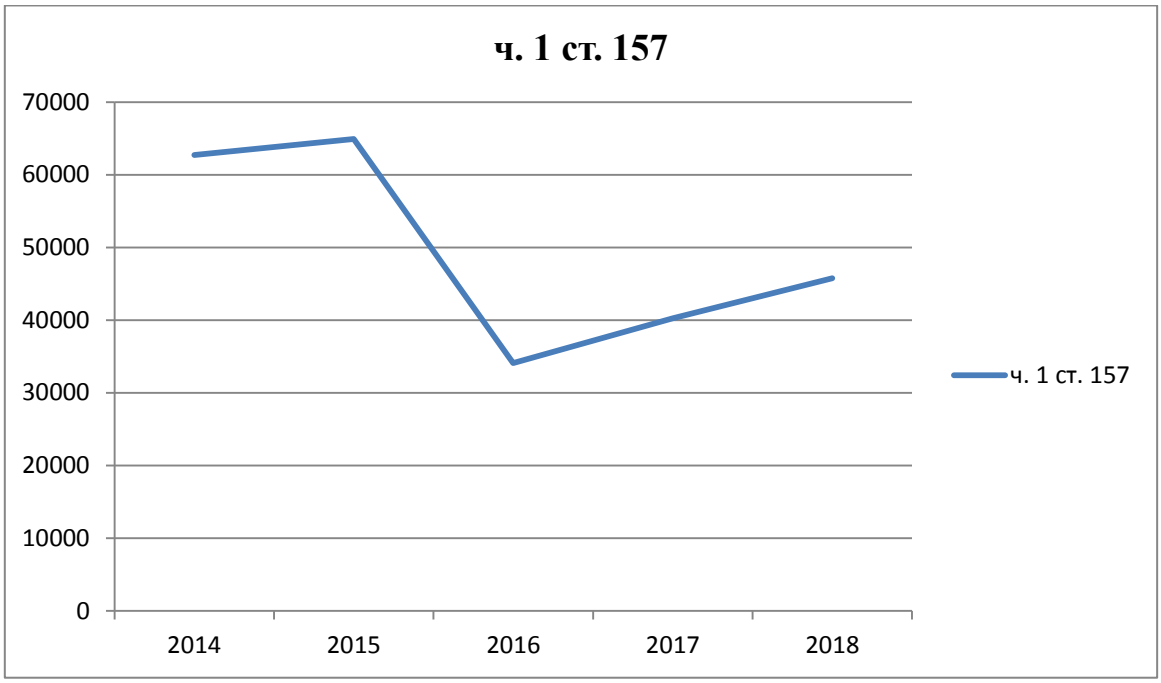

Рис. 1. Динамика совершения преступлений, предусмотренных ч. 1 ст. 157 УК РФ за период 2014-2018 гг.

Несмотря на некоторый спад преступности в сфере алиментных обязательств, отметим, что по сегодняшний день он остается достаточно высоким.

Оценивая состояние правоприменительной практики, отметим, что на сегодняшний день сложилась такая ситуация, при которой органы дознания, прокуратура, суд и судебные приставы по-разному толкуют объективную сторону состава преступления, предусмотренного ст. 157 УК РФ [5, с. 31]. В

большей степени, это касается такого конструктивного признака состава преступления, как злостность.

В. Курченко отмечает, что основным проблемным вопросом является тот факт, что в каждом регионе складывается свое, применяемое только в местной практике толкование злостности уклонения от уплаты алиментов [4, с. 25].

В подтверждении указанного факта стоит отметить требование, закрепленное в Методических рекомендациях по порядку исполнения требований исполнительных документов о взыскании алиментов. Согласно указанному требованию, «…достаточность перечисленных признаков деяния, указывающих на злостный характер уклонения от уплаты алиментов, целесообразно определять во взаимодействии с дознавателем с учетом сложившейся в регионе судебной практики по уголовным делам о злостном уклонении от уплаты средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей» [2].

Исходя из положений XI раздела вышеназванных рекомендаций, «…признак злостности проявляется в том, что виновное лицо умышленно не исполняет предписанных решением суда обязательств по выплате алиментов в течение продолжительного времени после предупреждения судебным приставом-исполнителем об уголовной ответственности» [2].

Более того, в указанных же рекомендациях дано разъяснение о том, что для закрепления признака злостности следует объявить нарушителю повторное предупреждение. Между тем, что означает понятие «продолжительное время», рекомендации не разъясняют.

Стоит отметить и разъяснения Конституционного Суда по данному поводу. Так, «… требования определенности, ясности, недвусмысленности правовых норм и их согласованности в общей системе правового регулирования приобретает особую значимость применительно к уголовному законодательству, являющемуся по своей правовой природе крайним (исключительным) средством, с помощью которого государство реагирует на факты противоправного поведения в целях охраны общественных отношений,

если она не может быть обеспечена должным образом только с помощью правовых норм иной отраслевой принадлежности, в силу этого любое преступление, а равно наказание за его совершение должны быть четко определены в законе, причем таким образом, чтобы, исходя непосредственно из текста соответствующей нормы, в случае необходимости с помощью толкования данного ей судами, каждый мог предвидеть уголовно-правовые последствия своих действий (бездействия)» [7].

Именно в связи с данным обстоятельством, представляется, что для установления объективной стороны рассматриваемого состава преступления важное значение имеет сам факт и период неуплаты алиментов, а не факт предупреждения нарушителя об уголовной ответственности.

Именно в связи с данным обстоятельством, предполагаем, что действующее законодательство должно быть дополнено фактическим установлением временного периода уклонения от уплаты алиментов.

Во-первых, такое закрепление исключит существующие спорные вопросы квалификации деяния как злостного уклонения от уплаты алиментов.

Во-вторых, посредством установления определенного срока произойдет разграничение преступления, предусмотренного ст. 157 УК РФ, от гражданско-правовых нарушений, которые заключаются в образовании задолженности по уплате средств.

Таким образом, можно прийти к выводу о том, что именно длительность уклонения от уплаты алиментов является основанием для квалификации деяния по ст. 157 УК РФ, а не количество предупреждений об уголовной ответственности, вынесенных в отношении должника. В связи с данным обстоятельством, соответствующие отраслевые институты, регулирующие порядок взыскания алиментов и ответственность за его нарушение, должны быть приведены к единому знаменателю.

Перейдем к рассмотрению возможностей совершенствования уголовно-правовых средств борьбы с неуплатой средств на содержание детей и нетрудоспособных родителей.

Государство, стремясь упорядочить правоприменительную практику в рамках рассматриваемой статьи, в настоящее время находятся на стадии определения срока неуплаты алиментов, который можно было бы отнести к разряду злостного бездействия.

Так, в Проекте федерального закона № 564952-6 «О внесении изменений в статью 157 Уголовного кодекса Российской Федерации» предлагалось установить необходимый для квалификации бездействия по неуплате алиментов как преступного, если оно совершается на протяжении трех месяцев подряд [3].

Более того, в заключении по проекту федерального закона № 254999-5, Комитетом Государственной Думы по вопросам семьи, женщин и детей, было отмечено, что злостное уклонение требует законодательной регламентации в примечании к ст. 157 УК РФ.

Стоит отметить и о иных мерах, направленных на борьбу со злостным уклонением от уплаты алиментов.

С 15 января 2016 года в нашей стране начал действовать Федеральный закон № 340 от 28.11.2015г. «О внесении изменений в Федеральный закон «Об исполнительном производстве» и отдельные законодательные акты Российский Федерации» [10].

Это мера, призванная обеспечить исполнение постановлений судов о выплатах по удовлетворенным искам и штрафам ГИБДД. Согласно этому Закону, лица, не исполнившие постановление суда по выплате алиментов, неустоек в связи с преступлением, возмещению нанесенного вреда, могут быть лишены права на управление транспортными средствами до оплаты долга.

Внесение таких поправок в закон вполне оправдано: в России по этим статьям просрочено огромное количество платежей в пользу граждан и бюджета. Как показала практика, введение подобных ограничительных мер на федеральном уровне ведет к восполнению дефицита.

Если судом выдан исполнительный лист, то невыплата в срок алиментных обязательств может повлечь за собой наложение ограничения на должника.

При отсутствии постановления суда пристав может самостоятельно инициировать судебное разбирательство или проконсультировать по этому поводу истца о необходимости обращения в суд. Таким образом, приставы могут вынести постановление о приостановлении действия прав должника на управление транспортным средством. При этом не важно, есть ли у ответчика личный автомобиль, яхта, катер, мотоцикл или самолет, – по постановлению он лишается права управлять этими транспортными средствами вообще, а не только личными.

Таким образом, острой проблемой на сегодняшний день является единое закрепление понятия злостного уклонения, путем определения конкретного срока неуплаты алиментов, который будет положен в основу квалификации деяния как преступного.

Список литературы:

1. О внесении изменений в Федеральный закон «Об исполнительном производстве и отдельные законодательные акты Российский Федерации»»: Федеральный закон № 340 от 28.11.2015г //Собрание законодательства Российской Федерации от 30 ноября 2015 г. № 48. (часть I). Ст. 6706

2. Методические рекомендации по порядку исполнения требований исполнительных документов о взыскании алиментов» (утв. ФССП России 19.06.2012 № 01-16) // Бюллетень Федеральной службы судебных приставов. № 8. 2012.

3. Проект федерального закона № 564952-6 «О внесении изменений в статью 157 Уголовного кодекса Российской Федерации» (ред., внесенная в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 09.07.2014) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

4. Курченко В. Спорные вопросы понятия злостного уклонения от уплаты алиментов // Уголовное право. 2014. № 6. С. 25-26.

5. Летников Ю.С. Проблемы определения признака злостности как квалификации уклонения от уплаты средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей (ст. 157 УК РФ) // Уголовное право. 2015. № 2. С. 30-35.

6. Сайт Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://cdep.ru/ (дата обращения: 17.01.2020 г.)

7. Постановление Конституционного Суда РФ от 17.07.2014 г. № 18-П // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

УДК 343

Шаушев Эльдар Анатольевич
студент
Российский университет транспорта,
Россия, г. Москва
e-mail: shaush1994@mail.ru

Шиян Валентина Ивановна
кандидат юридических наук, доцент,
Российский университет транспорта,
Россия, г. Москва

СПЕЦИФИКА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОСВОБОЖДЕНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация*: В статье рассматривается процесс исторического развития уголовной политики в отношении несовершеннолетних, от появления специальных мер до их распространения на лиц, не достигших совершеннолетия.*

Ключевые слова: несовершеннолетние, институт освобождения от уголовной ответственности, уголовно-правовые нормы.

Shaushev Eldar Anatolyevich
student,
Moscow State University of railway engineering,
Russia, Moscow

Shiyan Valentina Ivanovna
candidate of legal sciences,
associate professor
Moscow State University of railway engineering,
Russia, Moscow

SPECIFICITY OF LEGAL REGULATION OF EXEMPTION OF MINORS FROM CRIMINAL RESPONSIBILITY

Abstract*: The article describes the process of the historical development of criminal policy for juvenile, from the introduction of special measures prior to their distribution to persons under the age of majority.*

Keywords: minors, institute exemption from criminal liability, criminal law.

Институт уголовной ответственности существует в России с момента появления права и последующего его закрепления в письменных источниках.

Развитие законодательства привело к появлению институтов освобождения от уголовной ответственности и уголовного наказания. Условно можно выделить три этапа их развития: дореволюционный, советский и постсоветский.

Освобождение лиц, не достигших совершеннолетия, нуждающихся в особой охране государством, от уголовной ответственности во все исторические периоды являлось выражением особенного подхода к несовершеннолетним. Интересно, что тексты первых памятников древнерусского права - Русская Правда, Судебники царя Ивана IV Грозного 1550 г., царя Федора Ивановича 1589 г. не содержат норм, устанавливающих возраст привлечения к уголовной ответственности. В них также не указываются особенности освобождения несовершеннолетних от наказания. Ничего об этом не говорится и в Соборном уложении 1649 г. [4, с. 96].

Нормы Уложения царя Алексея Михайловича впервые определили специфический подход к лицам, не достигшим совершеннолетия. Статья 6 Уложения указывала, что дети находились в полной власти родителей, которые могли применять к своим детям, в качестве наказания, розги. В ст. 79 данного законодательного акта указывалось, что при совершении убийства отрок не привлекается к уголовной ответственности [3, с. 246].

Во времена правления Петра I такой признак субъекта, как малолетство, уголовное право признавало основанием освобождения от ответственности. Такому субъекту законодатель предписывал возможность исправления через родительское наказание. Родительские меры не ограничивались. Так, нормы Артикула воинского признавали за несовершеннолетними, малолетними ограниченность понимания в отношении совершения своих действий. Н.Ю. Скрипченко указывает, что в конце XVII века родители имели право отдавать собственных детей в смирительные дома, цель которых указывалась в самих названиях данных учреждений, сроком до 5 лет [2, с. 16].

Историческое развитие института освобождения от уголовной ответственности несовершеннолетних продолжили нормы Уложения 1845 года, которые определяли возрастные пределы несовершеннолетия: лица от семи до

десяти лет освобождались от уголовной ответственности во всех случаях, а лица от десяти до четырнадцати лет – лишь в тех случаях, когда у них обнаруживалось отсутствие разумения [5].

Следующим этапом становления рассматриваемого института является советский период. Впервые воспитательные и лечебно-воспитательные учреждения, являвшиеся формой освобождения от уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних, образовались в 1918 году. В качестве таких учреждений выступали приемники-распределители, детские дома, школы-коммуны, ставящие цель трудового воспитания особо трудных подростков. Эти учреждения, в сущности, являлись прототипами современных специальных учебно-воспитательных учреждений закрытого типа.

Уголовный кодекс РСФСР 1922 года внес изменения в правовое положение несовершеннолетних. С учетом общей тенденции того времени к увеличению области применения видов освобождения от уголовной ответственности, данный нормативный акт предусматривал принцип неприменения к лицам, не достигшим четырнадцати лет, уголовного наказания из-за отсутствия у них разумения. Уголовный Кодекс РСФСР 1926 года отмечается при исследовании рассматриваемого вопроса тем, что он снизил уголовное наказание несовершеннолетним. Данный нормативно-правовой акт регламентировал возрастное деление категории лиц, не достигших совершеннолетия в статье 50, определяющей понижение уголовного наказания.

Так, несовершеннолетним от 14 до 16 лет уголовное наказание должно было быть снижено наполовину, а несовершеннолетним в возрасте от шестнадцати до восемнадцати лет наказание снижалось уже только на одну треть. В период с середины 1960-х гг. рассматриваемый институт освобождения несовершеннолетних от уголовной ответственности был дополнен тем, что данные лица направлялись в специальные учебные учреждения в соответствии с решением комиссий по делам несовершеннолетних. В качестве таких учреждений выступали специальные школы и профессионально-технические училища закрытого типа. В тот период

законодательством регламентировалось, что помещение несовершеннолетних в такие учебно-воспитательные учреждения закрытого типа производилось при совершении ими общественно опасных деяний, а также при систематическом нарушении правил общественного поведения, к которому относилось бродяжничество, уклонение от учебы, употребления алкоголя, аморальное поведение.

Уголовный кодекс Российской Федерации 1996 года (далее – УК РФ) перенял многие положения ранее действовавшего закона относительно уголовной ответственности несовершеннолетних, но существенно изменил их и ввел ряд новых норм, регламентирующих ответственность несовершеннолетних. Согласно ч. 1 ст. 87 УК РФ, несовершеннолетними признаются лица, которым ко времени совершения преступления исполнилось четырнадцать, но не исполнилось восемнадцати лет. В этих рамках можно выделить три юридически значимых возраста: с четырнадцати лет подростки могут быть привлечены к уголовной ответственности, но за строго ограниченный перечень преступлений, шестнадцать лет – общий возраст наступления уголовной ответственности, и с достижением восемнадцати лет утрачивается статус несовершеннолетнего как особого субъекта уголовной ответственности [1, с. 21].

Таким образом, в истории уголовного права можно проследить тенденцию к обособлению малолетних от несовершеннолетних и распространение на них специальных норм. Постепенное развитие института освобождения несовершеннолетних от наказания и дифференциация не только видов освобождения, но и самого основания применения особого подхода к несовершеннолетним позволяют предположить дальнейшие пути развития уголовного права, направленные на совершенствование системы наказаний несовершеннолетних.

Список литературы:

1. Бурлака С.А. Особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних. Белгород: Бел ЮИ МВД России, 2013. 83 с.

2. Скрипченко Н.Ю. Применение принудительных мер воспитательного воздействия в отношении несовершеннолетних (по материалам Архангельской области): дис. ... канд. юрид. наук. М., 2002. 167 с.

3. Терентьева В.А. Освобождение несовершеннолетних от уголовного наказания. Исторический аспект // Вестник Кемеровского государственного университета. 2015. № 1. С. 246-249.

4. Хромова Н.М. Возраст уголовной ответственности несовершеннолетних // Журнал российского права. 2018. № 4 (256). С. 96-109.

5. Чистяков О.И. Законодательство первой половины XIX века. Т. 6. М.: Юрид. лит., 1988. 432 с.

УДК 349.6

Эльчепаров Резуан Артурович
студент 3 курса, Юридический институт,
Московская академия Следственного комитета Российской Федерации,
Россия, г. Москва
e-mail: toxicuslm@yandex.ru

Базров Олег Аланович
студент 3 курса, Юридический институт,
Московская академия Следственного комитета Российской Федерации,
Россия, г. Москва

Демьянченко Филипп Русланович
студент 3 курса, Юридический институт,
Московская академия Следственного комитета Российской Федерации,
Россия, г. Москва

Научный руководитель: Голоскоков Л.В., доктор юридических наук,
доцент, капитан юстиции,
заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин,
Московская академия Следственного комитета Российской Федерации,
Россия, г. Москва

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВОВОГО ПРИНЦИПА СОБЛЮДЕНИЯ ПРАВА ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА НА ДОСТОВЕРНУЮ ИНФОРМАЦИЮ ОБ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЕ В РОССИИ

Аннотация: *В данной статье проводится исследование особенностей реализации права на получение достоверной информации об окружающей среде. Автором формулируется ряд проблем правоприменительного и законодательного характера. Даётся определение экологически значимой информации. Поднимается вопрос юридической ответственности за правонарушения, связанные с не предоставлением гражданам экологически значимой информации. Автором раскрывается важность соблюдения принципов права в рамках осуществления государственными органами своей деятельности.*

Ключевые слова: принцип права, окружающая среда, государственный орган, правовая реализация, правовая система, экологически значимая информация, информационная система, юридическая ответственность.

Elcheparov Rezuan Arturovich
3rd year student, Institute of Law,

Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation,
Russia, Moscow

Bazrov Oleg Alanovich
3rd year student, Institute of Law,
Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation,
Russia, Moscow

Demyanchenko Philip Ruslanovich
3rd year student, Institute of Law,
Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation,
Russia, Moscow

Scientific adviser: Goloskokov L.V., doctor of legal sciences,
associate professor, captain of justice,
Head of the Department of Civil Law Disciplines,
Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation,
Russia, Moscow

PROBLEMS OF IMPLEMENTING THE LEGAL PRINCIPLE OF COMPLIANCE WITH HUMAN AND CITIZEN RIGHTS TO RELIABLE ENVIRONMENTAL INFORMATION IN RUSSIA

Abstract: *This article conducts research on the implementation of the rights to obtain reliable information about the environment. The author interprets a number of problems of law enforcement and legislative nature. The definition of environmentally significant information is given. The question of legal liability for offenses related to environmentally significant information not provided to citizens is raised. The principles of human rights in the framework of state power.*

Key words: principle of law, environment, state body, legal implementation, legal system, useful information, information system, legal responsibility.

Одним из основополагающих элементов каждой отрасли права, как известно, являются её принципы. Они выступают фундаментальным каркасом любого правового института, пронизывая его по диагонали и определяя основные требования к нормам права, которые тот содержит. Принципы права должны отражать и выражать основные ценности, на которые ориентируется право и вместе с тем являются отправными пунктами, которые показывают вектор правового регулирования. Они являются более фундаментальными и обобщенными правилами поведения, нежели юридические нормы. От степени

их соблюдения в прямой зависимости находится уровень слаженности, стабильности и эффективности любой правовой системы [1, с. 82].

Институт экологического права, как и любая другая отрасль российского права, основывается на ряде правовых принципов. Одним из них является принцип соблюдение права каждого на получение достоверной информации о состоянии окружающей среды. Данное положение содержится в ст.3 Федерального закона № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» [2], и по своему содержанию дублирует ст. 42 Конституции Российской Федерации, которая гласит, что каждый имеет право на достоверную информацию о состоянии окружающей среды [3].

Сущность данного принципа состоит в том, что человек, как существо, неразрывно связанное с окружающей средой, имеет экзистенциальную потребность в информации о её состоянии в целях планирования своей хозяйственной и бытовой деятельности. В зависимости от такой информации человек принимает решения относительно целесообразности осуществления сельскохозяйственной деятельности в том или ином регионе или на том или ином участке земли, выбирает место жительство, заботясь о своём здоровье и здоровье своей семьи, осуществляет при необходимости меры по сохранению элементов флоры и фауны. Прежде всего, такая информация необходима при подготовке и принятии хозяйственных, управленческих и иных решений, реализация которых связана с отрицательным воздействием на состояние окружающей среды. Экологическая информация необходима гражданам для защиты своих экологических прав для вмешательства в природоохранительную деятельность государства, предпринимательских структур, когда те не выполняют возложенных на них законодательством задач. Также является очевидной высочайшая важность обладания информацией о состоянии окружающей среды в чрезвычайных ситуациях, когда существует реальная опасность причинения вреда здоровью и имущественным интересам большого числа людей. Наличие своевременной информации позволяет минимизировать возможный вред [4, с. 98].

Право на получение достоверной информации об окружающей среде является неотъемлемой частью правового статуса человека и гражданина и требует соответствующей реализации и обеспечения со стороны государственных органов.

В настоящее время в России существует объёмный банк экологически значимой информации, включающий в себя данные, находящиеся в таких системах как Государственный реестр объектов размещения отходов (ГРОРО), Единый государственный фонд данных о состоянии окружающей природной среды, ее загрязнении, реестры разрешений в соответствии с полномочиями Федеральной службы по надзору в сфере природопользования Российской Федерации государственных кадастрах отходов производства и потребления, данных Росстата в разделе «экология» и иных многочисленных источниках. Данные, находящиеся в вышеуказанных системах представлены в основном в виде громоздких таблиц с зачастую неактуальной информацией (Так, например, на электронном портале Росстата информация относительно совокупных выбросов парниковых газов размещена информация лишь за 2005-2017 годы) [5]. Помимо того доступ к экологически значимой информации для граждан в ряде случаев затруднен в виду отсутствия соответствующих систем, которые позволили бы его обеспечить. Так, на официальном сайте Росприроднадзора в сети «Интернет» раздел «документы» находится на длительной «разработке», что делает затруднительным получение информации относительно экологических правовых мер, принятых данной службой [6].

Также в законодательстве Российской Федерации на федеральном и региональных уровнях отсутствует закрепление понятия «экологическая информация», что представляет определенную трудность для однозначного определения той или иной информации как экологически значимой. В данной связи мы считаем необходимым предложить следующую формулировку «экологически значимой информации»: сведения о предприятиях, являющихся потенциальными источниками экологической опасности, о качестве окружающей природной среды, о загрязненных природных объектах и

состоянии здоровья населения и факторах, представляющих для него угрозу. Мы считаем необходимым закрепить данное определение на законодательном уровне в целях однозначного определения экологически значимой информации, получение которой представляет собой конституционное право человека и гражданина.

Следует отметить, что наиболее распространённой формой реализации права человека и гражданина на получение достоверной информации о состоянии окружающей среды является ознакомление с материалами, публикуемых и распространяемых в СМИ. Так, в рамках Большой пресс-конференции Владимира Путина, прошедшей 19 декабря 2019 года Президенту Российской Федерации корреспондентом радиостанции «Маяк» Валерием Санфировым было указано на значительную не состыковку в числах относительно сокращения вредных выбросов со стороны России до 2030 года, озвученных в рамках Парижского соглашения (сокращение выбросов на 25-30%) и числах, озвученных Владимиром Путиным на конференции ВТБ «Россия зовёт!», проходившей 20-22 ноября 2019 года (сокращение выбросов на 60%). В данной связи можно сделать вывод о том, что имеет место недостоверность в федеральных средствах массовой информации относительно экологически значимой информации.

Вышеперечисленные обстоятельства приводят к ограничению права человека и гражданина на получение информации о состоянии окружающей среды, что является недопустимым в соответствии с п.4 ст.8 Федерального закона от 27.07.2006 N 149-ФЗ "Об информации, информационных технологиях и о защите информации", который указывает на то, что информация о состоянии окружающей среды не может быть ограничена. В п.5 этой же статьи также указывается на обязанность государственных органов и органов местного самоуправления обеспечивать доступ, в том числе с использованием информационно-телекоммуникационных сетей, в том числе сети "Интернет", к информации о своей деятельности на русском языке и государственном языке соответствующей республики в составе Российской Федерации в соответствии

с федеральными законами, законами субъектов Российской Федерации и нормативными правовыми актами органов местного самоуправления. Лицо, желающее получить доступ к такой информации, не обязано обосновывать необходимость ее получения.

За нарушение права на получение достоверной информации о состоянии окружающей среды предусмотрена юридическая ответственность в соответствии с административным (КоАП РФ Статья 19.7. Непредставление сведений (информации)) и уголовным (УК РФ Статья 140. Отказ в предоставлении гражданину информации) законодательством. Также имущественный и моральный вред, причиненный не предоставлением такой информации может быть возмещен в соответствии со ст.15 ГК РФ.

Таким образом, реализация принципа соблюдения права человека на получение информации о состоянии окружающей среды в современных реалиях Российской Федерации имеет ряд определённых пробелов как законодательных, так и правоприменительных.

Список литературы:

1. Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права: учеб. пособие. М.: Юристъ, 2006. 82 с.

2. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «Об охране окружающей среды» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

3. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

4. Бринчук М.М. Экологическое право: учеб. пособие. М.: Эксмо, 2010. 98 с.

5. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://old.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/environment/# (дата обращения: 12.12.2019 г.).

6. Росприроднадзор. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://rpn.gov.ru/dokumenty/ (дата обращения: 12.12.2019 г.).

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

УДК 93/94

Волкова Ксения Вадимовна,
студентка 1 курса магистратуры,
Институт педагогики, психологии и физического воспитания,
Вологодский государственный университет
Россия, г. Вологда
e-mail: volkova.xe@yandex.ru

БОРЬБА С ОТРИЦАНИЕМ ХОЛОКОСТА В РОССИЙСКОМ ИНТЕРНЕТ-ПРОСТРАНСТВЕ

Аннотация: *В статье рассматривается проблема отрицания Холокоста в Интернете на территории РФ. Исходя из того, что в РФ высказывание собственного мнения достаточно свободно, авторы рассматривают возможные пути борьбы с ревизионистами.*

Ключевые слова: интернет, отрицание холокоста, ревизионисты.

Volkova Ksenia Vadimovna
1st year master student,
Institute of pedagogy, psychology and physical Education
Vologda State University
Russia, Vologda

FIGHT AGAINST THE HOLOCAUST DENIAL IN RUSSIAN INTERNET SPACE

Abstract: *The article discusses the problem of Holocaust denial on the Internet in the Russian Federation. Based on the fact that in Russia the expression of one's own opinion is quite free, the authors are considering possible ways to combat the revisionists.*

Keywords: internet, Holocaust denial, revisionists.

Решение проблемы отрицания Холокоста в Интернете не лежит на поверхности и имеет под собой, на наш взгляд, большие законодательные изменения. В настоящее время Интернет-пространство достаточно свободно для высказывания в нем своего мнения, поскольку реакция органов Роскомнадзора отсрочена. Согласно Конституции России, а именно ст. 29

главы 2 «Права и свободы человека и гражданина», в нашей стране цензура СМИ запрещена. Это оказывает значительное влияние на распространение идей ревизионистов, поскольку Интернет является для них если не единственной, то очень значимой платформой, на которой они высказываются по поводу Холокоста, публикуют свои книги, статьи и другие работы. Выкладываются видеоролики с, якобы, опровержением документально подтверждённых фактов. Весь пропагандируемый в Сети материл заставляет пользователей задуматься, существовал ли на самом деле Холокост.

На наш взгляд, есть несколько путей решения данной проблемы (как демократичных, так и кардинальных:

1. Внесение изменений в Закон «Об информации, информационных технологиях и защите информации». Добавление в список запрещенного контента, информации об ошибочной интерпретации событий Холокоста, его значения для стран, наций и народов, как не принятую обществом.

2. Создание ресурса с документами, статьями, фактами, которые подтверждают подлинные события Холокоста и его последствий.

3. Внедрение в информационное поле школьников и молодежи (соц.сети, видео-хостинги) уроков памяти, статей. Целью которых является сохранение в памяти поколения истинных событий.

4. Пропаганда с помощью государственной поддержки идей защитников Холокоста.

Проанализировав российское Интернет-пространство на количество работ ревизионистов и людей, выступающих против «отрицателей Холокоста», можно сделать вывод, что количество «ревизионистских» материалов превалирует над количеством ответов отрицателям. Ревизионисты охотно пользуются свободой, которую предоставляет им Интернет, распространяя в нем свои произведения, и работы зарубежных авторов. В этом заключается следующая проблема распространения идей в Интернет-пространстве.

Одним из способов решения этой проблемы, является публикация в Интернет-пространстве книг, статей, фотографий, писем, работ свидетелей тех событий, профессиональных историков, патриотов страны, ученых.

В связи с этим, нами были проанализированы работы Подольного Исаака Абрамовича «Людям XXI века. Тем, кому суждено жить…», Полян Павла Марковича «Обреченные погибнуть. Судьба советских военнопленных-евреев во Второй мировой войне: воспоминания и документы», Альтмана Ильи Александровича «Жертвы ненависти. Холокост в СССР, 1941—1945 гг», которые выступают против «отрицателей Холокоста» [2].

Было выявлено, что ученые-исследователи данного вопроса используют в своих работах следующие методы:

1. Подольный Исаак Абрамович «Людям XXI века. Тем, кому суждено жить…» Советский, затем российский писатель и фотокорреспондент, краевед, педагог. Почётный гражданин города Вологды. В своей книге он использует следующие методы доказательства существования Холокоста и методов истребления пленных, евреев и др.:

А. Собственные воспоминания о событиях тех лет;

Б. Рассказы друзей-сверстников, бывших узников фашистских лагерей и гетто.

В. Повествование о судьбах знакомых, описанные с их слов.

Г. Использование «социального микроскопа», т.е. путем исследования индивидуальных человеческих судеб.

Д. Предоставление литературных ассоциаций, официальных документов.

2. Полян Павел Маркович «Обреченные погибнуть. Судьба советских военнопленных-евреев во Второй мировой войне: воспоминания и документы» –российский географ-демограф, публицист, писатель и литературовед. Автор приводит следующие доказательства существования Холокоста:

А. Описание дат и произошедших в это время событий;

Б. Рукописи солдат и военачальников о приказах командования;

В. Отчеты о выполнении работы, приказа отделов;

Г. Воспоминания современников.

3. Альтман Илья Александрович «Жертвы ненависти. Холокост в СССР, 1941—1945 гг.» Российский историк, кандидат исторических наук, основатель и сопредседатель НПЦ «Холокост», вице-президент Межрегионального Фонда «Холокост», профессор РГГУ.

В книге автор использует следующие методы:

А. Документальное подтверждение фактов;

Б. Статистические данные на основе документов, сведений, анализа;

В. Личного опыта работы с историческими источниками.

В настоящее время, несмотря на уголовное наказание, предусмотренное за ревизионизм, на общественное осуждение, на активную борьбу мирового сообщества, армия отрицателей Холокоста [3] и геноцида твердо стоит на ногах, расширяя сферу воздействия и географию своих последователей [1]. Все чаще о них можно услышать именно в Интернет-пространстве, как наиболее свободной площадке для высказывания своего мнения. Этим пользуются многие ревизионисты и «отрицатели Холокоста».

Список литературы:

1. Ереванский государственный университет [Электронный ресурс]: офиц. сайт // Режим доступа: http://www.ysu.am/main/ru/Taner-Akcam-about-the-policy-of-denial-of-Turkey (дата обращения: 18.01.2020 г.).

2. Информационное агентство Русского Общественного Движения «Возрождение. Золотой Век» [Электронный ресурс]: офиц. сайт // Режим доступа: URL: http://www.rod-vzv.info/. (дата обращения: 18.01.2020 г.).

3. Информационный портал FB.ru [Электронный ресурс]: офиц. сайт // Режим доступа: URL: http://fb.ru/article/427789/ugolovnoe-presledovanie-za-otritsanie-holokosta. (дата обращения: 18.01.2020 г.).

УДК 908

Воловский Александр Сергеевич
студент 3 курса магистратуры,
институт истории и права
Калужский государственный университет,
Россия, г. Калуга
e-mail: chavezalex@yandex.ru

Научный руководитель: Штепа А.В., кандидат исторических наук,
доцент института истории и права
Калужский государственный университет,
Россия, г. Калуга

ОРГАНИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ УЧАЩИХСЯ И СОТРУДНИКОВ ЦЕРКОВНО-ПРИХОДСКИХ ШКОЛ РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ (ПО МАТЕРИАЛАМ ТУЛЬСКОЙ И КАЛУЖСКОЙ ГУБЕРНИЙ)

Аннотация: *Статья посвящена организации социальной помощи и поддержки учащихся и сотрудников церковно-приходских школ Российской империи. В статье рассматриваются основные виды такой помощи, оцениваются её объём и качество.*

Ключевые слова: церковно-приходские школы, церковный приход, социальная помощь, Первая мировая война, Тульская губерния, Калужская губерния.

Volovsky Alexander Sergeevich
3rd year master student,
Institute of history and law
Kaluga state University,
Kaluga, Russia

Scientific adviser: Shtepa A.V., candidate of historical sciences,
associate professor, Institute of history and law
Kaluga state University,
Kaluga, Russia

ORGANIZATION OF SOCIAL SUPPORT FOR STUDENTS AND EMPLOYEES OF PAROCHIAL SCHOOLS OF THE RUSSIAN EMPIRE (BASED ON MATERIALS FROM THE TULA AND KALUGA PROVINCES)

Abstract: *The article is devoted to the organization of social assistance and support for students and employees of parochial schools of the Russian Empire. The*

article discusses the main types of such assistance, and assesses its volume and quality.

Keywords: parochial schools, church parish, social assistance, First world war, Tula province, Kaluga province.

Ни для кого не секрет, что крестьянское население российской провинции в конце XIX – начале XX века, в целом жило довольно небогато. Очень важным социальным направлением деятельности церковно-приходских школ была поддержка малообеспеченных школьников. Многие крестьянские семьи были очень бедны, поэтому не могли обеспечить детей нормальным питанием, прочной и опрятной одеждой, школьными принадлежностями. Очень часто, помимо учащихся, в материальной поддержке нуждались и работающие в школах учителя.

Из-за крайней бедности крестьянских детей, посещающих занятия, прилагались усилия для обеспечения их одеждой и питанием. В особенности это касалось детей из отдалённых деревень, поскольку материальный недостаток часто служил причиной непосещения такими детьми школы. Сразу же следует обратить внимание, что государственные средства на эти цели обычно не выделялись и никаких общественных организаций для помощи бедным в губерниях в это время также организовано не было – вся надежда была на частных благотворителей. При этом в основном в роли «благотворителей» выступали попечители церковных школ из среды местного дворянства, купечества или зажиточного крестьянства. Нередко это были родители более обеспеченных учеников, которые помогали продуктами другим школьникам.

Мерами помощи малообеспеченным учащимся служили, как правило, организация горячих завтраков на базе церковно-приходских школ и снабжение детей надежной одеждой и обувью (чаще всего школьной формой). Так, в двух школах Каширского уезда Тульской губернии: в одноклассной села Заглухина (на средства попечительницы школы Романовской) и в двухклассной при Каширском женском монастыре учащиеся были обеспечены горячей пищей [7, с. 39]. В Бабошинской, Лошачевской, Слободской и Сонинской школах

Каширского уезда все успешно окончившие курс получили в подарок от попечителей школьные костюмы [7, с. 39]. Иногда подобные благотворительные акции осуществлялись на большие церковные праздники – Пасху, Рождество Христово и пр.

При отдельных школах возводились общежития и ночлежные приюты для детей из отдалённых сёл. Общежития возводились в основном при второклассных церковно-приходских школах: учащиеся получали в общежитиях временную квартиру и питание. В нескольких общежитиях школьники содержались на средства попечителей, но чаще всего они сами вносили плату деньгами и продуктами питания. Плата эта также весьма сильно различалась в зависимости от общежития. Например, в Тульской второклассной школе за проживание следовало платить 6 рублей в месяц, в Богородицкой (Алексинского уезда) – 3 рубля, в Потёмкинской (Крапивенского уезда) – 2 рубля 60 копеек [7, с. 40]. Очевидно, что общежитие в губернском центре стоило дороже, чем на периферии. Стипендиаты обычно содержались в общежитиях бесплатно, за счёт благотворителей.

Таким образом, к началу XX-го века при 33 тульских школах были организованы ночлежные приюты, но содержание этих мест практически полностью зависело от действий частных благотворителей [7, с. 41]. Пользовались приютами в основном учащиеся из отдалённых деревень, которые брали с собой недельный запас хлеба и картофеля и оставались при школе на всю учебную неделю, особенно в холодное время года.

Подобные общежития устраивались и в Калужском крае и также в основном лишь при второклассных школах. Исключениями из этого правила были только две школы: в селе Ильинском, Калужского уезда и в г. Тарусе при Воскресенской церкви, приход которой состоял исключительно из деревень. В отчётах отмечается, что подобные общежития и ночлежки – «редкость», и что в случае нужды учащиеся «обночлеживались» прямо в классных комнатах или церковных сторожках [5, с. 95].

Интересно, что во всех церковно-школьных общежитиях Калужской губернии учащиеся вели своё хозяйство «на артельных началах», пользуясь или исключительно покупными продуктами для своего стола, как это было, например, в Боровской школе, или (преимущественно) привозными из домов. Запасы детей хранились в специальных кладовых, под наблюдением старших учителей или заведующих школами. Пища школьников была самая простая: щи, суп картофельный, горох, гречневая пли пшённая каша, варёный (для завтрака) или жареный (для обеда) картофель. В качестве питательной добавки полагалось мясо или сало (около 200 гр. на человека), а в качестве «приправы» также добавлялось сало или сливочное масло, а в постное время – грибы и постное (конопляное или подсолнечное) масло [5, с. 97]. Впрочем, как уже было отмечено выше, питаться подобным образом могли далеко не все учащиеся церковных школ, а только учащиеся школ второклассных, да и то лишь наиболее обеспеченные. В частности, наблюдатели упоминают, что только дети состоятельных родителей пили чай после завтрака по утрам [5, с. 96].

Из других видов помощи учащимся стоит упомянуть, что в неурожайные 1891, 1892 и 1906 гг. на пожертвования школьных попечителей и организации Красного Креста при школах организовывались бесплатные столовые для крестьянских детей [8, с. 14]. В 1910-х гг. Тульским епархиальным училищным советом всем учащимся церковно-приходских учительских школ предоставлялись «свидетельства», дающие право на проезд по железным дорогам по льготному тарифу [3, с. 818].

Очень сильно ударила по общему материальному состоянию церковных школ и их педагогическому составу Первая мировая война. Из-за военных расходов сократилось финансирование, многие учителя были призваны на фронт, с западных окраин страны началась эвакуация населения в центральные регионы. Тульские церковные школы оказывали помощь эвакуируемым. Так, 25 октября 1915 года состоялось освящение здания новой двухклассной школы в селе Богословском и Романовского приюта при ней. В скором времени 30

учениц из витебских церковно-приходских школ были размещены в этом приюте и проходили там обучение. Руководство школы заверяло, что «о гигиене и лечении детей будет должное попечение» [2, с. 2].

В жизнь церковно-приходских школ Калужской епархии Первая мировая война также внесла свои коррективы: за первые два года войны в ряды действующей армии были призваны 136 человек. Многие из них получили ранения или попали в плен, трое числились погибшими. Для оказания помощи семьям погибших воинов, инвалидам и их семьям при уездных отделениях Епархиального училищного совета – Жиздринском, Мосальском, Козельском, Калужском, Боровском, Малоярославецком, Лихвинском, Перемышльском с начала 1915-1916 учебного года были образованы особые фонды для выдачи пособий «впредь до обеспечения их казённым содержанием». Фонды эти составлялись из отчислений от средств местных епархиальных отделений, от жалования заведующих школами и учителей, из пожертвований от приходских попечительств, кооперативов и частных лиц [9, с. 344].

Интересно, что в годы войны и учащиеся церковно-приходских школ не оставались в стороне в деле помощи пострадавшим от войны и беженцам - многие из них лично приходили на помощь семьям солдат, призванных на фронт: бесплатно гоняли в ночное лошадей, боронили нивы и т.п.

Кроме того, в Калужской губернии проводился приём детей, оказывалась им посильная помощь в обустройстве, питании, одежде. Всего в 1915–1916 учебном году в церковные школы были приняты 1198 детей-беженцев, из которых больше всего – 228 человек – в Козельском уезде [9, с. 345].

Обучающиеся в церковных школах дети-беженцы бесплатно пользовались учебниками и учебными пособиями наравне с местными детьми. Так в Брынской и Полякской школах Жиздринского уезда заведующий этими школами священник А.И. Смирнов приобретал письменные принадлежности для беженцев на собранные им пожертвования от частных лиц. В школах Перемышльского, Калужского, Мещовского, Медынского и Жиздринского уездов дети-беженцы получали бесплатное горячее питание. По предложению

учительницы Троицкой в Каменской школе Калужского уезда, как и во многих школах Медынского и Мещовского уездов, ученики ежедневно приносили своим товарищам-беженцам завтраки. Дети церковных школ Перемышльского уезда для своих товарищей-беженцев собрали яйца к празднику Пасхи. Кроме того, в пользу детей беженцев делались пожертвования, как учителями церковных школ, так и самими учащимися [6, с. 138–139].

В Тульской губернии оказанием посильной помощи призванным на фронт учителям церковных школ занималось «Тульское общество взаимного вспомоществования учащим и учившим» [4, с. 197]. Проект устава данного общества определял в качестве главной цели помощь нуждавшимся педагогам. Правление организации состояло из председателя, товарища председателя (сопредседателя), секретаря, казначея и шести членов, избираемых на общих собраниях. Действительными членами этого общества были исключительно школьные учителя или лица, которые когда-то ими были [4, с. 197]. В одном из журналов заседаний Тульского епархиального училищного совета за 1915 г. отмечено, что в ноябре 1914 г. общество собирало сведения об учителях церковных школ епархии и об их семейном положении.

Впрочем, помощь оказывалась лишь наиболее нуждающимся семьям школьных педагогов, особенно семьям тех, кто в результате боевых действий получил серьёзные увечья или был убит на войне [1, с. 31]. Пособия выплачивались единовременно и были весьма небольшими. Например, вдове без детей выплачивалось всего лишь ¾ месячного содержания мужа, жене с возвратившимся увечным мужем – его месячное содержание. Сумма выплаты напрямую зависела от количества детей и прочих лиц, находящихся на иждивении. Очевидно, что данная компенсация не могла быть достаточной [4, с. 168].

Таким образом, церковно-приходские школы, не могли, конечно же, оказать своим учащимся какой-либо существенной материальной поддержки, обеспечить их всем необходимым, но и те меры, что предпринимались в них, для многих крестьянских детей были подчас серьёзным подспорьем в жизни.

Льготы и материальная помощь, оказываемая педагогам и сотрудникам школ была ещё менее существенна, но в непростых социально-экономических условиях, особенно в годы нестабильности начала XX-го века и начавшейся Первой мировой войны и такая подмога порой могла помочь учителю «продержаться на плаву» и сохранить человеческое достоинство.

Список литературы:

1. ГАУ ТО. Ф. 31. Оп. 2. Д. 87.

2. ГАУ ТО. Ф. 31. Оп. 2. Д. 96.

3. ГАУ ТО. Ф. 31. Оп. 1. Д. 1274.

4. ГАУ ТО. Ф. 31. Оп. 1. Д. 1306.

5. Отчёт о состоянии церковных школ Калужской епархии за 1898/99 уч. год. Калуга, 1900.

6. Отчёт о состоянии церковных школ Калужской епархии за 1915-1916 учебный год. Калуга, 1917.

7. Отчёт о состоянии церковных школ Тульской епархии за 1901 год. Тула, 1902.

8. Руднев М. Одноклассные церковно-приходские школы в городе Туле. // Двадцатипятилетие церковных школ Тульской епархии (1884–1909 гг.). Тула, 1909.

9. Штепа А. В. Церковные школы Калужской губернии в 1915–1916 гг.: взгляд через столетие. // У истоков российской государственности. Исследования, материалы. Калуга: Изд-во КГУ им. К.Э. Циолковского, 2017. С. 337-347.

УДК 345.5

Кузнецов Алексей Иванович
студент 3 курса магистратуры
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского,
Россия, г. Калуга
e-mail: dediu13@mail.ru

Штепа Алексей Владимирович,
кандидат исторических наук, доцент, доцент кафедры истории
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского,
Россия, г. Калуга

РОССИЙСКОЕ КУПЕЧЕСТВО В КОНТЕКСТЕ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ ИСТОРИИ РЕГИОНА ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XIX – НАЧАЛЕ XX ВЕКОВ: ИСТОРИОГРАФИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Аннотация: *В статье авторы анализируют существующую на настоящий момент историографию, связанную с изучением проблемы жизнедеятельности российского купечества* в *контексте социокультурной истории региона во второй половине XIX - начале XX вв. Авторы акцентируют внимание на достижениях отечественных исследователей и краеведов, намечают аспекты дальнейшего изучения темы.*

Ключевые слова: калужское купечество, предпринимательство, социокультурная история, историография.

Kuznetsov Alexey Ivanovich
3rd year master student
Kaluga state University named K. E. Tsiolkovsky,
Russia, Kaluga

Shtepa Alexey Vladimirovich,
candidate of historical sciences, associate professor, associate professor of the Department of history
Kaluga state University named K. E. Tsiolkovsky,
Russia, Kaluga

MERCHANTS IN THE CONTEXT OF THE SOCIO-CULTURAL HISTORY OF THE REGION IN THE SECOND HALF OF THE XIX – EARLY XX CENTURIES: HISTORIOGRAPHIC ASPECT

Abstract: *In the article, the authors analyze the current historiography related to the study of the problem of life of the Russian merchants in the context of the socio-cultural history of the region in the second half of the XIX - early XX centuries. the*

Authors focus on the achievements of domestic researchers and local historians, and outline aspects of further study of the topic.

Keywords: Kaluga merchants, entrepreneurship, socio-cultural history, historiography.

Интерес к торгово-промышленной деятельности российского купечества особенно возрос на рубеже XIX – XX веков. В дореволюционный период появились первые работы, освещающие торгово-промышленную деятельность Калужской губернии. Труд главы губернского статистического комитета И. Тарасенкова «Обозрение фабричной и заводской промышленности» охватывает период с XVII в. (строительство первых заводов) и до 1861 г. Автор рассматривает развитие промышленности в исторической перспективе и деятельность его современников, передовых промышленников губернии [11, 13].

В кратком очерке торговой и промышленной деятельности, составленном В.В. Шангиным для «родных, друзей и знакомых» на базе данных статистического комитета, дается характеристика основных экономических показателей с 1861 по 1896 г. Эту работу отличает схематичность и явный пессимизм во взгляде автора на происходящие в губернии процессы углубляющегося застоя [20].

Калужский краевед Ю. Вусович, составивший «Медико-топографическое описание города Калуги» [3] и «Курс родиноведения для местных учебных заведений», проводит сравнительный анализ экономического состояния губернии до и после реформы 1861 г, в том числе положения наиболее крупных купеческих семейств.

Большую помощь в ходе исследования оказали работы общего характера по истории Калужского края. Особенно надо отметить такое издание как: «Летопись Калужская от отдаленных времен до 1841 года», составленная В.В. Ханыковым [10]. Самым значительным исследованием по истории края, фактически обобщающим и развивающим все предыдущие является книга Д.И.

Малинина «Калуга: опыт исторического путеводителя по Калуге и главнейшим центрам губернии» [13].

Основным видом предпринимательской деятельности калужского купечества в исследуемый период оставалась торговля. Поэтому важно было выяснить отношения калужских торговцев с другими регионами, их долевое участие во внутренней и внешней торговле, в ярмарочной и стационарной.

В исследовании Б.Н. Миронова большое внимание уделено выявлению частоты торговых контактов между отдельными губерниями, регионами, как важнейшему показателю существования и функционирования единого внутреннего рынка страны. Историк выделяет города 1-й категории, которые играли главную роль в хозяйственно-торговой жизни России. Следует отметить, что во второй половине XVIII века среди важных городов значится и Калуга. Купечество этих городов занимало ведущее положение на внутреннем рынке и держало в своих руках всю оптовую торговлю и вследствие этого выступало организатором процесса формирования всероссийского рынка [12, с. 47].

Работа Н.С. Киняпиной «Политика русского самодержавия в области промышленности» основана на богатейшей базе документов и лишена одиозности. В первой половине XIX в. промышленное развитие России осуществлялось одновременно в трех формах – мелкотоварного производства, мануфактуры и фабрики. Определяющей формой промышленного производства оставалась мануфактура, постепенно переходящая в фабрику. Отличия этих трех форм, подробно рассматриваемые Н.С. Киняпиной, прослеживаются на примере промышленности Калужской губернии, представляющей собой вполне типичную картину для центра России. В начале XIX в. Калужская губерния наряду с Владимирской, Костромской, Ярославской и Московской губерниями являлась центром полотняной промышленности. Господствующую роль в полотняной промышленности играли представители купечества. В работе объясняются причины упадка легкой промышленности в 30-40-х гг. XIX в., которые характерны и для Калужской губернии [6].

Интересные статистические выкладки, характеризующие хозяйственно-экономическую деятельность российских купцов и предпринимателей, содержатся в монографическом исследовании Рыбаков Ю.Я. «Промышленная статистика России XIX в.» [18].

Среди работ, посвященных изучению истории предпринимательских династий, хотелось бы особо выделить монографию Ю.А. Петрова «Династия Рябушинских» [14], чья деятельность и на начальном этапе, и позже, в период их расцвета, переплеталась с историей Калужского купечества.

На долю пореформенного периода развития капитализма приходится большая часть крупных работ по истории предпринимательства. Изучение монографий, посвященных отношениям второй половины XIX в. необходимо для создания развернутого представления о судьбе купеческого сословия в перспективе.

Некоторые аспекты деятельности купечества как сословной группы анализирует в статье «Российское купечество в конце XIX - начале XX вв.» А.Н. Боханов. Одна из первых фраз статьи: «Понятие купец, появившееся в российском законодательстве в XVIII в., первоначально обозначало почти исключительно предпринимателя-торговца» показывает насущную необходимость по крайней мере систематизации сведений о терминологии и правовом генезисе купечества. Автор отмечает тенденцию выхода из сословия в период между налоговой реформой 1898 г. [15] и Первой Мировой войной крупнейших предпринимателей, а на основании анализа статистики купеческого самоуправления Москвы и С.-Петербурга приходит к заключению о «старении» состава гильдейской организации в начале XX в. Боханов констатирует снижение количества гильдейских свидетельств по сравнению с промысловыми в 1906-1912 гг. и оценивает численность купечества в 1912 г. в 160-180 тыс. чел. [2, с. 106; 113-114]. В монографии А.Н. Боханова «Крупная буржуазия России: конец XIX в. – 1914 г.», изданной в 1992 г. в Москве, автор характеризует гильдейское купечество как «корпоративную организацию,

объединившую узкий круг имущих лиц», для которой свойственно к консолидации с чиновничеством и «одворяниванию».

Исследования «Царизм и буржуазия во второй половине XIX в. Проблемы торгово-промышленной политики» Л.Е. Шепелева [21], «Дворянство и торгово-промышленной предпринимательство в пореформенной России» А.П. Корелина [8], «Банкирские дома в России 1860-1914 гг.» Б.В. Ананьича [1] дают возможность проследить развитие социально-экономических явлений, зародившихся в XVIII в., состояние купеческого сословия на его последнем этапе существования. Все перечисленные работы отличают проблемный подход, рассмотрение исторических процессов в развитии.

В последние годы вышло большое количество книг по истории купечества и предпринимательства. Среди них: сборник статей «Купечество в России XV – середине XIX вв.» [9], «Экономическая история. Предпринимательство и предприниматели» [22], «Иностранное предпринимательство и заграничные инвестиции в России» [4], «Предпринимательство и предприниматели России от истоков до начала XX в.» [17]. Особенно следует выделить обобщающий коллективный труд историков «История предпринимательства в России» [5,7], в котором рассматриваются развитие российского предпринимательства с XVII по начало XX века. Большое внимание обращается на особенности его становления в контексте исторических условий развития России, исследуется роль государства в этом процессе, выявляются национальные черты российского предпринимательства, своеобразие сочетания торгового и промышленного капитала. В работе представлены материалы о функционировании купеческой семьи в сфере промышленного и торгового дела, рассмотрены проблемы преемственности капиталов, устойчивости купеческих родов. Тематика глав сборника напрямую затрагивает рассматриваемые нами вопросы.

Книги известного краеведа Н.И. Кожевниковой позволяют реконструировать различные аспекты генеалогии калужских купцов и предпринимателей, дополнить новыми фактами историю предпринимательской

активности купечества. Эти работы может в неполной мере носят аналитический характер, но без них невозможно на сегодняшний день представить комплексное исследование истории купеческой корпорации калужского региона [7].

Процесс формирования и особенности развития российской буржуазии привлекал и привлекает к себе внимание западных историков. В 1994 г. вышла в свет монография И.В. Поткиной, в которой был дан обстоятельный анализ основных работ американских и английских ученых, занимавшихся историей российской буржуазии XIX – начала XX вв. Как показывает автор, зарубежная история бизнеса использует отличный от экономической истории методологический подход, акцентируя внимание на изучении процессов на микроуровне [16].

В монографии О.Ю. Хомутовой определена роль калужского купечества в экономическом развитии Центрального региона в конце XVIII в. - 1860-е гг., выявлено его место в системе городского управления, проанализированы социально-типические черты, присущие купеческому сословию в целом и особенностей губернскому. По мнению О. Хомутовой «история калужского купечества представляет собой вариант регрессивного развития социально-экономических отношений, при котором спад предпринимательской деятельности повлек за собой затухание общественно-культурной жизни в городах губернии, изменение социального состава их жителей. Находясь в центре Европейской части России, Калужская губерния выпала из активного процесса формирования капиталистических отношений во второй половине XIX в., превратившись в «заштатный регион» российской экономики» [19, с. 240].

В новейших работах общим для всех зарубежных историков является признание несовпадения интересов самодержавия и экономических и политических устремлений российской буржуазии, поскольку государственные интересы превалировали над интересами буржуазии [16, с. 174].

Историографический обзор, представленный выше, свидетельствует о том, развитие калужского купечества и предпринимательства в контексте социокультурной истории региона до настоящего времени комплексно не изучались. При чрезвычайно обширной историографии, затрагивающей проблемы российского купечества в XIX - начале XX века, остается малоисследованным целый ряд аспектов, являющихся для его целостной характеристики немаловажными: социально-правовое положение, динамика численности по регионам, национальный и религиозный состав, занятость и др.

Список литературы:

1. Ананьич Б.В. Банкирские дома в России 1860-1914 гг. Очерки истории частного предпринимательства. Л.: Наука, 1991. 189 с.

2. Боханов А.Н. Российское купечество в конце XIX - начале XX вв. // История СССР. 1985. № 4. С. 106-118.

3. Вусович Ю. Медико-топографическое описание г. Калуги. Калуга: Окрзравотд, 1886. 198 с.

4. Иностранное предпринимательство и заграничные инвестиции в России. М.: Росспэн, 1997. 321 с.

5. История предпринимательства в России. В 2-х книгах. Кн.1. От средневековья до середины XIX в. М.: Росспэн, 2000. 479 с.; Кн.2 Вторая половина XIX - начало XX вв. М.: Росспэн, 2000. 572 с.

6. Киняпина Н.С. Политика русского самодержавия в области промышленности. М.: Изд-во Московского ун-та, 1968. 453 с.

7. Кожевникова Н.И. Калуга купеческая. Калуга: Калужская типография стандартов, 2015. 300 с.; Кожевникова Н.И. Калужские купцы и мещане. Калуга: Калужская типография стандартов, 2015. 300 с.; Кожевникова Н.И. Жители Калуги (конец XVIII – начало XX веков). Калуга: Калужская типография стандартов, 2016. 300 с.; Кожевникова Н.И. Калужане (конец XVIII – начало XX веков). Калуга: Ноосфера, 2016. 300с.

8. Корелин А.П. Дворянство и торгово-промышленное предпринимательство в пореформенной России (1861-1904 гг.) // Исторические записки. Т. 102. М.: ГПИБ, 1978. С. 128-152.

9. Купечество в России XV – середины XIX вв. Сб. статей. М.: ИРИ, 1997. 129 с.

10. Летопись Калужская. Калуга: КОКМ, 1991. 123 с.

11. Малинин Д.И. Калуга: опыт исторического путеводителя по Калуге и главным центрам губернии. Калуга: Золотая аллея. 1992. 275 с.

12. Миронов Б.Н. Внутренний рынок России во второй половине XVIII – первой половине XIX вв. Л.: Наука, 1981. 259 с.

13. Памятные книги Калужской губернии. Калуга: Калужский губ. стат. ком., 1852, 1861, 1862, 1863, 1869-1874.

14. Петров Ю.А. Династия Рябушинских. М.: Русская книга, 1997. 196 с.

15. Поткина И.В. Индустриальное развитие дореволюционной России: концепции, проблемы, дискуссии в американской и английской историографии. М.: ИРИ, 1994. 231 с.

16. Предпринимательство и предприниматели России от истоков до начала XX в. М.: Росспэн, 1997. 351 с.

17. Рыбаков Ю.Я. Промышленная статистика России XIX в. М.: Наука, 1976. 277 с.

18. Хомутова О.Ю. Калужское гильдейское купечество: очерки из истории предпринимательства XVIII - первой половины XIX века. Калуга: «Фридгельм», 2008. 247 с.

19. Шангин В.В. Краткий очерк торговой и промышленной деятельности Калужской губернии. Калуга: типография газеты «Калужский вестник», 1897. 52 с.

20. Шепелев Л.Е. Царизм и буржуазия во второй половине XIX в. Проблемы торгово-промышленной политики. Л.: Наука, 1981. 275 с.

21. Экономическая история. Предпринимательство и предприниматели / Отв. ред. Ю.Н. Розалиев. М.: ИВИ РАН, 1999. 224 с.

УДК 93/94

Курчина Нина Викторовна,
студентка магистратуры 3 курса,
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга
e-mail: nina.kurchina@yandex.ru

Научный руководитель: Кометчиков Игорь Вячеславович,
кандидат исторических наук, доцент кафедры истории,
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

РЕЛИГИОЗНАЯ ПРАЗДНИЧНАЯ КУЛЬТУРА БРЯНСКОЙ ДЕРЕВНИ В ПЕРВЫЕ ПОСЛЕВОЕННЫЕ ДЕСЯТИЛЕТИЯ (1945 – НАЧ. 1960-Х ГГ.)

Аннотация: *В данной статье рассматриваются различные проявления праздничной культуры Брянской деревни после Великой Отечественной войны. Внимание уделено росту посещаемости церквей в дни религиозных праздников, изменениям в религиозной праздничной культуре послевоенных лет, отношению властей к проявлениям подобной религиозности.*

Ключевые слова: Брянская область, религиозный праздник, религиозность, праздничная культура, обряды, Пасха, «икона-свеча».

Kurchina Nina Viktorovna,
3rd year master student,
Kaluga State University K.E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

Scientific adviser: Kometchikov Igor Vyacheslavovich,
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor of the Department of History,
Kaluga State University K.E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

RELIGIOUS HOLIDAY CULTURE OF THE BRYANSK VILLAGE IN THE FIRST POST- WAR DECADES (1945 - EARLY 1960s)

Abstract: *The paper explores the various manifestations of the festive culture of the Bryansk village after the Great Patriotic War. Attention is paid to the increase in church attendance during religious holidays, changes in the religious holiday culture of the post-war years, and the attitude of the authorities towards manifestations of such religiosity.*

Keywords: Bryansk region, religious holidays, religiosity, holiday culture, rituals, Easter, «candle-icon».

Религиозные праздники как феномен бытовой культуры были прочно вплетены в повседневную жизнь послевоенной деревни. В условиях масштабных перемен в советском обществе, переживающем кризис, появляется необходимость выработать новые формы культурной жизни. Именно праздник в этом случае выступал, как проверенная временем традиция, способствующая консолидации общества и явно отражающая происходящие изменения.

В первые два послевоенных десятилетия количество граждан, посещающих церковь в будние дни и воскресенья, оставалось сравнительно небольшим, исключением являлись дни религиозных праздников, на праздновании которых на службах в городах собиралось в среднем по 3 – 6 тыс. человек, в сельской местности по 500—600 прихожан.

Религиозный праздник в обновленной советской деревне после войны продолжал оставаться важным событием в крестьянском календаре, «являлся ориентиром, с которым крестьяне соотносили все наиболее важные события своей жизни» [1, с. 41]. Колхозное крестьянство уделяло много внимания внешней, обрядовой стороне культа, поэтому день праздника требовал от них особой подготовки: замены повседневной одежды на более нарядную, наведения порядка в доме, заготовки угощений и кушаний. Самым главным христианским праздником была Пасха, или Воскресение Христово. Вот как описывается в отчете уполномоченного по делам РПЦ подготовка и проведение данного праздника в рассматриваемый период: «В городах Брянске, Бежице, Клинцах и др. задолго продавали вербу. В г. Клинцах перед самым входом в универсальный магазин на главной улице 7 подростков принесли большие пучки вербы и продавали по 6-10 лоз и брали по 45-60 копеек. По ул. Московской г. Клинцах 17 апреля ходили по домам и продавали вербу. В с. Лопатни Клинцовского района 18 апреля в вербное воскресенье в церкви было полно народу. Было много молодых женщин и детей. Церковное богослужение продолжалось до 3-х часов дня. По селу Лопатни дети дошкольного возраста приходили в церковь группами по 10-15 человек. В руках каждого ребенка

была верба, перевязанная разноцветными лентами. Взрослое население все праздновало. В колхозе «Новый мир» сеялка в этот день не работала… Учитель географии средней Лопатенской школы на совещании агитаторов Сельсовета говорил, что ежедневно перед праздником Пасхой 15-20 учеников пропускают занятия в школе. Они из белой глины делают брикеты и носят их в г. Клинцы, где продают как лучший материал для побелки стен и потолка квартир, побелка печек являлась элементом подготовки к празднику Пасхи… В с. Видовка и во многих других селениях Клинцовского района в день Пасхи даже там, где нет действующих церквей, как символ встречи Христа, стреляли из охотничьих ружей» [2].

Характерной особенностью данного периода являются коллективные невыходы колхозников на полевые работы в дни такого рода праздников. Религиозный праздник, в крестьянском представлении, оставался легальной возможностью, дающей право уклониться от трудовой деятельности в колхозе. Советские крестьяне в дни религиозных праздников (Великих и храмовых) стремились посетить церковь и принять участие в богослужениях, даже если праздник приходился на активный цикл весенне-полевых или уборочных работ, что в свою очередь вызывало крайнее недовольство уполномоченного. Для многих верующих рассматриваемого периода религиозный праздник был не только возможностью для удовлетворения духовных потребностей, но и способом отвлечения от обыденности. В Почепском районе летние и осенние религиозные праздники во многих селах колхозники праздновали по 2-3 дня и на полях колхозов не работали. Председатель Краснорожского сельсовета тов. Моисейченко рассказал, что в четырех колхозах сельсовета, в которые входят 19 селений, в религиозные праздники прогуливается много рабочего времени. «Если это время, израсходованное на религиозные праздники, перевести на трудодни, то получится около 8 тыс. трудодней в году» [3]. В селениях колхоза «Свобода» Выгоничского района церкви нет, но престольный праздник Казанской Божьей Матери праздновали 2-3 дня, оставив в поле неубранной 2,5 гектара картофеля [4]. Не редки были случаи, когда подобное поведение

колхозников игнорировалось властью, а в иных случаях в празднованиях принимали участие не только рядовые колхозники, но и сами представители сельской советской власти: председатели колхозов и исполкомов сельских Советов, члены партии, те люди, которые должны были демонстрировать своим поведением идеальный образ советского гражданина-атеиста, способствовать распространению советской идеологии, особое место в которой занимало атеистическое мировосприятие. 24 июля 1952 г. газета «Заветы Ильича», орган Рогнединского райкома ВКП (б) и райисполкома, в статье «Прудников празднует» писала: «Неудовлетворительно выполняется план хлебозаготовок, прекращено строительство животноводческих помещений. Несмотря на это председатель колхоза тов. Прудников не принимает никаких мер к усилению темпов уборки и укреплению дисциплины. Например, 19 августа был теплый солнечный день, но на полях колхоза работы никакой не проводилось. Причина в том, что многие колхозники в этот день праздновали религиозный праздник и вместе с этим принимали участие в этом члены правления колхоза. Председатель с.совета тов. Фролов старается умолчать об этих фактах» [5].

В силу разных обстоятельств большинству верующих удавалось посещать храмы только в дни крупных религиозных праздников. Главной причиной этого являлось отсутствия прихода рядом с местом жительства того или иного верующего. В 1950 году второй секретарь Севского района ВКПб тов. Моисеев отмечал, что в воскресенье в церковь с. Севска народу ходить стало меньше, но в Пасху, Троицу, Рождество количество прихожан остается большим, это объясняется тем, что нет церквей ближе Севска, и в эти праздники верующие приходят из далеких населенных пунктов, расположенных на расстоянии более 50-ти километров от Севска. Из этого следует, что большое посещение церквей в эти праздники объясняется не увеличением количества верующих, а увеличением расстояния обслуживая конкретной церкви [6]. По этой же причине в дни православных религиозных праздников, таких как Вербное воскресенье, Благовещение, богослужения иногда совершались в частных домах колхозников села. Несмотря на нехватку

сельских церквей в это время, в русских деревнях все еще не была изжита привычка встречи престольных праздников [7, с. 415].

Высокой посещаемость была также в те дни, когда религиозный праздник совпадал с советским. Например, в 1948 г. религиозный праздник Пасха совпал со вторым днем праздника 1-го Мая, следовательно, рабочие, служащие и колхозники имели выходной день. Посещаемость церквей гор. Брянска в этом году достигла 5-7 тыс. человек, было очень много молодежи и детей, многие приходили из соседних районов, где не было церквей. В с. Супонево Брянского района скопилось столько людей, что «невыносимо было подойти к церкви» [8].

Духовенство, стремясь привлечь больше людей в храмы, старательно подходило к организации праздничным богослужений. Ориентируясь на советские реалии и график работы верующих, обряд освящения куличей для их удобства был перенесен на вторую половину дня Страстной субботы. Кроме того, священники часто освящали «партии куличей» (от нескольких десятков до несколько сотен за раз), вместо индивидуальных, чтобы более эффективно использовать время. В г. Брянске в 1953 г. освещение куличей началось в 11 часов дня и продолжилось до трех часов ночи. «Исключительно большое количество с куличами шли от 10 часов вечера до 3 часов ночи. В Петропавловской церкви, да и в Воскресенской куличи несли на головах. Из церкви даже молодые мужчины не выходили, а выталкивались» [9]. В с. Новый Ропск на Пасху за освещением куличей было целое паломничество. В субботу 4 апреля 1953 г. накануне Пасхи в сельском клубе показывали кинокартину «Руслан и Людмила», ее посмотрели только 15 человек. Молодежь была в церкви. Последние три недели перед Пасхой молодежь в клуб не ходила, хотя было объявлено о бесплатных танцах [10].

Традиционным для Брянщины являлось празднование т.н. «иконы-свечи», особенно распространенное в Красногорском, Клинцовском, Новозыбковском районах. Переносная икона-свеча – это икона, которая покупалась за счет верующих и называлась в честь престольного праздника

церкви данного прихода. Эту икону-свечу один раз в год переносили из одного дома в другой по желанию верующих. Вечером, накануне праздника, перед тем, как перенести ее в другой дом, священник производил богослужение при большом скоплении людей, а после службы устраивал обед с выпивкой. В день праздника производилось такое же многолюдное богослужение в том доме, куда принесли икону-свечу, а после опять устраивался обед. Обед и выпивка устраивались за счет сбора денег с верующих [11]. Подобные иконы имелись в с. Увелье, праздновалась 8 октября в день Архангела Михаила, в с. Кожаны 8 сентября Рождество Богородицы. Особо чтимые иконы-свечи находились в церкви с. Яловки. Несмотря на запрет зарегистрированным священникам этих благочиний со стороны епархии совершать такие богослужения, многие годы все они делали это за вознаграждение и право участвовать в застолье. Интенсивность исполнения обряда была настолько высока, что у части «свеч» молебны служили «самосвяты» [12, с. 247]. Самосвят с. Заборья Покладов совершал требы и молебны около иконы-свечи в с. Перелазы, Дубенец и др. населенных пунктах. Как рассказывал священник с. Заборье: «служба около иконы-свечи продолжает 1,5-2 часа. Народу бывает много» [13]. Празднование «иконы-свети» продолжалось на Брянщине на протяжении всего рассматриваемого периода. Уполномоченный в отчетах высказывал свое недовольство: «Епископ ничего не делает, чтобы прекратить свершение религиозного обряда зарегистрированными священниками иконы-свечи. Свершение этого религиозного обряда не уменьшается. Все зарегистрированные священники Клинцовского, Новозыбковского, Красногорского районов, во главе благочинного Клинцовского благочиннического округа, свершают этот религиозный обряд» [14]. В 1960 т. под давлением уполномоченного по делам РПЦ в Брянской области С. Мелеши правящий архиерей категорически запретил подобные обряды под угрозой перевода священнослужителей за штат [15].

В целом, религиозная активность сельского населения была вызвана не только желанием удовлетворения своих духовных потребностей, но и

стремлением сохранить свой образ жизни, который претерпевал значительные видоизменения в связи с пересмотром политики государства по отношению к церкви и религии. Неслучайно наибольшую активность проявляли лица, чья первичная социализация пришлась на дореволюционный период. А социальная память, носителями которой они выступали, позволяла крестьянам старшего поколения сделать вывод о том, что своеобразная сельская культура под воздействием советского аграрного проекта разрушается, теряются ее базовые ценности, обычаи и идеалы. Тем самым для большинства крестьян именно участие в религиозных праздниках становилось способом сохранения накопленного социокультурного опыта [16, с. 396-397].

В дни больших религиозных праздников храмы посещали самые разные категории граждан по полу, возрасту и социальному положению. В 1947 г. в с. Творишичах Жирятинского района на престольный праздник Николы, падающий на рабочий день, в церкви собралось около 8 тыс. человек; характерно то, что среди верующих около 30 процентов являлись представителями молодого поколения, начиная с семилетнего возраста, в том числе и учащиеся нач. и НСШ, окружающих сел и деревень [17].

Таким образом, проведенный анализ свидетельствует о том, самая большая посещаемость церквей в послевоенные годы отмечалась в храмах Брянщины в дни религиозных праздников. Массовое участие советского крестьянства в религиозных праздниках в послевоенное время было обусловлено множеством факторов. Конечно, сила традиций и родительского авторитета являлась одной из причин возросшей религиозной активности, но вовсе не единственной. С одной стороны, на рост религиозности повлияло изменение государственной политики в области религиозных культов, но, с другой стороны, материальные лишения и человеческие потери, вызванные войной, крестьянство стремилось компенсировать традиционным механизмом — обращением к Богу и религии.

Советская власть хотела видеть кризис праздничной культуры, спад религиозности, секуляризацию сознания, но статистика посещений церквей в

дни религиозных праздников не позволяла полностью в этом удостовериться. Несмотря на все ограничения, активность верующих в период религиозных праздников в городах и на селе Брянщины была весомой. По этой причине государство пыталось отвлечь население от праздников религиозного содержания и заменить их советской гражданской обрядностью. Распространение «светских обрядов», свидетельствовало также о том, что механическое сокращение сети церквей и количества духовенства не вело автоматически к «отходу населения от религии [18, с. 392] и требовало разработки мер иного характера со стороны государства.

Список литературы:

1. Безгин В.Б. История сельской повседневности: учебное пособие. Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2008. 88 с.

2. Государственный архив Российской Федерации (ГАРФ). Ф. Р-6991. Отчетно-информационный доклад Уполномоченного Совета по Брянской области Малова А.П. за I полугодие 1954 г. Оп. 1. Д.1129. Л. 17-18.

3. ГАРФ. Ф. Отчетно-информационный доклад Уполномоченного Совета по Брянской области Малова А.П. за III квартал 1953 г. Р-6991. Оп. 1. Д.1023. Л. 66.

4. ГАРФ. Ф. Р-6991. Информационный доклад Уполномоченного Совета по Брянской области Малова А.П. за IV квартал 1952 г. Оп. 1. Д.887. Л. 126.

5. ГАРФ. Ф. Р-6991. Информационный доклад Уполномоченного Совета по Брянской области Малова А.П. за III квартал 1952 г. Оп. 1. Д.887. Л. 89-90.

6. ГАРФ. Ф. Р-6991. Докладная записка о положении и деятельности церкви и духовенства в области. Оп. 1. Д. 759. Л. 58.

7. Жидкова Е. Советская гражданская обрядность как альтернатива обрядности религиозной // Государство, религия, церковь в России и за рубежом. 2012. Т. 30, № 3–4. С. 408-429.

8. ГАРФ. Ф. Р-6991. Докладная записка Председателю Совета по делам русской православной церкви при Совете Министров СССР тов. Карпову Г.Г. Оп. 1. Д.317. Л. 38.

9. ГАРФ. Ф. Р-6991. Отчетно-информационный доклад Уполномоченного Совета по Брянской области Малова А.П. за I квартал 1953 г. Оп. 1. Д. 1023. Л. 18-19.

10. ГАРФ. Ф. Р-6991. Отчетно-информационный доклад Уполномоченного Совета по Брянской области Малова А.П. за II квартал 1953 г. Оп. 1. Д. 1023. Л. 41-42.

11. ГАРФ. Ф. Р-6991. Докладная записка Уполномоченного Совета по Брянской области Малова А.П. 1950 г. Оп. 1. Д.627. Л.24.

12. Кометчиков И. В. «Заветы» социализма: трансформация религиозного праздника на селе Центрального Нечерноземья. в середине 1940-х – начале 1960-х гг. // Государство, религия, Церковь в России и за рубежом. 2015. № 2. С. 238-261.

13. ГАРФ. Ф. Р-6991. Информационный доклад Уполномоченного Совета по Брянской области Малова А.П. за III квартал 1951 г. Оп. 1. Д. 759. Л.93-95.

14. ГАРФ. Ф. Р-6991. Информационный доклад Уполномоченного Совета по Брянской области Малова А.П. за IV квартал 1951 г. Оп. 1. Д. 759. Л. 123-124.

15. ГАРФ. Ф. Р-6991. Докладная записка инспектора т. Иванова о проверке работы Уполномоченного по Брянской области Мелеша С.П. Оп. 1. Д.1856. Л.2.

16. Хасянов О. Р. Религиозная праздничная культура колхозной деревни в послевоенное десятилетие (на материалах Куйбышевской и Ульяновской областей) // Научный диалог. 2015. № 12 (48). С. 386-399.

17. ГАРФ. Ф. Р-6991. Информационный доклад Уполномоченного Совета по Брянской области Горбачева Д.Н. за II квартал 1947 г. Оп. 1. Д.172 Л.9.

18. Шлихта Н. «От традиции к современности»: православная обрядность и праздники в условиях антирелигиозной борьбы (на материалах УССР, 1950—60-е гг.) // Государство, религия и Церковь в России и за рубежом. 2012. № 3-4. С. 380-407.

УДК 93/94

Серегина Елизавета Александровна,
студентка магистратуры 2 курса,
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга
e-mail: elizaveta.seregina.97@mail.ru

Научный руководитель: Довбня Анатолий Алексеевич,
кандидат политических наук, доцент кафедры истории,
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ЯПОНО-КИТАЙСКАЯ ВОЙНА 1937-1945 ГГ.: ИСТОКИ, ПРИЧИНЫ, ПОЗИЦИИ ВЕЛИКИХ ДЕРЖАВ НА НАЧАЛЬНОМ ЭТАПЕ ВОЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

Аннотация: *Статья посвящена истокам возникновения противоречий, причинам начала Японо-китайской войны 1937-1945 гг. и позиции Великих держав по поводу японской агрессии в Китае. Рассматривается формирование противоречий с конца XIXв., которые привели к войне между Японией и Китаем. Выделяются основные причины распространения японской агрессии в отношении Китая в этот период. Кроме того, в статье уделено внимание точке зрения Великих держав относительно начала военных действий на территории Китая.*

Ключевые слова: японо-китайская война 1937-1945гг., Китай, Япония, СССР, международные отношения, война сопротивления Японии, «китайский инцидент», Вторая японо-китайская война.

Seregina Elizaveta Alexandrovna,
2nd year master student,
Kaluga state University K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

Scientific adviser: Dovbnya Anatoly Alexeevich,
candidate of political sciences,
associate professor at the Department of History,
Kaluga state University K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

THE JAPANESE-CHINESE WAR OF 1937-1945: THE ORIGINS, CAUSES, AND POSITIONS OF THE GREAT POWERS AT THE INITIAL STAGE OF HOSTILITIES

Abstract: *The article is devoted to the origins of contradictions, first Sino-Japanese war 1937-1945 and the position of the Great powers about Japanese aggression in China. The author considers the formation of contradictions from the end of the XIX century, which led to the war between Japan and China. The main reasons for the spread of Japanese aggression against China during this period are highlighted. In addition, the article focuses on the point of view of the Great powers regarding the beginning of military operations on the territory of China.*

Keywords: Sino-Japanese war of 1937-1945, China, Japan, USSR, international relations, war of resistance of Japan, "Chinese incident", Second Sino-Japanese war.

7 июня 1937 г. – день, который принято считать точкой отсчета в Японо-китайской войне 1937-1945гг. В войне, которая имеет множество названий: в Китае эту войну называют «войной Сопротивления Японии» [3, с. 96]; в отечественной историографии эту войну принято называть «Японо-китайской войной 1937-1945 гг.» [4, с. 26];в западной историографии – «Вторая японо-китайская война»; а в Японии эту войну даже за полноценную войну не считают, и называют просто «китайский инцидент» [10, с. 144]. Но какое бы название не имел вооруженный конфликт любого масштаба, каждый имеет свои истоки формирования, причины, повод. Но, что стало причиной начала Японо-китайской войны 1937-1945 гг.? Была ли она одна или их множество? Планировалась ли затяжная война?

Корни противоречий уходят еще в предыдущее столетие, когда началась индустриальная революция в Японии. Но японская экономика не выдержала стремительного развития новой капиталистической экономики и требовала новых ресурсов. Так же необходимы были, и новые рынки сбыта, и сырьевые придатки. Первое военное столкновение началось уже в 1894 г., в результате которого Китай был вынужден передать Тайвань и отказаться от протектората Кореи [9].

В то время как Япония становилась великой державой в результате модернизации, Китай был на грани распада из-за внутренних противоречий и влияния империализма. И уже в 1912 г. империя Цин была разрушена, в ходе Синьхайской революции, а на ее месте была образована Китайская республика, которая была еще более слабой, чем предыдущая. В результате этого многие

военачальники стали обращаться за помощью извне, в том числе и к Японии. Китай, долгое время, находясь в состоянии раздробленности, не мог оказывать сопротивления, но после победы гоминьдановского правительства и объединения Китая положение несколько меняется. Окончательно конфликты не прекратились: во-первых, потому что рос китайский национализм, во-вторых, одной из самых важных целей народа было освобождение страны от иностранного империализма. Не смотря на объединение Китая, междоусобицы внутри не прекратились окончательно. Именно это привело к вторжению Японии на территорию Манчжурии. Затем последовали месяцы борьбы, но силы Китая уступили Японии и в 1932 г. было образовано государство с прояпонским марионеточным режимом – Манчжоу-Го. После этого так же продолжили происходить конфликты между странами. В 1932г. это был так называемый «Инцидент 28 января» в результате чего китайцы потеряли возможность иметь свои войска на территории Шанхая. В 1933г. японцами была атакована часть Великой Китайской стены. После этого конфликта Япония получила провинцию Жэхэ, а Китай потерял не только провинцию, но и возможность иметь войска в районе конфликта. В 1935г. Китай вовсе потерял Северный Китай, в котором были организовано новое правительство при поддержке Японии [9, с. 128].

Из вышесказанного можно сделать вывод о том, что основных причин, которые привели к началу войны между Японией и Китаем в 1937г. было несколько, и в большей степени они касались именно интересов Японии.

Во-первых, Япония, как уже упоминалось выше, прошла этап модернизации и вместе с экономическим ростом, росло и население страны. Японии были необходимы ресурсы, сырьевые придатки и новые рынки сбыта.

Во-вторых, после образования союза с Италией и Германией в 1936 г. Япония оказалась в изоляции, и непременно хотела из нее выбраться [7, с. 523].

В-третьих, одной из целей Японии было создание «Великой Восточной Азии», начать планировалось с Китая, а продолжить захват на территории всего мира. Но предусмотрен был и другой вариант: если не удастся перебороть

Запад, то основной целью будет обеспечение жизненного пространства для жителей и образование «санитарного кордона» вокруг России [7, с. 524].

Относительно Китая ситуация совершенно иная. Китай не видел в своих целях расширить территории или развивать рынки сбыта. Их цель была скорее защитить свою страну. Получить полную независимость от Японии, воссоединить народ и правительство. Освободиться от иностранной интервенции – вот основная цель Китая. За многолетнее присутствие Японии на территории Китая страна «устала» от иностранного влияния и хотела «вздохнуть свободно».

Непомнин О.Е. в своей работе выделяет и некоторые иные причины этой войны [11, с. 348-350]: одной из первых причин автор считает ослабление позиций западных держав в рамках мировой политики в результате мирового экономического кризиса конца 20-х – начала 30-х годов, именно этим и решила воспользоваться Япония; следующая причина, выделенная автором, заключается в том, что Япония пристально наблюдала за попытками Чан Кайши объединить Китай, ведь объединение сломало бы все планы по подчинению Китая Японии. Третья причина – Япония решила перейти в наступление в тот момент, когда на территории Китая произошел конфликт двух правительств, что давало возможность иметь преимущество в войне. И, наконец, четвертая причина – крестьянская война в Восточном Китае: на борьбу с ней была отправлена большая часть войск, в результате чего Чан Кайши недоставало сил для отпора агрессии Японии.

В сложившейся ситуации Япония понимала все свои преимущества и ждала лишь повода к началу военных действий.

Но что же думали о ситуации сложившейся между Японией и Китаем в странах, имевших свои капиталовложения и «сферы влияния» на территории Китая? США, Великобритания, Франция и СССР именно эти страны в большей степени вкладывали свои инвестиции и имели «сферы влияния» на территории Китая. Было ли кому-то из них это выгодно, или все-таки все хотели мирного сосуществования?

Несмотря на то, что США и Великобритания были заинтересованы в том, чтобы Китай смог дать отпор Японии, великие державы не стремились помогать ему. Причиной такого поведения стран было то, что они стремились не допустить превращения Китая в независимую демократическую страну, соседствующую с СССР [11, с. 351].

Вероятно, именно поэтому их политика была противоречивой, а порой не логична.

США, Великобритания и Франция считали более важным поддерживать агрессию Японию, направленную против Китая, а впоследствии и СССР. Они воспринимали японский милитаризм как ударную силу, направленную против национально-освободительного движения в Китае [6, с. 114-121].

Очевидное нежелание стран Запада проводить политику отпора Японской агрессии в Китае, было ярко продемонстрировано на Брюссельской конференции 3 ноября 1937 г., которая открылась уже в разгар военных действий [6, с. 118].

Еще в 1931г. Япония усилила антисоветскую пропаганду, якобы для защиты Манчжурии от большевизма. Вся эта антисоветская кампания была создана для высших чинов США и стран Запада. Японцы были уверены, что эта пропаганда произведет впечатление на правительства Вашингтона, Лондона и Парижа и последние проявят сочувствие к Японии [1, с. 59].

Правящие круги США с положительным настроем отнеслись к антисоветской кампании Японии. Это было на руку Вашингтону, потому как они всегда пытались вставлять палки в колеса во взаимоотношениях Японии и СССР. Г.Л. Стимсон, находясь на посту государственного секретаря США весной 1931 г. говорил: «Наши страны обеспечили крепкую и длительную дружбу. Океан скорее не разделяет, а соединяет нас» [12, с. 78-79]

Не смотря на все ярые попытки японской пропаганды отвлечь внимание великих держав от истинной ситуации, разведка США в марте 1931 г. имела данные о том, что Япония собирается напасть на Манчжурию. Дело в том, что США и не собирались препятствовать действиям Японии, они были уверены в

том, что столкновение Японии и СССР неизбежно и причиной этому станет, скорее всего, КВЖД, проходящая через Северо-Восток Китая. В США считали, что сложившаяся ситуация на Дальнем Востоке позволит смягчить кризис в США, и сменит направление деятельности Японии от районов, где их интересы могли бы столкнуться [2, с. 542].

Распространение экспансии Японии в южную часть Китая заставляло встревожиться и США, так как именно там были сконцентрированы крупные инвестиции державы. Но, несмотря на это США не стало останавливать Японию в ее действиях против Китая.

Великобритания так же не была заинтересована в агрессивной политике Японии против Китая, но в ходе войны пошла на уступки Японии по сложившейся ситуации. Летом 1939 г. было подписано соглашение между Великобританией и Японией, где первая по факту санкционировала действия Японии в Китае. Что удивительно, Японии удалось описать Великобритании все так будто бы Япония вынуждена вводить войска на территорию Китая с благими намерениями, чтобы помочь Китаю [5, с. 22-24].

Правительство Великобритании верило в то, что агрессия Японии будет ограничена Северо-Востоком Китая, а после повернет в сторону СССР, и тем самым концессии Великобритании останутся в безопасности [2, с. 548].

Французское правительство, также как и остальные пошли на уступки Японии и Осенью 1937 г. запретили перевозить вооружение в Китай через Индокитай, что добавило проблем китайской армии. А в 1940г. правительство Франции согласилось с требованиями Японии и совсем прекратило транзит товаров в Китай через Индокитай. В сложившейся ситуации Китай терял большой объем импорта военного оборудования и экспорта, которым Китай расплачивался со странами-импортерами.

СССР раскритиковал агрессию Японии в Китае**.** Правительство СССР заявило о том, что они готовы к совместным действиям с международными органами и правительствами других стран, если эти действия будут направлены на скорейшее разрешение конфликта на Дальнем Востоке [8, с. 588].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что США и страны Запада формально выступали против агрессии Японии в Китае, а по факту наоборот, разжигали ее и всеми способами старались ее затянуть, рассчитывая на то, что страна-агрессор ослабнет в ходе войны. Они меньше всего старались ослабить и без того тяжелое положение Китая, однако были очень заинтересованы в том, чтобы в войну с Японией вступил СССР, с надеждой ослабить силы СССР [6, с. 119].

СССР же наоборот всячески способствовало тому, чтобы конфликт как можно скорее был исчерпан. СССР вел переговоры с Китаем о возобновлении дипломатических отношений, дабы помочь отразить Японскую агрессию. Кроме того, в правительстве СССР считали, что помощь Китаю никак не отобразиться на международных отношениях с самим агрессором – Японией.

Вышеупомянутые формальные позиции США, Великобритании и Франции прекрасно маскировали истинные действия государств в рамках развития политики «умиротворения» агрессии, которая реализовывалась Великими державами. Как говорил Стимсон, американские политики думали о том, что нужно быть осторожными, дабы не разгорелись события в Японии и не пришлось прибегать к действиям, которые хотя бы намекали об угрозе или открытой критике со стороны США [13, с. 21].

Список литературы:

1. Лозовский С.А. Внешняя политика СССР: Сборник документов / Отв. ред. С. А. Лозовский; Ред. и авт. прим. проф. Б. Е. Штейн; Высш. парт. школа при ЦК ВКП(б). Кабинет соц.-экон. наук. Москва, 1944-1947. Т.III. 588 с.

2. Войтинский Г., Миф П., Иолк Е. Оккупация Маньчжурии и борьба империалистов: Сборник статей. М.: Партиздат, 1932. 167с.

3. Выгодский С.Ю., Майоров С.М. История дипломатии. М.: Политиздат, 1965. 831 с.

4. Галенович Ю.М. Цзян Чжунчжэн, или неизвестный Чан Кайши. М., 2000. 357 с.

5. Дубинский А.М. Советско-китайские отношения в период японо-китайской войны. 1937–1945. М, 1980. 279с.

6. Егоров В.Н. Политика Англии на Дальнем Востоке (сентябрь 1939 г. — октябрь 1941 г.). М., 1960. 222 с.

7. Ефимов Г.В., Дубинский А.М. Международные отношения на Дальнем Востоке, кн. вторая. 1917-1945 гг. М., 1973. 292 с.

8. Крюгер Р. Китай. История страны. М., 2008. 543 с.

9. Меликсетов А.В. История Китая; Учебник. М.: Изд-во МГУ, Изд-во «Высшая школа», 2002. 736 с.

10. Молодяков В.Э., Молодякова Э.В., Маркарьян С.Б. История Японии. XX век. М.,2007. 528 с.

11. Непомнин О.Е. История Китая. XX век. М., 2011. 711 с.

12. Севостьянов Г.Н. Активная роль США в образовании очага войны на Дальнем Востоке (1931—1933). М., 1953. 248 с.

13. Стимсон Г. Дальневосточный кризис. М., 1938. 195 с.

УДК 93/94

Фролова Ольга Викторовна,
студентка 2 курса магистратуры,
Институт истории и права,
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга
e-mail: volhafrolova@mail.ru

Научный руководитель: Курков Владимир Вячеславович,
кандидат исторических наук, доцент кафедры истории,
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

К ВОПРОСУ ОБ ИСТОКАХ ГРУЗИНО-АБХАЗСКОГО КОНФЛИКТА КОНЦА XX – НАЧАЛА XXI ВЕКА

Аннотация: *Статья посвящена установлению исторических причин и предпосылок грузино-абхазского конфликта конца XX-начала XXI вв., выяснению основных различий абхазского и грузинского этносов. Автор определяет роль России в грузино-абхазских отношениях, исследует влияние российской политики на историю абхазского этноса, описывает характер грузинской политики в отношении Абхазии.*

Ключевые слова: грузино-абхазский конфликт, переселенческая политика, борьба за независимость, право народа на самоопределение, Российская империя, СССР, Грузия, Абхазия.

Frolova Olga Viktorovna,
2rd year master student, Institute of History and Law,
Tsiolkovsky Kaluga State University,
Russia, Kaluga

Scientific adviser: Kurkov Vladimir Vyacheslavovich,
candidate of historical sciences, associate professor at the Department of history,
Tsiolkovsky Kaluga State University,
Russia, Kaluga

TO THE QUESTION OF THE ORIGINS OF THE GEORGIAN-ABKHAZIAN CONFLICT OF THE END OF XX – THE BEGINNING OF XXI CENTURY

Abstract: *The paper is devoted to the establishment of the historical causes and prerequisites of the Georgian-Abkhazian conflict of the late XX-early XXI centuries, to clarify the main differences between the Abkhazian and Georgian ethnic groups. The author defines the role of Russia in Georgian-Abkhazian relations, explores the*

influence of Russian policy on the history of the Abkhazian ethnic group, describes the nature of Georgian policy towards Abkhazia.

Keywords: Georgian-Abkhazian conflict, resettlement policy, struggle for independence, people's right to self-determination, Russian Empire, USSR, Georgia, Abkhazia.

Как известно, отношения Грузии и Абхазии остаются напряженными вот уже более двух десятилетий. Естественно, корни любого конфликта берут свое начало еще задолго до эскалации напряженности между его участниками. В основе грузино-абхазского противостояния лежит долгое и взаимное накопление обид между основными этносами, проживающими на территории Абхазии – абхазами и грузинами. Итак, в чем же заключаются исторические причины конфликта? Обратимся к истории Кавказского региона.

Абхазский (апсуа) и грузинский (картвелы) этносы не являются родственными нациями, они имеют разные языки, традиции и обычаи. Абхазский язык не имеет ничего общего с языками грузинской (картвельской) группы и является ответвлением абхазо-адыгской группы языков [1]. Абхазы принадлежат к северо-кавказскому этнокультурному сообществу наряду с абазинами, адыгами, кабардинцами, черкесами, шапсугами и другими этносами, проживающими на Северном Кавказе. Наряду с этим, проживая в прибрежных районах на южных склонах Кавказского хребта, абхазы всегда имели более широкие, нежели северокавказские народы, связи с цивилизациями Малой Азии и Средиземноморья [2]. Так, абхазский народ всегда находился в поле зрения таких колониальный империй как: Римская, Византийская, Османская. Абхазское царство, как самостоятельно образованная территориально-политическая единица, было образовано в VIII веке. Государство простиралось вдоль Восточного побережья Черного моря, от Армянского царства на юге, до Лихского хребта на востоке, граничившего с западной и восточной Грузией. В XI веке Абхазское царство попало под влияние соседей-картвелов и стало именоваться Абхазо-Грузинским. В таком виде оно просуществовало до XIII века, а царя этого государства называли "Царь абхазов и картвелов".

Абхазское царство вступило в общую систему грузинских политических образований с самого зарождения своей политической самостоятельности. Причина этого заключалась и в том, что между Абхазией и Западной Грузией существовала тесная геополитическая связь, и в том, что в составе Абхазского царства преобладал картвельский элемент. Более того, центральные области Западной Грузии социально-экономически и культурно были развиты больше, нежели Абхазия. Например, грузинский язык, который был распространен тогда в большей части современной Западной Грузии и единственный в регионе обладал своей письменностью, со временем стал в Абхазском царстве основным языком богослужения, письменности и культуры, вытеснив доминировавший здесь греческий. Этому явлению способствовала политика абхазских правителей, которые были заинтересованы в уменьшении контроля Византии. Кроме того, грузинский язык представлялся более доступным для большей части населения царства, чем греческий, который был чуждым по своему строю и лексике кавказским языкам [3]. Таким образом, абхазы и грузины прожили вместе всего лишь два столетия.

С XIII до XIX века абхазский и грузинский этносы проживали отдельно в самостоятельных государственных образованиях. В начале XIX века Абхазское княжество являлось формальным вассалом Османской империи. В 1810 году начался постепенный процесс присоединения Абхазии к Российской империи. До 1864 года она фактически была автономией в составе России. Последствием народного восстания 1866 года, которое было вызвано ликвидацией Абхазского княжества и переходом к юрисдикции Империи, и событий русско-турецкой войны 1877– 1878 гг. стало то, что значительная часть абхазов была выслана за границы Российской империи. В конце XIX – начале XX века Сухумский округ был составной частью Кутаисской губернии, а потом находился в подчинении тифлисской администрации Российской империи. В 1904–1917 годах Гагра и прилегающие к ней районы входили в Сочинский округ Черноморской губернии. Таким образом, в дореволюционный период территория нынешней Абхазии была распределена между различными административно-

территориальными единицами Российской империи. Результатом распада Российской империи и образования на ее территории новых независимых государств стал «абхазский вопрос», ставший камнем преткновения между белогвардейскими вооруженными силами под командованием Антона Деникина и Грузинской Демократической Республикой, ставшей независимой. Летом 1918 года Абхазия вошла в состав Грузии. Процесс присоединения произошел после ввода грузинских войск на территорию Абхазии и разгона абхазского Народного совета. Абхазия быстро встала на сторону большевиков, свергнувших вскоре меньшевистское правительство Грузии, прославившегося жестким национализмом. Абхазия стала Советской социалистической республикой в марте 1921 года. В декабре этого же года она вошла состав советской Грузии на договорной основе. В 1931 году Абхазская ССР стала автономией в составе Грузии.[4]

Грузинское руководство не без поощрения Центра проводило так называемую политику грузинизации – политику переселения грузинского этноса на территорию Абхазии. В 1940-х – начале 1950-х годов десятки тысяч грузин были переселены в Абхазию. Этот процесс контролировал «Грузпереселенстрой» – специально созданная организация, которая щедро снабжалась Советским государством даже в годы Великой Отечественной войны. Итогом такого миграционного «вливания» стало превращение грузинского этноса в наиболее многочисленный на территории Абхазии. В период с 1926 по 1979 год численность грузин в Абхазии возросла с 68 до 213 тыс. человек [5]. В 1979 году 43,8% населения автономии составлял грузинский народ [6, с. 13]. В 1989 году Абхазия насчитывала 525 061 человек, из которых 93 267 составляли абхазы, 239 872 грузины, 76 541 армяне, 74 914 русские 14 664 греки.

Идеологически политика грузинизации объяснялась теорией некоторых грузинских историков, согласно которой Абхазия являлась якобы исконной территорией грузин, а абхазский народ - одним из этнических ответвлений грузинского этноса. Главная цель переселенческой политики Грузии 1930-1950-

х годов заключалась в демографической колонизации Абхазии и ассимиляции абхазов, на первом этапе которых нужно было ввести в этнокультурное и политическое пространство Грузии. Официальная цель грузинизации в печати гласила, что в данный момент лучшие ударники полей Грузии направляются на освоение Абхазских земель, чтобы принести наибольшую пользу социалистической стране. Говорилось, что переселенцы встречаются с любовью и радостью местным населением и их приезд является большим праздником для всех трудящихся АССР [7, с. 7].

Понижение статуса Абхазской ССР до статуса автономной республики в 1931 г. и политика грузинизации, лишили абхазов права влиять на течение происходивших в республике политических, социально-экономических, демографических, культурных процессов, которые привели к этноразрушающим последствиям для коренного этноса и способствовали мобилизации национального самосознания абхазцев в будущем [8].

Протесты отдельных представителей абхазской интеллигенции против курса властей раздавались еще в сталинскую эпоху, однако зарождение организованных форм сопротивления ассимиляции относится уже к периоду после правления Сталина. В конце 1950-х годов это сопротивление возглавили патриотически настроенные представители интеллигенции. Массовые митинги и демонстрации с требованием выхода Абхазии из состава Грузии и вхождения в РСФСР происходили в 1957, 1964, 1967, 1978 годах. Так, в конце 1977 года в союзные органы власти было направлено так называемое «Письмо 130» (подписантами были представители абхазской интеллигенции). Авторы обращения-1977 ставили вопрос о выходе Абхазской АССР из состава Грузинской ССР с последующим конституционным закреплением этой сецессии.

В 1978 году при принятии Конституции Абхазской ССР было принято компромиссное решение: абхазский язык наряду с грузинским и русским стал государственным на территории автономии.

Таким образом, российская история тесно переплетается с историей абхазского народа. Представители абхазской интеллигенции не раз говорили о своем единстве с северокавказскими народами, а, следовательно, в своих требованиях изъявляли руководству Центра о желании присоединения их автономии к России (куда входило 7 северокавказских автономий). Как считают грузинские исследователи, Советским союзом было проведено множество мер, направленных навстречу желаниям абхазов. Так, вместо грузинского алфавита, на котором была основана абхазская письменность, ввели кириллицу. Также были предоставлены специальные квоты для представителей абхазского народа (например, на должность первого секретаря Гагрского горкома назначали абхаза, а второго секретаря – из грузин) [9, с. 8].

Националистические и сепаратистские настроения в Абхазии и вызванные ими движения стали проявляться интенсивней в период перестройки. После распада СССР Грузия решила вернуть себе, по ее мнению, законные земли и ввела войска на территорию Абхазии в августе 1992 года. С этого момента конфликт приобрел наиболее острый характер, который, то прекращался, то разгорался с новой силой (август 2008 года).

Итак, следует обратить внимание на то, что предпосылкой конфликта 1990-х гг. стал распад советского государства, в результате которого Центр потерял контроль над периферией, следовательно, исчез сдерживающий фактор, что позволило Грузии заявить о своих правах на земли соседей. Основной причиной самого конфликта являются взаимные грузино-абхазские противоречия, складывавшиеся на протяжении двух столетий. Безусловно, в сложившейся ситуации нельзя винить только Грузию, которая во всех источниках выступает в качестве агрессора и главного виновника конфликта. Политика Российской империи и СССР имеет прямое отношение к противостоянию двух кавказских этносов.

Сначала Российская Империя своей переселенческой политикой в XIX веке способствовала сокращению абхазского населения на исконных землях и всячески поощряла приток других кавказских этносов на эту территорию.

Можно сказать, что именно Российское государство упразднило абхазскую государственность. Затем на протяжении всей нашей совместной истории Россия управляла Абхазией с помощью Грузии, в результате чего абхазы стали жертвой грузинского шовинизма и агрессивного национализма. В XIX веке царизм проводил политику «освоения Абхазии» через Тифлис.

СССР также активно вмешивался в судьбу абхазского народа. Это и включение Абхазии насильственным путем в состав Грузии в 1931 году, и проведение репрессий среди абхазских политиков и интеллигенции, и гонения на абхазский язык и культуру – все это осуществлялось грузинской властью с одобрения центра в 1930-50-е гг. [10, с. 47]. Только когда абхазское население стало активно обращать внимание на притеснение его со стороны грузин, выступая на митингах и демонстрациях, руководство центра попыталось смягчить ситуацию некоторыми проабхазскими мерами. Поэтому, говоря о причинах конфликта между Грузией и Абхазией, нельзя сбрасывать со счетов политику царизма Российской Империи и политику «бездействия» Советского союза по отношению к самоуправству грузинских властей.

Список литературы:

1. Отаров П., Степин М. Абхазия и Грузия. Жить вместе или жить рядом? (взгляд из Абхазии) // Время содружества, № 1. зима - весна, 2003 [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://news.iran.ru/news/5538/(дата обращения: 22.12.2019 г.).

2. Крылов А.Б. Кто такие абхазы. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://apsnyteka.org/955krylov_a_izbrannye_stati.html (дата обращения: 20.12.2019 г.).

3. Анчабадзе Г. Грузино-Абхазское государство: историческая традиция и перспективы // Аспекты грузино-абхазского конфликта. Выпуск 2. Ирвайн, 2000. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:http://apsnyteka.org/1210anchabadze%E2%80%93g%E2%80%93stati.html (дата обращения: 22.12.2019 г.).

4. Литвинчук В.И. Историко-политологический анализ специфики грузино-абхазских отношений. // Вестник ННГУ. 2008. №5. [Электронный ресурс]. // Режим доступа: URL: https://cyberleninka.ru/article/n/istoriko-politologicheskiy-analiz-spetsifiki-gruzino-abhazskih-otnosheniy (дата обращения: 06.01.2020 г.).

5. Жуков Д.А. Войны на руинах СССР. М: Эксмо. 2009. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://public.wikireading.ru/74055 (дата обращения: 06.01.2020 г.).

6. Маркедонов С.М. Исторический фронт грузиноабхазского конфликта. // Ab imperio. 2007. № 3. С. 8-16.

7. Багапш Н.В. Демографическая колонизация как инструмент политики национальной гомогенизации в Грузинской ССР (на примере Гудаутского района Абхазии) // Вестник антропологии. 2018. № 3. С. 4-23.

8. Зухба М.И. К особенностям формирования национально-освободительной борьбы абхазского народа за независимость (1931-1989 гг.). // Теория и практика общественного развития. 2012. №1. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://cyberleninka.ru/article/n/k-osobennostyam-formirovaniya-natsionalno-osvoboditelnoy-borby-abhazskogo-naroda-za-nezavisimost-1931-1989-gg (дата обращения: 06.01.2020 г.).

9. Усыкин Л. Грузино-абхазский тупик. // Русский журнал. 2007. № 8. С. 6-12.

10. Абхазия: документы свидетельствуют. 1937-1953 / Составители: Сагария Б.Е., Ачугба Т.А., Пачулия В.М. Сухум, 1992. 566 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 37.0112

Алиева Марем Хасайновна
студентка 4 курса, факультет менеджмента
Московский финансово-промышленный университет «Синергия»
Россия, г. Москва,
e-mail: maryam-shaxgirieva@mail.ru

Научный руководитель: Егоренко Анна Олеговна,
кандидат экономических наук,
доцент кафедры Государственного и муниципального управления
Московский региональный социально-экономический институт
Россия, г. Москва

УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЕМ

Аннотация: *Статья посвящена управлению образованием. Под образованием понимается целенаправленный процесс воспитания и обучения в интересах человека, общества, государства, сопровождающийся констатацией достижения гражданином (обучающимся) установленных государством образовательных уровне. От правильного управления системой образования зависит интеллектуальный и научный потенциал государства.*

Ключевые слова: управление, образование, менеджмент, ресурсы, человек.

Alieva Maryam Hasanovna
4th year student, faculty of management
Moscow financial and industrial University "Synergy»
Russia, Moscow,

Scientific Director: Egorenko Anna Olegovna
candidate of economic sciences,
associate professor of the Department of state and municipal management
Moscow regional socio-economic Institute
Russia, Moscow

EDUCATION MANAGEMENT

Abstract*: The article is devoted to education management. Education is understood as purposeful process of upbringing and education in the interests of man, society, state, accompanied by ascertaining of achievement by the citizen*

(students) established by the state educational level. The intellectual and scientific potential of the state depends on the correct management of the education system.

Keywords: management, education, management, resources, people.

Не существует единого принятого определения управления образованием, поскольку его развитие наблюдается в нескольких дисциплинах или областях, таких как бизнес, промышленность, политология, экономика, администрация и право. Поэтому, определяя значение термина «управление образованием», можно сказать, что «Управление образованием — это сложное человеческое предприятие, в котором различные ресурсы объединяются и становятся доступными для достижения и достижения желаемых и ожидаемых целей или задач. [1, с. 9]

Зарождение развития управления образованием как области обучения началось в Соединенных Штатах в начале двадцатого века. Развитие в Великобритании началось еще в 1960-х годах. Управление образованием, как следует из названия, действует в образовательных организациях или учреждениях.

Это в основном человеческая деятельность должна быть должным образом спланирована, не подчеркивая строгое применение механических и физических принципов. По сути, это социальная организация, в которой межчеловеческие отношения должны играть главную роль. Для успеха управления образованием в учебном заведении должна быть достаточная свобода и гибкость, с одной стороны, и необходимая дисциплина и приличия, с другой.

Таким образом, управление образованием подразумевает практические меры для обеспечения работы системы для достижения целей или задач образовательного учреждения. Так образовательный менеджмент действует в образовательных организациях или учреждениях.

Не существует единого общепринятого определения управления образованием, но некоторые специалисты в этой области выдвинули свои

взгляды в форме предоставления своих определений в области управления образованием, которые приводятся ниже.

Управление школой, как совокупность образовательной доктрины, включает в себя ряд принципов и заповедей, относящихся, в первую очередь, к технике школьных занятий и в значительной степени вытекающих из практики успешных учителей. Авторы в этой области интерпретировали эти принципы и заповеди по-разному, обычно ссылаясь на более крупные и фундаментальные принципы психологии, социологии и этики.

В свете вышеприведенного обсуждения становится ясно, что управление образованием - это комплексное усилие, направленное на достижение некоторых конкретных образовательных целей. Это касается образовательных практик, в то время как философия образования устанавливает цели, психология образования объясняет принципы, администрация образования рассказывает, как достичь целей и принципов образования. Это динамическая сторона образования [2, с. 52].

Степень успешности управления образованием любой образовательной программы зависит от степени координации и организации ресурсов.

Типы образовательного менеджмента.

1. Человеческие ресурсы образовательного учреждения включают весь персонал, как преподавательский, так и не преподавательский - учителя, служащие, исследователи и другие элементы, такие как учащиеся, родители, члены сообщества, члены руководящего органа и должностные лица департаментов. Управление человеческими ресурсами имеет жизненно важное значение в настоящее время и требует отбора, найма, назначения, найма, удержания, развития и мотивации персонала для достижения целей образования.

Лица, участвующие в процессе, должны быть обеспечены адекватными возможностями для достижения наивысших уровней достижений и максимального повышения профессионального роста. Таким образом, учебное заведение или организация для того, чтобы быть эффективной и действенной,

должна обеспечить наличие подходящего типа людей с нужными навыками, в нужном месте и в нужное время для выполнения различных работ и услуг.

Для этого необходимо определить потребности в людских ресурсах. Должен быть сделан надлежащий отбор и набор персонала, должным образом подобраны требования и предложение услуг и сделан соответствующий прогноз будущих потребностей. Есть проблемы условий труда, перспектив продвижения по службе, назначения и перевода, мотивации и безопасности, карьерного роста и т. д., которые должны решаться с симпатией, пониманием, чувством товарищества и сотрудничеством, с одной стороны, и надлежащим чувством приверженности и ответственности. и участие с другой стороны.

2. Физические и материальные ресурсы.

Для каждой организации или учреждения базовая инфраструктура в конкретных условиях имеет важное значение. Здания, детские площадки, оборудование, мебель, оборудование и канцелярские товары необходимы для различных практических целей. Библиотеки, лаборатории, аудитории и т. д. Являются неотъемлемой частью учебного заведения для организации различных учебных и совместных учебных программ.

Современный век науки и техники позволил оснастить учебное заведение различными средствами массовой информации и материалами, электронными устройствами, включая радио, телевизионные компьютеры, проекторы многих видов и традиционными средствами, такими как иллюстрации, модели, диаграммы, карты и т. д.

Подобно человеческим ресурсам, должна быть правильная идентификация потребностей в физических ресурсах, их установка, обслуживание, и самое важное - это их правильное использование. Но материальные ресурсы должны быть правильного типа с правильными спецификациями, чтобы быть доступными в нужном месте и в нужное время, чтобы образовательные цели могли быть реализованы без затруднений, дублирования и потерь. Также необходимо, чтобы физические ресурсы имели

достаточную гибкость, приемлемость и стабильность для удовлетворения будущих потребностей и условий.

3. Идеальные ресурсы.

Ресурсы, которые в основном основаны на идеях и идеалах, наследии, имидже, - это учебная программа, методы обучения, инновации и эксперименты. Как и человек, каждая организация имеет свою собственную личность с целостностью, своей собственной культурой и своими собственными ценностями, которые являются уникальными и влияющими на бесперебойное функционирование и эффективное управление институтами для создания мотивации и гордости среди людей.

Все это создает чувства, принадлежность, вовлеченность и самодовольство персонала для работы и реализации программ в учебных заведениях. Наконец, можно сказать, что управление образованием будет иметь смысл, если будет существовать значительная координация и взаимосвязь между этими тремя ресурсами. Причина заключается в том, что все эти три ресурса взаимозависимы и вносят огромный вклад в целостное развитие каждого учебного заведения в целом.

Следовательно, управление образованием в более широкой перспективе говорит о:

- установление направлений, целей задач образовательных организаций или учреждений;

- планирование прогресса программы;

- организация доступных ресурсов - люди, время, материал;

- контроль процесса реализации;

- установление и совершенствование организационных стандартов.

В свете вышеизложенного обсуждения значения управления в образовании подразумевает, что практические меры по активизации системы работы будут наилучшей возможной помощью или мерами в достижении целей или задач, приносящими возможную ценность для учащихся и общества в большом масштабе.

Список литературы:

1. Поташник М.М. Управление качеством образования: учебник. М.: Педагогическое общество России. 2016, 448 с.

2. Шамова Т.И. Управление образовательными системами: учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. М.: Издательский центр «Академия», 2016. 384 с.

УДК 336.7

Арисова М.Б.
старший преподаватель кафедры экономики и инноваций
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
Россия, г. Самара

Беленко С.Д.
студент кафедры экономики и инноваций
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
Россия, г. Самара
e-mail: proektszemi@gmail.com

Жердева Ю.И.
студент кафедры экономики и инноваций
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
Россия, г. Самара

Мюнц О.И.
студент кафедры экономики и инноваций
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
Россия, г. Самара

АНАЛИЗ ПОЛИТИКИ СДЕРЖИВАНИЯ ЦБ РФ

Аннотация: *В статье анализируются политика сдерживания ЦБ РФ*
Ключевые слова: анализ, банковское дело.

Arisova M.B.
senior lecturer of the Department of economics and innovation
Samara national research University named after academician S. P. Korolev
Russia, Samara

Belenko S. D.
student of the Department of economics and innovation
Samara national research University named after academician S. P. Korolev
Russia, Samara

Zherdeva J. I.
student of the Department of economics and innovation
Samara national research University named after academician S. P. Korolev

Russia, Samara

Muntz O.I.
student of the Department of economics and innovation
Samara national research University named after academician S. P. Korolev
Russia, Samara

ANALYSIS OF THE CBR'S CONTAINMENT POLICY

Abstract: *The article analyzes the policy of containment of the Central Bank of the Russian Federation*

Keywords: analysis, banking.

В настоящее время роль денежно-кредитной политики (ДКП) в регулировании национальной экономики заключается в поддержании баланса между количеством денег, находящихся в обращении, и потребностью в них [1]. По определению, денежно-кредитная политика (монетарная) – это политика государства, которая воздействует на количество денег в обращении с целью обеспечения стабильности цен, полной занятости населения и роста реального объема производства. Осуществляет ДКП Центральный банк Российской Федерации (ЦБ РФ), который в свою очередь посредством денежно кредитного регулирования воздействует на макроэкономические процессы: инфляцию, экономический рост и безработицу. Как правило, монетарная политика ЦБ РФ направлена на сохранение и достижение финансовой стабильности, за счет укрепления курса национальной валюты и обеспечения устойчивости платежного баланса.

Прежде, чем перейти к анализу политики сдерживания ЦБ РФ, стоит рассмотреть функции и задачи ЦБ РФ в реализации денежно-кредитной политики.

Денежно-кредитная политика – это макроэкономическое направление политики страны, направленное на разработку мероприятий по осуществлению денежно-кредитных отношений в государстве и определяющее общие развитие национальной экономики.

Денежно-кредитная политика — это часть государственной экономической политики, направленной на повышение благосостояния граждан России.

Центральный Банк России осуществляет денежно-кредитную политику в рамках режима таргетирования инфляции, и его главным направлением является обеспечение ценовой стабильности, то есть стабильно низкой инфляции. С учетом особенностей российской экономики установлена цель — инфляция не должна быть больше 4%.

Денежно-кредитная политика влияет на экономику через процентные ставки, главным ее параметром считается ключевая ставка Центрального Банка России. По причине распределенного во времени характера воздействия денежно-кредитной политики на экономику Центральный Банк России при принятии решений опирается на прогнозы по развитию экономики и оценки рисков для достижения цели по инфляции на среднесрочном временном отрезке, но кроме того предусматривает вероятные риски с целью стабильного финансового увеличения и для экономической устойчивости.

С помощью выполнения определенных мероприятий и действий, разрабатываемых Центральным Банком и Правительством, исполняется воздействие денежно-кредитной сферы на экономику страны. Денежно-кредитная политика содержит ряд управленческих мероприятий, которые должны обеспечить устойчивый экономический рост и сокращение отсутствия работы, и замедление инфляции, а также на активизацию банковской системы в направление экономической политики развития. Некоторые специалисты нынешней академической литературы фиксируют консерватизм и сдержанность реализуемой в российской федерации денежно-кредитной политики. Об этом свидетельствует наследственность ежегодно утверждаемых главных направлений государственной денежно-кредитной политики, а также неясность основ ее осуществления.

Отвечающим за осуществление в государстве денежно-кредитной политики является Центральный банк Российской Федерации (Банк России).

Разработка и реализация основных направлений единой государственной денежно-кредитной политики при взаимодействии с Правительством РФ – одна из главных функций Банка России, прописанных на законодательном уровне.

Положение денежно-кредитной сферы в значительной мере влияет на развитие национальной экономики. От того, насколько экономически грамотно прорабатывается и исполняется денежно-кредитная политика, находится в зависимости развитие подходящих обстоятельств с целью работы российских компаний, положение экономики в целом и единое чувство стабильности существования в стране.

Целью проводимой на сегодняшний день Банком России денежно-кредитной политики является сохранение ценовой стабильности, позволяющей обеспечить устойчивость национальной денежной единицы.

Рецессия или стагнация в России продолжится до окончания периода бюджетного сжатия, предсказывают эксперты Высшей школы экономики. Но проблема в том, что окончания бюджетного сжатия не видно, по крайней мере, до 2020 года. А возможно, и еще дольше. Официальные прогнозы о начале ускоряющегося восстановительного роста в условиях сокращения зарплат бюджетников и снижения госрасходов экономисты ВШЭ считают маловероятным. В наше время период осуществления денежно-кредитной политики осуществляется в рамках режима таргетирования стагнации экономики. Значимой нынешней проблемой Банка России считается градационное затормаживание инфляционных процессов, а также сохранение инфляции на уровне 4 % в 2019 году. Это связано с тем, что при высоком уровне инфляции обостряется социальное напряжение, увеличивается разделение прибыли, что, прежде всего, плохо отражается на благополучии людей, имеющих средний и низкий уровень достатка. В таком случае весь период, согласно сведениям Центрального Банка России, сохранение инфляционных ожиданий на высоком уровне на фоне постепенного замедления инфляции во второй половине 2019 года свидетельствует об их высокой инерционности. Принимая во внимание данное, подразумевается, то, что

сокращение инфляции в последующем может быть затруднено и задачей также является стабилизация инфляционных ожиданий на более низком уровне.

Исследования сведений отчета о денежно-кредитной политике за 2019 год дает возможность выделить такие направления Банка России, как поддержание стабильности внутренних финансовых обстоятельств и выработка стимулов к формированию сбережений. В свою очередь, поощрение склонности к сбережению денежных средств и создание необходимых условий для видоизменения их в инвестиции – одно из направлений развития инвестиционного ресурса страны.

Для достижения цели и задач реализуемой денежно-кредитной политики Банком России выполняется несколько функций. Основополагающая функция Банка России, закрепленная в Конституции РФ – защита и обеспечение устойчивости рубля.

Непосредственно связанной с осуществлением денежно-кредитной политики является регулирующая функция. В частности, Банком России применяются следующие инструменты денежно-кредитного регулирования [3]:

1. Изменение процентных ставок по операциям Банка России. Процентные ставки являются основной возможностью влияния Банка России на денежно-кредитную ситуацию в стране. Путем изменения ключевой ставки осуществляется воздействие на краткосрочные ставки денежного рынка, а через них на весь спектр процентных ставок финансового сектора экономики РФ [9, с. 21]. На сегодняшний день ключевая процентная ставка снижена до уровня 6,25% годовых (На последнем заседании 13 декабря 2019 года понижена на 0,25%).

2. Проведение операций на открытом рынке. Операции с ценными бумагами, золота и иностранной валюты используются Банком России с целью регулирования банковской ликвидности. Стоит отметить, что при реализации денежно-кредитной политики данный инструмент используется в качестве дополнительного инструмента

регулирования, в небольших масштабах, что обусловлено низкой ликвидностью государственного рынка ценных бумаг РФ.

3. Изменение норматива обязательных резервов. Обязательные резервные требования подразумевают требования Банка России к кредитным организациям о необходимости поддерживать средства на корреспондентских счетах в Банке России [13]. Повышение нормы обязательных резервов означает сокращение возможности дальнейшего использования средств на счетах центрального банка для выдачи кредитов коммерческими банками [2; 4, с. 73]. Снижение норматива резервных требований приводит к расширению банковских кредитов и денежной массы.

4. Рефинансирование кредитных организаций. С 1 января 2016 года значимость ставки рефинансирования было приравнено к значению главной ставки, определенной Банком России. Рефинансирование предполагает, что в случае нехватки у коммерческих банков средств, необходимых для поддержания ликвидности, существует возможность их получения за счет рефинансирования в Банке России. Согласно материалам Банка России, в 2020 году будет продолжено применение специализированных инструментов рефинансирования с целью поддержки сегментов кредитования, развитие которых в данное время затруднено [5].

Кроме того, Центробанк РФ исполняет осуществляющую контроль функцию [6]. Реализация данной функции содержит контроль над деятельностью коммерческих банков с целью установления соответствия выполняемых ими действий с действующим законодательством, а также обнаружения проведения сомнительных операций [7, с. 35].

Необходимо выделить информационную функцию Банка России [8]. В нынешних обстоятельствах информационная открытость имеет большое значение для роста прозрачности реализуемой денежно-кредитной политики и, как следствие, упрочения уровня доверия населения. С этой целью Банк России публикует отчетные применённые материалы, включающие ценности денежно-

кредитной политики, оценки текущей ситуации, возможные риски, результаты проведенной политики и прогнозы на будущее [10].

Так же возможно отметить особенности реализации Банком России денежно-кредитной политики. Во-первых, это непосредственный характер его работы: реализация единой государственной денежно-кредитной политики происходит не напрямую, а путем воздействия на коммерческие банки [11, с. 45]. Во-вторых, близкая связь функций, а также совокупность вопросов, исполняемых на сегодняшний день Банком России.

Вследствие проведенного рассмотрения можно сделать вывод о том, что проводимая Банком России денежно-кредитная политика не ориентирована на результат реального экономического роста и развитие банковского сектора. Значимым обстоятельством для решения вышеуказанных задач является координация и согласованность деятельности Банка России и Правительства РФ по всем направлениям государственной денежно-кредитной политики.

Анализ функций и вопросов Банка России в реализации денежно-кредитной политики выявил, то, что главными тенденциями государственной денежно-кредитной политики на сегодняшний день считается сохранение ценовой стабильности и снижение инфляции [12]. Подобным способом, осуществление денежно-кредитной политики не должно способствовать устойчивому, сбалансированному экономическому развитию и социальному благополучию.

Сдерживающая денежно-кредитная политика применяется при устойчивом отклонении инфляции вверх от цели или формировании рисков такого отклонения без принятия мер денежно-кредитной политики. Сдерживающая денежно-кредитная политика предполагает поддержание ключевой ставки выше нейтрального уровня, что способствует замедлению инфляции до цели.

При этом, длительный период никак не существовало четкого установления суждения «политика сдерживания».

Центробанк Российской Федерации более точно определил стимулирующей и сдерживающей денежно-кредитной политики в основных направлениях единой государственной денежно-кредитной политики (ДКП) на 2020-2022 гг., одобренных советом директоров 25 октября и опубликованных на сайте регулятора.

Подстегивающая ДКП используется, если экономика растет темпом ниже возможного. В этой ситуации инфляция, как правило, устойчиво отклоняется вниз от цели или имеются риски ее устойчивого отклонения. «Для возвращения инфляции к цели и устранения отрицательного разрыва выпуска необходимо установление ключевой ставки ниже нейтрального уровня», - говорится в документе. Совершенно не так давно, в сентябрьской версии проекта основных направлений ЦБ указывал, что стимулирующая ДКП применяется при устойчивом отклонении инфляции вниз от цели или наличии рисков устойчивого отклонения без принятия соответствующих мер. Данная стратегия предполагала сохранение ключевой ставки ниже нейтрального уровня, что способствовало бы повышению инфляции до уровня таргета.

Ограничивающая ДКП, в соответствии с новейшим разъяснением ЦБ, используется, если в экономике наблюдается "перегрев" (она растет темпом выше потенциального, формируется положительный разрыв выпуска). В этой ситуации инфляция обычно устойчиво отклоняется вверх от цели или имеются риски ее устойчивого отклонения. «Для возвращения инфляции к цели и устранения положительного разрыва выпуска необходимо установление ключевой ставки выше нейтрального уровня», - подчеркивает Банк России. Ранее он отмечал, что сдерживающая ДКП применяется при устойчивом отклонении инфляции вверх от цели или формировании рисков этого отклонения. Предполагалось, что такая политика за счет поддержания ключевой ставки выше нейтрального уровня способствует замедлению инфляции до уровня таргета.

Центробанк Российской Федерации, снизив важнейшую ставку 13 декабря 2019 года одновременно в 50 базисных пунктов (б.п.) - до 6,25%

годовых, обозначил наиболее активное затормаживание стагнации экономики, продолжающееся снижение инфляционных ожиданий, а также сохранение заторможенных темпов роста российской экономики.

Мониторинг согласно инфляции на 2019 год ЦБ снизил с 4,0-4,5% до 3,2-3,7%, прогноз роста ВВП сохранил на уровне 0,8-1,3%.

Таким образом, возможно, совершить следующие заключения.

Ограничивающая монетарная политика заключается в использовании центральным банком мер по уменьшению предложения денег. К ним принадлежат: 1) повышение нормы резервных требований, 2) повышение учетной ставки процента и 3) продажа центральным банком государственных ценных бумаг.

Сдерживающая ДКП, согласно новому объяснению ЦБ, используется, в случае если в экономике прослеживается «перегрев» (она растет темпом выше потенциального, формируется положительный разрыв выпуска). В этой ситуации инфляция обычно устойчиво отклоняется вверх от цели или имеются риски ее устойчивого отклонения.

Список литературы:

1. Экономическая теория. Экономические системы: формирование и развитие: учебник / под ред. И.К. Ларионова, С.Н. Сильвестрова. М.: Дашков и К. 2017. 876 с.

2. Вихарева Е.В., Перфильев А.М. Организация деятельности коммерческих банков (Банковское дело): учебно-методическое пособие. Часть 2. Вологда: ВоГТУ, 2009. 111 с.

3. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

4. Вихарева Е.В. Правовые аспекты стресс тестирования коммерческих банков России в целях осуществления банковского надзора // О соотношении частного и публичного в праве: сборник материалов Всероссийской научно-

практической конференции. Вологда: Филиал МГЮА им. О.Е. Кутафина, 2012. С. 72-76

5. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]: офиц. сайт. // Режим доступа. URL: https://www.cbr.ru/ (дата обращения: 19.01.2020 г.)

6. Банки и небанковские кредитные организации и их операции: учебник / Е.Ф. Жуков, Н.Д. Эриашвили, Л.Т. Литвиненко [и др.]. М.: Юнити-Дана, 2015. 559 с.

7. Вихарева Е.В., Перфильев А.М. Организация деятельности коммерческих банков (Банковское дело): учебно-методическое пособие. Часть 1. Вологда: ВоГТУ, 2009. 115 с.

8. Банковское дело: учебник / под ред. Н.Н. Наточеевой. М.: Дашков и К. 2016. 272 с.

9. Вихарева Е.В., Перфильев А.М. Организация деятельности коммерческих банков (Банковское дело): учебно-методическое пособие. Часть 3. Вологда: ВоГТУ, 2009. 71 с.

10. Бобошко Н.М. Финансово-кредитная система: учеб. пособие. М.: Юнити-Дана, 2015. 239 с.

11. Вихарева Е.В. Новые подходы к обеспечению устойчивости банков в кризисных условиях // Управление и экономика в условиях модернизации: опыт и перспективы РАНХиГС при Президенте РФ, Вологодский филиал. Вологда, 2012. С.44-47.

12. Румянцева Е.Е. Анализ направлений экономической политики: теория и российская практика: монография. Москва, Берлин: Директ-Медиа, 2016. 280 с.

13. Вихарева Е.В. Оценка ресурсной базы банка: межбанковские кредиты // News of Science and Education. Прага. 2017. Т.2 №1. С.003-007.

УДК 338.5

Архипов Никита Алексеевич
студент 2 курса
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень
e-mail: arxipov.nikita.91@bk.ru

РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЕ КАК ФАКТОР СНИЖЕНИЯ ЗАТРАТ

Аннотация: *Целью исследования является разработка экономического механизма снижения затрат в нефтедобывающей промышленности и обоснование отдельных его инструментов с учетом специфики отрасли.*

Ключевые слова: оптимизация, ресурсосбережения, экономика, производства.

Arkhipov Nikita Alekseevich
2nd year student
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

RESOURCE SAVING AS A FACTOR FOR COST REDUCTION

Abstract*: The aim of the study is to develop an economic mechanism to reduce costs in the oil industry and justification of its individual tools, taking into account the specifics of the industry.*

Key words: optimization, resource saving, economics, production.

Особенности нефтяной промышленности в сфере ресурсосбережения по данному элементу ресурсов состоят в использовании вахтового метода. Формирование и использование кадров во многом зависят от политики государства в области освоения восточных месторождений страны. Действительно, вахтовый метод довольно дорог: спецрейсы; создание социальной инфраструктуры для проживания работников, пусть даже временного; компенсация за тяжелые климатические условия в виде региональных коэффициентов и многое другое. Возможно, что строительство поселков и городов может оказаться для государства дешевле, а может быть наоборот - неэффективным. Ясно, что в сфере использования трудовых

ресурсов также необходимо проводить продуманную и обоснованную промышленную политику [4, с. 219].

Перечисленные три экономических ресурса называются классическими и бесспорно признаются большинством экономистов. Однако в современной экономической науке часто выделяется еще несколько дополнительных факторов. Один из них предпринимательская способность. Речь идет о том, что в рыночной экономике имеет место особого рода деятельность, которую осуществляет предприниматель, т.е. человек, организующий, планирующий хозяйственную деятельность, принимающий решения и т.п. Без предпринимателя невозможно соединение факторов производства. Он обладает особыми способностями, характером, знаниями, в результате чего может по-новому комбинировать факторы производства, способствовать развитию отдельных предприятий и экономики в целом.

В настоящее время в России в условиях становления рыночного хозяйства предпринимательские способности и в теории, и на практике признаны необходимым фактором производства. Многие люди на собственном опыте предпринимательства убедились, что для такого вида деятельности требуются специальные знания, особый склад ума и характера, своего рода талант. И если отбросить в сторону криминальные способы обогащения, то наиболее удачливые «новые русские» на самом деле обладают необходимым сплавом предпринимательских черт весьма противоречивого свойства: способность к риску, инициативностью и в то же время расчетливостью, рационализмом, знаниями. Талант предпринимателя так же редок, как и другие таланты.

В качестве факторов производства некоторые экономисты выделяют научно-технический прогресс и информацию [1, с. 12]. Все дополнительные факторы производства объединяет то, что они проявляют себя через более эффективное использование классических факторов. Одно и то же количество работников, машин и земли создает разные объемы продукции в зависимости от того, какие предпринимательские, научно-технические и информационные

ресурсы обеспечивают их использование [3, с. 245]. Поэтому и в этом очень значимо направление промышленной политики: стимулирует ли она эффективное ресурсосбережение или нет?

В современной рыночной экономике и жесткой конкуренции, в которой находится Россия сегодня, довольно актуальным стал вопрос об экономии и рациональном использовании ресурсов.

В последнее десятилетие проблема экономии ресурсов на фирме или предприятии особенно обострилась. Необходимо осуществлять техническое перевооружение или реконструкцию действующих предприятий - перевести их на ресурсосберегающие технологии [2, с. 30].

Ресурсосбережение, как известно - это совокупность мер по экономному и эффективному использованию всех факторов производства, общее свойство которых состоит в потенциальной возможности их участия в производстве (производственные ресурсы) и в потреблении (потребительские ресурсы). Ресурсосбережение означает использование всех видов ресурсов (материальных,трудовых, природных, финансовых и других) для решения задач экономического и социального развития. Поскольку потребности людей и общества стремительно растут, а ресурсы ограничены и редки, то роль ресурсосбережения в решении коренной триединой проблемы: что, как, для кого производить, все возрастает. Ресурсосбережение охватывает не только факторы производства, но и продукцию, поскольку продукция одной отрасли потребляется в другой, связанной с ней общественным разделением труда.

Ресурсосбережение предусматривает удовлетворение потребности экономики в их приросте преимущественно за счет экономии. Достигается это путем комплексного использования ресурсов, устранения потерь при добыче, транспортировке и хранении, сокращении отходов при переработке, более широкого вовлечения в хозяйственный оборот вторичных ресурсов и попутных продуктов, путем улавливания ценных продуктов из отходящих газов и водных стоков, утилизации отбросов и др. Оно должно обеспечиваться на всех стадиях

производства: при добыче, транспортировке, хранении, погрузке - разгрузке, разделке, переработке и т.п.

Соблюдение принципов ресурсосбережения - важная характеристика качества техники и технологии. Техника считается ресурсосберегающей, если она требует меньше расхода ресурсов на изготовление и эксплуатацию. Ресурсосберегающей технологией называют технологию малоотходную или безотходную. Необходимость ресурсосбережения вызвана дефицитом многих видов ресурсов, истощением их запасов в природе, значительным удорожанием добычи и другими факторами.

В связи с переходом к интенсивному ресурсосберегающему типу экономического роста, основанного на использовании достижений НТР, снижении фондоемкости и материалоемкости продукции, повышения производительности труда, улучшении технико-экономических показателей и качества продукции возрастают возможности ресурсосбережения. Важное значение в решении проблемы ресурсосбережения имеет научно- технический прогресс и промышленная политика в этой сфере. Научно-технический прогресс - это непрерывный процесс открытия новых знаний и применения их в общественном производстве, позволяющий по-новому соединять и комбинировать имеющиеся ресурсы в интересах увеличения выпуска высококачественных конечных продуктов при наименьших затратах.

В широком смысле на любом уровне - от фирмы до национальной экономики - под научно-техническим прогрессом подразумевается создание и внедрение новой техники, технологии, материалов, использование новых видов энергии, а также появление ранее неизвестных методов организации и управления производством.

Внедрение новой техники и технологии - это весьма сложный и противоречивый процесс. Принято считать, что совершенствование технических средств снижает трудозатраты, долю труда в стоимости единицы продукции. Однако в настоящее время технический прогресс "дорожает", так как требует создания и применения все более дорогостоящих станков, линий,

буровых установок, роботов, средств компьютерного управления; повышенных расходов на экологическую защиту. Все это отражается на увеличении доли затрат на амортизацию и обслуживание применяемых основных фондов в себестоимости продукции.

Тем не менее, конкурентоспособность фирмы или предприятия, их способность удержаться на рынке товаров и услуг зависит, в первую очередь, от восприимчивости производителей товаров к новинкам техники и технологии, позволяющим обеспечить выпуск и реализацию высококачественных товаров при наиболее эффективном использовании материальных ресурсов [4, с. 112].

Отраслевые особенности нефтяной промышленности накладывают определенный отпечаток на промышленную политику, проводимую в этой сфере. Прежде всего, эти особенности связаны с тем, что в отрасли выделяются три основных этапа, которые относительно автономны как с функциональной, так и с организационной точки зрения. Это поиск и разведка нефтегазовых месторождений, бурение и разработка месторождения, транспортировка нефти.

Для поисково-разведочных работ необходима лицензия на геологическое изучение площади. Выдает лицензии Министерство природных ресурсов. Получить лицензию может любое предприятие. На этом этапе проводятся: сейсморазведочные работы, бурение поисковых и разведочных скважин (лицензия на геологическое изучение недр). УБР - управление буровых работ, геологические экспедиции, а также предприятия имеющие лицензии на бурение скважин занимаются этими работами.

Добычей занимаются НГДП (нефтегазодобывающее предприятия). Далее осуществляется транспортировка нефти в системе магистральных нефтепроводов, в которую входят коммерческие узлы учета нефти (КУУН), резервуарный парк (РП), нефтеперерабатывающие станции (НПС). Таким образом, себестоимость 1 тонны нефти зависит от состояния ресурсосбережения на трех важнейших этапах. Причем экологические интересы самостоятельных хозяйствующих субъектов противоречивы и роль

промышленной политики состоит как раз в том, чтобы вывести эти интересы на одну цель - снижение себестоимости 1 тонны нефти, что в свою очередь выражает интересы государства и общества в целом. Особенностью структуры затрат на производство работ, связанных с поиском и разведкой нефти и газа, является высокий удельный вес заработной платы, что свидетельствует о большой трудоемкости этих работ.

Структура затрат на производство в добыче нефти выделяется среди других отраслей отсутствием затрат на сырье и высоким удельным весом амортизации. Извлеченные из пласта нефть и газ не содержат в себе сырьевых затрат и затрат основных материалов. Вместе с тем добыча нефти и газа является фондоемким процессом, имеющим высокий уровень затрат по амортизации.

Высокий уровень амортизационных отчислений в затратах на добычу нефти объясняется в основном крупными вложениями в строительство эксплуатационных скважин, являющихся основным видом средств труда в добыче нефти.

В нефтепереработке наибольший удельный вес в структуре затрат на производство занимают сырье и основные материалы. Высокая материалоемкость нефтеперерабатывающей промышленности является отличительной чертой этой отрасли.

Основной производственный процесс переработки нефти и получения нефтепродуктов осуществляется в аппаратах непрерывного действия. Производственный процесс почти полностью механизирован и автоматизирован. Этим и объясняется сравнительно невысокий удельный вес заработной платы в общей структуре затрат на производство.

Затраты на производство по экономически однородным элементам не дают представления о целевом назначении и месте затрат. Такая группировка затрат зачастую не позволяет определить себестоимость единицы продукции. Так, например, для исчисления себестоимости какого-либо нефтепродукта

необходимо знать не только общую сумму затрат на производство, но и распределение их по технологическим установкам.

Для расчета себестоимости единицы продукции (работ) в нефтяной промышленности так же, как и в других отраслях промышленности, наряду с классификацией затрат по экономическим элементам ведется учет и распределение затрат по статьям калькуляции. Подобный метод учета дает возможность не только определить затраты по месту их возникновения и целевому назначению, но и значительно облегчает калькуляцию себестоимости единицы продукции.

Специфические особенности отдельных этапов в нефтяной промышленности определили и существенные различия в номенклатуре статей калькуляции продукции этих этапов или производств.

Так, например, бурение нефтяных и газовых скважин относится к капитальному строительству, что и находит свое отражение в структуре себестоимости их строительства по статьям калькуляции.

Наибольший удельный вес в себестоимости строительства скважин занимают материалы, транспортные расходы и расходы по эксплуатации бурового оборудования и инструмента. Из остальных затрат выделяются накладные расходы, а также затраты по монтажу и демонтажу оборудования.

Как и при классификации затрат на производство по экономическим элементам, в структуре себестоимости добычи нефти и газа большой удельный вес занимает амортизация скважин.

В разрезе калькуляции они уступают лишь комплексной статье затрат по прочим производственным расходам, в составе которых подавляющая часть падает на отчисления на геологоразведочные работы.

Сравнительно большой удельный вес занимают расходы по увеличению отдачи нефтяных пластов.

Таким образом на каждом последующем этапе работ компенсируются расходы предыдущего этапа. Прим этом должен быть соблюден экономический интерес. Поэтому промышленная политика в ресурсосбережении должна быть

направлена на формирование такого организационно-экономического механизма в отрасли, чтобы на всех этапах формировался интерес к снижению себестоимости 1 тонны нефти.

Список литературы:

1. Авдашева С., Шаститк А., Рудашевский В.Д. Экономическая политика в условиях экономического роста // Финансовый контроль. 2003. № 9. С. 10-16.

2. Авилов Н. Топливный комплекс России: мифы и реальность // Эксперт 2003. № 2. С. 27-34.

3. Автоматизированные информационные технологии в экономике / Под ред. Г.А. Титоренко. М.: ЮНИТИ. 1999. 400 с.

4. Адамов В.Е. Экономика и статистика фирм. М.: Финансы и статистика. 1996. 240 с.

5. Ансофф И. Новая корпоративная стратегия. СПб.: Питер Ком. 1999. 416 с.

УДК 553.982

Архипов Никита Алексеевич
студент 2 курса
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень
e-mail: arxipov.nikita.91@bk.ru

ПУТИ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ДОБЫЧИ НЕФТИ

Аннотация*: Целью исследования является рассмотрение более привлекательных и экономически выгодных условий для снижения себестоимости добычи нефти.*

Ключевые слова: себестоимость, добыча, экономика, бурение, нефть, интенсивность.

Arkhipov Nikita Alekseevich
2nd year student
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

WAYS TO REDUCE OIL PRODUCTION COST

Abstract*: The aim of the study is to consider more attractive and cost-effective conditions to reduce the cost of oil production.*

Key words: prime cost, production, economy, drilling, oil, intensity.

Главные пути снижения себестоимости добычи нефти и газа — неуклонный технический прогресс, увеличение объема добычи нефти и газа и улучшение его структуры, совершенствование организации производства и труда, повышение уровня геологоразведки, бурения скважин и нефтепромыслового строительства, рост культурно-технического уровня кадров и их производственной активности [2, с. 112].

В соответствии с изложенным предметом курса организации, планированием и управлением предприятиями нефтяной и газовой промышленности является изучение закономерностей развития предприятий нефтяной и газовой промышленности с целью совершенствования их работы, выявления путей и методов повышения экономической эффективности их производственно-хозяйственной деятельности. Совершенствование работы

предприятий нефтяной и газовой промышленности находит свое отражение как в росте количественных показателей (увеличение числа пробуренных скважин, добычи нефти и газа), так и в повышении уровня качественных показателей их работы (улучшение использования производственных фондов, снижение трудоемкости, себестоимости продукции, рост рентабельности производства [1]). В связи с этим наука об организации, планировании и управлении предприятиями нефтяной и газовой промышленности изучает и рекомендует пути совершенствования технико-экономических показателей работы этих предприятий на основе разработки наиболее эффективных форм и методов внедрения достижений научно-технического прогресса, результатов обобщения передового производственного опыта, научных методов организации и планирования труда и заработной платы, современных методов организации управления и планирования производства. Результатом этих разработок является снижение расхода материально-технических средств и затрат труда на производство продукции, увеличение прибыли и повышение рентабельности производства.

Открытие в последние годы уникальных запасов нефти и газа в Западной Сибири и других районах страны и намечаемые высокие темпы добычи более дешевых назаровских и иртышских углей, разрабатываемых открытым способом, должны дать снижение цены 1 т условного топлива и соответственно снижение топливной слагаемой себестоимости энергии в ЕЭС СССР. На конденсационных тепловых электростанциях далеко не исчерпаны возможности повышения к. п. д. Дальнейшее развитие получит теплофикация путем сооружения крупных ТЭЦ для теплоснабжения городов и заводов, что также должно (повысить к. л. д. электростанций и обеспечить дополнительное снижение удельных расходов топлива.

На основе анализа себестоимости добычи нефти и газа и особенностей ее структуры намечают мероприятия по снижению себестоимости. Для структуры себестоимости нефти и газа характерен большой удельный вес (до 60%) условно-постоянных расходов. В связи с этим основной путь снижения

себестоимости продукции НГДУ — увеличение добычи нефти и газа экстенсивным и интенсивными методами.

В нефтяной промышленности одним из путей снижения себестоимости нефти и газа является рост их добычи за счет интенсификации и лучшего использования эксплуатационного фонда скважин. Увеличение производительности скважин достигается путем совершенствования методов и систем разработки месторождения, широкого) применения воздействия на призабойную зону скважин и вторичных методов добычи нефти, внедрения одновременно-раздельной эксплуатируемых нескольких горизонтов одной скважиной и т. п.

Совершенствование работы предприятий нефтяной и газовой промышленности находит свое отражение как в росте количественных показателей (увеличение числа пробуренных скважин, добычи нефти и газа), так и в повышении уровня качественных показателей их работы (улучшение использования производственных мощностей и основных фондов, снижение трудоемкости, себестоимости продукции, рост рентабельности производства). В связи с этим наука об организации, планировании и управлении предприятиями нефтяной и газовой промышленности изучает и рекомендует пути совершенствования технико-экономических показателей работы этих предприятий на основе разработки наиболее эффективных форм и методов внедрения достижений научно-технического прогресса [3, с. 114].

Список литературы:

1. Энциклопедия по экономике [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://economy-ru.info/map/ (дата обращения: 27.01.2020 г.).

2. Адамов В. Е. Экономика и статистика фирм. М.: Финансы и статистика, 1996. 240 с.

3. Ансофф И. Новая корпоративная стратегия. СПб.: Питер Ком, 1999. 416 с.

УДК 338.45

Базаров Роман Сергеевич
студент 2 курса магистратуры,
Институт сервиса и отраслевого управления,
Тюменский Индустриальный Университет,
Россия, г. Тюмень
e-mail: romanbazarov@mail.ru

ОПТИМИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ ПРИ РАЗРАБОТКЕ МЕСТОРОЖДЕНИЙ ЮЖНОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ЗОНЫ П-ВА ЯМАЛ

Аннотация: *В статье рассматривается комплексный подход по оптимизации экономики при разработке месторождений.*

Ключевые слова: нефть, газ, разработка, разведка и добыча, оптимизация экономики

Bazarov Roman Sergeevich
2nd year master student,
Institute of service and industry management,
Tyumen Industrial University,
Russia, Tyumen

OPTIMIZATION OF THE ECONOMY IN THE DEVELOPMENT OF FIELDS IN THE SOUTHERN INDUSTRIAL ZONE OF THE YAMAL PENINSULA

Abstract: *The article considers a comprehensive approach to optimizing the economy in the development of fields.*

Keywords: oil, gas, development, exploration and production, optimization of the economy.

Компания «Газпром нефть» решая приоритетную задачу по утилизации попутного нефтяного газа (ПНГ) на уровне 95% активно развивает газовую инфраструктуру Новопортовского нефтегазоконденсатного месторождения (НГКМ). Добываемый на месторождении ПНГ поступает на установку комплексной подготовки газа (УКПГ) для дальнейшей закачки газа в пласт и подачи на газотурбинную электростанцию для генерации электроэнергии.

Новопортовское месторождение является одним из самых крупных разрабатываемых нефтегазоконденсатных месторождений п-ва Ямал.

Месторождение расположено за Полярным кругом, в 250 км к северу от г. Надым и в 30 км от побережья Обской губы. Извлекаемые запасы - более 250 млн т нефти и газового конденсата, а также более 320 млрд м3 газа (с учетом палеозойских отложений). Месторождение было открыто в 1964 г., добыча началась в 2012 г., а полномасштабное эксплуатационное бурение — летом 2014 г.

Построенная инфраструктура Новопортовского НГКМ и богатая ресурсная база территориально прилегающих к нему месторождений, позволили компании задуматься о монетизации добываемого газа.

Для решения поставленной задачи в портфеле компании появился крупный проект «Газ Ямала». В рамках данного проекта будет выполнено:

- расширение УКПГ, что позволит добывать и качественно перерабатывать газ и газовый конденсат.
- строительство газопровода через Обскую губу мощностью 20 млрд кубометров в год для сдачи товарного газа в систему «Газпрома».
- разработка новых газоконденсатных месторождений в южной части полуострова Ямал [1, с. 26].

Освоение новых лицензионных участков, находящихся на территориях со слаборазвитой инфраструктурой, удаленных, труднодоступных территорий полуострова Ямал, требует масштабных капитальных вложений, при этом эффективную разработку и доходность могут обеспечить только оптимизационные решения и применение новых, интеллектуальных технологий.

В данной статье будет кратко рассмотрен комплексный подход, охватывающий направления по оптимизации экономики и технологии, применяемые в компании при реализации крупного проекта «Газ Ямала».

Оптимизация принимаемых технических решений задача в развитии стоимостного инжиниринга, которая решается формированием автоматизированных подходов по выбору наиболее эффективного технического решения из пула возможных вариантов. Основная задача, чтобы выбранное

решение при сохранении функциональных свойств объектов смогло обеспечить минимальные затраты. В проекте реализуется подход к поиску возможности снижения стоимости до допустимых значений. Делать это можно либо в автоматическом режиме, либо в интерактивном ручном, опираясь на вывод значений результатов расчетов и графическую визуализацию.

В данном случае пользователь видит за счет чего можно снизить стоимость и как повлияет на стоимость корректировка тех или иных параметров с помощью системы оценки капитальных затрат.

В рамках оптимизации и повышения эффективности процессов закупки осуществлен переход на применение долгосрочных контрактов, с разделением на гарантированный и не гарантированный объем. Благодаря данному подходу удалось:

1. Снизить трудозатраты проектного офиса на проведение новых отборов.

2. Закрепить расценки на долгосрочный период без индексации на весь срок действия контрактов.

3. Выстроить долгосрочные партнерские отношения с подрядчиком, интегрировать его в программы, нацеленные на повышение качества предоставляемых услуг и соблюдения требований промышленной безопасности.

В краткосрочной перспективе планируется оптимизировать процесс закупки высокозначимых услуг, за счет консолидации лотов Дочерних обществ компании с учетом географии месторождений. Заказчику это позволит добиться снижения стоимости (эффект оптовой закупки), а подрядчику повысить производительность бригад и оптимально распределять спецтехнику, управленческий персонал и т.п.

Программа по использованию методов увеличения нефтеотдачи (МУН)

Проект «Смешивающееся вытеснение» в перспективе планируется опробовать на Новопортовском нефтегазоконденсатном месторождении. В отличие от обычной закачки газа в газовую шапку при смешивающем

вытеснении газ определенного состава (преимущественно этан-бутановая фракция) закачивается в саму нефтяную оторочку. В результате смешения газа с сырой нефтью подвижность нефти увеличивается и коэффициент извлечения растет.

Реализация проекта поможет повысить коэффициент извлечения нефти. Если в среднем он составляет около 30%, то новая технология потенциально позволит его увеличить до 50%.

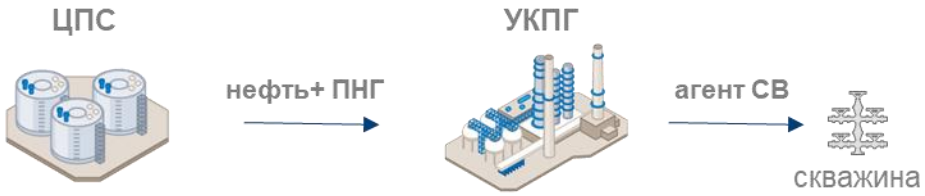

Рисунок 1. Технологическая схема МУН

Программа по оптимизации наземной инфраструктуры

1. Одним из направлений оптимизации СМР является строительство объектов с помощью крупноблочной поставки оборудования (суперблоки). Реализация принципа блочно-модульных единиц позволяет выполнить поставку крупных компонентов объекта инфраструктуры в полном заводском исполнении. Данная концепция подразумевает:

– изготовление, сборку и комплектацию модулей на предприятии;

– проведение заводских испытаний модулей;

– транспортировку модулей на площадку строительства;

– размещение модулей строительных конструкций и их сборку в единую установку;

– шефмонтажные и пусконаладочные работы;

– ввод в эксплуатацию.

Такой подход позволяет минимизировать сроки монтажа оборудования и снизить трудозатраты на строительство объекта в целом.

2. Синергия инфраструктуры по подготовке и транспорту газа. Оптимизация протяженности линейной части трубопроводов за счет синергии между лицензионными участками и сокращение количества площадочных

объектов за счет мощностей Новопортовского УКПГ повышают эффективность реализации проектов.

3. Оптимизация проектных решений по расположению скважин на кустовых площадках (сокращение расстояния между скважинами с 40м до 20м.

В результате внедрения технологии с использованием обсадных колонн по технологии «труба в трубе» с заливкой межтрубного пространства пенополиуретаном (термокейс) удается сократить сроки инженерной подготовки кустовой площадки и материалоёмкость до 15%.

Использование описанных подходов позволяет повысить эффективность разработки месторождений и занять лидирующие позиции в регионе.

Список литературы:

1. Холопова Л.А. Газ Ямала // Сибирская нефть. 2018. № 152. С. 25-29.

УДК 330.14

Бровичева Наталья Юрьевна
студентка 3 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ
Россия, г. Орел
e-mail: natusechka909@mail.ru

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСИРОВАНИЕМ И ОПТИМИЗАЦИЯ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА

Аннотация: *Автор статьи рассматривает источники финансирования предприятия, признавая наиболее эффективным проектное финансирование в силу того, что оно позволяет сократить риски неполучения прибыли. Говоря о структуре капитала компании, автор приходит к выводу, что реинвестирование прибыли в деятельность компании, с одной стороны, позволяет сократить фининсовые риски, связанные с привлечением заемных средств, а с другой – снижает скорость приращения бизнеса.*

Ключевые слова: управление финансированием, источники финансирования предприятия, проектное финансирование, структура капитала.

Brovicheva Natalya Yuryevna
3rd year student
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Oryol

FINANCIAL MANAGEMENT AND CAPITAL STRUCTURE OPTIMIZATION

Abstract: *The author of the article considers the sources of financing of the enterprise, recognizing the most effective project financing due to the fact that it allows to reduce the risks of non-profit. Speaking about the capital structure of the company, the author concludes that reinvesting profits in the company's activities, on the one hand, reduces the financial risks associated with borrowing, and on the other hand, reduces the rate of business growth.*

Key words: financing management, enterprise financing sources, project financing, capital structure.

В условиях современной рыночной экономики под источниками финансирования предприятия следует понимать совокупность постоянно функционирующих и ожидаемых каналов получения финансовых средств, а также субъектов экономических отношений, которые могут предоставлять финансовые ресурсы [3, с. 497]. В настоящее время финансирование является

одним из важнейших рычагов в экономике. Поскольку финансирование – это программа поддержки, то её развитие в настоящее время носит приоритетный характер, а тема финансирования является актуальной для любого экономического субъекта. Например, проектное финансирование — это наиболее эффективное направление привлечения и использования внешних источников. Его целью является увеличение объемов инвестиций, привлекаемых в сферы инфраструктуры и производства [1, с. 76]. По сути, проектное финансирование — это совокупность мероприятий, которые направлены на привлечение как денежных, так и материальных ценностей под активы и денежные потоки компании. В настоящее время данный вид услуги - сравнительно молодой и перспективный финансовый инструмент. Как и все инвестиционные проекты, оно имеет ряд положительных особенностей, а конкретно, объектом вложения средств инвесторов служит определенный инвестиционный проект, а не хозяйственно-производственная деятельность предприятия, что позволяет сократить риски неполучения прибыли. Также, из преимуществ можно выделить то, что на основании деятельности субъектов экономических отношений возможно создание отдельной проектной компании, что, в свою очередь, позволит минимизировать риск неполучения прибыли и вовсе свести его к нулю [2, с. 178].

Под структурой капитала принято понимать совокупность финансовых средств компании, которые состоят из различных источников долгосрочного финансирования. В сущности, это соотношение капитала и обязательств компании. В структуре капитала должно отражаться соотношение собственного и заемного капиталов, которые привлечены для финансирования с целью долгосрочного развития компании. Правильно организованная структура капитала напрямую влияет на успешность реализации финансовой стратегии компании. При изучении данной темы возникает вопрос: возможно ли развитие компании только за счет собственных средств? Бесспорно, возможно. В экономике есть термин – реинвестирование прибыли в компанию. Данная стратегия, несомненно, снижает риски компании при видении бизнеса, но при

этом она снижает скорость приращения размеров бизнеса. Это можно объяснить тем, что привлечение дополнительных заемных средств, при правильном структурировании, дает возможность увеличить доходы компании, так как пропорциональное увеличение ресурсов, при грамотной системе менеджмента, приводит к пропорциональному увеличению объемов продаж, вследствие чего увеличится чистая прибыль.

Присутствие в структуре капитала заемных средств имеет как свои положительные, так и отрицательные стороны. К положительным сторонам можно отнести то, что выплачиваемые проценты вычитаются при расчете налога на прибыль, снижая тем самым фактическую стоимость займа. Несомненно, огромным плюсом является то, что те субъекты отношений, которые предоставляют займ, получают доход, установленный договором, то есть фиксированный, а акционеры не обязаны делить прибыль, если компания станет более успешной [4, с. 99].

Так же можно выделить и недостатки данного привлечения средств. Например, возможна ситуация увеличения коэффициента задолженности, что делает компанию более рискованной. Еще одним недостатком является нестабильность экономики и кризисные ситуации. При возникновении кризисной ситуации компании может не хватить операционный прибыли для выплаты процентов за пользование заемных средств. В таком случае, акционеры должны будут самостоятельно восполнять нехватку денежных средств. Если данная процедура будет невозможна, то, следовательно, такая компания будет объявлена банкротом.

Первостепенной задачей компании является формирование оптимальной структуры капитала. На практике, каждая компания формирует свою собственную структуру капитала. Даже несмотря на то, что компании могу осуществлять одинаковую деятельность, структура капитала будет разная. Для создания оптимальной структуры капитала необходимо понять, на какой стадии развития находится компания. Самое оптимальное решение насчёт источников привлечения денежных средств необходимо принимать на стадии

развития и диверсификации бизнеса [5, с. 244]. Необходимо учитывать отраслевую специфику компании, экономическое положение, финансовые возможности. К примеру, не может быть одинаковой структуры капитала у компании, занимающейся недвижимостью, и фирмы из сферы торговли, так как у таких фирм разная фондоемкость и разная потребность в собственных средствах.

Таким образом, управление структурой капитала необходимо проводить в несколько этапов:

1. Определение общей потребности в капитале.
2. Оценка стоимости капитала.
3. Оптимизация финансовой структуры капитала.

Список литературы:

1. Звонова Е.А., Богачева М.Ю., Болвачев А.И. Деньги, кредит, банки: Учебник. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. 592 с.

2. . Соколов Б.И, Иванов В.В. Деньги. Кредит. Банки: Учебник для бакалавров в вопросах и ответах. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. 288 с.

3. Шаркова А.В., Килячков А.А., Маркина Е.В. Словарь финансово-экономических терминов. М.: Дашков и К, 2015. 1168 с.

4. Саблина Е.А. Статистика финансов: Учебное пособие М.: НИЦ ИНФРА-М. 2014. 288 с.

5. Миркин Я.М. Финансовые стратегии модернизации экономики: мировая практика. М.: Магистр. 2014. 496 с.

УДК 637.1

Голощапова Екатерина Васильевна
студентка 2 курса магистратуры,
факультет экономики и менеджмента
Муромский институт (филиал) Владимирского государственного университета имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Россия, г. Муром
e-mail: goloshapova.yekaterina@yandex.ru

СТАТИСТИЧЕСКИЙ ОБЗОР МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ АО «КАСИМОВМЯСО»

Аннотация: *В статье рассмотрен статистический обзор мясокомбината. Проведен анализ конкурентоспособности. Выявлены приоритетные ценовые группы продукции.*

Ключевые слова: продукция, предприятие, мясоперерабатывающее предприятие.

Goloshchapova Ekaterina Vasilievna
2nd year master student,
Faculty of Economics and Management
Murom Institute (branch) of Vladimir State University named after Alexander Grigoryevich and Nikolai Grigoryevich Stoletov
Russia, Murom

STATISTICAL REVIEW OF MEAT PROCESSING ENTERPRISE OF KASIMOVMYASO

Abstract: *The article reviews the statistical review of the meat processing plant. The analysis of competitiveness. Priority price groups of products have been identified.*

Key words: products, enterprise, meat processing enterprise.

В современных экономических условиях деятельность каждого хозяйственного субъекта является предметом внимания обширного круга участников рыночных отношений, заинтересованных в результатах его функционирования [2].

Целью функционирования предприятия, хозяйствующего в условиях рыночной экономики, является производство высококачественной продукции,

необходимого объема и ассортимента, соответствующих требованиям покупательских запросов и обеспечивающих получение дохода, достаточного для производственного процесса.

Объектом исследования является открытое акционерное общество «Касимовмясо» [1]. Это производственное предприятие, которое занимается производством мясопродуктов, мясных консервов, Основной продукцией являются мясные колбасы, которые предприятие реализует как на внутреннем, так и на внешних рынках.

Таблица 1 Ассортимент продукции, выпускаемой АО «Касимовмясо» в 2017 году

Наименование продукции	2016год	2017год	Отклонение от 2016г к 2017г
Вареные колбасы	652655	845389	445784
Копченые колбасы	556130	722968	283404
Полукопченые колбасы	641587	834063	314577
Мясные консервы	561045	729358	249833
Прочая продукция	61139	61751	1810
Всего по предприятию	2472556	3193529	720973

Как видно из таблицы на предприятии увеличился объем реализованной продукции на 720973 тыс. руб., за счет роста реализации вареных колбас на 445784 тыс. руб., за счет продажи полукопченых колбас на 314577 .

Так же для того чтобы провести статистический обзор «Касимовмясо» необходимо знать наличие конкурентов.

Таблица 2 Анализ конкурентов

Предприятия	**Темп роста рынка%**	**Конкурен.позиция (баллы)**
АО «Касимовмясо»	66,3	34
Скопинский мясокомбинат	100,6	60
Шацкий мясокобинат	29,5	15

Данная таблица была построена по матрице Томпсона и Стрикленда.

Мной был проведен социальный опрос населения. В данном опросе было выявлено, какие мясные продукты находятся в приоритете (а именно какая ценовая группа продуктов преобладает)

Таблица 3 Анализ ценовых групп продукции

продукция	Низкая ценовая группа	Средняя ценовая группа	Высокая ценовая группа
Варенные колбасы	30%	35%	35%
Копченные колбасы	20%	30%	50%
Полукопченые колбасы	20%	25%	55%
Мясные консервы	30%	60%	10%

Тенденции к увеличению реальных денежных доходов населения [2, 4], а также рост числа граждан с доходами выше величины прожиточного минимума дает основание предполагать, что уровень потребления продуктов питания

средней и высшей ценовой группы (колбасы, мясные продукты) будет расти, что благоприятно скажется на сфере переработки мяса.

Высокие показатели производства и потребления мясных продуктов свидетельствует о стабильности и качестве уровня жизни населения и хорошо развитом уровне сельского хозяйства.

Рассмотрев ряд показателей, характеризующих статистический обзор АО «Касимовмясо» можно сделать выводы:

1) Мясокомбинат имеет положительную статистику, на конкурентном уровне занимает второе место.

2) Покупатели, в большей степени употребляют товары высшей и средней ценовой группы.

Список литературы:

1. Касимов. Рязанское городское поселение. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http:// Wikipedia.org/ (дата обращения: 17.01.2020 г.).

2. Ильяшев А.В. Стратегический менеджмент: организация и технология. М.: Изд-во «Экономика», 2015. 319 с.

3. Широков А. Местное самоуправление в новом политическом цикле: проблемы и перспективы развития // Муниципальная власть. 2016. № 6. С. 32-39.

4. Финансовый менеджмент. Теория и практика. Учебник / под ред. Е.С. Стояновой. М.: Перспектива, 2004. 656 с.

УДК 338.314

Денисова Алена Юрьевна,
студентка-магистратуры
Институт экономики и управления,
Крымский федеральный университет им. В. И. Вернадского
Россия, г. Симферополь
e-mail: denisova.aljona.2011@mail.ru

МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРИБЫЛЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *В статье проанализированы и упорядочены методы управления прибылью предприятия в соответствии с определенными требованиями по обеспечению эффективного управления предприятием (фирмой).*

Ключевые слова: прибыль, капитал, доходы, расходы, финансовые результаты, оборотные активы, финансовый менеджмент.

Denisova Alyona Yuryevna,
master student
Institute of Economics and Management
Crimean Federal University named after V. I. Vernadsky
Russia, Simferopol

ENTERPRISE PROFIT MANAGEMENT METHODS

Abstract: *The article analyzes and streamlines the methods of managing enterprise profits in accordance with certain requirements to ensure effective management of an enterprise (firm).*

Keywords: profit, capital, income, expenses, financial results, current assets, financial management.

Деятельность каждого предприятия нацелена на получение прибыли. Он выступает в качестве движущей силы рыночной экономики и обеспечивает интересы государства, собственников и персонала хозяйствующих субъектов. Именно поэтому необходимо постоянно повышать квалификации руководителей и финансовых менеджеров относительно методов эффективного управления, формирования и распределения прибыли в ходе деятельности предприятия [1, с. 136].

Анализ последних публикаций и исследований. исследованием методов управления, формирования и распределения прибыли предприятия занималось широкий круг как зарубежных, так и украинских ученых-экономистов. В частности, среди зарубежных можно выделить следующих: А. Смита, Д. Рикардо, А. Пигу, Ф. Кене, П. Друкера и др. Что касается отечественных ученых, то стоит отметить, что исследованием данных вопросов занимались В. Билык, Ф. Ефимова, Л. Лигоненко, В. Андрейчук, П. Березовский, Л. Куц, А. Гончаров и другие. Целью статьи является анализ методов управления прибылью предприятия в соответствии с определенными требованиями по обеспечению эффективного управления предприятием. Для достижения поставленной цели было проанализированы - экономические, организационно-распределительные и социально-психологического методы управления прибылью предприятия.

В условиях рыночной экономики основой ее развития выступает прибыль, является наиболее важным показателем эффективности хозяйствования предприятия, источником его жизнедеятельности. Управление прибылью на предприятии это процесс подготовки и принятия соответствующих управленческих решений по вопросам ее формирования, распределения и целевого использования. В свою очередь, данный процесс на предприятии осуществляется в соответствии с определенными методов. Метод управления прибылью предприятия - способ воздействия субъекта управления на объект для получения запланированного результата [2, с. 21].

Вообще выделяют различные подходы относительно классификации методов управления прибылью предприятия. Однако, учитывая, что как к отдельному человеку, так и к коллективу в целом, можно применить средства воздействия, касаются их интересов, поэтому отдельного внимания стоит их классификация по содержанию воздействия: экономического, организационного, социально-психологического [3, с. 141]. Таким образом, анализ совокупности существующих методов позволяет сгруппировать их по следующим видам (рис. 1).

Рис. 1 – Методы управления прибылью

Методы управления прибылью		
Экономические •Планирование •Экономический анализ •Экономическое стимулирование •ценовая политика •Налоговая политика	Организационно-распорядительные •Распорядительные •Организационно-стабилизирующие •Дисциплинарные	Социально-психологические •Морально-этичная категория •Моральные ценности •Взаимоотношения между людьми

Таким образом, выделяют такие методы управления прибылью предприятия: 1. экономические методы (побуждения), 2. организационно-распорядительные методы (принуждения), 3. социально-психологические методы управления прибылью (убеждения).

Список литературы:

1. Фролова Т.А. Экономика предприятия: конспект лекций. М.: Инфра-М, 2015. 412 с.

2. Цацулин А.М. Экономический анализ: Учебник для вузов. СПб.: Питер, 2014. 704 с.

3. Водопьянов И.В. Управленческий и производственный учет на промышленных предприятиях: учебное пособие. М.: Проспект, 2015. 177 с.

УДК 658.15

Жукова Надежда Вячеславовна,
студентка магистратуры
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь
e-mail: nadya18zh@gmail.com

ФАКТОРИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

Аннотация: *В статье рассматривается факторинг как финансовый инструмент увеличения оборотного капитала и повышения стабильности компании. На практическом примере показана эффективность его использования в условиях ведения бизнеса с отсрочками платежей за поставку товара.*

Ключевые слова: финансирование, факторинг, дебиторская задолженность, прибыль, аванс, отсрочка.

Zhukova Nadezhda Vyacheslavovna,
master student
North-Caucasian Federal University
Russia, Stavropol

FACTORING AS A BUSINESS DEVELOPMENT TOOL

Abstract: *The article considers factoring as a financial tool to increase working capital and increase the stability of the company. A practical example shows the effectiveness of its use in a business environment with deferred payments for the delivery of goods.*

Keywords: financing, factoring, accounts receivable, profit, advance payment, deferral.

Условие отсрочки платежа в настоящее время является неотъемлемой частью работы между поставщиком и покупателем. Факт длительной отсрочки платежа приводит к кассовым разрывам, отсутствию возможности разово приобретать необходимые для производства товаров материалы по сниженным ценам, снижению оборачиваемости дебиторской задолженности, отсутствию возможности привлечения новых клиентов [1, с. 91].

Зачастую работа на условии предоплаты или сокращения срока отсрочки платежа не является возможным, т.к. условие отсрочки платежа для покупателя

является принципиальным. Отказ от работы с контрагентом также не является целесообразным, т.к. предприятие, потеряв крупного покупателя, лишится основного дохода. Таким образом, возникает потребность в дополнительных средствах. Наиболее логичным становится использование такой финансовой услуги, как факторинг.

Факторинг (от англ. factor, знач. агент, посредник) – финансирование под уступку права денежного требования. Данный инструмент подходит компаниям, работающим с отсрочкой платежа. С помощью применения факторинга происходит увеличение оборотного капитала и повышение стабильности компании [2, с. 9].

Субъектами факторинговой сделки являются: поставщик, покупатель, финансовый агент (факторинговая компания или банк-фактор). Объект сделки – дебиторская задолженность за поставленные товары, выполненные работы и оказанные услуги. Основой факторинга является покупка факторинговой компанией (фактором) у поставщика права на взыскание долгов с его покупателей [3, с. 105].

Рассмотрим эффективность использования факторинга для развития бизнеса на практическом примере. На основании проведенного анализа финансового состояния компании были выявлены проблемы с погашением текущих задолженностей. Данная проблема, в первую очередь, связанна с дебиторской задолженностью, которая возникает в результате длительной отсрочки платежа за отгружаемый покупателям товар. Дебиторская задолженность является одним из основных активов предприятия, поэтому эффективность управления влияет на итоговый финансовый результат.

Исследования основных финансовых показателей позволили установить, что показатели рентабельности продаж и продукции компании являются отрицательными. Это говорит о не покрытии полученной выручкой себестоимости продукции. Данный факт является следствием приобретения материальных комплектующих в малых количествах за большую сумму.

Сократить расходы на приобретение материальных комплектующих можно при закупке разово большего количества.

При сокращении расходов можно увеличить коэффициенты рентабельности, а также увеличить чистую прибыль. Однако, данный вариант возможен при фактическом наличии у предприятия денежных средств. Но, с учетом условий отсрочки оплаты, это невозможно. В связи с этим возникает необходимость поиска дополнительного финансирования.

Проведем расчет основных экономических показателей, при условии использования факторинга. Полученные результаты представим в таблице 1.

Таблица 1

Расчет основных экономических показателей предприятия с применением факторинга

№	Наименование показателя	Фактические показатели	Прогноз с использованием факторинга
1	2	3	4
1	Выручка, руб.	527 883 000	500 462 850
2	Себестоимость продаж, руб.	432 983 000	389 630 996
3	Валовая прибыль (убыток), руб.	94 900 000	110 831 854
4	Управленческие расходы, руб.	96 766 000	96 766 000
5	Прибыль (убыток) от продаж, руб.	-1 866 000	14 065 854
6	Прочие доходы, руб.	5 989 000	5 989 000
7	Прочие расходы, руб.	14 887 000	14 887 000
8	Чистая прибыль (убыток), руб.	-10 764 000	5 167 854
9	Среднегодовая стоимость активов, руб.	334 723 000	334 723 000
	Среднегодовой остаток дебиторской задолженности	84 252 000	4 390 025
10	Рентабельность продаж, %	-0,35	0,03
11	Рентабельность продукции, %	-0,43	0,04
12	Рентабельность активов, %	-3,22	0,02
13	Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	6,1	114
14	Период оборота дебиторской задолженности	60	3

На основе данных таблицы видно, что все показатели имеют положительное значение. Увеличилась чистая прибыль, которую организация может направить на разработку новых проектов. Коэффициенты рентабельности показывают положительную динамику, хоть и не слишком высокую. Коэффициент оборачиваемости повысился в 19 раз, что говорит о том, что предприятие чаще может получать прибыль за поставленный товар.

Таким образом, использование финансового инструмента факторинг целесообразно. Данный инструмент поможет предприятию сократить расходы на закупку комплектующих материалов, что снизит себестоимости продукции, а также поможет увеличить оборачиваемость дебиторской задолженности. При регулярном использовании данного инструмента, компания-фактор сможет расширить лимит единовременного авансового платежа, а также снизить комиссионный процент [4, с. 305]. Однако, при принятии решения о применении факторинга, следует проводить комплексный анализ дебиторской задолженности компании для определения текущих финансовых потребностей. При этом целесообразно рассчитать основные показатели динамики и оборачиваемости дебиторской задолженности; определить размер упущенной выгоды от неиспользования денежных средств.

Список литературы:

1. Покаместов И.Е., Леднев М.В. Факторинг. Учебное пособие. М.: Инфра-М, 2018. 88 с.

2. Котелевская Ю.В., Блажевич О.Г. Особенности финансирования деятельности компаний в современных условиях хозяйствования // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2016. № 4. С. 102-107.

3. Корпош Е.М., Черненький Д.И. Факторинг: как инструмент развития бизнеса // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2015. № 12(54). С. 154-158.

4. Галанов В.А. Производные финансовые инструменты. Учебник. М.: ИНФРА-М, 2017. 582 с.

УДК 331.101.3

Зарипова Светлана Расимовна,
студентка магистратуры
Институт сервиса и отраслевого управления,
Тюменский индустриальный университет,
Россия, г. Тюмень
e-mail: zs96r1@gmail.com

ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: *Целью статьи является анализ изучения основных теорий мотивации бизнес-команды. В статье проанализированы и кратко описаны такие теории, как теория Герцберга, теория Тейлора, теория Макклелланда, теория Маслоу. Основное внимание в работе автор акцентирует на важность применения мотивации сотрудников, в связи с чем описаны принципы разработки собственного эффективного метода, так как это является залогом успешного ведения бизнеса.*

Ключевые слова: мотивация персонала, принципы мотивации, теории мотивации, улучшение трудоспособности персонала, стимулирование бизнес-команды.

Zaripova Svetlana Rasimovna,
master student
Institute of Service and Industry Management
Tyumen Industrial University,
Russia, Tyumen

BASIC THEORIES OF PERSONNEL MOTIVATION

Abstract: *The purpose of the article is to analyze the study of the main theories of motivation for a business team. The article analyzes and briefly describes such theories as Herzberg theory, Taylor theory, McClelland theory, Maslow theory. The author focuses on the importance of applying employee motivation, in connection with which the principles of developing their own effective method are described, as this is the key to successful business.*

Keywords: personnel motivation, principles of motivation, theory of motivation, improving the ability to work of staff, stimulating a business team.

Мотивацию поведения человека изучают ряд наук: социология, психология, управление персоналом, менеджмент и ряд других. Она содержит в себе набор стимулов, которые определяют поведение конкретного человека. Значит, это некая система действий со стороны управляющего лица, который

направлен на улучшение трудоспособности сотрудников, а также является способом привлечения квалифицированных и талантливых специалистов и их удержания.

Хотя мотивация сама по себе еще не обеспечивает достижение целей, добиться чего-либо без нее невозможно, поэтому она является одним из решающих факторов успеха в управлении любой компании. Российские реалии все сильнее вынуждают руководителей вырабатывать новые подходы стимулирования повышения производительности труда сотрудников, основанные больше на психологической, нежели на финансовой мотивации. Грамотный руководитель должен знать, что гарантия успешного ведения бизнеса является проявление внимания к подчиненным, незамедлительное реагирование на достижения и промахи.

При создании собственных методов мотивации персонала стоит основываться на их основных принципах [1]:

1. Стимул почувствовать сотруднику себя важным и нужным вызовет уважение и добрую зависть среди коллег. Однако все должно быть в меру, в противном случае отсутствие наград приведет к моральному упадку сил работника.

2. Неожиданные разовые вознаграждения стимулируют успешнее системных. К постоянным вознаграждениям быстро привыкают и считают их нормой.

3. Поощрения работают лучше штрафов.

4. Обратная связь руководителя на достижения или промахи сотрудников должна быть своевременной, тогда персонал ощущает себя значимым.

5. Поощрение промежуточных успехов позволит ускорить достижение главной цели.

Известные методики мотивации бизнес-команды основаны на базе теорий мотивации: теория Герцберга, теория Тейлора, теория Маслоу, теория Макклелланда.

Герцберг советует опираться на внешние и внутренние методы роста производительности на предприятии [2]. Внешние методы предполагают создание благоприятных условий труда, а внутренние – получение удовлетворенности от работы в организации.

Тейлор советует моделировать стимулирование персонала на основе их инстинктов и желаний удовлетворить физиологические потребности [3]. Он предлагает использовать такие методы:

- оплату, соответствующую отработанному времени;
- прессинг;
- введение минимальных норм выработки;
- четкие должностные инструкции.

Маслоу рассматривает работу как возможность удовлетворить сотруднику свои потребности [4]. Все человеческие потребности он рассматривает в виде иерархии. (см.рис.1)

Рисунок 1. Диаграмма иерархии человеческих потребностей по Абрахаму Маслоу.

Макклелланд выдвигает теорию про виды желаний человека и рассматривает три группы потребностей: в причастности к определенной касте, во власти и в успехе [5]. Большая часть сотрудников дорожит своим статусом и рада быть в рядах определенной компании. Лидеры хотят получить власть, а

одиночки стремятся к личным результатам. Если условно разделить бизнес-команду по трем группам, не сложно найти подход к каждому.

Сегодняшнему руководителю нужно грамотно подойти к вопросу мотивации сотрудников, чтобы с наименьшими потерями достичь высоких успехов компании.

Методы стимулирования бизнес-команды должны соответствовать основных нуждам коллектива и успешно совершенствоваться в зависимости от современных условий.

Список литературы:

1. Основные принципы и методы мотивации персонала [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://studbooks.net/857616/menedzhment/osnovnye_ printsipy_metody_motivatsii_personala (дата обращения: 01.12.2019 г.).

2. Двухфакторная теория мотивации Герцберга [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Двухфакторная_ теория_мотивации_Герцберга (дата обращения: 01.12.2019 г.)

3. Тейлоризм [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://ru.wikipedia.org/ wiki/Тейлоризм (дата обращения: 01.12.2019 г.).

4. Пирамида потребностей по Маслоу [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Пирамида_потребностей_по_ Маслоу (дата обращения: 01.12.2019 г.).

5. Теория Макклелланда [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Теория_Макклелланда (дата обращения: 01.12.2019 г.).

УДК 331.101.3

Зарипова Светлана Расимовна,
студентка магистратуры
Институт сервиса и отраслевого управления,
Тюменский индустриальный университет,
Россия, г. Тюмень
e-mail: zs96r1@gmail.com

ФАКТОРЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: *Целью статьи является анализ изучения основных факторов стимулирования сотрудников, которые определяют наибольшую ценность, важность для человека. В статье проанализированы и описаны возможные факторы стимулирования имеющие большее влияние на решение трудоустройства сотрудников, а также удержание работающего персонала.*

Ключевые слова: мотивация персонала, факторы мотивации, инструменты стимулирования, стимулирование сотрудников, сохранение мотивации внутри бизнес-команды.

Zaripova Svetlana Rasimovna,
master student
Institute of Service and Industry Management
Tyumen Industrial University,
Russia, Tyumen

STAFF MOTIVATION FACTORS

Abstract: *The purpose of the article is to analyze the study of the main factors that stimulate employees, which determine the greatest value and importance for a person. The article analyzes and describes possible incentive factors that have a greater impact on the decision to employ employees, as well as the retention of working staff.*

Keywords: staff motivation, motivation factors, incentive tools, employee incentives, maintaining motivation within the business team.

Мечта любого руководителя, когда не нужно постоянно подталкивать сотрудников к работе, когда персонал работает самостоятельно, с энтузиазмом, с душой. На сколько такая картина возможно в действительности?

Существуют разные факторы стимулирования сотрудников, которые определяют наибольшую ценность, важность для человека. Чаще всего, это несколько моментов, образующие некий пакет мотивационных факторов. Они

делятся на внутренние и внешние факторы. К внешним факторам относят деньги, статус, карьера. К внутренним же возможность к самореализации, личный рост, нужность кому-то. Так же различают виды мотивации как положительную и отрицательную [1, с. 39]. Положительной внешней мотивацией будет вознаграждение за выполненную работу раньше срока, отрицательной же – депремирование за сорванные сроки. Позитивным внутренним мотиватором будет увлеченность деятельностью, негативным – рутинный характер работы, от которой сотрудник желает избавиться.

Таким образом, выявление факторов стимулирования является для руководителя важной задачей. Узнать их можно через собеседование, тестирование или анкетирование кандидата. Выбор конкретного способа обуславливается внутренней ситуацией компании, а также зависит от ожидаемых результатов и от навыков руководителя.

Также необходимо знать факторы мотивации уже действующих сотрудников. Наиболее действенным является сочетание тестирования, а после проективное интервью. На основе собранных данных можно:

• разделить сотрудников на группы;

• построить систему стимулирования в компании;

• разработать специальную программу обучения для каждого сотрудника;

• организовать условия для построения команды;

• подготовить индивидуальные методы мотивации для каждого сотрудника.

Вследствие этого у компании появляется возможность регулировать инструменты роста и сохранения сотрудников в организации, в соответствии с пожеланиями каждого специалиста. Их можно разделить на материальные (зарплата, премия, социальный пакет и т.д.) и нематериальные (участие в принятии решений, фото на доске почета, коллективные мероприятие и т.д.). Подбирая те или иные инструменты стимулирования при построении конечной системы необходимо помнить, что нематериальные инструменты есть

возможность использовать только тогда, когда сотрудники довольны материальным положением.

С методами мотивации связаны и методы компенсаций. Данные системы индивидуальны для каждой компании и дублирование у конкурентов в основном не приводит к желаемым результатам.

Главная проблема в стимулировании специалистов, это даже не материальные факторы. Чаще всего с методами компенсаций все более - менее едино, так как все конкуренты стараются не отступать друг от друга. Проанализировав список мотиваторов, то основным интересом специалиста является его позиционирование в организации, методы решаемых задач и соотношение власти и ресурсов с его ответственностью.

Последнее вызывает конфликт интересов при согласовании. Это вызвано тем, что закон не регулирует передачу ответственности и полномочий в полном объеме, а также обоюдный страх и недоверие руководителя и специалиста. Выходом из данной ситуации, на мой взгляд, будет заранее обговоренные условия, возможности, передаваемые задачи с установленными ресурсами и зоной ответственности подробно и точно описать в дополнительном соглашении, которое будет выступать гарантом выполнения обязательств перед друг другом.

И зачастую такое дополнительное соглашение является той причиной, по которой специалист соглашается трудоустроиться в организацию даже за меньший по сравнению с конкурентами компенсационный пакет.

И в заключении, стимулирование персонала - это важный ресурс компании, от которого зависит продвижение и реализация установленных целей. Имеются материальные и нематериальные мотиваторы, сочетание которых организация использует сугубо индивидуально. беря во внимание баланс интересов сотрудника и интересов компании.

Список литературы:

1. Веснин В.Р. Основы менеджмента. М.: Общество «Знание», 1996. 328 с.

УДК 33

Кадцина Дарья Дмитриевна
студентка, факультет экономики
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург
e-mail: dkadcina@yandex.ru

КРИТЕРИИ И ПОКАЗАТЕЛИ ОЦЕНКИ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются некоторые критерии и показатели оценки нынешнего уровня экономической безопасности металлургического предприятия. С целью осуществления оценки экономической безопасности металлургического предприятия предлагается использовать комплекс количественных и качественных аналитических показателей финансовой устойчивости предприятия, которые были сформированы такими авторами как: 1) А. Д. Шеремет, 2) Р. С. Сайфулин,*

3) Н. Н. Сигитова, 4) В. К. Сенчагов, 5) С. Н. Блинникова. Система показателей, определяющих экономическую безопасность должна использовать рыночные, финансовые и кадровые показатели состояния предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, металлургическое предприятие, показатели финансовой устойчивости, уровень экономической безопасности.

Kadtsina Daria Dmitrievna
student, Faculty of Economics
Ural State University of Economics
Russia, Yekaterinburg

CRITERIA AND INDICATORS OF ASSESSMENT OF THE LEVEL OF ECONOMIC SECURITY OF THE METALLURGICAL ENTERPRISE

Abstract: *This article discusses some criteria and indicators for assessing the current level of economic security of a metallurgical enterprise. In order to assess the economic security of a metallurgical enterprise, it is proposed to use a set of quantitative and qualitative analytical indicators of the financial stability of the enterprise, which were formed by such authors as: 1) A. D. Sheremet, 2) R. S. Sayfulin, 3) N.N. Sigitova, 4) V.K. Senchagov, 5) S.N. Blinnikov. The system of indicators defining economic security should use market, financial and personnel indicators of the state of the enterprise.*

Key words: economic security, metallurgical enterprise, indicators of financial stability, level of economic security.

Сама сущность состояния экономической безопасности металлургического предприятия может быть реализована в определенной системе критериев и показателей.

Под критерием оценки понимают признак, на основании которого осуществляют оценку. Критерии оценки экономической безопасности должны определяться на основе анализа значений частых показателей и индикаторов, характеризующих деятельность металлургического предприятия и его состояние.

Для характеристик экономической безопасности металлургического предприятия необходимо создание системы показателей и индикаторов, которые смогут всесторонне описать его экономическую деятельность и состояние. Каждый из показателей призван отражать либо количественное выражение экономического объекта, либо характеризовать какое-то его свойство.

Например, А. Шеремет и Р. Сайфулин [1] с целью осуществления оценки экономической безопасности предприятия предлагают использовать показатели финансовой устойчивости предприятия. В результате анализа определяется тип финансовой устойчивости предприятия в текущей, кратко- и долгосрочной перспективе:

- предприятие с абсолютной устойчивостью;
- предприятие с нормальной финансовой устойчивостью;
- предприятие неустойчивое;
- предприятие в кризисном состоянии.

Н.Н. Сигитова [2] в первую очередь использует в процессе оценки экономической безопасности предприятия показатели финансового состояния (ликвидность, устойчивость, рентабельность, оборачиваемость), а также рекомендует производить оценку вероятности банкротства.

Думается, что оценка финансового состояния и типа финансовой устойчивости характеризует лишь один аспект наличия или отсутствия угроз, и не в полной мере характеризует уровень экономической безопасности

предприятия. Различные методики, прогнозирующие угрозу банкротства на основе получения ключевых показателей и их балльной оценки – достаточно информативны и полезны в определении угроз со стороны финансовой детерминанты, но оценка лишь ими не может исчерпываться.

В.К.Сенчагов [3] предлагает следующий набор показателей для определения уровня экономической безопасности предприятия:

- показатели соотношения спроса на продукцию предприятия и его производственных мощностей;

- процент инновационной продукции в общей структуре производства (выпуска);

- показатели конкурентоспособность продукции предприятия и его самого;

- степень износа основных фондов;

- объемы обслуживания кредитных ресурсов (ежегодная динамика);

- показатели динамики рентабельности продукции и рентабельности активов;

- наличие собственных оборотных средств;

- доля в штате предприятия работников, чья заработная плата ниже прожиточного минимума и др.

С.Н. Блинникова [4] среди показателей экономической безопасности выделяет следующие:

- экономические показатели (для каждого предприятия этот набор показателей может быть индивидуальным, основные из них это устойчивость, рентабельность, ликвидность, оборачиваемость);

- показатели, характеризующие кадровый, интеллектуальный, природно-ресурсный, производственный, научно-технический потенциал;

- показатели, отражающие эффективность механизма управления предприятием;

- показатели, определяющие зависимость предприятия от тех или иных внешних факторов, таких как уровень инфляции, стабильность национальной

валюты текущая и перспективная, инвестиционная привлекательность территории или сферы бизнеса, уровень деловой активности в отрасли и пр.).

При изучении угроз и рисков экономической безопасности предприятия, были выделены три функциональных детерминанты: персонал, контрагенты и финансы. Следовательно, система показателей, определяющих экономическую безопасность должна использовать рыночные, финансовые и кадровые показатели состояния предприятия.

В таком варианте, оценка экономической безопасности предприятия по детерминанте персонал должна включать основные группы показателей:

- показатели эффективности использования персонала;

- показатели численного состава персонала и его динамики (ведь высокая текучесть может быть индикатором кадровой небезопасности);

- квалификационные показатели;

- показатели эффективности системы мотивации труда.

При оценке финансовой безопасности предприятия должен быть использован комплекс количественных и качественных аналитических показателей финансового состояния, в том числе оценка вероятности банкротства (можно использовать различные методики). Сюда можно добавить и коэффициенты движения и использования основных фондов, так как замедление их обновления может стать серьезной угрозой финансовой безопасности металлургического предприятия.

При оценке благонадежности контрагентов рекомендуется критерий безрисковости и результативности финансовых отношений с ними, для этого используется информация: кредитная история; управленческие и юридические аспекты их деятельности; оценка качества предлагаемых к подписанию договоров. Также необходим деловой мониторинг контрагентов, в который могут входить: оперативная диагностика партнера по бизнесу (на основе легальной информации); анализ фирменного стиля, рекламной политики, хозяйственных договоров; оценка службы безопасности контрагента; оценка финансового состояния; изучение схем дистрибуции; анализ учредительных

документов партнера. При проведении анализ целесообразно использовать специальные сервисы для проверки контрагентов, например, «Спарк» и «Контур-Фокус».

Для анализа внешних угроз металлургического предприятия, действующего не только на российском, но и на международном рынке, рекомендуется использовать показатели оценки риск-системы и определять следующие риски: страновой, политический, инвестиционный, валютный, инфляции, стихийных бедствий, рыночный, отраслевой и пр.

Под угрозой экономической безопасности понимается реальная или потенциальная возможность деструктивного воздействия различных факторов на развитие предприятия, следствием чего может стать экономический ущерб. Следовательно, отслеживать условия риска, контролировать угрозы потери экономической безопасности и обеспечивать устойчивое развитие предприятия – ключевая задача предприятия металлургии. Определены основные детерминанты угроз экономической безопасности металлургического предприятия: бизнес-процессы (в рамках архитектурного подхода), контрагенты, персонал и финансы предприятия.

Сделан вывод, что при изучении угроз и рисков экономической безопасности предприятия, система показателей, определяющих экономическую безопасность должна использовать рыночные, финансовые и кадровые показатели состояния предприятия. Для анализа внешних угроз металлургического предприятия, действующего не только на российском, но и на международном рынке, рекомендуется использовать показатели оценки риск-системы.

Список литературы:

1. Шеремет А.Д. Методика финансового анализа. М.: ИНФРА-М, 1996. 176 с.

2. Сигитова Н.Н. Разработка методики диагностики экономической безопасности предприятия // Сибирская финансовая школа. 2017. № 4. С. 41-46.

3. Экономическая безопасность России: Общий курс: Учебник / Под ред. В.К. Сенчагова. М.: Дело, 2015. 896 с.

4. Аникин С.Ю. Экономическая безопасности металлургического предприятия: понятие, сущность // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 11. С. 361-365.

УДК: 336.025

Кашникова Валерия Александровна
студентка 2 курса магистратуры,
факультет отраслевых и корпоративных финансов
Калининградский государственный технический университет,
Россия, г. Калининград
e-mail: kashnikovavaleriya@mail.ru

Научный руководитель: Евстафьев К.А., кандидат экономических наук,
доцент кафедры отраслевых и корпоративных финансов
Калининградский государственный технический университет,
Россия, г. Калининград

РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО УРЕГУЛИРОВАНИЮ ПРОСРОЧЕННОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ

Аннотация: *Актуальность темы «Разработка мероприятий по урегулированию просроченной задолженности по налогам и сборам» обусловлена тем, что в настоящее время сложилась устойчивая проблема неплатежей, установленных законодательством налогов и сборов. Государство ежегодно недополучает часть налоговых поступлений в бюджет. Наличие и рост задолженности по налогам и сборам оказывает огромное влияние на способность государства отвечать по своим внутренним и внешним обязательствам. Таким образом, назрела необходимость более эффективного регулирования уровня задолженности по налогам и сборам.*

Ключевые слова: государственный бюджет, налоги и сборы, урегулирование задолженности, просроченная задолженность, механизм регулирования задолженности.

Kashnikova Valeria Alexandrovna
2nd year master student,
Faculty of Industry and Corporate Finance
Kaliningrad State Technical University,
Russia, Kaliningrad

Scientific adviser: Evstafiev K.A., candidate of legal sciences,
associate professor, Department of Industrial and Corporate Finance
Kaliningrad State Technical University,
Russia, Kaliningrad

DEVELOPMENT OF MEASURES FOR THE SETTLEMENT OF OVERDUE TAXES AND FEES

Abstract: *The article deals with «Development of measures to resolve overdue taxes and duties» is due to the fact that at present there is a persistent problem of non-payments established by the legislation of taxes and fees. The state annually receives less of the tax revenue to the budget. The presence and growth of tax and debt arrears has a huge impact on the ability of the state to meet its internal and external obligations. Thus, there is a need for more effective regulation of the level of debt on taxes and fees.*

Key words: state budget, taxes and fees, debt settlement, arrears, debt management mechanism.

В Калининградской области Постановлением Совета Министров РСФСР от 25 сентября 1991 года № 497 была создана свободная экономическая зона [1].

В настоящее время правовой режим СЭЗ определяется на основе Федерального закона от 10 января 2006 года №16-ФЗ «Об особой экономической зоне в Калининградской области и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации», вступившего в силу 1 апреля 2006 года (с изменениями и дополнениями). Особая экономическая зона в калининградской области функционирует до 31.12.2045 года [2].

Особая экономическая зона в Калининградской области для многих предпринимателей нашей страны является объектом пристального внимания. И это легко понять, все кто сталкивается с вопросами законной, налоговой оптимизации в Российской Федерации, в обязательном порядке рано или поздно проявляют особый интерес к данному региону. Компаниям в ОЭЗ Калининградской области позволено ввозить импортные товары без уплаты таможенного НДС. Указанный товар можно переработать и выполнив ряд посильных условий, вывести на основную территорию Российской Федерации, без доначисления указанного выше налога. Также отсутствуют таможенные пошлины, что еще больше улучшает инвестиционную картину.

Помимо этого, для ряда предприятий Области, резидентов ОЭЗ предусмотрен особый порядок уплаты налога на прибыль, налога на имущество организаций.

Целью данной статьи является исследование теоретических основ механизма взыскания просроченной налоговой задолженности, анализ уровня просроченной задолженности по налогам и сборам, разработка предложений по ее урегулированию и оценка эффективности предложенных мероприятий.

Налоговая политика государства, будучи основным политическим фактором в области налоговых отношений, определила формирование налогового администрирования не только как средства, обеспечивающего доходную часть бюджета, но и как элемента системы государственного воздействия на процесс воспроизводства.

В настоящее время налоговая политика России направлена в сторону соблюдения баланса интересов государства и налогоплательщиков за счет ослабления налоговой нагрузки на экономику и административной нагрузки на налогоплательщика.

Налоговая задолженность представляет собой объект налогового правоотношения, возникшего вследствие неуплаты обязанным лицом в предусмотренные законом сроки налога (сбора), пеней, штрафа.

Так как в современной российской экономике налоги занимают существенную долю доходной части Государственного бюджета, то значительный уровень задолженности по налогам и сборам, является одной из наиболее существенных угроз финансовой безопасности государства.

Финансовая безопасность обеспечивается в первую очередь за счет стабильных и устойчиво возрастающих поступлений доходов в бюджетную систему, уровень которых позволяет добиться выполнения принятых на себя государственными органами расходных обязательств.

На основании данных статистических отчетов по УФНС России по Калининградской области начислено налогов к уплате в бюджет в 2017 году на 19.4% больше по сравнению с 2016 годом. В 2018 году начислено на 33,2%

больше, чем 2017 году. Поступило налоговых доходов в консолидированный бюджет в 2017 году на 15,9 % больше, чем 2016 году. В 2018 году поступило на 30% больше по сравнению с 2017 годом.

Произошло увеличение собираемости НДФЛ, что обусловлено увеличением заработной платы на ряде крупных предприятий. Увеличение поступления акцизов, за счет увеличения акцизов на средние дистилляты и дизельное топливо, в связи с увеличением объемов их производства, а также за счет увеличения ставки акцизов на дизельное топливо и средние дистилляты. По акцизам на алкогольную и спиртосодержащую продукцию поступление возросло в связи с ростом производства алкогольной продукции с объемной долей этилового спирта свыше 9%. По акцизам на бензин автомобильный поступления увеличились за счет увеличения ставки акциза на автомобильный бензин.

Хорошая динамика поступления налога на прибыль объясняется основными факторами: рост платежей крупного российского бизнеса, который зарегистрирован в других регионах, но имеет в области филиалы; изменения в законодательстве, которые запрещают калининградским компаниям снижать налогооблагаемую базу на счет убытков прошлых лет более чем на 50%.

Рост доходов фиксируется по налогу на имущество организаций (на 32,8%) объясняется началом поступления платежей от новых калининградских электростанций.

Таким образом, рост налоговых платежей составил в 2017 году 9,8% по сравнению с 2016 и в 2018 году 15,8% по сравнению с 2017 годом. По результатам анализа сделан вывод, что с 2016 по 2018 год УФНС России по Калининградской области увеличивает показатель общей собираемости налогов в бюджет.

Задолженность в 2017 году снизилась на 18,9%, в 2018 году задолженность уменьшилась на 32,3% по сравнению с 2017 годом.

На территории Калининградской области в качестве резидентов ОЭЗ зарегистрировано на 01.01.2018 года 139 организаций. В 2018 году количество

резидентов ОЭЗ увеличилось и составило 148 организаций, выпадающие доходы по которым составляют в 2017 году порядка 4496 млн. руб., в 2018 году 4787 млн. руб. При учете в расчетах выпадающих сумм показатель соотношения сумм начисленных и сумм уплаченных составил бы в 2017 году и 2018 году 1,1 и 1,07 соответственно.

Управлением ФНС России по Калининградской области принят ряд дополнительные мер, способствующих своевременной уплате налогов, взысканию платежей и уменьшению недоимки: поэтапная централизация функций по применению статьи 47 НК РФ по взысканию задолженности; принята мера принудительного взыскания - ограничение права физического лица-должника на выезд за границу; совместно с ФСНП России по Калининградской области проводятся совместные операции с целью пресечения деятельности организаций по обналичиванию средств, добытых незаконным путем, выявления предприятий, осуществляющих «лжеэкспортные» операции; уделяется внимание организациям, находящимся на грани разорения, чтобы выявить случаи их фиктивного банкротства; результативность по взысканию налогов обеспечивают взаимодействия органов власти, налоговых и регистрирующих органов Калининградской области в поиске неучтённых объектов недвижимости; проводится мониторинг уровня средней заработной платы, анализируется ситуация по организациям, имеющим этот показатель ниже среднеотраслевого; ограничение участия организаций, имеющих задолженность по уплате налоговых и неналоговых платежей, в использовании государственных и муниципальных активов, а также исполнении государственного и муниципального заказа; активизирован и расширен информационный обмен с органами местного самоуправления по учету всех земель области, активно ведется формирование земельного кадастра; уделено внимание развитию малого бизнеса; ужесточены меры воздействия на организации, систематически имеющие задолженность по налоговым платежам; проводятся заседания комиссий по увеличению налогового потенциала при Правительстве Калининградской области, при главе

администрации городского округа «Город Калининград»; продолжается развитие телекоммуникационной сети Министерства Российской Федерации по налогам и сборам для обмена конфиденциальной и открытой информацией, инспекции Калининградской области обеспечиваются новыми системными программными средствами; проводится многоуровневая подготовка специалистов, внедряются новые информационные и образовательные технологии.

Сумма задолженности перед бюджетом составила в 2016 году 1070964 тыс. руб., в 2017 году 868378,4 тыс. руб., в 2018 году 587500 тыс. руб.

Прослеживается стабильная положительная тенденция снижения общего уровня задолженности. В 2017 году она уменьшилась на 18,9% по сравнению с 2016 годом, в 2018 году уменьшилась на 32,3% по сравнению с 2017 годом. Ключевые значения показателей в 2016 году определены в размере 1,19 и 8,17 соответственно, в 2017 году в размере 1,27 и 12,8 и в 2018 году в объеме 1,24 и 24,6 соответственно.

Несмотря на понижение в период с 2016 по 2018 годы объем задолженности остается высоким, процедуры взыскания задолженности не приносят ожидаемых результатов. Задача стопроцентного взыскания налоговой задолженности, ежегодно стоящая перед налоговыми органами, в силу различных обстоятельств не выполняется. Одной из причин значительных объемов налоговой задолженности является то, что механизмы взыскания задолженности во многом остаются низко результативными.

По результатам проведенного анализа предлагаются следующие мероприятия по взысканию просроченной задолженности по налогам и сборам:

1) провести мониторинг задолженности по налогам и сборам, пеням и налоговым санкциям;

2) расширение практики по возбуждению уголовных дел по статье 199.2 УПК РФ;

3) прохождение заседаний комиссии с участием руководителей предприятий-должников;

4) информирование на телеканалах города, в городском печатном издании налогоплательщиков и налоговых агентов о действующих налогах, законодательстве о налогах и сборах, о принятых нормативных правовых актах, порядке исчислении налогов и сборов, правах и обязанностей налогоплательщиков, полномочиях налоговых органов и их должностных лиц.

5) упрощение процедур предоставления отсрочки, рассрочки или реструктуризации;

6) целенаправленное воспитание у населения налоговой культуры и формирование общественного мнения на изменение менталитета налогоплательщика;

7) повышение квалификации работников Межрайонных Инспекций, увеличение заработной платы налоговым инспекторам, для сохранения квалифицированных кадров, а так же увеличение численности сотрудников Межрайонных Инспекций.

Список литературы:

1. Постановление Совмина РСФСР от 25.09.1991 № 497 (ред. от 03.10.2002) «О первоочередных мерах по развитию свободных экономических зон в Калининградской и Читинских областях».

2. Федеральный закон от 10.01.2006 № 16-ФЗ «Об Особой экономической зане в Калининградской области и внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации».

УДК 338.43

Кошкарев Павел Сергеевич
студент,
Пермский государственный аграрно-технологический университет
имени академика Д.Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь
e-mail: crmpwnz@gmail.com

ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: *В статье рассмотрены проблемы, с которыми сталкиваются сельскохозяйственные организации при учете финансовых результатов.*

Ключевые слова: доходы, расходы, финансовые результаты, сельское хозяйство, особенности, учет.

Koshkarev Pavel Sergeevich
student,
Perm State Agro-Technological University
named after academician D.N. Pryanishnikova
Russia, Perm

PROBLEMS OF ACCOUNTING FINANCIAL RESULTS IN AGRICULTURAL ENTERPRISES

Abstract: *The article discusses the problems faced by agricultural organizations in accounting for financial results.*

Keywords: income, expenses, financial results, agriculture, features, accounting.

Актуальность темы статьи заключается в отличительных особенностях отрасли сельского хозяйства, необходимость учета которых при организации деятельности очевидна. Одним из наиболее сложных участков учета в любой отрасли хозяйствования является учет финансовых результатов предприятия, его организация на сельскохозяйственных предприятиях диктует необходимость принятия во внимание следующих его ключевых особенностей [3, с. 530]:

- производство готовой продукции осуществляется с использованием природных ресурсов;

- получение доходов и осуществление расходов связано с использованием земель и иных биологических активов;

- производство сезонно, существенно подвержено влиянию изменений погоды и климата;

- одна сельскохозяйственная культура и одно животное может быть источником различных продуктов, учет затрат на производство которых должен быть раздельным;

- производство сельскохозяйственной продукции осуществляется длительный период времени, что порождает большую номенклатуру расходов будущих периодов, а также нестандартный производственный цикл;

- использование в производстве продукции, произведенной внутри хозяйства (молоко в животноводстве, навоз и органические удобрения в растениеводстве);

- широкое распространение и необходимость тщательного учета и предоставления специфической отчетности по мерам государственной помощи и субсидирования;

- четкая организация учета наличия и эксплуатации разнообразной сельскохозяйственной техники и механизмов, сложный учет крестьянского и фермерского труда [4, с. 52].

План счетов бухгалтерского учета предусматривает единые счета для формирования сведений о доходах, расходах, формировании финансовых результатов для всех отраслей экономики. Сельское хозяйство не является исключением и в этих целях применяются счета 90 «Продажи», 91 «Прочие доходы и расходы», 99 «Прибыли и убытки».

Бухгалтерские записи на этих счетах выполняются в целях отражения данных о формировании финансового результата, его качественной и количественной характеристики в течение отчетного периода и определения окончательного финансового результата.

К счету 90 «Продажи», как правило, открываются следующие субсчета [2]:

90-1 Доходы от обычной деятельности

90-2 Расходы по обычной деятельности

90-3 НДС по обычной деятельности

90-4 Акцизы

90-9 Прибыль / убыток по обычной деятельности.

Недостаток общего подхода в том, что он не учитывает многопрофильность сельскохозяйственных организаций, является узким и не обеспечивает полноты определения доходов и расходов и отражения информации о деятельности предприятия.

Поэтому многие сельскохозяйственные организации, учетные работники которых владеют опытом ведения деятельности в различных сферах сельскохозяйственного производства, формируют иную аналитику субсчетов к счету 90 «Продажи». В основном, это такие субсчета, как:

90-1 Доходы и расходы по обычным видам деятельности

90-2 Доходы и расходы по деятельности подсобных хозяйств.

Далее идет детализация по доходам и расходам в разрезе указанных субсчетов. По дебету этих субсчетов в разрезе отдельной аналитики отражают себестоимость реализованной продукции, списанную со счета 43 «Готовая продукция» по субсчетам: 1 «Продукция растениеводства» и 2 «Продукция животноводства».

По кредиту этих субсчетов отражают выручку от продажи в корреспонденции со счетами 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками», 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», 71 «Расчеты с подотчетными лицами».

Кроме того, счет 90 «Продажи» в сельском хозяйстве может иметь и иные субсчета для отражения реализации по следующим направлениям:

3 – выполнение автотранспортных работ для сторонних заказчиков;

4 – продажа продукции вспомогательных, обслуживающих и иных производств;

5 – выполнение строительно-монтажных работы;

6 – продажа продукции и животных населению;

7 – передача жилых домов с надворными постройками;

8 – продажа прочей продукции, например, покупных товаров.

Также экономисты, занимающиеся проблемами учета в сельском хозяйстве [4], обобщают различные подходы и предлагают вводить многоступенчатую кодировку аналитики счета 90 «Продажи», которая включает в себя пять уровней:

Субсчет первого уровня – синтетический счет: 90 – «Продажи»;

Субсчет второго уровня – добавляется код субсчетов (1-9): 1 – «Выручка»; 2 – «Себестоимость продаж»; 3 – «Налог на добавленную стоимость»; 4 – «Акцизы»; 9 – «Прибыль (убыток) от продаж».

Субсчет третьего уровня – отрасль: 1 – «Растениеводство»; 2 – «Животноводство»; 3 – «Промышленные производства», 4 – «Прочие основные производства».

Субсчет четвертого уровня – структурное подразделение: 1-2 – бригады;

Субсчет пятого уровня – виды продукции и работ по структурным подразделениям (бригадам): 11-99 – виды продукции и работ.

Таким образом, применение указанных дополнительных субсчетов позволяет сельскохозяйственному предприятию организовать многоуровневый учет формирования доходов и расходов по счету 90 «Продажи», обеспечить большую аналитичность и детальность учета, а также дает возможность проводить анализ рентабельности тех или иных хозяйственных операций предприятия.

При этом важным фактором успеха построения указанной аналитики является степень автоматизации учета. Необходимо наличие учетной программы, возможности которой позволили бы организовать необходимую детализированность учета доходов и расходов.

Правильная организация учета доходов, расходов, в свою очередь, позволит достоверно исчислить финансовые результаты от сельскохозяйственной деятельности.

Если рассматривать прибыль и ее максимизацию как цель деятельности организации в любой сфере, то для сельскохозяйственной отрасли необходимо отметить ряд факторов, которые негативным образом влияют на этот процесс.

К таким факторам относится:

- влияние на уровень себестоимости продукции высокой стоимости ресурсов (ГСМ, кормов), а также кредитных средств, и проигрывание в сравнении с конкурентной продукцией импортных производителей, которые поддерживаются своими государствами;

- отсутствие молодых кадров с современным качественным образованием в сельском хозяйстве, как среди технологов и агрономов, так и среди учетных работников;

- отсутствие единого подхода к контролю качества используемых кормов и семян;

- низкая подготовленность к влиянию климатических и природных факторов, таких как засуха, нашествие саранчи, что уменьшает кормовую базу для животных;

- влияние сезонности и цикличности производства – зимой надои молока меньше, чем летом, при этом спрос на молочную продукцию выше.

Добиться роста производственных показателей и финансовых результатов в сельскохозяйственной отрасли можно будет только при выполнении следующих условий:

- разработка стратегии допуска импорта на отечественный рынок;

- государственное регулирование закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию;

- дальнейшее наращивание объемов субсидирования отрасли;

- передача проблемных предприятий в управление эффективным собственникам на льготных условиях;

- внедрение эффективных мер борьбы с фальсифицированной сельскохозяйственной продукцией на рынке;

- стимулирование внутреннего спроса на сельскохозяйственную продукцию путем реализации социальных программ разного характера.

Таким образом, государственная поддержка отрасли сельского хозяйства остается одним из наиболее важных факторов устойчивого развития всего сектора.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

2. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

3. Зайнуллина С.Ф. Особенности учета и контроля доходов и расходов, финансовых результатов в сельском хозяйстве // Молодой ученый. 2017. № 8. С. 528-532.

4. Рахматуллин Ю.Я. Теоретические и практические аспекты учета финансовых результатов от продаж на примере сельскохозяйственных организаций: монография. Уфа: РИЦ БашГУ. 2018. 152 с.

УДК 336

Панькова Екатерина Александровна
студентка
Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь
e-mail: pankowacat@yandex.ru

АНАЛИЗ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ АО «ПОКРОВСКИЙ ХЛЕБ»

Аннотация. *В данной статье проведено исследование дебиторской и кредиторской задолженности, дано общее понятие и классификация данных видов задолженности, рассмотрена система показателей оценки и методов управления дебиторской и кредиторской задолженностью. На примере предприятия проведен анализ и приведены пути оптимизации дебиторской и кредиторской задолженности.*

Ключевые слова: дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, оборачиваемость, динамика, анализ.

Pankova Ekaterina Aleksandrovna
student
Perm state agrarian and technological University named after academician D. N. Pryanishnikov
Russia, Perm

ANALYSIS OF ACCOUNTS RECEIVABLE AND ACCOUNTS PAYABLE OF THE COMPANY ON THE EXAMPLE OF JSC «POKROVSKY BREAD»

Abstract: *In this article, a study of accounts receivable and accounts payable is conducted, a General concept and classification of these types of debt is given, and a system of evaluation indicators and methods for managing accounts receivable and accounts payable is considered. On the example of an enterprise, the analysis is carried out and the ways of optimizing accounts receivable and accounts payable are given*.

Keywords: accounts receivable, accounts payable, turnover, dynamics, analysis.

При осуществлении текущей деятельности практически у всех субъектов хозяйствования возникают расчётные отношения, выражающиеся во взаимных

обязательствах, которые связаны с реализацией каких-либо материальных ценностей, выполнением работ или оказанием услуг.

При реализации организацией продукции, товаров, работ или услуг иным участникам хозяйственных отношений и при расчётах с ними образовываются краткосрочные или долгосрочные обязательства, которые представляют собой дебиторскую задолженность.

При приобретении хозяйствующим субъектом продукции, товаров, работ или услуг у сторонних организаций, юридических или физических и при расчётах с данными субъектами могут возникать обязательства, которые представляют собой кредиторскую задолженность.

Классификация дебиторской задолженности приведена на рисунке 1.

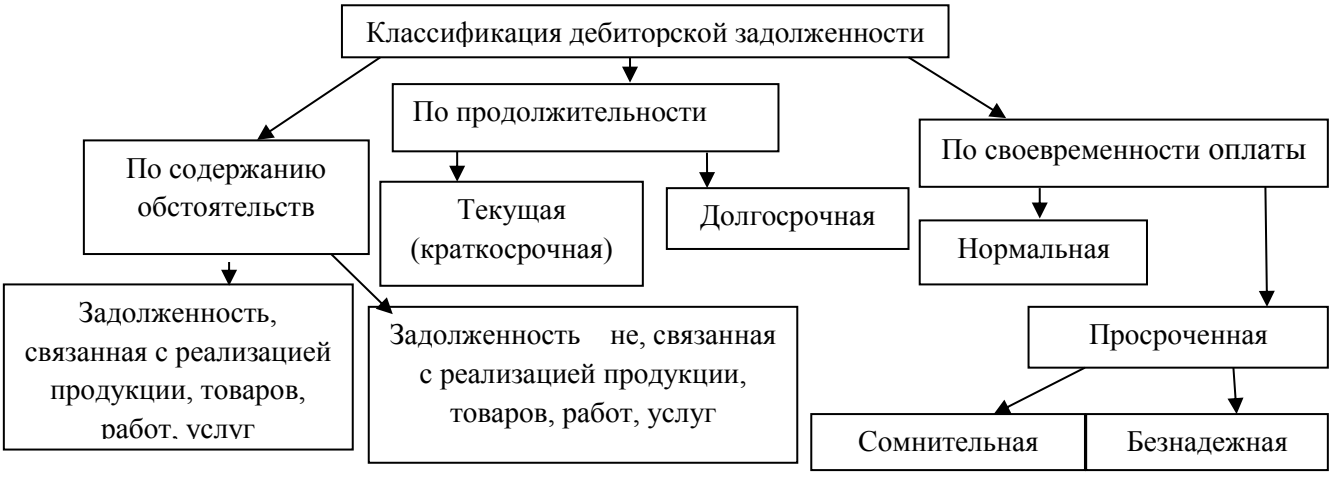

Рисунок 1. Классификация дебиторской задолженности

Классификация кредиторской задолженности приведена на рисунке 2 [5, с. 187].

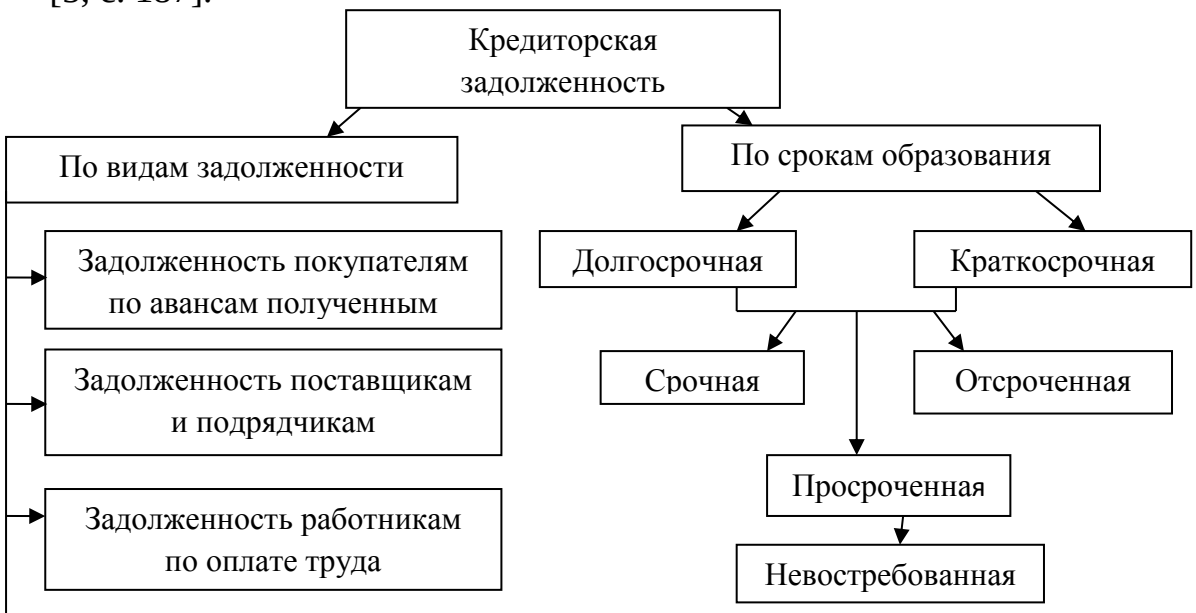

Рисунок 2. Классификация кредиторской задолженности

Современная система анализа дебиторской и кредиторской задолженностями включает всю совокупность методов оценки и контроля за ними. Вместе с тем анализ дебиторской и кредиторской задолженностями – это работа с источниками их возникновения, формирование кредитной политики организации и управление долговыми обязательствами.

Полная оценка финансового состояния исследуемого субъекта невозможно без анализа динамики и структуры дебиторской и кредиторской задолженности. Данные бухгалтерского баланса дают самую общую картину о том, какой размер средств отвлечён в расчёты с покупателями и поставщиками, а также изучить динамику данного показателя. Более детальный анализ возможен только при привлечении информации по аналитическим счетам, предназначенным для отражения данных о расчетах с дебиторами и кредиторами [4, с. 65].

Важнейшими целями финансового анализа дебиторской и кредиторской задолженности являются разработка, формирование и утверждение современной кредитной политики хозяйствующих субъектов по отношению к партнёрам или предложение мероприятий по усовершенствованию существующей с целью роста прибыли субъекта, снижения рисков неплатежей и сокращения сроков проведения расчётов [1, с. 256].

К важнейшим направлениям оценки и анализа дебиторской задолженности следует относить: средний период оборачиваемости

(погашения); анализ и оценка движения дебиторской задолженности; разбивка дебиторской задолженности по её контрагентам [2, с. 132].

Управление кредиторской задолженностью направлено на ускорение ее оборота. Оборот кредиторской задолженности определяется соотношением выручки от реализации к средней сумме кредиторской задолженности за этот период. Для анализа кредиторской задолженностью чаще всего применяют следующие коэффициенты: коэффициент оборачиваемости, коэффициент зависимости компании от кредиторской задолженности, период погашения кредиторской задолженности, коэффициент самофинансирования, рентабельность кредиторской задолженности и прочие.

Можно сказать, что анализ и эффективное управление дебиторской и кредиторской задолженностью непосредственно влияет на прибыльность компании и определяет дисконтную и кредитную политику для малоэффективных покупателей, пути ускорения востребования долгов и уменьшение безнадежных долгов, а также выбор условий продажи, обеспечивающих гарантированное поступление денежных средств [3, с. 89].

Объектом исследования является АО «Покровский хлеб», основным видом деятельности, которого является производство хлеба и мучных кондитерских изделий, тортов и пирожных недлительного хранения.

Состав и структура оборотных активов АО «Покровский хлеб» за исследуемый период 2016 – 2018 гг. приведены в таблице 1.Необходимо отметить, что у организации отсутствует долгосрочная дебиторская задолженность, что оценивается положительно.

Таблица 1 – Состав и структура оборотных активов, тыс.руб.

Показатели	2016		2017		2018		Изменение 2018 г. к 2016 г.(+,-)	
	Тыс. руб.	Уд. вес,%	Тыс. руб.	Уд. вес,%	Тыс. руб.	Уд. вес,%	Тыс. руб.	Темп роста, %
Запасы	89552	8,0	81887	7,4	91310	6	1758	102,0
НДС	12	1,0	0	0,0	20	0	8	166,7
Дебиторская задолженность	163511	1,5	108049	9,7	109935	8	-53576	67,2
Покупатели и заказчики	137056	12,2	92395	0,0	92692	6	-44364	67,6

Финансовые вложения	735135	65,2	911632	82,1	1099501	79,7	364366	150
Денежные средства и денежные эквиваленты	138684	12,1	8813	0,8	4245	0,3	-134439	3,1
Итого	1126894	100	1110381	100	1305011	100	178117	116

Таким образом, по данным таблицы 1 можно сделать вывод о том, что наибольшую долю в оборотных активах занимают финансовые вложения (за исключение денежных эквивалентов), в 2016 году они составляли 735 135 тыс. руб., или в процентном соотношении 65,2 %, в 2018 году 1 099501 тыс. руб., что составило 79,7 %. Оборотные активы в 2018 году увеличились на 16 % и 178 117 тыс. руб. по сравнению с 2016 годом. Дебиторская задолженность уменьшилась на 53 576 тыс.руб., на 32,8 %. Финансовые вложения в 2016 году были меньше на 364 366 тыс.руб., чем в 2018 году.

Можно отметить с 2017 г. по 2018 г. имеется тенденция роста дебиторской задолженности с 108049 тыс. руб. до 109935 тыс. руб., что свидетельствует о неэффективной работе с дебиторами по возврату долгов, а именно, с покупателями, так как они составляют основную долю дебиторов.

Информация о составе и динамики кредиторской задолженности представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Состав и структура кредиторской задолженности.

Виды кредиторской задолженности	2016		2017		2018		Изменение 2018 г. к 2016 г.(+,-)	
	Тыс. руб.	Уд. вес, %	Тыс. руб.	Уд. вес, %	Тыс. руб.	Уд. вес, %	Тыс. руб.	Уд. вес, %
Поставщики и подрядчики	104794	67	171658	73	102657	63	-2137	98
Задолженность перед персоналом	13073	8	14045	6	13284	8	211	102
Задолженность перед гос. внебюджет. фондами	5709	4	4784	2	7064	4	1355	124
Задолженность по налогам и сборам	27778	18	38015	16	36090	22	8312	130
Прочие кредиторы	4776	3	5196	2	3996	2	-780	84
Итого	156130	100	233698	100	163061	100	6931	104

По данным таблицы 2 можно сделать вывод о том, что задолженность перед поставщиками и подрядчиками занимает наибольшую долю в общей

сумме кредиторской задолженности. На 2016 год она составила 104 794 тыс. руб. или в процентном соотношении к общей сумме кредиторской задолженности – 67%. На 2018 год – 102 657 тыс. руб., что составило 63 %к общей сумме кредиторской задолженности. Имеется незначительное снижение кредиторской задолженности перед поставщиками и подрядчиками. Следует, что с данной группой надо серьезно поработать для определения возможных оплат в ближайшем будущем.

На основе полученных данных руководством предприятия могут быть предприняты соответствующие меры по оптимизации задолженности и прогнозируются перспективы организации, её финансовое положение, платёжеспособность, делаются рекомендации [6, с. 37]:

- отслеживать соотношение величины кредиторской и дебиторской задолженности. Ситуация существенного превышения долгов дебиторов может создать ситуацию, которая приведет к снижению финансовой устойчивости организации, сделает необходимостью привлечения заемных источников финансирования для расчета по возникающим кредиторским долгам;

- периодически проверять просроченную задолженность и принимать управленческие решения по ее взысканию или погашению;

- расширять систему авансовых и платежей. В сложившихся условиях неконтролируемой инфляции и непредсказуемого изменения курсов валют всякая отсрочка платежа приводит к тому, что организация реально получает лишь часть стоимости реализованной продукции (товаров, работ или услуг).

Список литературы:

1. Басовский Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие. М.: ИНФРА М. 2017. 366 с.

2. Ивашкевич В.Б. Учет и анализ дебиторской и кредиторской задолженности. М.: Изд-во «Бухгалтерский учет». 2016. 192 с.

3. Кулаговская Т.А. Управление дебиторской задолженностью как инструмент эффективного управления оборотными активами коммерческой

организации // Сборник: Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация: экономические, социальные, философские, правовые, общенаучные аспекты. Материалы Международной научно-практической конференции. 2015. С. 88-91.

4. Матанцева О.Ю. Финансовая устойчивость организации и оценка ее стоимости // Аудиторские ведомости. 2018. № 9. С. 64-72.

5. Нигай Д.Э. Разработка рекомендаций по управлению дебиторской задолженностью // Вестник Университета (Государственный университет управления). 2017. № 17. С. 186-189.

6. Ульянова Н.В. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности // Главбух. 2016. № 2. С. 31-39.

УДК 343.98

Перминова П.В.,
студентка,
Уральский институт управления,
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (филиал)
Россия, г. Екатеринбург
e-mail: Polina_perminovav@mail.ru

Подаруева А.А.,
студентка,
Уральский институт управления,
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (филиал)
Россия, г. Екатеринбург
e-mail: Podaruevaol@mail.ru

Научный руководитель: Сошникова И.В.,
кандидат социологических наук,
доцент кафедры уголовного права и процесса,
Уральский институт управления,
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (филиал)
Россия, г. Екатеринбург

БОРЬБА С ЛЕГАЛИЗАЦИЕЙ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ: ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ

Аннотация*: В данной статье рассматриваются меры по борьбе с легализацией денежные средств. Акцент делается на причины возникновения данного явления, а также угрозы, которые оно наносит всему обществу и экономике в целом. Подчеркивается то, что борьба с легализацией денежных средств является одним из приоритетных направлений борьбы с организованной преступностью во всём мире.*

Ключевые слова: легализация денежных средств, отмывание денег, экономическая безопасность, экономические преступления, преступность, проблема совершенствования правовых основ.

Perminova P.V.,
Student,
Ural Institute of Management,
Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration (branch)
Russia, Ekaterinburg

Podarueva A.A.,
Student,
Ural Institute of Management,
Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration (branch)
Russia, Ekaterinburg

Scientific adviser: Soshnikova I.V.,
candidate of sociological sciences,
Associate Professor, Department of Criminal Law and Procedure,
Ural Institute of Management,
Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration (branch)
Russia, Ekaterinburg

COMBATING LEGALIZATION OF CASH: CAUSES OF OCCURRENCE

Abstract: *This article discusses measures to combat the legalization of cash. The emphasis is on the causes of this phenomenon, as well as the threats that it poses to the whole society and the economy as a whole. It is emphasized that the fight against money laundering is one of the priority areas in the fight against organized crime throughout the world.*

Keywords: money laundering, money laundering, economic security, economic crimes, crime, the problem of improving the legal framework.

Легализация денежных средств, полученных преступным путем, стала одним из самых распространенных видов преступлений в сфере экономики. Борьба с легализацией денежных средств или иного имущества, приобретенных незаконным путем, является одним из приоритетных направлений борьбы с организованной преступностью, как в России, так и во всём мире. Поэтому противодействие легализации денежных средств преступной деятельности признано необходимой мерой для обеспечения экономической безопасности Российской Федерации и предотвращения сращивания преступного мира с легальным бизнесом.

В современном мире возрастают процессы глобализации, что неизбежно влечёт за собой экономическую преступность и легализации денежных средств, полученных преступным путем, что причиняет вред экономике государств. В настоящее время преступность в сфере экономики представляет собой сложную

систему, где взаимодействуют преступные сообщества. Данные преступная активно охватывают территорию государства, приобретает ярко выраженный характер. В этой связи в современных условиях легализация денежных средств является, как правило, многоэтапным преступлением, включает в себя систему многочисленных финансовых операций, что позволяет скрыть первоначальный источник происхождения преступления.

Уголовно-правовые нормы о легализации преступных денежных средств не допускают утаивание или сокрытия истинной причины происхождения прав, а также перераспределение незаконных, полученных преступным путем денежных средств в легальный финансовый оборот, что может воспрепятствовать подрыву экономической системы.

Основными причинами, способствующими появлению и распространению легализации денежных средств, является появление и развитие рентабельных (например, торговля донорскими органами) и сверх рентабельных (незаконный оборот наркотических средств и психотропных веществ) преступлений, которые не требуют финансовой базы для развития легальной экономики [1].

Таким образом, проблема совершенствования правовых основ борьбы с легализацией денежных средств, полученных преступным путем, в частности, уголовно-правовых норм, предусматривающих ответственность за подобные деяния, является весьма актуальной в современном мире.

Под легализацией денежных средств в данной статье понимается «совершение финансовых операций и других сделок с денежными средствами или иным имуществом, заведомо приобретенными другими лицами преступным путем, в целях придания правомерного вида владению, пользованию и распоряжению указанными денежными средствами или иным имуществом [3].

Легализацию преступных доходов следует относить к преступлениям с повышенной степенью общественной опасности, по нескольким причинам [2]:

1. Экономическая причина. Теневая экономика оказывает существенное негативное влияние на все происходящие в стране экономические процессы, также к данной причине можно отнести коррупцию.

2. Криминальная причина [2]. Опасное для общества явление, которое часто сочетается с легализацией преступных денежных средств — это организованная преступность. Деятельность организованных преступных групп в большинстве случаев направлена на получение доходов. В дальнейшем эти деньги вкладываются в легальный финансовый оборот. Часто задача состоит в том, чтобы полностью перевести криминальный бизнес в легальную сферу. Это невозможно сделать, не легализовав полученные криминальные доходы. Следовательно, борясь с легализацией, одновременно государство борется с организованной преступностью.

3.Террористическая причина. В последние годы участились случаи, когда приобретенные в результате совершения преступления денежные средства стали использоваться для совершения новых преступлений. Чаще всего такая взаимосвязь прослеживается с осуществлением террористической деятельности. Примером может послужить «Аль-Каида», которая добывала преступные доходы за счет производства и последующей продажи наркотиков. Потом, используя различные финансовые инструменты организовывали террористические акты. В последнее время всё чаще можно услышать, что такую же тактику использует ИГИЛ.

Анализируя статистику по РФ за последние годы по отмыванию денег. Начнем мы с того, что согласно статье 174 УК РФ, 147.1 УК РФ отмывание денежных средств определяется как совершение финансовых операций и других сделок с денежными средствами или иным имуществом, заведомо приобретенными другими лицами преступным путем, в целях придания правомерного вида владению, пользованию и распоряжению указанными денежными средствами или иным имуществом [3].

По сравнению с аналогичным периодом 2018 года на 4,7 % снизилось число выявленных преступлений экономической направленности. Всего

поставлено на учет 97 114 указанных деяний, удельный вес которых в общем числе зарегистрированных преступлений составил 5,6 %. За январь – октябрь 2019 г. увеличилось на 1,8 % (27 644) количество преступлений коррупционной направленности. Их удельный вес в массе всех выявленных деяний за отчетный период составил 1,6 %.

Также объем теневой экономики в России оценивается в 20,7 трлн руб. или 20% ВВП в 2018 г., 20,5% ВВП в 2017 г. и 28,3% ВВП в 2016 г. [4]. При рассматривании теневой экономики, мы можем отметить и коррупцию, в связи с тем, что коррупция является неотъемлемой частью теневой экономики, представленные выше данные, говорят нам о том, что с каждым годом, процент теневой экономики становится ниже, следовательно, и сама сфера коррупционных деяний, в которую и входит легализация денежных средств сокращается.

Хотелось бы отметить, что с развитием киберпреступности и увеличением преступлений, совершенных при помощи банковского сектора, преступления в сфере легализации денежных средств получили новую порцию “свежего воздуха”, за тот период, пока правоохранительные органы решили, как отслеживать и пресекать такие преступления, было произведено большое количество переводов незаконных денежных средств.

Рассматривая данные о количестве сомнительных операций в банковском секторе, можно сказать, что объем вывода денежных средств за рубеж уменьшился на 424 млрд рублей до 176 млрд рублей, при этом также наблюдалось снижение объемов обналичивания денежных средств в структуре сомнительных операций на 428 млрд рублей до 73 млрд рублей. Это говорит о серьезном контроле со стороны правоохранительных органов, а также о том, что в нашей стране идет сокращение утечки капитала, что несомненно положительно влияет на рост ВВП нашей страны.

Проанализировав данные о проблеме легализации денежных средств, полученных преступным путем выявлено, что для российской экономики характерен рост объема отмываемых доходов и увеличение количества

экономических преступлений в данной области. В связи с тем, что это не самый сложный способ заработать, такая преступная деятельность не может прекратить свое существование до нуля, но государство и правоохранительные органы стараются снизить показатели до самого минимума, чтобы эта преступная деятельность не приносила значительный урон экономике нашей страны.

Меры по повышению эффективности законодательства в сфере противодействия легализации денежных средств:

1. Доработка уголовного законодательства. В настоящий момент в УК РФ предусмотрены две нормы, устанавливающие ответственность за легализацию денежных средств: во-первых, если лицо отмывает доходы, приобретенные иными лицами в результате совершения преступления; во-вторых, если лицо отмывает доходы, приобретенные им самим в результате совершения преступления. Предполагается, что общественную опасность несет только первый случай. Профессиональная деятельность, как правило, связана с коррупцией, организованной преступностью, терроризмом. Отказ от ответственности за менее общественно опасные случаи отмывания позволит ужесточить ответственность за наиболее опасные случаи.

2. Уголовную ответственность за легализацию денежных средств необходимо связывать с тем преступлением, доходы от которого отмываются. Реальную общественную опасность представляют, например, «коррупционное преступление — отмывание преступных доходов». В этой связи установление повышенной ответственности за легализацию денежных средств в зависимости от вида предшествующего преступления также позволит сделать уголовное законодательство эффективнее в данной области.

3. Расширение административных мер. Не так давно обсуждался вопрос об ограничении наличных расчетов физическими лицами в России определенной суммой, на наш взгляд такая мера также вполне могла быть эффективной и существенно ограничить возможность распоряжения денежными средствами, добытыми преступным путем.

4. Также мерой может выступать то, что можно объяснять обществу о том, что легальный способ получения прибыли можно получить больше выгоды, нежели при отмывании преступных денег.

5. К более эффективной мере ведет понимание. Учебные заведения при подготовке специалистов должны более детально подходить к изучению состава легализации, отдельных уголовных и гражданско-правовых понятий.

На сегодняшний день правоохранительные органы Российской Федерации продолжают вести борьбу с легализацией денежных средств. Постоянно разрабатываются и внедряются, в том числе с использованием международно-правового опыта, различные методы противодействия легализации (отмыванию) преступных доходов. Однако, насколько эффективны применяемые методы борьбы в целях уголовно-правовой защиты соответствующих общественных отношений, на сегодняшний день определить достаточно сложно. Государство в условиях экономического кризиса обеспечила преступникам вседозволенность. Новшества открывают возможность для беспрепятственной преступной деятельности и в связи со всем выше перечисленным с каждым годом возрастает число коррумпированных чиновников.

Список литературы:

1. Никулина В.А. Отмывание «грязных денег». Уголовно-правовая характеристика и проблемы соучастия. М.: Юрлитинформ, 2001. 155 с.

2. Отдельные проблемы борьбы с легализацией преступных доходов путем [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://studme.or (дата обращения: 10.12.2019 г.).

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

4. Финансовая разведка оценила в 20 трлн руб. объем теневой экономики в России. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:

https://www.rbc.ru/economics/ 22/02/2019 /5c6c16d99a79477be70257ee (дата обращения 14.12.2019 г.).

УДК 33.63

Полянцева Анастасия Владимировна
студентка 3 курса бакалавриата, экономический факультет
Орловский государственный аграрный университет им. Н.В. Парахина
Россия, г. Орёл
e-mail: nastia_polyanceva@mail.ru

Научный руководитель: Яковлева Н.А., кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры бухгалтерского учета и статистики
Орловский государственный аграрный университет им. Н.В. Парахина, Россия, г. Орёл

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМНОГО АНАЛИЗА В ПРОЦЕССЕ СОЗДАНИЯ СИСТЕМЫ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ

Аннотация: *Статья посвящена методике использования системного анализа при разработке системы бюджетирования, позволяющая существенно снизить количество ошибок.*

Ключевые слова: бюджетирование, анализ, системы, процесс, экономика.

Polyantseva Anastasia Vladimirovna
3rd year bachelor student, Faculty of Economics
Orel State Agrarian University named after N.V. Parakhina
Russia, Orel

Scientific adviser: Yakovleva N.A., candidate of economic sciences, associate professor, associate professor, Department of Accounting and Statistics
Orel State Agrarian University named after N.V. Parakhina, Russia, Orel

USE OF SYSTEM ANALYSIS IN THE PROCESS OF CREATING A BUDGETING SYSTEM

Abstract*: The article is devoted to the methodology of using system analysis when developing a budgeting system that can significantly reduce the number of errors.*

Keywords: budgeting, analysis, systems, process, economics.

Бюджетирование - это часть системы управления финансами предприятия. Есть множество различных комбинаций к оценке этого термина. Бюджетирование так же можно рассматривать, как систему управления

организацией, во главе которой находятся бюджеты центров ответственности, ориентированные на достижение его целей за счет улучшения реализации продукции [1, с. 64].

Независимо от количества литературы, в которой до мелочей представляются все детали разработки и введения систем бюджетирования предприятий, большое количество попыток и инициатив в этой области к сожалению, не доведены до логического завершения, и показывают не те результаты, которые ожидались от предполагаемой реализации проекта. Это объясняется в первую очередь недостаточным количеством знаний, умений, навыков и мотивации участников этого процесса [2, с. 472].

Рассматривая определение бюджетирования, можно сделать вывод, что должна быть полная система, а бюджетирование в свою очередь - классическая экономическая структура с личным механизмом и процессами. Поэтому, он используется во всех положениях системного подхода и предъявляемых им требованиям, таким образом, его можно рассматривать, учитывая соответствие всем его принципам.

Чтобы точнее освоить анализа, в разработке системы необходимо рассмотреть систему бюджетирования, состоящую в свою очередь из следующих частей:

1. Финансовая структура предприятия - это группа субъектов системы бюджетирования, которая в свою очередь помогает суммировать взаимосвязь всех частей, элементов.

2. Бюджетный регламент и система бюджетов – представляет собой механизм или алгоритм взаимодействия субъектов системы и их воздействие на объекты, которые являются потоками доходов и расходов, денежных средств, товарно-материальных ценностей [3, с. 513].

I. Главной целью основания системы бюджетирования оказывается планирование и контроль движения финансовых потоков и гарантия их непрерывности. Цель достигается путем решения некоторых задач, которые необходимо установить на стадии планирования введения системы и

постепенно дополнять по мере продвижения к цели. Когда элементный состав системы объяснен, определена её цель и задачи первый этап завершается.

II. На втором этапе нужно описать все процессы и основные показатели, показывающие деятельность любого отдельного элемента и системы бюджетирования в целом.

III. На третьем этапе в первую очередь надо графически представить структурно-логическую схему данной системы. Эта схема строится на источниках информации, составленной на основе двух предшествующих этапах. На первом месте в этом этапе находятся документы, которые должны быть созданы для внедрения системы бюджетирования или для изучения изучаемой системы. Именно на третьем этапе будут описаны финансовые структуры организации, бюджетные регламенты и система бюджетов [4, с. 220].

IV. На четвертом этапе, на основании данных, рассмотренных на предыдущих этапах анализа, обязана быть построена экономико-математическая модель системы.

V. На последнем этапе (заключительном) происходит проверка созданной модели и её регулирование, поиск наиболее благоприятных значений переменных, их детализация, прогнозирование и планирование, поиск ошибок и их устранение.

Таким образом, из выше сказанного можно сделать вывод, что основной целью образования системы бюджетирования является проектирование, управление финансовыми потоками и гарантия их непрерывности. Цель достигается путем решения отдельных задач, которые важно установить на этапе планирования внедрения системы и постепенно добавлять по мере продвижения к цели.

Список литературы:

1. Галкина В.А. Статистика: Учеб. пособие для студентов вузов по экон. специальностям. М.: РГАЗУ, 64 с.

2. Волкова О.Н. Управленческий учет: учеб. М.: ТК Велби, изд-во Проспект, 2016. 472 с.

3. Войтоловский Н.В. Экономический анализ. М,: Высшее образование, 2015. 513 с.

4. Васин Е., Яковлев Н.А. Применение статистико-экономических методов в анализе факторов эффективности использования основных фондов: сб. статей. 2015. № 6 (6). 220 с.

УДК 33.63

Полянцева Анастасия Владимировна
студентка 3 курса бакалавриата, экономический факультет
Орловский государственный аграрный университет им. Н.В. Парахина
Россия, г. Орёл
e-mail: nastia_polyanceva@mail.ru

Научный руководитель: Яковлева Н.А., кандидат экономических наук,
доцент, доцент кафедры бухгалтерского учета и статистики
Орловский государственный аграрный университет им. Н.В. Парахина,
Россия, г. Орёл

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: *Статья посвящена экономическому анализу, который находится на стадии развития. Динамичность рынка и экономики расширяет сферу деятельности экономического анализа. Рассмотрена проблема, на которую необходимо сделать упор при развитии анализа в целом.*

Ключевые слова: экономический анализ, развитие, недостатки, роль, инновация.

Polyantseva Anastasia Vladimirovna
3rd year bachelor student, Faculty of Economics
Orel State Agrarian University named after N.V. Parakhina
Russia, Orel

Scientific adviser: Yakovleva N.A., candidate of economic sciences,
associate professor, associate professor, Department of Accounting and Statistics
Orel State Agrarian University named after N.V. Parakhina,
Russia, Orel

ECONOMIC ANALYSIS AND PERSPECTIVES OF ITS DEVELOPMENT

Abstract: *The article is devoted to economic analysis, which is under development. The dynamism of the market and the economy expands the scope of economic analysis. The problem that needs to be emphasized in the development of the analysis as a whole is considered.*

Keywords: economic analysis, development, shortcomings, role, innovation.

Влияние экономического анализа сегодня приобретает все большее значение, как на уровне социально-экономической стадии, так и на государственном уровне национальной экономики и различных ее отраслей, а

также конкретного экономического анализа на микроуровне. Организации должны объективно исследовать свой бизнес, прогнозировать финансовые и экономические показатели, знать причины и последствия действий, предпринятых в результате экономической деятельности, для экономической выгоды.

В экономическом анализе присутствуют различные разделы, которые имеют не только большое значение, но и которые связаны между друг другом. Благодаря этим разделам можно узнать анализ отрасли, узнать результаты эффективности.

Рассматривая экономический анализ, как науку, стоит сказать, что она находится на стадии формирования и исследования. Исследования проводятся не только в сфере математических методов, но и в сфере персональных компьютеров, которая способствует улучшению оптимизации управленческих решений. На современном этапе так же идет процесс внедрения теоретических достижений отечественной и зарубежной науки в практику [1, с. 64].

К сожалению, в настоящее время имеются частичные проблемы, относящиеся к экономическому анализу. К ним можно отнести: преуменьшение роли анализа и его неиспользование в управлении предприятием, отсутствие нужной достоверной информации для осуществления анализа, слабая проработанность процессов, учитывающих общеотраслевые особенности и т.д. На что же надо сделать акцент в формировании экономического анализа в ближайшее время? [2, с. 576]

I. Во-первых, на повышение роли и значения эффективного анализа и управления. Главным отрицательным моментом эффективного анализа считается относительная неточность из-за недоступности к некоторым данным.

II. Во-вторых, на расширение и развитие стратегического анализа. Но несмотря на то, что стратегический анализ способствует принятию правильных решений, недостатком традиционных моделей стратегического анализа является то, что он дает лишь качественное описание состояния, к которому должна стремиться фирма в будущем.

III. В-третьих, улучшить методологию конкурентоспособности организации. В настоящее время для повышения конкурентоспособности организации необходимо учитывать неравномерную динамику развития систем, вероятностный характер происходящих процессов, децентрализацию функций управления и, следовательно, добавлять задачи анализа. На данный момент не существует идеальной методологии для комплексной оценки конкурентоспособности предприятия. Причем объектом экономического анализа должна быть не только сама организация, но и выпускаемая продукция, этапы жизненного цикла товара, факторы производства, поставщики, потребители, конкуренты и т.д. [3, с. 192].

Главная функция социально-экономического анализа состоит в нахождении источников для приближения к социально-экономическому развитию и улучшении экономической эффективности управления социальной сферой. Для свершения этой цели нужны лучшие методики социально-экономического анализа, соответствующие условиям стратегии на ускорение социально-экономического развития страны. В них необходимо показать взаимосвязи с технико-экономическими, функционально-экономическими и экономико-экологическими развитием хозяйственной деятельности любого региона страны.

Инциденты в политике, экономике, переход на международные стандарты требуют инноваций не только в экономическом анализе, но и в подготовке профессиональных аналитиков. Необходимо увеличивать количество специалистов даже на этапе их обучения различными методами, в том числе за счет взаимодействия бизнес-структур и вузов.

Аналитическое мышление специалиста является решающей характеристикой его квалификации. Однако подготовка практико-ориентированного выпускника невозможна без взаимодействия работодателей с вузами [4, с. 547].

Таким образом, динамизм рыночной экономики расширяет возможности экономического анализа. Необходимо учитывать соответствие проявлений

экономической жизни, международной политики, социально-экономической политики, государства и законодательства.

Список литературы:

1. Галкина В.А. Статистика: учеб. пособие для студентов вузов по экон. специальностям. М.: РГАЗУ, 1998. 64 с.

2. Маркарьян Э.А. Экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник. Ростов н/Д.: Феникс, 2015. 576 с.

3. Сперанский А.А. Экономический анализ. Краткий курс. М.: Окей-книга, 2016. 192 с.

4. Курочкин И., Яковлев Н.А. Статистический анализ использования основных фондов: сб. статей. № 6 (19). 2015. 547 с.

УДК 345.5

Постевая Анна Сергеевна
студентка 3 курса магистратуры,
Финансово-экономический факультет
Брянский государственный университет,
Россия, г. Брянск
e-mail: nusha9495@mail.ru

Научный руководитель: Ковалева Н.Н.., кандидат экономических наук,
доцент, профессор кафедры экономики и управления
Брянский государственный университет,
Россия, г. Брянск

РАЗВИТИЕ МЕХАНИЗМА РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

Аннотация: *В статье рассматриваются методы развития регулирования рынка сельскохозяйственной продукции и системы мониторинга процесса производства и реализации сельскохозяйственной продукции на примере Брянской области. Проанализированы слабые стороны региона и предложены пути его совершенствования.*

Ключевые слова: стратегический мониторинг, методы регулирования, сельскохозяйственная продукция

Postevja Anna Sergeevna
3rd year master student
Faculty of Finance and economics
Bryansk state University,
Russia, Bryansk

Scientific adviser: Kovaleva N. N., candidate of economic sciences,
associate professor, professor of the department of
economics and management
Bryansk state University,
Russia, Bryansk

DEVELOPMENT OF THE MECHANISM FOR REGULATING THE MARKET OF AGRICULTURAL PRODUCTS

Abstract: *This article examines the development of market regulation of agricultural products and monitoring of the production process and sale of agricultural products on the example of Bryansk region. The weak points of the region are analyzed and ways to improve it are suggested.*

Key words: Strategic monitoring, regulatory methods, agricultural products

Российская Федерация в качестве стратегической задачи продовольственной безопасности рассматривает формирование социально эффективного национального рынка сельскохозяйственной продукции [1, 2]. В настоящее время большую значимость приобретают вопросы совершенствования организационно-экономического развития и государственного регулирования, обеспечение насыщения высококачественными продуктами питания, конкурентоспособности, роста потенциала регионального аграрного производства.

Рынок — это инструмент или механизм, функционирующий на определенном пространстве, где взаимодействуют друг с другом покупатели и продавцы отдельных товаров и услуг. В свою очередь сами рынки отличаются друг от друга не только спецификой товаров и услуг, реализуемых на этих рынках, но и характером, степенью свободы в выборе необходимых товаров для потребителей.

Рынок сельского хозяйства в экономике любой страны занимает особое место. Значимость сельского хозяйства, обусловливается производством продуктов питания как основы жизнедеятельности людей и воспроизводства рабочей силы, производством сырья для многих видов непроизводственных потребительских товаров и продукции производственного назначения.

Рынок сельскохозяйственной продукции своеобразен. Производство сельскохозяйственной продукции зависит от многих факторов: климатические условия, плодородия почвы, условия хранения, короткий срок реализации продукции и т. д [3].

Рассмотрим развитие рынка сельскохозяйственной продукции применительно к Брянской области. Из проведенного нами анализа можно выделить основные проблемы, мешающие развитию рынка АПК:

1. Брянский регион не полностью обеспечивает себя в продуктах питания.

2. Большая часть сельскохозяйственной территории, пострадавшая от аварии на Чернобыльской АЭС.

3. Менее развито отрасль растениеводства, чем животноводства

4. Большой отток население покидающие регион, что приводит к сокращению сельского населения, сокращению потребителей.

5. Развитие агрохолдингов, приводящие к сокращению малых форм хозяйствования.

6. Плохо развита транспортная инфраструктура

Для решения поставленных проблем, необходимо первоочередные мероприятия по развитию рынка сельскохозяйственной продукции [4,5]. Для этого мы предлагаем использовать следующие мероприятия, представленные в таблицы №1

Таблица 1.

Развитие методов регулирования сельскохозяйственной продукции на примере Брянской области

Цель	Задачи	Основные мероприятия
Восстановление сельскохозяйственного комплекса, полностью обеспечивающий его потребность в продуктах питания.	Стимулирование роста производства сельскохозяйственной продукции и пищевых продуктов, направленного на импортозамещение и экспорт;	- создание платформы торговых объектов в Брянской области; -содействие в продвижении продукции местных товаропроизводителей в предприятия торговли различных форматов, функционирующих на территории области; - проведение ярмарок, выставок-продаж, покупательских конференций, конкурсов профессионального мастерства; -организация и проведение сельскохозяйственных ярмарок выходного дня на территории области; -пресечение торговли в неустановленных местах на территории области
	Совершенствование структуры сельскохозяйственного производства	-создание системы поддержки фермеров и развитие сельской кооперации;

	Повышение качества продукции АПК, развитие агробиотехнологий, экологически чистых пищевых производств	-осуществление государственного ветеринарного надзора и контроля за соблюдением ветеринарного законодательства Российской Федерации владельцами животных и обеспечение безопасности продуктов животноводства в ветеринарно-санитарном отношении -наращивание перерабатывающих мощностей в агропромышленном комплексе
Восстановления сельскохозяйственной территории, пострадавшей от аварии на Чернобыльской АЭС	Восстановления сельскохозяйственной территории, пострадавшей от аварии на Чернобыльской АЭС	- создание льготных условий для ведения хозяйственной деятельности -проведение мероприятий, связанных с радиологическим контролем местности;

Оценка социально-экономической эффективности процесса производства и реализации сельскохозяйственной продукции невозможно без соответствующего информационного обеспечения. Развитие информационных ресурсов сельского хозяйства тесно связано с реализацией следующих мероприятий:

- По оценке состояния основными фондами;
- По оценке качества хранения, транспортировки и реализации сельскохозяйственной продукции;
- По оценке технологического процесса;
- Своевременная реализация сельскохозяйственной продукции;
- Анализ эффективности производства продукции;
- Анализ спроса и предложения на рынке продаж;
- Анализ транспортной инфраструктуры.

Для эффективности работы рынка сельскохозяйственной продукции необходимо анализировать потребление и производство сельскохозяйственной продукции. Контролировать экономическую эффективность рынка возможно с помощью мониторинга.

Для этого мы предлагаем рассматривать систему стратегического мониторинга с точки зрения процесса производства и реализации сельскохозяйственной продукции (Таблица 1).

Вышесказанные мероприятия позволят решить стратегические вопросы развития АПК, включающие усиление государственной поддержки агропромышленного производство, защиту внутреннего рынка, развитие инвестиционной деятельности. А также поддержку устойчивого экономического роста АПК, создание условий для адаптации товаропроизводителей к рыночным условиям.

Таблица 2

Система стратегического мониторинга процесса производства сельскохозяйственной продукции

Сфера применения	Цель мониторинга	Инструмент	Мероприятия	Результат использования
Мониторинг производства				
Снабжения Выращивание Уборка	Оценка эффективности производства и качества продукции	Использование космического мониторинга - Аграскаутинг	-определение точных границ рабочих участков -выявление неиспользуемых полей -выявление зарастание полей древесно-кустарниковой растительностью	Получение информации о неучтенных посевных площадях, посевов, для точного страхования и разрешение судебных споров. Контроль за рациональным использованием земли
Мониторинг хранения				
Хранилища Слад	Минимизация издержек	Логистика	-соблюдение условия хранения и сроки реализации	Способствует повышению эффективности регулирования производства и реализации
Мониторинг транспортировки				
Технологические карты дорог	Минимизация издержек	Система GPS мониторинга	-определение оптимального маршрута -сохранение качества продукции -контроль	Отслеживание и анализ пространственных и временных координат транспортного средства.

			соблюдения графика движения - сбор статистик и оптимизации маршрута	

Мониторинг процесса производства позволит обеспечить рост предложения сельскохозяйственной продукции на рынке, сформировать систему технологического прогнозирования и планирования, разработать стратегического потенциала предприятия определяют перспективы его развития.

Список литературы:

1. Постановление Правительства РФ от 14 июля 2012 г. № 717 «О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы» [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70110644/ (дата обращения 12.12.2019 г.).

2. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 30 июля 2010 г. № 1292-р «Об утверждении Концепции развития государственного мониторинга земель сельскохозяйственного назначения и земель, используемых или предоставленных для ведения сельского хозяйства в составе земель иных категорий, и формирования государственных информационных ресурсов об этих землях на период до 2020 года» [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL : https://legalacts.ru/doc/rasporjazhenie-pravitelstva-rf-ot-30072010-n-1292-r/ (дата обращения 12.12.2019 г.).

3. Куксин С.В. Стратегическое планирование развития отрасли зернопроизводства: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук [Электронный ресурс] // Режим доступа: по подписке. URL: http://ds.vsau.ru/wp-content/uploads/2018/07 (дата обращения 12.12.2019 г.).

4. Винничек Л., Ефимов А. Методика оценки механизма государственного регулирования сельского хозяйства [Электронный ресурс] // Международный сельскохозяйственный журнал. 2015. № 6. Режим доступа: URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=25039850 (дата обращения 12.12.2019 г.).

5. Гочаева П.И., Урусова А.Б. Основные принципы регулирования и поддержки сельского хозяйства [Электронный ресурс] // Фундаментальные исследования журнал. 2016. №5-1. Режим доступа: URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=26094805 (дата обращения 12.12.2019 г.).

УДК 336

Тотьмянина Яна Сергеевна
студентка
Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь
e-mail: alexandrtotmyanin@yandex.ru

УЧЕТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: *В статье рассмотрены проблемы, с которыми сталкиваются сельскохозяйственные организации при учете финансовых результатов.*

Ключевые слова: доходы, расходы, финансовые результаты, сельское хозяйство, особенности, учет.

Totmyanina Yana Sergeevna
student
Perm State Agrarian and Technological University named after academician D.N. Pryanishnikova
Russia, Perm

ACCOUNTING FINANCIAL RESULTS ACTIVITIES IN AGRICULTURAL ENTERPRISES

Abstract: *The article discusses the problems faced by agricultural organizations in accounting for financial results.*

Keywords: income, expenses, financial results, agriculture, features, accounting.

Актуальность темы статьи в том, что отрасль сельского хозяйства имеет множество особенностей, отличающих ее от других отраслей экономики, которые необходимо учитывать при организации ведения учета. Учет финансовых результатов предприятия – один из наиболее сложных участков учета в любой отрасли хозяйствования, при его организации в сельском хозяйстве необходимо учитывать следующие его ключевые особенности:

- использование природных ресурсов для получения готовой продукции;

- ведение учета доходов и расходов, связанных с использованием земель и биологических активов;

- сезонность производства, подверженность влиянию погодных изменений;

- ведение раздельного учета затрат по продуктам, получаемой от одной сельскохозяйственной культуры или одного животного;

- длительность производства сельскохозяйственной продукции, большая продолжительность производственного цикла, необходимость учета расходов будущих периодов;

- использование в производстве продукции, произведенной внутри хозяйства (молоко в животноводстве, навоз и органические удобрения в растениеводстве);

- учет различных мер государственной поддержки и субсидирования предприятия;

- четкая организация учета наличия и эксплуатации разнообразной сельскохозяйственной техники и механизмов, сложный учет крестьянского и фермерского труда [4].

Также как и в других отраслях экономики, в сельском хозяйстве для формирования сведений о величине доходов, расходов и финансовых результатов, а также их качественной характеристики применяются счета 90 «Продажи», 91 «Прочие доходы и расходы», 99 «Прибыли и убытки».

Записи на этих счетах позволяют отражать данные о компонентах финансового результата, возникающих в течение отчетного периода и определить окончательный финансовый результат.

В общем варианте использования счета 90 «Продажи» предлагается использовать следующие субсчета к нему [2]:

90-1 Доходы от обычной деятельности

90-2 Расходы по обычной деятельности

90-3 НДС по обычной деятельности

90-4 Акцизы

90-9 Прибыль / убыток по обычной деятельности.

Однако, учитывая многопрофильность сельскохозяйственных организаций, такой подход к определению доходов и расходов довольно узок и не обеспечивает полноты отражения информации о деятельности предприятия.

К счету 90 «Продажи», который предназначен для формирования доходов, расходов и финансовых результатов от обычных видов деятельности, в сельскохозяйственных предприятиях открываются субсчета: 1 – по обычной деятельности организации, 2 – по деятельности подсобных сельских хозяйств.

По дебету этих субсчетов в разрезе отдельной аналитики отражают себестоимость реализованной продукции, списанную со счета 43 «Готовая продукция» по субсчетам: 1 «Продукция растениеводства» и 2 «Продукция животноводства».

По кредиту этих субсчетов отражают выручку от продажи в корреспонденции со счетами 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками», 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», 71 «Расчеты с подотчетными лицами».

Кроме того, счет 90 «Продажи» в сельском хозяйстве может иметь и иные субсчета для отражения реализации по следующим направлениям:

3 – выполнение автотранспортных работ для сторонних заказчиков;

4 – продажа продукции вспомогательных, обслуживающих и иных производств;

5 – выполнение строительно-монтажных работы;

6 – продажа продукции и животных населению;

7 – передача жилых домов с надворными постройками;

8 – продажа прочей продукции, например, покупных товаров.

Некоторые исследователи [4] предлагают вводить многоступенчатую кодировку аналитики счета 90 «Продажи»:

Первый уровень – синтетический счет: 90 – «Продажи»;

Второй уровень – добавляется код субсчетов (1-9): 1 – «Выручка»; 2 – «Себестоимость продаж»; 3 – «Налог на добавленную стоимость»; 4 – «Акцизы»; 9 – «Прибыль (убыток) от продаж».

Третий уровень – субсубсчет отрасль: 1 – «Растениеводство»; 2 – «Животноводство»; 3 – «Промышленные производства», 4 – «Прочие основные производства».

Четвертый уровень – отраслевое структурное подразделение (бригада) – субсубсчета: 1-2 – бригады;

Пятый уровень – виды продукции и работ по отраслевым структурным подразделениям (бригадам): 11-99 – виды продукции и работ.

Таким образом, использование дополнительных субсчетов позволяет организовать более детальный учет формирования доходов и расходов по счету 90 «Продажи», обеспечить большую аналитичность и детальность учета, а также даст возможность проводить анализ рентабельности тех или иных хозяйственных операций предприятия.

Правильная организация учета доходов, расходов позволит достоверно исчислить финансовые результаты от сельскохозяйственной деятельности.

Далее рассмотрим организацию учета доходов, расходов и финансовых результатов на примере АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» Пермского муниципального района Пермского края.

Доходы от обычной деятельности в бухгалтерском учете АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» признаются по критериям, которые установлены п. 12 ПБУ 9/99 «Доходы организации». В частности, доход АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» признает при продаже продукции (яиц, мясных изделий и полуфабрикатов) по договорам поставки и купли-продажи. В этом случае можно точно определить сумму дохода, получаемого предприятием при переходе права собственности на продукции от АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» к покупателю.

Регистрами аналитического учета доходов от обычной деятельности предприятия являются карточки счета 90.1 в разрезе по видам номенклатуры. Данные аналитического учета доходов от обычной деятельности позволяют выявить эффективность реализации того или иного вида продукции.

Регистрами синтетического учета доходов от обычной деятельности

предприятия являются:

- оборотно-сальдовая ведомость по счету 90.1, которая показывает обороты по номенклатурным группам, а также по отгрузкам за период в целом;

- анализ счета 90.1, который показывает корреспонденции счетов доходов от обычных видов деятельности с другими счетам (43 – готовая продукция, 62 – расчеты с покупателями и заказчиками, 90-3 – НДС).

В АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» определена следующая структура балансового счета 90 «Продажи» (таблица).

Таблица – Структура счета 90 «Продажи»

Субсчет 1-го уровня	Субсчет 2 -го уровня	Аналитический учет	
		1-го уровня	2-го уровня
1. Выручка	1. Выручка от продаж	Реализация готовой продукции	НДС по ставке 20%
			НДС по ставке 10%
			Продажи, не облагаемые НДС
2. Себестоимость продаж	1. Себестоимость продаж	Реализация готовой продукции	НДС по ставке 20%
			НДС по ставке 10%
			Продажи, не облагаемые НДС
3. НДС	НДС по ставке 20%	-	-
	НДС по ставке 10%	-	-
	Продажи, не облагаемые НДС	-	-
7. Расходы на продажу	-	-	-
9. Прибыли/ убытки от продаж	-	-	-

Учет доходов от обычной деятельности на предприятии ведется на балансовом счете 90 «Продажи», к которому в АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» открыты субсчета первого уровня:

90.1 – «Выручка» (учитываются поступления активов, признаваемые выручкой);

90.2 – «Себестоимость продаж» (учитывается себестоимость продаж, по которым на субсчете 90.1 «Выручка» признана выручка);

90.3 - «НДС» (учитываются суммы НДС, причитающиеся к получению от покупателя);

90.7 – «Расходы на продажу»;

90.9 – «Прибыль/убыток от продаж» (предназначен для выявления

финансового результата (прибыль или убыток) от продаж за отчетный месяц).

Размер доходов от основной деятельности АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» определяется кредитовым оборотом по счету 90 «Продажи» субсчет 1 «Выручка».

Учет расходов на АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» рассмотрим с позиций учета затрат, связанных с основной деятельностью и прочих расходов предприятия.

Расходы по обычным видам деятельности АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» включают в себя расходы, связанные с изготовлением и продажей яиц, мясных изделий и полуфабрикатов.

При формировании расходов по обычным видам деятельности в АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» обеспечивается их группировка по следующим элементам:

- материальные затраты;
- затраты на оплату труда;
- отчисления на социальные нужды;
- амортизация;
- прочие затраты.

Для целей управления в бухгалтерском учете организуется учет расходов по статьям затрат.

Аналитическими регистрами учета расходов от обычных видов деятельности АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» являются карточки счета 90.2 по видам продукции, а также статьям расходов.

Синтетическими регистрами являются оборотно-сальдовая ведомость по счету 90.2, анализ счета 90.2, обороты счета 90.2.

Финансовый результат (чистая прибыль или чистый убыток) на АО «ПРОДО Птицефабрика Пермская» определяется как разница между доходами от обычных видов деятельности (реализации работ и услуг), прочими доходами предприятия и расходами по ним.

Для обобщения сведений о формировании конечного финансового

результата деятельности организации в отчетном году предназначен счет 99 «Прибыли и убытки», по дебету которого отражаются убытки (потери, расходы), а по кредиту – прибыль (доходы) организации. В течение отчетного года на счете 99 отражаются:

- прибыль или убыток от обычных видов деятельности – в корреспонденции со счетом 90 «Продажи»;

- сальдо прочих доходов и расходов за отчетный месяц – в корреспонденции со счетом 91 «Прочие доходы и расходы»;

- потери, расходы и доходы в связи с чрезвычайными обстоятельствами хозяйственной деятельности (стихийное бедствие, пожар, авария, национализация и т.п.) – в корреспонденции со счетами учета материальных ценностей, расчетов с персоналом по оплате труда, денежных средств и т.п.;

- начисленные платежи налога на прибыль и платежи по перерасчетам по этому налогу из фактической прибыли, а также суммы причитающихся налоговых санкций – в корреспонденции со счетом 68 «Расчеты по налогам и сборам».

Сопоставление дебетового и кредитового оборотов за отчетный период показывает конечный финансовый результат отчетного периода.

Список литературы

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (последняя редакция) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

2. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

3. Зайнуллина С.Ф. Особенности учета и контроля доходов и расходов, финансовых результатов в сельском хозяйстве // Молодой ученый. 2017. № 8. С. 528-532.

4. Рахматуллин Ю.Я. Теоретические и практические аспекты учета финансовых результатов от продаж на примере сельскохозяйственных организаций: монография. Уфа: РИЦ БашГУ, 2018. 152 с.

УДК 330

Утегенова Диана Руслановна
студентка 2 курса, факультет экономики
Челябинский Государственный Университет
Россия, г. Челябинск
e-mail: dia.shtlmx@gmail.ru

ГЕЙМИФИКАЦИЯ КАК СРЕДСТВО ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Аннотация: *Современного потребителя сложно удивить. Особенно это касается миллениалов, которые являются самым экономически активным поколением в интернете. Пользователи привыкли к интерактиву, поэтому бренды все чаще прибегают к приему геймификации — использованию игр, тестов и квестов в рекламных кампаниях.*

Ключевые слова: геймификация, потребители, игра, бренд, реклама.

Utegenova Diana Ruslanovna
2nd year student, faculty of economics
Chelyabinsk State University
Russia, Chelyabinsk

GAMIFICATION AS A MEANS OF ATTRACTING CONSUMERS

Abstract*: It is difficult to surprise a modern consumer. This is especially true of millennials, which are the most economically active generation on the Internet. Users are accustomed to interactivity, so brands are increasingly resorting to accepting gamification - the use of games, tests and quests in advertising campaigns.*

Keywords: gamification, users, game, brand, advertising.

Геймификация используется в индустрии уже несколько лет, но она никогда не была более популярной ранее, чем сейчас, и на то есть причины. Все больше и больше потребителей выходят в сеть для совершения покупок, поиска информации и развлечений. Хотя такие приемы, как рекламные баннеры, способны привлечь потенциальных клиентов в Интернете, но они не оказывают того эффекта, который может дать геймификация. Игры отличаются от других видов развлечений в основном тем, что требуют активного участия потребителей. Рекламодатели должны помнить об уникальной особенности игровых объявлений - вовлечении («lean-in»), выбирая наилучший тип интеграции и размещение в СМИ (market placement). Геймификация дает

уникальную возможность использовать такие форматы рекламы, которые одинаково эффективны как для удержания издателей, так и для повышения осведомленности потребителей о тех или иных брендах с целью продажи. Важно отметить, что форматы игровой рекламы могут различаться в зависимости от игровой механики, на которой они базируются. Большинство экспертов по геймификации утверждают, что лучший потребительский опыт достигается тогда, когда разработчики включают названия брендов (media placement) в игру на этапе разработки ее концепции, что включает в себя интеграцию и спонсорство.

Несмотря на то, что это инновационная техника, геймификация не является чем-то новым для маркетологов. На самом деле первые случаи ее применения прослеживаются вплоть до оригинальной системы Atari. Геймификация - это оригинальный метод, позволяющий избежать возникновения чувства усталости от рекламы у потребителей. Компании могут продвигать свои продукты через различные игровые элементы, что приводит к повышению узнаваемости бренда и обмену информацией об игре среди пользователей с их друзьями и семьями. «Если вы можете привлечь кого-то от пяти до десяти минут, то это великое искусство», - сказал Дэн Фергюсон, основатель и вице-президент интерактивных служб Blockdot (основанная в Далласе студия интерактивных развлечений и рекламных технологий). «…Однако благодаря особенно эффективному геймплею, существуют люди, которые могут потратить от 45 минут до часа в одной игре, а затем заставить одного и того же человека зайти пять-десять раз в неё», - добавляет Фергюсон. В конечном итоге, чем дольше люди играют, тем больше компания может повлиять на узнаваемость бренда и намерение о покупке. Джессика Ровелло, президент нью-йоркского рекламного агентства Arkadium, также соглашается с этим. «С традиционной онлайн-рекламой, такой как покупка баннеров или даже видеореклама, вы не можете быть полностью уверены в том, что люди смотрят или хотя бы обращают на все это внимание», - утверждает она [1].

Какой миф был развенчан в большей степени, нежели какой-либо другой в 2019 году? Миф о том, что игровые компании привлекательные только для молодежи и мужчин в возрасте от 18 до 25 лет. Это не так. Многие исследования показали, что любые демографические единицы могут быть заинтересованы с помощью игровых элементов, если стратегия и интегрирование были хорошо продуманы заранее. Правда в том, что геймификация работает практически для любого вида маркетинга. Фактически, и Ровелло, и Фергюсон говорят, что они еще не нашли бренд, который не соответствует критериям для проведения игровой кампании. Arkadium и Blockdot создали игровые кампании для крупных клиентов, таких как American Airlines и Universal Pictures, вплоть до производителей товаров женской гигиены, фабрик и фармацевтических фирм. «Главное - найти разумный подход в интеграции своего бренда в игру. Это звучит очевидно, но даже если вы знаете, что судоку, скажем, самая популярная онлайн-игра сейчас, и у вас есть автомобильная компания, скорее всего, не имеет смысла проводить рекламную компанию через эту игру. Игра должна иметь ассоциации с вашим брендом.», - доказывает Ровелло [1].

Игры предлагают высококачественную, эффективную видеорекламу, противопоставляемую личным рекламным роликам продолжительностью 15 секунд. В играх производители могут взаимодействовать с потребителями в безбарьерной и безопасной для бренда среде, в то время как их целевая аудитория настроена на расслабленную и непринужденную развлекательную атмосферу. Игровая реклама является полноэкранной и без каких-либо ограничителей, давая рекламодателям 100% эффективную возможность голоса. Видеореклама в мобильных играх может обеспечить более 75% переходов и повысить метрику просмотров до 90%. В дополнение к повышению уровня заинтересованности бренды могут привлекать еще больше потребителей интерактивными роликами-вставками (что, безусловно, является наилучшей практикой для видеообъявлений в мобильной игровой среде), эффект влияния которых составляет около 15% средних показателей вовлеченности.

Для крупных рекламодателей (с широким диапазоном категорий) геймификация выступает как высокоэффективный формат рекламы в игровой среде. Кроме того, было обнаружено, что интерактивное рекламное видео обеспечивает в 1,8 раза больше конверсии для рекламодателей, чем неинтерактивное.

По словам Фергюсона, одной из тенденций последних лет является переход игр от однопользовательских к многопользовательским, основанным на социальных взаимодействиях. «Раньше рекламная игра была разовым опытом… Люди играли в игру, она заканчивалась и опыт кончался вместе с ней. Теперь игры становятся все более с продолжительным опытом, когда есть лобби, есть чат, есть более обширный опыт, игра через мультиплеер», - говорит он [1]. «...Компании сейчас строят сообщество вокруг него (мультиплеера). Таким образом, чем больше потребители играют, тем больше достижений открывают ...Теперь они могут показать, что они заработали, могут опубликовать свои результаты на табло, чтобы люди могли видеть, как они соревнуются. Так что теперь это не просто пять или десять минут опыта в день; это то, что длится более нескольких месяцев, и люди тратят на это часы, а эти часы, связанны брендом».

Рост социальных сетей также сделал геймификацию более эффективной. Интеграция игр в социальные платформы, такие как Facebook, позволяет пользователям распространять игры вирусно и направлять трафик на сайт маркетолога. Это касается и мобильных устройств.

Ровелло и Фергюсон отмечают, что интернет-пользователи не против видеть рекламу в видеоиграх. Они понимают, что в игре происходит обмен ценностями. Фергюсон имеет ввиду, что баланс имеет большое значение; игра не должна раздражать игроков излишне назойливой рекламой.

Поиск равновесия между эффективным маркетингом и функциональным игровым процессом является ключевой задачей. Игра не может пренебрегать своей механикой, чтобы просто стать интерактивной рекламой, так же как игра, которая не включает какие-либо рекламные компоненты, не может долго

существовать самостоятельно. Понимание того, как распространять вашу игру вирусным методом, жизненно важно. «Не погружайте игру глубоко в подвал своего сайта и не ожидайте, что люди будут просто приходить», добавляйте системы Leaderboard и создавайте более глубокий геймплей.

Развлекательные игры имеют сильное влияние, потому что «вы изначально ассоциируете свой бренд с деятельностью, которую люди используют для снятия стресса и расслабления, создавая позитивные ассоциации о бренде», - говорит Ровелло. Интеграция мобильных и онлайн-разработок для привлечения людей на всех платформах с помощью геймификации открывает потрясающие возможности.

Успешные примеры геймификации:

- Chipotle объединились с Moonbot Studios, чтобы создать рекламу для кампании, запущенной несколько лет назад. На самом деле игра имела безудержный успех. Идея и успех кампании были настолько впечатляющими, что об этом писали в New York Times, Time Magazine и во множестве других публикаций, что еще больше способствовало ее успеху.

Основные выводы, которые можно сделать исходя из истории игры заключаются в том, что вы должны устранить препятствия и сделать свою рекламную игру бесплатной, чтобы пользователи могли ее загрузить и попробовать. Независимо от того, насколько известен ваш бренд, клиенты не согласятся платить за рекламу. Кроме того, вы должны сосредоточиться на предоставление высококачественного геймплея в вашей игре. Более того, чтобы реализовать интересные функции, вы должны помнить, что ваша игра должна быть оптимизирована и иметь приятный дизайн, чтобы привлечь больше клиентов.

- У игр 90-х были свои маскоты. Многие разработчики стремились создать талисман, который был бы полон экспрессии и «слишком крут для школы». Во времена разработки в 1992 году Zool стремился сразить других платформенных титанов того времени, таких как Sonic the Hedgehog и Mario Bros. Zool был спроектирован в первую очередь как качественная видеоигра о

проклятии Gremlin Ninja, и только на поздней стадии разработки команда столкнулась с финансовыми проблемами, в связи с чем было решено переделать Zool в рекламную игру для легендарного бренда леденцов Chupa Chups. Откровенный спам логотипом и леденцами на палочке Chup Chups по всем уровням сделало эту игру более знаковой, чем она, вероятно, является.

- Lego - это один из тех брендов, которая имеет права собственности на несколько знаковых франшиз и просто создает различные виды товаров, используя СМИ для продвижения своей легендарной линии игрушек.

Один из самых ярких примеров рекламной игры можно найти в играх с логотипом Lego в магазине приложений устройства iOS. Они бесплатны и интересны. Кроме того, с появлением AR технологий игры Lego стали более привлекательными. Компания нашла способ объединить свои приложения с их фактическими продуктами. Создание приложений для потребителей, чтобы те могли взаимодействовать с двумя средами и публиковать информацию о своих творениях.

- Одной из самых скромных рекламных игр в этом списке должна быть «Crazy Taxi». Энергичный и динамичный геймплей заставляет игроков путешествовать, пытаться подбирать и доставлять клиентов такси, находящихся в городе. Игра изобилует брендификацией реальных компаний, таких как KFC, Levi's и Pizza Hut. Данная форма брендификации носит такой масштаб, которая делает Zool просто скромной рекламной компанией. Количество насыщенности брендов в конечном итоге принесло пользу игре, поскольку помогало закрепить ощущение игры, основанной на реалистичном окружении.

- Всемирно признанной величайшей рекламной игрой всех времен является модификация Doom, известная как «Chex Quest». «Chex Quest» взяла за основу уже хорошо известную для того времени игру и сделала ее доступной для гораздо более широкой аудитории юных геймеров, снизив уровень репрезентации насилия. Такой подход позволил добиться увеличения продаж

«Chex» более чем на 200%. У этой игры все еще есть поклонники, которые продвигают ее и по сей день.

С моей точки зрения, интеграция рекламы в мобильные игры — это не только способ использовать двухстороннее вовлечение в играх для продвижения бренда, но и охватить огромную аудиторию. Согласно отчету Мэри Тикер об интернет-тенденциях за 2017 год, три четверти пользователей мобильных устройств являются пользователями мобильных игр. Интеграции в игре предлагают беспрецедентное количество времени вовлечения и взаимодействия с брендом [1]. Мы видели, как несколько интеграций рекламодателей в играх привели к увеличению продолжительности взаимодействия потенциального потребителя бренда на 15 минут.

Реклама, с последующим вознаграждением за просмотр представляет собой формат геймификации, который предпочитает большинство игроков мобильных игр (81%), и понятно почему. Таким образом, хоть вся реклама и основывается на вознаграждении, когда потребители используют свое время на просмотр рекламы в обмен на желаемый контент, мобильные игры предоставляют выгоду как для потребителей, так и для брендов.

Пусть даже использование геймификации не является новым маркетинговым методом, многие компании все еще пренебрегают этой возможностью заинтересовать потенциальных клиентов своей продукцией. Как говорилось ранее, эта техника дает много преимуществ, и, если вы инвестируете в рекламные игры, вы можете быть уверены, что ваша кампания будет приносить вам долгосрочную прибыль!

Список литературы:

1. Через игры к продажам. Как бренды используют геймификацию в рекламных кампаниях / DP.RU: ежедн. интернет-изд. 2019. 26 окт. // Режим доступа: URL: https://www.dp.ru/a/2019/10/25/CHerez_igri_k_prodazham__Ka (дата обращения: 19.01.2020 г.).

УДК 651

Фараджева Софья Дмитриевна,
студентка 4 курса бакалавриата,
Институт дизайна, туризма и социальных технологий,
Поволжский государственный университет сервиса,
Россия, г. Тольятти
e-mail: sofi.farajeva@yandex.ru

Гущина Ольга Сергеевна
студентка 4 курса бакалавриата,
Институт дизайна, туризма и социальных технологий,
Поволжский государственный университет сервиса,
Россия, г. Тольятти

Научный руководитель: Кара А. Н., доктор экономических наук,
доцент кафедры «Многофункциональная экономика и развитие территории»,
Поволжский государственный университет сервиса,
Россия, г. Тольятти

ПРОБЛЕМЫ ДОКУМЕНТИРОВАНИЯ, СВЯЗАННЫЕ С ПОСТАНОВКОЙ НА МИГРАЦИОННЫЙ УЧЕТ ИНОСТРАННЫХ ГРАЖДАН

Аннотация: *В статье рассматриваются основные проблемы, связанные с документами, с которыми приходится иметь дело иностранным гражданам, прибывшим в Россию, а также персоналу службы приема и размещения гостиничного предприятия при заселении иностранного туриста. В заключении статьи предложены рекомендации, направленные на упрощение процедуры регистрации.*

Ключевые слова: документирование, миграционный учет, регистрация, гостиничное предприятие, иностранный гражданин.

Faradzheva Sofya Dmitrievna,
4th year bachelor students,
Institute of design, tourism and social technologies
Volga state University of service,
Russia, Togliatti

Gushchina Olga Sergeevna
4th year bachelor students,
Institute of design, tourism and social technologies
Volga state University of service,
Russia, Togliatti

Scientific supervisor: Kara A. N., doctor of economics,
associate professor of the department «Multifunctional economy and development of the territory»,
Volga state University of service,
Russia, Togliatti

PROBLEMS OF DOCUMENTATION RELATED TO MIGRATION REGISTRATION OF FOREIGN CITIZENS

Abstract: *The article discusses the main problems associated with documents that have to deal with foreign citizens who arrived in Russia, as well as the staff of the reception and accommodation of a hotel company when settling a foreign tourist. The article concludes with recommendations aimed at simplifying the registration procedure.*

Keywords: documentation, migration registration, registration, hotel, foreign citizen.

Ежегодно нашу страну посещает большое количество туристов из разных стран мира. В связи с этим, вопрос о временной регистрации иностранных граждан, приезжающих в Российскую Федерацию, становится весьма актуальным, так как регистрации подлежат все иностранные граждане вне зависимости от цели визита (за исключением случаев, предусмотренных частью 6 статьи 20 Федерального закона) [1].

Обязанностью иностранного гражданина в Российской Федерации является постановка на миграционный учет по месту пребывания. Эта обязанность накладывается не только на самого гражданина, но и на принимающую сторону. В качестве принимающей стороны может рассматриваться:

1. Гостиничное предприятие;

2. Арендодатель жилого помещения, отданного в аренду иностранному гражданину;

3. Потенциальный работодатель, по фактическому адресу организации, где планирует осуществлять трудовую деятельность иностранный гражданин;

4. Многофункциональный миграционный центр;

Однако, на практике, в процессе постановки иностранного гражданина на миграционный учет, принимающая сторона нередко сталкивается с рядом проблем. Рассмотрим наиболее часто возникающие проблемы:

Основной проблемой является то, что зачастую запрашивается документация, не предусмотренная законодательством: приказ о приеме на работу иностранного гражданина, договор аренды помещения, какие либо уставные документы компании, принимающей на работу иностранца и т. д. Встречаются случаи, когда инспектор может потребовать личного присутствия иностранного гражданина, которого необходимо поставить на миграционный учет, либо запрашивают оригиналы документов, чтобы убедиться в законности намерений пребывания на территории Российской Федерации. Подобные требование несут неправомерный характер, однако периодически случаются.

Очень часто принимающая сторона также может уклоняться от обязанности регистрации иностранного гражданина. Во многом это связано с тем, что без постановки на миграционный учет иностранный гражданин не будет иметь каких-либо ограничений по проживанию, а значит задержится в гостиничном предприятии на более долгий срок.

Если принимающая сторона отказывается от своей обязанности по постановке на миграционный учет гражданина, следует в обязательном порядке сообщить об этом в районное отделение в сфере миграции, чтобы в будущем к самому иностранному гражданину не было применено каких-либо административных мер взыскания.

Еще одной актуальной проблемой в рассматриваемом вопросе является фиктивная постановка на миграционный учет иностранного гражданина. Под «фиктивной постановкой на миграционный учет» понимается случай, когда принимающая сторона осуществляет миграционный учет гражданина, который фактически не имеет намерений пребывать по адресу постановки или же принимающая сторона не имеет намерений предоставить иностранному гражданину помещение для проживания.

Также важной проблемой в данной практике является то, что большинство инспекторов МВД руководствуются только административными регламентами, и не учитывают федеральные законы и международные договоры. Так, например, предоставив в миграционный отдел уведомление о заключении трудового договора с иностранным гражданином, может быть не заполнено информационное поле о миграционном учете по месту пребывания, если закон предусматривает иные сроки постановки на учет. Однако инспектор может настаивать на том, что информация об адресе учета по месту пребывания должна быть заполнена, так как этого требует внутренний регламент МВД.

Перечисленные проблемы, как правило, связаны с тем, что принимающая сторона не всегда знакома с процессом регистрации иностранных граждан, допускает множество ошибок, связанных с документами, которые необходимо предоставить государственным органам. Рассмотрим, какие документы должен иметь при себе иностранный гражданин для законного пребывая на территории Российской Федерации.

Сделать временную прописку гостям нужно, согласно российским законам, в течение семи суток с момента прибытия (для граждан некоторых государств установлены другие сроки). Если иностранец прибыл на меньший срок, в регистрации нет надобности. Однако срок действия регистрации ограничен временем действия визы.

В случае наличия своего жилья в Российской Федерации, иностранец может претендовать на получение постоянной прописки, для этого ему следует обратиться в УФМС самостоятельно. Однако, если гостя принимает вторая сторона (арендодатель, гостиничное предприятие и т. д.), то регистрировать гостя должен именно он.

Порядок регистрации иностранных граждан в гостинице устанавливает, что ставить на учет таких граждан должна администрация учреждения. Этот порядок освобождает гостей от необходимости посещать УФМС лично.

При заселении в гостиницу зарубежный гость должен предоставить администратору ресепшен следующие документы:

- Паспорт, по которому он въехал в страну;
- Миграционную карту;
- Визу;

Миграционная карта – это документ, подтверждающий легальное нахождение иностранного гражданина на территории России, в котором указываются полные данные гражданина и дата въезда в страну.

Миграционная карта для иностранцев в Российской Федерации является одним из важнейших документов. На ее основании в дальнейшем оформляются такие документы, как регистрация, разрешение и патент на работу, РВП и ВНЖ на территории Российской Федерации. Без миграционной карты гражданин не может легально жить и работать на территории России.

Миграционная карта представляет собой бланк, утвержденный законодательством Российской Федерации. Правила заполнения миграционной карты:

➢ Миграционная карта состоит из части «А» - въездная: заполняется при въезде в страну самим иностранцем разборчивым почерком, после заполнения остается у пограничной службы; и части «В» - выездная: осуществляется запись при выезде из РФ. Так же как и часть «А» составляется иностранцем. Остается у иностранного гражданина на весь срок нахождения на территории РФ. Обе части заполняются лично иностранным гражданином в соответствии с данными, указанными в документе, удостоверяющем личность.

➢ Если иностранец не владеет русским языком, он может заполнить сведения о себе буквами латинского алфавита.

➢ Миграционная карта заполняется разборчивым почерком, без помарок и исправлений.

➢ Заполнение миграционной карты при въезде в Россию допускается чернильной или шариковой ручкой черного, синего или фиолетового цвета.

➢ Отметки о въезде / выезде в графах «Для служебных отметок» в бланке миграционной карты проставляют должностные лица в момент, когда иностранный гражданин проходит пограничный иммиграционный контроль.

➢ Обязательные графы для заполнения: фамилия, имя, отчество, пол, дата рождения, гражданство, срок нахождения в государстве, данные о принимающей стороне, данные паспорта, цель визита, подпись иностранного гражданина [2].

Особое внимание следует обратить на строку «цель визита», в которой следует указать точную и достоверную цель. Основными целями для визита могут быть: трудовая деятельность, обучение, туризм, визит к родственникам. Если к последним двум целям вопросов не возникает, то относительно первых двух могут возникнуть неоднозначные вопросы. Так если, гражданин, который пересекает границу РФ, с целью трудоустройства, в миграционной карте не указал этого, то в получении патента на работу ему будет отказано. Патент, разрешение на работу выдается на основании миграционной карты.

Также важная строка – срок действия миграционной карты. По законодательству РФ он составляет три месяца, по завершению этого срока иностранный гражданин обязан либо выехать из РФ, либо продлить данный документ. Это можно выполнить, обратившись в федеральную миграционную службу по месту своего пребывания и составив там соответствующее заявление.

Виза – разрешительный документ, дающий право человеку на пересечение тех или иных границ. Представляет собой прямоугольный листок, на котором можно найти:

➢ В левом верхнем углу – эмблему Евросоюза (в российской визе на этом месте двуглавый орел);

➢ В левом нижнем углу – фотографию путешественника;

➢ По верхнему краю – слово «виза» на языке страны прибытия;

➢ По нижнему краю – кодировку, которую на таможне считывают при помощи сканера;

➢ В центре – основную информацию.

В визе указываются следующие сведения:

➢ Имя, фамилия, номер загранпаспорта;

- Срок действия визы;
- Тип документа;
- Количество поездок, которые можно совершить по одному документу;
- Количество дней, которые можно провести за рубежом;
- Информация о консульстве, которое выдало документ [3].

Первым делом при заселении в гостиницу гость столкнется с процедурой регистрации. Ему предстоит предоставить вышеизложенную документацию и ответить на ряд вопросов. После этого все предоставленные им данные будут внесены в специальный журнал, на основании которого будет сформирована заявка для УФМС.

Каждая гостиница должна вести журнал регистрации, котором указываются все сведения о гражданине другой страны: ФИО, паспортные данные, гражданство, дата заселения и выселения, регистрационный номер. В разных регионах России требования УФМС к заполнению журнала могут отличаться. Точный список нужных сведений запрашивается у сотрудников местной миграционной службы. Журнал может вестись в бумажном (образец представлен на рисунке 3) и электронном виде. Ведение журнала является обязательным для всех объектов размещения, в которые заселяются зарубежные гости [4].

Федеральный закон от 18.07.2006 № 109-ФЗ «О миграционном учете иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации» является регулятором постановки иностранных граждан на миграционный учет по месту пребывания в гостиницах и организациях, оказывающих гостиничные услуги [5].

После предоставления иностранным гражданином ранее указанных документов определяется срок его пребывания в гостинице.

Определяя сроки пребывания иностранного гостя в гостинице, при заселении помимо его желания учитываются положения пункта 32 Правил осуществления миграционного учета иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации, утвержденные Постановлением

Правительства от 15.01.2007г. № 9, где определяется, что постановка на учет по месту пребывания временно пребывающего в Российской Федерации иностранного гражданина (не имеющего разрешения на временное проживание или вида на жительство) осуществляется на срок, заявленный принимающей стороной, но не более чем на срок, установленный Федеральным законом от 25.07.2002г. № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» [6].

Немаловажным при определении сроков пребывания иностранного гражданина в гостинице является его статус в Российской Федерации в части законности нахождения на ее территории. Максимально возможный срок пребывания иностранного гражданина в гостинице следует рассчитывать из указанных выше требований к сроку действия документов, подтверждающих законность его нахождения в России.

Следующим этапом является заполнение бланка о прибытии, постановка на миграционный учет и уведомление соответствующих территориальных органов.

Бланк уведомления о прибытии иностранного гражданина заполняется администрацией гостиницы как принимающей стороной в двух экземплярах по форме, утвержденной также Постановлением Правительства Российской Федерации от 15.01.2007 № 9 «О порядке осуществления миграционного учета иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации». Бланк заполняется разборчиво от руки или с использованием технических средств на русском языке.

В бланке указывается следующая информация:

1) Данные об иностранце, которого ставят на учет. Здесь пишутся его личные данные и документ, который удостоверяет личность зарубежного гостя. Кроме того, указывается цель посещения России, даты визита, номер миграционной карты, которую иностранный гражданин получил при въезде.

2) Информация о том, где гость проживает на территории РФ.

3) Все о приглашающей стороне. Если регистрация производится через гостиницу, указывается ее наименование, ИНН и полный адрес. Эти сведения заверяются подписью уполномоченного сотрудника и печатью отеля [7].

Ксерокопии всех этих документов посылаются в местное управление миграционной службы. Ее специалисты подтверждают прием, проставляя специальную отметку в бланке на отрывной части. Она возвращается постояльцу отеля и служит подтверждением законности его нахождения в РФ. Сотрудник гостиницы может лично отнести документы в отделение ведомства на бумаге или отправить уведомление с курьером. Еще один вариант – передавать в электронном виде через специальные программы. Это происходит за несколько секунд и идти в отделение УВМ МВД не нужно.

Второй экземпляр уведомления о прибытии гостя представитель отеля оставляет у себя. Этот документ должен храниться в картотеке вместе с копией паспорта, визы и миграционной карты иностранца. Через год все эти документы можно уничтожить.

Согласно российскому законодательству уведомление о том, что иностранец остановился в гостинице, направляется в миграционные органы в течение одного рабочего дня. Если приезд гостя совпал с выходными, то бланк может быть направлен в течение первых рабочих суток после выходных.

Ранее не требовалось, чтобы администрация гостиницы отправляла уведомление об убытии иностранного гражданина из места пребывания, однако в новой редакции Правил постановки на миграционный учет от 20 марта 2019 года добавился пункт, согласно которому принимающей стороной уведомление об убытии иностранного гражданина из места пребывания может представляться в территориальный орган Министерства внутренних дел Российской Федерации непосредственно или через многофункциональный центр либо направляться почтовым отправлением [8].

Для решения вышеизложенных проблем мы предлагаем следующие возможные решения:

- Выработка единого подхода в миграционном законодательстве, что помогло бы не только упростить процесс регистрации для принимающей стороны и самого иностранного гражданина, но и исключить неправомерные действия миграционных органов.

- Принятие законопроекта, призванного упростить процедуру постановки на миграционный учет. В данный момент вынесен на рассмотрение Госдумы законопроект, предусматривающий возможность направления всех документов в электронном виде с использованием «Единого портала государственных и муниципальных услуг». В ответ на такое уведомление иностранному гражданину будет направлена отрывная часть уведомления, заверенная электронной подписью [9]. Принятие данного нововведения значительно сэкономит время и упростит процедуру как для иностранного гражданина, так и для принимающей стороны.

- Регулярные обучения (повышения квалификации или аттестации) работников гостиниц и работников миграционной службы на знание актуальных законов, а также изменениях в законодательстве касательно миграционного учета, знание образцов и шаблонов всей необходимой документации и проверка правомерности их работы. Также возможна разработка какого-либо единого сборника актуальной информации по данному вопросу в открытом доступе для работодателей, арендодателей и прочих лиц, имеющих дело с иностранными гражданами.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 02.08.2019 № 257-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_330654/ (дата обращения 17.11.2019 г.)

2. Миграционная карта России для иностранных граждан в РФ. Портал миграционных новостей в РФ [Электронный ресурс] // Режим доступа:

https://migrantmedia.ru/migratsionnaya-karta-rossii-2016-pravila-i-obrazets-zapolneniya-blanka-migracionnoy-karty-poluchenie-dublikata (дата обращения 15.11.2019 г.)

3. Информационный портал о визах и эмиграции [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://emigranto.ru/spravochnaya/viza/chto-takoe-viza.html (дата обращения 15.11.2019 г.)

4. Приказ Минфина РФ от 13-12-93 121 «Об утверждении форм документов строгой отчетности (2019)». Форма № 2-Г «Журнал регистрации иностранных граждан в гостинице» [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.zakonprost.ru/content/base/part/210719 (дата обращения 17.11.2019 г.)

5. Федеральный закон «О миграционном учете иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации» от 18.07.2006 № 109-ФЗ [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61569/ (дата обращения 19.11.2019 г.)

6. Постановление Правительства Российской Федерации от 15.01.2007 № 9 «О порядке осуществления миграционного учета иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации» (с изменениями на 7 марта 2019 года) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/902025000/ (дата обращения 19.11.2019 г.)

7. Регистрация иностранных граждан в России. Информационный портал об эмиграции и жизни в России и заграничных странах [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://visasam.ru/russia/vezd/registraciya-inostrannyh-grazhdan-v-gostinice.html (дата обращения 18.11.2019 г.)

8. Изменения правил постановки на миграционный учет в 2019 году. Информационный портал особенностей применения миграционного законодательства. [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://legallabor.ru/sobytiya-i-informatsiya/175-izmeneniya-v-pravila-osushchestvleniya-migratsionnogo-ucheta-v-2019-godu (дата обращения 21.11.2019 г.)

9. Такменев Н. Миграционный учет иностранных граждан по месту пребывания: проблемы правоприменения и изменения в законодательстве // Экономика и жизнь: ЭЖ-Юрист, 2019. № 46. [Электронный ресурс] / Режим доступа: https://www.eg-online.ru/article/411467/ (дата обращения 21.11.2019 г.).

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

УДК 82-311.4

Мухамбеткалиева Айслу Гиляжевна
студентка 4 курса, факультет иностранных языков
Астраханский государственный университет,
Россия, г. Астрахань
e-mail: ayslu.mukhambetkalieva@mail.ru

ДИАЛОГИЧЕСКАЯ РЕЧЬ И ЕЕ ОСОБЕННОСТИ В ПРОИЗВЕДЕНИИ Г. ГЕССЕ «UNTERM RAD»

Аннотация: *Статья посвящена анализу фрагментов диалогической речи в произведении художественной литературы с лингвостилистической точки зрения. В статье рассматриваются основные стилистические приемы, используемые автором произведения при написании диалогов для создания речевого портрета персонажей и описания исторического и национального колорита.*

Ключевые слова: стилистика немецкого языка, диалог, анализ

Mukhambetkalieva Aislu Gilyazhevna
4th year student, faculty of foreign languages
Astrakhan State University,
Russia, Astrakhan

DIALOGICAL SPEECH AND ITS FEATURES IN THE NOVEL “UNDER THE WHEEL” BY H. HESSE

Abstract: *The article deals with the analysis of fragments of dialogical speech in the novel from the linguistic-stylistic point of view. The article discusses the main stylistic techniques used by the author of the work in dialogues to create a speech portrait of characters and describe the historical and national originality.*

Key words: stylistics of the German language, dialogue, analysis

Диалогическая речь является базовой формой речевой коммуникации и естественным выражением языкового общения [3]. Помимо основной функции передачи информации в художественных текстах диалог является одним из главных инструментов писателя. В широком смысле диалог (от греч. dialogos

'разговор, беседа') представляет собой процесс общения, обычно языкового, между двумя или более лицами.

Анализ диалогов в художественных произведениях включает в себя их определение к тому или иному типу диалогов. Существуют различные классификации диалогов, однако наиболее полной по нашему взгляду является классификация Н.Д. Арутюновой [1, с. 3-5].

Одним из наиболее значимых диалогов в произведении Г. Гессе «Unterm Rad» является разговор главного героя – мальчика по имени Ганс с сапожником Флайгом. Данный диалог относится согласно классификации Н.Д. Аратюновой к диалогу-убеждению, так как Флайг пытается убедить мальчика в том, что постоянная учеба может навредить ему [2]. Такой эффект убеждения достигается при помощи восклицательных предложений (например: Das ist ein Unsinn!/ Du bist ja lauter Haut und Knochen!/ Aber was zuviel ist, ist zuviel!)

Речь сапожника изобилует просторечиями и просторечными словами (например: stubenhocken – «сидеть дома», Haut und Knochen – «кожа да кости», sich durchbeißen – «пробиваться») и поговорками (was zuviel ist, ist zuviel). Также его речь богата лексикой религиозного стиля (например: Sünde, Bibel, beten; der Herr segne dich und behüte dich, Amen; Lieber zehnmal am Leibe verderben als Schaden nehmen an seiner Seele!) Все это характеризует сапожника как набожного, малообразованного человека, который, однако, является одним из немногих, кто волнуется за здоровье мальчика. Убедительность речи Флайга придает его обращение к мальчику на верхненемецком диалекте (например, слово «**Ärmlein**»: «Mit dem Lernen war's schon recht, aber was hast du da für ein paar **Ärmlein**? Und auch 's Gesicht ist so mager. Hast auch noch Kopfweh?» [5, с. 23], а также можно встретить слово «köstlich», употребленное в значении, которое на сегодняшний день признано устаревшим – «важный, имеющий большую ценность» - Du willst später Pfarrer werden, das ist ein **köstliches** und schweres Amt! [6, с. 23])

Следующий проанализированный диалог интересен тем, что его можно разделить на 2 логические части: первая часть - фатический диалог, вторая - монологический диалог. Диалог происходит между Гансом и его товарищем.

- Grüß Gott, Heilner! Was treibst du?

- Homer lesen. Und du, Giebenräthchen?

- Glaub' ich nicht. Ich weiß schon, was du machst.

- So?

- Natürlich. Gedichtet hast du.

- Meinst du?

- Freilich. [4, c. 29]

Начало диалога относится к виду фатического диалога, так как не несет в себе принципиально новую информацию, но выражает дружеские отношения между мальчиками.

Следующий за ним фрагмент диалога можно отнести к повествующему диалогу, так как в репликах говорящего ярко выражается его позиция о высказываемом, кроме того, реплики достаточно обширны. Лексика, используемая Гейльнером при описании семинарии, негативно окрашена (например: Duckmäuser, Langweiler, Ekel, Hohn, Schwindel), что показывает его неприязнь к здешней учебе. Речь Гейльнера, в отличие от речи Ганса, далеко не лаконична и полна средствами художественной выразительности, что придает ей живость и образность. Так, например, в репликах Гейльнера можно встретить тропы: сравнение (например: wie wenn die Odyssee ein Kochbuch wäre), метонимия (например: Da lesen wir Homer), ирония (например: Sie sehen, wie fein der Dichter das gewendet hat, Sie haben hier einen Blick in das Geheimnis des dichterischen Schaffens getan!), гипербола (например: dann wird Wort für Wort wiedergekäut und untersucht, bis es einem zum Ekel wird). Применяется и такое средство сатиры, как насмешка (например, предложение Гейльнера назвать семинарию не Элладой, а «мусорной корзиной», «Клеткой для рабов» или «Страхолюдией» - «Papierkorb» oder „Sklavenkäfig“ oder „Angströhre“). Таким

образом, реплики Гейльнера характеризуются эмоциональностью; мальчик не стесняется открыто выражать свое мнение о семинарии.

Таким образом, удалось выяснить, что диалогическая речь выполняет ряд важных функций – она не только помогает автору создать речевой портрет персонажей, но также развивает сюжет произведения, выражает отношение автора к персонажам, к событиям в тексте.

Список литературы:

1. Арутюнова Н.Д. О типах диалогического стимулирования: учеб. пособие. М.: Наука, 1972. 311 с.

2. Балаян А.Р. Основные коммуникативные характеристики диалога: дис. … канд. филол. наук. М., 1971. 177 с.

3. Беляева П.А. Лингвистический анализ диалогической речи в художественном тексте: дис. … канд. филол. наук. М., 2005. 172 с.

4. Панова Ю.С. Коммуникативные типы диалогов и их языковые признаки // Известия ТулГУ. Гуманитарные науки. 2008. № 1. С. 238-242.

5. Полищук Г.Г. Разговорная речь и художественный диалог // Лингвистика и поэтика. М., 1979. С. 283-297.

6. Hesse H. Unterm Rad. Frankfurt am Main : Suhrkamp Verlag, 1970. 79 p.

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 800

Емец Лариса Сергеевна
студентка,
Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
Россия, г. Орск
e-mail: lorik_emets@mail.ru

СЛОВООБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ МЫШЛЕНИЯ УЧАЩИХСЯ

Аннотация: *В данной статье рассматривается понятие мышления. А также словообразование, посредством которого можно развивать мышление. Рассматриваются различные виды заданий, которые помогут усвоить столь сложную тему, а также помогут развитию мышления учащихся.*

Ключевые слова: русский язык, слово, развитие мышления, урок, словообразование.

Emets Larisa Sergeevna
student,
Orsk Humanitarian - Technological Institute (branch) of OSU
Russia, Orsk

WORD-FORMING ANALYSIS AS A MEANS OF DEVELOPING THINKING OF STUDENTS

Abstract: *This article discusses the concept of thinking. As well as word formation, through which you can develop thinking. Various types of tasks are considered that will help you learn such a complex topic, and will also help students develop their thinking.*

Key words: Russian language, word, development of thinking, lesson, word formation.

Развитое мышление – это один из важных показателей становления ребёнка как личности. В общеобразовательных учреждениях развитие мышления учащихся стоит едва ли не на первом месте. И уроки русского языка способствуют этому развитию.

Мышление изучается рядом таких наук, как философия, психология, педагогика и поэтому имеет большое количество определений в зависимости от науки, которое рассматривает данное понятие.

Например, в книге Крутецкого. В. А понятие «мышление» рассматривается следующим образом: мышление – это высшая форма отражения мозгом окружающего мира, наиболее сложный познавательный психический процесс, свойственный только человеку [2].

А в большом психологическом словаре мы находим следующее определение: мышление психический процесс отражения действительности, высшая форма творческой активности человека [1].

Проблема развития, коррекция и совершенствования мышления учащихся, одна из важнейших в психолого-педагогической практике. Справедливо считается, что главный путь ее решения – рациональная организация всего учебного процесса. В качестве дополнительного, вспомогательного пути может рассматриваться специально организуемый игровой тренинг мышления

Проблемы, которые возникают в процессе обучения русскому языку, напрямую связаны с недостаточным развитием мышления, а именно некоторых его компонентов: сформированность элементарных мыслительных операций; активность, раскованность; организованности и целенаправленности мышления.

В связи с этим, основной задачей обучения родному языку – это научить школьников использовать полученные знания, научить учащихся мыслить. В настоящее время чувствуется снижение интереса у учащихся к уроку русского языка. Это связано, прежде всего, с тем, что на таких уроках учитель придерживается стандартному алгоритму, дети работают в обычном режиме, и в таких уроках нет простора для творчества, и такая работа не способствует развитию мышления, не готовит учащихся к языковому существованию в жизни.

Прекрасным материалом для развития мышления, являются уроки по словообразованию.

Так, для того чтобы правильно написать корень в слове, его нужно увидеть, уметь подбирать родственнее слова, а это возможно лишь в том

случае, если ученик знает приставки и суффиксы, которые сопровождают корень. Владения словообразовательными моделями дают возможность расширить словарный запас детей, вооружить их активным способом понимания значения новых слов, а учителю это даёт эффективное средство для объяснения значений, раннее неизвестных, слов.

Проанализировав учебники по русскому языку, мы выявили, что на изучение словообразования в школе выделяется незначительное количество часов. Для того чтобы за выделенное время использовать наиболее эффективно, мы предлагаем разработанные нами приёмы словообразовательной работы, которые помогут детям освоить сложный раздел.

Первое, что мы предлагаем, это упражнения на распознавание одинаково звучащих, но разных корней. Задания в таких упражнениях могут звучать следующим образом:

1. Найдите в данных словах общую часть. Определите, все ли слова родственны. Выделите группы родственных слов.

Вода, водитесь, водяной, водный, перевод, водить, водительский, переводной, водица, переводчик, переводить.

2. Найдите корни в выделенных словах. Объясните значение выделенных слов.

Горький, гористый, горчить, горе, горчица, горемыка, пригоршня, горбиться, городской, пригорок, горевать, загорать, пригорюниться, гордый, горечь, горделивый, гористость.

Второе, на что мы предлагаем обратить внимание, это работа с приставками. Можно предложить такие задания.

1. Подберите слова с приставками, имеющие противоположное значение.

Выехать—(въехать), взбежать —(сбежать), входить —(выходить), завязать — (развязать), уплыть —(приплыть), унести —(принести), запереть—(отпереть), заморозить—(разморозить).

При выполнении учениками этого задания, учитель постоянно задаёт вопросы, а что значит «запереть», «отпереть» и так далее.

2. Вставьте пропущенные буквы. Выделите приставки.

Д..быча, п..сёлок, пр..лесок, з..головок, п..лёт, п..джарить, п..дготовка, д..бежать, назначить, ..тварить, ..паздывать, ..тстирать, п..хвалить, н..бирать, заседать, д..лететь, пр..лезть, н..поить, ..писать, п..краснеть.

Следующий вид заданий, это работа с омонимами (слова одинаковые по написанию и звучанию, но разные по значению).

Чем отличаются одинаковые по звучанию слова?

Витя проучил стихотворение два часа. Елена Сергеевна проучила нас три года. Витя обманул товарищей, и они проучили его. Я это правило уже заучил наизусть. Витя совсем заучил своего щенка, даже погулять его не пускает.

Все задания, которые мы предлагаем, соответствуют возрасту и умению понять смысл задания и слова. Данные упражнения развивают логику мышления учащегося, что помогает решению любых поставленных задач учителя.

Таким образом, мы можем сделать вывод, чтобы мышление было развито на должном уровне, необходимо проводить комплексную работу, которая в будущем приведёт к успеху.

Список литературы:

1. Большой психологический словарь / под ред. Мещерякова. Б. Г. Прайм Еврознак, 2007. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://psychological.slovaronline.com/ (дата обращения: 22.01.2020 г.).

2. Крутецкий В.А. Психология: Учебник для учащихся пед. училищ. М.: Просвещение, 1980. 352 с.

УДК 371.3:811

Судалковская Татьяна Викторовна
студентка 3 курса магистратуры,
филологический факультет
Бурятский государственный университет имени Доржи Банзарова,
Россия, г. Улан-Удэ
e-mail: t-sudalkovskay@mail.ru

Научный руководитель: Юрченко О.О.,
кандидат филологических наук, доцент,
доцент кафедры филологического и художественно-эстетического образования
Бурятский государственный университет имени Доржи Банзарова,
Россия, г. Улан-Удэ

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕКСТА-РАССУЖДЕНИЯ В РАМКАХ ФОРМИРОВАНИЯ КОММУНИКАТИВНЫХ УУД В ОСНОВНОЙ ШКОЛЕ

Аннотация: *В данной статье рассмотрены возможности текста-рассуждения в развитии коммуникативных умений обучающихся, которые влияют на формирование и развитие качественных коммуникативных компетенций обучающихся. Особое значение в данной статье придается важности изучения текста-рассуждения, рассмотрены основные противоречия в системе обучения УУД.*

Ключевые слова: универсальные учебные действия, основное общее образование, коммуникативная компетенция, коммуникативные универсальные учебные действия, речь, текст, рассуждение.

Sudalkovskaya Tatyana Viktorovna
3rd year master student,
Faculty of Philology
Buryat State University named after Dorzhi Banzarov,
Russia, Ulan-Ude

Scientific adviser: Yurchenko O.O.,
Candidate of Philological Sciences, Associate Professor,
Associate Professor, Department of Philological and Art-Aesthetic Education
Buryat State University named after Dorzhi Banzarov,
Russia, Ulan-Ude

USE OF TEXT-DISCUSSION IN THE FRAMEWORK OF FORMATION OF COMMUNICATIVE UUD IN A BASIC SCHOOL

Abstract: *This article discusses the possibilities of text reasoning in the development of students' communicative skills, which affect the formation and development of high-quality communicative competencies of students. Particular importance in this article is attached to the importance of studying the text-reasoning, the main contradictions in the educational system of UUD are considered.*

Key words: universal educational actions, basic general education, communicative competence, communicative universal educational actions, speech, text, reasoning.

В современной школе на уроках русского языка педагогу необходимо уделять особенное внимание работе с текстом-рассуждением, с целью повышения уровня свободного владения коммуникативными универсальными учебными действиями обучающихся.

Развитие коммуникативных универсальных учебных действий позволит учащимся совершенствовать собственную речь и общение в целом, формируя языковую личность ученика, способную анализировать информацию, содержащуюся в тексте, создавать собственное речевое высказывание и применять результаты интеллектуальной деятельности на практике.

Работа над текстом в школе обычно проводится в основном на семантическом уровне: формируются умения разделять текст на части, соответствующие подтемам и микротемам высказывания, составлять план текста (простой и сложный), определять смысловые связи между абзацами, используя при этом союзы, частицы и другие языковые средства фрагментов текста.

Обучение тексту- рассуждению обусловлена социальной необходимостью и актуально в современных реалиях, поскольку ученики зачастую затрудняются в создании собственных, связных устных и письменных высказываниях.

Рассуждением принято считать словесное изложение, разъяснение, подтверждение какой-либо мысли. Рассуждение отличается от повествования и описания более сложно построенными предложениями, лексикой [1, с. 213].

Рассуждение является самым трудным типом текста для детей. Так как в тексте-описании и тексте-повествовании описываются (повествуются) уже известные вещи, то, что дано, в рассуждении же обучающийся имеет дело с

изложением своего мнения по какому-либо поводу, с доказательством чего-либо и выяснением этого. Рассуждения должны быть построены с соблюдением принципа логичности [2, с. 528].

О.А. Нечаева дает следующее определение рассуждению: «Рассуждением называется такой тип речи, который характеризуется особыми отношениями между входящими в его состав суждениями, образующими умозаключение, и специфической языковой структурой, зависящей не только от причинно-следственной логической основы рассуждения, но и от смыслового значения выводного суждения» [3, с. 128].

Для текста типа «рассуждения» характерно использование побудительных, вопросительных предложений с целью привлечения внимания к излагаемому, что позволяет установить речевой контакт с собеседником. Также в нем встречаются условные, уступительные, причинные, следственные сложные предложения, показывающие наличие причинно-следственных связей; вопросительные конструкции, вводные слова, оценивающие достоверность информации, указывающие на источник сообщения, подчеркивающие внимание к собеседнику.

Сразу несколько функций решает работа с текстом-рассуждением: происходит расширение словарного запаса обучающихся: за счет знакомства со значениями новых слов, а также, уточнения определений уже знакомых слов.

В контексте развития навыков работы с текстом у обучающихся происходит не только развитие умения понимать и дифференцировать выразительные возможности языка, но также умение различать и грамотно использовать изобразительные возможности языка.

Эти факторы в совокупности помогают развитию коммуникативных компетенций обучающихся, а также формированию эффективного речевого взаимодействия обучающегося с ровесниками и взрослыми.

После изучения множества монографий, результатов практических педагогических исследований, можно отметить ряд противоречий в сфере формирования и развития УУД: высокий уровень значимости

коммуникативной деятельности для успешного обучения и недостаточный уровень сформированности коммуникативной компетентности обучающихся, также нужно отметить явное противоречие между потребностью школьной практики в новых формах, методах, средствах, технологиях формирования коммуникативных универсальных учебных действий и недостаточной их разработанностью и освещенностью в педагогическом сообществе.

Именно на уроках русского языка есть возможность наиболее эффективно организовать работу по формированию и развитию познавательных, регулятивных и коммуникативных универсальных действий.

Нужно отметить, что в современных образовательных условиях нельзя не указать на систематически повышающиеся требования педагогов к коммуникативной компетентности учеников и затруднениями в организации процесса общения в системе «ученик-ученик», «ученик-учитель» [4, с. 168].

В процессе освоения обучающимися коммуникативными универсальными учебными действиями можно получить следующие результаты:

• строить продуктивное речевое взаимодействие со взрослыми и ровесниками;

• овладение всеми видами речевой деятельности;

• адекватно воспринимать устную и письменную речь; владение разными видами чтения;

• точно, правильно, логично и выразительно излагать свою точку зрения по поставленной проблеме;

• соблюдать в процессе коммуникации основные нормы устной и письменной речи и правила русского речевого этикета и др. [5, с. 262].

В образовательной области «Филология» приоритетным является коммуникативное развитие – формирование способности и готовности свободно осуществлять общение на русском родном языке, овладение современными средствами вербальной и невербальной коммуникации.

В заключении можно отметить, что именно формирование УУД в контексте коммуникативных компетенций обучающегося в изучении текста-рассуждения выступает одной из основных проблем в педагогике. Развитая монологическая и письменная речь является залогом успешной языковой личности и эффективно сформировать её можно в рамках процесса изучения текста-рассуждения на уроках русского языка.

Список литературы:

1. Антонова Е.С. Методика преподавания русского языка. М.: Академия, 2017. 213 с.

2. Валгина Н.С., Розенталь Д.Э, Фомина М.И. Современный русский язык. М.: Логос, 2008. 527 с.

3. Нечаева О.А. Функционально-смысловые типы речи. Улан-Удэ: Бурятское кн. изд-во, 1974. 262 с.

4. Величко Л.В. Работа над текстом на уроках русского языка. М.: Просвещение, 2012. 128 с.

5. Нечаева О.А. Типы речи и работа над ними в школе. Красноярск: Красноярск. гос. пед. ин-т, 1989. 168 с.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 159.9

Бадер Ольга Александровна
студентка 3 курса магистратуры
Психологический факультет
Московский государственный областной университет
Россия, г. Москва
e-mail: holly0513@mail.ru

РОДИТЕЛЬСКАЯ КОМПЕТЕНТНОСТЬ КАК ОСНОВА УСПЕШНОСТИ РЕБЕНКА

Аннотация. *Статья посвящена изучению родительской компетентности как основы успешности ребенка. В статье рассматривается проблема родительской компетентности, рассматривается ее понятие и составляющие. Автор акцентирует внимание на компонентах родительской компетентности, условиях ее формирования. Подход к понятию «компетентности» рассматривается с точки зрения разных авторов. По мнению автора, родительская компетентность базируется на ключевых и сопутствующих компетенциях. К ключевым компетенциям относятся те, которые имеют универсальное значение и могут быть использованы в различных видах деятельности при решении множества воспитательных задач. К сопутствующим компетенциям относятся те, которые являются дополнительными, позволяющими углубленно решать отдельные задачи личностного развития, отражающие индивидуальные интересы и пристрастия родителей, индивидуальные возможности детей. Представлена авторская позиция по вопросу составляющих родительской компетентности - мотивационно-личностном, гностическом, коммуникативно-деятельностном и рефлексивном компонентах.*

Ключевые слова*:* родительская компетентность, успешность ребенка, педагогическое взаимодействие, современная семья.

Bader Olga Alexandrovna
3rd year master student
Faculty of psychology
Moscow State Regional University
Russia, Moscow

PARENTAL COMPETENCE AS THE BASIS OF A CHILD'S SUCCESS

Abstract: *The article is devoted to the study of parental competence as the basis of a child's success. The article deals with the problem of parental competence, its concept and components. The author focuses on the components of parental*

competence, the conditions of its formation. The approach to the concept of "competence" is considered from the point of view of different authors. According to the author, parental competence is based on key and related competencies. Key competencies include those that are of universal importance and can be used in various activities in solving a variety of educational tasks. The accompanying competencies include those that are additional, allowing in-depth to solve individual tasks of personal development, reflecting the individual interests and preferences of parents, individual capabilities of children. The author's position on the components of parental competence - motivational-personal, Gnostic, communicative-activity and reflective components is presented.

Keywords: parental competence, child's success, pedagogical interaction, modern family.

Каждый родитель мечтает, чтобы его ребенок стал успешным. В учебе, в работе, в жизни. Первое, и, пожалуй, главное, что он дает ребенку — это любовь. Но любовь без определенных знаний, умений, навыков может сыграть злую шутку. И вместо желаемых результатов, мы получаем разочарование и не понимание, что мы сделали не так.

Риторический вопрос: «Как научить разбирать карбюратор, если сам не знаешь, как это делать?» заставляет нас задуматься о том, что мы знаем и умеем, и что можем дать полезного нашим детям, чтобы они стали успешными. Хорошую основу психологической и педагогической грамотности родителей создает сочетание теоретических знаний с их закреплением в опыте.

В настоящее время родители включены в государственно-общественное управление образовательной организацией, они участники образовательных отношений и вместе с педагогом выстраивают индивидуальную образовательную траекторию ребенка. В связи с этим от каждой стороны требуется личностная заинтересованность и понимание результативности своей части партнерства. Без этого взаимодействие не сможет быть эффективным.

Современные ученые трактуют педагогическую компетентность родителей как широкое общекультурное понятие, составляющее часть педагогической культуры (Т.В. Бахуташвили, Ю.А. Гладкова, Т.В. Кротова, Т.А. Куликова и др.); единство теоретической и практической готовности родителей к осуществлению педагогической деятельности, способность понять

потребности детей и создать условия для их удовлетворения (Е.П. Арнаутова, В.П. Дуброва, О.Л. Зверева); интегративное, системное, личностное образование, совокупность личностных и деятельностных характеристик, обусловливающих возможность эффективно осуществлять процесс воспитания ребенка в семье (С.С. Пиюкова, В.В. Селина). Последний подход позволяет наиболее полно и точно раскрыть сущностные характеристики педагогической компетентности родителей [6].

Компетентность чаще рассматривается в приложении к профессиональной деятельности. Компетентность — это актуализированные знания и опыт, помогающие эффективно решать те или иные профессиональные задачи. Родительство не профессия, а сложное многогранное социально-психологическое явление. Однако сегодня много говорится о компетентном родительстве, как о многомерном и многогранном феномене. На его формирование и развитие влияют самые разные факторы: культурно-исторические, социально-экономические, этические, психологические и др.

Родительская компетентность — это, прежде всего, сложное личностное образование, на основе которого строится готовность и способность родителей выполнять свои родительские функции.

Родительская компетентность структурно может быть представлена как совокупность содержательного (когнитивного), деятельностного (поведенческого) и эмоционально-личностного компонентов. То есть можно говорить о сочетании знаний, чувств и действий.

Быковская Т.Е. считает, что родительская компетентность базируется на ключевых и сопутствующих компетенциях. К ключевым компетенциям относятся те, которые имеют универсальное значение и могут быть использованы в различных видах деятельности при решении множества воспитательных задач [2].

В качестве ключевых компетенций могут быть рассмотрена:

- информационная (когнитивная) компетенция, включающая определенный объем знаний по общим вопросам анатомии, физиологии, психологии, педагогики;

- мотивационная компетенция, отражающая наличие социально-значимых и субъективно-значимых мотивов и потребностей реализации воспитательной функции, интерес к личностному развитию своих детей;

- технологическая (процессуальная) компетенция, проявляющаяся в овладении способами организации взаимодействия со своими детьми в процессе решения воспитательных задач;

- коммуникативная компетенция, предполагающая ориентацию родителей на диалоговое, бесконфликтное общение;

- аналитическая (рефлексивная) компетенция, проявляющаяся в умении анализировать уровень собственной готовности к выполнению воспитательной функции, оценивать результаты собственных достижений в личностном развитии своего ребенка.

К сопутствующим компетенциям относятся те, которые являются дополнительными, позволяющими углубленно решать отдельные задачи личностного развития, отражающие индивидуальные интересы и пристрастия родителей, индивидуальные возможности детей.

Современные родители достаточно грамотные люди, имеющие в массе своей среднее специальное или высшее образование, свободно погружающиеся в мир литературы и Интернета для получения разнообразной информации, в том числе информации, касающейся развития, воспитания и образования детей. Тем не менее, специалисты отмечают существенное ослабление воспитательного потенциала семьи, разобщенность и холодность детско-родительских отношений, деформацию социализирующего влияния семьи.

Компонентами родительской компетентности являются мотивационно-личностный компонент, гностический компонент, коммуникативно-деятельностный компонент, а также рефлексивный компонент.

Несмотря на многоаспектность трактовки педагогической компетентности родителей и ее структуры, в содержании компонентов констатируется непременное наличие мотивационной составляющей, личностных качеств, знаний, умений и навыков, в том числе коммуникативных [8].

По этой причине мы объединяем данное содержание в три основные группы, выделив мотивационно-личностный, гностический и коммуникативно-деятельностный компоненты.

Мотивационно-личностный компонент подразумевает заинтересованность родителей в успешном результате воспитания детей, совокупность психологических позиций по отношению к ребенку и самому себе (эмпатия, педагогическая рефлексия), личный опыт воспитания.

Гностический компонент связан со сферой знаний родителя, поиском, восприятием и отбором информации, наличием у родителей психолого-педагогических знаний о воспитании и развитии ребенка.

Коммуникативно-деятельностный компонент, содержит коммуникативные, организаторские, практические навыки и умения.

Таким образом, мы определили педагогическую компетентность родителей как интегративное качество, представляющее собой комплекс профессиональных знаний, способов и приемов реализации педагогической деятельности, а также профессионально значимых личностных качеств, необходимых для воспитания и развития ребенка.

Изучение влияния семьи и семейных отношений на развитие личности отражено в работах отечественных психологов: М.О. Ермихиной, Т.М. Мишиной, В.М. Воловика, А.М. Захарова, А.С. Спиваковской, И.М. Марковской и др., и зарубежных исследователей: А. Адлера, К. Роджерса, В. Сатир, Ф. Райса, Э.Г. Эйдемиллера, В.В. Юцтискиса и др. Они отмечают, что именно высокий уровень компетентности родителей поможет им избежать ошибок в воспитании детей [7].

Несмотря на разнообразие инновационных процессов, происходящих в сфере современного воспитания, в большинстве случаев эти процессы практически не касаются родителей, т.е. они не осведомлены о необходимости повышения своего педагогического потенциала, что и является одним из основных факторов, определяющих уровень конфликтности поколений. Родители часто не осознают значимости собственного педагогического потенциала, и особенно остро проблема подготовки к родительской роли проявляется в условиях отсутствия преемственности родителей и детей: традиции и нормы меняются настолько быстро, что каждому следующему поколению приходится создавать во многом новую модель родительской роли.

Данный вопрос на сегодняшний день является одним из актуальных, и исследователи, как педагогики, так и психологии не обходят его стороной. К числу таких исследователей относятся Л.А. Алексеева, Ю.Б. Гиппенрейтер, И.В. Гребенников, Т.А. Куликова, Ю.Я. Левков, С.Н. Щербакова и многие другие.

Обобщение результатов многочисленных научно-педагогических исследований показывает, что в теории и практике педагогики можно встретить такие разновидности педагогических условий как организационно-педагогические и организационно-методические условия (В.А. Беликов, Е.И. Козырева, С.Н. Павлов, А.В. Сверчков и др.), психолого-педагогические (Н.В. Журавская, А.В. Круглий, А.В. Лысенко, А.О. Малыхин и др.), дидактические условия (М.В. Рутковская и др.). Обратимся к более подробной характеристике каждой группы условий.

Первая группа – организационно-педагогические условия. Данный вид педагогических условий рассматривается учеными, во-первых, как совокупность каких-либо возможностей, обеспечивающая успешное решение образовательных задач; совокупность возможностей содержания, форм, методов целостного педагогического процесса, направленных на достижение целей педагогической деятельности [3].

Другая группа ученых указывает на их направленность и непосредственное отношение к развитию и функционированию педагогического процесса с позиции управления:

- совокупность объективных возможностей обучения и воспитания, организационных форм и материальных возможностей, а также такие обстоятельства взаимодействия субъектов педагогического взаимодействия, которые являются результатом целенаправленного, планируемого отбора, конструирования и применения элементов содержания, методов (приемов) для достижения цели педагогической деятельности;

- принципиальные основания для соединения процессов деятельности по управлению процессом формирования профессионально-педагогической культуры личности.

Итак, анализ представленных определений понятия «организационно-педагогические условия», позволил выделить его особенности:

- данный вид условий рассматривается учеными как совокупность целенаправленно сконструированных возможностей содержания, форм, методов целостного педагогического процесса (мер воздействия), способствующих успешному достижению образовательных целей;

- совокупность мер воздействия, отражающая рассматриваемые условия, лежит в основе управления педагогической системой (образовательным процессом или его составляющими) в той или иной ситуации;

- указанные меры характеризуются взаимосвязанностью и взаимообусловленностью, обеспечивая в своем единстве эффективность решения поставленных образовательных задач;

- основной функцией организационно-педагогических условий является организация таких мер воздействия, которые обеспечивают целенаправленное, планируемое управление развитием целостного педагогического процесса, то есть управление процессуальным аспектом педагогической системы [2].

Изучение и анализ передового педагогического опыта показал, что формирование родительской компетентности ребенка может осуществляться с

учетом этих направлений при следующих организационно-методических условиях: формирование готовности родителей к личностному развитию, развитию родительского самосознания и самосовершенствованию; диагностика, оценка и предъявление родителям их индивидуальной динамики личностного развития; включение родителей в систематические коллективные формы просвещения, позволяющие организовать общение, сотрудничество, сотворчество, взаимопомощь, а также способствующие развитию мотивационной готовности к самовоспитанию, познавательной активности; владение системой знаний о развитии педагогического потенциала, умений и навыков на основе обобщенного метода движения в материале, для которого характерно овладение системой способов действия при решении дифференцированных педагогических задач и осознания оснований их применения при переносе в реальные условия; предоставление родителям максимально возможной самостоятельности, активности, инициативы, организация реального участия родителей в целостном процессе обучения; сотрудничество специалистов и родителей.

Список литературы:

1. Быковская Т.Е. Формирование педагогической компетентности родителей ребенка дошкольного возраста / Актуальные проблемы психологических, психолого-педагогических и педагогических исследований: сб. статей Международной научно-практической конференции «XIII Левитовские чтения». Т.2. М.: «Перспектива», 2018. 495 с.

2. Быковская Т.Е., Бадер О.А. Формирование педагогической культуры семьи и ее значение в формировании личности ребенка // Гуманитарное пространство. 2018. Т.7. № 3. С. 375-384.

3. Горлова Е.Л. Родительская компетентность: подходы к изучению и развитию // Вестник РГГУ. Серия: психология, педагогика, образование. Издательство: Российский государственный гуманитарный университет Москва. 2010. № 17(60). С.214-224.

4. Кабанченко Е.А. Родительская компетентность как психологический феномен // Научный форум: Педагогика и психология: сб. ст. по материалам III междунар. науч.-практ. конф. № 1(3). М., Изд. «МЦНО». 2017. С.43-47.

5. Лебедева К. Педагогическая компетентность родителей дошкольников: структура и методики ее измерения в контексте личностного подхода // Дошкольное воспитание. 2014. № 6. С.84.

6. Минина А.В. Структура и содержание педагогической компетентности родителей в воспитании самостоятельности у детей дошкольного возраста / Образование. Наука. Инновации: Южное измерение. Ростов-н/Д.: ИПО ЮФУ, 2013. №2 (28). С. 93-98.

7. Овчарова Р.В. Родительство как психологический феномен: учебное пособие. М.: Московский психолого-социальный институт. 2006. 496 с.

8. Хрусталькова Н.А. Педагогическая компетентность родителей: содержание, структура, критерии и уровни сформированности // Известия высших учебных заведений. Поволжский Регион. Гуманитарные науки. 2016. № 3. 115 с.

УДК 316.77

Волкова Ксения Вадимовна,
студентка магистратуры,
Институт педагогики, психологии и физического воспитания,
Вологодский государственный университет
Россия, г. Вологда
e-mail: volkova.xe@yandex.ru

Научный руководитель: Нагибина Ольга Валерьевна, доцент,
кандидат педагогических наук
Вологодский государственный университет
Россия, г. Вологда

ФОРМИРОВАНИЕ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫХ ЖИЗНЕННЫХ УСТАНОВОК КАК МЕТОД ПРОФИЛАКТИКИ СОЦИАЛЬНЫХ РИСКОВ СРЕДИ ПОДРОСТКОВ

Аннотация*: В данной статье разъясняется, чем детерминировано развитие социальных рисков среди данной категории. Рассматривается формирование положительных жизненных установок как метод профилактики социальных рисков среди подростков. Описываются возможные результаты деятельности специалистов, работающих с подростками.*

Ключевые слова: социальные риски, профилактика, девиантное поведение, подростки.

Volkova Ksenia Vadimovna
master student,
Institute of pedagogy, psychology and physical Education
Vologda State University
Russia, Vologda

Scientific adviser: Nagibina Olga Valerievna., associate professor,
candidate of pedagogical sciences
Vologda State University
Russia, Vologda

FORMATION OF POSITIVE LIFE SETS AS A METHOD OF PREVENTION OF SOCIAL RISKS AMONG TEENAGERS

Abstract*: This article explains what determines the development of social risks among this category. The formation of positive attitudes is considered as a method of preventing social risks among adolescents. The possible results of the activities of specialists working with adolescents are described.*

Key words: social risks, prevention, deviant behavior, adolescents.

В течение жизни каждый человек подвергается многообразным социальным рискам, которые могут отразиться на состоянии его как физиологического, так и психосоциального здоровья.

Под социальным риском традиционно понимается возможность возникновения неблагоприятной ситуации или неудачного исхода производственно-хозяйственной, или иной деятельности, которые представляют угрозу жизнедеятельности человека. Социальные риски связаны с социальными кризисами, и обусловлены внешними по отношению к человеку причинами, не зависят от воли человека [2].

В данном случае предотвращение социальных рисков предполагает процесс подготовки и реализации мероприятий своевременного реагирования на проявления факторов социального риска. Целью данного вмешательства будет уменьшение опасности проявления возможных негативных последствий, а также нежелательных направлений развития событий через систему мероприятий превентивного характера.

Наличие того или иного фактора социального риска не означает обязательного возникновения социальных отклонений, оно лишь указывает на большую степень вероятности этих отклонений. При этом такая вероятность возрастает по мере увеличения числа факторов социального риска.

Социально-психологические и психолого-педагогические факторы это одна из причин возникновения социальных рисков среди подростков. В частности, стоит выделить проблему деформирования ценностных ориентаций. Деформирование системы ценностей у подростков способно спровоцировать девиантное и асоциальное поведение. Исходя из этого, мы видим необходимость применения превентивных методов работы с подростками, для предотвращения развития девиантного поведения [1].

Профилактика данного типа социальных рисков на начальном этапе предполагает подключение к работе с подростками группу специалистов: социальных педагогов, психологов. Впоследствии, профилактика, при

использовании специалистами грамотно подобранного инструментария: форм, методов, времени занятий – может осуществляться и самим подростком.

Процесс формирования социально значимых ценностей у подростков детерминирован различными социально-психологическими и психолого-педагогическими факторами: материальными условиями жизни ребенка, индивидуально чертами характера и темперамента подростка, его наклонностями, способностями, уровнем коммуникативного потенциала, качеством учебно-воспитательного воздействия образовательной организации, семьи и других, влияющих на подростка институтов социализации.

Одной из форм профилактики деформирования ценностных ориентаций может стать формирование у них положительных жизненных установок. В данную форму могут входить методы: тайм-менеджмент, целеполагание, тренинги по систематизации и структурировании приоритетов, исходя социальных значимых и личных ценностей, тренинги по самомотивации и саморазвитию. В процессе работы подростки обучаются новым социальным навыкам, применение которых поможет им в будущем благополучно адаптироваться в постоянно меняющемся социуме.

Поскольку большую часть времени подростки находятся в образовательной организации, то осуществление данного метода профилактики в основном должна будет проводиться в условиях образовательного процесса. Поэтому среди наиболее приемлемых форм организации мероприятий стоит назвать: проведение обучающих семинаров и тренингов во время внеклассных занятий.

Результатами деятельности специалистов по формированию у подростков положительных жизненных установок является развитие у них следующих социально значимых навыков и умений:

1. Мотивация на достижение личных целей: умение ставить и достигать цели, понимание необходимости распределения ресурсов, инициативность, настойчивость.

2. Навыки, связанные с исполнительными функциями мозга: ответственность, последовательность, рассудительность, обоснованность решений, самоконтроль и т.д.

3. Навыки самостоятельности и уверенности в своих силах: управление финансами, умение принимать критику и следовать правилам.

4. Физическая активность и здоровые привычки: внимательное отношение к своему здоровью, отказ от вредных привычек т.д.

5. Эмоциональная грамотность, рассудительность и самоорганизация: умение правильно выражать свои чувства допустимым способом, испытывать сочувствие, справляться с отрицательными эмоциями.

6. Социальные навыки: умение решать конфликты, сотрудничать, находить компромиссы, осознавать свою роль в группе.

7. Навыки взаимоотношений и ценностей: умение сочетать свои потребности и потребности другого, принимать ценности другого человека и т.д.

9. Нравственное поведение, целостность и характер: добросовестность, ответственность за себя и за окружающих и т.д.

10. Духовность и целеустремленная жизнь: эмоциональная устойчивость, саморазвитие, вдумчивое мышление и поведение, способность принимать жизнь и брать ответственность.

Стоит отметить, что данную форму занятий можно применять на всех этапах профилактики: первичной, вторичной и третичной.

Список литературы:

1. Копкова Д.К. К проблеме формирования социальных ценностей у подростка-сироты [Электронный ресурс] // Молодой ученый. 2015. № 8. URL: https://moluch.ru/archive/88/17283/ (дата обращения: 17.01.2020 г.).

2. Полетаева Н.М. Профилактика последствий социальных рисков населения среди населения района крупного российского города [Электронный ресурс] // Социальная работа: теории, методы, практика. Материалы интернет-

конференций и семинаров. 2016. Т. 1. № 5. // Режим доступа: URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=26379432 (дата обращения: 17.01.2020 г.).

УДК 37.013.77

Желудева Валерия Александровна,
студентка,
Институт педагогики, психологии и социальных технологий
Удмуртский государственный университет,
Россия, г. Ижевск
e-mail: valeriya.valeri@gmail.com

Научный руководитель: Баранов Александр Аркадьевич,
доктор психологических наук, профессор,
заведующий кафедрой психологии развития и дифференциальной психологии,
Удмуртский государственный университет,
Россия, Ижевск

ВЗАИМОСВЯЗЬ ПСИХОЛОГОГИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ И САМОАКТУАЛИЗАЦИИ ЛИЧНОСТИ ПЕДАГОГА

Аннотация: *Статья посвящена вопросам взаимосвязи психологической компетентности и самоактуализации личности педагога, его личностного и профессионального развития, возможности наиболее эффективной реализации педагогической деятельности при помощи психологических знаний, способствующих во взаимодействии с учащимися и организации учебно-воспитательного процесса. Автор раскрывает цели, задачи и проблемы по данной теме. А, так же, предлагает рассмотреть некоторые пути решения проблем, по части регулярного приобретения педагогами дополнительных знаний по психологии и возрастной психологии, т.к. это напрямую влияет на качество образования, воспитания и формирования личности человека, и, соответственного влияет на будущее нашей страны. При написании статьи были использованы теоретические и эмпирические методы психологического и педагогического исследования.*

Ключевые слова: педагог, психология, развитие, компетентность, самоактуализация.

Zheludeva Valeria Alexandrovna,
student
Institute of pedagogy, psychology and social technologies
Udmurt State University,
Russia, Izhevsk

Scientific adviser: Baranov Alexander Arkadevich,
Doctor of psychology, professor,
Head of the Department of development psychology and differential psychology,
Udmurt State University,

Russia, Izhevsk

RELATIONSHIP OF PSYCHOLOGICAL COMPETENCE AND SELF-ACTUALIZATION OF PERSONALITY OF THE TEACHER

Abstract: *The article is devoted to the relationship of psychological competence and self-actualization of the personality of the teacher, his personal and professional development, the possibility of the most effective implementation of pedagogical activity with the help of psychological knowledge, contributing to the interaction with students and the organization of the educational process. The author reveals the goals, objectives and problems on this topic. And, also, offers to consider some ways to solve problems, in terms of the regular acquisition by teachers of additional knowledge in psychology and developmental psychology, because this directly affects the quality of education, upbringing and the formation of a person's personality, and, accordingly, affects the future of our country. When writing the article, theoretical and empirical methods of psychological and pedagogical research were used.*

Key words: teacher, psychology, development, competence, self-actualization.

«Учитель живет до тех пор, пока он учится,
как только он перестает учиться, в нем умирает учитель…»
К.Д. Ушинский

Современное направление экономического и социального развития нашей страны, а также, стремительное развитие инновационных процессов, предъявляет высокие требования к профессиональной деятельности во всех сферах, в том числе в сфере психолого-педагогического образования. На сегодняшний день требуется высокоразвитый и высококвалифицированный педагогический состав, отличающийся, прежде всего тем, что он должен являться носителем новейших знаний и технологий. Таким образом, с изменением и повышением требований к педагогу, меняются и требования к процессу его развития и профессионализации. Это вызывает необходимость постоянного процесса роста, не только профессионального и образовательного уровня, но и личностного развития педагогического состава. Разработка концепции профессионального развития педагогической деятельности становится сегодня актуальной научно-практической задачей.

Педагогу, находясь в центре инновационных процессов, необходимо непрерывно углублять свои знания в области педагогики и психологии, а также

уделять большое внимание саморазвитию. От того, насколько личностно и нравственно развитыми выпускники будут покидать стены различных образовательных учреждений, зависит их будущее и будущее страны.

Постоянно повышая уровень своих психологических знаний, каждый педагог помогает собственному развитию в профессиональном плане. Это позволяет ему эффективно взаимодействовать с учащимися, организуя профессиональную деятельность не только в учебном плане, но и в воспитательном процессе.

Педагогу, для того, чтобы управлять развитием личности, необходимо быть психологически компетентным, поскольку в этом понятии выражается его теоретическая и практическая готовность к осуществлению педагогической деятельности и этим понятием характеризуется его профессионализм.

В современных условиях, при переходе к новой образовательной парадигме, на педагога возлагается серьезная ответственность при решении множества поставленных задач. И успешное решение этих задач возможно только при условии постоянного совершенствования своего профессионализма и личностного роста.

Педагог сегодня не может быть только транслятором знаний и информации, он должен быть еще и практическим психологом. От психологической компетентности педагога зависит эффективность его профессиональной деятельности и успешность деятельности обучаемых.

Таким образом, существует необходимость формирования высоконравственной личности, умеющей брать на себя ответственность за принятие решений, обладающей психологическими знаниями и культурой [3, с. 150]. И этот процесс формирования возможно осуществить путем постепенного изменения психологии и самосознания личности. Там, где есть запрос на развитие возникает актуализация личности как субъекта образовательно-педагогической деятельности. Переход российского образования на гуманистическую парадигму, провозглашает главной целью образования саморазвитие личности и расширение ее возможностей в компетентном выборе

жизненного пути (А. Г. Асмолов). Эта цель достигается только через субъект-субъектные отношения участников педагогического процесса, которые строятся на диалогическом общении. Диалог является формой межличностного общения и включает в себя когнитивный, эмоциональный, поведенческий и личностный компоненты. При этом, главную системообразующую роль играет личностный компонент. Изменение этого компонента дает импульс к самостоятельной работе личности по перестройке всех остальных (операциональных) компонентов межличностного общения. Следовательно, основным и важным звеном в обучении педагогов диалогу должно являться развитие диалогической направленности педагогического общения. Но, у большинства педагогов этот вид направленности профессионального общения выражен слабо, поэтому появляется необходимость в его целенаправленном формировании.

Сегодня для каждого педагога, необходимым является постоянное развитие и получение новых знаний о психологии, чтобы учитывать возрастные особенности развития детей в организации процесса их учебной деятельности, чтобы она не только формировала у них знание предмета, но и способствовала их психическому и умственному развитию. Педагогическая психология раскрывает педагогу механизмы, возможности и пути обеспечения органического единства развития, обучения и воспитания детей, и тем самым, открывает реальные перспективы значительного повышения эффективности учебно-воспитательного процесса. Педагог, изучая психологию с практической целью, формирует собственный психологический, профессиональный и ориентированный взгляд на собственную деятельность [1, с. 20]. Психологическая грамотность и компетентность означает эффективное применение знаний, умений для решения стоящих перед человеком задач и проблем.

Данная тема актуальна в связи с социально-психологическими преобразованиями в современном мире, а также, в связи со стремительно развивающимся информационным полем. Поэтому сегодня предъявляются

особо высокие требования к психологическим ресурсам человека как личности. Огромный поток доступной информации через интернет обесценил педагога как единственного носителя знаний и воспитателя. Новое поколение чувствует себя частью этой глобальной сети и гораздо более свободно относится к выбору линии своего поведения. В эпоху интернет - технологий учащиеся не воспринимают авторитарную систему образования, которая, казалось бы, совсем недавно являлась неоспоримой и единственно приемлемой системой традиционного образования в нашей стране. Это определяется кардинальностью трансформации когнитивной, смысловой, эмоциональной и поведенческой плоскостей развития личности [2, с. 43].

Ранее, вопрос важной роли психологических знаний в профессиональной деятельности педагога так остро не стоял. Сегодня для педагога важно не только получить эти знания, но и постоянно их усовершенствовать. Современный педагог должен держать как говорится, «руку на пульсе», постоянно повышать уровень психологических знаний, способствующих личностному и профессиональному росту. Из его психологической компетентности следует актуализационные тенденции (самовыражение) и роль педагога, как личности устойчивой к энтропии окружающей среды, сохраняющей самоидентичность, постоянно развивающейся, ног при этом, сохраняющей верность ценностям человеческого бытия и поддерживающим высокий профессиональный статус.

Психологическая компетентность должна являться одной из основных составляющих педагогической деятельности. Но, к сожалению, практика часто показывает - большинство педагогов убеждены, что их профессиональный опыт полностью компенсирует отсутствие психологической подготовки. Совершенно очевидно, что такое мнение ошибочно.

Совершенно очевидно, что эффективность педагогической деятельности прямо зависима от психологической компетенции педагога, имеющего постоянный потенциал к самообразованию, к самовоспитанию и обеспечению личностного и профессионального роста. Таким образом, психологическая

компетентность способствует актуализации личности субъекта образовательной педагогической деятельности.

Возможно, что требуется внести изменения в профессионально-педагогическое образование в связи с устаревшими содержанием и методами психологической подготовки педагогов.

А также, сконструировать концептуально новую систему психологической подготовки педагогов для приобретения ими совокупных теоретических и эмпирических знаний, имеющихся в современной, не только отечественной, но и западной психологии. Это обеспечит успешность педагогической деятельности, поскольку она полностью зависима от уровня владения педагогом психологической информацией и способами ее использования в практике профессионального поведения.

Важной проблемой, в данном случае, является то, что в регионах, зачастую, не достаточно представлен спектр направлений психологической подготовки педагогов. Так же, к педагогической деятельности привлекаются специалисты с иных сфер деятельности. Часто, преподаватели учебных заведений не имеют, не только психологического, но и педагогического образования. Что, собственно, не допустимо в данной системе.

Поэтому следует рассматривать некоторые пути решения проблем, по части регулярного приобретения педагогами дополнительных знаний по психологии и возрастной психологии, т.к. это напрямую влияет на качество образования, воспитания и формирования личности человека, и, соответственно влияет на будущее нашей страны.

Психологическая компетентность тесно связана с профессиональной компетентностью, которая определяет профессиональную подготовленность и способность педагога к выполнению задач и обязанностей по профессиональной деятельности.

Сфера образования одна из тех сфер деятельности, где компетентность определяется сложным комплексом умений и навыков.

Педагог сегодня должен не только в совершенстве владеть предметом и понимать его на уровне последних научных достижений, но, кроме этого, он должен владеть организаторскими способностями, пониманием философии своей профессиональной сферы, знанием психологии человека, умением руководить проектной деятельностью, осуществлять рефлексию своей деятельности и деятельности своих коллег и т.д.

Психологическая и педагогическая деятельность - это деятельность, которая включает в себя психологическую и педагогическую составляющую в совокупности, что и определяет ее эффективность.

С точки зрения акмеологии, успешность профессиональной деятельности педагога определяется характеристикой эффективности результатов самой деятельности и получение высокой социальной оценки. На ее успешность имеют влияние как объективные, так и субъективные факторы.

Объективные факторы профессиональной успешности педагога:

- результативность его профессиональной деятельности, которая направляет его на достижение значимых результатов;
- достигнутый статус педагога в социально-профессиональной среде;
- доход, определяющий качество жизни.

Субъективные факторы профессиональной успешности педагога:

- устойчивые системы отношения к себе (удовлетворенность собой и своими достижениями), к обучающимся, к коллегам;
- наличие определенных личностных качеств (эмоциональная стабильность, социальная активность, коммуникабельность, ответственность и т.д);
- профессиональная направленность (интерес к профессии, желание выполнять ее определенным образом, позитивное отношение к профессии, профессиональные намерения и т.д.).

Таким образом, психологическая компетентность объединяет объективные и субъективные факторы успешности.

Специфика деятельности педагога определяет содержание психологической компетентности. Психологическая компетентность педагога заключается в умении осознавать уровень своих способностей, знании способов профессионального роста, умении видеть причины недостатков в своей деятельности и в себе, в желании постоянного самосовершенствования.

В настоящее время специалисты из разных областей (педагоги, психологи, социальные работники) все чаще обращаются к проблеме самоактуализации личности. Под актуализацией или самоактуализацией в психологии понимается сознательная деятельность человека, направленная на максимальное раскрытие и использование своего потенциала на благо общества и самого себя. Осознанное постоянное развитие личностью своего собственного потенциала позволяет качественно и эффективно воплощать свои способности как в личной, так и профессиональной жизни. Это позволяет ощущать удовольствие от собственных результатов и достижений.

Такому педагогу необходима высокая мотивация достижения, усиливающая его профессиональную компетентность [4, с. 211]. Такой педагог желает получать непрерывно все больше и больше знаний и вместо того, чтобы обрести покой, становится более активным. Развитие для такого педагога, как самоактуализирующейся личности, становится необходимым и приносящим глубокое удовлетворение процессом [5, с. 43].

Акт самоактуализации – это некоторое конечное число действий, выполняемых субъектом на основании сознательно поставленных перед собой в ходе самореализации целей и выработанной стратегии их достижения. Каждый акт самоактуализации завершается специфической эмоциональной реакцией - «пиковым переживанием», положительным в случае успеха, и отрицательным (боль, разочарование) – в случае неудачи.

С мотивационной сферой личности педагога тесно связан уровень притязаний, как уровень трудности тех задач, на осуществление которых претендует человек, побуждаемый данным мотивом [6, с. 29].

Самоактуализирующийся педагог в своей профессиональной деятельности самореализуется, получая удовлетворение практически от всех аспектов своей работы, а не наслаждается лишь отдельными моментами триумфа, достижения цели или высшими пиками переживаний. Ему свойственно динамическое стремление к развитию [7, с. 9].

Самоактуализирующемуся педагогу свойственно:

- адекватное восприятие действительности, интерес к новому, неизведанному; автономность и самоопределение направления своего движения к развитию;

- принятие себя и других такими, какие они есть, отсутствие искусственных, защитных форм поведения и неприятие такого поведения со стороны других;

- спонтанность проявлений, простота и естественность, но при соблюдении установившихся традиций;

- деловая направленность;

- автономия и независимость от окружения; устойчивость под воздействием фрустрирующих факторов;

- свежесть восприятия; нахождение каждый раз нового в уже известном; богатство эмоциональных реакций;

- демократичность в отношениях; готовность учиться у других; уважение к другим людям;

- устойчивость внутренних моральных норм; нравственное поведение; справедливость;

- здоровое чувство юмора;

- креативность (созидательность, творчество);

- умение подняться над собой и над ситуацией, посмотреть на себя со стороны (по М. М. Бахтину – объективация).

Таким образом, для самоактуализации необходим высокий уровень притязаний, стремление к максимальной реализации своих талантов и возможностей [8, с. 56]. Быть рядовым педагогом – не самый лучший выбор для

самоактуализирующейся личности. Нужно стремиться стать самым лучшим педагогом и максимально раскрыть свои возможности и талант.

Самоактуализация - процесс непрерывный, предполагающий осознание личностью перспективы собственного и общественного развития, умение видеть альтернативы, осознание ответственности за свой выбор, овладение индивидуальным стилем деятельности благодаря делу, которое человек делает своим [10, с. 140].

Таким образом, самоактуализацию личности педагога в профессиональной деятельности можно определить, как внутренний психологический процесс саморазвития и личностного роста, связанный с сознательным выбором профессии, с умением правильной постановки целей и знанием путей их достижения, что так же, связанно с постоянным трудоемким накоплением знаний, опыта, ведущим к психологической и профессиональной компетентности.

Самоактуализация неотделима от процесса рефлексии, пронизывающего все составляющие личностного роста: самопонимание, аутосимпатию, ценности, смыслы [9, с. 89].

Самоактуализация в профессии педагога, результат его деятельности по преобразованию самого себя и окружающего мира, опыта осмысления успехов и поражений в этой деятельности, переживания любви и ненависти, надежд и разочарований, успехов и провалов, следствие принятия на себя ответственности за свою жизнь и жизнь других.

Из выше сказанного мы прослеживаем тесную взаимосвязь психологической компетентности и самоактуализации личности педагога в профессионально-педагогической деятельности.

Список литературы:

1. Абульханова-Славская К.А. Деятельность и психология личности. М: Наука. 1980. 336 с.

2. Аверин В.А. Психология личности: Учеб. Пособие. СПб: Издат. Михайлова В.А. 1999. 89 с.

3. Аксёнова Г.И. Формирование субъектной позиции учителя в процессе профессиональной подготовки: дис. д-ра пед.наук. М.1998. 448 с.

4. Ананьев Б.Г. Человек как предмет познания. СПб.: Питер. 2001. 288 с.

5.Асмолов А.Г. Психология личности: принципы общепсихологического анализа. М.: ИЦ «Академия». 2002. 416 с.

6. Бороздина Л.В. Исследование уровня притязаний. Учеб. Пособие. М.: Рос. акад. наук, Ин-т психологии. 1993. 142 с.

7. Вахромов Е.Е. Вершины жизни и пути их достижения, самоактуализация, акме и жизненный путь человека // Прикладная психология и психоанализ. 2001. № 1. С. 5-18.

8. Вахромов Е.Е. Психологические концепции развития человека: теория самоактуализации. М.: Международная педагогическая академия. 2001. 162 с.

9. Слободчиков В.И., Исаев Е.И. Основы психологической антропологии. Психология человека. Введение в психологию субъективности. Учебное пособие для вузов. М.: Школа-Пресс. 1995. 384 с.

10. Витин И.А. Теория самоактуализации. Психологический институт РАО: материалы симпозиума. М.. 2002. № 1. С. 139-143.

УДК 37.013.77

Зыкова Дарья Николаевна
студентка магистратуры 3 курса
Институт педагогики и психологии,
Костромской государственный университет
Россия, г. Кострома
e-mail: zyckowadascha@yandex.ru

Научный руководитель: Тихонова И. В.,
доцент кафедры педагогики и психологии,
кандидат психологических наук,
Костромской государственный университет,
Россия, г. Кострома

ОСОБЕННОСТИ Я - КОНЦЕПЦИИ У ДЕТЕЙ С РАЗНЫМИ ВИДАМИ НАРУШЕНИЙ (АУТИЗМ, ДЦП, НАРУШЕНИЯ СЛУХА, ЗРЕНИЯ)

Аннотация*: В статье рассматриваются особенности Я-концепции среди детей с разными видами нарушений. Я-концепция способствует достижению внутренней согласованности личности, является источником ожиданий относительно самого себя. Неадекватная самооценка и Я-концепция характерны для многих детей с ОВЗ младшего школьного возраста. Неготовность школы принять и обучать такого ребенка, согласно его возможностям, может усугубить и так неустойчивую психику такого ребенка, вызвать неуверенность в себе, что непременно скажется на самооценке.*

Ключевые слова: Я-концепция, самооценка, дети с ОВЗ, РДА, ДЦП, нарушение слуха

Zykova Darya Nikolaevna
3rd year master student
faculty of special pedagogy and psychology, Institute of pedagogy and psychology
Kostroma state University
Russia, Kostroma

Scientific adviser: Tikhonova I. V.,
associate professor of the Department of pedagogy and psychology,
candidate of psychological sciences
Kostroma state University
Russia, Kostroma

FEATURES OF THE SELF-CONCEPT IN CHILDREN WITH DIFFERENT TYPES OF DISORDERS (AUTISM, CEREBRAL PALSY, HEARING AND VISION DISORDERS)

***Abstract**: The article discusses the features of the Self-concept among children with different types of disorders. The self-concept contributes to the achievement of internal coherence of the personality, is a source of expectations about yourself. Inadequate self-esteem and Self-concept are typical for many children with primary school-age disabilities. The unwillingness of the school to accept and train such a child, according to its capabilities, can aggravate the already unstable psyche of such a child, cause self-doubt, which will certainly affect self-esteem.*

Keywords: Self-concept, self-esteem, children with OVD, RDA, cerebral palsy, hearing impairment

В связи с нарушениями в личностном и познавательном развитии, а также с наличием негативного влияния социальных факторов у обучающихся с ОВЗ самооценка своеобразна и больше, чем у обычных детей, зависит от мнения окружающих его людей. Согласно исследованиям, обучающиеся с ОВЗ в младшем возрасте чаще всего имеют заниженную или завышенную самооценку. Этот факт объясняется незрелостью личности, непониманием выдвигаемых извне целей деятельности, неумением анализировать достигнутые результаты и др. [3, с. 97].

У школьников с ОВЗ, как правило, отношение к себе некритичное, обобщенное, они не умеют адекватно оценить свою деятельность, проанализировать ее. Учащиеся стремятся угадать отношение к себе других людей, ожидают постоянной положительной оценки. Во многом это связано с упрощенностью, недифференцированностью эмоциональных переживаний. Большинству учащихся сложно оценить себя реально, они дают только положительные суждения о себе.

Самооценка у школьников с ОВЗ неустойчивая, может меняться на противоположную. Она опирается на «оценки взрослых или на общее представление о себе», такие дети находятся под властью своих впечатлений, стремятся не принимать никакой критики, ощущают собственную слабость, зависимость [5, с. 172].

К примеру, у младших школьников с синдромом РДА имеются следующие специфические особенности самооценки: чрезмерно завышенная или заниженная самооценка; трудности в полоролевой идентификации; сложности в соотношении себя с положительной или отрицательной социальной ролью.

Чем тяжелее заболевание, тем выше уровень неадекватной самооценки. У детей с общим расстройством психического развития по аутистическому типу уровень самооценки занижен, что является следствием осознания собственного дефекта.

По данным исследований, большинство обучающихся с ОВЗ не чувствуют себя успешными в школе [6, с. 80]. Именно дефицит успеха в школьной деятельности ведет к отрицательному представлению о себе у младших школьников. Низкая самооценка закрепляет за собой комплекс неполноценности, что ведет к внутреннему дискомфорту. Для того чтобы обучающийся чувствовал себя счастливым, был способен лучше адаптироваться и преодолевать трудности, ему необходимо иметь положительное представление о себе.

Поэтому необходима целенаправленная работа по формированию позитивного Я, чтобы каждый обучающийся с ОВЗ имел многогранные представления о себе, своих сильных и слабых сторонах, умел адекватно оценивать себя, был удовлетворен собой и чувствовал свой личный потенциал.

Рассмотрим особенности формирования Я-концепции у детей с диагнозом ДЦП.

У обучающихся, имеющих ДЦП нарушается формирование личности ребенка. Нормальное интеллектуальное развитие при этом заболевании часто сочетается с отсутствием уверенности в себе, самостоятельности, с повышенной внушаемостью. Личностная незрелость проявляется в наивности суждений, слабой ориентированности в бытовых и практических вопросах жизни [1, с. 330]. У детей и подростков легко формируются иждивенческие установки, неспособность и нежелание самостоятельной практической

деятельности. У них проявляются такие черты психически инфантильной личности, как повышенная чувствительность, обидчивость, впечатлительность, замкнутость. Неправильное воспитание, ограничение деятельности и общения нередко оправдываются двигательной и речевой недостаточностью при ДЦП [1, с. 331].

У детей с ДЦП обнаруживается низкая самооценка и высокий уровень личностной тревожности. Также ярко выражены страхи и общее беспокойство, что затрудняет их общение со сверстниками. Как правило, подростки с ДЦП обнаруживают более низкую самооценку, чем их сверстники без физического дефекта. Исследования показали, что у учащихся, с детским церебральным параличом нарушается развитие личности, что в зависимости от формы ДЦП выражается в неадекватности самооценки, повышенном уровне тревожности. Также. осознание дефекта у детей с ДЦП связано с их переживаниями по поводу недоброжелательного отношения к ним со стороны окружающих и нехваткой общения.

Таким образом, на развитие и формирование личности ребенка, с одной стороны, существенное влияние оказывает его исключительное положение, связанное с ограничением движения и речи; с другой стороны - отношение семьи к болезни ребенка, окружающая его атмосфера. На сложившуюся ситуацию дети могут реагировать по-разному: ребенок может замыкаться в себе, становиться чрезмерно робким, ранимым, стремиться к уединению, становится агрессивным легко идет на конфликт.

Рассмотрим особенности формирования Я-концепции у детей с нарушением слуха.

У детей с нарушениями слуха зачастую прослеживаются преувеличенные взгляды о своих возможностях, о самом себе («я-концепция», об оценки их другими людьми. Нормальные отношения, которые могут у детей с нарушениями слуха складываться с окружающими, в первую очередь зависят от адекватной самооценки. Самосознание в этом возрасте формируется медленнее, по сравнению со слышащими сверстниками, что в главной степени

обусловливает важность активного участия в этом процессе педагогов и родителей, так как это имеет решающее значение в формирование объективной оценки личных способностей. Известно, что при формировании адекватной самооценки как компонента самосознания необходимо научить ребенка грамотно производить оценку своих действий, научить его видеть и анализировать свои ошибки.

«Я-концепция» детей с нарушением слуха младшего подросткового возраста обладает рядом нестабильных и индивидуально-психологических особенностей. У данной группы детей существуют большие трудности в создании морально-этических взглядов и понятий, доминируют определенные, крайние оценки; затруднено представление причинной обусловленности психологических состояний и выделений, и понимание личностных особенностей. В результате это мешает формированию правильной самооценки адекватной оценке ими окружающих.

Осознаваемые ребенком, имеющего нарушения слуха познавательные, коммуникативные, организаторские и другие способности, которые проявляются в учебной деятельности. Осознание того, насколько успешно или неуспешно справляется с трудностями учебной деятельности, утверждает свое «Я» в группе сверстников, насколько уровень его притязаний соответствует его возможностям и успешной реализации способов самоутверждения, - все это определяет направление качества самооценки и самоотношения ребенка на многие годы.

К сожалению, в современной российской тифлопсихологии процесс формирования самооценки не получил должного отражения. Считается, что осознание себя, формирование представлений о себе протекает отсрочено по сравнению с нормой и достаточно своеобразно — в силу отсутствия сравнительного опыта со зрячими и отсутствием критериев самооценивания [4, с. 115]. Исследования самооценки детей с нарушениями зрения показывают, что дети с нарушением зрения склонны соотносить себя с крайне положительным или крайне отрицательным значением на шкале самооценки.

Либо они считают себя неспособными к выполнению своих жизненных задач, либо их самооценка завышена, что проявляется в игнорировании факта слепоты и ее последствий. Высокий или низкий уровни самооценки связаны с успешностью адаптации к своему состоянию, а также с тем, что в процессе своего развития дети с нарушениями зрения переживают несколько психологических кризисов, связанных с осознанием того, что они не такие, как их сверстники [2, с. 115].

Таким образом, на основании доступных нам зарубежных исследований можно констатировать не иссякающий интерес к проблеме самооценки в специальной психологии.

Однако, особенно в последние годы, современные исследования в большинстве своем носят эмпирический характер, в них почти не рассматриваются содержательные характеристики этого феномена. Имеющиеся научные данные позволяют говорить о разном уровне оценивания себя детьми с нарушениями зрения в зависимости от выраженности нарушения развития, социальной ситуации развития, успешности адаптации к своему состоянию и от многих других факторов, которые на первый взгляд кажутся случайными, но вполне могут оказаться важными с точки зрения непознанных закономерностей.

Список литературы:

1. Баймухаметова В.Р. Использование методов арттерапии на формирование адекватной самооценки младших школьников // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2016. Т. 43. С. 327-332.

2. Богданова О.С. Методика воспитательной работы в начальных классах. М.: Академия. 2015. 275 с.

3. Божович Л.И. Проблемы формирования личности: Избранные психологические труды. М.: МОДЭК. 2015. 352 с.

4. Борякова Н.Ю. Педагогические системы обучения и воспитания детей. М.: Астрель. 2018. 222 с.

5. Бреслаев Г.М. Эмоциональные особенности формирования личности в детстве: норма и отклонения. М.: АСТ. 2015. 263 с.

6. Волков Б.С. Младший школьник. Как помочь ему учиться: учебное пособие для пед. вузов. М.: Академический проект. 2015. 142 с.

УДК 37.013.77

Зыкова Дарья Николаевна
студентка 3 курса магистратуры,
Институт педагогики и психологии,
Костромской государственный университет
Россия, г. Кострома
e-mail: zyckowadascha@yandex.ru

Научный руководитель: Тихонова И. В.,
доцент кафедры педагогики и психологии,
кандидат психологических наук,
Костромской государственный университет,
Россия, г. Кострома

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ Я - КОНЦЕПЦИИ У ДЕТЕЙ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ

Аннотация*: В статье рассматриваются особенности развития Я-концепции детей с умственной отсталостью. Для детей с интеллектуальными нарушениями Я - концепция также актуальна, как и для нормального сверстника. От уровня ее адекватности зависит эмоциональный фон настроения человека и отношение к окружающим людям. Неадекватная, завышенная или заниженная самооценка ведёт к образованию нарушений в формировании личности, разрушаются взаимоотношения.*

Ключевые слова: Я-концепция, самооценка, умственная отсталость, взаимоотношения, развитие

Zykova Darya Nikolaevna
3rd year master student
faculty of special pedagogy and psychology,
Institute of pedagogy and psychology
Kostroma state University
Russia, Kostroma

Scientific adviser: Tikhonova I. V.,
associate professor of the Department of pedagogy and psychology,
candidate of psychological sciences,
Kostroma state University
Russia, Kostroma

FEATURES OF THE FORMATION OF THE SELF-CONCEPT IN CHILDREN WITH MENTAL RETARDATION

***Abstract**: the article discusses the features of the development of the Self-concept of children with mental retardation. For children with intellectual disabilities, the Self-concept is as relevant as for a normal peer. The level of its adequacy depends on the emotional background of a person's mood and attitude to other people. Inadequate, high or low self-esteem leads to the formation of violations in the formation of personality, relationships are destroyed.*

Keywords: Self-concept, self-esteem, mental retardation, relationships, development

Под *умственной отсталостью* отечественные специалисты понимают стойкие нарушения психического развития определенной качественной структуры. При умственной отсталости имеет место ведущая недостаточность познавательной деятельности и, в первую очередь, недоразвитие абстрактного мышления, процессов обобщения и отвлечения в сочетании с малой подвижностью и инертностью психических процессов. Следует обратить внимание на то, что понятие «умственно отсталый» является более общим. Оно включает в себя олигофрению и другие (различные по причинам) состояния выраженного интеллектуального недоразвития [2, с. 117].

В МКБ-10 встречается следующее определение понятия *«умственная отсталость»: «*состояние задержанного или неполного развития психики, которое в первую очередь характеризуется нарушением способностей, проявляющихся в период созревания и обеспечивающих общий уровень интеллектуальности, т. е. когнитивных, речевых, моторных и социальных способностей» [4].

Один из важнейших факторов развития личности — адекватное формирование самооценки. Самооценка, являясь социально обусловленным психическим образованием, претерпевает в своем развитии определенную возрастную динамику. В исследованиях ученых, занимающихся изучением специфического своеобразия детей с умственной отсталостью, подчеркивается, что наиболее общие закономерности, обнаруживаемые в психическом развитии, прослеживаются и у детей с умственной отсталостью. Развитие ребенка носит поступательный, поэтапный характер. Каждый этап в развитии

завершается формированием, более совершенных качеств, что является основой для будущего развития.

Самооценка ребенка с умственной отсталостью в обычных условиях воспитания подвержена контрастным изменениям. Когда ребенок мал, когда интеллектуальный дефект не заметен, как правило создается постоянная ситуация успеха. У ребенка возникает неадекватный (не соответствующий возможностям) завышенный уровень притязаний, привычка к получению только положительных подкреплений.

Но вот ребенок попадает в образовательную организацию или просто расширяет круг общения со сверстниками, и высокой самооценке может быть нанесен серьезный удар [5, с. 63].

Экспериментальное изучение самооценки у детей с умственной отсталостью в целом подчеркивает ее неадекватность в сторону завышения. У детей младшего школьного возраста с умственной отсталостью самооценка неадекватна, правильные понятия о своих возможностях не сформированы.

Они не способны критично оценивать свои действия и поступки. Эти дети или завышают чрезмерно, или, наоборот, занижают свои способности и нравственные качества. Исключительно значимым в этот возрастной период является мнение взрослого. Если оценка взрослым способностей, черт личности, поступков ребенка всегда положительна без достаточных на то оснований, то у ребенка формируется завышенная самооценка. В обратном случаи, формируется неправомерно заниженная самооценка [5, с. 68].

Л.С. Выготский утверждает, что повышенная самооценка детей с умственной отсталостью связана с их общим интеллектуальным недоразвитием, общей незрелостью личности, также указывает и на то, что возможен и иной механизм образования симптома повышенной самооценки. С его точки зрения «…именно на почве слабости, из чувства собственной малоценности и возникает псевдокомпенсаторная переоценка своей личности» [5, с. 72].

Завышенная самооценка у детей с умственной отсталостью, тесно взаимосвязана со снижением интеллекта, с недоразвитием, незрелостью личности. Она возникает как ответная реакция на низкую оценку со стороны окружающих [1, с. 56].

Исследованием Б.И. Пинского было доказано, что дети с умственной отсталостью меньше подвержены зависимости от оценочной ситуации в отличии от нейротипичных сверстников [5, с. 97]. М.И. Кузьмицкая в своих исследованиях говорит, что для детей младшего школьного возраста с умственной отсталостью характерен высокий уровень притязаний, поскольку они не могут правильно оценить свои возможности [3, с. 25]. По мнению Л.С. Выготского повышенная самооценка является проявлением общей эмоциональной окрашенности оценок и самооценок маленького ребенка, общей незрелости личности [3, с. 26].

Личностные взаимоотношения и оценка своего положения в коллективе у детей младшего школьного возраста с умственной отсталостью формируются постепенно и зависят от потребности в социальном общении.

Ж.И. Намазбаева утверждает, что межличностные отношения в коллективе и самооценка в большой мере определяются успехами в учебной деятельности. Дети со слабой успеваемостью, переоценивающие свои возможности, проявляющие завышенную самооценку и неадекватный уровень притязаний в сфере межличностных отношений чаще всего занимают неблагоприятное положение в коллективе сверстников [3, с. 28].

Таким образом, самооценка не только является регулятором поведения ребенка и его взаимоотношений с окружающей средой, но и представляет важный компонент в формировании самосознания человека. В результате коррекционного обучения у детей младшего школьного возраста с умственной отсталостью самооценка становится более адекватной, у них проявляется умение правильно оценивать и себя, и результаты своей деятельности, что говорит о развитии их личности.

Список литературы:

1. Исаев Д.Н. Умственная отсталость у детей и подростков: руководство. СПб.: Речь. 2015. 391с.

2. Моргачева Е.Н. Хрестоматия. Умственная отсталость. Клинико-психологическое изучение школьников с нарушениями интеллекта: электронное издание. М.: РГГУ. 2008. 420 с.

3. Намазбаева Ж.И. Изучение развития самооценки умственно отсталых школьников V и VIII классов // Дефектология. 1971. № 1. С. 24-30.

4. Онлайн версия Международной статистической классификации болезней и проблем, связанных со здоровьем, 10-го пересмотра, принятой 43-ей Всемирной Ассамблеей Здравоохранения с изменениями и дополнениями ВОЗ 1990-2018 гг. [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://mkb-10.com/ (дата обращения: 03.11.2019 г.).

5. Рубинштейн С.Я. Психология умственно отсталого школьника: учеб. пособие для студентов пед. ин–тов по спец. № 2111 Дефектология. М.: Просвещение, 1986. 192 с.

УДК 740

Максимова Оксана Владимировна
студентка магистратуры,
Удмурстский государственный университет
Россия, г. Ижевск
e-mail: maksimova.oksana@mail.ru

РАЗВИТИЕ ПРОИЗВОЛЬНОГО ВНИМАНИЯ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С ОВЗ (ЗПР)

Аннотация: *В данной статье рассматривается проблемы в обучении детей с ОВЗ (ЗПР), а именно низкий уровень произвольного внимания. Проведенное исследование в рамках диссертации позволяет утверждать, что разработанная программа по развитию произвольного внимания доказала свою эффективность. Результаты нашего исследования могут послужить в качестве эффективного методического пособия педагогам-психологам начальных классов.*

Ключевые слова: развитие произвольного внимания, младшие школьники, ОВЗ (ЗПР), программа.

Maksimova Oksana Vladimirovna
master student,
Udmurt State University
Russia, Izhevsk

DEVELOPMENT OF ARBITRARY ATTENTION OF YOUNGER SCHOOLCHILDREN WITH HIA (ZPR)

Abstract: *This article discusses the problems in the education of children with disabilities (ZPR), namely the low level of voluntary attention. The conducted research within the framework of the thesis allows us to state that the developed program for the development of voluntary attention has proved its effectiveness. The results of our study can serve as an effective methodological tool for primary school psychologists.*

Key words: development of voluntary attention, elementary school students, disabilities (ZPR), program.

Одним из важных условий успешного обучения в школе является развитие произвольного внимания, а именно – умение действовать без отвлечений, следовать инструкциям учителя и контролировать получаемый результат. Произвольное внимание является особой формой психической

активности каждого человека, необходимым условием всякой деятельности, требующим организованности и точности, поскольку, оно является процессом направленности и сосредоточенности психической деятельности.

Л.С. Выготский, анализируя развитие внимания в онтогенезе, отмечает, что «культура развития внимания заключается в том, под влиянием взрослого ребенок усваивает определенные искусственные стимулы – знаки, с помощью которых он далее направляет свое собственное поведение и внимание» [1].

Дети с нарушениями развития свойств произвольного внимания испытывают значительные трудности в обучении, вместе с тем, произвольное внимание является одним из главных показателей общей оценки уровня развития интеллектуального развития ребенка, и важнейшим условием осуществления познавательной деятельности в процессе обучения.

И.И. Мамайчук, исследуя личностные особенности детей с ЗПР, отмечает, что, попадая в атмосферу школьного обучения, к ним предъявляются очень сложные требования, и уже в первые недели нахождения в школе, у них можно наблюдать следующие выраженные признаки школьной дезадаптации: [2].

- трудности усвоения ребенком школьной программы;

- проблемы в эмоционально-личностной сфере ребенка (тревожность, замкнутость, страхи, повышенная возбудимость, апатия и др.)

- нарушения в поведенческой сфере ребенка (избирательное отношение к отдельным предметам и педагогам, конфликты со сверстниками, отказ идти в школу, нетерпеливость, раздражительность, проявление невротических реакций, познавательная инертность на уроках и т.д.) [3].

Чаще всего, эти дети страдают от рассеянности или неразвитости свойств своего произвольного внимания. Поэтому развивать произвольное внимание на ранних этапах младшего школьного возраста также необходимо, как и обучать их письму, счету, чтению, и сделать это возможно посредством специально организованных занятий.

Столкнувшись с проблемами обучения детей с ОВЗ (ЗПР) в начале свой педагогической деятельности, в особенности с низким показателем

произвольного внимания, было принято решение разработать программу по развитию произвольного внимания.

Период и время реализации программы: цикл занятий рассчитан на один учебный год (с ноября 2018 года по апрель 2019 года), были выбраны 2 класса – экспериментальная и контрольная группа (занятия проводились только в экспериментальной группе, чтобы доказать эффективность развивающей программы), каждое занятие проводилось 1 раз в неделю по 40 минут. Всего – 20 занятий. Развивающая программа реализовывалась на базе МКОУ «Школа №47 для детей с ОВЗ» г. Ижевска.

На контрольном и на констатирующем этапе эксперимента мы проводили диагностику свойств произвольного внимания с использованием следующих методик: «Запомни и расставь точки», «Найди отличия», «Тест Пьерона-Рузера».

Цель программы – развитие произвольного внимания у детей младшего школьного возраста с ЗПР посредством специально разработанного комплекса развивающих занятий.

Задачи программы:

1) Снятие нервного напряжения, тревожности, повышение уверенности в себе, формирование желания сотрудничать со взрослым и сверстниками.

2) Развитие, таких свойств как, произвольного внимания как концентрация, объем, устойчивость, переключение и распределение.

3) Оптимизация развития зрительного, сенсорного, слухового и моторно-двигательного внимания.

4) Повышение познавательного интереса и познавательной активности у детей, воспитание у них волевых качеств и навыков самоконтроля.

5) Способствование преобразованию негативных поведенческих реакций и переживаний детей на позитивные, повышение мотивации к достижению конечного результата, стабилизация позитивной самооценки.

Форма проведения: индивидуально-подгрупповая: первая подгруппа – 6 детей; вторая подгруппа – 6 детей.

Структура каждого занятия:

1) Ритуал приветствия - продолжительность до 2 минут: направлен на снятие эмоционального напряжения у детей, установление доверительного отношения к взрослому и друг к другу, создание положительного эмоционального фона, сплочение группы.

2) Разминка – продолжительность до 3 минут: включающее в себя кинезиологические упражнения, направленные на синхронизацию работы мозговых полушарий, снижение у детей утомляемости, мышечного напряжения, улучшение их памяти, концентрации внимания и сосредоточенности, способности к произвольному и волевому самоконтролю.

3) Основная часть - состоит из 2-х частей: групповая работа – продолжительность до 20 минут, индивидуальная работа – продолжительность до 10 минут.

В процессе групповой работы, занятие за занятием, у детей постепенно развиваются такие свойства произвольного внимания, как концентрация, устойчивость, объем, переключение, распределение и избирательность. Развитие у детей памяти, сближение членов группы. Совершенствуются такие виды внимания, как слуховое, зрительное, сенсорное, и моторно-двигательное внимание. На занятиях осуществляется коррекция и развитие не только произвольного внимания, но и всех познавательных процессов детей: произвольного восприятия, логического мышления, памяти, расширяются и закрепляются знания об окружающем мире.

4) Итог занятия – продолжительность до 3 минут: рефлексия, на котором происходит обсуждение с детьми следующих вопросов: что было для них наиболее запоминающегося, интересного, что понравилось, а что нет.

5) Ритуал прощания – продолжительность до 2 минут: на котором происходит сплочение группы, создание атмосферы единства, группового доверия и принятия.

Развивающие занятия проводились в соответствии с календарным планом, составленным на весь учебный.

Каждое занятие обладает гибкой, логически законченной, целостной ограниченной временными рамками структурой, в них представлены практически все рационально сочетающиеся между собой основные элементы образовательного процесса: цель, задачи, содержание, методы, средства, организация. Все занятия разрабатывались и проводились в соответствии следующих основных требований:

1) Учет возрастных особенностей детей. Развитие на протяжении всех занятий сопровождались преимущественно игровым методом, поскольку, в младшем школьном возрасте (а именно у детей 6-9 лет) игра – является по-прежнему ведущим видом деятельности.

2) Учет индивидуальных особенностей. У каждого ребенка свой характер, темперамент, выраженность тех или иных личностных черт и уровень познавательного развития. Каждый ребенок обладает своей степенью активности, уровнем работоспособности, частотой изменчивости настроения, уровнем познавательного интереса и т.д. Поэтому на каждом занятии мы опирались на личностно-ориентированный подход: в процессе как групповой, так и индивидуальной работы было уделено внимание каждому ребенку.

3) Учет дефекта в развитии детей (в нашем случае – ЗПР). Инструкция к какому-либо виду деятельности на занятиях сопровождалась практическим объяснением, то есть в сопровождении показа, демонстрации определенных действий с простой речевой инструкцией.

Основная часть каждого занятия осуществлялась по принципу чередования групповой и индивидуальной работы и разнообразных видов деятельности, с использованием как традиционных, так и инновационных психолого-педагогических методов, и приемов. Кроме того, учитывая особенности произвольного внимания детей с ЗПР, на каждом занятии динамические и статические, интеллектуальные и двигательные нагрузки чередовались, что способствовало профилактике быстрого утомления, эмоционального истощения, снижения активности и работоспособности.

Такие психологические приемы, как похвала, одобрение, создание ситуации успеха, создание момента интриги или соревновательных элементов юмор, сюрпризные и обыгрывание – способствовали положительному эмоциональному настрою, сплочению группы, появлению доверительного и дружеского отношения друг к другу, повышению активности и работоспособности детей, удержанию их интереса и внимания на более длительное время. Все это, в свою очередь, обуславливало повышение результативности различных видов деятельности на занятиях, и успешному решению поставленных развивающих задач.

С каждым занятием результаты деятельности детей становились все результативнее, а свойства произвольного внимания постепенно улучшались, это доказывают показатели повторной диагностики, полученные на завершающем этапе реализации развивающей программе.

По результатам всего исследования, мы можем сделать вывод, эффективным условием развития произвольного внимания у младших школьников с ЗПР является специально разработанная программа, включающая в себя комплекс развивающих занятий, который базируется на принципах единства диагностики и развития, с учетом возрастных и индивидуальных особенностей детей; основан на многообразии современных игровых, обучающих и воспитывающих методов, приемов и технологий; направлен на развитие всех свойств произвольного внимания и зрительного, сенсорного, слухового, моторно-двигательного внимания; на развитие памяти, мышления, восприятия, воображения, поскольку, все эти психические процессы взаимосвязаны; на формирование таких личностных качеств, как волевой самоконтроль, саморегуляция поведения и деятельности.

Результаты нашего исследования могут послужить в качестве эффективного методического пособия педагогам-психологам начальных классов для коррекционно-развивающей работы с младшими школьниками с ЗПР, имеющими нарушения в развитии произвольного внимания.

Список литературы:

1. Выготский Л.С. Развитие высших психических функций. М.: Просвещение, 2016. 498 с.

2. Мамайчук И.И. Психологическая помощь детям с задержкой психического развития. СПб.: Речь, 2015. 220 с.

3. Мамайчук И.И. Помощь психолога ребенку с задержкой психического развития. Научно-практическое руководство. СПб.: Речь, 2014. 352 с.

УДК 316.614

Шаймарданова Алия Альфировна
студентка 3 курса магистратуры
Башкирская академия государственной службы и управление при Главе Республики Башкортостан
Россия, г. Уфа
e-mail: aliannochkashaymardanova@mail.ru

СОЗДАНИЕ УСЛОВИЙ ДЛЯ УСПЕШНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ ПОДРОСТКОВ В СРЕДЕ СВЕРСТНИКОВ

Аннотация: В *статье рассматриваются условия для успешной социальной адаптации детей подростков, неконструктивные стили общения и способы их решения.*

Ключевые слова: социальная адаптация, взаимодействие подростков со сверстниками, конструктивные и неконструктивные стили поведения, модели общения.

Shaimardanova Aliya Alfirova
3rd master student
Bashkir Academy of public service and administration under the Head of the Republic of Bashkortostan
Russia, Ufa

CREATING CONDITIONS FOR SUCCESSFUL SOCIAL ADAPTATION OF ADOLESCENTS AMONG THEIR PEERS

Abstract: *The article considers the conditions for successful social adaptation of adolescent children, non-constructive communication styles and ways to solve them.*

Keywords: social adaptation, interaction of teenagers with peers, constructive and non-constructive behavior styles, communication models.

Социальная адаптация личности является существенной проблемой на протяжении всего развития общества, так как человек вынужден жить в мире, состоящем из других индивидов. Современное общество очень динамично: меняются экономические и политические ситуации, ценности, на основе которых люди строят отношения друг с другом. Поэтому вопрос социальной адаптации личности и в наше время остается особенно актуальным.

Этот процесс приобретает первостепенное значение в подростковом возрасте, когда ребенок активно социализируется. В этот период происходит расширение круга общения, наполнение и углубление его содержания, усвоение норм и правил поведения, приемлемых в социальной среде ребенка и в обществе в целом. В сфере сознания, самооценки формируется образ «собственного Я», происходит осознание своей социальной принадлежности и социальной роли [1, с. 44].

Ведущей деятельностью подростка, как известно, является общение со сверстниками. Поэтому для данной возрастной группы детей особенно актуальна социализация в сфере общения со сверстниками и осознание своей принадлежности к референтной группе. Для подростка резко возрастает значение коллективных отношений, отношений его товарищей к нему, их оценки его действий [2, с. 417]. Неудачи в общении приводят к внутреннему дискомфорту, который не может быть компенсирован никакими объективными высокими показателями в других сферах их жизни и деятельности. Если ребенок не может найти удовлетворяющую его систему общения, он "покидает" эту систему, часто психологически, а иногда и буквально. Это проявление социально-психологической дезадаптации, признаками которой считаются повышенная тревожность и неуверенность в себе, агрессивность и чувство низкой ценности, чрезмерное увлечение курением, компьютерами, длительные внутриличностные и межличностные конфликты [3, с. 89-100].

На основании исследований Л.Ю. Овчаренко [1, С. 54-56] в области социально-психологической адаптации подростков и собственного опыта мы выделили несколько признаков успешной социализации подростка среди сверстников. Такой ребенок:

- находится в референтной группе и доволен ею. Нормы и ценности этой группы играют решающую роль в его социализации, в усвоении определенного социального опыта;

- имеет возможность реализовать и выразить себя в групповой деятельности, которая одобряется членами группы и другими окружающими его людьми (соседями, учителями, сверстниками и т. д);
- имеет признание и высокий статус в группе, умеет считаться с "коллективными интересами", уважает нормы коллективной жизни;
- умеет устанавливать длительные межличностные контакты с различными людьми, проявлять к ним внимательное отношение;
- имеет адекватное возрастное представление о себе, о своих способностях, умеет объективно оценивать результаты своей деятельности;
- имеет широкий спектр моделей поведения, направленных на удовлетворение своих потребностей;
- умеет конструктивно реагировать на сложную конфликтную ситуацию, обладает эффективными методами психологической защиты.

Социализация подростка, усвоение им социального опыта протекает как его все более активное включение в разносторонние отношения со сверстниками, как расширение его связей с окружающим миром. Когда подросток освоил различные способы взаимодействия с подростковой средой, научился успешно удовлетворять свои потребности, не нанося вреда себе и окружающим, то можно с уверенностью сказать, что он успешно социализировался [3, с. 89-100].

Основной проблемой, волнующей родителей детей 9-14 лет, является проблема взаимодействия ребенка со сверстниками. Родители переживают, что их детей не принимают одноклассники, им трудно найти друзей, подростки часто страдают от насмешек со стороны сверстников.

Можно выделить несколько неконструктивных форм поведения, которые дети 9-14 лет используют для решения проблем, возникающих в процессе их взаимодействия со сверстниками:

Уход от общения. Отсутствие полноценного общения у детей приводит к тому, что дети начинают замыкаться в себе, «прячась» в социальных сетях и компьютерных играх. Виртуальные средства коммуникации часто становятся

заменой живого человеческого общения. Этот способ коммуникации очень специфичен, он лишен обратной связи и практически исключает взаимодействие. Пребывая в иллюзиях виртуальной дружбы, ребенок не приобретает реальных навыков общения.

Еще одним вариантом избегания взаимодействия со сверстниками является изоляция подростка от общения со взрослыми внутри семьи. В этом случае влияние семьи не заменяется влиянием группы сверстников, которая является источником норм поведения и обретения определенного статуса. Ребенок, вместо того чтобы присоединиться к группе сверстников, продолжает находиться под родительской опекой. В результате у подростка отсутствует "чувство взрослости", которое рассматривается возрастной психологией как основное новообразование подросткового возраста, указывающее на отделение подростка, как от мира детства, так и от мира взрослых.

Агрессивный стиль поведения или демонстративное "клоунское" поведение. Оскорбления, прозвища, невербальные проявления агрессии, игры на публике становятся для подростка способами помочь завладеть вниманием группы, стать популярным. Кроме того, у детей в этом возрасте еще не сформирована способность эффективно реагировать на агрессию со стороны сверстников. Отсюда рождаются взаимные оскорбления и другие агрессивные реакции.

Зависимое поведение «позиция жертвы». Такие дети готовы на все, чтобы их приняли в компанию. Они во всем подражают лидеру, стараются угодить ему, в результате оставаясь брошенными или отвергнутыми. Эта категория подростков часто становится объектом насмешек и оскорблений со стороны своих сверстников.

Коррекция неконструктивных стилей поведения возможна при создании особых условий, способствующих социализации подростков. В рамках индивидуальных консультаций совместно с родителями и детьми анализируется поведение подростка и выявляются причины возникновения проблем. При необходимости проводится коррекция детско-родительских

отношений. Если причины трудностей подростка лежат вне семьи, то разрабатываются новые эффективные стратегии поведения ребенка в детском коллективе с учетом его личностных особенностей. На данном этапе разрабатываются новые стратегии поведения детей в режиме группового обучения. Эти занятия создают условия для социальной адаптации подростков среди своих сверстников через обучение их коммуникативным навыкам. Дети в безопасной, специально сформированной среде имеют возможность получать информацию о своих способах взаимодействия с окружающими, преодолевать барьеры в общении, становиться более уверенными в себе. Особое место в тренинге отводится анализу тех качеств, которые мешают и помогают дружбе, освоению новых форм установления контактов.

Важным положительным фактором в успешной адаптации детей и подростков, является обсуждение конструктивных способов психологической защиты в ситуациях агрессивного давления сверстников.

Список литературы:

1. Овчаренко Л.Ю. Проблемы успешности социально-психологической адаптации подростков в современной среде // Системная психология и социология. 2015. Т. 1. № 13. С. 44–56.

2. Леванова Е.А. Они уже не дети (К вопросу о психологических особенностях разных подростковых возрастных групп). / Возрастная психология: Детство, отрочество, юность: Хрестоматия: Учеб. пособие для студ. пед. вузов / Сост. и науч. ред. В.С. Мухина, А.А. Хвостов. М: Издательский центр «Академия», 2000. 624 с.

3. Романова Е.С., Рябова И.В., Овчаренко Л.Ю., Абушкин Б.М. К вопросу о социальном партнерстве в структуре модели психолого-педагогического сопровождения учащихся образовательных учреждений // Системная психология и социология. 2013. № 8. С. 89-100.

УДК 371

Юрченко Марина Львовна
воспитатель высшей категории
МБДОУ детский сад «Рябинка»
Россия, п.г.т. Барсово
e-mail: eva.yanulevich@mail.ru

Янулевич Евгения Александровна
воспитатель первой категории
МБДОУ детский сад «Рябинка»
Россия, п.г.т. Барсово

ИГРА В ДОШКОЛЬНОМ ВОЗРАСТЕ-ВЕДУЩАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ДЕТЕЙ

Аннотация: *Особая ценность игры в том, что в ней ребенок проявляет способность (которая, казалось бы, не характерно для дошкольников) к самовоспитанию. Он намеренно ведет себя так, как это требует правило взятой роли. Кроме того, в игре ребенок поставлен перед необходимостью подчиниться коллективу, а если надо, то и контролировать свое нетерпение, быть дисциплинированным. Строптивый, неуживчивый подчиняется требованию командира, импульсивный — проявляет выдержку, не умеющий действовать согласовано с другими детьми — считается с правилами игры.*

Ключевые слова: игра, здоровье, мудрость.

Yurchenko Marina Lvovna
teacher of the highest category
kindergarten «Ryabinka»
Russia, Barsovo

Yanulevich Evgenia Alexandrovna
first category teacher
kindergarten «Ryabinka»
Russia, Barsovo

GAME IN PRESCHOOL-LEADING CHILDREN

Abstract: *The special value of the game is that in it the child shows the ability (which, it would seem, is not typical for preschoolers) to self-education. He intentionally behaves as it requires the rule of the role taken. In addition, in the game the child is faced with the need to obey the team, and if necessary, then control his impatience and be disciplined. The obstinate, non-living, obeys the commander's demand, impulsive - shows restraint, unable to act in concert with other children - is considered the rules of the game.*

Key words: game, health, wisdom.

Дома столько игрушек, а
Маша все ходит за нами и
Просит: «Давай поиграем»
Ведь для того мы и покупаем
Ей их. Чтобы она с ними
занималась, а не отвлекала
нас от дел, работы, забот

В период дошкольного детства вырабатываются навыки и привычки правильного поведения, складывается характер.

В детстве игра является важнейшей деятельностью ребенка, которая помогает развивать его воображение, мышление, память, речь. В полюбившихся забавах ребенок испытывает ощущение свободы, он может в момент игры стать кем угодно и быть где угодно. Это очень важно – ведь в реальной жизни ребенок полностью зависим от взрослого. Нам взрослым, важно уметь включиться в игру ребенка на равных - авторитет и преимущество возраста здесь теряют свою силу. Надо позаботиться о том, чтобы в течение дня у детей было достаточно свободного времени на развлечения, чтобы игрушки были интересными, разнообразными и понятными им, находились в доступном месте. Нельзя резко обрывать игру детей; если им пора есть или спать – дайте еще 5-10 минут, чтобы они могли ее закончить. Требуя порядка в комнате, все-таки не заставляйте ребенка разрушать с таким трудом построенный домик, тем более, если завтра он опять понадобится. Нельзя диктовать ребенку, во что и как играть, даже если вам не нравится их игра, дайте возможность ребенку свободно выражать свои эмоции, даже агрессию, разыгрывать любые сюжеты, раздевать и разбирать игрушки независимо от их стоимости.

Итак, начнем играть с детьми. Но как? Знаете ли Вы, например, что с трех – и шестилетним ребенком надо играть по-разному.

Задача воспитателя состоит в том, чтобы сосредоточить внимание играющих на таких целях, которые вызывали бы общность чувств и действий, способствовали установлению между детьми отношений, основанных на дружбе, справедливости, взаимной ответственности. Любая игра имеет тему ту

область действительности, которую ребенок воспроизводит в игре; дети играют в «семью», «магазин», «больницу», и т.д. Но чаще всего тема берется из окружающей действительности дети заимствуют и сказочные и книжные темы.

Народная мудрость гласит: «Каков ребенок в игре, таким он будет в жизни». И это не случайно, поскольку, через игру ребенок входит в систему взаимоотношений людей в труде, на отдыхе, в семье, в коллективе; усваивает систему норм и правил поведения, учится играть соперничество. Правильно подобранные игры являются эффективным средством формирования морально-волевых качеств детей, реализуют детскую потребность воздействия на мир, помогают ввести детей в учебный процесс, подготовить их к нагрузкам, в том числе и к нагрузкам общения в школе, к которым дошкольник еще не привык. Опыт показал, что наиболее результативна для социализации ребенка сюжетно-ролевая игра, поскольку на первом месте стоят отношения между людьми. Играя с детьми, мы помогаем им раскрыть и развить свои природные способности. Безусловно, в настоящее время содержание игр изменилось, наряду с сюжетно-ролевыми играми дети выбирают игры с современными головоломками, конструкторами. Участвуя в играх вместе с ребенком, мы укрепляем в нем уверенность, в том, что любим его и заботимся о нем.

Игры помогают ребенку усваивать навыки социального общения организованности и дисциплины, подчиняться правилам игры, овладевать навыками самообслуживания, бережного отношения к игрушкам, учиться уважать тех, с кем играет, оказывать помощь другому. Именно в игре он осваивает формы предметов и их цвет, постигая у него эстетические вкусы, эмоциональные переживания. Игра должна соответствовать возрастным особенностям психического и физического развития ребенка, быть средством формирования положительных черт его личности.

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 316.46

Иващук Анна Александровна,
студентка магистратуры,
Педагогический институт,
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород
e-mail: pogrebnyak.anyutcka@yandex.ru

Научный руководитель: Ланских Марина Васильевна доцент кафедры возрастной и социальной психологии, канд.пед. наук
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ГОТОВНОСТЬ К УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧЛЕНОВ МОЛОДЕЖНОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация*: Успешная профессиональная деятельность будущего руководителя обусловлена в первую очередь профессионально - психологической готовностью к управленческой деятельности, призванная обеспечить наилучшее ее выполнение. Именно поэтому проблема формирования профессионально - психологической готовности к деятельности относится к числу активно разрабатываемых в психологии. Профессионально-психологическая готовность к деятельности позволит будущему руководителю правильно использовать свои знания, умения, навыки. Специалисты-психологи готовы в значительной степени оптимизировать эту работу, обеспечив психологическое сопровождение профессиональной карьеры каждого сотрудника.*

Ключевые слова*:* Психологическая готовность, компоненты психологической готовности, управленческая деятельность

Ivashchuk Anna Alexandrovna,
master student
Pedagogical Institute
Belgorod National Research University
Russia, Belgorod

Scientific adviser: Lansky Marina Vasilievna, associate professor,
Department of development and social psychology,
candidate of pedagogical sciences

Belgorod National Research University
Russia, Belgorod

PSYCHOLOGICAL READINESS FOR MANAGEMENT ACTIVITIES OF MEMBERS OF YOUTH GOVERNMENT OF THE BELGOROD REGION

Abstract*: The successful professional activity of the future leader is primarily due to the professional - psychological readiness for managerial activity, designed to ensure its best implementation. That is why the problem of the formation of professional - psychological readiness for activity is among the actively developed in psychology. Professional and psychological readiness for activity will allow the future leader to correctly use his knowledge, skills. Psychologists are ready to significantly optimize this work, providing psychological support for the professional career of each employee.*

Keywords: psychological readiness, components of psychological readiness, managerial activity

Для раскрытия содержания управленческой деятельности необходимо отправляться от сути самого понятия "управление". Последнее определяется в философской энциклопедии как "функциональный элемент, функция организованных систем различной природы (биологических, социальных, технических), обеспечивающая а) сохранение их определенной структуры, б) поддержание определенного режима деятельности, в) реализацию явно или латентно заданной программы этой деятельности (достижение цели) [9]. Та часть системы, которая реализует функцию управления, называется управляющей системой или системой управления. При этом, согласно "принципу необходимого разнообразия" (У.Эшби) управляющая система должна обладать не меньшим разнообразием состояний, чем управляемая, чтобы иметь возможность активно воздействовать "на параметры управляемой системы с целью перевода в новое состояние в соответствии с имеющейся задачей управления" [1]. "Всадник" - управление оказалось и более сложной и более важной проблемой, нежели "конь" - источник рабочей энергии - отмечает замечательный исследователь процессов управления движениями Н.А.Бернштейн [2]. Он же ввел понятие "кольцевого процесса управления", описав другими словами процесс управления, основанный на обратных связях,

еще до того, как он был сформулирован в кибернетике - науке, предметом которой являются сложные динамические системы управления.

На разных материалах (идет ли речь об управление механическим движением объекта [3] или о педагогическом менеджменте [8] и т.д.) выделяют, как правило, следующие основные блоки знаний, без которых невозможно управлять любым объектом или процессом: 1 - описание исходного (наличного) состояния объекта; 2 - описание финальных характеристик объекта, т.е. той цели, которую нужно достигнуть с помощью управляющих воздействий; 3 - методы воздействия, обеспечивающие переход от исходного состояния к финальному; способы контроля за достижением поставленных целей, т.е. оценки того, насколько достигнутое состояние отличается от запланированного. [7].

О.С. Анисимов, рассматривая управление пространственным перемещением неживого объекта в качестве самой простой модели любого управления, выстраивает последовательность все более усложняющихся систем управления, на вершине которой находится собственно управленческая деятельность (или деятельность управленца) [3]. "Управленец фиксирует заказ на деятельность, осмысливает его с точки зрения имеющихся ресурсов, строит норму исполнительной деятельности, обеспечивает исполнителя всем необходимым, следит за соответствием реальной деятельности норме, фиксирует расхождения, выявляет причину расхождения, корректирует норму деятельности или снабжения, контролирует скорректированную деятельность" [3]. при этом предполагается, что управляющий уже обладает способностью строить управляемую деятельность, обеспечивать ее соответствие норме продукта, адекватной требованиям заказа на деятельность.

Управление деятельностью отдельных людей, а чаще всего «кооперацией деятельностей» и составляет основное содержание работы управляющего. Но при этом управляющие воздействия, во-первых, могут в одной и той же ситуации различаться по очень многим параметрам, а во-вторых, могут быть направлены на разные звенья индивидуальной или кооперативной

деятельности. Попытки оптимизировать процессы управления, добиться за счет этого более эффективного труда, привели к созданию различных теорий (школ) научного управления индивидуальной деятельностью и организациями, последовательно сменявших друг друга начиная с работ Ф.Тэйлора "Shop Management" и "The Principles of Scientific Management" TaylorF.W., Д.М.Гвишиани, О.Г.Носкова, Носов Н.А., Криндач В.П., Соловьева Е.А, Садовникова Л.Б. и др. выделяют следующие подходы или школы научного управления.

Основные подходы к диагностике психологической готовности к управленческой деятельности членов Молодежного правительства Белгородской области.

Второй важнейший вопрос, на который необходимо было ответить при планировании эмпирического исследования - какие из многочисленных профессионально важных качеств управленца, перечисленных в первой главе, следует считать основными, так сказать системообразующими факторами в структуре психологической готовности к управленческой деятельности. Именно эти факторы нужно исследовать в первую очередь и на их измерение должны быть прежде всего сориентированы диагностические методики. Опираясь на результаты теоретического анализа, проведенного в первой главе работы, а также на изложенные там данные эмпирических исследований других авторов, мы выдвинули гипотезу, что такими двумя важнейшими факторами, в которых как в фокусе представлены все три основных блока профессионально важных качеств (интеллектуальный, личностный и динамический) являются уровень развития практического мышления и тип акцентуации характера [11].

Действительно, высокий уровень развития практического мышления включает в себя, как мы уже отмечали выше, гибкость и жесткость; инициативность и реактивность; синтетичность и аналитичность ума; волю, способность к генерации идей и критическое отношение к ним; стеническую реакцию на опасность и постоянную готовность к риску, быструю переключаемость с одной деятельности на другую - т.е. целый ряд как

собственно интеллектуальных, так и динамических и даже характерологических качеств. Тип характера и его акцентуаций не включает в себя интеллектуальную составляющую (и в этом смысле он является почти ортогональным к первому фактору), но в нем полно представлен тот блок качеств, который мы выше назвали личностным (склонность к лидерству, устойчивость к фрустрациям, ответственность, уверенность в себе, социабильность, самокритичность, "диалогичность", высокая мотивация достижения и др.) а так же динамический блок (работоспособность, переключаемость, стеническая реакция на экстремальные обстоятельства) [10] .

Именно на диагностику уровня развития практического мышления и особенностей акцентуаций характера был прежде всего нацелен отбор психодиагностических методик. Но выше мы уже отмечали, что для управленцев высокого уровня большое значение имеет уровень развития теоретического (понятийного) мышления, поэтому его тоже необходимо было диагностировать для сопоставления с уровнем развития практического. Кроме того, для большей валидности и надежности получаемых результатов и перекрестного контроля некоторых показателей были использованы и некоторые другие тесты (как новые, так и уже известные), подробно описанные ниже.

Диагностика уровня развития интеллекта необходима, поскольку он обеспечивает умение воспринимать и анализировать разнообразную информацию, систематизировать и обобщать ее, быстро схватывать смысл документов, распоряжений, четко формулировать цели деятельности, прогнозировать развитие ситуации, оценивать последствия своих решений, организовывать деятельность других людей, правильно строить отношения с подчиненными и руководством, принимать оптимальные управленческие решения и т.д. Интеллектуальные способности обеспечивают возможности обучения, повышения квалификации, овладения новыми приемами и методами труда. При этом важнейшим моментом является диагностика не только теоретического, но и практического мышления. Как уже отмечалось, в

настоящее время психологи ограничиваются изучением уровня развития только лишь понятийного мышления. На наш взгляд этого совершенно недостаточно для диагностики интеллектуальных способностей управленцев. В первой главе нашего исследования мы попытались показать основные различия между тем и другим и выделили необходимость диагностики практического мышления как важнейшей составляющей психологической готовности к управленческой деятельности.

Список литературы.

1. Берг Э. Трансакционный анализ в психотерапии. М.: Эксмо, 1962. 496 с.

2. Бернштейн Н.А. О построении движений. М.: Эксмо, 1987. 147 с.

3.Батюта М.Б., Сидорина Е.В. Влияние личностных особенностей руководителя на стиль руководства // Проблемы современного молодой специалистического образования. 2017. № 57-9. С. 285-291.

4. Березин Ф.Б. Методика многостороннего исследования личности. М.: Знак, 1976. 186 с.

5. Березовская Р.А. Профессиональное благополучие: проблемы и перспективы психологических исследований // Психологические исследования: электронный научный журнал. 2016. № 45. С. 2.

6. Бессонова Ю.В. Психологическое благополучие личности в труде // Развитие психологии в системе комплексного человекознания. 2012. № 3. С. 412-415.

7. Бишоп С. Тренинг ассертивности. СПб.: Питер, 2001. 208 с.

8. Большаков Н.А., Санталов Р.Д., Михалев Н.С. Эффективное общение руководителя с подчиненными на основе психологии личности // Наука и инновации в современных условиях. Сборник статей международной научно-практической конференции: в 5 частях. 2016. С. 184-186.

9.Левада Ю. Социологические очерки. М.: Прогресс, 1970. 282 с.

10. Maslou A. Self-actualizing and Beyond. In: Challenges of Humanistic Psychology. N.Y.: McGraw-Hill, 1967. 300 p.

11. Ryff C. The structure of psychological well-being revisited // Journal of Personality and Social Psychology. 1995. № 4. Vol. 69. Pp. 719-727.

12. Warr P. How to Think About and Measure Psychological Well-being. New York: Psychology Press/Routledge. 2013. Pp. 76-90.

УДК 376

Шаймарданова Алия Альфировна
студентка 3 курса магистратуры
Башкирская академия государственной службы и управление при Главе Республики Башкортостан
Россия, г. Уфа
e-mail: aliannochkashaymardanova@mail.ru

ОДИНОЧЕСТВО КАК СЛЕДСТВИЕ ОТСУТСТВИЯ РОДИТЕЛЬСКОГО ВНИМАНИЯ

Аннотация: *В статье рассматриваются вопросами взаимоотношений в семье, причины одиночества подростков.*

Ключевые слова: подростки, семья, одиночество, родительское внимание, взаимопонимание, забота, недостаток общения.

Shaimardanova Aliya Alfirova
3rd year master student
Bashkir Academy of public service and administration under the Head of the Republic of Bashkortostan
Russia, Ufa

LONELINESS AS A RESULT OF LACK OF PARENTAL ATTENTION

Abstract: *The article deals with the issues of relationships in the family, the causes of loneliness of teenagers.*

Keywords: teenagers, family, loneliness, parental attention, mutual understanding, care, lack of communication.

Современный мир достиг небывалых высот в создании новых каналов коммуникации [1]. Но как ни странно, люди с такими возможностями связи вдруг стали отдаляться друг от друга и сами страдают от своего одиночества. Особенно сильно недостаток общения сказывается на подрастающем поколении.

Зачастую родители думают, что нужно ребенка только одеть и накормить, но это нет так. Каждому ребенку необходим не только уход, еда и тепло, но и общение с родными людьми. Эта социальная потребность может проявляться настолько сильно, что отсутствие такой близости с родными отражается на его физическом и эмоциональном развитии.

С самого раннего детства, практически с рождения, необходимость общения проявляется достаточно явно. Увидев родителей, даже двухмесячный ребенок жестами и мимикой проявляет радость: он протягивает ручки, улыбается. Пока несознательно малыш реагирует на интонацию родных, внимательно следит за их настроением. Если близкие сердиты или расстроены, он чувствует это и начинает беспокоиться, стремится быть ближе, желая оказаться на руках.

В период взросления контакт с родителями особенно важен. Общаясь с ними, наблюдая их взаимоотношения со стороны, ребенок получает неоценимый опыт общения в семье [2].

Проблема недостатка внимания актуальна не только для детей сирот. Полноценные семьи не всегда осознают значимость теплого семейного общения. Здесь дети тоже могут быть одинокими. Ученые утверждают, что значение семьи в становлении личности ребенка так велико, что никакая другая социальная группа не сможет заменить ее [3, 4].

Родители, слишком занятые работой, бытовыми проблемами не замечают одиночества своего ребенка. Есть семьи, в которых такая ситуация происходит постоянно. Ребенок привычно остается один, изо дня в день учится быть без родителей и незаметно для себя даже перестает страдать от этого. Он понимает, как они сильно заняты работой, друг другом, другими важными делами. Понимает и изолирует себя от семьи. Он пытается сам решать свои подростковые проблемы, не желает делиться ими с родителями. Общие ценности семьи уходят на второй план, первое место занимают свои собственные цели и интересы. Их достижение – приоритетная задача.

Позицию родителей занимают чужие люди: друзья, соседи. Их влияние в этот период на характер и личную жизнь ребенка может быть отрицательным. И в благополучных семьях дети могут перенять вредные привычки от товарищей с улицы именно потому, что стремятся завоевать поддержку, лидерство. Загруженные важными делами родители не замечают перемен в ребенке, не верят и не понимают, как их положительные мальчики и девочки превратились в алкоголиков или наркоманов.

Конечно, отсутствие родительского внимания не всегда так критично влияет на судьбу ребенка. Возможно, маленькому человеку удастся совладать с ситуацией одиночества и не сойти с правильного пути, но все же детские ощущения постоянного одиночества, собственной ненадобности не пройдут для него бесследно [5]. Они будут накладывать свой отпечаток на взаимоотношения уже взрослого человека с друзьями, детьми. Психологически станет сложнее строить отношения в собственной семье. Бывают случаи, когда молодые люди вовсе отказывались создавать семьи, либо наоборот стараются прибиться к первому попавшемуся человеку, который проявит заботу и подарит внимание и «мнимую» любовь

Работая с детьми из социально неблагополучных семей, я убедилась, что, уделяя ребенку достаточно времени, а именно: интересуясь о его проведенном дне, об успехах в учебе, о друзьях, уделяя особое внимание его переживаниям, страхам, даёт возможность нивелировать, в некоторых случаях полностью искоренить негативные последствия в личностном становлении подростков. Как следствие, ребенок будет знать, что его всегда выслушают, поддержат и от этого, станет чувствовать себя увереннее, появится чувство «нужности».

Ответственным родителям нужно всегда помнить, что невнимание к ребенку может привести к серьезным проблемам, а также понимать свою важную роль в становлении личности главного члена семьи и даже при самой тяжелой загруженности уделять время на игры и беседы с детьми. И тогда маленький человек не будет чувствовать себя одиноким в семейном кругу.

Список литературы:

1. Алейникова О.С. Влияние культурного кризиса на проявление социального одиночества в современной России. СПб.: Санкт-Петербургское философское общество, 2005. 69 с.

2. Вербицкая СЛ. Социально-психологические факторы переживания одиночества: дис. … канд. психол. наук. СПб., 2002. 218 с.

3. Кинодо Ж. Приручение одиночества: монография. М.: Киното-Центр, 2008. 255 с.

4. Кирпиков А.Р. Позитивные аспекты переживания одиночества в подростковом возрасте: дис. … канд. психол. наук. М., 2002. 181 с.

5. Киселева В. Подростковое одиночество // Школьный психолог. 2002. № 8. С. 36-38.