

*Хайруллина Алина Айратовна,  
Институт прав  
Башкирский государственный университет  
Россия, г. Уфа  
e-mail: hayalina@list.ru*

## МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЙ СДЕЛОК

***Аннотация:** В данной статье рассматривается международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок. Проблемы, как отсутствие закрепления правовой культуры и профессиональной этики как одного из элементов правового регулирования внешнеэкономических операций.*

**Ключевые слова:** внешнеэкономическая сделка, внешнеторговый бизнес, внешнеторговое соглашение, Международный коммерческий контракт.

*Khairullina Alina Ayratovna,  
Institute of Rights  
Bashkir State University  
Russia, Ufa*

## INTERNATIONAL LAW REGULATION OF FOREIGN ECONOMIC TRANSACTIONS

***Abstract:** This article examines the international legal regulation of foreign economic transactions. Problems such as the lack of consolidation of legal culture and professional ethics as one of the elements of legal regulation of foreign economic operations.*

**Key words:** foreign economic transaction, foreign trade business, foreign trade agreement, International commercial contract.

Наиболее значительные достижения в унификации международно-правовых норм наблюдаются в сфере внешней торговли. Важную роль в этом процессе играют Гаагские конференции по МРІ, ICC, ВТО, UNISTRAL и другие международные организации.

В настоящее время существует целый комплекс Гаагских конвенций о международной купле-продаже, принятых в 50-х и 60-х годах XX века. Одним из первых является Гаагская конвенция о праве, применимом к международной

купле-продаже движимых материальных ценностей, 1955 г. Конвенция устанавливает принцип неограниченной свободы выбора сторон. Дополнительное обязательство коллизионного права-применение права на жительство продавца (при отсутствии четкой юридической оговорки). Государства-участники обязаны включить конвенцию в свое национальное право [1].

Нью-Йоркская конвенция о сроке исковой давности в международной покупке товаров 1974 года регулирует срок давности в международной торговле (наряду с протоколом 1980 года, измененным и дополненным Венской конвенцией 1980 года) [2].

Вопросы международной торговли также регулируются региональными международными соглашениями. Римская конвенция ЕС 1980 года о законах, применимых к договорным обязательствам, устанавливает принцип воли сторон либо непосредственно, либо с» надлежащей определенностью ", вытекающей из условий договора или обстоятельств конкретного случая.

Наряду с термином "внешнеэкономическая сделка" в литературе (как юридической, так и экономической) и на практике встречаются такие термины, как "трансграничная сделка", "внешнеторговая сделка", "международная сделка", "внешнеторговый контракт", "внешнеторговое соглашение". В международной практике чаще всего используются такие термины, как "международная торговая (коммерческая) сделка", "Международный коммерческий контракт", "Международный коммерческий контракт" [3].

Несмотря на кажущееся терминологическое сходство этих терминов, их правовое содержание не может совпадать, что обуславливает необходимость использования различных правовых регуляторов.

В частности, термин "сделка" шире термина "договор", поскольку сделки, в отличие от контрактов, также могут быть односторонними. В свою очередь, термин "внешнеторговый бизнес" шире термина "внешнеторговый бизнес".

Внешнеторговые операции-комплексное понятие, связанное с предпринимательской (коммерческой) деятельностью в сфере международного

обмена товарами, работами, результатами интеллектуальной деятельности и различными услугами и направленное на установление, изменение и прекращение гражданских прав и обязанностей. Отличительной особенностью этой деятельности является то, что отношения, возникающие между субъектами в процессе реализации, связаны как минимум с двумя состояниями. Это приводит к тому, что существующий механизм правового регулирования внешнеэкономических сделок отличается от регулирования сделок, заключаемых в рамках отношений, возникающих внутри государства и, следовательно, подпадающих под гражданское или торговое право данного государства [4].

Хотя термин «внешнеэкономическая сделка » широко распространен в практике международных экономических отношений, обозначаемый им термин не получил достаточно четкого определения в действующих международных договорах и нормах российского законодательства.

До недавнего времени термин был упомянут «внешнеэкономическая сделка» в п. 3 ст. 162 и п. 2 ст. 1209 Гражданского кодекса Российской Федерации, однако в новой редакции кодекса, которая с 1 Сентября 2013 года, он уже будет не хватать.

Таким образом, многие вопросы остаются нерешенными на законодательном уровне, например злоупотребление законом, повышение моральных стимулов чиновников, защита морали.

В связи с этим такие проблемы, как отсутствие закрепления правовой культуры и профессиональной этики как одного из элементов правового регулирования внешнеэкономических операций, вскоре окажутся отраженными в статьях российских законодательных актов.

### **Список литературы:**

1. Венская конвенция о праве международных договоров от 23.05.1969 г. // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

2. Конвенция ООН об исковой давности в международной купле-продаже товаров (ЮНСИТРАЛ)<sup>1</sup> принята 14 июня 1974 г. // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс».

3. Международное частное право / под ред. В.А. Хохлова, Ю.А. Дорофеевой. М.: РИОР: ИНФРА-М, 2013. 527 с.

4. Международное частное право / отв. ред. Г.К. Дмитриева. М.: Проспект, 2010. 680 с.