

*Ахметова Диана Данисовна  
студентка по специальности «Экономическая безопасность»  
Башкирский государственный университет,  
Россия, г. Уфа  
e-mail: di.akhmetova98@mail.ru*

*Научный руководитель: Исламов Ильшат Яхиевич, доцент  
Башкирский государственный университет,  
Россия, г. Уфа*

## **ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПАО ОДК «УМПО»**

*Аннотация:* В статье представлен анализ ключевых аспектов финансового потенциала на примере ПАО ОДК «УМПО» - крупнейшего предприятия машиностроительного комплекса. Выявлены проблемы и определены основные направления по повышению финансового потенциала

**Ключевые слова:** предприятие, финансовый потенциал, показатели финансового состояния, финансовые ресурсы.

*Akhmetova Diana Danisovna  
student, Economic Security  
Bashkir State University,  
Russia, Ufa*

*Scientific adviser: Islamov Ilshat Yakhievich, associate professor  
Bashkir State University,  
Russia, Ufa*

## **FINANCIAL POTENTIAL OF THE ENTERPRISE ON THE EXAMPLE OF PJSC DC «UMPO»**

*Abstract:* The article presents an analysis of key aspects of financial potential on the example of PJSC DC «UMPO» - the largest enterprise of the machine- building complex. Problems were identified and the main directions for improving the company's financial potential were identified.

**Keywords:** enterprises, financial potential, indicators of financial condition, financial resources.

С усилением глобализационных процессов и развитием рыночных отношений значительно усиливается роль самостоятельности субъектов

экономики и одновременно их взаимозависимость и ответственность. Это делает необходимым повышение внимания к обеспечению финансовой устойчивости организаций. В связи с этим усиливается и роль оценки их финансового положения и устойчивости, которые связаны с наличием, размещением и использованием финансов. Одной из основных характеристик организации становится её финансовый потенциал – способность формировать, привлекать и использовать различные ресурсы (финансовые, трудовые и др.) для осуществления деятельности.

Финансовый потенциал – это ключевая база формирования основных и оборотных средств хозяйствующего субъекта, и от эффективности использования финансового потенциала зависят конечные результаты его деятельности. Разработка грамотной финансовой стратегии организации – одна из приоритетных задач ее финансового менеджмента [5].

Хороший финансовый потенциал компании позволит обеспечить ей благоприятный статус в рейтинге экономических субъектов и конкурентов.

Под финансовым потенциалом хозяйствующего субъекта понимают совокупность его финансовых ресурсов, а также способностей работников эффективно управлять финансами для получения максимальных финансовых результатов. Отсюда следует, что задача оценки финансового потенциала – это одновременно и задача оценки соответствия его возможностей разработанной стратегии развития [2, с. 27].

Базой эффективной деятельности организации выступает наличие необходимой суммы денежных средств для осуществления повседневной деятельности, а также для ее развития.

На сегодняшний день многие предприятия испытывают недостаточность средств, что объясняется:

- нехваткой собственных текущих активов;
- финансовыми потерями в связи с инфляцией;
- недостаточная компетентность финансовых руководителей при разработке и принятии управленческих решений [1, с. 386].

В целом для оценки финансового потенциала любого предприятия можно привлекать следующие группы показателей: ликвидности, платежеспособности, финансовой устойчивости, рентабельности и деловой активности.

Углубленный анализ может показать тенденцию предприятия к предкризисному или кризисному состоянию. Поэтому одной из важнейших задач аналитиков предприятия должен выступать постоянный мониторинг изменения величины показателей финансовой устойчивости, платёжеспособности, ликвидности, рентабельности и деловой активности и определение факторов, оказывающих наибольшее как негативное, так и позитивное влияние на их динамику [3, с. 384].

ПАО «ОДК-Уфимское моторостроительное производственное объединение» – разработчик и крупнейший производитель газотурбинных двигателей в России. С целью комплексной оценки финансового потенциала предприятия следует проанализировать его ликвидность, платежеспособность и финансовую устойчивость (таблица 1).

Таблица 1 Коэффициенты ликвидности и платежеспособности ПАО «ОДК-УМПО»

Коэффициенты	Норма	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонение 2018 г. от 2016 г.
<b>1. Оценка ликвидности и платежеспособности</b>					
абсолютной ликвидности	0,2-0,25	0,19	0,30	0,10	-0,09
быстрой ликвидности	0,7-0,8	1,12	0,85	0,95	-0,17
текущей ликвидности	1,5-2,5	2,04	1,77	1,76	-0,28
общей платежеспособности	$\geq 2$	1,29	1,45	1,44	0,15
покрытия обязательств чистыми активами	$\geq 1$	0,30	0,46	0,45	0,15
соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	$\geq 1$	1,49	1,05	2,86	1,36
<b>2. Оценка финансовой устойчивости</b>					
независимости	0,3-0,7	0,22	0,30	0,29	0,07

финансовой устойчивости	0,8-0,9	0,63	0,59	0,58	-0,05
финансирования	$\geq 1$	0,30	0,46	0,5	0,16
обеспеченности оборотных активов	$\geq 0,1$	-0,10	0,02	-0,01	0,09

Как видно по данным таблицы, коэффициент общей платежеспособности за 2018 г. не достигает нормативного значения, что свидетельствует о снижении способности предприятия своевременного покрытия своих обязательств.

Общая картина ликвидности и платежеспособности ПАО «ОДК-УМПО» характеризует предприятие как находящийся на уровне неплатежеспособности, так как почти все показатели ниже нормативных значений.

За 2018 г. коэффициенты ликвидности достигают нормативных значений (кроме абсолютной ликвидности) и при этом имеют тенденцию к росту. Таким образом, можно сделать вывод о том, что предприятие в состоянии погасить краткосрочные долги, несмотря на значительный рост оборотных средств.

Таким образом, можно заключить о финансовой зависимости предприятия. Наблюдаемая тенденция способствовала снижению уровня финансовой устойчивости, что является тревожным сигналом для предприятия. Такая ситуация может говорить о возникновении риска хронической неплатежеспособности предприятия, а также ее попадания в финансовую зависимость от кредиторов.

Активы предприятия формируются из заемных средств, что свидетельствует о финансовой неустойчивости предприятия. И при любых форс-мажорах, непредвиденных тратах, финансовых проблемах, предприятие может оказаться на грани дефолта. Для выхода из кризисного финансового положения и улучшения финансового потенциала предприятию необходимо проводить экономическое и финансовое оздоровление [3, с. 386].

Таким образом, под финансовым потенциалом предприятия в общем смысле понимается его обеспеченность финансовыми ресурсами, которые необходимы для его нормального функционирования, а также целесообразность

их размещения и эффективность использования. Чаще всего финансовый потенциал отождествляют с совокупностью финансовых ресурсов, занятых в производственно-хозяйственной деятельности, и возможностью их привлечения в будущем.

### **Список литературы:**

1. Александрова А.И., Демченко А.В. Формирование эффективной стратегии управления финансовым потенциалом предприятия // Экономические науки. 2018. №7. С. 26-29.

2. Войцеховская И.А. Потенциал предприятия как основа его конкурентоспособности // Проблемы современной экономики. 2019. №1. С. 27-35.

3. Демчук О.В. Повышение эффективности использования финансового потенциала предприятия // Финансовая экономика. 2019. №2. С. 382-386.

4. Демченко А.В., Тыньянко Д.И. Актуальные проблемы оценки финансового потенциала предприятия // Молодой ученый. 2019. № 23. С. 5-7. URL <https://moluch.ru/archiv/271/62113/> (дата обращения: 17.03.2020).

5. Ильин К.М., Рахматуллин Ю.Я. Финансовый потенциал предприятия // Научный электронный журнал «Меридиан». 2019. № 11 (29). С. 267-269.